

最新幼儿园班级教研计划中班 班级计划 幼儿园大班(大全8篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

配送工作总结 低温机组工作总结篇一

市安委会对春季安全生产大检查工作进行安排部署后，我局随即在有局直属单位主要领导和机关各处办局主要负责人参加的会议上，由xxx副*传达了安委会文件和市*会议精神，并及时草拟下发了通知，对局系统春季安全生产大检查工作进行了安排部署，提出了具体要求。同时，我局成立了春季安全大检查工作领导小组，由各分管领导分头负责，确定了牵头处室和具体工作人员，做到了领导、人员、时间、措施“四落实”。

局属各单位结合民政事业单位的实际情况，对重点部位、薄弱环节进行了全面细致的检查。大检查以单位自查、自纠、自改为主，对一些涉及民政对象的单位进行重点监督、跟踪检查，及时发现和整改事故隐患，落实好安全治理责任和安全保障措施，严防重特大事故的发生。各单位主要领导作为本单位安全生产工作的第一责任人，切实担负起了主要责任，对本单位的春季安全生产工作进行了认真的安排部署，结合实际制定相应安全防范措施，严格值班制度，严格落实责任，将责任分解落实到了具体领导、科室和人员身上。各业务处室认真指导所管单位做好安全工作，保证了各项安全措施落到实处。

我局对春季安全生产大检查进行安排后，各单位积极行动，认真组织，开展安全大检查。烈士陵园、殡管所和各殡葬单位，结合“清明节”群众大规模祭奠扫墓，认真研究制定各项安全防范预案，细致做好公墓区的安全检查工作，开展了火灾、道路、设施等隐患的检查，对发现的存在问题和隐患，制定针对性措施，及时进行整改；各殡葬单位非凡狠抓了消防安全治理制度的落实，从人员、设备、物资等方面进行重点保障，落实防火责任，确保了不发生火灾。各养老机构、残疾儿童康复中心和救助站，认真检查各类救助设施的安全性能，消除不安全因素，确保了社会弱势群体的人身安全和及时救助。精神康复医院加强节日期间各类病人的监管监护，落实安全防范措施，严防发生逃逸、伤亡事故。军供站认真抓好饮水、饮食的安全检查和供给，防止发生食物中毒事故。各生产福利企业，切实加强安全检查，对检查中发现的安全隐患，立即进行整改，对不具备安全生产条件的企业，严禁生产。

按照时间安排，整个安全大检查工作结束后，4月9日，由xxx副*带队，办公室、人事处和各业务处室相关人员参加，组成检查组深入基层，对各单位安全生产制度制定、安全责任制落实、防范措施落实及值班值宿情况进行了一次全面检查，检查发现，在春季安全集中整治活动中，局属各单位都按照市局要求认真开展了安全大检查，以预防和遏制重特大火灾、安全事故为中心，以安全事故易发、人民群众关注的公众聚集场所和单位为重点，采取积极措施，彻底整治安全隐患，切实消除了一些影响安全的隐患，进一步改善了单位的安全条件，使各项防范措施得到了全面落实。为了使安全工作常抓不懈，我们进一步研究健全了局安全生产领导责任制，完善了安全生产措施，并且按照“谁主管、谁负责”的原则，全面落实安全工作责任制和事故责任追究制，将年终考核与各单位的安全工作挂钩，实行安全责任事故一票否决制，使安全工作与业务工作有效结合，为民政事业的快速发展提供良好保障。

配送工作总结 低温机组工作总结篇二

由于是新课改，理论实践经验缺乏，对“自主学习”一时还吃不透，因此，本学期我抓紧学习“自主学习”的理论，深入挖掘“新课标”，鲜明的理念、全新的框架、明晰的目标、有效的指导，是对修订大纲的新发展，明确所教学段的阶段目标及教材修订的意图，做到教学中整体把握，有的放矢。通过自己课堂实践，我深刻认识到教学就是和学生们一起参与的活动，只有充分发动学生的学习主动性和积极性，才会有学生的创造性，从而将学校大力推广的“自主学习”的模式从本学期做好心理上、态度上、工作中的切实转化，为下个学期全面开展“自主学习”做好充分的准备。

本学期我能根据学生的具体情况详实的制定教学计划，按章办事；能认真的备课，充分的备好学生，写好教案，绝不上随意课，一学期共有教案和反思55个；认真的上好每一堂课，积极的探索新的教学模式，并有的放矢进行改革，学生反映良好；能适时布置作业，做到全批全改，并能对后进生进行帮扶；认真的组织好单元考试和校内统考，做好质量分析，及时的总结经验教训，为今后的教学工作开展做了充分准备；积极的使用多媒体，能把文字、图像、声音、动画和视频信息等众多信息集于一体，能在视觉、听觉上产生一定的刺激，引起学生的注意，激发学生的学习兴趣，使学生产生强烈的学习欲望，从而形成学习动机。能使抽象的概念具体化，静态的知识形象化，无序的内容系统化，使枯燥的理论不再枯燥，也有利于学生对知识的获取、记忆。积极参加学校组织的各项政治活动，认真对待每次的政治学习，并且认真执行学校的各项规章制度。团结同志，做到爱校如家，爱生如子。全心全意搞好教学，管教管导，言传身教，教书育人，适时的开展德育渗透。

认真的参与教科研工作，积极的参与课改研究工作，积极的撰写论文；积极的参加教研组活动，积极的承担教科研任务，能在课题研究中发挥自己应有的作用；积极的.参加组内外听

评课活动，一学期共听课20节；开好一节公开课，做好培优扶差工作，所带班级成绩提高明显，差生面明显缩小，优生率有所提高；积极的参加各种课题研究，发挥了应有的作用；认真的参加对外交流，多次听评课、理论学习等，与教研组、备课组内其他政治教师交流新课程下的教与学的经验，取长补短。

认真地对待每个学生，认真地对待每节课，认真地对待每本作业，认真地对待每次辅导，认真地对待每张试卷。在一学期的辛勤努力下，我所带班级学生的政治成绩有了很大进步，在年级中名列前茅，我本人在学校的学生评估、教师互评、领导测评中名列全年级第一，获得“优秀教师”的光荣称号。今后，将更加努力，为了学生能力的提高多想办法，多钻研，多探讨，多学习，争取学生的更大发展。

配送工作总结 低温机组工作总结篇三

刚到xxx时，对xxx方面的知识不是很精通，对于新环境、新事物比较陌生。在公司领导的帮助下，很快了解到公司的性质及其房xxx市场。作为销售部中的一员，该同志深深觉到自己身肩重任。作为企业的门面，企业的窗口，自己的一言一行也同时代表了一个企业的形象。所以更要提高自身的素质，高标准的要求自己。在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能。

此外，还要广泛了解整个xxx市场的动态，走在市场的前沿。经过这段时间的磨练，力争尽快成为一名合格的销售人员，并且努力做好自己的本职工作。

针对今年一年的销售工作，从四个方面进行总结：

xxx营销部销售人员比较年青，工作上虽然充满干劲、有激情和一定的亲和力，但在经验上存在不足，尤其在处理突发事件和一些新问题上存在着较大的欠缺。通过前期的项目运作，

销售人员从能力和对项目的理解上都有了很大的提高，今后会通过销售人员的培训和内部人员的调整来解决这一问题。

由于对甲方在企业品牌和楼盘品牌的运作思路上存在磨合，导致营销部的资源配置未能充分到位，通过前段工作紧锣密鼓的开展和双方不断的沟通和交流，这一问题已得到了解决。

由于协调不畅，营销部的很多工作都存在着拖沓、扯皮的现象，这一方面作为xx公司的领导，我有很大的责任。

协调不畅或沟通不畅都会存在工作方向上大小不一致，久而久之双方会在思路和工作目标上产生很大的分歧，颇有些积重难返的感觉，好在知道了问题的严重性，我们正在积极着手这方面的工作，力求目标一致、简洁高效。

但在营销部工作的责、权方面仍存在着不明确的问题，我认为营销部的工作要有一定的. 权限，只履行销售程序，问题无论大小都要请示甲方，势必会造成效率低，对一些问题的把控上也会对销售带来负面影响，这样营销部工作就会很被动，建立一种责权明确、工作程序清晰的制度，是我们下一步工作的重中之重。

会议是一项很重要的工作环节和内容，但是无论我们公司内部的会议还是与开发公司的会议效果都不是很理想，这与我们公司在会议内容和会议的形式以及参加人员的安排上不明确是有关系的。现在我们想通过专题会议、领导层会议和大会议等不同的组织形式，有针对性的解决这一问题，另外可以不在会上提议的问题，我们会积极与开发公司在下面沟通好，这样会更有利于问题的解决。

前一阶段由于工作集中、紧迫，营销部在管理上也是就事论事，太多靠大家的自觉性来完成的，没有过多的靠规定制度来进行管理，这潜伏了很大的危机，有些人在思想上和行动

上都存在了问题。以后我们会通过加强内部管理、完善管理制度和思想上多交流，了解真实想法来避免不利于双方合作和项目运作的事情发生。

以上只是粗略的工作总结，由于时间仓促会有很多不是之处，希望贵公司能给予指正，我们会予以极大的重视，并会及时解决，最后祝双方合作愉快、项目圆满成功。

配送工作总结 低温机组工作总结篇四

201*

年宁东铁路站在上级部门领导正确指导下，我站

以“安全第一、预防为主、综合治理”重要思想为指导，全面贯彻落实《安全生产法》，坚持“安全第一、预防为主”和以人为本的方针，紧紧围绕“学习法规、强化培训；执行标准、落实制度；严格执法、奖罚分明；加强监管、规范行为”的工作重点，围绕我站签订的年度安全生产责任目标，强化安全生产管理，坚持开展安全专项整治工作。截止11月，未发生死亡、重伤事故，有效控制了三级事故、保持了我站安全生产形势总体平稳态势。

一、基本情况

（一）统一思想，加强领导，明确职责

我站始终将安全生产与环境保护工作作为“高压线”，始终保持管理高压态势，做到常讲、常抓、常议。定期召开安全生产工作总结和分析会议，并将安全工作作为实践“抓安全生产，以人为本”重要思想的具体体现。

（二）加强目标管理，落实“一岗双责”

谁主管、谁负责”的原则，落实“一岗双责”，完善安全环保目标管理，切实加强对安全生产与环境保护工作的领导，确保安全生产与环境保护工作责任制的层层落实，把各类安全事故与环境保护事件降到最低限度。及时分解下达控制考核指标，逐一签订安全生产目标管理责任书与环境保护工作目标责任书，全面落实安全生产责任。

（三）健全了规章制度，环境保护工作有章可循一年来，我们认真履行了环境保护法律、法规，建立健全了环境保护规章制度，制定了事故应急预案。对重大突发事件进行有效地反应并做出及时的决策，我站组织了有针对性的事故应急救援演练，提高了各级组织和人员的应急处置及自救能力。

在年初的工作会议上站长、副站长、就如何做好“春节”、“五一”、“十一”放假期间的安全生产工作做了重要讲话并进行了工作部署。着重强调“三个不放松”，一是不放松加强领导，严格落实安全生产责任；二是不放松隐患的排查治理；三是不放松在调车作业现场的安全；为了保证节假日的安全生产工作，领导干部特别是“一把手”亲自值班，加大了假日值班的力度。

（五）抓好“安全生产月”工作

为全面贯彻落实集团公司各项部署，切实加强安全生产宣传工作，教育广大干部职工关注健康、关爱生命，切实将“安全第一、预防为主、综合治理”的方针落到实处，并贯穿于各项重大政策、重大项目和发展目标全过程，推动安全生产形势更加稳定好转，根据《关于开展201*年“安全生产月”活动的通知》（宁能铝安监[201*]114号）要求文件精神和集团公司安委会领导的相关指示精神，结合我站实际情况，我站定于6月1日至30日期间，开展以“安全责任，重在落实”。为主题的安全生产月活动。

一是加强领导，提高认识，强化管理。

我站成立了“安全生产月”活动领导小组，由崔育才任组长夏青山任副组长，各班组长为成员，负责督导活动的开展。我站制定了具体的活动方案，成立了活动领导小组，从上到下建立起了监督、监管体系，对活动真正做到了责任明确、逐级管理，使广大职工从思想上认识到安全生产重要性和必要性，将认识转变为自觉行为融汇到日常工作中去，形成人人关系安全，安全关系人人的良好氛围。

了全员的安全生产素质，保证了安全生产宣传的针对性和实效性。对特殊岗位、工种、作业人员，进行了专项培训管理，提高专业技能，将各类事故隐患降为零。

三是以安全月为契机，落实隐患整改，注重实际效果。为了将本次安全月活动落实到实处，使活动的开展有成效，各级管理人员经常到现场进行安全检查，针对活动中出现的不良现象，及时指导、督促，并认真落实对所查出隐患的整改工作，保证了活动的正常开展。在安全月活动中，坚持日常检查、周安全检查及专业检查相结合的检查方式。除日常检查及周检外，还对各生产现场进行突击检查，对所查出的不合格项已及时整改。

二、开展百日“反三违、查隐患、堵漏洞、反事故”活动

为确保抓好公司安全管理工作，不断强化各级从业人员的安全意识，杜绝或减少“三违”及习惯违章行为的发生；营造良好的安全氛围，以保证我站安全、稳定生产。按照中心领导的指示，结合当前实际情况，在三季度开展了一次主题为“反三违、查隐患、堵漏洞、反事故”的反“三违”活动。我站制定了可行的活动方案，精心组织、全面部署、认真落实，通过活动的开展，增强全体员工的安全意识和防范事故的能力，进一步强化了全员对安全工作重要性的认识，完善了安全管理机制，有效的控制了各类事故的发生，取得了显著成效，保证了安全生产。

（一）、强化自律观念，提高工作热情

和把握。三是以老带新，通过让老的职工对新同事在工作上的交流指点，使其转变工作态度和工作作风，最大限度地发挥自己的主观能动性。

（二）、注重实效、目光长远

一是个别人员安全思想上没有引起足够重视，没有正确处理安全与生产的关系，安全生产管理制度、岗位操作规程、责任落实不到位；二是责任意识、忧患意识，重点部门、重点部位防范意识不够；三是应急预案编制不完善，没有进行过针对性的演练。针对上述存在的问题，对各班组进行规范管理 & 综合整治，目前已全部落实到位，切实消除了安全隐患。

五、下一阶段的安全生产工作的几点要求

（一）、狠抓重点，进一步加强安全管理全过程控制。

经过公司事故统计：80%以上的安全事故隐患都在施工现场。我们要狠抓事故易发、多发点的安全管理工作，必须突出重点，加大隐患排查力度，采取高压态势，严防死守，不断强化薄弱环节，避免重特大事故和恶性事件的发生。一是要加强危险源管理。对作业现场和生活区的危险源进行认真梳理排查，并采取针对性措施，防止重大事故的发生。

（二）、努力做好各项工作，确保安全生产工作始终处于受控状态。

一是查找不足，进一步完善安全管理基础工作。信息化管理是以信息化带动工业化，实现企业管理现代化的过程，它是将现代信息技术与先进的管理理念相融合，转变企业生产方式、经营方式、业务流程、传统管理方式和组织方式，重新

整合企业内外部资源，提高企业效率和效益、增强企业竞争力的过程。

虽然我们的信息化工作是最原始、最基础的录入工作，但是我们要根据新的形势要求，借助一些现代化的手段，规范安全管理流程，完善各项基础工作。借助项目管理数据表格的要求作好原始数据的输入，迅速熟悉安全信息化管理要求，做到对安全管理信息系统的条目了如指掌，并以此为标准，规范具体的安全管理行为，打牢基层基础工作，确保安全生产管理工作有序运行。

二是严肃纪律，进一步提升安全管理工作中的执行力

我站要继续认真贯彻安全生产工作会议精神，按照年初签订的《安全生产责任书》要求，及时向物流配送中心报告本单位的安全生产状况，每月23日前要及时报送安全月报，如实报告本单位的工伤事故情况；要将每月的安全生产检查情况，以erp通报的形式及时中心报告，如实反映施工现场安全管理方面存在的问题及隐患整改情况。

宁东铁路站201*年11月26日

友情提示：本文中关于《物流配送个人工作总结》给出的范例仅供您参考拓展思维使用，：该篇文章建议您自主创新。

配送工作总结 低温机组工作总结篇五

一、深入学习政治理论，不断提高政治素养

一年多来，我认真学__方略、__和公司工作会精神、__省__公司关于节能减排的规定等文件资料、__董事长和__总经理在公司抗险救灾抢修复电总结表彰大会上的讲话。进深刻体会了“众志成城、顽强拼搏、不胜不休”的抗灾精神，理解了“办法总比困难多、不屈不挠、艰苦奋斗”的精神，这将是

我以后工作的强大动力和克服困难的有力武器。

除此之外，我还利用网络、电视、报纸等媒体来了解和学习政治时事，关注社会政治生活，对政治学习的自觉性和积极性都有了很大的提高。

二、不断努力学习，提高专业知识

在业务知识方面，我参加了网公司组织的营销工作创新培训和公司组织的营销相关技能培训。除了参加公司组织的各种培训，我也虚心向同方公司和各供电局专业技术人员请教营销信息化、自动化相关知识，并结合工作需要，自主学习信息化、自动化的专业知识。此外，利用周末时间，攻读__大学信息与自动化学院控制理论与控制工程专业工程硕士，在这一年多的时间里，已基本完成了工程硕士阶段的课程学习，使自己的理论知识得到了很大的提高。学习过程中注意总结收获，并在《__电业》发表文章。

三、认真做好本职工作，提升工作能力

(一) 营销监控中心建设

营销监控中心是通过对客户服务系统、95598系统、负控管理系统、需求侧管理系统、调度mis□营销现场监控设备等资源的整合，建立了新的营销工作流程监控管理体系，真正实现端到端的管理，全面提高营销服务水平和层次。从年初建设开始，我参与了《云南电网公司营销服务中心系统建设方案》编写完善，建设过程中全程参与协调相关参建单位工作，并承担了监控中心的软硬件设备的日常管理和维护。系统投入试运行后，通过征求各部门意见，编写《营销服务中心系统需完善的内容》，年底组织监控中心验收，参与《__司监控中心后期建设思路□□□_x营销监控中心运行管理制度》、《__公司营销监控中心岗位职责》等的编写完善。至今营销监控中心已累计完成功能开发累计73项，其中业务功能63项，

数据填报功能10项。在业务功能中，发供电模块23项、需求侧管理15项、营销经营13项、优质服务10项、其它2项。

(二) 县级公司“一体化”工作

作为今年营销“三大工程”的全省营销信息“一体化”建设，我参与了《一体化客服系统推广实施方案及业务》、《__电网公司县级供电企业营销信息“一体化”业务流程规范(试行)》、《__公司县级供电企业营销信息“一体化”电费核算细则(试行)》编写完善。针对“一体化”实施过程中暴露出来的网络问题，参与《云南电网营销一体化网络系统建设项目书》编写完善，并参与组织实施。与现场技术人员一道参与“一体化”客服系统交流会，收集整理各单位对系统的意见和使用过程中的问题，编写完成《一体化客服系统常见问题解答》。目前“一体化”已完成66个县公司689个供电所抄、核、收三大核心模块的实施。

配送工作总结 低温机组工作总结篇六

xx年8月我正式加*人寿xx分公司，开始了我的银保工作生涯。在这几个月中有喜悦，有汗水，当然也有辛酸，失落。我在不断的磨练中成长，锻炼韧性。在这几个月中，我努力学习保险理财知识，勤于思考，不断总结实际经验，力争完善自我。

在8月30日，我们圆满的完成了公司组织的为期5天的封训式岗前培训。我们这个新人班一共有50多人，在我们一起努力下，这一期新人班圆满结业。

经过近四个月在银保部的学习和实践，让我在各个方面都取得了长足的进步。相比以前，我开始意识到工作的压力和生

活的必须。认识到自己很多方面还得去学习，去提高。曾经很幼稚的认为自己是销售出身，从事保险行业肯定会如鱼得水，肯定会比别人优秀，比别人做的更好，可是现实深深地教训了我的自大，教会了我谦卑，教会了我忘掉过去的光环，用空杯的心理去面对现在，这样才能有进步，有以后更好的发展。

在今后的工作中，我将发扬成绩，克服不足，坚持不懈地努力学习各种理论知识，并用于指导实践，以更好的适应作业的需要；熟练去掌握各种业务技能去*的投入到工作之中，我将通过多看、多学、多问、多练来不断的进步自己的各项业务技能；通过实践不断的总结经验，提高自己解决实际问题的能力，并在实践的过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情的对待每一个客户。我相信只要努力工作，一切都会有的，一切也都会好起来的。

新的一年即将到来，马上就要迎接开门红了。我们开始了新的计划。

1、调整好趸缴与期缴的业绩占比，这是重点。

3、元月各渠道内部开始下达保险任务，这是非常好的时机，对我们提升整体业绩非常重要。

配送工作总结 低温机组工作总结篇七

也许在很多人的眼中我所干的只是个简单机械的工作开车，是啊，当几年前我手握方向盘的那一刻我也是这样想的，但随着时间的流逝，随着我对这项工作的进一步了解，我对司机这一行有了更深的认识，同时也渐渐爱上了这项工作，暗下决心，无论是过去、现在还将来，都要好好的干下去，为领导服务，为同志们服务，为国税事业服务。

思想是行动的先导，思想上有了方向，行动上就有了坐标。上班以来，我一直没有放松对自身思想的严格要求。我自学了马列主义，思想，理论，*****同志“三个代表”讲话。每天坚持收看新闻联播，焦点访谈，与国家保持同呼吸，共命运。同时积极参加分局组织的各项理论学习，在每年年初分局组织的思想整顿活动中，我都积极参预其中，学理论，找差距，定措施，进一步加强对自身思想的锤炼。

虽然我干的是司机这一行，但我清楚的认识到现在如今高速发展的信息化时代，如不时时学习，刻刻充电，就会被社会淘汰。在这方面我从没放松过对自己的要求。97年，我就通过成人高考上了函授大专，系统学习了基础会计，国家税收，财务管理，成本会计，审计学等专业知识，上学期间我给自己订了学习计划，无论工作再忙，回家再晚，我都督促自己严格按计划学习，不敢有丝毫懈怠。通过这几年的学习，和自己比我感到有进步，有提高，但还远远不够，不足以适应现代税收“科技加管理”的需要，我一定会更好严格要求自己，使自己不断提高。

算起来开车也有好多年了，熟悉的朋友常劝我早点改行，说毕竟开车不是能干一辈子。可我个人认为，革命分工不同，在这里我也能发光。在平时的工作中，无论春夏秋冬，无论刮风下雨，我都做到接送准时；无论是分局的领导还是普通干部，平时还是节假日，只要是工作需要，加班加点毫无怨言；无论是哪位领导，我都兢兢业业、始终如一。我觉说：干好本职，就是对开发区国税工作最大的贡献，把同志们安安全全的送达目的地，就是我最大的愿望。

在工作中我始终把安全放在首位，去年底，我已安全行车92万公里。随着车辆管理的逐步规范，车辆的'费用消耗逐步收缩。为了更好的保证车辆的安全、正常使用，我想千方设百计的在节约上下功夫。在车辆的保养上，通过自学和多方请教，我掌握了大量的基础保养知识，对一般技术含量不高的保养，从来都是自己动手。对进修理厂的维修，修理费都

要“斤斤计较”地讨价还价，尽可能为单位节省开支。常常有维修部的老板同我商量，多开一点费用，给我好处，每次都被我一口回绝。每一次的过桥和停车，我都是尽量的节省，如停车的时候，如果附近的停车场收费，我放下乘客后，宁可自己多走几步路，也要省下停车费。车上配套使用的物品，如夏天的凉坐垫，冬天的沙发套，擦车的拖把等，我都仔细的收藏，别人用两年的，我可以再用五六年。

分局车辆的油料使用是大家普遍关心的焦点问题。在如何更好的使用油料方面，我和后勤的同志想了很多的办法，制定了许多制度。一次，分局有位干部找我想要十升汽油加到摩托车里，被我婉言拒绝了，该同志十分不满，逢人就说我的不是，我都是一笑了之。

这几年来，我付出了很多，也得到了很多，连续5年被评为先进，多次获得优秀公务员称号，4次受到嘉奖的表彰，这要感谢分局领导和同志们对我的肯定，我以后的工作中，我将一如既往的把工作做好，请领导和同志们监督。

配送工作总结 低温机组工作总结篇八

在经过了xx年的求学生涯，我终于走到了人生的这个重要转折点，正式的结束了学徒时代，踏进了工薪一族的行列，加入到了我们自贡市烟草专卖局这么一个庞大的企业体系中来，心情既是兴奋又有些许的紧张，因为地方变了，环境变了，身为学生的任务也变了，这个转折是非常大的。从xx年1月开始我经过了将近1个月的实习式工作，在期间，我所在的部门是送货部，担当一名送货员。在未到送货工作岗位以前，我曾肤浅的认为送货员只是简单的把卷烟送到零售户手中，不发生差错就算是顺利完成工作任务。然而，在工作了将近一个月的时间，我才深刻的体会到，送货员，作为战斗在烟草行业一线的排头兵，在日常的工作中，顶风冒雨，披星戴月是正常事；手提肩扛，涉水步行不在话下。在送货这个岗位，

就必须能够吃苦，想轻松，图省事，谈享受的人肯定无法适应这种高强度的工作。要做好一名送货员，就要做好吃苦受累的准备，正视困难，接受挑战，在不断地锤炼中提高自己的岗位适应能力。在这将近一个月实习期间的感想向领导做一个简单的汇报。

1、送货前送货员应认真核对送货单和商品是否相符合，当发现货单与商品不相符时，应及时向当日值班员汇报情况，并解决。认真检查商品质量、包装是否完好。

2、装车过程中，送货员需要非常熟悉客户的地址，即其他必要因素，如赶场。就拿直配22组这条线来说，如果当天福善要赶场，那么就应当把李桥方向的卷烟放在最里面，在放福善方向的卷烟，最后放扳桥镇上的烟。在装车过程中应尽量避免把卷烟擦痕或卷烟折皱。可以想象如果当零售户收到一条表面有擦痕或是卷烟折皱时会有何感想，因此为了避免出现这种情况就需要我们的送货员在卷烟装车时“按部就搬”，严格按照规定的送货顺序、卷烟摆放标准进行装车。

1、安全：就是做好人身、资金、车辆、货物等安全，确保卷烟能及时安全的送到客户手中。在送货过程中，经常遇到一些特殊情况，不能将车停放在客户店面门口。在这种情况下，送货员再送货的同时，驾驶员必须下车关好门窗，看好货箱里的卷烟，避免被盗。

2、及时：送货速度要快，只有熟练掌握了本辖区的基本情况，才能根据实际情况更好地开展配送工作，才能在较短的时间内完成送货工作，然而提高工作效率。

3、准确：首先驾驶员要将车辆准确的停放在客户店面门口，送货员再下货时，应先核对卷烟的数量、名字等重要信息。由于x娇子没有分拣到包装中，所以应特别注意客户是否定购。然后准确的将卷烟送到客户手中，并当面和客户清点实物，确认卷烟的数量、品种，查看是否有破损，最后核对订单。

实行电子结算的，待客户确认无误后，要求客户在扣款签字单上签字。对没有扣款成功的客户，应告诉客户需要多少现金，待客户确认无误后，收取现金，放入车载保险箱。

1、在卷烟配送过程中要讲求诚信服务，即使不是自己造成的差错，也不能推卸责任，要急零售户之所急，想零售户之所想，及时帮助零售户圆满解决问题，真正让客户体会到烟草公司的诚信服务。

2、在配送过程中必须按照规范的配送服务流程进行操作，着重保证卷烟及烟款交接准确无误，保证完好及时地把卷烟送到每一户客户手中，提高客户的满意度与忠诚度。

3、在送货过程中，经常会碰到一些零售户提一些问题，甚至发一写牢骚和抱怨，诸如某些紧销烟供应太少等等之类的问题，碰到这些情况，我们不能单纯地认为这些不是我们送货员的责任，对零售户敷衍了事，然而对于零售户所反映的问题，我们送货员应该认真对待，细心解释，直到客户消除误解。

卷烟送货面对千家万户劳动强度大，无论是烈日炎炎还是狂风暴雨都要耐心细致的工作，送货员应具有优质的服务意识。

4、送货员要有较高的业务技能，为了适应时代的需要和烟草行业改革的需求，送货员必须全方位提高自身综合业务素质，从市场营销能力、服务水*、安全意识、工作技能、写作能力、电脑操作技能等方面着手提高自身素质，以适应烟草配送模式的不断改变。并熟练掌握辖区零售户的状况，送货员在日常工作中必须掌握本辖区所有零售户的地理位置、销售动态、个人生活习性、家庭情况、金融卡使用情况、零售户分类情况以及零售户违法情况等等，只有熟练掌握了本辖区的基本情况，才能根据实际情况更好地开展配送工作，才能在较短的时间*均每户5—7分钟内完成送货工作。

配送工作总结 低温机组工作总结篇九

中国饮食文化历史源远流长，其中面点品种繁多。在经过数千年面点师们的创新发展，它们的基本形态也丰富多彩，造型逼真，食用方便，营养丰富。

重庆学面点，上重庆面点学校就去重庆欧艺教育。重庆欧艺教育是国家人力资源和社会保障部批准设立的国家职业技能培训及技能等级鉴定机构。重庆欧艺学校旨在创立综合化教育平台，秉持“专注、创新”的办学理念，革新中国西式餐饮培训、就业、创业教学模式，为国家、为企业培养复合型的优秀技术人才。

重庆学面点，去重庆面点学校——重庆欧艺教育。欧艺教育学校教学环境优雅，新设备，开设面点培训班，豪华装修，宽敞明亮的教室，操作设备齐全。聘请行业资深教师授课，拥有的多年丰富的教学经验，全心全意指导学员。课堂中采用9010模式，10%的理论+90%的实操，全真实材料让学员练习，突出实操教学在技能培训的重要性。教学内容新颖，紧跟社会前沿，带领新产品潮流。

重庆学面点，就到重庆欧艺面点学校。面点培训班超低学费，国家部门定价，拒绝乱收费。签订协议，毕业考取国家职业资格证书及欧艺毕业证书，考不过免费重学。重庆欧艺教育在西南地区率先实现了校企合作，具备签约入学、毕业即就业的保障和优势。

重庆学面点，上优秀的重庆面点学校就到重庆欧艺教育学校。选择欧艺教育，给自己一次改变前途的选择。

配送工作总结 低温机组工作总结篇十

总结是在某一时期、某一项目或某些工作告一段落或者全部

完成后进行回顾检查、分析评价，从而得出教训和一些规律性认识的一种书面材料，它可以促使我们思考，是时候写一份总结了。总结怎么写才不会千篇一律呢？下面是小编收集整理物流配送中心个人工作总结，仅供参考，欢迎大家阅读。

时间一晃而过，从xxx到xxxx物流有限公司配送中心报道算起，我已经在配送的岗位上工作了近一个半月。这一个半月，是我工作转型的一个半月，也是我逐渐学习和适应的一个半月。对配送这一岗位从陌生到熟悉，再到逐渐的找到感觉；对工作内容从摸不着边际到能够上手操作，再到最后基本上的熟练；对周围的同事从陌生到熟络，再到亲密无间。这一个半月让我认识了中海这个公司，也让我对配送中心的工作有了新的认识。

我在大学学的是市场营销，也修过物流管理这门课程，但学校里的学到的东西运用到实际上并不是那么容易，尤其是在接触了在配送中心的工作之后。实际工作中遇到的很多的问题，并不能完全依靠书本上的知识来进行解决。

配送作业是按照用户的要求，将货物分拣出来，按时按量发送到指定地点的过程。配送作业是配送中心运作的核心内容，因而配送作业流程的合理性以及配送作业效率的高低都会影响整个物流系统的正常运行。

在配送中心这段日子里，可以强烈的感受到配送是一种强调准确的物流活动，它需要一个完整的物流信息系统，现代化的技术设备和先进的管理理念，使得配送活动可以为客户降低运作成本，在让客户满意的基础上使配送中心获利。由配送中心集中地向各客户进行多频次的配送业务，众多客户原则上可以不设或少设仓库，不设或少设运输部门，减少了流通设施的投资和日常流通运行费用。配送的存在完善了供应链的缺陷，可以说，在供应链上下游之间有了完整的配送体系，将大大提高供应链的整体竞争力。

配送作业流程繁琐，环节众多，极容易出现差错。我在配送的这段时间主要从事的是出仓订舱的工作，做这份工作要特别仔细，一旦出错就可能造成重大的损失。在工作中各个部门之间进行及时的、有效的沟通是十分必要的。配送作业需要整个团队的有效配合，才能更好的提高工作效率，降低差错率。而且，物流业是服务业，在工作中我们要及时的和客户沟通，要清楚以“以客户为中心”的经营理念的最终目的不仅仅是客户的一次满意，而是通过企业对客户的优质服务来增强客户满意度。“客户满意”不再是企业的一种装饰，“客户忠诚”成为企业追求的重要目标。我们要清楚地知道：没有客户满意就没有客户的忠诚，没有客户的忠诚留住客户成为一纸空文，“以客户为中心”必然付诸东流。所以“客户满意”是企业的出发点而“客户忠诚”则是企业的归宿点。

当然，目前配送中心还有各种不足，比如配送中心的计算机应用程度仍比较低，大多情况下，仍只限于日常事务管理，对于物流中的许多重要决策问题，如货物组配方案、运输的路径、库存控制等方面，还处于半人工化决策状态，适应具体操作的物流信息系统的开发滞后；物流设施的技术和设备都比较陈旧，与国外以机电一体化、无纸化为特征的配送自动化、现代化相比，差距很大；整体物流技术如运输技术、储存保管技术、流通加工技术，以及与各个环节都密切相关的信息处理技术等，也都比较落后。这种情况也是国内物流企业的通病，但作为中海的一员，我希望中海将来能够成为国内物流企业的领头羊。

一个多月工作中的经验收获与不足都是我日后学习工作的借鉴，“业精于勤而荒于嬉”，我将在以后的工作中不断学习业务知识，不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地对待每一项工作，为塑造全面发展的自我而努力。

- 1.物流转正个人工作总结
- 2.物流行业个人工作总结
- 3.公司物流个人工作总结例文
- 4.物流安检个人工作总结
- 5.物流个人工作总结
- 6.物流转正个人工作总结
- 7.物流部个人工作总结精选
- 8.物流客服个人工作总结