

2023年少数民族干部工作开展情况报告(通用9篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

少数民族干部工作开展情况报告篇一

本文目录

1. 假期工作总结
2. 中学寒假期间安全教育工作总结
3. 假期下乡公务员个人工作总结范文
4. 假期实践个人工作总结

徒步走进大学的第一个暑假，个人工作总结范文感叹时间匆匆流逝的同时也坚定起在大学的暑假里做一些事情来对得起“我的青春我做主”的年少青葱岁月。现在很幸运，我在这个暑假有了一个精彩的开始，我参加了学校组织的暑期实践活动，我回到了海宁，开展了赴海宁探寻皮影戏非物质文化遗产实践之旅。

海宁皮影文化有着近千年的历史，相传是随宋朝政府的南迁而进入江南，在各地发展而最终在海宁形成独特的地域文化，这主要与海宁当地的地理文化环境有关，作为典型的江南蚕桑基地，皮影又被称为“蚕花戏”，用于祈求来年蚕茧的丰收。

因此皮影成为风靡一时的表演艺术，而皮影的传承也靠着上一辈人的演出得以继承。然后经历过文化大革命，皮影文化

的传承有了断层，现在能进行皮影制作表演的都是一些60、70岁的老人，因此现在对皮影的保护成了迫在眉睫的事情。通过几天的实践，我们了解了海宁当地相关单位对皮影的重视，在古城盐官成立了江南皮影戏馆用于专门的皮影表演并结合每年的下乡文化演出，文化局表示每年会拨款100万元用于包括皮影在内的非物质文化遗产进行保护。但是，很多皮影人却没有落实相关的资金补助或者说这样的补助力度还不够，尽管老一辈皮影表演艺术家很愿意来传授他们的技术，非常希望传承了千年的非物质文化遗产在他们的手中继续有它的生命力，然而年轻人愿意专门来学习皮影的人还是少之又少。

期间我们还拜访国家级非物质文化遗产传承人徐二男爷爷，他是专门的皮影表演者，对我们的到来他表示很大的欢迎，给我们讲述了关于皮影的历史、发展等等，并给我们讲述了他与皮影的渊源及他学习皮影后有意思的故事。徐老虽然今年78岁了，但身体非常的健康，每次与我们的见面都是要蹬着三轮车来回跑，给人的感觉非常亲切，会很热情地与我们握手，会很认真的看着我们讲那过去的事情，会手把手地教导我们表演皮影，还会拿出藏在家中的一整套皮影道具给我们表演他的绝活。所谓的技不压身现在有了更深的体会。他们那一辈皮影表演者都会根据当天的情况表演同一剧目中不同的场景，靠的是个人的临场反应及对皮影真正娴熟的技艺。我们还去了斜桥的王钱松爷爷家里了解皮影制作的过称。王爷爷是专门进行剪纸制作的，个人工作总结范文当皮影剧团缺少皮影道具制作者时，王爷爷义不容辞地扛起这个大旗，为皮影的发展与传承起了重大的作用。几年前，王老师还把千余件皮影道具捐给了政府用于皮影剧团成立表演之用，其中有几件更是清朝时期的珍品，真可谓是无价之宝。但是王老师还是全部捐了出去，因为他们都明白皮影的传承要靠的是年轻一代。这种精神更让我们对他们这种当年走江湖的艺术家的敬佩油然而生。

当然，这次实践印象最深的还是对皮影表演的学习。我们简

单的学习了童话剧《龟与鹤》，并完整地学习了《闹龙宫》的表演剧目。海宁江南皮影剧团老师们的耐心教育让我们从对皮影的一窍不通到能完成整场皮影表演。总觉得我们表演的完全不成套路，但是他们总会很耐心地指导我们一遍又一遍，特别是已经60多岁的马阿姨，她对文化大革命中因为从事文化工作而遭遇的不公正待遇一直很难忘怀，但是这种不服气俨然不能掩盖她对皮影产生的更深的感情，因此她一直在从事着皮影表演工作。对于我们这次走进皮影，走进皮影戏表演，她很开心，很兴奋，也许很幸福，她一次次的与我们交流谈心，犹如隔壁的邻居那样亲切。而我们的表演也受到了专职表演者的肯定。我所表演的孙悟空，虽然有时候会东倒西歪失去齐天大圣的霸气，但是一根金箍棒还是能耍起来有模有样的了。我们的博客里会有我们表演的片段，相信还是能忽悠很多看热闹的外行人的。四天的学习感觉有些辛苦，但是现在想来那是非常值得的。

这次回海宁的实践经历，让我对家乡的非物质文化遗产有了更深的了解，让我越来越喜欢皮影戏表演。作为皮影文化传承基地海宁斜桥的一份子，我觉得我已经开始加入到保护与宣传皮影戏的行列中了。而通过这次实践与同学之间的合作更让我经受了一次团队活动形式的历练和团队精神的熏陶。

假期工作总结（2） | 返回目录

- 1、认真做好安全教育工作。我们始终把安全工作放在首位位置，做到时时讲安全，事事讲安全，对上级安全会议精神和文件都能做到及时传达，结合文件精神制定切实可行措施，认真落实。做到每天放学1分钟的安全交通警示教育，每周一次主题安全教育晨会，每月一次安全教育主题班会。让学生从思想上重视安全，认识到安全的重要性。

- 2、开展丰富多彩的教育活动。利用班会、队活动、活动课对学生开展安全预防教育，使学生接受比较系统的防溺水、防交通事故、防触电、防食物中毒、防病、防体育运动伤害、

防火、防盗、防震、防骗、防煤气中毒等安全知识。通过教育提高广大学生的安全意识、安全防范能力和自我保护能力。

3、加强检查，及时整改。每天让班干部报告人数给上课的老师，实行上课点名制度。课间，派出小卫士检查，对于追逐打闹的学生做好登记。对于不守纪律的学生，我认真做好教育工作。

今后，关注学生的生存环境，关注学生的人身安全仍将是未来学校工作的重点。我们将进一步重视安全教育工作，尽心尽职做好安全教育工作。

假期工作总结（3） | 返回目录

今年以来，按照党委、政府安排，我在永星村包村，半年来，我积极配合村支部、村委会完成各项工作。

1. 重点建设项目进展顺利。全村共落实渠道7公理，新建亭子一处，栽植绿化风景木6000株，新发展养殖大户58户。

2. 健全完善了村上各项制度。针对村上财务管理不健全等问题，从抓基础入手，先后健全了社干部管理制度、村支部议事制度等多项管理制度。

3. 进行了产业结构调整。年初，多方联系种了公司、经销公司等单位，全村共落实玉米制种xx亩，菊芋700亩，粮经比例达30：80，全村群众订单面积达到 68%，同时全面完成了退耕还林补植任务，栽植杨树40000株。

4. 社会各项事业平稳发展。今年以来，本人配合村党支部、村委会完成了禽流感防治、村级防火防盗制度的落实、以农机安全生产为主的阶段性工作，确保了全村的稳定。

党的提出了要建立学习型社会，同时，全球经济的迅速发展，对每个人，尤其是对我们基层干部来讲，形成了“逆水行舟，

不进则退”的严峻考验，因此，半年来，本人狠抓了政治理论学习及其它知识的学习。

1. 业务技能学习求“精”。半年来，我先后自学了办公自动化管理、秘书工作及应用文写作等业务知识，参加了一期新闻写作培训班，从一定程度上提高了业务知识水平。

2. 政治理论学习求“深”。半年来，本人除了参加正常一、三、五政治理论学习和xx届三中全会、两个条例学习外，我将党刊作为学习的重点，对各项政策的全文进行认真阅读，并对评论文章进行仔细琢磨，并且，还坚持记学习笔记和撰写心得体会□

通过下乡公务员个人工作总结，这半年来的工作很忙碌、很充实，做了一些本质工作，但经过认真分析和查找，也还存在一些不足和差距：一方面是没有很好地调动党政办公室全体人员的主观能动性；另一方面是工作平淡、创新意识不够。

针对下半年工作的计划：1. 完成永星村渠道建设、小康住宅零星户修建及农业税征收入库工作。2. 健全完善镇上的各项工作制度。3. 按照区委组织部安排，开展好党员先进性教育活动。

以上是下乡公务员个人工作总结，如有不妥之处，敬请各位领导和同志们提出宝贵意见，我将尽最大努力去改善，为了乡镇的发展、祖国的繁荣富强贡献自己一份力量。

假期工作总结（4） | 返回目录

本文是本站小编为你收集的一篇“假期实践个人工作总结”，供你借阅。

徒步走进大学的第一个暑假，个人工作总结范文感叹时间匆匆流逝的同时也坚定起在大学的暑假里做一些事情来对得起“我的青春我做主”的年少青葱岁月。现在很荣幸，我在

这个暑假有了一个出色的开始，我参加了学校组织的暑期实践活动，我回到了海宁，展开了赴海宁探访皮影戏非物质文化遗产实践之旅。

海宁皮影文化有着近千年的历史，相传是随宋朝政府的南迁而进入江南，在各地发展而终究在海宁构成独特的地域文化，这主要与海宁当地的地理文化环境有关，作为典型的江南蚕桑基地，皮影又被称为“蚕花戏”，用于乞求来年蚕茧的丰收。

因此皮影成为风行一时的表演艺术，而皮影的传承也靠着上一辈人的演出得以继续。然后经历过，皮影文化的传承有了断层，现在能进行皮影制作表演的都是一些60、70岁的老人，因此现在对皮影的保护成了迫在眉睫的事情。通过几天的实践，我们了解了海宁当地相关单位对皮影的重视，在古城盐官成立了江南皮影戏馆用于专门的皮影表演并结合每年的下乡文化演出，文化局表示每年会拨款100万元用于包括皮影在内的非物质文化遗产进行保护。但是，很多皮影人却没有落实相关的资金补助或说这样的补助力度还不够，固然老一辈皮影表演艺术家很愿意来传授他们的技术，非常希望传承了千年的非物质文化遗产在他们的手中继续有它的生命力，然而年轻人愿意专门来学习皮影的人还是少之又少。

期间我们还造访国家级非物质文化遗产人了徐二男爷爷，他是专门的皮影表演者，对我们的到来他表示很大的欢迎，给我们讲述了关于皮影的历史、发展等等，并给我们讲述了他与皮影的渊源及他学习皮影后故意思的故事。徐老固然今年78岁了，但身体非常的健康，每次与我们的见面都是要瞪着三轮车往返跑，给人的感觉非常亲切，会很热情地与我们握手，会很认真的看着我们讲那过去的事情，会手把手地教导我们表演皮影，还会拿出藏在家中的一整套皮影道具给我们表演他的绝活。所谓的技不压身现在有了更深的体会。他们那一辈皮影表演者都会根据当天的情况表演同一剧目中不同的场景，靠的是个人的临场反应及对皮影真正熟练的技艺。

我们还去了斜桥的王钱松爷爷家里了解皮影制作的过称。王爷爷是专门进行剪纸制作的，个人工作总结范文当皮影剧团缺少皮影道具制作者时，王爷爷当仁不让地扛起这个大旗，为皮影的发展与传承起了重大的作用。几年前，王老师还把千余件皮影道具捐给了政府用于皮影剧团成立表演之用，其中有几件更是清朝时期的珍品，真可谓是无价之宝。但是王老师还是全部捐了出去，由于他们都明白皮影的传承要靠的是年轻一代。这类精神更让我们对他们这类当年走江湖的艺术家的敬佩油然而生。

固然，这次实践印象最深的还是对皮影表演的学习。我们简单的学习了童话剧《龟与鹤》，并完全地学习了《闹龙宫》的表演剧目。海宁江南皮影剧团老师们的耐心教育让我们从对皮影的一无所知到能完成整场皮影表演。总觉得我们表演的完全不成套路，但是他们总会很耐心肠指导我们一遍又一遍，特别是已60多岁的马阿姨，她对中由于从事文化工作而遭受的不公正待遇一直很难忘记，但是这类不服气俨然不能掩盖她对皮影产生的更深的感情，因此她一直在从事着皮影表演工作。对我们这次走进皮影，走进皮影戏表演，她很开心，很兴奋，或许很幸福，她一次次的与我们交换谈心，如同隔壁的邻居那样亲切。而我们的表演也遭到了专职表演者的肯定。我所表演的孙悟空，固然有时候会东倒西歪失去齐天大圣的霸气，但是一根金箍棒还是能耍起来有模有样的了。我们的博客里会有我们表演的片断，相信还是能忽悠很多看热烈的外行人的。四天的学习感觉有些辛劳，但是现在想来那是非常值得的。

这次回海宁的实践经历，让我对故乡的非物质文化遗产有了更深的了解，让我越来越喜欢皮影戏表演。作为皮影文化传承基地海宁斜桥的一份子，我觉得我已开始加入到保护与宣传皮影戏的行列中了。而通过这次实践与同学之间的合作更让我承受了一次团队活动情势的历练和团队精神的熏陶。

少数民族干部工作开展情况报告篇二

经过暑假将近一个月的打工，我既锻炼了自己又丰富了人生的阅历。虽然这时间很短，但初步入社会让我感受颇多！

没放假前，我还豪情壮志地跟宿舍人说：这个暑假我要自己挣钱买个相机！刚放假时我便兴致勃勃地去找工作，但初求职就处处碰壁。首先是我漫无目的地去转悠找，碰壁是肯定的。后来，因为走关系才很不容易地找了个工厂来兼职（也可以说是实习，因为他们那今年是第一次招大学生当普通工人）

刚去工厂一切都不适应。首先，地方不适应。那工厂坐落在广州的一个郊区，而我是xx人且常年在xx待着，所以刚去广州那会我不适应那的气候，天气很热且比较干，我每天必喝很多水。每次去超市买东西，必买的是六七瓶水。其次，是工厂里的人不熟悉。刚到那车间，看见其他工人之间互相开玩笑，嬉笑打闹，而我很无聊的站在旁边，觉得很没意思。最重要的是，我对那生产工作不熟悉。因为刚去，一切都是零。所有东西必须从头学起。幸好，分配工作时，我一般干的都是比较简单的事刚开始几天，我才真正感受到什么叫度日如年！天天数着进厂的天数，感觉跟进监狱差不多。

等适应一段时间后，我的状态也渐渐调整好了，渐渐适应那的一切。和车间同事打成一片，干的活也渐渐熟悉起来，接触的事情也渐渐多起来。

在这实习的短短时间里，我从一个小小的车间里，感受着社会的一。让我感受也很多。

首先，我庆幸我读大学了！那车间普通工人几乎都是初中毕业后踏入社会，有的是离开家乡来到千里迢迢的广州打工的。他们成年在这厂里打工，一个月基本工资才八百块钱，只有靠加班来多挣点钱养家糊口。因为广州的消费也挺高的，他们的这点钱是很难结余的。所以他们很乐意加班。这次我才

知道，原来加班是公司规定要不要加班的，不是自己想加班就加班，不加班就不加班。我在那一个月只有一个周的周日放假了，其余连着上班。而且每天晚上加班到十点半。加班得根据出货的需要。

如果一批订单下来，且数目大，要的紧的话，肯定最苦了最底层的普通装配工人。有时甚至分两批，分黑白班导。在那厂里我看的最多的是：普通工人有的进来了，有的走了。几乎每天都有进的和走的。因为厂里太辛苦了，有许多人忍受不了，便辞职走了，而厂里得保证产品的`按时出货必需得有足够的人手。所以又得招人。而有了文凭便不同了，一般坐办公室的都是大学及以上文凭的。所以车间的普通工人最羡慕的是同公司在办公室里工作的人。他们和我说的最多的一句话是：你好啊，以后不用和我们一样在车间加工工资又低，又非常辛苦！以后你应该到那种办公室的，就舒服了！其实我能不能坐上办公室，在心里还得打个问号呢！

这才是社会的一点点，是我用短短的一个月体会出来的。慢慢人生路何止这些。实习虽然短暂，但让我初步接触到社会。既有美好的一面又有阴暗的一面。也许这就是五味人生吧！

又迎来一个新的暑期，告别大一时的稚嫩、不懂事、整天只想过的舒服的想法，一直以来都没有认认真真的考虑过以后的生活，看着大四的学长学姐们在金融危机的情况下踏入社会的艰难，也渐渐的意识到所谓的社会压力，所以，为了使自己在毕业以后有更多的筹码让社会认可我，借着暑假这个机会我全身心的投入到了社会实践中，锻炼自己，磨练意志，丰富个人的社会阅历，下面就我这个暑假的经历总结此次的经验。

为了让这个暑期过的精彩又充实，，准备和同学一起去打工，以便补贴生活，减轻家庭负担和提高自己的实际动手能力。在放假前就给自己订好了暑期计划，并在高中同学的帮助下提前在家里找到了一份工作。工作内容很简单，只是做诺基

亚手机柜台销售，这对于平时就做过很多促销兼职的我来说就是小菜一碟，本来自己的专业就是人力资源管理，简单说就是跟人打交道的，所以这个工作对我来说也是一次难得的历练，更何况，平时所做的促销兼职都是短时间的，一两天而已，这次的就不一样了，是要做一个多月的，像这样的底层工作对大学生来说很少能坚持下来的，所以我也很珍惜这次机会，早早的赶回家。

不过，天有不测风云。就在我回家的前夕，乌鲁木齐发生了7.5事件，我的家乡阿克苏也因此受到了影响，老板的店被砸了，我的工作也泡汤了，失望的同时也感到了痛心。在父母的安慰鼓励下，我打算在自家店里帮忙，给父母打工一样是工作。

由于是个体户，恰巧工作内容也是销售。不过办公用品的销售不同于其他的商品，他没有普通商品大的客流量，每天来看商品的人数都是有限的，很少会有观光型的客人，每个顾客过来看都是有目的的，再加上我们的销售点也只是办公用品批发的展示区，主要业务也是批发，接触的人就很少了。不过，这也给我的工作提出了更高的要求：在客流量小的情况下争取每一个客人都买我们的商品！下定了决心就开始认认真真的实干。

第一天，早早的起床准时去上班，心理有说不出兴奋，得意的带着工牌接受保安的检查，一切都显得那么井然有序。大学生就是未来社会的栋梁，是社会的希望，我想当时心中腾起的那一丝丝的骄傲应该就是所谓的主人翁责任感了吧！上午商场里没什么人，我认真的擦洗每一件商品、给办公桌办公椅打蜡、拖地扫地、保险柜开锁，新疆由于气候的原因空气中可吸入浮沉含量大，所以隔一个晚上物品上都会落上一层土，不断地打扫也成了每天的工作内容之一。做完这些就只用等待了，等着顾客的到来。

除了知道商品的价格之外，熟悉商品的性能、了解它的市场

需求则显得更为重要，进一步要求就是根据这些来了解顾客的消费需求。老妈说这是长期历练才能达到的，不过这已经激发了我的斗志!再想到平时的经济学学的还可以，对这个工作更是充满了信心。意外的是我上班的第一天没有卖出一件，来看的人少之又少，老妈安慰我说礼拜一人本来就少的，这都是家常便饭了，有时一个星期都不开张的。心理似乎有些了安慰，晚上看了一部励志电影，在主角不放弃执着追求的精神感染下，第二天继续我的新鲜感。

就这样一连过去了好几天，我的新鲜感早飞到九霄云外了!随之而来的则是疲惫，精神的麻木，感觉就这样的日复一日没有丝毫的激情，更不愿早起去上班，那天老妈叫我起床，我倒觉得与其起那么早去上班还没一个顾客，还不如在家多睡一会。然后我就在老妈的脸上看到了失望与惊讶的表情，也许她觉得那不像是我说的话，更不像一个整天嚷嚷着要做大事的一个大学生说出来的。突然也意识到自己好像做错了，一日之计在于晨，好的开端就是成功的一半，早起去上班对顾客、对老板、也是对自己的尊重!

少数民族干部工作开展情况报告篇三

一、加强假期工作的组织领导。寒假前，学校成立安全工作领导小组，制定详细的工作意见，对各项安全工作进行检查、指导;召开专题会议，任务明确，强调落实。

二、强化安全隐患排查整改。假前和假期中对库房、财务室、微机室、电教室、图书室、实验室等重点区域进行防火、防盗措施的全面检查，建立问题和隐患台帐，评估风险，加强整改。

三、全力维护校园平安和谐。假前与家长签订安全公约，提高家长的安全意识和监护人的责任意识，切实承担起校外学生安全第一责任人的职责。假期加强安全宣传教育，通过致家长一封信、校讯通等形式向学生和家长进行防意外伤害、

防火、防盗、防溺水、防煤气中毒及交通安全、燃放烟花爆竹、文明上网等方面的安全教育，教育学生特别注意安全，严禁私自或结伴到结冰的河、池塘、水库等危险场所玩耍。不得自行到野外或人口密集、场馆集中的地方用火、玩火，保证学生的假期安全。

四、完善假期值班制度。加强领导干部带班和工作人员值班工作，完善门卫登记、校园巡逻和值班制度，做好值班记录，保证通讯24小时畅通，遇有突发情况及时上报。

五、加强学生安全教育。家长会时，校长和班主任再次强调假期学生的安全工作。

(2) 严禁玩火，不燃放烟花爆竹；

(5) 未经父母允许严禁留宿他人家中或擅自结伴外出游玩；

(6) 不与社会不良青年交往，不擅自举行小团体活动；以及其它各类相关教育，使学生在假期中真正做到自尊、自爱、自护、自律。

安全工作在每时每刻，人可以放假，但安全工作永远不能放假，我们只有时刻把安全工作摆在第一位，安全工作才可能是坚不可破的铜墙铁壁。

少数民族干部工作开展情况报告篇四

社会主义高校办学的根本目标是培养学生成为有理想、有道德、有文化、有纪律的一代新人。达到和实现这一目标的途径和方法是教育与生产劳动相结合。因此，各高校纷纷开展大学生暑期社会实践，以期望通过开展此项活动达到在提高大学生社会适应能力的同时，服务社会的目的。在亲身经历了大一，大二两年的暑期社会实践后，我不由的要对大学生暑期社会实践发表一下自己的看法和体会！

在现在的社会就业中，往往用人单位希望招聘那些具有一定业务素质的，有工作经验的人才，如今大学生就业难的问题早已成为社会每年都在关注的问题，其中主要原因便是如今大学生没有工作经历，而要适应各个用人单位的具体业务操作则需要经过几个月以上的培训，往往用人单位不愿意花时间用于培训业务人员，而是希望在招聘的时候就能够招到已经在本行业具有一定工作经验的人员，这也就是为什么在招聘的时候，在招聘信息上，常常是有“是否具有本行业工作经历”一拦。

一、短短两个月的时间，对于一般业务培训来说，过于短暂，即使对于个人来说能够提高能力，但是两个月之后，个人依然要回到学校当中从事学习，这样，对于用人单位来说无疑是一种损失。

二、即使某个单位提供了某方面的职位，那么，培训经费则要该单位自己承担，但是，毕竟对于暑期的大学生来说，暑期实践只是暂时性的，还未等到其给单位创收，其将离开单位返回学校，这种亏本的买卖，是很少有哪个单位愿意做的。

三、短短的两个月暑假时间，用人单位也常认为，对于大学生所需要的实习经验来说，太微不足道，对于大学生的发展，帮助甚微。

通过我的第一次经历社会实践。我体验到对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽天气酷热，我毅然踏上了社会实践的道路。想通过,亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。招聘会上的*都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢?为

了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。

理论应该与实践相结合。要学会从实践中学习，从学习中实践。在*的经济飞速发展，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，*的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。

在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力!记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。

接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。在

社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。

人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的酿造业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

扩展资料：假期实践

去年夏天来到了这个新学校，感觉身边的同学都很有实力，不管是理论还是实践，课堂内外值得我学习的东西有很多很多。平日里一直在学校学习，没有机会长时间实践，这个寒假我想有另一番经历。

我在此实习期间正是附近人民大学召开学术会议的时候，来自各个国家的学术人士都入住在酒店内，我毕竟是学英语专业，能够和客人进行简单有效抵达交流，有时协助前辈办理电话转接，答疑及服务处理要求。后来我对酒店了解越来越熟悉，业务也很熟练，考虑到会议期间特殊时期，为保证随时为顾客解惑解疑，我被调到楼层中心工作，客人有任何问

题会第一时间找到我们，我们便会及时解决。印象最深的一次是和一对美国夫妇的接触。开始入住时，那位女士使用简单缓慢的英语向我询问房间内的设施使用问题，我想她大概是担心我不太懂英语，询问时又认真又耐心，还附带肢体语言，当听到我流利的回答时，她顿时露出了孩子般的笑容，说实话当时还有些小得意。简单聊了几句我说有什么要求可以随时找我，她表示感谢并夸奖我英语不错。就这样以后每次见面我们都会像朋友一样互相打招呼。入住第三天时我在楼层走动时遇见她急匆匆向我走来，她说忘记了住房内的保险箱密码不知如何是好。培训时提到过，这种涉及到客人私人物品的情况必须上报领班，我先安抚她到房间等待，随后找到领班来解决。在这对夫妇办理退房时，我将他们领到前台，办完手续，临别前那位女士特别感谢我这几天的帮助，并希望下次来还能见面。我很高兴，以前自己羞于说英语，害怕自己表达不好，但是经过这几天的交流，英语帮助我为客人解决了问题，提高了我的工作效率，渐渐的，我对说出英语越来越自信。

少数民族干部工作开展情况报告篇五

这个夏天，我经历很多；这个夏天，我感悟很多；这个夏天，我收获最多。平生第一次支教，当时的我心情既忐忑又激动，忐忑的是我这位教课经验为零的老师能否与孩子们相处融洽，受到孩子们的欢迎，我自备的课程能否顺利进行，让这些孩子们有所收获；激动的是我终于有机会为这些需要帮助的孩子做点事情。难忘这一次支教历程，那些事，那些人，至今想起来仍历历在目。

每次备课我都是与我的死党葳子一起，葳子跟我分别担任四年级和五年级的英语老师兼班主任，我们经常在一起讨论班内孩子们的表现，分析如何与不同性格的孩子沟通，尤其是那些有的孩子，我们会与专门教授心理辅导课程的豆豆老师一起，通过交流对孩子们进行一些心理辅导。每次上英语课前，我跟葳子除了要认真备课外，还要在一起商讨如何将英

语课上得生动有趣，以便抓住孩子们的胃口。因此，每堂课我们都通过穿插英文歌曲，讲简单的英语文化等来调动孩子们的积极性。英语课上孩子们总是热情高涨的，我们允许孩子们在课堂上大声讨论，尽管有时候我们不得不请来教务主任徐熊熊老师、教体育课的大江老师、教历史课的大块头老师、教数学课的小丽老师来帮忙维持课堂秩序，但我们觉得，热情会使孩子们学得更好。当然，有必要的話，我们会请来孙校长来给大家讲几句，毕竟这位深受孩子们敬仰和喜爱的孙老师讲话还是很有说服力的。

放学铃声想起的时候，我们会同孩子们一样兴奋。等高高兴兴的孩子们离开以后，我们这些支教老师们也开始了我们自己的活动。负责做饭的老师会去厨房用心的为大家准备饭菜，其他的老师有的打羽毛球，有的下象棋，有的在贺老师的指导下练习吹竖笛，有的聊天或看电影。饭后大家要做的第一件事是聚在一起开个小会，总结一下当天的活动内容，然后再规划一下第二天要开展的活动事宜。这期间，大家在一起互相帮助、互相学习，有说有笑，很多恶搞现在想起来仍觉得哭笑不得。还有吴爸、吴妈，以及那些热情好客的当地人民，给予我们莫大的鼓励与支持，我们一直都感动着，感恩着，回味着。

少数民族干部工作开展情况报告篇六

1. 《北京市企业职工生育保险规定》第十四条：“女职工正常生育的产假为90天；难产的增加15天，多胞胎生育的每多生育1个婴儿增加15天，晚育的增加30天。女职工妊娠不满4个月流产的产假为15天至30天，妊娠满4个月以上流产的产假为42天。注意：在小孩出生后，请将出生证明第一时间传真给公司。
2. 在休完产假后，在哺乳期（不超过六个月）可根据实际情况安排工作时间，如可以晚来一小时，提前一小时下班等）

1. 上生育保险的员工，在产假期间（90-120天）公司不支付工资，员工可以在生完小孩后一个月内带上如下材料去社保领生育津贴，生育津贴按照女职工本人生育当月的缴费基数除以30再乘以产假天数计算（由社保计算好打在卡上）。

条件：

- 1) 本市户籍
- 2) 参加过城保或镇保
- 3) 符合计划内生育（指已经登记结婚，领取了结婚证）

1) 本人身份证原件+复印件

2) 结婚证原件+复印件

3) 生育医学证明（由小孩出生的医院出具）原件+复印件

5) 若委托他人，则须出具委托书，及代理人的身份证原件+复印件

注意：领取生育津贴需员工家人去办理，公司不负责领取。

（1）在员工开始上班的第一个月的工资内扣除；

（2）由员工先支付四个月的五险一金费用，交给公司财务先入帐。

3. 如因个人身体原因需提前休假者，其间的工资，公司将会以病假工资支付。

职工生育、实施计划生育手术应当按照本市基本医疗保险就医的规定到具有助产、计划生育手术资质的基本医疗保险定点医疗机构（以下简称定点医疗机构）就医。

职工就医应当出示《北京市医疗保险手册》；需住院治疗的，在办理住院手续时应当同时出示《北京市生育服务证》，并由定点医疗机构留存复印件。

1. 生育医疗费用报销

(1) 材料：

北京市医疗保险手册（蓝）

北京市生育服务证（红、街道发）

定点医疗机构出具的婴儿出生、死亡或者流产证明或计划生育手术证明

医院诊断证明书

原始收费凭证

医疗费用明细单、处方

最后预祝各位都有一个健康的小宝宝！！

少数民族干部工作开展情况报告篇七

通过家访、来访等形式主要走访了入学考试成绩偏弱的学生。帮助家长及孩子本人对初中生活充满信心。通过家访发现班级特殊学生比较多。排查出家庭极其特殊的学生一人。新学期的书只要免费的课本，学校统一订的每学科一本的教辅不订。家长的理由是不需要订，不该订，学习资料应该学校免费提供等，夫妻观点一致，思想上难以沟通。辗转联系到这个学生的小学班主任，了解到孩子的父亲毕业于名牌大学，但现在夫妻俩都不工作，家里没什么经济来源，劝着办低保也觉得丢面子不办理。另有一个低保家庭，父母离异，妈妈

在外地，一年见不上孩子几面。女孩由爸爸抚养，爸爸年纪较大，没有工作，对孩子的学习，对家庭教育也不重视。关心的是孩子上学的各种费用是否可以减免。和20xx届学生相比独生子女家庭大幅减少，绝大多数是二孩儿家庭，家里有弟弟妹妹，这些变化都会给班级工作带来新的课题。

建立了班级群及班级家长交流群。成立了以孙翊桐家长为家委会主任的班级家长委员会，下设财务，学习等各部门。财务部顺利完成了校服的收费工作。宣传部申请了班级公众号，发布了三次内容，宣传了班级在假期内组织的“十个一”亲子活动。

假期中除了布置常规的作业，做好初小衔接之外，布置了爸爸妈妈和孩子一起设计班徽的任务。结合学校、班级的育人理念，对班级的美好期许寄托在设计图中，并用文字来解释班徽的设计理念。这项任务完成的过程也是一次家庭中亲子交流的过程。把学生的设计进行汇总后，通过小程序进行了网上投票，最终选出了班级的班徽。

开学班级要快速正式运转起来，需要成立班委，学习共同体，所以利用假期学生及家长也对此进行了酝酿。

尽管班情有些特殊情况，但本着问题即课题的意识，在假期工作的基础上，希望新学期班级工作顺利稳步开展，建设一个团结、积极、向上的班集体。

少数民族干部工作开展情况报告篇八

农历生日的前一天晚上，我怎么也睡不着，到12点左右才睡。早上，我醒了，可是，我表妹还没醒，她还在睡。我没有叫她，而是让她继续睡觉。这时，爸爸走了过来，说“你要不要去妈妈那儿？”我连忙回答“好啊！”爸爸和我过去后，我看到妈妈那里好热闹啊！

不知不觉就到了晚上，来参加我生日的有：辰辰、瑶瑶姐姐、我的表妹……一开始就只有几个小孩，后来在我们玩的时候人一瞬间多了起来。有一位阿姨一进门，就对我说：“欣汝生日快乐！”我连忙回答：“谢谢阿姨。”然后我就跑走了我们玩捉迷藏玩的最开心，一个人找，几个人躲。时间已经有点迟了，最后我们还是洗脸刷牙睡觉了。

这个寒假有我的生日，还过新年！我玩得很开心，特别是我生日的时候！

少数民族干部工作开展情况报告篇九

经过暑假将近一个月的打工，我既锻炼了自己又丰富了人生的阅历。虽然这时间很短，但初步入社会让我感受颇多！

没放假前，我还豪情壮志地跟宿舍人说：这个暑假我要自己挣钱买个相机！刚放假时我便兴致勃勃地去找工作，但初求职就处处碰壁。首先是我漫无目的地去转悠找，碰壁是肯定的。后来，因为走关系才很不容易地找了个工厂来兼职（也可以说是实习，因为他们那今年是第一次招大学生当普通工人）

刚去工厂一切都不适应。首先，地方不适应。那工厂坐落在广州的一个郊区，而我是xx人且常年在xx待着，所以刚去广州那会我不适应那的气候，天气很热且比较干，我每天必喝很多水。每次去超市买东西，必买的是六七瓶水。其次，是工厂里的人不熟悉。刚到那车间，看见其他工人之间互相开玩笑，嬉笑打闹，而我很无聊的站在旁边，觉得很没意思。最重要的是，我对那生产工作不熟悉。因为刚去，一切都是零。所有东西必须从头学起。幸好，分配工作时，我一般干的都是比较简单的事刚开始几天，我才真正感受到什么叫度日如年！天天数着进厂的天数，感觉跟进监狱差不多。

等适应一段时间后，我的状态也渐渐调整好了，渐渐适应那的一切。和车间同事打成一片，干的活也渐渐熟悉起来，接

触的事情也渐渐多起来。

在这实习的短短时间里，我从一个小小的车间里，感受着社会的一。让我感受也很多。

首先，我庆幸我读大学了！那车间普通工人几乎都是初中毕业后踏入社会，有的是离开家乡来到千里迢迢的广州打工的。他们成年在这厂里打工，一个月基本工资才八百块钱，只有靠加班来多挣点钱养家糊口。因为广州的消费也挺高的，他们的这点钱是很难结余的。所以他们很乐意加班。这次我才知道，原来加班是公司规定要不要加班的，不是自己想加班就加班，不加班就不加班。我在那一个月只有一个周的周日放假了，其余连着上班。而且每天晚上加班到十点半。加班得根据出货的需要。

如果一批订单下来，且数目大，要的紧的话，肯定最苦了最底层的普通装配工人。有时甚至分两批，分黑白班导。在那厂里我看的最多的是：普通工人有的进来了，有的走了。几乎每天都有进的和走的。因为厂里太辛苦了，有许多人忍受不了，便辞职走了，而厂里得保证产品的按时出货必需得有足够的人手。所以又得招人。而有了文凭便不同了，一般坐办公室的都是大学及以上文凭的。所以车间的普通工人最羡慕的是同公司在办公室里工作的人。他们和我说的最多的一句话是：你好啊，以后不用和我们一样在车间加工工资又低，又非常辛苦！以后你应该到那种办公室的，就舒服了！其实我能不能坐上办公室，在心里还得打个问号呢！

这才是社会的一点点，是我用短短的一个月体会出来的。慢慢人生路何止这些。实习虽然短暂，但让我初步接触到社会。既有美好的一面又有阴暗的一面。也许这就是五味人生吧！

又迎来一个新的暑期，告别大一时的稚嫩、不懂事、整天只想过的舒服的想法，一直以来都没有认认真真的考虑过以后的生活，看着大四的学长学姐们在金融危机的情况下踏入社

会的艰难，也渐渐的意识到的所谓的社会压力，所以，为了使自己在毕业以后有更多的筹码让社会认可我，借着暑假这个机会我全身心的投入到了社会实践中，锻炼自己，磨练意志，丰富个人的社会阅历，下面就我这个暑假的经历总结此次的经验。

为了让这个暑期过的精彩又充实，，准备和同学一起去打工，以便补贴生活，减轻家庭负担和提高自己的实际动手能力。在放假前就给自己订好了暑期计划，并在高中同学的帮助下提前在家里找到了一份工作。工作内容很简单，只是做诺基亚手机柜台销售，这对于平时就做过很多促销兼职的我来说就是小菜一碟，本来自己的专业就是人力资源管理，简单说就是跟人打交道的，所以这个工作对我来说也是一次难得的历练，更何况，平时所做的促销兼职都是短时间的，一两天而已，这次的就不一样了，是要做一个多月的，像这样的底层工作对大学生来说很少能坚持下来的，所以我也很珍惜这次机会，早早的赶回家。

不过，天有不测风云。就在我回家的前夕，乌鲁木齐发生了7.5事件，我的家乡阿克苏也因此受到了影响，老板的店被砸了，我的工作也泡汤了，失望的同时也感到了痛心。在父母的安慰鼓励下，我打算在自家店里帮忙，给父母打工一样是工作。

由于是个体户，恰巧工作内容也是销售。不过办公用品的销售不同于其他的商品，他没有普通商品大的客流量，每天来看商品的人数都是有限的，很少会有观光型的客人，每个顾客过来看都是有目的的，再加上我们的销售点也只是办公用品批发的展示区，主要业务也是批发，接触的人就很少了。不过，这也给我的工作提出了更高的要求：在客流量小的情况下争取每一个客人都买我们的商品！下定了决心就开始认认真真的实干。

第一天，早早的起床准时去上班，心理有说不出兴奋，得意

的带着工牌接受保安的检查，一切都显得那么井然有序。大学生就是未来社会的栋梁，是社会的希望，我想当时心中腾起的那一丝丝的骄傲应该就是所谓的主人翁责任感了吧！上午商场里没什么人，我认真的擦洗每一件商品、给办公桌办公椅打蜡、拖地扫地、保险柜开锁，新疆由于气候的原因空气中可吸入浮沉含量大，所以隔一个晚上物品上都会落上一层土，不断地打扫也成了每天的工作内容之一。做完这些就只用等待了，等着顾客的到来。

除了知道商品的'价格之外，熟悉商品的性能、了解它的市场需求则显得更为重要，进一步要求就是根据这些来了解顾客的消费需求。老妈说这是长期历练才能达到的，不过这已经激发了我的斗志！再想到平时的经济学学的还可以，对这个工作更是充满了信心。意外的是我上班的第一天没有卖出一件，来看的人少之又少，老妈安慰我说礼拜一人本来就少的，这都是家常便饭了，有时一个星期都不开张的。心理似乎有些了安慰，晚上看了一部励志电影，在主角不放弃执着追求的精神感染下，第二天继续我的新鲜感。

就这样一连过去了好几天，我的新鲜感早飞到九霄云外了！随之而来的则是疲惫，精神的麻木，感觉就这样的日复一日没有丝毫的激情，更不愿早起去上班，那天老妈叫我起床，我倒觉得与其起那么早去上班还没一个顾客，还不如在家多睡一会。然后我就在老妈的脸上看到了失望与惊讶的表情，也许她觉得那不像是我说的话，更不像一个整天嚷嚷着要做大事的一个大学生说出来的。突然也意识到自己好像做错了，一日之计在于晨，好的开端就是成功的一半，早起去上班对顾客、对老板、也是对自己的尊重！