

2023年工作计划辅导员(优质9篇)

时间流逝得如此之快，前方等待着我们的的是新的机遇和挑战，是时候开始写计划了。我们在制定计划时需要考虑到各种因素的影响，并保持灵活性和适应性。下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢!

工作计划辅导员篇一

辅中有导，导中有辅! 辅导之间，我与学生共进步!

尊敬的各位评委，亲爱的同事们，同学们：大家好!

我的主张是——辅中有导，导中有辅，辅导之间，我与学生共进步!

《左传·僖公五年》中有句名言“辅车相依，唇亡齿寒”。其中的“辅”指的是脸颊，“车”，指的是牙床，二者相互依存。辅导员与学生，正是这种相互依存的关系。“社会主义的高校要培养什么样的人才? 如何培养这样的人才?” 这是当前我国高等教育应当始终思考的两大主题! 作为亲密接触大学生的一线辅导员，我们的价值显而易见! ——辅导员绝不是可有可无的!

要真正实现这样的价值，我们还得做好一个字，那就是“导”。——“导”有两层含义，一是引导和带领。我们要真正成为学生的人生导师，就要在学生的道路选择上有所作为，就得首先拥有崇高的职业理想和积极的人生态度，试问：如果自己都胸无大志，萎靡不振，如何引领我们的学生? 又将把学生引向何方? 那才是真正的误人子弟!

“导”的第二层意思，就疏通和疏导。大禹治水之所以成功，就在于他没有“堵”，而是“导”。

我带的第一届学生里有一名雕塑专业的男生，刚进大学，便处处与众不同。别人军训，他跑去文学院听课；别人上课，他跑到街上去给人画像；别人下课了他在教室搞创作；别人睡觉了，他把寝室灯打开画素描。结果军训任务没完成，专业课老师不给打成绩，寝室关系也非常紧张。

遇到这种问题学生该怎么办？是“堵”，还是“导”？

刚刚工作的我，一次次找他谈话，苦口婆心，严厉批评，他却一副桀骜不驯，不屑一顾。孔子早就说过“有教无类”，他还是个孩子呀。有个专家说过“没有差的学生只有差的老师！”。我开始检讨自己，不准他这样，不准他那样，靠“堵”是行不通的，得先找原因。

我了解到，他虽然不军训，却在军训报上发表了1篇文学作品，很有文采；他是雕塑专业第一名，专业突出；家里经济很困难。于是在又一次谈话中，我的告诫变成了鼓励：我称赞他的文采，告诉他学校开有文学选修课，还可以上二专；我鼓励他准备作品参加学院的年展，支持课余时间勤工俭学。

这次谈话，成了一个转折点。他的那些另类习惯也渐渐改了，最终顺利完成了学业。

而今，他已经是上海一家动画公司的中层技术骨干，今年暑假，我去上海看世博，他热情地接待我，还陪我和家人在美丽的黄浦江边看灿烂的夜景！

那一刻，我觉得黄浦江是那样的美好！

如果溯江而上，江水会来到重庆，再往上，她的源头之一，又在青城山下那美丽的世界水利工程都江堰——那里有启迪我们治水应该“堵”还是“疏”的古老故事！

——和他们“同地位、同思考、同处境”——理解他们，尊

重他们，化解他们的难处，帮助他们成功，你才可能真正走进他们，你才能更好地“辅”和“导”。

教师，是人类最伟大的造梦大师！

指导学生，其实也在指导我们自己！

工作计划辅导员篇二

一、班级基本情况和目标：

我班共有学生40人，其中男生29人。除一位本市学生以外，全部来自于苏北。这些学生学习成绩不够理想，但思想纯朴，进取心强。本学期我班的基本目标是：建立一支有进取心、能力较强的班干部队伍，全体同学都能树立明确的学习目的，形成良好的学习风气；培养学生良好的行为规范，弘扬正气，逐步形成守纪、进取、勤奋的班风。

二、具体措施：

- 1、抓好班级一日常规，杜绝迟到旷课现象，抓好自修课纪律，提高效率。
- 2、提高板报、墙报质量，营造良好的学习氛围，构建良好的班级文化。
- 3、利用班级刊物对学生进行思想教育，发挥学生的主观能动性，激励学生。
- 4、通过组织班级活动培养学生的集体观念，增强班级凝聚力。
- 5、定期开展学习活动，培养学生良好的学习态度和方法。
- 6、开展有益的文体活动，促使学生的身心健康发展。

7、组织学生积极参与学校的各项活动，力争在各项活动中取得好成绩。

8、定期与学生谈心交流，了解学生的思想动态，及时疏导解决学生的问题。

三、活动安排：

第一周：

第二周：庆祝教师节。

第三周：学生报名，安排好学生的住宿和生活问题，参加学校开学典礼。

第四周：挑选班团干部，制订班、团活动计划，强化常规管理条例。主题班会：自我介绍和入学感想。

第五周：主题班会：迎国庆文娱联欢会。

第六周：组建班级运动队，迎接学校运动会。

第七周：班级辩论赛。

第八周：期中考试动员、考风考纪教育。

第九周：复习迎考。

第十周：期中考试。

第十一周：期中考试得失谈。

第十二周：社会实践。

第十三周：主题班会：特长展示(手工制作、网页制作、绘画、

书法等)。

第十四周：一二·九庆祝活动。

第十五周：开展学习党章活动。

第十六周：主题班会：学习经验交流会。

第十七周：期末复习动员。

第十八周：期末考试。

一、帮助学生树立远大的人生理想，变“要我学”为“我要学”

中学生是人生观形成的重要时期。关心时政，关心国家民族的前途命运，希望自己一生有所作为是他们的共同特性，因此抓紧抓好时政教育，特别是当前世界与中国在经济科技发展上的机遇和挑战，历史上中国的落后给我们的苦难和今天我们与发达国家相比我们存在的弊端，以此常常能唤起他们的历史责任感，树立起为中华之崛起而努力学习的信念，这是学生时代最具感召力的学习原动力。

此外，班主任自身要做一个人格高尚的人，要宏扬正气，是非分明，立场坚定，用自身的人格力量感染学生，给学生以可信任感和可钦佩感，这是班主任工作的基础。

总之，以上思想政治工作能极大帮助学生养成学习自觉性，主动性，和勇于探索的精神，思想政治工作是班主任工作的灵魂。

二、鼓舞学生信心

1、树立榜样：个人修养的榜样，学习刻苦终成大器的榜样，敢于拼搏的榜样，成绩先居劣势后终于赶上来了，取得了好

成绩的榜样，伟人，名人，民间故事中的典范，特别是他们的已毕业校友的先进事迹。

2、实事求是地指出学生的优缺点，帮助他树立目标，取长补短。

工作计划辅导员篇三

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

年度工作计划_ 年工作计划 时光流逝，忙碌中 xx 年的脚步已经悄然走远。最近一段时间无论是看电视还是浏览网页又或是听广播我们都能发现几乎所有的媒体都在进行年终盘点。的确，我们在过去的一年当中忙碌着、辛苦着、奔波着同时也收获着，新的一年即将开始我们在制定“宏伟蓝图”的同时也不要忘记回顾上一年的苦辣酸甜来激励和鞭策自己取得更大的进步。下面我就把 xx 年度的工作做简要的汇报总结。

在繁忙的工作中不知不觉又迎来了新的一年，回顾自己来到公司的工作历程，作为 xx 公司的一名员工，我深深感到企业之蓬勃发展的热气，人之拼搏的精神。

在这新的一年，我想要学习更多的有关我们公司产品的专业知识、以满足客户越来越高的要求，以提高自己的专业水平、但是还是要以多出我们公司的产品给公司带来更大的效益为主要目标，通过自主钻研、学习等方式，全面提高自身的综合素质。

十二月份销售为:15000 元 以上是我对于这过去一年的总结,也是我对于新的一年的计划. xx 年这一年是有意义的、有价值的、有收获的。我会与公司的每一名员工共同努力，在新的一年里将会有新的突破，新的气象，能够在日益激烈的市场竞争中，占有一席之地。

XX年XX月XX日

内容仅供参考

;

工作计划辅导员篇四

大家好！

金秋十月，我们迎来了中国少年先锋队建队纪念日——中国少年先锋队XX周年的生日——第XX个建队节。首先请允许我代表全体少先队员向新加入少先队组织的队员们表示热烈的祝贺。（鼓掌）

抬头仰望我们祖国的五星红旗，我们心中激荡一股豪情，中华民族——东方巨人！我们昂首挺胸，让世界瞩目。我们低下头来，抚摸着胸前鲜艳的红领巾，想到战火纷飞的年代里，无数革命先烈抛头颅，洒热血，用生命换来今天的幸福生活，红领巾这红旗的一角，是用革命烈士的鲜血染成的，时至今日，我们少先队组织已经走过六十岁的年轮，无数少先队员们，在英雄事迹激励下，随时随地严格要求自己，在红领巾的伴随和指引下，在各项中队的活动中，个个得到了锻炼，增长了才干，为红领巾增添了更绚丽的色彩。值此60周年建队节之际，也向你们表示热烈的祝贺，并祝愿大家在今后能取得更多的成绩，获得更大的成功。

亲爱的队员们，在你们收获喜悦取得成功的时候，你们是否想到为了你们的成长，赋予你们关爱、默默为你们奉献的中队辅导员老师们，让我们在此也用热烈的掌声向他们表示衷心的感谢和崇高的敬意！（鼓掌）

少先队员伙伴们，我们是xxx小学的主人，我们要为小河的发展承担一份责任，贡献出一份力量。坚持“让每个孩子获得

理想的发展，让每位教师拥有幸福的人生”的理念，相信在我们的努力下，后小河小学的明天会更加辉煌。

谢谢大家！

工作计划辅导员篇五

大家好。

首先欢迎你们加入xx大学，我个人也非常荣幸来担任大家的班主任。我想缘分是妙不可言的。就在几个月前，也许你还在某个地方某个教室里苦于计算数学题，而她可能在另一个地方背诵英语单词，我们之前互不认识，我们的生活毫无关联，但是就在今天，来自祖国天南海北的我们组成了一个集体，我想称呼我们这个集体为“一队新人”，注意哦，是队伍的“队”，不是对偶的“对”。

那么为什么是一队新人呢？同学们作为大一新生，充满活力与朝气，当然是新人；而我，虽然与你们相比有些老，但我是新教师，这是我第一次担任班主任，所以我也还是新人。我们首先相互认识一下，我叫xx□12年前上的大学，去年博士毕业。

在这里，我想介绍一下我们学校的班主任制度。通常而言，大学专任教师和辅导员队伍是互不交叉的，也就是教师只负责讲课与科研，而辅导员则专职负责学生工作。但是我们学校最近进行了一些改革，专任教师必须要有担任班主任的经历，也就是说我现在属于兼职担任你们的班主任。这样的做法有其优势，比如我们在学习上可能会更有共鸣，但也有其缺点，那就是我也许没有太多时间来负责你们的日常管理，因为我还有讲课以及科研任务。但好在学校考虑得比较周全，为每个班级安排了一位“班导生”，你们的班导生我想大家已经认识了，她就是你们的学姐xx同学，这两天你们开学报到，她忙前忙后为大家付出了很多。我想说，你们的这位学姐本身也是学生，她没有义务花费自己的时间来为大家服务，

所以，你们一定要尊重你们的班导生为大家所作出的辛苦付出，我们用掌声向她表示感谢！

我自己介绍完了，下面该大家自我介绍了。我按花名册点名，大家依次走上讲台面向大家进行自我介绍，随便说，包括你有哪些特长爱好都可以讲，不要紧张，我们又不是搞企业应聘。

……

下面，宣布一下我们的班级干部安排情况。由于我们刚刚接触，相互还不太了解，因此新学期的班干部将由我来指定。在今后大学四年的学习生活中，随着你们的相互了解，我们将采取民主的方式，即由同学选举的方式来确定班干部。只要你有为班级服务的决心与热心，我想大家都有机会参与到班级的管理工作中来。由于下来你们将开始军训，然后才正式开学上课。所以，在军训期间，男生女生将各安排一位临时负责人。男生负责人xx;女生负责人[]xx[]班干部的主要任务是为同学服务，配合协调老师的工作，因此，希望这两位同学能够做到尽职尽责，也希望大家能够支持他们的工作。

第一层次，基本要求。这些主要包括遵守校规校级，出勤考核，作息考核，人身安全，考试纪律，考试要及格…说的再简单一点——希望大家能够在四年后以身心健康的姿态顺利毕业拿到学位。我想强调一点的是考试纪律，我们学校抓的很严，每年都有因考试作弊被处分甚至被开除的学生，所以大家一定要注意。另外，诚信，也是做人的一个基本要求。

第二层次，做到优秀。现在各类竞赛、奖学金、以及学校的各种社团活动非常多，我们要积极参加，多多锻炼提高自己。比如全国大学生电子设计竞赛，你们的学长们近些年每年都能获得国家奖励;比如大学生创新创业训练，如果你能获得校级甚至省级国家级成果，无论是对于你就业或者考研复试都有很大帮助;比如各种学术报告，我想不必局限于与我们专

业相关的学术报告，人文类的也要多多参加，这样才能拓展自己的思维。还有，学校的各种社团活动，我想大家也要积极参加来锻炼自己，但不要参加太多，否则你的时间安排不过来甚至会影响学业，这个要根据自己的实际情况来决定；还有，英语4、6级考试，考研等等，在今后的交往中，我们再详细交流。

(1)我们学校是一个普通本科院校，与名牌重点大学没法比，但也比下有余，近些年发展势头很好，我们学院的控制科学与工程具有一级学科硕士学位授予权。我知道有些同学可能会觉得没有考上理想大学而郁闷，不排除个别同学从此自暴自弃。对于这些同学我想说，人总要成熟起来，来以平和的心态面对所谓的成功与失败，我想借用一句话对你说，“有勇气接受你不能改变的，有信心改变你能改变的”。只要你今后努力学习掌握真才实学，在步入社会实践中你一样可做到优秀，因为，优秀不优秀，不在于高考成绩或者大学期末考试成绩，这些只能提供一个概率式的预判，最终的检验在于你步入社会、走上工作岗位时你到底能够做到什么程度。

最后我想说，与做大家的老师相比，我更愿意做大家的朋友。由于时间关系，今天只说这么多。大家如果有什么问题，无论是学习中还是生活中，可以随时打电话联系我。

祝大家有一个快乐充实的大学生活！谢谢！

工作计划辅导员篇六

一、对销售工作的认识

1. 市场分析，根据市场容量和个人能力，客观、科学的制定出销售任务。暂订年任务：销售额100万元。

2. 适时作出工作计划，制定出月计划和周计划。并定期与业务相关人员会议沟通，确保各专业负责人及时跟进。

3. 注重绩效管理，对绩效计划、绩效执行、绩效评估进行全程的关注与跟踪。
4. 目标市场定位，区分大客户与一般客户，分别对待，加强对大客户的沟通与合作，用相同的时间赢取最大的市场份额。
5. 不断学习行业新知识，新产品，为客户带来实用的资讯，更好为客户服务。并结识弱电各行业各档次的优秀产品提供商，以备工程商需要时能及时作好项目配合，并可以和同行分享行业人脉和项目信息，达到多赢。
6. 先友后单，与客户发展良好的友谊，处处为客户着想，把客户当成自己的好朋友，达到思想和情感上的交融。
7. 对客户不能有隐瞒和欺骗，答应客户的承诺要及时兑现，讲诚信不仅是经商之本，也是为人之本。
8. 努力保持和谐的同事关系，善待同事，确保各部门在项目实施中各项职能的顺利执行。

二、销售工作具体量化任务

1. 制定出月计划和周计划、及每日的工作量。每天至少打30个电话，每周至少拜访20位客户，促使潜在客户从量变到质变。上午重点电话回访和预约客户，下午时间长可安排拜访客户。考虑北京市地广人多，交通涌堵，预约时最好选择客户在相同或接近的地点。
2. 见客户之前要多了解客户的主营业务和潜在需求，最好先了解决策人的个人爱好，准备一些有对方感兴趣的话题，并为客户提供针对性的'解决方案。

从招标网或其他渠道多搜集些项目信息供工程商投标参考，并为工程商出谋划策，配合工程商技术和商务上的项目运作。

做好每天的工作记录，以备遗忘重要事项，并标注重要未办事项。

5. 填写项目跟踪表，根据项目进度：前期设计、投标、深化设计、备货执行、验收等跟进，并完成各阶段工作。

前期设计的项目重点跟进，至少一周回访一次客户，必要时配合工程商做业主的工作，其他阶段跟踪的项目至少二周回访一次。工程商投标日期及项目进展重要日期需谨记，并及时跟进和回访。

前期设计阶段主动争取参与项目绘图和方案设计，为工程商解决本专业的设计工作。

8. 投标过程中，提前两天整理好相应的商务文件，快递或送到工程商手上，以防止有任何遗漏和错误。

9. 投标结束，及时回访客户，询问投标结果。中标后主动要求深化设计，帮工程商承担全部或部份设计工作，准备施工所需图纸(设备安装图及管线图)。

10. 争取早日与工程商签订供货合同，并收取预付款，提前安排备货，以最快速度响应工程商的需求，争取早日回款。

11. 货到现场，等工程安装完设备，申请技术部安排调试人员到现场调试。

12. 提前准备验收文档，验收完成后及时收款，保证良好的资金周转率。

三、销售与生活兼顾，快乐地工作

1. 定期组织同行举办沙龙会，增进彼此友谊，更好的交

流。(会议内容见附件)

客户、同行间虽然存在竞争，可也需要同行间互相学习和交流，本人也曾参加过类似的聚会，也询问过客户，都很愿意参加这样的聚会，所以本人认为不存在矛盾，而且同行间除了工作还可以享受生活，让沙龙成为生活的一部份，让工作在更快乐的环境下进行。

2. 对于老客户和固定客户，经常保持联系，在时间和条件允许时，送一些小礼物或宴请客户，当然宴请不是目的，重在沟通，可以增进彼此的感情，更好的交流。

3. 利用下班时间和周末参加一些学习班，学习营销和管理知识，不断尝试理论和实践的结合，上网查本行业的最新资讯和产品，不断提高自己的能力。以上是我这一年的销售工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，向同事探讨，共同努力克服，争取为公司做出自己最大的贡献。

2018工作计划模板【二】

当前，钢铁行业形势十分严峻，依靠科技进步推动企业可持续发展，成为钢铁企业的普遍共识。2018年，酒钢集团公司计划投入科技研发经费达到主营业务收入的1%以上，在资源利用研究、产品开发方面形成6项以上具备产业化条件的研究成果，推动企业进一步提升核心竞争力，为企业摆脱困境提供科技支撑。

今年，集团公司将以贯彻落实《关于全面提升企业技术创新能力的指导意见》为核心，发挥技术委员会策划引导和决策把关的功能，充分体现各产业特点和技术发展方向，确立了加强研发力量，改善研发条件；提高技术改进效果，逐渐形成酒钢的产品和成本优势等六项科技工作目标。

围绕各项目标的实现，2018年，在科技重大专项方面，集团

公司计划安排实施科技重大专项13项;计划在资源利用、工艺技术研究等方面立项开展研究项目21项;计划开展新产品开发项目26项,计划新产品批量生产18.2万吨;计划各分子公司第一批具备立项条件的技术改进项目177项。在技术经济指标攻关方面,按照纵向比有进步、横向比有进位的原则,确定了56项主要技术经济指标攻关计划。

在实验室建设方面,计划针对表面分析、材料分析、资源研究和炼轧钢模拟试验等研究环节,增设电子探针、应力腐蚀装置等设施。在技术交流和人才培养方面,今年计划推荐甘肃省领军人才候选人5名,具备教授级高工评选资格的工程技术人员10名。在科技政策利用及科研平台建设方面,计划申报省级、市级各类科技项目30项以上,争取获得各级政府部门项目资金支持500万元以上,力争科技免税5000万元。在科技成果与专利方面,计划取得各类科技成果30项以上;计划专利申请受理量220项。

工作计划辅导员篇七

- 1、树立全员营销观念,真正体现“营销生活化,生活营销化”。
- 2、实施深度分销,树立决战在终端的思想,有计划、有重点地指导经销商直接运作末端市场。
- 3、综合利用产品、价格、通路、促销、传播、服务等营销组合策略,形成强大的营销合力。
- 4、在市场操作层面,体现“两高一差”,即要坚持“运作差异化,高价位、高促销”的原则,扬长避短,体现独有的操作特色等等。营销思路的确定,李经理充分结合了企业的实际,不仅翔实、有可操作性,而且还与时俱进,体现了创新的营销精神,因此,在以往的年度销售计划中,都曾发挥了很好的指引效果。

三、销售目标。

工作计划辅导员篇八

阳春三月，我们又迎来了新的一学期，开始了新的学习生活。希望全体师生在新的学期，在学校的统一领导下，以新的姿态取得新的成绩和荣誉。

过去的一年，在全体师生的共同努力下，学校也取得丰硕的成果，获得了不少荣誉。我想这是全校师生刻苦努力、勤奋学习的结果，更是老师们用心血和汗水为同学们铺垫成功之路的结果，它必将鼓舞我们满怀信心地迎接新学期的开始。

诚实文明每一天——诚实守信，与同学友好相处，不随地吐痰，不乱丢垃圾，不追赶打闹。

勤奋学习每一天——认真上好每一节课，敢于提问，勇于争辩。

爱护校园每一天——爱护校园里的一桌一凳、一草一木，不攀折花草，不损坏公物。

快乐求知每一天——学校不仅是学习知识的地方，更是快乐成长的地方。

最后，我要强调的是快乐是辛勤汗水耕耘的甜美结果，但快乐离不开你的勤奋。我再一次祝愿所有同学在本学年里能用心地把自己打造成一个小快乐的小学生，让我们的班级充满快乐因子，让我们的校园洋溢和谐氛围，让我们在快乐中不断成长！

工作计划辅导员篇九

尊敬的学院领导、各位老师：

大家下午好！我是护理系辅导员唐佳。在今天的工作交流会上，能够作为辅导员代表发言，我感到无比荣幸。冬去春来，时光荏苒，转眼间，我在辅导员这个岗位上工作已经是第四个年头了，在过去的20xx年中，我送走了自己带的第一届20xx级的学生，管理的20xx级学生也进入了他们在校学习的第二年年，回想过去，所思、所感、所得太多太多。今天在场的辅导员，很多都是有着多年工作经验，我就说说自己的感受吧，希望得到大家的批评和指导。

一、我们是平等的。在人们的映像中，老师应该是这样的一种角色，站在一个更高的位置，为学生传道解惑，批评指正，为人师表。老师，更多的是和学生是对立的。但是辅导员却是一个例外，他更多的是学生的朋友。很多人都提到，要做一名好的辅导员，就应该成为学生的朋友，而作为朋友，首先最起码的关系就是平等。

学生愿意和你讲她的故事，讲她的心里话，也愿意找你分担她的烦心事，这都是朋友才能做到的事。而要学生真正能听你说的话，在他犯错误的时候，在他不知所措的时候，你的话语和道理能够从内心去打动他，那就必须要你站在他的角度，和他在一个齐平线上，他才会真正的去接纳。如果只是一味拿老师的身份说教，我想学生心里都只会产生反感。

在平时，不如我们和学生一起坐下来，静静的听听他们在想些什么。也不如

在他们那不切实际思想和犯下的一些小小的错误里，去感受一下我们自己的当年的大学生生活，不如我们用一颗冷静而客观的心去宽容和包容他们。谁无青春，谁无过错，不能因为我们走过就觉得他们无知，用同龄人的眼光去欣赏和交流，在他们走向岔路的时候轻轻的提点，或许会有更好的收效。

二、做事情要勤奋努力。在做辅导员的几年中，我发现了这样一个问题，现在很多学生不管是在学习上、生活上、还是

在找工作的时候，遇到一点阻力和麻烦的时候，就很容易放弃，或者根本没有想过要尽自己的努力去获得成功。

在20xx年10月份的时候，我接到校团委通知，组织系上的学生参加雅安市首届大学生创业大赛。当时我和系上团委老师、还有系学生主席一起商量，并通过和学生沟通，选出了5名学生共同组成一个团体参加比赛。比赛的过程紧张而激烈，最后我们有幸进入了复赛、决赛。复赛的前一周，我们要交最后的稿子，在周五时，我告诉学生稿子周一要交上来，你们这个周末辛苦一下，把稿子完成，周日发我看一下，再给你们修改。周日时我发现学生没有回稿，就打电话问了一下，学生告诉我还没有修改完，因为事情太多。在进入了复赛后，我带着学生在周六、周日加班，学生告诉我，好累啊，老师，这个比赛很辛苦。我问他，那你还想参加吗，他说想。我说既然都走到这一步了，为什么就不坚持一下呢，有时候我们输了，并不是因为智力差距，而是我们不能在最后关头都拼尽了全力。这样认真和不遗余力的去做一件事情的机会并不多，我们现在做的不是计较成败得失，而是尽努力做到自己的最好。在你们今后的学习和工作中，或许还有很多这样的情况，坚持才可能得到最后的胜利。

不管成败得失，我们应该摆正自己做事情的态度，通过这件事情，整个团队的成员都受益良多。事后，学生说，老师，通过这件事情，我学到了很多。以后不管事情再多、再忙，我也有信心把他都安排好。

了那里。在当时，我也想过要重读。但我的高中的班主任的一句话，让我走进了校园，并快乐的度过了大学，现在我送给你吧。大学并不是你人生的终点，而是你生活的另一个起点。只要你努力学习，认真去过，相信无论在怎么样的学校，你都会很优秀的。

踏入大学，或许在学校很多硬件设施上你没办法改变，可是你自己的生活却掌握在你自己的手中，不虚度光阴，努力的

做好自己想做的事情，做自己认为有意义的事情，相信在毕业后你回忆你大学生活时，可以说一句不后悔。

以上这些，都是我在三年多的工作中所得的感悟到，就像周崎老师曾经说过得一样，在你工作的过程中，你和学生是在一起成长，他们成长的是年龄，而你成长的心智。曾经我也伤心、迷茫、不知所措，在一年、一年的工作中，在一届、一届的学生中，我也在摸索着，希望自己所做的工作能够给学生带来帮助，能给他们一个更加明确的方向。