

# 2023年临床科第一季度工作总结(模板5篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

## 临床科第一季度工作总结篇一

20xx年以来，镇农林技术服务中心在镇委、镇政府的正确领导和上级业务主管部门的精心指导下，第一季度做了如下工作。

- 1、积极做好技术推广工作，通过发放技术指导明白纸、进村入户等进行指导农户，及时进行小麦春季田间管理和病虫草害农业综合防治作。
- 2、制定方案组织落实，全力做好2018年特色种养业产业扶贫工作。
- 3、做好农业支持保护补贴资金发放工作。按县农林委以及镇政府的要求，按时完成临涣镇20xx年农业支持保护补贴的统计、核查、上报等工作。
- 4、土地流转工作。加大对土地流转工作的宣传力度，积极培育典型，示范带动，引导做好土地流转、规模经营和产业结构调整工作。目前正按照县文件要求进行核查统计工作。
- 5、春季造林工作。通过广泛宣传，认真做好春节植树造林工作，已全面完成造林任务1700亩，正在组织核查。
- 6、认真做好土地确权扫尾纠错工作。我站及时联系测绘公司，

抽调专门人员积极参与土地确权扫尾纠错工作，负责梳理确权中出现的各种遗留问题。引导群众，依法依规民主决策，妥善处理，稳步推进确权登记颁证扫尾纠错工作。

7、抓好农产品质量安全监管工作。按照县农产品质检办公室的进度要求，认真做好2018年农产品检测工作，现已完成了380个检测样本。

8、春季动物疫病的防控。认真贯彻落实市、县防指有关文件和会议精神，狠抓各项有效防控措施落实，建立了政企、技企联系制度，组织村级防疫员培训，春防工作全面开展。同时严把检疫关，抓好畜产品质量安全工作。积极做好病死畜禽无害化处理补贴，严格规范审查上报生猪养殖过程中病死猪无害化处理情况。

## 临床科第一季度工作总结篇二

为了配合公立医院医改和十项便民措施的落实，提高医疗质量，保证医疗安全，加强以病例为单元的医疗质量管理，控制和降低临床常见病医药费用，减轻患者负担，根据卫生部《临床路径管理指导原则》和上级卫生行政部门的要求，结合我院实际，医院采取了一系列措施，确保了临床路径管理工作的顺利实施。

### 1、制定《临床路径实施方案》，成立了领导小组

医院颁发了《临床路径实施方案》，成立了以院长文大志为组长的临床路径管理领导小组，领导小组负责制定医院临床路径的开发与实施的规划和相关制度，审核临床路径评价效果与改进措施，负责相关的培训工作和实施过程的协调工作。

成立了以业务副院长为组长的临床路径指导评价小组，评价小组负责对临床路径的开发进行技术指导，制定临床路径的评价指导和评价程序，对实施效果进行综合评价和分析，提

出改进措施。

成立了各实施科室主任为组长的临床路径实施小组，实施小组负责相关资料的收集、记录和整理，负责科室临床路径文本的制定和具体实施，参与临床路径实施效果评价与分析。

## 2、召开动员会，加强培训工作

为了进一步统一思想，提高认识，医院多次召开临床路径管理工作动员会，强化了医院临床路径工作实施的必要性和紧迫性，医院两次组织全体医务人员进行临床路径知识的培训，为临床路径的顺利实施打下了坚实的理论基础。

## 3、临床路径顺利实施，监管工作落实到位

产科的自然阴道分娩、计划性剖宫产，泌尿外科的精索睾丸鞘膜积液、输尿管结石，骨科的股骨颈骨折（髋关节置换术）。每月由业务副院长牵头，医务科组织相关人员对实施临床路径的病例进行环节质控和终末质控，对发现的问题及时反馈，并公布在每月的《医疗信息》中。在效益工资发放时，按照《宁乡县人民医院临床路径实施方案》给予相应的奖罚。在每季度的医疗质量、医疗安全分析上，由业务副院长对临床路径的实施情况进行点评。不断强化临床路径管理制度的落实。

## 4、临床路径管理日趋完善，医疗护理质量进一步提高

### 20xx年1—10月各临床路径病种实施情况

截止到20xx年10月，医院共收治第一诊断符合临床路径管理的病例3767例，其中实施路径管理3679例，入径率97.7%，入径率、合理率均较去年有明显提高，入径病例的平均住院日均少于路径表规定的住院天数，负变异率控制在3%以下。截止目前，没有发生一起因实施路径管理而导致的医疗投诉、

纠纷，医护质量进一步提高，患者的住院天数进一步缩短，医疗费用进一步下降，患者的满意度进一步提升。

1、各科室对临床路径工作的认识水平参差不齐，实施的质量好坏不一，须进一步加强思想动员和培训工作。

2、“一头热”现象。医院领导层、医务科、质控科、护理部十分重视临床路径管理工作，职能部门每月抽出大量的人力和时间对所有实施路径管理的病历进行质控、分析、总结、奖罚。但是相关实施科室的个案管理员（或主任）可能是业务工作太忙，或者是思想上不够重视，科室路径实施工作中的入径管理、质量控制、分析总结等工作差强人意，没有在环节和终末质量控制中把好关，影响了整个医院临床路径管理工作的质量。

3、部分科室选择的病种需要调整。个别科室选择的病种每月只有几例，不能达到常见病、多发病的要求，下一步须重新选择病种，扩大入径病例数。

4、进一步修改目前已实施病种的文本，把上级卫生行政部门的相关要求（如：抗菌药物的合理使用）贯彻到具体病种的实施过程中去。

5、医院信息系统支持不够。目前医院还没有上临床路径管理系统，很多项目的数据无法提供，统计工作还处于手工操作阶段，工作量大，极大的影响了相关数据整理、分析评估和监管工作。

6、进一步调整奖罚方案。其中的重点是要进一步强化科室个案管理员的责、权、利，把个案管理员的工作质量进行量化，并与其个人的奖罚挂钩，充分调动个案管理员的工作积极性，把质量控制的关口前移到科室一线。把科室医生的处方权与路径质量联动起来，必要时可以停医生的处方权1—2月。

## 临床科第一季度工作总结篇三

第一季度即将结束，回顾第一季度的工作对我们明确下一季度的工作思路和完成全年的工作目标有重要的意义。

元月份承前启后，是总结过去一年和开启新的一年关键期。这个月里大家快节奏高效率地完成工作。这个月里大家异常忙碌和辛苦，很多同志工作到腊月底。

二月是新春，是农历新年的开始，感恩与回报是二月的主题之一。大家在休假的同时走亲访友，品味生活的芬芳与温馨。财务部的同志和办公室的同志为大家过好节付出了辛劳。第十三个月工资、元月份工资、年终福利等等都发给了大家。二月份应该是根据岗位目标书制订工作计划的时间，很多同事都开始自己的多岗位学习中以更好的提高自己的岗位柔韧性。

三月春和景明，是复苏与生长的时节。三班运转正式启动，虽然起初多多少少有些不习惯的，但是大家都很快的适应下来的，这与同事的努力与领导的正确领导是分不开的。在工作的同时，公司也组织丰富的娱乐活动来丰富员工的假期娱乐活动，都取得了不错的效果。

理想与激情是我们的动力；认真做好每一件事抓好每一个环节和细节是我们所应该努力做到的；励行节约反对铺张浪费是我们一贯倡导的；提高工作质量和生活质量是我们应该的付出和回报。在花繁似锦、春深似海的季节到来之前，祝愿大家，祝愿我们的团队，努力工作，快乐行走。

## 临床科第一季度工作总结篇四

2. 电子银行情况： 一季度末，我部开立银行卡 张，手机银行有效客户数户，完成开门红占比 %□pos机台。

年初，我部便召集员工召开了部门会议，研究部署开门红工作的开展。具体措施可归纳为如下几点。

1. 抓考核，调动工作积极性。年初，我部结合总行目标任务、考核方案等文件，根据营业部自身工作实际，将存款、电子银行及电子银行存量转换等业务指标任务分配到人，并制定了详细的考核方案，充分调动了广大干部职工的积极性，领导身先士卒，职工各个争先，营业部形成了拉存款、抓电子银行业务的强烈氛围。

个体工商户走访采集客户信息，宣传我行产品，提高客户对我行产品的认知度、满意度。1月13日，我部针对手机银行新平台登陆和存量客户转换率的两个指标，推出了“扫码有礼，惊喜等你”的一元扫码活动，到三月末，因此活动在我部扫描二维码登陆我行电子银行新平台和存量转换的客户就有328户，取得了很好的效果。我部1月27日我部与嘉艺舞蹈学校一起开展的“农信杯”大赛暨寒假集训汇报演出及抽奖活动，现场宣传我行的绥鑫卡、手机银行、卡贷通业务等业务吸引了很多孩子家长，并且进行了有奖答题互动，有效地塑造了农行产品的品牌形象，此次活动采集客户信息400余条，挖掘存款400余万元，现场1元扫码转账20多户。3月7日至3月9日，我部利用妇女节开展了送鲜花上门祝福的外拓营销活动，对我辖区内妇至以节日的问候，进一步增进她们和农商银行的感情，并借此采集客户数据，宣传我行产品，三天共采集数据1000余条，拓展pos机2户，取得良好的效果。

3. 抓转型，提高服务质量，夯实业务发展的基础。我部作为总行第一批试点转型机构，自20xx年10月实施转型工作以来，严格按照转型要求员工，经过半年的运行，每次都顺利通过总行验收，获得客户的一致好评。通过网点转型，优化了我部内部管理效率，指标化、过程化的管理，提高了员工的工作效率和服务质量。主要表现在：一是客户等待时间明显减少。通过进行数据测量发现实施转型工作以来，前来办理业务的客户虽不见减少，但客户等待时间明显减少，平均每个

客户办理业务的时间较转型前减少2到3分钟。二是差别化服务提高了客户接受服务的耐心。在营业大厅内，虽人流如织，但秩序井然，大堂经理分流导引客户到高柜、低柜、自助服务区，提高了对每个客户的关注度，让客户觉得温暖。三是员工的营销意识逐步加深。通过培训一句话营销，前台人员在办理业务时，积极向客户推荐我行的电子银行业务及新产品，柜员转介潜在客户，零售客户经理深入挖掘客户潜在的金融产品需求，积极推荐适合的产品及服务，进一步增加了我行中高端客户群体。

4. 抓单位存款，进行分层营销。营业部对公存款余额占总存款余额的四分之三，因此，我部始终紧抓住这项业务，各级进行分层营销，派专人跟进对公业务，进一步维护和财政、各部门客户的同时还在积极拓展新的机构客户。年初，我部通过社会关系了解到贫困户住房建设贷款分险基金的相关信息，我部通过和财政对接，做了大量的工作，从2月份就派专人跟进，与财政签订了相关合作协议，于3月11日到账专项资金3740万元。去年我部就了解到我县财政局将成立的农业担保公司，经过半年时间和财政的对接，3月我部成功开立了农业担保公司账户。

第二，我部普通存在做事慢、拖、做事不积极主动的情况，缺少团队意识，遇到事情都来等。工作安排后，无人理，更无汇报反馈。比如工作安排下去做得怎样？到什么阶段？没有反馈，或者干脆不做，要重三四道的安排。

第三，服务意识不够强，对服务工作的认识不到位。我部虽按照转型七步曲在办理，但总体看上去亲和力不强，态度冷淡，速度慢，客户有疑惑时解释不到位，不愿多说两句。

第四，网点转型时提的一点一策，很多策略的施措都要根据网点自身的特点来制定，要求不死板，让客户满意。但现在内训师都要求一个版本，没有做到一点一策。我行是转型的第一批机构，关于硬件设施的设置，总行没有跟上网转的进

度，网转了以后，除4台取款机外，我部无一台自助设置，全是人工服务。

第五，各岗位职责不明确，不清楚。

XX部

二〇XX年XX月XX日

## 临床科第一季度工作总结篇五

根据县安委会工作安排，现将我镇第一季度安全生产工作总结、分析和第二季度安全生产工作安排情况汇报如下。

20XX年以来，我镇党委政府高度重视安全生产工作，始终把该项工作列入党政重要议事日程，将其纳入我镇经济发展的总体规划，作为党委政府日常工作中一项重要工作。

(一)重视安全生产管理机构和队伍建设。成立了以镇长为组长和安监站、公安、工商、电力等部门负责人为成员的安全生产领导小组，制定了安全生产隐患排查等各项制度和方案。

(二)重视抓宣传。春节临近，安全生产必须拉紧弦，我镇利用会议、检查、横幅、标语等多种形势对全镇各企业，人员密集场所，学校等单位，进行广泛深入的宣传活动，进一步提高广大人民群众的安全意识。

(三)抓检查消除安全事故隐患。第一季度，我镇进行了冬季、春节安全检查，在安全检查中，做到“三个结合”：检查与整改隐患相结合、检查与责任追究相结合、检查与建立长效机制相结合。重点对烟花炮竹、加油站点等进行了细致的检查，做到横向到边、纵向到底的大检查，为全镇人民度过一个欢乐祥和的春节打下坚实的基础。

(一)有些单位、企业对自觉抓好安全生产的思想意识有待于进一步提高，尽管政府各级领导高度重视，但仍有一些企业存在着重生产、重效益、轻安全的思想行为。

(二)、企业安全生产责任落实不到位，内部安全生产责任体系没有真正建立、企业保护自身权益意识不强，未和有关人员签订合同等，防护设施和安全基础薄弱，事故隐患整改不到位。

(三)、事故隐患排查治理还存在死角。对重点行业和领域的隐患排查缺乏深度和广度。

(四)、企业安全教育有待加强，特别是对农民工安全培训要到位，以上人员的自我保护能力不强。

(一)、要强化领导制定第二季度隐患排查整治工作方案和重点，成立隐患排查治理工作领导小组，组织学校、土地所、城建、交通、公安、电力等单位对我镇进行全面、彻底、细致检查，对检查出的隐患、问题彻底整治。

(二)、重点检查人员密集场所、危险化学品、烟花爆竹、道路交通、建筑施工等场所检查。

(三)、要狠抓整治，企业是安全生产的责任主体，隐患排查治理的关键在企业，要对各类生产经营单位的基础设施、技术装备、作业环境、现场管理、安全管理、组织体系、责任体系等方面进行全面排查，落实整治方案，限期整改到位。

(四)、建立台账，镇和各企业等单位都要建立健全安全事故隐患管理台账，对查出的各类隐患逐一进行建档，记录隐患基本情况，整治责任单位，整治措施等，并实行全过程跟踪管理。

今年我镇安全生产工作形势严峻，我们严格落实上级安全部

门的指示精神，加强组织领导，落实工作责任和任务，做为当前的中心任务，认真抓紧抓好，努力改变我镇日前安全生产局面。