

二装日常工作总结报告(汇总7篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

二装日常工作总结报告篇一

大家早上好!上周是由我和xxx老师值日。下面，我将上周值日工作进行总结。

一、好的方面

- 1、早读和午读时间，绝大部分的班级纪律很好。任课老师能够及时下班，组织学生。部分班级小干部的管理能力很强，学生基本做到了老师在与不在一个样，自觉性很强，能按照常规有序活动。
- 2、同学们都很有礼貌，见到老师能够主动问好。
- 3、同学们配带校卡的情况较前两周进步很大，追逐打闹的情况明显减少。

二、存在的问题及建议

- 1、个别同学放学时出了教学楼门就开始追逐乱跑。
- 2、乱扔垃圾的情况，有不少在校门口吃早餐或零食的同学，喜欢随手把用完的塑料袋、牛奶盒等垃圾丢在地上，甚至有的学生家长也随手将烟头等物乱扔。同学们，校园门口代表了整个校园的形象，在校门口丢垃圾其实就是在给我们的学校抹黑。试想一下，你们谁愿意自己的家门口到处都是果皮纸屑呢!希望以后同学们不但注意自己的形象，也要告诉

爸爸妈妈们不要随手将垃圾扔在校门口。

3、我们发现有许多同学早上和中午很早就到了学校门口，有的在小卖店买零食，有的聚集在一起聊天玩耍，不仅会打扰到周围人家的休息，还存在很大安全隐患，希望同学们严格遵守学校的到校时间。

4、礼仪问题，本学期学校要求同学们向老师问好不需要敬队礼，然而许多同学还没有适应新的方式，老师再跟同学们强调一次如何向老师问好：(1)走路时遇到老师，可以轻轻点头向老师问好，(2)也可以停下脚步，面向老师微微鞠躬问好，希望各班主任再加以强调，同学们尽快改正，争取人人都能有文雅的气质。

我相信，在我们全体师生的努力下，本周同学们会有更好的表现，天天都有进步！最后，祝大家在新的一周工作顺利，学习进步，心情愉快！

二装日常工作总结报告篇二

首先突出一个“细”字。从早中晚进班的时间，到清洁区的责任制，从班级财物的专人负责到每日的值日班长，从班级组织机构的建立到学科代表的选用，从学生的仪容仪表到学生的学习态度，学习目标……所有日常工作想在前面，做在前面，使学生养成了良好的行为习惯和学习习惯。开学初，班内有2—3人经常迟到，通过和其他同学的交流，直到这时他们的习惯，已经习以为常了。对于这种习惯，只是个别问题，所以重点采用的是个别教育的办法，经过几次让他们写迟到原因的说明书，今后行为的保证书的经历，基本不再迟到了。

其次，班级管理突出一个“严”字。严抓纪律，严抓常规管理，严抓学生的日常行为的规范性，使学生一下子感到现在和以前不一样了。我们高二年级作为一个整体，开学之初就

有了痛下决心，严抓严管的狠心。正是因为从整体上有了这样的年级指导思想，有了年级这个坚强的后盾，所以我在班级管理方面狠狠地严抓才得以顺利进行且初见成效。此处并无半点恭维郭主任和曹助理之意，乃出于从实际出发。

再次，班级管理还突出一个“勤”字。腿勤，我的办公室里我的班级比较近，这给了我监控的方便性。就拿去厕所这件事为例：我的办公室在514，离北边的厕所比较近，离南边的厕所稍微远一些，可是我却常常舍近求远。原因是在去厕所的途中我习惯性地要在路过班级时，从后门看一看，从前门望一望，了解一下学生上其他课的纪律和学习状态。当然，刚开始的时候，几乎每次都能发现问题，有时是及时提醒，有时是下课后找到问题学生，及时解决发现的问题。其实有时就是提醒的一句话，可学生知道老师时时关注着班级，关注着我，在意我，我不能犯错误。手勤，每天，任何时候到了班级，发现教室内的卫生有问题，比如，讲桌不干净，我就拿起擦桌布把讲桌擦干净，讲台上粉笔头，我就弯腰捡起，或放进粉笔盒（还能用的），或放进垃圾桶（不能用的）。古人有云：身教胜于言传。我曾经在班内要求学生，值日生清洁教室卫生后，保洁的任务就是我们每个人的，你要负责好你桌椅周围的保洁工作，采取就近原则。当然，讲台上的卫生我也有保洁的责任。其实，细心的、有心的孩子看过我的行为之后，也变得主动保持课桌周围的，以至于讲桌、讲台的卫生了。嘴勤，经常有事没事去班里，发现问题，随时“唠叨”，随时解决，不让问题堆积。当然这种唠叨是有技巧的，既不能喋喋不休，又不能无关痛痒。此时你会深刻的感觉到：语言的确是一门精湛的艺术。

二装日常工作总结报告篇三

一、加强领导，健全社区教育组织。

为切实加强社区教育工作的领导，保障社区教育工作顺利进行和活动的有效开展，社区成立了社区教育领导小组，具

体负责教师进社区活动的管理、组织和协调工作，有效统筹社区内各种教育资源，建立社区教育网络和工作流程，并在人力、物力、财力等方面给予全方位支持。

二、结合社区教育实际，确定社区教育活动内容。

社区教育开展什么样的活动?如何开展活动?如何有效利用社区教育有效资源开展活动?是摆在我们面前的重要课题，为此，社区居委会负责人与学校领导专门召开了专题会，具体研究拟定了学校社区活动计划、活动方案和落实措施，最终确定了三大社区教育主题：一是感受文化熏陶，构建书香校园和书香社区。目的是充分利用学校、家庭和社区的图书资源，倡导社区居民和少年儿童广泛开展课外阅读，养成良好的读书习惯，丰富知识，陶冶情操，净化心灵，进而提升生命质量；二是加强家庭教育，为孩子创建成功避风港。我们涉及的辅导项目主要是现代儿童心理健康教育和家教策略咨询两个方面；学校遴选家教名师和社区相关人员，以召开主题家教讲座，设置家教咨询台，公开家教咨询热线，名师进社区、进家庭等形式，针对独生子女行为、生活和学习习惯、儿童沟通能力培养、特殊家庭、留守儿童教育问题进行相关交流和探讨，并能为社区和家庭排忧解难。三是挖掘社区德育资源，使学校德育教育得以延伸和补充。学生走出学校，融入社区，了解社会，增长才干，增强社会责任感，学会关心他人，充分体现自身价值，为社区建设做出贡献，使学校德育工作达到了真正意义上的完整。

三、依据教师进社区的特色带动，追求实效

1、组织开展了“雷锋小队进社区”活动

顺应“学校社区化，社区学校化”的教育发展趋势，共同建设一个和谐、文明、安全的社区，学校教师进社区带领学生开展了发放“构建书香社区和书香家庭”倡议书、环保宣传、爱绿护绿、擦拭社区宣传栏、参观社区文化等一系列活动。

活动的开展，受到了广大社区居民的一致好评。通过本次活动，同学们决心以雷锋叔叔为榜样，从身边的每一件小事做起，在校做一名好学生，在家做一名好孩子，在社区做一名好居民。

2、精心开展了“红领巾一条街”活动

为努力净化学校周边环境，弘扬北营社区文化，社区学生在老师的指导下，20名少先队员代表撰写了《致社区经商户的一封信》，并向北营北路沿街门头经营业户进行宣读和发放，倡导商户文明经营、诚信经营，为学校 and 社区创造良好环境。在此次活动中，广大教师、学生及经营业户积极参与，收到良好的效果。

3、组织开展了“名师进社区”家教咨询活动

为促进家校交流沟通，解决家长在教育子女方面的困惑，共同为学生创设一个良好的教育环境，今年社区开展了两次“名师进社区”家教咨询活动。学校从省市优秀教师、教学能手中精心选派的四名优秀教师，与社区干部一起，站街头，进社区，进家庭，发放《家长如何成就学生》倡议书，向居民了解家庭教育情况，解决居民提出的教育困惑，并积极征求社区干部、社区居民对学校教育工作的意见或建议，社区、家庭、学校形成合力，促进孩子健康成长与发展。

四、认真做好了贫困家庭学生的救助工作。

为贯彻落实国家对学校贫困学生救助的有关政策，帮助贫困生顺利完成学业，社区做了大量的卓有成效的工作。社区一是成立了由社区党组织书记任组长，副书记任副组长，两委成员为成员的贫困生救助工作领导小组，负责此项工作的具体实施。研究并制订了《北营社区在校贫困生救助方案》。由学校的老师进行具体帮助实施，认真做好贫困生评审和落实工作。

五、加大了社区教育的宣传力度。

1、开辟社区宣传栏，及时传送社区教育信息。

2、积极在报纸、广播、宣传栏宣传报道社区教育成果，营造全社会了解、关心、参与社区教育的良好环境。

今年来，学校教师志愿者和学生的足迹遍布我社区的各个楼门居室。他们为社区带去了协助，为居民带去了服务，为老人带来了欢乐，为孩子们带去了知识，为社区带去了活力，为居民生活增添了色彩。下一步我社区将在此基础上，继续深化各种活动，强化社区教育活动的实效性，创造性开展工作，使我社区教师进社区教育活动再上一个新台阶。

二装日常工作总结报告篇四

以《中共中央国务院关于进一步加强和改进未成年人思想道德建设的若干意见》为指导思想，落实校德育处的工作要求，认真贯彻德育大纲，指导学生以全新的姿态投入新的环境学习、生活。开展班级各项活动，在加强集体主义教育的基础上管理好班级，突出体现学生主体为中心，开展好学生思想道德教育，把学生培养成具有健全人格、美好心灵，具有创新精神和实践能力和社会新人。

本班共有39名学生，其中男生17名，女生22名。总体情况良好，多数学生经过幼儿园的教育，学习态度端正，基本能遵守学校规章制度，接受能力比较强。但是，仍有部分学生起点比较低，学习不积极，自信心不强。这需要在班级管理上进一步加强和改进。

1、培养学生尊师爱友，勤奋学习，关心集体，遵守纪律，热爱劳动，讲究卫生，积极锻炼的好作风，有利于班级凝聚力的形成和发展。严格要求学生遵守学校规章制度，明确学习目的，端正学习态度，提高学习兴趣，使学生主动学习，提

高学习成绩。对班内部分平时要求不严格，学习不积极，学习成绩不理想的学生进行教育，让他们端正学习态度，多问、多做、多看，努力向优秀生看齐。

2、发掘学生特长，培养多方面的人才，锻炼学生动手、动口能力，鼓励学生大胆创新，勇于表现自己，多参加学校活动。培养班干部，充分发挥班干部的作用，班干部是班主任的左右手，大胆放手使用小干部，教会小干部管理班级的方法，提高学生的管理能力。

3、作好辅导后进生工作，一要重视课内补差，二要重视课余时间补差，三要及时与家长取得联系同时作好观察工作。通过观察学生，及时向家长反映学生在校情况，让学校家长共同来管理学生，使学生更好地发展。在班内开展“学习结对，共同提高”的互帮互助学习活动，让学习比较好的学生帮助学习教差的学生，努力提高其学习成绩以及其他能力。

4、安全卫生教育，安全工作是一切工作得以顺利进行的前提，因此，把安全工作放在班级工作的第一位。利用晨会、集会、板报等形式，开展安全知识教育。给学生传授相关的安全意识，法律意识，增强学生的自我保护意识。搞好班级卫生工作，抓好每天的卫生劳动。同时，要求学生积极参加体育锻炼，增强身体素质。

九月份

- 1、开学的学生报名工作。
- 2、介绍我们的学校，自我介绍。
- 3、庆祝第二十个教师节。
- 4、出好第一期黑板报。

5、学习《小学生日常行为规范》，制订班规，确定班干部，明确职责，提出本学期要求。

十月份

1、庆祝国庆节。

2、出好第二期黑板报。

3、积极准备，参加校广播操比赛。

二装日常工作总结报告篇五

对于即将毕业的我来说，从事药房营业员工作是机遇也是挑战。有幸成为公司的一员，在总店实习了一个月。最初的半个月，感觉自己很不适应。多亏了店里店长与师傅的关怀与鼓励，我才能认真学习了公司制度，并且在时间中不断的提高自身专业水平及服务理念，期间主要学习药品的分类，用途及用量等等。作为一名刚刚从事药品行业的实习生，在工作中手前辈的言传身教，积累知识的同时，更是锻炼了工作的耐性，认识到做工作要认真，细心负责，做好每一次营业工作，服务好每位顾客是及其重要的。

在实习过程中，我认识到自己的学识，能力与经验都非常欠缺，所以在工作中从不敢掉以轻心，一直是坚持不懂就问。药房营业员是个综合性很强的职业，非常锻炼人。每天做清洁，写，与顾客交流，对账。虽然繁琐，但是我乐在其中。感觉自己真正成为了一名医药工作者，位广大患者提供优质服务，我非常自豪。

近半年的实习，虽然收获不少。但是由于刚面临社会，存在的问题也不少。比如经常将同类药的用法，用量弄错，再加上刚从学校出来，在面对顾客的时候还是不能自信的侃侃而谈。有时候对难缠的顾客也无计可施。这些都是需要在以后

的工作中不断改进的。当然，我不会让自己有所松懈的，前面的路还长，我会更加努力的工作和学习，不断提高，尽快考取执业药师资格证书，做一名优秀的药房营业人员。为每一位顾客提供更优质的服务。

二装日常工作总结报告篇六

20xx年已经过去。为进一步提高自身素质、改进工作，找出工作和学习中的经验和教训，下面把上年度各方面的工作做一简单回顾。

在过去一年里，能够积极参加各类政治学习，认真学习时事政治，关心国家大事，树立xxx_[]努力提高自身的政治素质。在思想上严于律己，为政清廉。

在工作中能够积极配合学院领导班子、各科室和教师们做好各项工作，团结协作，尊重不同意见，认真贯彻执行民主集中制，服从并执行学校和学院制定的各项政策和决议。

根据学院工作安排，本人今年主要分管xxx学院日常教学管理工作。本年度具体完成了以下几项主要工作：负责修订xxx学院教学计划并实施；组织制订xxx学院学生学籍管理办法；负责制订xxx学院管理规章（初稿）；组织xxx学院学生暑期培训工作；组织xxx学院学生下学期实训准备工作；负责xxx学院日常教学管理工作；完成上级交办的其它相关工作。各项工作完成效果良好。

在自己的本职岗位上，能够树立服务意识，对待每一项工作，能够认真履行职责，做到一丝不苟。保持谦虚、谨慎和务实的工作作风。遵纪守法，清正廉洁，以身作则，自觉接受领导和群众的监督。做到自省、自警、自重。

在业务方面，完成教改项目1项，省级鉴定科研成果1项，发

表核心期刊论文1篇，主编并正式出版教材2部，获得厅级与校级奖励各1项。本年度累计完成各项教学工作量318学时。在教学工作中，严格要求自己，认真对待每个教学环节。

尽管在工作中取得了一些成绩，具备一定的求实创新、开拓进取精神，但仍然存在一些不足之处，力争在今后的.工作中努力改进。

二装日常工作总结报告篇七

每天早上，前台几位女孩儿早早来到公司，换好工装，准备晨迎，用微笑让每一个到公司的员工感受到清晨的美好，为他们送去一天的好心情。

“用热情感染你我，用真诚对待客户，用服务让客户满意，用细心贴心让到昌达的每一个人满意”是前台接待奉行的宗旨。作为前台工作人员，我们的工作琐碎而微小的，可是我们知道，细节决定成败，我们的工作虽然琐碎，可是我们的一举一动都在代表着昌达，代表着我们公司在客户心中的形象。

在日常工作中，除了做好相应的本职工作，引导客户，做好接待，经常会遇到一些突发的事情，需要我们灵活对待。由于公司经济区位优势、自身实力优势明显，每天都会来很多客户，我们很开心，但更多的感到自己肩上的责任的重
大：“临慌不乱，照顾到每一个客户，不让任何一个客户感到受冷落，井然有序的安插接待客户，迎送客户，全程让客户感到我们的重视与贴心服务”是我们在公司业务繁盛时所要求自己做的，同时也是我们尽量在做到做好的。业务上我们不强，但是在服务上我们要做到最棒！

四月份过去了，在公司强大的发展势头下，我们业务迎来一个又一个高峰期，我们在为公司高兴的同时，也告诫自己，只有自己做得更好，才能与公司发展步伐走齐，业务人员努

力的在为公司做好业务，管理者为公司领航，让公司稳步快速前进，而我们，作为后勤，作为行政部的一员，更应该做好自己的本职工作，同时做得更好，别的公司的前台做得工作，我们要做到更好，同时我们也要想的别人想不到的，我们做到：人无我有，人有我优！在郑州这所城市中，担保公司有很多，跟我们公司具有同等优势实力的公司也有几家，我们不会因为公司做得好我们就止步，公司在发展，我们也要提升自己的服务素质，为公司的发展贡献自己的力量。在竞争日益激烈的担保行业里，拥有自己独特的竞争优势，才会在激烈竞争中脱颖而出，因此，我们在工作之余，也会聚在一起讨论，如何拓展服务，让我们的服务具有昌达特色，让客户成为昌达的忠实客户。

服务的魅力体现在细微处，虽然微小，可是有时也会有更大的价值。我们曾看到过这样一篇文章：国外有家酒店，前台会详细记录客户的信息，会在客户生日时送上祝福，记得客户的小习惯并为此送上适合客户的一些关心小贴士，这些举动都很微小，却让很多客户在到这个国家的时候还是选择到这家酒店入住。所以不要小看平常很细微的举动，蝴蝶在热带扇动一下翅膀，遥远的国家也会引起飓风，“蝴蝶效应”在社会中普遍存在。我们也应该更加关注服务，让我们细微的服务，去为维护客户，发展忠实客户贡献自己的力量。

和专业性技能的“培训”，发挥“皮格马利翁效应”。通过前台的工作，让客户在对昌达满意的同时，也对昌达服务满意。最终成为昌达的忠实客户，为昌达带来更多的客户。有效激励，强化职位员工工作动力，可以更加充分的发挥员工的价值，通过日常工作考察和观察，前台工作人员尽职尽责，做好了自身本职工作，时刻以昌达形象代表者严格要求自己，让客户高兴而来，满意而归，在应急事情面前妥善处理，彰显昌达成熟的服务能力和灵活有效的处理力，为昌达在客户心中的印象值加分。

经我考虑，应该发挥公司奖励绩效，给予加薪奖励。