

# 排列的应用教学反思总结 间隔排列教学反思(模板9篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

## 招商工作总结篇一

加强业务学习，不断提高业务素质，努力做出更大贡献。招商工作对于我来说是个新的挑战，作为招商小组的一员，我不断跟同事沟通学习，弥补自身不足，做到笨鸟先飞。回想在这半年多的工作历程，是至今我人生中重要的一段时期，在这期间我的收获主要有两个方面：政治思想上的成熟和业务工作方面积累了丰富的工作经验，总结为八个字“收获颇多、受益匪浅”。

年初在雅楠姐的带领下先后到烟台各大装饰材料市场进行考察学习，搜集客户信息，成功完成前期的地板招商工作。随着新任务的下达，我们又投入二手车交易市场的招商工作中。幸福二手车市场、福山汽配市场、港务局汽配城都留下了我们的足迹。对于业务水平尚不成熟的我来说，成功招入户的业绩是值得欣慰的，也是我自我鼓励的动力。

在日常具体工作过程中，我们提倡任劳任怨、自觉刻苦、默默无闻的工作精神，重团结、讲实效、不推诿。所以我做到积极参加市场组织的各种劳动，为二手车平场地、上房瓦、支拱门，不论大活小活脏活累活都主动参与。同时也要兼顾好司机副职，做到领导随传随到。工作纷繁复杂，，这些都要要求我要对现状情况，有较为熟悉的了解与掌握，同时还应

具有较强的应变和适应能力。

下半年，在雅楠姐的带领下，全力配合招商工作，继续石材和二手车的招商工作以及物资城二楼与其他市场的空位补充招商。

克服重重困难，持之以恒与于辉合作把五金市场整体环境搞好在平日有需要劳动的地方也要积极主动，不抱怨，吃苦在前，享受在后，全心全意为市场出一份力。

我清楚自己还存在很多的不足与缺点，需要不断的学习，要时刻以更高的标准衡量和要求自己的言行，注意加强修养，进一步提高自我认识。无论在什么岗位我要始终以饱满的热情对待自己的工作，勤勤恳恳、尽职尽责、踏踏实实的完成自己的工作任务。重要的是自己在这样的工作岗位上、有这样的工作机会，是领导信任和支持的结果!正因如此，我将更加珍视自己的岗位，也希望领导和同事们一如既往的给予我指导和帮助，我也将加倍努力，争取更大的进步!

在此对领导和同事们表示衷心的感谢!以上是我对半年来思想、工作情况的总结，不全面和不准确的地方，请领导和同志们批评、指正。

## 招商工作总结篇二

今年以来，招商分局按照街道党委、办事处安排部署，全面扎实地开展招商引资和外经外贸工作，取得了显著工作成绩：充分发挥机械工业园、服务业集群等平台优势，突出抓好机械、机床制造和品牌服务业重点定产品招商工作，创新招商方式，突出引资实效，招商引资、利用外资工作均取得了新的突破。

一是制定了《xx街道招商引资实施方案》，明确了招商重点和全年外出招商计划，做到了超前谋划;二是新制作了精美的招

商手册，集中推介精心筛选的16个招商项目，增强了招商引资针对性；三是采取定任务、定目标、定项目等有效措施，将招商任务层层分解到各基层单位和领导干部，形成了街道上下齐心协力抓招商的浓厚氛围；四是采取小分队外出招商和以商招商等有效形式，主要领导亲自抓，积极联络客商，引进项目，确保了招商实效。

一是抓住市机械工业园和xx零部件创业园建设机遇期，瞄准市内外机械制造、机床加工、零部件加工等行业龙头企业，突出重点抓招商。街道先后引进普鲁特数控机床、重型数控机床、中泰钣金、常发农机等10多家投资过亿元机械机床制造企业落户辖区机械工业园，同时，作为园区配套项目的投资26.8亿元国际机床市场正在加紧建设、投资5.3亿元的机械机床零部件创业园、投资3.6亿元的农副产品加工项目、投资2.6亿元的国恒机电制造项目等目前已经开工建设，并加紧推进。普鲁特二期、环保设备厂二期、常发农机二期等项目扩建即将开工建设。

二是发挥新兴路步行街、问天广场二期、九州清晏、城建威尼斯等新建成三产服务业平台优势，大力引进国内外知名服务业品牌落户辖区。国内外品牌服务业客商看好xx街道地处滕州商业核心区的区位优势 and 招商引资服务客商的强大工作力度，纷纷选择xx街道辖区作为旗下品牌在滕州乃至鲁南地区的落户地。银座、乐天玛特、上海华联、肯德基、小肥羊、如家宾馆、七天宾馆、银座佳驿酒店、两岸咖啡、名典咖啡、图兰朵咖啡等近百家国内外品牌服务业已成功落户xx。投资2.6亿元的特色商业街——秀水街正在加紧建设，部分已封顶，建成后 will 新引进一批服务业品牌项目落户。同时家乐福、必胜客、星巴克等10多个品牌正在加紧推进中。

三是着力抓好已签约项目跟踪服务，加快项目落地速度，把有合作意向的项目变成实实在在的落地项目，巩固招商成果。今年以来新引进的43个过千万元招商项目，已建成投产运

营20个。投资70亿元的中万国际广场、投资26.8亿元国际机床市场、投资12亿元的农副产品物流中心等过10亿元省级重点项目正在加紧建设。备受全市瞩目的荆西商贸城区域改造项目，总投资110亿元，目前在街道主要领导的大力推动下，正在加紧推进中，将成为改变西部城区面貌的精彩之笔。

不断加大境外资金的对接力度，在与日本ys株式会社和韩国jnj国际投资公司对接外资项目，同时对台湾客商对接了投资第三代led节能灯项目。对xxx三晶纺织、普鲁特数控机床、达因重工等具备自营进出口权企业，积极引导其用足用活政策，实现出口新增长；全力以赴帮助中科鑫奥等具备出口潜力企业，申办自营进出口权证，目前中科鑫奥已办理完毕。积极组织外贸出口企业参加枣庄市外经贸局举办的业务培训工作，同时鼓励辖区有意向企业办理自营进出口权证。

1、围绕街道辖区机械园区、商贸物流、城市整合改造等突出优势，采取以商招商和利用“天南地北xx人”招商等有效形式，大力开展招商活动。肯德基三店、必胜客、金帝利综合服务中心、普鲁特二期等项目作为拟建项目就是通过以商招商取得的好成效。

2、深入落地企业走访座谈，进一步推介辖区项目落地优势，争取通过已落地客商引进一批新项目落户辖区。同时，抓住各类重大节日有利时机，调动辖区各社区、居积极性，主动联络在外xx人回乡投资兴业或牵线搭桥引进项目。

### 3、扩大对外

招商力度，结合市里统一安排，加大对日韩、港台客商的对接力度，争取引进境外客商落地辖区。

4、重点扶持出口企业，不但将出口企业扶持成出口骨干，同时引导出口企业引进外资，争取将出口企业转变为外资企业。目前街道具备自营进出口权企业已达到6家。

下一步，将在街道党委、办事处的正确领导下，一是突出重点，扎实开展“定产业”招商。紧紧把握市机械工业园建设机遇期，突出重点，瞄准机械制造、机床加工、零部件加工等行业的龙头企业开展招商活动，同时全面加快期零部件创业园工程建设；充分发挥新兴路步行街、问天广场三期、城建威尼斯等三产服务业平台优势，大力引进麦当劳、上岛咖啡等国内外知名服务业品牌落户辖区；着力抓好已签约项目的跟踪服务，对街道已签约项目全部明确帮包联系人，靠上做好跟踪服务，加快项目落地速度，把有合作意向的项目变成落地项目，巩固招商成果，重点落实肯德基三店、必胜客、滕工工程机械等项目的落地。二是解“瓶颈”，开拓性做好招商引资工作。围绕街道优势产业，积极采取“请进来，走出去”的办法，大力开展各类赴外招商活动，积极参加好市委、市政府组织的招商活动。主动联系客商，准备好签约项目，确保取得实效。开展辖区空闲厂房场地调查工作，采取“腾笼换鸟”的方式，解土地瓶颈，盘活闲置厂房场地。三是强化调度，促服务落到实处。对目前在谈、在建项目明确责任领导和具体责任人，对项目的落地建设、资金到位等情况，实行全程跟踪服务，全力帮助项目的落地建设，争取尽快投产达效。对街道有招商引资的责任单位严格落实每月对各单位引资情况调度一次。四是重点在改进招商方式、提高招商质量上下功夫、见成效，实现四个新突破。按照定产品招商要求，充分发挥机械工业园平台优势，在招引境外资金上实现突破；充分依托交通、能源优势，形成相关辅助产业辐射带，在招引高附加值工业企业项目上实现新突破；充分发挥街道市场多，人气旺，发展三产基础好的优势，在新型现代服务业引资上实现新突破；加大工作措施，凝神聚力，一抓到底，在加快项目落地，提高招商质量和效益上实现新突破。五是大力引导扶持，扩大辖区企业出口创汇。对xxx公司、三晶纺织等实现自营进出口的企业，引导其用足用活政策，实现出口新突破；对有自营进出口权，但未实现自主出口的企业，增强自主出口意识，鼓励其尽快实现进出口；积极帮助蔬菜净加工、东方波纹管等出口潜力企业申办自营进出口权证，使更多企业走出国门，打入国际市场。六是多措并举，大力引进境外

资金项目。进一步解放思想，组织招商小分队分赴香港、台湾、日韩等国家和地区，千方百计引进境外资金项目，争取街道境外资金引进工作的新突破。

## 招商工作总结篇三

### 一、领导重视，机构健全

年初，我局建立健全了安全生产工作领导机构，由局长负总责，副局长具体抓，下设办公室，并层层签订责任书，具体落实到人，同时把安全生产纳入领导干部年终考评的主要依据之一。

### 二、加强宣传，重在预防

积极做好安全生产和安全生产月宣传工作。在实际工作中，组织企业领导及相关人员认真学习《安全生产法》、《中华人民共和国建筑法》、国务院293号令《建设安全生产管理条例》等安全生产的法律、法规及相关的知识。利用安全生产月、下乡、开会、交流会等机会分别以标语、简报、新闻报道、发送宣传资料的形势，进行安全生产知识宣传。据统计每年制作安全生产标语10副以上，简报每季一期，发送宣传标语500多份。使安全生产工作做到领导高度重视，有分工，有落实。

### 三、细化措施，狠抓落实

为确保在建项目无安全事故发生，我局每一季度定期到相关企业进行一次安全大检查，与此同时，单位干部职工到外来企业都要对企业领导及相关人员强调安全生产的重要性，只有抓好安全生产及管理企业才能出效益。在检查中，主要对矿区、危险化学品、烟花爆竹、交通运输车辆、建筑工地、办公室安全保卫、高空作业、企业采购、运输、存放、使用易燃易爆物品是否有违规操作等进行检查，运输须派政治可

靠、工作责任心强的人员进行押运，运输车辆要挂明显的标志，存放做到每月清点一次，做到账目清楚，账物相符，做到谁管理、谁负责的原则。其次是检查建筑施工过程中是否有违规操作，偷工减料、不符合消防安全及质量达不到国家安全要求的现象。对在建项目检查发现中存在的安全生产违规现象及时告知相关责任人，采取有效措施要求企业停止施工并进行整改，对有令不行、有禁不止，存在安全隐患的施工队和直接责任人进行通报，并给予一定的经济处罚，作限期整改处理，对玩忽职守，造成严重后果的责任人，移送相关部门处理。把安全隐患消除在萌芽状态，通过宣传、检查、落实、整改等措施，有效地控制了安全事故的发生。

#### 四、今后工作打算

201x年我们全力抓好了安全生产工作，取得了较好的成绩。在以后的工作中，我们将发扬成绩，克服困难，在县委、县政府的领导下，进一步贯彻落实各级对安全生产的指示精神，明确责任，加大力度，把安全生产工作深入扎实、坚持不懈地开展下去；抓出特色，抓出成效，确保安全生产形势的稳定；与时俱进，开拓创新，使安全生产工作再上新台阶而努力奋斗。

## 招商工作总结篇四

### 一、工作业绩进一步保持好势头

1—11月，全市实际引进市外资金34.05亿元，同比增长52.1%，完成年目标的144.9%；实际利用外资4127万美元，增长41.09%，完成年目标的91.7%。截止目前，全市共引进项目42个，合同资金151.99亿元，其中入园项目34个，合同资金137.18亿元（外资项目2个，合同资金7800万美元）；引进落户乡镇的工业及加工性项目21个，合同资金2.3亿元。

1、重大项目引进势头迅猛。今年引进投资1亿元以上的重大

项目25个，其中投资1-5亿元的项目16个、5-10亿元项目3个，10亿元以上项目6个。分别是四川凯迈集团投资12亿元的非晶硅项目，广东蒙娜丽莎集团投资11亿元的建筑陶瓷生产项目，和美陶瓷有限公司投资14亿元的陶瓷生产项目，广东东鹏陶瓷有限公司投资10亿元的陶瓷生产项目及东鹏洁具项目，广东汇德邦陶瓷有限公司投资4亿元的陶瓷生产项目，新高焦化投资18.2亿元的焦炭项目，马鞍山新动力能源洁能有限公司投资16亿元的能源项目，盛丰新能源科技有限公司投资12亿元的多晶硅项目，江西闽通汽车发展有限公司投资1.1亿元的专用汽车制造项目，华伍制动器投资3亿的产能扩展项目，三水好帮手电子科技有限公司投资5亿元的车载gps项目，山东泰山石膏股份有限公司投资1.5亿元的石膏板项目，万兴无机涂料股份有限公司投资1.4亿元的无机涂料项目，华雅精瓷有限公司投资2亿元的陶瓷包装项目，天峰绿色墙材有限公司投资的绿色建材项目，天玉油脂有限公司投资1.2亿元的食用油项目，四川凯迈集团投资3.7亿元的再生铜项目及投资12亿非晶硅项目，中超实业有限公司投资1亿元的果脯糖浆项目还有投资6个亿的洪州生态园项目和投资3个亿的丰源宾馆及其配套项目。经过近一年来的建设，这些项目已投产或试产的有7个，已开工在建项目20个，已登记注册项目6个，正在登记注册项目9个。

2、进一步完善了招商引资渠道。今年来，我市在进一步强化“三定三带”、产业招商、以商招商的同时，还拓展了商会招商、论坛招商等招商形式，并取得了显著成绩。今年6月6日，深莞xx商界联谊会成立，架起了xx[]广东两地经济发展的桥梁；11月1日上海振兴江西促进会xx分会的成立，架起了xx[]上海两地的协同发展桥梁，下一步我们将致力将上海振兴江西促进会变成江浙沪xx籍人士沟通交流的平台。这些都标志着我市驻外招商网络日益完善。通过举办洪州窑考古发现30周年暨学术研讨会、中国生态硒谷[]xx[]产业研讨会、第八届再生金属国际论坛，拓宽了思路，开阔了眼界，打开了我市开放招商的新局面，吸引了一大批客商来丰考察、投资。



3、乡镇招商取得了新突破。各乡镇（街道）对招商引资工作越来越重视，形成了你追我赶的招商氛围。乡镇主要领导积极带队外出招商，洽谈项目；对上级组织的各类招商活动，乡镇也能积极配合，主动跟进，积极与企业对接。1—11月，全市31个乡镇（街道）有剑光、剑南、河洲、孙渡、尚庄、曲江、泉港、梅林、湖塘、白土、杜市、丽村、桥东、石滩、铁路、石江、荷湖等17个乡镇（街道）引进了23个入园项目，其中有16项目已开工建设。实际进资额按时间达到进度要求的有丽村、剑南、河洲、泉港、曲江、荷湖、尚庄等7个乡镇。

4、投资环境进一步优化。为加速推进我市落户项目建设速度，提升我市项目服务水平，6月初xx海关事务联络办公室正式在工业园区管委会大楼挂牌成立，标志着我市外向型经济工作迈上一个新的台阶。另外我市还在积极争取在xx设立出口商品检验检疫办事机构，目前该项工作进展顺利，设点即将完成。同时，我市各职能部门加大了对重大项目服务的力度：如市发改委能主动为项目立项，争取项目计划早日审批，并主动跑项争资；市环保局为项目环评积极出主意想办法，市建设规划部门为项目早日开工手续做到能简则简，市国土部门能为项目用地进行服务等。

一是利用外资现汇比偏低。1—11月，全市实际利用外资4127万美元，现汇1759万美元，现汇比42.62%虽达到了目标任务的进度要求，但与我市经济大市的地位相比，实际利用外资规模明显偏低，且我市外商投资企业数量也不多，引进外资现汇压力大。

二是乡镇招商进展不平衡。今年还有1个多月的时间就要结束，但我们还有14个乡镇（街道）没有引进入园项目。甚至还有4个乡镇连非入园项目也没有引进。另外还有7个乡镇引进的入园项目尚未开工建设。

三是签约项目动工率低。受到全球金融危机影响，许多企业尤其是外向型企业放缓了发展速度，投资更为谨慎，下半年

已签约的几个项目也迟迟未打款动工，项目履约率令人堪忧。

当前国内外金融形势的不确定性因素增多，许多投资者信心不足，形势越来越严峻，招商引资难度越来越大。但与此同时，对于我们欠发达地区也是一种机遇，下一步，我们要更清晰地找准定位，谋划发展。

1、加强对境外投资的产业引导，增加外资投资比例，提升产业层次。目前，受金融危机影响，众多外国企业面临着濒临破产的威胁，而宏观调控经济下的中国在此时显示出了体制的优越性，成为了许多外国企业的避风港，而内陆地区更是成为“安全地区”的首选。我们要敏锐抓住这次绝好的机遇，迅速调整。以港澳台为主，拓展日韩和东南亚，发展欧美的思路，有选择地开展招商活动。下一步我们一是加大针对境外企业的宣传，完善宣传载体建设，招商资料也好、项目推介也好，都应中英文结合的方式标示，体现国际化城市形象。二是加大对境外投资的政策支持力度，完善外国投资企业优惠办法，优化投资软环境。三是通过以外招外、以会招商的方式瞄准信誉好、实力强、符合我市产业发展规划的外资企业，参加“新日、韩招商推介会”、“香港活动周”、“中国国际投资贸易洽谈会”等招商推介活动。

2、要确立重点招商方向。要深刻了解自己的比较优势，时刻掌握外界的发展态势，有方向、有选择、有重点地开展工作。一是明确招商引资重点地区。要在巩固现有的招商区域的基础上，拓展境外招商区域，走出国门，走向国际，针对我市产业基础，加大对台湾、新加坡等东南亚地区的招商力度，开拓欧州、美国等地区的招商空间，积极引进外资，扩大我市经济开放度，同时，加大文化领域、基础设施建设领域和金融、物流等服务领域的招商力度，实现招商领域的新突破。二是明确招商引资的重点领域。要根据全市产业布局，充分利用自身的区位优势、资源优势、产业优势和综合成本优势，注重招商引资的针对性，明确重点发展方向。力争在引进陶瓷配套企业上下硬功，在引进再生资源拆解企业上下细功，

在引进煤化工企业上下巧功，从而不断增强xx经济发展的实力和后劲。三是明确招商引资的重点对象。要紧盯目前正在洽谈的和有意向的一批大项目，加大对接力度，力促在谈项目变意向项目，意向项目变成合同项目。要真正引进、培养、支持一批世界500强、国内500强、上市企业到xx来发展，从而拓展xx的发展空间，提升xx企业进入资本市场的能力。力争做到在引进重大项目重大企业上下真功，在承接现代制造产业转移上下专功。

3、提高招商干部队伍的整体业务水平。招商人员代表着xx市政府形象，务必要提高招商队伍办证流程、商务、礼仪、英语等方面的业务水平。综合性大型招商活动是展示我市对外开放形象，促进项目洽谈成交的重要平台，我们要做到整合资源，认真策划，尽全力办好，同时要加强会后的跟踪落实工作，切实提高招商活动签约项目履约率；要合理安排各类中小规模和专业类招商活动。特别是要充分运用小分队招商、产业链招商和中介招商等点对点、面对面的招商手段，实现由单纯的规模造势向专业化招商的转变。

4、发挥论坛效应扩大招商引资成果。今年来我市举办的三大论坛招商引资成果显著，其效应在xx今后发展过程中将起着越来越重要的作用。一要筛选好企业，强化招商选资意识，提高准入门槛，围绕产业定位，按照“三品”和“三强”企业的标准，确定招商引资主攻方向。二要跟踪对接好企业。对于目标企业，要发扬蚂蚱精神，紧盯项目，全方位服务。对已经对接上的，要以诚心取得对方信任，激发投资意向，促使其来丰考察；对已经有意向的，要紧盯不放，尽快签订正式协议；签了正式合同的，要尽快促其开工。三是参加更高层次的论坛。要立足我市的资源优势，围绕重点培育的五大支柱产业，有选择性地参加一些全国性、国际性的论坛，借助论坛优势，积极宣传推介xx与发达地区搞好产业对接。

5、发挥现代网络作用。我们必须意识到当今世界信息、技术、

资本快速变化及流动□xx招商网改版后，就是要力求信息披露准确、个性文化独特、功能服务放大、跟踪问效及时等等，充分发挥网络的强大作用，展现xx大气开放的形象，从而吸引更多的投资者。

6、培育本土企业，增强抗风险能力。在大力推进招商引资的呼声中，我们必须意识到培养本土企业的重要性，坚持招商、培育本土企业双管齐下。并且在全球金融危机的影响下，我市的许多企业都面临着挑战。为了保证我市企业战胜危机、渡过难关，一要采取投资补助等方式，促进高科技项目发展，提高企业研发能力和核心竞争力；二是建立贷款担保机制，解决企业融资难问题；三是调整产业对策应对危机，要勇于加快淘汰落后产能，探索发展新路。产品科技含量低的企业要大胆技术创新，使产业结构、产品结构、技术结构优化升级。高成本企业要苦练内功，强化管理，控制成本，节能降耗。

## 招商工作总结篇五

结束了一年的工作，我们应该写一份工作总结来阐述这一年工作是收获!以下这篇：招商工作总结是小编为大家准备的工作总结范文!欢迎大家阅读!

### (一)抓招商引资，积极承接新一轮世界产业转移

#### 1、加强领导，提高招商人员的政策和业务水平。

今年，我调整了局领导分工，安排1名副局长专责招商引资工作，1名副局长负责外资企业增资工作;从局系统抽调5名工作人员加强招商引资力量;推动局下属外商投资服务中心从以联合审批为主向以招商引资为主转变;安排对各区、经济功能区招商人员的培训，并亲自授课;积极培育专业化、市场化的中介招商队伍，筹办xx市招商处。

## 2、明确目标，落实任务，协调推进。

为实现外经贸预期目标，我深入各区、经济功能区和企业调研，将预期目标分解到各区、经济功能区。

在日常工作中，我主动服务，狠抓重点，推动目标实现。

今年粤港经贸会期间，为了促使港中旅温泉项目增资获得批准，以解决项目建设资金急需，我积极向省外经贸厅领导汇报并共同研究审批办法，促成了该项目投资总额增到3.86亿美元。

我局下属投资服务中心首先引进的晓星氨纶公司再次增加投资，我即组织研究审批办法，并派专人到省外经贸厅、商务部为其办理相关手续，使该企业投资总额增到1.55亿美元。

## 3、认真组织境内外招商活动，着力提高引资成效。

无论我局组织境内外的大型招商活动，或是小分队的招商活动，我都精心筹备，亲自推介xx的投资环境，直接参与重大项目的洽谈。

经大家共同努力，今年在粤港经贸会、粤台经贸会、海洋经济推介会和粤港——欧洲经贸交流会上，我市与外商签订合同投资总额13.5亿美元。

## 4、创新招商方式，大力推进中介招商。

今年，我在巩固原行之有效的招商方式基础上，提出了向招商专业化、市场化和科学化转变。

在香港、日本、美国、加拿大等地发展了一批招商代理人。

同时，充分发挥互联网覆盖面广、传输便捷、全天候的优势，

强化网络招商。

主持制定了驻外招商代表目标管理责任制，进一步调动了驻外招商人员的工作积极性。

## (二)抓外贸出口，千方百计开拓国际市场

### 1、精心组织经贸活动，开拓新兴市场。

今年我在抓好巩固和扩大传统出口市场的基础上，积极向国家和省申请中小企业国际市场开拓资金近500万元。

组织企业举办俄罗斯、阿联酋、南非、澳洲、英国等贸易展销活动。

引导和鼓励企业全力开拓欧美等富有潜力的新兴市场，进一步完善了外贸出口市场的合理布局，提高了抵御外贸风险的能力。

### 2、狠抓科技兴贸，优化产品结构。

我积极推进“科技兴贸”和“品牌带动”战略，下力气培育具有自主知识产权的产品。

今年为企业向省外经贸厅申请到510万元科技兴贸资金，为我市5个技改项目获得国家技改贷款贴息400万元。

与此同时，引导加工贸易从以oem方式生产转向odm方式生产，促进加工贸易增效，提高加工贸易增值率。

### 3、推动流通外贸企业向工贸型企业转型。

今年，国家出口退税政策改革，出口退税增长部分的25%由市场财政负担，直接影响我市财政的收支。

为使流通外贸企业增效，政府增收，5月份，我在xx优力创公司主持召开了全市外贸企业转型经验交流会，阐述了流通外贸企业向工贸企业转型的必要性和机遇等。

与会企业深受启发，会后，全市已有天宏科技、中润投资等8家流通外贸企业实现了向工贸型转型。

### (三)抓外经，推动企业走出去

今年我提出要重点拓展东南亚外经市场，为此，我先后两次赴东南亚，促成了广东省新技术进出口xx公司承接缅甸农业部水电站建设项目工程；主动为中富公司在泰国设厂和增资提供服务；同时大力发展对外劳务合作，加强外经企业管理，维护和规范境外企业经营秩序，有力地促进了我市外经工作发展。

### (四)抓口岸建设管理，优化通关环境

#### 1、积极推进“大通关”建设。

今年我着力推进加工贸易企业联网审批和监管业务，在海关等单位的大力支持下，2月份在佳能公司试点，目前已有19家加工贸易企业获准推行，其中6家企业已经实施。

推行电子联网审批和监管，既方便了企业，又实现了科学监管。

与此同时，还争取省口岸部门拨款进一步完善了拱北口岸通关远程监控系统。

#### 2、认真组织拱北口岸一站式快速验放系统建设。

拱北口岸为我国第二大陆路口岸，旅检通关车辆逐年增加，现有口岸设施已难以满足客运车流量增长的需求。

为此，我会同分管领导积极向省口岸部门、市政府反映情况，建议建设一站式快速验放系统工程，即通过构造联检公共电子平台实行一站式并行查验，提高通关效率。

该系统是全国口岸的首创工程，意义重大。

此建议得到了盛市政府的肯定，并列为粤澳合作及cepa的主要项目，政府拨款1500万元，市政府也拨出建设专款。

该工程目前正在全力推进。

二、提高依法行政水平，建设高效、廉洁、务实的政府机关

(一)建设高效、廉洁、务实的政府机关。

今年，我把依法行政贯穿于行政管理中，在继续坚持服务窗口设置总监、外经贸业务否决事项逐级呈报制度、窗口工作人员评优制度的基础上，制定和完善了《政务公开制度》、《行政事务处置时限制度》、《年度岗位目标管理制度》、《行政效能监察实施暂行办法》、《行政过错责任追究暂行办法》等一系列制度、办法，以制度的形式进一步规范工作人员的行政行为。

与此同时，为实现高效行政，我提议并主持实施了我局的信息化建设，今年8月局机关已实现办公自动化。

目前，我又在主持实施办公自动化向各级外经贸部门、外经贸企业延伸，全市外经贸业务网上审批系统的开发正在开发中，计划年底试运行□xx年正式运行。

(二)认真办理人大议案、建议、批评和意见。

市六届人大一次会议后，我局收到了人大代表《关于规范管理港澳游艇及人员往来担杆镇海域活动的议案》(第92号)、



《关于对xx市荣誉市民的待遇问题的建议》(第179号)。

我高度重视，会同经办人员认真办复，提出解决议案中涉及问题的办法。

### 三、加强学习，勤政廉政，努力提高自身素质

我联系外经贸工作实际，认真学习邓小平理论和“三个代表”重要思想，强化服务意识，提高分析问题和解决问题的能力；学习党的方针、路线、政策，提高政策水平和决策水平；学习经济、科技、法律等专业知识，提高驾驭外经贸发展的能力和水平。

我始终围绕外经贸工作这一中心，把党风廉政建设与经济工作摆上同等位置，一起部署落实，一起检查考核。

我主持制订了《外经贸局廉政建设责任制》等廉洁自律制度，在工作中以身作则，严于律己，把为基层、企业、群众服务作为工作的出发点，只要对外经贸发展有利，对全市经济发展有利，就一抓到底，决不推辞。

### 四、存在问题和努力方向

#### (一)存在问题。

xx外经贸占全市经济总量的百分之七十，我深感责任重大。

外经贸工作是一项系统工程，任何一个环节不畅，将影响其发展。

取得的成绩应归功于市委、市政府的领导和市人大的监督，归功于关心支持xx外经贸发展的各界人士。

由于自己的政治思想和业务水平有限，也有不少缺点。

- 1、深入口岸调研及主动与联检部门沟通不够。
- 2、对上级只重视书面请示报告，主动口头请示报告较少。
- 3、只重视管理和业务知识学习，政治理论学习欠缺。
- 4、对同事工作要求高，对其文化生活关心不够。

## (二)努力方向。

今后，我决心进一步主动接受人大监督，主动接受群众监督，努力提高自身素质，促进外经贸发展。

### 1、努力学习，提高政治思想和工作水平。

要在学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“xxxx”的基础上，进一步努力学习经济、科技、法律等科学知识。

### 2、开拓进取，求真务实。

结合我市外经贸和口岸工作实际，做到求真务实，创造性开展工作。

以招商引资为龙头，抓好外贸、外经和口岸工作，努力为“再造一个新xx”多作贡献。

### 3、牢记宗旨，当好公仆。

牢记全心全意为人民服务的宗旨，树立正确的权力观。