

2023年交通肇事私了协议书(通用7篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

交通肇事私了协议书篇一

乙方：

根据_相关法律、法规的有关规定，甲、乙双方经平等协商，一致同意签订本合同，共同遵守。本合同性质为劳务合同。

第一条 工作内

乙方同意在被聘用期间，根据甲方工作需要，在企业应用销售部从事茶叶产品代理商职务。

第二条 协议期限

本协议有效期自20xx年9月21日起，至_____年_____月_____日止，本协议期限为_____年。

第三条 劳动时间

乙方在被聘用期间执行不定时工作制，工作休息时间由乙方自行安排。

乙方不能以甲方的名义开展任何与完成约定的工作任务无关的业务、活动或者从事违法犯罪活动，否则一切后果乙方自己负责，同时甲方保留追究其法律及经济责任的权利。

第四条 劳动纪律

乙方在聘用期间，应遵守甲方的各项规章制度及劳动纪律，严格遵守劳动安全卫生、生产工艺、操作规程和工作规范，爱护甲方的财产，遵守职业道德。

乙方违反劳动纪律及各项规章制度的，甲方可视情节轻重，给予调职、降薪或提前解除本合同。

第五条 代理商劳动报酬

乙方工资以客户签收金额的百分之二十五个点。（茶具不算返利）。

工资发放时间统一以客户成交后付款后，公司确定收款后，48小时内统一打到乙方农业银行卡上。

多劳多得，工资保密性。

第六条 保密义务

协议期内，乙方须在甲方许可之范围内使用甲方商业信息；协议期内以及协议终止后，乙方必须为甲方之一切商业信息保守秘密，不得以任何方式向甲方以外的第三方泄漏、给予或转让。

如果乙方违反上述义务，给甲方造成任何损失，乙方自愿承担最终的赔偿责任。

第七条 合同的终止 以下情形发生时，本合同可以终止：

合同期限届满；

在合同有效期内，乙方如不能达到甲方的工作要求，甲方将给予警告；如果在一次警告后仍然不能达到甲方的工作要求的，甲方提前30日告知乙方，本合同即可提前终止。

乙方在本合同有效期间，被依法追究刑事责任，甲方可以单方终止合同。

对于非因、和的原因，合同任何一方违反合同约定，且违约方在非违约方书面通知后15日内仍未予改正的，非违约方可以书面通知的形式终止本合同。本合同的提前终止不影响已经产生的权利义务关系。

第八条 其他

因履行本合同发生的纠纷，双方通过友好协商解决，协商不成的可以向当地人民法院提起诉讼。

本协议自签订之日起生效，本协议未尽事宜，按国家有关规定执行；必要时，经甲乙双方协商一致后方可对本协议进行修改或补充；对本协议的任何修改或补充，经双方签字、盖章后方可生效，并具有与本协议同等的法律效力。

本协议一式二份，甲乙双方各执一份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

交通肇事私了协议书篇二

本协议由以下双方于 年 月 日在北京市签署。

一、（以下简称“甲方”）系一家根据xxx法律法规设立并合法存续的公司，其地址为： 。

二、（以下简称“乙方”）系一家根据xxx法律法规设立并合法存续的有限公司，其地址为： 。

注：甲乙双方经友好协商，以平等、自愿为原则，达成如下协议。

本协议生效后五个工作日内，甲方须向乙方提供作为产品的品牌持有人或拥有人或拥有代理权的代理人的主体资格相关证明文件(包括但不限于加盖公章的营业执照副本复印件、代理文件等)。

甲方负责自本协议生效之日起十个工作日内向乙方提供入驻b2c平台申请店铺注册需要的所有文件和资料。

乙方负责甲方b2c店铺首页装修及商品模板设计，包括店铺招牌设计、店铺首页自定义区设计、店铺首页左侧类目条设计、店铺商品展示设计和店铺商品模板设计等。在上线之前交由甲方最终确认。

乙方负责甲方b2c店铺的产品上架工作，上架的产品以甲方提供的产品目录为准，若甲方有异议，应及时提请乙方，由乙方进行修改。

交通肇事私了协议书篇三

发包方（甲方）： 市 村民委员会 发包方代表： _____ 职务： _____ 承包方（乙方）： _____ 家庭住址 _____ 根据《土地管理法》及《农村土地承包法》的有关规定，本着平等、自愿、有偿原则，经双方共同协商，订立本合同。

东至 ； 南至 ； 西至 ； 北至 。

二、承包期自 _____ 年 _____ 月 _____ 日起至 _____ 年 _____ 月 _____ 日止，一共五十年。

三、乙方所承包的土地使用权总价款为人民币 _____ 元整，付款方式为合同签订之日起一次性结清。甲方出具加盖村委会公章的正规发票或收据。

四、甲方要尊重乙方的生产经营自主权，保护其合法权益不受侵犯，乙方对所承包的土地有独立的经营管理权和继承权。

五、乙方在合同履行期内除一次性-交纳承包款外，乙方不负责其他任何名目的费用。

六、甲方保证该土地界线、四至与他人无任何争议。如因此发生纠纷，由甲方负责协调处理，如由此给乙方造成经济损失，由甲方负责赔偿。

七、如在承包期限内遇国家建设或进行其它开发建设需征用土地时，应首先从征地款中保障向乙方支付实际经济损失和未履行年限的预期利益损失。

八、承包期内，甲方不得擅自收回承包地；不得因负责人的变动而变更或者解除合同。不得干涉承包方依法进行正常的生产经营活动。合同期满后，如乙方愿意继续承包经营，双方续签合同；如乙方不再继续承包经营，甲方对乙方的经济投入合理作价归甲方，作价款一次性付给乙方。

九、本合同一式三份，甲乙双方各一份、公证处一份。

甲方（盖章）： 乙方（签字）：

法定代表人（签字）：

年 月 日

交通肇事私了协议书篇四

联系电话：_____甲、
乙双方就_____产品经销事宜，经过充分协商，达成如下协议，以资双方共同遵守执行。

一、概况与原则

1. 乙方作为该地区的代理商，享有在该地区的独家销售权(跨区域超市除外)。甲方不直接介入该地区的销售业务。对该地区到甲方洽谈的客户甲方将转告其与乙方联系，确保乙方在该地区业务的利益。同时乙方不得经营其它同类产品。

2. 从签订本协议之日起，甲方对乙方采取扶持政策，给予乙方全国统一价格供货。甲方负责到达乙方指定城市货运站的运费，其他费用由乙方负责。

3. 付款方式：签订协议后七天内，乙方应按订货金额先打款到甲方帐户，并传真打款单给甲方，款到发货；发货期限为一周。

4. 如乙方需在当地开展产品推广宣传活动，由乙方策划具体方案，甲方审核通过后协助乙方进行宣传，甲方负责承担宣传费用的百分之二十。

1. 乙方作为甲方产品的代理商，有责任维护甲方产品声誉，不得在销售甲方产品时，以其它假冒伪劣产品掺杂冒充甲方的产品出售。

2. 甲方若因市场原因而调节产品价格时，应提前壹周告知乙方。

a.若产品价格需上调时，甲方提前电话知会乙方。

b.若产品价格需下调时，甲方派市场人员盘点乙方未售出产品数量，以货补差。

3. 乙方因创业未果，在不影响产品二次销售的情况下，六个月内可向甲方要求退货，保证乙方无后顾之忧，协议即刻终止，公司收回创业基金。创业成功三个月后可换货。乙方退

货或换货引起的运费，破损的包装损失等由乙方负责。

4. 本协议签订后，乙方应大力推广相关产品，从协议签订三个月起，甲方规定乙方月保持终端销售网点数量为_____家，销售_____支/月。若乙方连续二个月不能达到规定的网点数量或销售量，甲方有权单方终止本协议，另授权其他经销商，同时，乙方在终止本协议后，有两个月的产品销售权。

5. 乙方负责培训终端经销商按正确的使用方法去操作本产品，如未按正确方法操作而产生的不良后果，由乙方负责。

6. 乙方要把已建立的和今后发展的全部销售客户资料交甲方编入客户中央档案，保证我们售后服务工作的正常进行。

1. 乙方如有跨区域经营(除跨区域超市外)、销售假冒产品或超低价倾销甲方产品的行为，一经查实，乙方应支付甲方违约金_____万元人民币，并按损失的金额赔偿;情节严重时追究其法律责任。如第三方窜货到乙方(除跨区域超市外)，由甲方负责协调赔偿乙方的实际损失。

2. 任何一方违反本协议有关条款的，必须向守约方赔偿实际经济损失。

七、协议的补充及修改

本协议如有未尽事宜，双方可通过协商补充和修改。经过协商达成的书面补充和修改协议，与本协议具有同等法律效力。

八、争议的解决方式

九、本协议一式二份，甲、乙双方各执一份，均具同等法律效力，合同签订之日起即行生效。

甲方：

乙方：

为使甲方的产品全面推向国际市场，取得良好的社会效益和经济效益，甲乙双方本着自愿、平等互利的原则，就乙方代理甲方之“ ”系列之不锈钢产品，签订本合同，以资双方共同遵守。

第一条

代理产品、区域、期限

1. 产品：本协议所称产品，由甲方生产的“ ”系列之不锈钢产品。
- 2、代理经销区域：
- 3、代理期限： 年，自 年 月 日至 年 月 日，合同期满后，双方可提前续约，在同等情况下，乙方有优先代理权。

第二条 代理方式

- 1、 乙方通过自身渠道(包括建立自己的销售网络)在所属代理区域内的客户推广及销售甲方“ ”之系列产品。
- 2、 乙方在收到代理区域内的客户订单后通知甲方按要求供货，并由甲方负责货运及运输费用。

第三条 货款的结算及佣金

乙方负责与客户进行货款结算。甲方在收到客户的货物订金后，应及时按要求供货及发货，货款至客户与乙方结算完毕后，由乙方扣除货款(含订金)的 %作为佣金后将余款支付乙方。

第四条 订货及发货

1. 每次订货，乙方传真客户的订单给甲方，甲方确认后回传乙方。
2. 甲方按照客户要求的型号、尺寸、颜色、品质、数量供货及按指定的地点发货。
3. 倘若甲方所发货物与订单内容有不符者，或货物的质量不符合要求的，由此造成的换货或退货要求应由甲方负责与客户协调处理，并承担所有运费，对乙方造成损失的甲方应负责赔偿。

第五条

双方的权责

- 1、甲方向乙方提供该区域独家经销保证，凡属该区域的相关购买信息甲方须反馈到乙方，乙方不得擅自在非代理区域销售甲方产品。
- 2、甲方保证在乙方提出供货要求后及时发货，并保证代理产品足额供应。
- 3、甲方应提供乙方相关授权代理证书，保证乙方具有在代理区域内的合法代理权及经营权。
- 4、乙方在代理期限内可以甲方的总代理商或办事处的名义对外宣传。

第六条 违约责任

- 1、如甲方不按要求及时发货，以致乙方不能依约交付货物给第三方，对第三方造成的一切损失均由甲方承担，同时甲方仍须双倍赔偿乙方在该次交易中预期可得的佣金损失。

2、如甲方未将乙方代理区域的相关购买信息反馈到乙方，甲方应赔偿乙方损失 元。

3、合同签订后，甲方不得无故单方解除本合同，否则甲方应赔偿乙方损失元。

第七条 争议的解决

凡有关合约或执行中所发生的一切争议，双方应协商解决，协商不能的，任一方均有权向管辖权的人民法院处理。

第八条 其他

未尽事宜，双方可另作补充条款作为合同附件，合同附件与本合同具有相同法律效力。

第九条 本合同壹式贰份，自双方签名或盖章之日起生效。

甲 方：

乙

方：

法人代表：

法人代表：

年 月 日 年月日

甲方： _____

乙方： _____

一、协议双方

甲方是一家以研发、制造_____、_____硬件设备产品为主导，提供面向_____管理系统解决方案的高新技术企业。乙方是一家_____。

二、合作方式

1. 乙方须如实填写合作信息登记表(见附件a)并向甲方提供本年度经工商部门年检过的法人营业执照副本、税务登记证副本的复印件、法人身份证和总经理身份证的复印件。如有变更，需及时提交变更后的相关证件。如因乙方提供信息不真实或者变更后未及时书面通知甲方，并因此给乙方造成损失的，由乙方自行承担 responsibility。

2. 在收到乙方提交的合作信息登记表及相关附件后，经甲乙双方友好协商，授权乙方为_____、_____硬件设备产品代理商。乙方的代理资格及授权期限为签订本协议之日起至_____年_____月_____日止。乙方的代理区域为_____。

3. 本协议签署后，甲方向乙方发放全国统一编号的授权委托书作为乙方代理_____、_____硬件设备产品的资格认定。乙方在授权期内有权在本区域内从事有关销售_____品牌_____、_____硬件设备产品的合法商业活动。同时，乙方不得向代理区域以外销售甲方的产品，如遇特殊情况，必须提前向甲方申请，经甲方书面同意后方可实施向外区域销售(传真有效)。

三、甲方权利与义务

1. 甲方有权对乙方的营销活动、指标完成情况进行业务指导、检查和监督，并对乙方进行销售绩效年审。

2. 甲方将向乙方公开业务程序，积极处理乙方反馈的信息。

3. 甲方将对乙方提供适当的市场支持，并提供相关的产品资料。
4. 甲方定期为乙方进行甲方相关产品的技术、业务培训，为乙方开拓当地市场提供协助。
5. 如乙方违反甲方规定的销售价格体系进行销售或销售甲方以外的任何第三方同类产品，并造成甲方产品市场价格混乱的，甲方有权取消乙方的代理资格，并从取消之日起不再承担对该代理的价格和其他支持。

四、乙方权利与义务

1. 作为甲方授权的代理商，乙方须具备销售_____、_____硬件设备产品的经验，并成功做过若干个餐饮、酒店网络集成项目。乙方须有专业人员积极开拓产品市场，宣传和推销产品，并按期完成双方书面定立的销售数量。
2. 乙方自本协议签署之日起七个工作日内必须采购1套硬件设备(包括_____、无线网桥和程序下载器)样品，样品价为代理价，合计人民币_____元。此样品主要用于乙方在和客户谈判过程的演示。
3. 乙方自本协议签订之日起三个月内，可向甲方申请年度进货额度_____元，并承诺完成相应的年度进货额。
4. 乙方应该严格按照甲方的市场价格体系制订销售价格，不能造成甲方产品市场销售价格混乱。乙方保证不销售甲方以外的任何第三方的同类产品。
5. 乙方有义务定期向甲方提供所代理销售区域的市场情况、用户使用报告、该区域内其他竞争对手的市场活动等信息。

6. 乙方不能对终端客户承诺超出甲方提供的产品技术范围的额外技术承诺，如由此造成损失由乙方负责。

7. 如因配合乙方之项目工程变更，进而造成甲方人工、材料成本增加时，由乙方补偿相关费用。

8. 未经甲方同意，乙方不得使用甲方的名义进行超出代理产品销售行为的其他各项经济行为，否则造成的损失与相关法律责任由乙方负责。

五、产品购买与供应

甲方负责向乙方提供其所需要的产品，并遵守以下原则：

1. 乙方应在每月20日前向甲方订购下月的所有产品，同时预报后三个月的产品订单数量。乙方有义务及时更新订单数量预报。

2. 甲方收到乙方订单后三天内，将根据库存情况，通过电子邮件、电话或传真答复乙方，同时将向乙方通报预计发货日期。

3. 双方进行信息沟通后，签订书面采购合同(传真有效)。

4. 在紧急情况下，乙方增加订单超过的数量，双方须另以书面形式规定交货日期。

5. 发货日期以双方确认后之采购订单所载时间为准，甲方在交货期限内将产品运送到乙方公司。

6. 取消或变更定单：如协议一方希望取消或更改定单，必须先和协议另一方沟通确认并以书面形式通知，得到另一方签字。否则发生差错及经济损失由提出更改方承担。

六、价格与支付

1. 双方将以书面形式确定并签署本协议所涉及产品代理价格及费用条款文件，该价格文件每季度更新一次，产品代理价格及费用条款的制定权、发布权、最终解释权均在甲方。（见附件b）

2. 价格保护：对于甲方的价格调整，代理商享受价格保护政策。自甲方发出货物之日起，甲方将对乙方所进当批货物所有一个月内存产品施行完全价格保护政策（即库保产品价格遵循最新价格政策，并且就低不就高）；同时，经甲方指定人员确认后，对于价格调整所产生的差价总额，甲方将在乙方以后进货时予以分批（不高于三批）全部返还。特价订单不享受以上价格保护政策。

3. 价格原则上为到货价（仅限乙方公司所在地）。

4. 结算方式：款到发货。甲方以乙方支付的货款实际到甲方帐户的日期为准。甲方接受灵活的付款方式，包括现金、支票、电汇、银行汇票。币种：人民币。乙方在办理完付款手续后，应及时将付款凭证（电汇单、转账支票、汇票等）传真至甲方，以便甲方按付款时间的先后次序安排发货。

5. 甲方开户银行信息如下：户名：_____；帐号：_____；行号：_____；开户行：_____。

6. 发票开具：甲方根据乙方的到帐货款和实际发货数量、金额，并根据乙方的要求，按时开具发票。

7. 如果乙方未能根据本协议及订单的规定按时向甲方支付货款，甲方有权暂时停止供货直至乙方付清余款。若该逾期支付的情形持续超过7天，甲方可以书面通知乙方，并自行决定是否终止相关订单的执行。

七、交货与验收

1. 所有协议产品允许分批交货，允许分运、转运。发货地点：甲方国内仓库。交货地点：乙方指定地点(仅限乙方公司所在地)。

2. 甲方只承担涉及从甲方发货地点到乙方交货地点之间的铁路运输费用。如乙方要求其他运输方式，则乙方需承担所涉及的运输保险费用。

3. 为了保证市场秩序违例的可追溯性，甲方出厂前在产品内编有序列号，乙方需对甲方的出货逐一做好记录：出货单位全称、型号、数量、单价、产品序列号及相关票据等。

4. 验收：乙方在收到货物时，应根据甲方提供的装箱单进行验收。如果发现任何货物短缺、故障、损坏或与协议规定不符合之处，乙方必须在三日内填写《回执单》(见附件c□传真有效)并通报甲方。若乙方逾期不报，则甲方将视为乙方一次性验收合格，甲方将不再履行质量保证条款。对乙方验收不合格产品，经甲方指定人员确认后，可在5个工作日内办理换货手续，如甲方无同样合格货物，双方可协商办理退换手续。

八、取消定货与延期交货

以下几种情况，甲方有权取消定货或延期交货，并且不承担相应责任：

1. 乙方恶意拖欠甲方的款项；
2. 乙方违反本协议有关内容或国家有关通信法律、法规；
3. 乙方主体消失；
4. 由于自然灾害、政府行为或社会异常事件等不可抗力因素。

九、市场支持

1. 甲方将协助乙方建立市场销售体系，为乙方提供市场销售所需要的产品、市场宣传等资料。

2. 甲方视具体情况，为乙方提供部分市场广告的支持，并酌情与乙方共同举行区域性的市场活动，帮助乙方提高市场开拓力度。乙方提出的有关甲方公司产品的广告必须通过甲方同意批准后才能够发布。

十、售后服务条款

1. 所有硬件产品享有不少于壹年的免费维修服务。自甲方发出货物之日起三个月内，甲方将对故障产品予以免费更换。

2. 对于维修产品，自收到维修品之日起，原则上10个工作日内完修寄出，如遇严重损坏的，将与代理商确认完修日期。

3. 保修期内，甲乙双方各付单程的运费；超过保修期代理商需支付往返运费。

4. 属于以下情况则不在保修范围内：

1) 由于意外损坏(如运输原因，不当储存环境等)或外界条件发生变化(如电压突然升高)造成的损坏或故障。

2) 不正确的安装调试、使用，不正确的与外设连接和外部电源等问题造成的损坏或故障。

3) 故障产品或部件在未经授权的情况下被拆卸、改装或维修过。

4) 故障产品机壳或部件上的产品标识和序列号不清楚、破损或被涂改过。

5) 由于本协议中第十三条不可抗力因素造成的损坏或故障。

6) 由于人为造成的lcd漏液、触摸屏明显被专用笔以外的利器划伤、摔坏等。

7) 由于正常使用，导致触摸屏磨损。

8) 由于意外存放，使用，导致设备进水或其他液体，损坏设备。

5. 超出保修期或不在保修范围内：（详见附件d[]设备维修价格表）

1) 据实际情况，将适当收取一定的费用，包括材料费维修费为材料费的20%，材料费不足_____元，维修费为_____元。

2) 甲方客户服务部在收到乙方发回的故障机后，于当日对故障机进行检测，同时核算应收费用，并传真回乙方确认。乙方在收到甲方客户服务部及应收费用确认单后，及时确认，将相应款额以电汇方式汇入甲方指定账户，并将电汇凭证传真至甲方客户服务部；甲方收到乙方汇款后计算更换、维修日期（免费保修期内因质量问题而发生的维修不在本条款规定范围内）。

3) 对于故障机内的数据资料，甲方客户服务部维修时不做备份处理。

十一、培训及技术支持

1. 协议期内，甲方将免费为乙方的技术人员进行不少于两次的技术培训，同时免费发放培训资料，必要时颁发培训合格证书。培训地点原则上在甲方公司所在地。培训期间产生的食宿费用由乙方自理。若乙方要求在除甲方公司所在地外的其他地方进行培训，则乙方需承担甲方培训人员相应的差旅、食宿费用。

2. 乙方有义务配合做好对用户的相关产品使用培训工作，并及时向甲方反映用户意见和使用情况。

3. 甲方技术咨询电话：_____。正常情况，响应时间为24小时，对于紧急情况，响应时间为2小时(仅限于_____)

4. 协议期内，甲方将以远程的技术支持为主。如有重大工程项目，则甲方将给予乙方更进一步的技术支持，具体包括：方案咨询、方案制作、客户疑难问题的解答、工程督导等；若乙方需要甲方进行现场技术支持，则乙方应承担由此所产生的一切费用。

十二、信息保密

未经对方书面同意任何一方不得透漏或使用属于对方之保密信息，包括不但限于价格体系、市场政策、产品核心技术资料、客户信息等。信息可以是任何形式的，以任何载体存储的，有形的或无形的，包括对方书面或口头授予的商业或技术信息。

双方承诺：

1. 只将保密信息用于专门用途；
2. 采取合理可行的措施保护双方提供的保密信息，使保密信息不被泄漏；
3. 只让其有必要知道保密信息的雇员接触保密信息；
4. 督促接触保密信息的雇员遵守保密协议；
5. 只为专门用途复制保密信息；
6. 不将保密信息透漏给任何第三方；

7. 协议期满或解除时，双方应归还对方的保密信息，并证明所有包含保密信息的载体都已销毁。

但上述限制不涉及下列事项：

1. 非因接受信息方的过错而为公众现在或以后知晓的信息；
2. 接受信息方并未违反保密协议而从第三方获得的信息；
3. 由获得信息方独立研究获取的信息；
4. 信息披露时获得的信息；
5. 在信息透漏方事先给予适当通知或试图阻止此项透漏的情况下，根据适当的法律或法院裁决被认为是可以透漏的信息。

十三、不可抗力

1. 不可抗力主要包括：严重的自然灾害；战争或军事行动；禁运；暴乱或其它任何协议双方不可预测、不可避免和无法控制的特殊事件。
2. 由于不可抗力事件而直接影响协议履行的，受不可抗力影响的一方应立即通知对方，并在不可抗力事件发生之日起十五日内向对方提供有关不可抗力事件的报告并说明其影响程度。双方将根据不可抗力对履行合同影响的程度协商决定是否终止协议，或部分免除履行合同的责任，或延期履行合同。

十四、协议的终止

1. 协议履行期限届满，双方未就续约事宜达成一致的；
4. 任何一方违反本协议规定的义务，达到协议所规定的终止条件的，另一方有权终止协议。

十五、通知

本协议下的所有通知均应采用书面形式并通过邮件、专递方式或经确认的传真向本协议所列地址发送。所有通知以另一方在实际工作日收到当天为该通知发出的日期。

在本协议期间，协议双方都有权在任何地方、任何时间更改通信地址，更改后应尽快以书面形式通知对方。由于未能及时通知对方而造成的经济损失，由地址变更方自行承担。

十六、争议的解决

1. 协议的订立、效力、解释、履行、终止及争议的解决均受中华人民共和国法律管辖。如果本协议中有无法执行的条款，双方应根据原条款的真实意图及经济后果另立新的款项。

2. 因执行本协议或与本协议有关的一切争议，双方应通过友好协商解决。协商不成的，任何一方均可将争议提交_____仲裁委员会仲裁解决，仲裁裁决为终局的，对双方当事人均有约束力。

十七、协议期限

1. 本协议自甲乙双方授权代表签字之日起生效。除法律及本协议所规定导致协议提前终止的情况外，本协议有效期参见第二条。

2. 本协议的所有附件具同等法律效力，在本协议执行过程中达成的其他补充协议亦具有同等法律效力。本协议一式两份，双方各执壹份，具同等法律效力。

甲方(盖章)：_____乙方(盖章)：_____

代表(签字)：_____代表(签字)：_____

交通事故私了协议书篇五

委托受托方实施_____项目。

- 1、提供受托方完成项目所必要的条件和环境。
- 2、提供项目进行中所必须的资料和信息。
- 3、按本合同约定的价款给受托方付款。
- 4、未经双方协商一致，不得无故变更合同价款。
- 5、不得委托受托方从事违法的委托事项。
- 6、其他受托方应履行的义务。
 - 1、在委托方统一管理下，负责委托项目的具体实施。
 - 2、严格按照委托方的要求做好该项目的保密工作。
 - 3、应按照合同约定方式和标准，交付项目实验成果。
 - 4、合同履行期间，不得违反合同约定，遵守项目履行时应遵守的相关法律、法规。
 - 5、承担合同价款取得的相关税费。
 - 6、承担本项目合同履行期间的设备材料及相关人员的人身伤害事故的全部法律责任。
 - 7、其他应由受托方承担的义务。
- 1、双方约定本项目服务费用为_____元，项目完成经委托方验收合格后一次性付清。

- 1、委托方应及时提供相应的条件和环境或项目所需资料、信息，由于委托方原因不能完成，委托方负责其后果。
- 2、如因受托方疏忽出现商业机密泄露问题，受托方应承担其后果，并赔偿委托方相应的经济损失。
- 3、受托方应按照进度安排执行项目实施计划，如果无故拖延或因能力不足无法完成的应承担其后果，并赔偿委托方经济损失。
- 4、如果委托方不按合同约定方式付款，受托方有权解除合同。
- 5、如对项目完成质量发生争议，应由双方共同认可的第三方评判。

合同执行中如果发生争议，双方应首先通过友好协商解决。如果双方不能协商解决，由乌鲁木齐沙依巴克区人民法院以诉讼方式解决。

- 1。本合同自签订之日起生效，合同履行期间，双方均不得随意变更或解除合同。
- 2。如有未尽事宜，双方本着诚实信用、公平友好的原则共同协商，以书面形式做出补充规定，补充规定与合同具有同等法律效力。

本合同壹式_____份甲方执_____份，乙方执_____份，从正式签订之日起生效。

交通事故私了协议书篇六

甲方：

乙方：

二、业务办理方式：现款现货，付款后提货。运输费用由甲乙双方各承担50%（只限公路长途）。乙方单次提货量达____箱以上，由甲方承担全部运费。

三、甲方按生产厂家标明的产品执行标准保证产品质量。

四、乙方对销售困难的任何代理销售的白酒品种，在保持产品原样的情况下，享受调换、退货、退款的选择权，从而维护乙方经济利益不受损失。退货调换品种时运费由乙方承担。

五、乙方在所在区域内代理销售产品所发生的一切经营费用(专卖、税务、工商、技术监督、卫生防疫等)和经营风险都由乙方自己承担。

六、乙方按甲方提供的开展本合同确立的代理销售业务，乙方可在进货价与市场终端价之间，自行确定产品的营销价位。

七、乙方必须严格按约定的区域销售，若需跨区域销售，须及时通知甲方，并应征得甲方书面确认后才能施行。乙方每三个月向甲方提交一份代理销售情况报表。

八、因本合同执行发生纠纷，双方应本着以事实为依据，以法律为准绳的精神，通过友好协商予以妥善解决，也可提请甲方所在地法院负责处理。

九、本合同自双方签字第一批货物交付后生效，有效期为一年，本合同一式三份，甲乙双方各存一份，备案一份。

甲方： 乙方：

经办人： 经办人：

联系方式： 联系方式：

交通肇事私了协议书篇七

建筑工程材料采购合同

采购方□xxx建筑工程有限公司 供应方：

总价： 元人民币（小写） 总价：

第二条、 交货地点：

第三条、 付款方式：

第四条、 材料质量：乙方所提供材料的质量必须要达到合同约定的

规格、质量和性能（保质保量）

第五条、 验收方式：当材料运至施工现场时，由甲方负责人现场验

收。如发现材料不合格，乙方应自费运出现场，并以尽可能快的速度重新提供。

第六条、 违约责任：

1) 乙方所提供的材料不符合合同约定的质量时或材料运至施工现场，甲方验收人员发现材料有质量问题以及数量不实，甲方有权退货，乙方必须重新提供合格材料，并承担由此产生的所有费用和甲方造成的一切损失。

2) 乙方必须按照甲方的要求，按时提供材料。如因乙方原因造成甲方用量短缺、供料不足、从而导致甲方工期延误，乙方应承担违约及甲方损失赔偿的责任。

3) 乙方必须安全规范运输。如发现任何意外事故，均有乙方自行承担 responsibility。

第七条：合同执行： 1)

本合同未尽事宜，双方应友好协商。协商不成可提交法院解决

处理。 2) 本合同字双方签字盖章之日起生效。 3) 本合同一式两份，甲乙双方各执一份。