

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得(大全9篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇一

2019年x月一号晚，我回到旷别已久的家，家是我永远的港湾，无论怎样，它都可以让我停靠。

休息了几天，见了一些朋友和以前的同学，大家还是那么好玩，聚在一起天南地北地胡侃，仿佛我们又回到了中学时代，那时有数不尽的毫无理由的欢乐。

终于和朋友同学们告别，一个人在家静静地思考，我只带了一本书回去，所以平常还是比较多时间的，于是想起了寒假实践。

以前的假期实践我做过家教、家私店送货员、大型商场服务员，感觉这些都有好有坏，主要看自己的兴趣，不过我的这些实践经历对我的成长有很重要的意义。

做家教让我明白老师的不容易，做送货员使我明白家私的很多知识，包括性价比、出处、组装等，而在商场时我懂得作为一个员工就必须按单位的制度办事，很多事情并不是按自己习惯来做的，而是自己去适应制度。

但是，我总在思考，我能不能不做这些受别人管理的实践，我想自己的实践自己做主。想了几天都没想出一个好的办法，而这时我以前的做过商场又打电话问我今年寒假还去不去实践，但我已经去那里做过一个暑假和一个寒假了，觉得再去做自己得到的东西肯定没有以前那么多了，我心里想换个环境实践或许会有意想不到的收获，于是委婉拒绝了商场的好意。

刚好这天晚上，我二哥三哥说年底想摆摊卖桔子，我马上举手赞成，因为我可以和他们一起做，这样我的寒假实践就有着落了。于是我和二哥、三哥一拍即合，马上计划起来。

首先，我们三兄弟进行了总体计划：

1. 货源调查。包括进货价、距离、质量等；
2. 市场需求分析。包括需求量、供应量、需求供应关系、消费者偏好等；
3. 可行性分析。包括竞争对手分析、摆摊地点选择、时间等。

于是我们三兄弟分工合作，我负责的是市场需求分析。我上网调查了--的人口总数和家庭总数，得到--现在人口总数约为160多万，占汕尾总人数的70%，而我所在的--镇人口约20多万，共3万多户。按照我们--的习俗(祭神、回礼、访客都要用到)，每户大概10千克桔子，这样东海市场就需要大约30万千克的桔子。而每年的市场批发会有大约10万千克的桔子，摆摊批发也是差不多10万千克。

这就说明市场的需求还是没有得到满足，就像去年的桔子卖到最后都是涨价的，涨到最后3.50元/斤。当前的桔子价格为2.00元/斤，可以说还有涨价的余地。而据我的了解调查得到，我们那里人比较喜欢不大不小、色泽红润的桔子，因为这样看起来好看，访客、回礼都不错，至于好不好吃、甜不

甜倒很少去注意了。

经过我们几天的调查求证，我们基本上了解了整个一一桔子市场的状况。在二哥的调查中，我们得到：去一一镇进货比较实惠，距离也不远，质量算中上，进货价为1.35元/斤，货车运费600元。而三哥则查到估计今年会有竞争对手(摆摊批发)10家，地点我们会选在人流中心的一一桥边。

而在时间的选取上我们有不同意见：二哥是想早点开始卖，十二月廿一进货，廿二开始卖；我和三哥都想到合适的时间才卖，这样省时又能集中精力对待，到廿五开始卖。经过讨论最后我们决定人民路滩点4000千克，廿二开始卖，而龙仙桥滩点2500千克廿四开始卖。

时间终于来到十二月廿一，这天我二哥三哥一大早就出发去西南镇桔子种植场进货，而我则留在家这边接应。然而，老天却下起了小雨，我想二哥他们此行应该很辛苦了，但现在做哪行不辛苦呢。

晚上8点，我终于接到二哥的电话，于是马上开始开车到一一，看见差不多变成泥人的二哥和三哥，果然他们此行艰难。等我们几个人把桔子卸到指定滩点时已经快9点半了。

第二天正式卖桔子，2.00元/斤，不过比较少人问津，可能是因为离春节还远吧，担心到时桔子都烂掉了。不过我们前两天都是靠着有熟人拉关系先做政府单位生意，这种比较容易做，一不讲价，二不挑拣，只要装好送上门就行。

就这样一直到廿五，我们也只卖出1000多千克，桔子的色泽已经没有刚回来那时好看了。这时其他摆摊的也已经开始批发了，仅在人民路就有6、7家了，竞争相当激烈。

而我们另一个滩点也进货回来开始卖了，我一般都在龙仙桥这个滩点，这边只有三两家，我们的桔子质量要好上不少，

所以这边情况良好。桔子刚一回来就有很多人来买，第一天就买了500千克，这使我信心大增。

然而，最艰难的是这几天一直低温降雨，很冻，冻得大家都不想出门了，更别说去消费了。这样我们的生意受到很大的影响，恶劣的天气大大地降低了消费者的消费积极性。大多数人抱着“本来要买20千克的，这么冷了，那就随便买个10千克吧”的心理。所以今年的桔子市场的需求量由于天气的原因降低了不少。

虽然天气恶劣，但很多劳动人民还是依旧劳作，我真正体会到社会上很多底层的老百姓的生活是多少的艰难。那么冷的天气，每天要起早摸黑的赚养家糊口，为的只是能让日子好过点。而我在学校的课室上课都嫌冷，这使我感觉到自己并没有想象中的那么坚忍，我要锻炼的地方还很多很多。

接下来几天都是差不多的天气，面对消费者不积极的消费心态，很多批发的卖家已经开始降价。第一天我们人民路滩点并没有一起降价，因为二哥觉得大家最后还是要买的，不怕卖不出去。后来事实证明，这个决定是错误的，这导致我们这个滩点到最后并没有什么赚头。

一直到廿八才开始降到1.50元/斤，而这时龙仙桥滩点由于竞争少，质量高已经卖得差不多了。我们考虑到市场上还有很多的桔子，估计还有10万千克，于是来个大甩卖，1.40元/斤成本价出售，这样到廿九还剩下1000多千克，接下来的就基本上1元一斤贱卖了，只希望这个滩点能赚回成本。到年三十那是5毛钱斤，想要就拿去吧，总算到中午卖剩200斤自己搬回家吃算了。

就这样，我的实践活动结束了。我们三兄弟核算了一下，除去成本18200元、运输费1200元、滩点租费800元和各种税收(包括市政局税、工商税、卫生管理税、个体税等)600元，最后我们只赚了2000多元，而人民路的滩点差不多没赚头。

一是时间上把握不对，如果廿五才开始卖的话人民路滩点的桔子不会到最后变得很难看。二是天气问题没有考虑进去，这是一个很重要的问题。三是市场了解还不够深入，今年受去年的影响以为桔子会好卖，所以很多人都来卖这个，结果导致供大于求。

但是，总体来说，这次尝试还是很有价值的，毕竟让我们体会到做生意的感觉(不容易)，因为要考虑很多问题，全面的计划和充分的准备才能让自己把握市场动向，不会陷入被动的格局。同时我也明白社会就是这样现实，商场上就是你争我夺的，任何企图逃避的人都会遭受失败，这次实践让我有了积极面对竞争的心理准备。

假期的实践不应该成为一种压力、一种负担，而是在自己的兴趣之下亲身去尝试、去体会实践、工作的酸甜苦辣，从而更加懂得生活，只有这样才会得到提高与成长。

寒假防疫社会实践心得【篇3】

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇二

大学的最后一个暑假，我有幸到江苏电信扬州分公司实践，在将近十天的实践期里，我初步接触大电信公司的一些运作，积累了一定的社会经验。

我被安排在现场服务小组实习，负责指导我的是一名姓汪的老师，而实习内容主要是电信网上营业厅的推广。经过老师的悉心教导，很快我就熟悉了网上营业厅的各项业务，实际操作能力也有所提高，以下就是我的一些实习体会。

第一、真诚待人。我刚来报到时，遇到很多新的面孔，由于和他们未熟悉，所以不敢和他们说太多的话，而且对工作未

曾了解，开始觉得不太适应。后来我慢慢发现，只要真诚待人，虚心请教同事，他们也很乐意和我交往。还教会我一些技术，由此我深感真诚的重要性，在公司里不但要学会如何做事，而且要学会如何做人。正确处理同事之间的关系是非常重要的，它会关系到你能否开展工作。

第二、不要偷懒。我曾问老师：什么样的员工在企业里会受欢迎？她的回答是不偷懒的员工。

我觉得很有道理，试问有哪个老板会喜欢懒惰的下属的？于是我时刻提醒自己要多干活，尽力把本份工作做好。还记得我曾在超市做兼职时，主管很讨厌在工作时几个人围在一起聊天的事，所以在工作的时候，就算是生意很淡的时候也不要聊天。由于我时刻牢记这一点，最终努力没有白费，我以良好的表现完成了实践。

第三、勤学好问。刚来到单位时，我对很多方面都未熟悉，这就需要我勤学好问。因为经验是很重要的，我发现查询话费业务的用户有很多，如果没经验就很难处理问题。经验不足的我更需多请教他们。但必须注意的是：在问人之前要分清哪些问题可以问，哪些问题不该问。还要注意在什么时候问会好一点。对于新人来说，能学到东西才是最重要的。

第四、讲究条理。年轻人刚到工作单位时往往会表现急躁，这是正常的，但最好不要急功近利，急于表现自己可能会使自己处于不利地位。我们要抱着踏实的态度来做事，虚心点往往能得到别人的认同。其实我发觉前辈做事有一点很值得学习的，就是他们做事很讲究条理，他们遇到问题会一步步去解决，而不是惊慌失措。例如他们在对待用户的时候，首先会根据用户的需求来分析情况，然后问清楚用户所要解决的问题或办理哪方面的业务，这种做事方式就很有条理，不会做一些无用功，工作效率也得到提高。受他们的影响我也慢慢变得做事不那么急躁了，这真是很难得的工作经验啊！

这次的暑期实践带给我不仅仅是一种社会经验，更是我人生的一笔财富。更可喜的是我在实践期间还结识了一些好朋友，他们给予我不少的帮助。俗语说：纸上得来终觉浅。没有把理论用于实践是学得不深刻的。当今大学教育是以理论为主，能有机会走进电信公司去实践，对我来说是受益不浅的。我就快毕业走向社会了，相信这次实践对我日后参加工作有帮助。感谢在这期间所有帮助过我的人！

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇三

工作概况：

为了提高团员队伍的整体素质，组建一个有战斗力、凝聚力的团队。校团委在xx届新生班级预选的基础上进行了纳新座谈会、纳新素质拓展训练、纳新演讲三次选拔活动并结合班主任意见、学工部意见最后选拔出8新生团干，保障了团委的持续发展，促使学校工作的有效衔接。同时，在平时工作和学习中不断加强学生干部的考核，从出勤、卫生、上课效率、同学意见等方面严格要求各团干，以影响周边人。坚持每周一次例会，总结上周工作、交流经验、相互学习、探讨近期工作规划等，通过种种方式，促进新生团干的成长与进步，增强团干的服务意识、主人翁意识、责任感，培养了团干爱校、爱国、爱集体、爱专业的精神。

新学期以来，不但迅速组织团委组织部成员，接转团员关系，整理注册。而且还配合学校后勤、保卫、学工每周进行安全、卫生、疾病、防控等常规工作的考核，在这一点上xx届新生所作所为要比老生做的更为好。同时整理了入党积极分子的档案，配合校党支部圆满完成了本学年的推优工作，修订完善了各种考核制度以及审批制度。召开了一次团委组织生活会、一次两委一会。通过各种考核综合长期的工作表现，对工作不思上进、纪律涣散的团干，予以辞退。本学期的团委工作特色是建档制的实践，把各种会议和活动分门别类，放在档案袋中，使团委的工作更为规范化。

做好学生的德育教育文章校团委做为学校德育工作的一块阵地，通过丰富多彩的活动，促进学生德育教育。主要有：舟曲泥石流祈福仪式、相约重阳、展孝风采，我们一起行动香山尊老爱老宣传活动、青年志愿者协会敬老院慰问演出、一二·九演讲比赛、弘扬非物质文化皮影剧演出、为患结核性脑膜炎的藏族学生尕珍捐款等活动。最具特色的是团干轮流主持例会并在每周例会上增加励志故事分享和团务知识学习两个板块使各团干更为全面的、扎实的发展和成长。抓社团方面主要是处理了一个青年志愿者协会，现有注册会员135人，协会干事25人，自11月成立以来已经组织志愿活动2次有63人参与服务106名孤寡老人，并收到老人的一直好评。

广播站的成员经过“层层招聘——师生反馈——试用——录用”四关，才能正式进入广播台。现有老成员4名，新成员8名，老新成员结合，结合各播音员特色开展不同的板块，丰富校园文化生活的同时，播报校园动态新闻等使学生视听范围不断扩大，营造了良好的校园文化氛围。

在今年的团委工作中，校团委力求从“新”入手。学生干部考核中实行部长谈话制度，预选试用制度、引进聘用制度，效果较有成效。在各种活动中，形式与内容在不断创新的基础上力求做到学生喜闻乐见，不断的激发学生的想象力合创造力，并鼓舞团委学生用行动实践梦想，挑战自我。

存在的问题及改进措施：

- 1、学生干部素质不平衡，服务意识不够强。
 - 2、学生干部组织框架不够明确，尤其是团委、学生会以及各社团之间的的关系以及学生干部之间的拉帮结派趋势。
 - 3、校级学生干部和院级学生干部之间的合作关系。
- 1、加强学生干部职业化教育，每月可以召开一次两委一会。

或者其他的学生干部集体会议，组织大家学习相关的管理方法和理念，（这需要学工部大力配合）达到学生干部要把工作当职业做，专职学生管理人员要把工作当事业做的效果。

2、针对组织关系不明确问题，我个人认为不是大家理论知识不到位，而是在学生干部中的有拉帮结派的趋势，所有东西靠关系，就拿简单的元旦文艺汇演来说有多少节目没有参加选拔直接参加最后的彩排。这也就是说要解决这个问题首先是解决一部分学生干部的问题，目前我们已经着手在做，对于平时考核不合格的学生干部要做到清退。其次就是团委要配合好学工部做好各社团之间的组织结构示意图，成立社团管理中心规范社团的审批和管理制度。

3、对于校级学生干部和院级学生干部的合作问题，通过个人了解和沟通，决定在下学期中团委将加入各二级学院的学生骨干，做到更为包容、更为和谐的团队。对于学校的要求希望学校每年可以根据学校的经营情况对于学生活动有一定比例的投入，因为丰富的校园文化生活是保证学生不流失的一个重要举措，比如今年民航专业的一个女生在计划办理退学手续的时候正好赶到元旦文艺汇演的彩排，就又留下来了。另一方面就是丰富的校园文化活动可以为学校品牌的建设做好宣传，为每年的招生可以做很多帮助，为这个学校的发展都会留下宝贵的档案以便建史。

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇四

防范工作必须由内而外，严管跨境业务企业疫情防控工作，落实“三点一线”闭环管理。由“三人小组”定期走访跨境业务企业，督促企业严格做好司机来莞申报、打卡签到，加强场所作业人员防护教育及健康管理，每7天为作业人员进行一次核酸检测，建立司机及作业人员健康管理记录台账。监督企业按要求设置司机专用区域，严格落实“专人专用”、“来去消毒”的工作要求。

加强辖区人员排查，落实人员健康管理工。加强国内中高风险人员排查管理，对近期来(返)村人员按要求实行健康管理，对有意返乡人员宣传留莞过节。对购药人员落实专人跟踪，确保不漏一人。同时，严格做好我村的人员体温监测及日常清洁消毒。劝导群众加强个人防护，减少不必要的聚集性活动。同时，有计划地储备口罩、消毒水等一批疫情防控物资，确保应急之用；计划在近期组织开展一次疫情防控应急演练，切实加强我村做好疫情防控应急处置能力和水平。

在疫情防控上，我村坚持既要有坚强力度又要体现人情温度的原则，努力讲清措施要求、宣传防范常识以及积极引导应对、消除群众恐慌。近期计划向全体村民再次普及疫情防范知识，及时发布国内疫情形势、疫情危害、专家建议、上级要求等，让广大村民对疫情的严峻形势家喻户晓。

下来，我村将按照镇指挥部的工作部署，严格落实“早发现、早报告、早隔离、早诊断、早治疗”的要求，扎实做好疫情监测、排查、预警等工作，紧盯重点领域，严密加强对跨境的企业司机等的防控，力争做到精准到人、无一遗留、无一死角，为全镇疫情防控工作做出应有的贡献。

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇五

第一次参加社会实践，我明白大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是促使大学生投身改革开放，向工农群众学习，培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，使在校大学生更新了观念，吸收新思想与知识。连续五天的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西；社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值

得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基矗希望以后还有这样的机会，让我从实践中得到锻炼。

陶渊明说过：“盛年不再来，一日难再晨，及时宜自勉，岁月不待人。”我不会让光阴流逝，愿我与这次参加社会实践活动的全体同学共勉。

在经过长途跋涉来到湖北罗田学长住处之后，我们从学长口中得知原来他现在已经是一个年薪过百万的养殖基地总经理。22岁的贺根是黄冈市罗田县白莲河乡覆钟地村人，1990年10月出生，因为表现优异，刚读完大二，便被破格留校任教。在众人艳羡的目光中，他辞去大学教师的工作，回到家乡创业，大规模养殖黄牛，并成立养牛合作社，目前，他创办的罗田民生养牛专业合作社社员从初始的8户发展到38户，合作社养殖黄牛总数达到780头，年产值超过600万元。我们在学长的带领下来到了黄牛养殖基地，为了不让牛感染一些像禽流感那样的一些流行疾病，贺根将养牛场设在在一座大山之上，去了之后才发现现实之中的养牛场并不是我想象中的那样房舍井然，规则有序，山上遍布黄牛的身影，它们除了都是黄色的毛色外，还有一个共同之处，就是它们都是母牛，从学长口中得知，他们之所以这样做除了避免黄牛生病外，还可以将母牛和公牛隔开，避免了在养牛过程中牛与牛之间发生打斗的情况。山顶上养牛，不仅能为牛提供优质的饲料，还便于人们管理牛群，防止牛群践踏庄稼，避免损失。学长在山上养了大约50头黄牛，这些牛都是由学长自己合作社的社员饲养，他们自己在山上负责牛的饲养问题，而自己则负责牛的销售环节。在经过询问后得知，贺根养黄牛的理想，绝不是“让自己先富起来”。贺根大规模养牛，他广泛游说周围的小规模养牛户，扩大规模，成立了“罗田县民生牧业养牛合作社”，带动大家抱团闯市场，一起致富。

这也许就是媒体跟相报道让人津津乐道的原因吧。一个90后，在一片没有任何商业补助的地方开辟了自己的新天地，其中的艰辛我们无从得知，但是在看到他那一双长满老茧的双手

后，或许能找到些线索，提到这个，贺根笑着说：“要想做成一件事，一个我们必须持之以恒，另一个就是要有一个吃苦的决心，世界上最苦的事情莫过于进行脑力劳动，像以前自己出去弄牧草，一次就要割上个上万斤每一次弄完自己身上就到处是割伤的痕迹，尽管这样但还是感觉不算苦，因为自己在割草劳动时，每一次的劳动之后我总会收获到一份牧草，但当自己进行脑力劳动的时候，我们花进去的每一分钟未必一定会有收获，花了大半的心血最后换来的可能是一场空”，这一番话无疑是学长在创业过程中摸索得来的，字里行间透露着学长的实干精神。一朵白云属于一片天空，贺根属于牛场，他完成自己的蜕变。当然，这一次我们也属于牛场，我们要做的就是调查出农村畜牧业在食品安全层面里的问题，整个的调查反映出来的是学长科学严谨的工作态度，牛所吃的食物大多是出自田地里一些植物，在学长的另一个饲养场里，我们发现在牛的耳朵上都挂着一个类似纽扣的标记物，询问后才知道原来它们是牛用来记录自己成长信息的”身份证“我们可以从中得到这头牛的健康信息，由此判断牛肉的质量。

在学长养殖场调查两天之后，第三天我们就到达了英山。我们马上就来到了雷店镇茶园河村裴卫红的农场，他将牛都散放在自家承包的一座山上，将山的四周用铁丝网包围了起来，让牛在山上散放，在当地同学的带领下，我们上山去调查牛的生活环境，山上果然适合牛的生长，到处都是杂草，其间有些地方还有大片大片的废弃农田，里面的草长得更是茂密，牛最喜欢的就是那种他们叫做”丝毛草”的植物，而山上树林里最多的恰好就是这些。牛在这里生活简直就是到了天堂，可由于地域限制，牛只能活动在这一小片区域，所以也就达不到大的规模，整个山上也就十几头牛的样子，我们找了一整个上午，最后星星点点在山间找到了几头踱步的牛，看他们那悠闲的样子，再看看满头大汗的自己，效果鲜明，由于山路崎岖，到处都是灌木.杂草，自己的腿几处都被划伤了。万事开头难，什么事都要有尝试，然后才有了开始、经过、结果。这些都计划之内会发生的，所以对我们的调查没有产

生多大的影响，然而结果或许会有很多种，有成功亦或失败，但那已是次要，因为有过努力付出和争取就已足够。

七月，炽热天气。包括湖北，在黄冈的这几日亦是如此。但大家每日还是坚持去做调查，访农尝走农户等等。经过第一天简单的安排食宿问题后。我们系统的安排了这几日的工作。第二天起我们开始做问卷。两百分的问卷，五个人。每人将近四十分。本以为会做好几天，但没想到大家的效率也够快。只用了一天半的时间就做完了。为什么这样说呢？因为每天大家做问卷时，都是选择在人们午休的时刻。而且，抽出时间去买菜做饭。况且做问卷也没有想象的那么简单。当地的居民平日都要务农。现在家中的也只是一些家庭妇女，文化程度较低，有些甚至没读过书。同时我们还走访了养鸡场和当地的农户。从他们那了解到了农村对畜牧业安全的了解和发展趋势。在养鸡场，我们与工作人员作了交流。并获取了相当多的信息。这也大大减少了我们实践的时间。提就完成了任务。

在这次的调查中，当然最得感谢何鹏和他的家人。这几日都靠他们照顾。并为我们提供了大量有关调查的信息。

充实的五天，完美的五天，所幸的是：结果一样是完美的！

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇六

经历了将近一周的社会实践，我感慨颇多，我们见到了社会的真实一面，实践生活中每一天遇到的情况还在我脑海里回旋，它给我们带来了意想不到的效果，社会实践活动给生活在都市象牙塔中的大学生们提供了广泛接触社会、了解社会的机会。

“千里之行，始于足下”，这短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗

位也有着很大帮助。向他人虚心求教，与人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识是我一生中一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，和团体保持良好的关系是很重要的。

做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我们可以向他们学习很多知识、道理。实践是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的最好途径。亲身实践，而不是闭门造车。实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强了认识问题，分析问题，解决问题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。同时还需我们在以后的学习中用知识武装自己，用书本充实自己，为以后服务社会打下更坚固的基础！

艰辛知人生，实践长才干

通过这次的的社会实践活动，我们逐步了解了社会，开阔了视野，增长了才干，并在社会实践活动中认清了自己的位置，发现了自己的不足，对自身价值能够进行客观评价。这在无形中使我们对自己的未来有一个正确的定位，增强了自身努力学习知识并将之与社会相结合的信心和毅力。对于即将走上社会的大学生们，更应该提早走进社会、认识社会、适应社会。大学生暑期社会实践是大学生磨练品格、增长才干、实现全面发展的重要舞台。在这里我们真正的锻炼了自己，为以后踏入社会做了更好的铺垫，以后如果有机会，我会更加积极的参加这样的活动。

从群众中来，到群众中去

在本次的社会实践中我们还同诸多群众谈心交流，思想碰撞

出了新的火花。从中学到了很多书本上学不到的东西，汲取了丰富的营养，理解了“从群众中来，到群众中去的真正涵义，认识到只有到实践中去、到基层去，把个人的命运同社会、同国家的命运的发展联系起来，才是大学生成长成才的正确之路。

这次实践活动，丰富了我们的实践经验，提高了我们的团队合作能力，使我们通过这次实践更加了解社会，这次实践活动意义深远，对我们的帮助享用一生。作为一个21世纪的大学生，社会实践是引导我们走出校门、步入社会、并投身社会的良好形式；我们要抓住培养锻炼才干的好机会；提升我们的修身，树立服务社会的思想与意识。同时，我们要树立远大的理想，明确自己的目标，为祖国的发展贡献一份自己的力量！

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇七

暑假不像其他室友那样一放假就飞奔回家，我选择了加入团队，进行社会实践。虽说以前有过一些实践，但都只是“打打酱油”，所以这是我人生中的第一次正式的暑期社会实践。

我们的团队叫做，研究的主题是南京景区标志标准化问题。在队长x同学的带领下，我们的暑期社会实践进行的很成功，当然，我们也遇到了一些困难。

开始几天，我们写好了策划，可是真正实施的时候，却发现如果按着策划一步一步走，根本就行不通，所以，我们又加班加点地修改变策划，直到完全有可行性为止。后来我们开始步入正轨，从“暴走”南京各大景区到细游玄武湖和雨花台，我们搜集了很多景区标志的资料，同时，我们也向南京市民和游客进行问卷调查，回来后整理，然后发现问题。

另外，为了迎接和庆祝建党xx周年，我们还向来自全国各地的游客们搜集祝福语。所有的这些，都让我学到了很多课堂

上学不到的东西。

社会实践，要的就是我们走进社会，开始实践。这一次，我们走进了景区这个小社会，实践了影响每个游客的旅游质量的标志问题。

我们发现，许多景区的标志都不够标准规范，这对于南京走向国际化城市有负面影响。因此，标志标准化，需要市民的监督，更需要政府的给力！

第一次暑期社会实践，我获益匪浅。其中的酸甜苦辣，都将是我大学生活美好的一页！

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇八

炎炎夏日烈日当头，正是因为有这样的环境，激起了我要在暑假参加社会实践的决心。我要看看自己能否在恶劣的环境中有潜力依靠自己的双手和大脑维持自己的生存，同时，也想透过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更为重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用，自己的潜力能否被社会所承认。想透过社会实践，找出自己的不足和差距所在。只有亲身经历过才会有那种超乎平常的感觉。今年自己的假期和去年大致相同。其实校园要求我们参加社会实践，无非是想让我们提前接触社会，了解社会，这样才不会在真正走上社会的时候找不到生活的重心，于是我决定再次真正的去接触社会，品尝社会的酸甜苦辣。

假期的第二天我依然来到相约台球俱乐部担任收银员，作为会计系的一名学生我想能参与和自己专业有关的职业是再好但是的。可能因为去年假期的时候就在那里工作过，稍微看一下便能操作，和我一齐工作的其他员工也很快熟悉，看着眼前的一切是既熟悉又陌生，我不敢耽搁，尽快地投入工作中。收银员看似简单可实际上不只是收钱，还起着领头的作

用，台球厅里的大小事情都要注意到，遇到任何事及时处理并负责其他员工的监督等。

工作时间是八小时，两批人换班，一周白班一周晚班。在那里上班的都喜欢上白班，上午九点开门营业，打扫卫生收拾一下，但上午一般没人，下午两三点人就开始增多，直到五六点是高峰，白班五点下班，基本不忙。晚班五点上班，刚上班人就超多，晚上饭点人就逐渐少些，十点就会再增加。按正常说晚班一点下班，可实际比较灵活，如果十一点的时候台球厅没有客人，我们就能够停止营业关门睡觉，如果有的客人一向玩，即使超过一点我们也不能够赶人，还要好几个人等着，开着空调和音响。我上晚班就经常熬夜，大多数是两三点，熬夜多了就头疼。

在上班之前，我是个粗心的女生，什么事情都不懂思考和计划，直到犯错才狠狠记住教训。那天我上晚班，台球厅每一天十一点停水，而正好人很多并且有几个走的晚，差不多三点了，我当时熬夜也很累，关门之后没有检查也没有督促其他员工检查便去睡觉了，第二天还没睡醒朦胧听见保洁阿姨叫喊，连忙起身去看，三楼地板上铺满一整层水差点顺着楼梯往下流。原先前天晚上停水后不知哪个客人洗手发现没水也没关水龙头，第二天六点来水后就一向流，幸好保洁阿姨及早发现。老板明白后告诉我凡事要谨慎和富有责任感并没过多责备，自己的疏忽大意犯了错，给他人带来麻烦，我心里还是很难受，至此我以后都没再犯这种错。

我还记得那次正好老板在那，还给我们几个人买了水果，我自己也不明白怎样了，有人来结账，我稀里糊涂地就给人关了一台球桌，没想到关错了，不是要结账的那台，我已经关掉的还有客人正在玩，当时我就意识到犯错了，脸一下红了，等客人走后老板指出我的错误并且告诉我必须要谨慎，这不只是钱多少的问题更是态度问题，我点点头。

在台球厅，老板和其他员工都对我个性好，尤其是老板，他

总悉心教导我，包容我的`错误。收银员接触钱最多，兑账兑货都不能疏忽，实际中找错钱而少钱的不多，经常是货物饮料和库存不符收银员自己补钱，还要学会鉴别纸币的真伪，这些都要认真细心。可能有些人认为台球厅是比较乱的地方，我理解，娱乐场所人员流动性大，可不代表台球厅就是个乱地方而在那里上班和去那里玩的都是坏孩子，或许真的只有亲自尝试后才明白。

在实践中让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都明白社会上人际交往十分复杂，但是具体多么复杂我想也很难说清楚，只有经历了才能了解才能有深刻的感受。大家为了工作走到一齐，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎样把握了。我想说的一点就是在交际中既然我们不能改变一些东西，那我们就学适应它，如果还不行，那就改变一下适应它的方法。

在社会实践中掌握最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们务必在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行能够虚心请教他人，而没有自学潜力的人迟早要被企业和社会所淘汰。我同样认识到自身很多的不足，社会实践使我成长，要认真细心，富有职责感，学会计划，周密安排事情，不能感情用事，要以大局为重。

暑期参加社会实践，我更加明白中学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。一个多月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。

社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，

进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在实践中得到多的感悟！

应对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生就应转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践潜力。此刻的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手潜力以及与他人的交际潜力。

作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后能够尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。我相信经历将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

社会实践疫情防控总结 寒假防疫社会实践心得篇九

本月，社会实践部在团学的带领下，群策群力，做出了一系列优异的成绩并取得了丰富的工作经验。

一、首先，在我系举行的新生才艺大赛期间，我部积极配合学生会的各项工作并承担后勤工作道具管理动作，出色的完成了布置晚会现场和清理晚会现场的任务，让其后勤得到了充分的保障。

二、为了加强我部干事的服务素质和思想认识，我们参加了系里部门的干事培训，在培训中，干事们获益匪浅，既增长了能力，又是思想上的一个重大提升。

三、我部门积极举办了系部吉尼斯，在课后时间让同学们参加比赛。丰富了他们的' 课余活动。

在上一月中，部门里各个成员都能紧密联系在一起，互相帮助，相互批评，并把任务出色完成，总体上积极上进。在工作过程中，我们还积极展开与其他部的交流与合作，通过不断的沟通，我们互相吸取了对方的工作经验，为双方的工作提供了很多合作的途径。

但是其中也出现了不少问题，活动中我们的活动效果总是达不到预期的目标和预设的意义高度，因此我部干事很有必要加强理论学习，树立整体意识和全局意识。