

# 最新事故调查报告由哪个部门出具 玉环 事故调查报告心得体会(大全7篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 团县委年度工作总结汇报篇一

在上级党委和县委、县政府的正确领导下，我们以xxx理论和“xxxx”重要思想为指导，深入学习贯彻党的xx届三中、四中全会精神，省委九届九次全会、县第十一次党代会和县政府第十三届人代会精神，牢固树立和落实科学发展观，坚持党要管党，从严治党的方针，围绕加强党的执政能力建设这个重点，抓住保持xxx员先进性教育活动和“三个走在前面”排头兵实践活动这个契机，全面推进我单位党的思想、组织、作风和制度建设，为团县委服务党政、服务青年、服务社会工作和构建和谐社会的目标提供坚强的思想、政治和组织保证。大大提高了我单位党支部的创造力、凝聚力和战斗力。

### 一、明确责任抓好落实，把党建工作摆在重要位置

我单位明确了全年党建工作的目标和任务，把党建成工作纳入重要议事日程，对党建工作进行了安排部署，明确了党支部的工作职责和任务，健全了党建工作目标责任制，做到支部书记与单位每位党员签订目标管理卡；做到分工不分家，工作到位，构建起了上下同心共抓党建的良好运行机制。

### 二、抓好政治理论学习，提高党员干部的理论水平

我单位党支部注重学习宣传党在新时期的各项路线、方针、政策，认真组织党员贯彻学习党的xx届三中、四中全会、省

委第九届九次全会精神 and 县委第十一次党代会和县第十三届人代会精神，学习贯彻中央和省、市、县纪检工作会议精神，学习《党章》和两个《条例》。同时党支部继续深入开展《公民道德建设实施纲要》宣传和“爱国、守法、诚信、知礼”教育活动，深化思想道德特别是职业道德建设。围绕“三个走在前面”排头兵实践活动，组织开展“xxxx”演讲比赛，抓好“xx”普法工作、“创建文明机关，当好人民公仆”，等群众性精神文明创建活动，通过活动正确引导广大党员干部、群众在思想上、政治上、生活上全方位地发挥主动性和积极性。同时团县委党支部把“三个走在前面”排头兵实践活动与经常性的党建工作结合起来，紧紧抓住这个契机，把党组织建设成为贯彻“xxxx”重要思想的组织者、推动者和实践者。通过学习活动全体党员干部的政治理论素质和思想觉悟得到了提高，理想宗旨信念得到了增强，党组织的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用得到进一步发挥。

### 三、抓扎实推进，切实加强党建带团建工作

今年我单位党支部紧紧围绕今年开展的“三个走在前面”排头兵实践活动这个的主题教育活动的有利时机，进一步巩固保持xxx员先进性教育活动成果，围绕加强党的执政能力建设，采取多种学习教育方式方法，综合运用个人自学、专题辅导、上党课、看电教片等多种形式，不断提高理论素养。认真学习贯彻党章，并联系党员干部的思想、工作和作风等方面情况，广泛开展讨论，开展批评与自我批评，切实解决党员和党组织在思想、组织、作风以及工作方面存在的突出问题，引导党员干部树立和落实科学发展观。围绕加强党的建设，团县委结合单位工作实际，加大增强共青团员意识教育活动的工作力度，加大了共青团员固本强基工程建设的广度。围绕当前农村团支部都是相对比较瘫痪，团员比较涣散、流失比较大的特点，结合“创建共青团固本强基工程”农村示范团支部活动，我单位今年4月与汤西镇团委在双鹿小学举行了“青春温情献山乡”大型文艺活动；7月份在龙岗镇团委马

图村、在八乡山镇团委龙岭村开展了送医送药下乡活动；8月份要求全县基层开展“关爱留守儿童”活动；10月份在汤坑镇后安村开展了“建设社会主义新农村——我能行”农村示范团支部创建活动现声场会，等一系列活动。通过这些活动，切实加强了农村基层团建工作，夯实了团的工作基础和促进了团工作的全面活跃，扎实推进我县农村共青团固本强基工程，增强农村基层团组织的活力、凝聚力和战斗力，真正在新农村建设中发挥积极有效的作用。真正达到了提高党员素质、增强团员意识、加强农村团组织建设、服务广大党员团员、人民群众的效果。真正做到了党建带团建的工作要求。

团县委根据党支部目标管理的相关内容，不断完善党支部的各项制度建设，真正做到有计划、有步骤、有内容、切实加强了党支部的自身建设，按照民主集中制的根本组织原则，增强党组织工作的透明度，充分发挥党支部的监督作用，加大党员干部的知情权、参与权、监督权，使党员更好地了解和参与党内事务，形成了生动活泼的党内政治生活。积极开展民主生活会等党内正常活动。按时足量完成了党费的收缴工作，开展了民主评议党员、民主测评党员干部。强化单位内部管理，完善和落实各项规章制度，使党建工作进一步规范化、制度化。

一年来，尽管我们在党建工作方面取得了一定的成绩，但也有不足和差距，主要表现为：一是一些制度有待进一步健全和落实；二是按照上级要求，规范化建设有待进一步加强；三是支部的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用有待进一步加大发挥；在今后工作中，我们将进一步深化先进性教育活动，巩固先进性教育成果，深化学习型机关建设，夯实思想能力基础；以“五好”党支部创建标准，进一步夯实组织基础；狠抓党风廉政建设，进一步夯实作风基础；加强精神文明建设，进一步夯实群众基础；提高党务干部素质，不断加强党的自身建设，开创共青团党建工作的新局面。

## 团县委年度工作总结汇报篇二

### 一、强化载体活动，全面加强青少年思想教育

1、“青春情暖”行动是共青团关爱广大青少年群体的长期品牌行动。我县共青团高度重视并牵头负责，拟定了本单位的实施方案，安排好“青春情暖”关爱行动的有关工作，为困难青少年解决实际困难，确保此项工作实现青年受益最大化、社会效益最大化，为我县社会和谐稳定发展贡献一份青春力量。

1月13日上午，团县委组织青年志愿者和我县企业爱心人士来到杜步东山小学、江英宫花小学以及黎埠镇扶村小学开展“青春情暖—温暖成长每一步”赠送新鞋子活动。本次活动由我委牵线爱心企业鞋厂，藉春节来临之际，为偏远山区小学的困难学生、留守儿童送上脚板上的温暖—捐赠新球鞋300多双，让小朋友们有新鞋可穿，不再惧严冬冻伤小脚板，在春节里能感受和谐社会大家庭的温暖。

1月23日，我委和城东医院深入到青莲镇、江英镇开展“青春情暖、关爱困难青少年行动”，共受资助学生19人，为他们送上慰问金和食品，共计资金4500元，为你们送上党和政府的关怀，让贫困青少年感受到社会大家庭的温暖。慰问活动给贫困青少年采的平台，让青少年群体在鼓励中树立自信、在尊重中发挥想象、在轻松愉快中自由的创造与表现，从而培养和提高我们的审美能力、创新意识和实践能力。

### 二、突出重点，积极服务青年就业创业

1、充分利用我县青年就业创业示范基地的优势，对有创业意向的青年提供创业咨询、技能培训、企业经营管理培训及取得创业培训合格证，为全县创业青年提供切实有效的服务，在促进全县剩余劳动力转移就业等方面发挥了积极作用，今年共为20多名青年提供了就业创业见习服务，切实帮助了待

业青年积累工作经验、提高就业创业能力。另外，与县人社局联合开展20xx年“展翅计划”——大学生就业创业能力提升行动，我县为在大学生提供见习实习岗位300个，在校籍大学生村官岗位6个。

2、抓住农村青年、青年农民工等重点群体，按照企业用工的需求，积极开展青年“订单式”技能培训，会同有关职能部门，依托社会中介机构等开展培训工作，如组织我县创业青年20人参加团市委举办的电子商务培训班、与县扶贫办联合举办种养培训班等，共培训青年300余人。

3、继续深入开展青年创业小额贷款工作，联合县农村信用联社、县邮政储蓄银行，大力开展青年创业小额贷款工作，扶持我县农村青年自主创业，今年为42名青年发放小额贷款218万元，带动400多人就业。

### 三、多措并举，深化志愿服务

1、进一步推进我县青年志愿者工作的开展，弘扬“奉献、友爱、互助、进步”的志愿者精神，做好全县青年志愿者组织的规范和管理工作，积极开展青年志愿者服务活动。3月11日，团县委在县影剧院门前广场组织开展以“传承雷锋精神、深化志愿服务”为主题的学雷锋青年志愿者服务一条街活动，各直属机关团支部、阳城镇团委、学校团组织、企业团组织等23所单位(约200名志愿者)参加了本次活动。他们积极向我县广大群众提供志愿服务，服务累计覆盖500多人。

活动现场，志愿者们根据各自行业功能特点，围绕医疗保健、法律法规、金融知识、消防安保、识别真假产品等内容开展便民服务活动，现场群众们响应热烈，纷纷到各自所需咨询和帮助的摊位接受志愿服务。此外，我县多所中学学生也参与到此次学雷锋活动中，他们帮老人按摩、为过往群众刷皮鞋、量身高、剪头发等，并派出多个志愿小队，对县城各条街道进行卫生扫除活动，不但激励青少年积极参与志愿服务，

争做新时代的雷锋传人，而且为创建文明县城作出努力。3月也是广东第三个学雷锋全民志愿服务行动月，团县委发动全县各级团组织积极组织动员志愿者队伍开展学雷锋行动，掀起学雷锋志愿服务活动的热潮。各团组织将会陆续开展形式多样的慰问留守少年儿童、特困户、孤寡老人等活动，为雷锋行动月增添温暖和光彩。

2、弘扬志愿精神，投身救灾复产。洪水无情，人间有爱。5月下旬，我县持续遭遇特大暴雨灾害性天气，致使各地不同程度出现洪涝灾情，给人民群众生命财产造成严重损失。灾情发生后，志愿者协会迅速落实县委、县政府关于抗洪救灾工作的紧急部署，投身到抗洪救灾复产工作中去，250名志愿者分别奔赴到杜步、太平和七拱镇，主动配合当地政府运输发放救灾物质，并深入重灾区帮助孤寡老人、五保户清理淤泥、清洗用具，为他们恢复家园、重建家园出一份力。白莲区是最严重的灾区，20多名志愿者不怕危险、不怕艰辛，协助政府工作人员安全转移受灾群众；10多名志愿者来到安置点铺床、打扫卫生，让受灾群众住得安心、放心。志愿者协会还组织街头募捐，并通过爱心人士的捐助，共筹集善款约13万元，利用善款将购买的大米、面、棉被等物资落实到太平、杜步、七拱等乡镇受灾群众手中。参与这次抗洪救灾的志愿者共500多人次，他们毅然放下手中的工作，舍下家庭，义无反顾地投身于救援服务工作。面对洪灾，他们不怕困难、勇往直前、团结协作，志愿者们的抗洪抢险精神受到了党和政府的肯定，得到了人民的赞扬，并为灾区渡过难关，战胜灾难，重建美好家园传递了正能量。

#### 四、创新活动载体，不断加强基层团组织建设

1、5月20日，全县(镇)乡、村级团组织换届工作圆满完成，此次换届选举，更好地贯彻落实团内民主选举制度，切实加强团的基层组织建设和团干部队伍建设，不断增强基层团组织的活力、凝聚力和战斗力。全县经选举产生的新一届团组织领导班子成员，167个行政村共选举产生团干部442人，其

中党员比例为50.5%，男119人，女104人。团支部书记中，男78人，女89人。从年龄上看，167个村团支部中，28周岁以下的有137人，28-35周岁的193人，35-45周岁的87人；45周岁以上的25人，从学历上看，大学专科150人，高中(含中专)115人。新当选的167个团支部书记，有115名党员，其中在村两委会中任职者80人，自主经营35人。

2、全力抓好基层团组织建设。召开了全县党建带团建工作会议，团建工作得到了进一步的重视和加强；加大“两新”组织团建工作力度，今年新建“两新”团组织5家。

3、激发基层团组织活力。深化乡镇“实体化”大团委建设工作，建立乡镇直属团组织活动上报机制，目前已开展了关爱农民工子女志愿服务、青年农民技能培训等活动。规范团员发展程序，保证团员发展质量，今年全县共发展团员900余名，为团组织不断输送新鲜血液。

五、完善制度，加强领导班子建设。狠抓学习，努力提高政治素质和业务水平。

## 团县委年度工作总结汇报篇三

为深入开展青年创业行动，进行全方位、多层次的岗位挖掘和青年就业服务工作，某团县委积极寻求社会力量的帮助与支持，以市场化、社会化、项目化为运作思路，以“合作互利、共建双赢”为经营宗旨，在充分酝酿协商的基础上，与基础条件较好、发展空间较的某县“金桥”中介服务中心联合创办“青年职业服务中心”，借助金桥中介服务中心的基础设施与信息渠道开展青年就业服务工作，目前已进行了首期10家用工单位1041个用工岗位的偿试性招聘工作。青年服务中心开局良好，受到了广青年和社会各届的好评。

基本做法如下：

一、建立联合领导机构。为争取政府相关职能部门的指导与支持，团县委多次就青年创业行动的有关内容和要求向人事劳动、工商等部门进行宣传和沟通，在一些实质性的困难和问题上取得了政府职能部门的帮助与配合，成立了由人事劳动、团委双方主要领导组成的青年创业行动工作领导小组，并将就业管理服务处、人才交流中心两个机构的负责人列为小组成员，从领导层面巩固了青年创业工作的基础。

二、整合社会资源，借力发展。为构建青年创业行动的工作网络，团县委在充分发挥团组织网络覆盖面广、工作机制健全等优势的基础上，积极借助于社会专业中介服务机构及政府就业管理服务处、人才中心的信息优势、业务专长，整合各方的信息、人力资源，以挂靠的形式与社会中介服务机构联合搭建服务青年的有形平台。

三、规范服务中心的管理。团县委在专门征求团市委、工商、人事劳动部门意见的基础上，与金桥中介服务中心签订合作协议，对双方的责任和义务作出明确规定。在职责分工方面，协议规定团委负责就业信息发布及县城以外乡镇的招聘报名工作，用工单位的资质审查、面试等工作由金桥中心负责；在收益分配方面，青年就业服务到-/中心作为非营利性组织，双方各自职责范围内的`费用自行承担，经营所得归金桥服务中心所有，但必须从招聘所得中提取40%用于设立“重点工作奖励基金”，对工作积极主动且富有成效的团组织及个人实行奖励，从而提高乡镇团委的积极性。

四、统一各级团组织的思想认识。在报请县就业管理服务处审批之后，团县委专门下发了《关于建立某县青年职业服务中心的通知》，要求各乡镇团委以成立“青年职业服务中心”为契机，做好青年就业服务工作。并于11月21日召开全县青年创业行动专题会议，对青年服务中心的组建目的、运作方式、程序等作了进一步宣传讲解，会上还进行了现场授牌仪式，“青年职业服务中心”正式挂牌成立，同时，由金桥中介服务中心出资统一制作的20块“某县青年职业服务信

息发布栏”的牌子也交到了各乡镇团委记的手中，各乡镇团委从此有了专门的团工作宣传栏。

五、深化服务中心的宣传工作。在县城菇城报买下专栏，长年用于发布就业供求信息，同时要求各级团委积极利用宣传栏、宣传标语等进行宣传，力求使每期招聘信息家喻户晓，保证将信息传递到每一位青年。下一步，双方将着手联合筹建“青年创业信息网”，该将集用工信息发布、需求登记、工作宣传、政策服务于一体，实现服务的网络化，使青年就业、创业服务工作更加快捷、高效。此外，还印发了2000张《某县青年职业服务中心联系卡》，将青年服务中心的服务内容、服务宗旨、联系电话等印制于名片上，由各乡镇团委向基层散发，使全社会了解青年中心的工作，提高中心的知名度。

2、明确责任、规范管理是前提。以挂靠的形式联合建立青年服务中心，必然涉及到合作双方的权益分配和职责分工，签订协议是预防、处理纠纷的重要手段，包括资金分配、责任分担等关键性问题都要在协议中加以明确，这样对双方都有了约束，办事也有了准绳，否则，随着业务的开展问题便会显现出来。

3、各级团组织思想是否重视、工作是否主动是关键。筹建青年职业服务中心本身不是一件难事，难就难在日常管理及正常运转，这需要各级团组织在思想上统一认识，切实履行好自身职责，做好每一环节、每一次招聘服务工作。团县委应坚决摒弃“只建不管”做表面文章的思想，如果只建了中心而团组织未发挥作用，一方面会使合作伙伴对团委失去信心，青年团组织失信于社会；另一方面，合作双方也都付出了先期投资，若工作不到位，使本已有限的资源造成浪费，更重要的是团市委的工作任务难以完成。所以，为激发乡镇团委的积极性，在政治上，我们一再强调青年创业行动列为乡镇年终考核的重要内容；在经济上，从收益中提取一定比例作为奖励基金，从而也部分地解决了乡镇团委开展这项工作所需的经费。

4、市场化运作是保障。中心要正常运转需要经费的保障，而团组织又没有闲余的资金做好这项工作，所以收取合理的中介服务费，走“以服务养中心”的路子是一个比较好的办法，这也是保证中心长期化、正常化的关键。我们规定金桥中介服务中心可以按通常的标准对用工双方收取费用，每介绍成功一位，原则上按就业后首月工资额10%收取服务费。为保证服务的质量，还规定对已收取费用的对象可视情况免费推荐就业2—3次。

5、坚持“先建后规范”的原则，走渐进式发展的道路，逐步拓展服务内容根本思路。就我县的实际情况来说，由于就业观念、产业状况、经济发展条件等因素的束缚，青年职业服务中心不可能一蹴而就，必然有一个不断完善、不断发展的过程，而青年创业行动也并非短期行为，要有长远发展的规划和打算。团县委在与人事劳动部门、人才中心协商后，达成以下共识：青年职业服务中心可以在规范发展普通劳动力职业介绍的基础上，逐步融合中高级人才介绍业务、培训业务、创业服务指导等内容，使青年职业服务中心扩业务量，增强生命力与发展后劲。

## 团县委年度工作总结汇报篇四

转眼间，20\_\_年即将过去，回首一年，有风雨也有晴，走过风风雨雨，有收获又有感触。一年来，我一向本着热情服务、勤奋工作、认真负责的工作态度，踏踏实实做人，勤勤肯肯工作，立足团的岗位，熟悉团的业务和环境。紧紧围绕“老百姓得实惠、志愿者长才干”的工作宗旨，协助县项目办，全面开展大学生志愿者服务管理工作。

### 一、不断提高自身思想政治修养，加强业务学习

为提高自身思想政治修养，我始终以一名共产党员的职责感和荣誉感，来严格要求、鞭策自我，认真学习马列主义、毛

泽东思想和邓小平理论，以及党的“十六届四中全会”精神，努力实践“三个代表”重要思想，在生活工作上严要求，在思想政治上高标准，坚持认真负责、敬业专业、脚踏实地的工作作风。认真参加了区团校青少年维权岗培训、县党校党员培训等学习培训，努力提高自我思想政治素养和理论水平，并扎实学习了党团理论、政策、未成年人思想道德建设、团的业务、科学、法律、市场营销等知识学习，记读书笔记共七万多字，撰写调研论文笔记3篇，加强了自我的业务知识学习。在学习工作过程中，我正确处理好“工”与“学”的关系，两者相互促进，同时也能处理好“学”与“干”的关系，把学习融入到实践，在实践中不断学习，坚持理论联系实际，学习中长才干，工作中求发展。

## 二、在工作中提高认识，增强自我的职责感和使命感

透过业务学习、工作调研，我逐步了解了全县共青团工作整体状况，进一步明确了青年干事和团支部书记的岗位职责的要求，在工作中做到统筹安排、有的放矢，在业务中不断提高认识，增强自我的职责感和使命感。一年来，我认真协助领导开展好各项工作，一是全心当好办公室秘书，在文书拟稿、打字、编排、出稿等方面做好工作，同时合理规范整理文书档案，对档案进行严格管理，认真做好领导的助手。二是认真搞好办公室内勤工作，坚持持续干净的办公室条件，创造一个良好的工作环境。三是协调组织好团内各项活动会议，做好活动会议的通知工作，协调好活动场地，组织好参会人员，使活动顺利开展。四是全面做好团的外宣工作，制定了共青团信息奖励制度，规划好信息资料方向，及时准确的编制上报信息，认真编制好团讯。20\_年，共编制团讯五期，共撰写信息103篇，在国家、区、州、县级刊物、电台上共发表信息47篇，进一步加强了奇台县共青团工作的宣传，受到了州团委的好评。

## 三、认真当好项目办的助手，用心开展好志愿服务管理工作

作为大学生志愿者临时团支部书记，明确了自我的工作任务，理清了工作思路，及时领会上级项目办的精神，认真做好上传下达工作，协助项目办开展志愿者服务管理工作。一是严格按照《志愿者管理办法》，用心开展好志愿者服务和日常管理工作，透过电话联系、走访、座谈会、活动等形式，对志愿者进行跟踪管理，及时掌握、汇报志愿服务开展状况和志愿者思想动态，加强项目办与志愿者之间的沟通与了解，完善志愿者管理制度。二是协助配合好各级媒体工作，负责好志愿者信息上传和先进事迹报导工作，全面做好志愿者宣传工作。三是开展丰富多彩的活动，做好志愿者服务。透过下发《半月谈》等学习材料、开展志愿者活动、组织志愿者上网查询了解信息资料、开好支部会议等，认真做好志愿者服务工作，当好项目办的助手，进一步推动志愿者服务管理工作。

#### 四、严于律己，切实转变作风

对自我的生活、工作方面，始终如一以一个党员的身份高标准、严要求，在工作中能谦虚求教，在生活中艰苦朴素严谨，用心维护民族团结和群众利益，能以大局为重，能做到自重、自省、自警、自律，注重培养自我艰苦奋斗的工作生活作风，认真践行了“奉献、友爱、团结、互助”的志愿精神，不断追求高尚的思想道德情操和人生价值。

### 团县委年度工作总结汇报篇五

一转眼，到公司已经一个月了，恰逢年底，销售业绩方面虽然不明显，但是工作方面的收获很多，这与领导与同事们的帮助是分不开的。

在这一个月中，生活显得紧张，但又有秩序。刚进入公司，一切都是崭新的，要重新去认识和了解；信心来自了解，要了解我们的行业，了解我们的公司，了解我们的产品；公司为我们提供的平台很大，产品的优势也显而易见的，这样好的平

台，就看自己怎么去发挥。人生本来就是一个不断成长的过程，这一生最重要的决定便是决定和谁在一起成长！很荣幸能加入我们公司，在领导和同事的帮助中与公司共同成长；很感谢领导和同事无私的传授他们的经验给我，他们成功和失败的经验是我最好的老师，通过学习他们的经验和知识，可以大幅度的减少自己犯错和缩短摸索时间；在公司这样一个积极向上的平台上，自己这样一个新手，一定要多学，多看，多做事！

公司管理模式很人性化，因地制宜，因材施教；这一个多月，公司没有对我做任何的要求，自己自由发挥，自己去展现自己的才能，公司会根据你的实际能力安排适合你的工作。刚刚进公司的前几天，领导和同事带我一起去拜访客户，经常会有意识地将整个销售流程演示给我看；然后，仔细地分析给我听，从寻找项目、面见客户、与客户交流。每一步骤，每一环节，每一事项，都能细心地进行分析，这让我体会非常深刻，熟悉公司产品，了解公司业务情况。几天过后，我就开始独立去拓展周边业务，自己本来就是“耐不住寂寞”的人，喜欢跑业务，喜欢与人打交道，喜欢社交；看大家从不认识到认识，最后成为朋友；看着一个一个项目就被自己这样一点一点挖掘出来，直到做成生意，很享受这样一个过程，！自己一直就很喜欢做销售工作，喜欢挑战与自我挑战。虽然经验和阅历有限，但我一直坚持用心去做好每件事情！成功的销售人员都是敢于坚持自己的目标的人。

销售人员销售的第一产品是销售员自己；每个成功的销售员总是能与他的客户有许多共识，这与销售人员本身的见识和知识分不开。有多大的见识和胆识，才有多大的格局。这方面自己还很欠缺，必须不断的学习，这就是一个不断的自我总结和积累的过程。自己要有目的的去学习，不断的充实自己！

不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中坚持对公司、对客户、对自己的责任感，积

极、热情、认真地对待每一天！如果你不行，你就一定要！如果你一定要，你就一定行！

善于总结与自我总结；

工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断总结，不断的完善，不断加强。现在自己对于销售的认识也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

一个人无论成就多大的事业，人品永远是第一位的，而人品的第一要素就是诚信，小胜凭智，大胜靠德，认真做事，诚信做人。

只有在以上几个方面好好加以体会和把握，才能在自己的销售生涯走地更好、更远。趁现在年轻多学点东西、多做点事情，不要枉费人生。所以我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到平时的工作和学习中去，决不辜负公司对我的信任和栽培，并且能够快速地与公司共同成长！

## 团县委年度工作总结汇报篇六

时光飞逝，旧的一年很快就要过去了，回首过去的一年，内心不禁感慨万千，回顾这一年来的工作，我在公司领导及各位同事的支持与帮忙下，严格要求自我，遵守公司的规章制度，按照公司的要求，较好地完成了自我的本职工作。经过一年来的学习与工作，工作经验上有了新的长进，工作本事上有了新的提高。

第一份单：礼品类

产品名称：鼠标垫手机袋

客户：鳄莱特公司

涉及金额：19000元

第一份单的这个客户是经过朋友介绍找到的，客户所需求的是鼠标垫和手机袋。在大部分的问题上都和客户没有很大的分歧，但最终在关键的出货时间上客户没法跟客户谈好。客户要求手机袋是要求材质为棉的，并且要求彩色印刷，但彩色印刷本身时间就要求比较久，最终和客户在交货时间上没法达成一致，最终导致没和这个客户做成单，丢失一个客户。

第二份单：礼品类

产品名称：礼品太阳伞

客户：三川科技公司

涉及金额：1100元

这份单的客户也是经过朋友介绍而找到的，做礼品太阳伞的。这个单并没有遇到什么大的问题，货也按时交付给客户，质量也没什么大的问题。唯一客户不满意的地方是说伞面的字看起来太小了，看不清楚。其实这个问题并不是我们的错，这主要是因为客户要求伞面上的字的资料太多了，所以才会造成看起来字太小看不清的问题。我就这问题的原因跟客户很好的解析清楚了，并且证明我们虽然明白资料太多难印刷，但为了满足客户的要求我们还是竭尽所能的以最好的工艺去为客户印刷伞面的资料。我的解析很诚恳收到了很好的效果，最终客户谅解了这点问题，这个单也所以成功。

经过这次我了解到，对于客户，我们只要坦诚相待，为客户多着想，然后保证我们产品的质量，这样在一些小误解中就比较容易协调，生意也比较好做。

## 团县委年度工作总结汇报篇七

时间总是在不知不觉中飞逝，眨眼间已到...年中旬，回首这过去的半年，收获颇丰。13年公司业绩突飞猛进飞速发展，我经过不断向领导、同事们学习，以及在实际工作中不断的总结摸索，工作和学习上取得了较明显的提高，在这13年上半年即将过去，下半年工作阶段就要开始，有很多事情需要认真的思考一下，进行总结和回顾。总结上半年工作中的经验与不足，为下一阶段工作更好的展开做好充分的准备。回首过去的6个月里，领导给了很多机会，再加上自我的努力，做了很多事情，感觉十分的充实。异常是在做以下事情的过程中，受益匪浅，回想起来让自我也感觉到些许的欣慰，觉得自我这一切并没有虚度。

今年公司为了能让业务员释放工作上所带的压力而组织了多次出外旅游的机会，第一季度竞赛的国家是美国、欧洲和马尔代夫；第二季度竞赛的国家是济州岛、黄山，第一季度经过不懈的努力和奋斗，也做出了明显的成绩，虽说未能争取到参加美国的名额，但也去了欧洲，并和领导一时同去。在和领导一齐的欧洲旅途当中，本人学到了很多知识，受益匪浅。如再有机会还想与领导一齐出游，和领导在一齐时时能充实自我。第二季度我去了黄山，到了黄山领悟到一句话，中国有句话：读万卷书不如行万里路，自从去了欧洲和黄山我才真正领悟到这句话的含义。以后还请领导多设点这样的竞赛。职责心和服务精神。这是我们八区中很重要的一点，能够说是精髓之一。每个人的经历和知识水平都不相同，这决定了每个人在做事情的本事上也会存在差别，我个人认要想做好这份工作。我个人认为有五点。

- 1、时间管理；
- 2、勤奋敬业；
- 3、服务；

4、奉献；

5、职责。

一个没有职责心的人，就不可能是一个有奉献精神的人。能够说，强烈的职责感和职责心是做好工作的第一要求，也是业务员跟客户应当具备的最基本素质。学会做人做事，正是由于合作能够给双方带来各自需要的利益，才会产生双方的合作关系，在处理与相关主体的时候，需要拿捏好分寸，嬉笑怒骂，收放自如。

回首过去，自我认为还算取得了一些微不足道的成绩，当然，这些成绩的取得无不包含着领导的不懈关怀和同事的鼎力协助，但同时我也深刻地认识到自我在工作中也还有很多不足之处，需要在下一阶段的工作中进一步的学习和改善。

第一、进一步加强向领导、向同事、向客户学习的力度，不断完善自我。学无止境，异常是对于我们年轻人，要时刻坚持着一颗虚心上前的心。

第二、加强客户资料的整理，这点在过去的一向都做得不好，主要是没有从心底上彻底认识到其重要性和没有养成良好的习惯。

第三、加强产品和知识上的学习。这是目前我欠缺的一块儿，也是十分重要的一块知识。作为一名业务员如果缺乏这方面的知识，那么其知识结构是不完整的，操作起来心里也不够踏实。公司如果能够组织和加强这方面知识的培训，那是再好可是。第四、进一步规范自我的工作流程，加强工作的计划性，从而提高工作效率，在下半年里要严格按照规范的流程操作，避免一些低级性的错误出现，减少混乱，养成良好的工作习惯。增强自我工作的计划性，避免遗忘该做的事情，减少丢三落四现象的出现，并改变自我急性子的性格。

第五、如果有机会，要多出去开发客户，在业务上增强自我的本事，进一步的发展和完善各方面的本事，发挥更大的作用，为公司各方面的发展做出自我应有的贡献。总之，我要从自身的实际情景出发，发挥自身优势，有针对性的采取各种措施弥补自身存在的不足，不断完善各个方面的本事，抓住我们部门阔步大发展的大好机遇，努力工作，积极进取，与部门同事团队作战，通力合作，尽我自我最大的努力做好本职工作，为我们公司业务目标的完成和飞速发展作出自我应有的贡献。

## 团县委年度工作总结汇报篇八

在大学毕业的时候，我并没有找到合适的工作，失业在家，是公司收留了我，并且在实习期过后将我继续留用，我也是知恩图报，积极努力的工作。公司在根据我的我积极表现后，把我调到了采购部做一个业务员。

在采购部做业务员其实是一份很好的工作，我从这里也看到了公司对我的重点栽培，我深知自己肩头的重任，个起来更是百分百的投入！

时间总是在悄无声息中流逝。真的很感谢公司给我提供磨练自己的机会，更感谢公司长久以来对我的信任和栽培！感恩的心，感谢命运，让我做坚强的自己。新的一年已经开始了，现在的我将过去一年中工作的总结作一个汇报。

众所周知采购部是公司业务的后勤保障，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我放在如此重要的岗位上。

在这里我想说作为一个采购，并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，签个合同，发个货那样简单，这只是其中之一，也是最基本的。在领导的提醒下，200\*年我们及时调整好心态和观念，不但改变了过去的错误意识采购与销售无多大联

系，而且在采购的同时充分利用供应商的网络关系主动销售。

凡是有关销售的一切事物，我们采购部都积极配合！，一切以销售、生产为主，我们辅助。采购与销售、生产是密不可分的！因为我们是一个整体，唱得是同一首歌，走得是同一条路，奔得是同一个目标！

在采购过程中我不仅要考虑到价格因素，更要最大限度的节约成本，做到货比三家；还要了解供应链各个环节的操作，明确采购在各个环节中的不同特点、作用及意义。只要能降低成本，不管是哪个环节，我们都会认真研究，商讨办法。真得很感谢总经理，在采购方法方面为我们出谋划策。

是他的严格要求，让我们不得不千方百计去降低成本，也是在他的英明领导下，我发货时遵循少量多次的原则，当然还要在不影响销售的前提下，尽可能充分利用供应商的信贷期，保证公司资金周转。在发货方式上面，尽量以送货上门的方式从而降低公司的额外提货费用。

在这里我还要对公司所有人员说声：“谢谢“！感谢他们及时将市场价格信息传递给我，让我与供应商谈判时做到了心中有数，从而成功降低了库存成本。为了降低公司不必要的税收，我都积极主动向客户催要增值税票，经过协商，对方也将抵扣联寄予我公司，及时供财务认证！从而每月都能减免一些不必要的税收。

这段时间来，我更加明白了总成本优先原则，和灵活运用各种采购技巧的重要性。对与价格影响因素要有敏锐的感觉，并且能够及时的做好预警及防范措施，切忌“从一而终”。

一个优秀的采购比须拥有较强的沟通协调能力和采购经验，我知道自己距离一个优秀的采购还有很远的差距，因为采购经验是靠长期不断积累经验和自我启发，达到熟练程度后才能掌握的一种技术，要做到这一点是非常困难的，不过，我

会更加努力的学习，不断地积累丰富采购经验，跟上公司的发展的脚步！

管理的最终目的和最终体现是增加效益，而在我们管理和成本控制过程中应该不断出新招、奇招。不然，即使成本在下降，只可能是市场或外加因素自然形成的。

而这样的下跌对于我们的竞争对手来说，也是一样的下降成本。我们并没有比竞争对手更多的成本优势。因此创新的想法和大胆试探新的方案才能使我们可能找到独到的降低成本、提高效率的方案。

当前社会各行业各企业的竞争力、和之间的较量其根源可归纳为决策层的经营理念经营思路的较量，不断创新的思维才能使企业永远保持活力。根据公司管理层的最新思维，公司新一代的供应商也应建立在真正的战略伙伴关系上来，甚至比他们当自己公司的部门来看待。