

五年级月迹教学反思(优质7篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

工作总结常用篇一

尊敬的老师，亲爱的同学们，大家晚上好。我是理学院科技协会会长窦瑞凯，今天在这里，请允许我为大家汇报院科协在20xx至20xx学年的工作情况。

3、策划、举办我校第二届计算机设计大赛，并负责全国计算机设计大赛西北地区大赛、国赛的报名和作品上报等工作。

4、成立“豌豆丝”兴趣小组，以服务同学为宗旨，通过小组交流、基础应用微讲堂等方式开展一系列的科技类科普、交流、培训等活动。

5、协助院团委、院学生会以及兄弟院系科协开展其他科技类活动。

由于院科协是新近成立的，协会很多方面都不够成熟，因此在这一年时间里，院科协开展了一系列的团队工作能力提升和委员培养、考核规范化等工作，如拟增设宣传部以及制定严格的院科协工作考核制度等，在此就不再赘述。

不得不提的是，院科协成立初期，我们曾遇到过诸如活动资金、学生组织人脉以及工作经验等各式各样的困难，而院团委和院学生会每一次都鼎力协助，帮助院科协度过重重艰险，

因此，请允许我代表理学院科技协会全体成员再次向院团委、院学生会的老师、同学们表示衷心感谢。

最后，我希望院科协下一届成员在新学年的工作中，可以进一步完善协会职能，创新活动的种类和形式，认真负责地为理学院全体师生服务。我相信，追求卓越，成功自然会登门拜访。

好了，预祝在场的所有老师、同学们在新的学年，工作顺利，心想事成。谢谢大家！

工作总结常用篇二

区为市三大主城区之一，目前全区下辖4镇6街道，人口42.1万，流动人口20多万。年，全区实现生产总值171.49亿元，比上年增14.6%，人均gdp超过5000美元；亿元，其中地方财政收入8.79亿元，分别增17.9%、13.0%；农民人均纯收入8433元，增12.2%。-年台州市对9个县(市、区)经济社会目标责任制考核中，均名列全市第一。与此同时，该区的科技工作紧紧抓住技术创新、高新技术产业化这条主线，深化科技交流与合作，加快高新技术企业和民营科技企业的发展，积极构建区域科技创新体系，也取得了显著成绩。目前，共培育高新技术企业国家级7家，总量均居全市第一，省级xx家，市级32家；省级高新技术研发中心8家，市级24家；国家级专利示范企业1家，全市唯一，省级专利示范企业2家，市级6家。获得国家火炬计划项目14项，其中国家重点火炬2项，省级火炬项目2项；国家星火项目2项，省级星火项目2项。近年来，该区的科技工作也得到了盛市科技部门的充分肯定，在年和年全市经济社会目标责任制考核中，该区的科技工作连续两年加满分，被评为年度市科技工作先进集体、年度市引进大院名校联合共建创新载体先进单位和市推进高新技术产业发展先进单位；被评为年度浙江省党政领导科技进步目标责任制考核优秀单位，年度省专利工作先进集体，年度和年度省科技工作先进集体。继1998年和年先后被授予国家级和浙江省科技进步先

进区称号后，年该区又并评为-年度国家科技进步先进区。更令人欣喜的是，年8月该区成功创建浙江省首批科技强区，成为全省20个科技强县(市、区)之一。

区委区政府把发展科技事业列入每年的党代会、人代会、政协大会的重要内容。每年召开全区科技工作会议，对全区科技工作进行动员和部署。区长办公会议专门讨论和研究有关科技发展重大事项，如科技工作中领导干部配备、科技经费预算、科技政策的制定、技术人才的引进、重大技术交流以及大院大所的引进等等。同时，经常召开科技工作座谈会、外籍人才座谈会，通报区科技工作发展情况，广泛听取社会各界的意见和建议，征询解决问题的办法和措施。为加快培育高新技术产业，区委、区人大、区政府、区政协四套班子的主要领导亲自参加了“高新技术企业行”活动，实地了解民营企业科技创新情况，现场办公解决企业在科技创新过程中的困难，极大地提高了民营企业科技创新的积极性。

一方面通过学习和培训来提升企业家的发展理念。根据区企业的发展现状，成立了全市首家企业家俱乐部，采取交流研讨、考察调研、专题讲座等形式开展活动。开办与复旦大学合作ceo(总裁)高级研修班、已连续3年每年投入40万元与国务院国资委合办中外名家系列讲座等，进一步加大各类人才的培训力度。同时，积极举办和参加各类人才交流会，落实人才工作各项措施。通过对企业家的学习培训，使广大企业家树立了企业要发展壮大必须走科技创新和管理创新等进步之路的发展理念，并在企业家中形成了走创新之路的良好氛围。另一方面我们通过政策引导树立科技创新理念。相继出台和完善了一系列科技政策，积极鼓励引导企业加强技术创新，提高企业核心竞争力。几年来共制定出台科技发展政策18个，其内容涉及科技宏观管理、高新技术产业培植、知识产权保护、创新资金扶持、创新体系建设、制造业信息化建设等方方面面，具有很强针对性和可操作性，力度较大，成效显著。

科技要发展，财力需保障。几年来，区委区政府十分重视科技投入，每年财政预算优先保证科技经费的安排。财政科技经费从年的1021万元到年的1480万元、年的2132万元、年的2500万元，其中三项经费均占财政科技投入经费的50%以上。每年安排500万科技创新资金，专门用于扶持、奖励民营中小企业科技创新，很好地发挥了政府科技投入“四两拨千斤”的作用。区政府每年投入近100万的资金举办全国性的科技展览会，至今已连续成功举办了7届全国性的科技成果展览会，共签订技术合作项目1466个，技术成交额达10.3亿元，其中区共签订技术合同45项，成交额达6300万元，展览会的举办加强了全市的科技对外交流与合作，促进的科技成果的引进和转化。此外，在政府的鼓励和市场竞争的驱动下，企业对科技投入的力度越来越大，年全区科技经费总投入为3.05亿元，比上年增长49.5%。

人才是实现科技进步、经济腾飞的决定性因素。推进科技进步，必须建设一支高素质的企业家和技术、管理人才队伍。区始终把科技人才工作放在首位，坚持培养、引进两手抓。在政策上创造优势、环境上营造优势、机制上运用优势，充分营造“拴心留人”的环境，坚持多方联动，把引才、育才、用才有机结合起来，努力构筑人才高地。一是加强调研，摸清底细。全面开展了科技人员普查，详细掌握科技人才的数量结构和分布等情况，并建立区人才信息库。二是拨出专项经费，为科技人才工作提供资金支持。区里每年安排500万元用于人才引进工作。三是抓科技人才的引进和培养工作。在引进人才的同时，把培养人才放在更加突出的位置，经常性举办研修班、学术讲座、科技报告会等，对广大科技人员进行“充电”，以保证科技人员知识更新的需要。四是建立良好科技人才工作环境。设立区高新技术创新协会，为企业家和科技人才提供一个学习提高的场所，满足科技人才高层次的文化需求；开展“区十佳外籍科技人才”评比活动，每年召开科技人才座谈会，营造“尊重知识、尊重人才”的良好氛围。

(一年期)。积极开展科技周和科普宣传月活动。近3年来，每

年开展科技活动周和科普宣传月等大型的科普宣传活动。组建了600人的科普志愿者队伍，成立了科普讲师团，常年活跃在基层开展科技知识普及和宣传教育活动。定期开展科技“三下乡”活动，无偿赠送科普书籍5万余册，科普资料10万余份，有1.2万人次接受培训。积极开展科技扶贫工作，安排科技扶贫经费6.77万元。不断完善科普宣传设施，城区14个社区全部建有标准科技画廊，城区繁华地段树立大型电子屏幕，各镇(街道)建立了科普长廊、科普图书室和活动室。

工作总结常用篇三

xx职业学院于20xx年6月开始组建创新创业教育办公室和大学生创新创业服务中心，创新创业教育工作正式启动。四年多来，在学院董事会和各级领导的支持下，学校创新创业工作在基础薄弱的情况下仍然取得了一定的成绩，创新创业课程的开设更加有效和广泛，创新创业活动开展更加丰富多彩，创新创业各类奖项的数量越来越多、级别越来越高，创业园的建设和管理逐步完善。

学校创新创业教育中心构建以创业带动就业的人才培养模式为目标，以创业课程和创业活动为抓手，统筹整合校内外创业教育资源，不断创新工作模式和途径，初步探索了融课程教学、专业渗透、实践训练、第二课堂、项目孵化为一体的多元结构的创业教育体系。现将我校创新创业教育进行以下总结。

创新创业教育工作的发展离不开创业活动的依托，借助各类创业活动为学生搭建多种创业展示的平台，学生通过各个平台的锻炼和实践，促进了自身的不断成长。

（一）创新创业教育中心开展双创系列活动并取得良好效果

近一年来，学院组织各类创新创业讲座、交流活动8次；

各类创业大赛9次；

四年多来共产1032个学生初期创业项目团队，创业成功70人以上，直接带动相关专业就业153人□20xx年毕业生初步实现创业率达1.65%。

（二）校企互动，资源共享，丰富双创活动 近一年来，双创中心先后和国家级孵化器云南光光机电科技孵化器管理有限公司、独角兽企业汇桔网、甲骨文人才产业基地、官渡区电子商务产业园等4家企业和孵化器达成了深度合作，开展了双创周系列活动4场，邀请成功企业家为学生提供创新创业大赛培训指导和创业讲坛8场，科技展览活动进校园等多种类型的双创活动3场。同时，我们主动带领50余名学生走出去学习社会创业者经验，参加科技、创新、创业展会2场开阔学生的眼界，促使更多学生对创业产生兴趣。

（三）创新创业赛事成绩突出

1、主要赛事状况分析

20xx年5月，我院报名总数突破296项，并且于5月31日举行了学院规模最大的一次校内“互联网+”创新创业大赛，相较于前两年，今年参加互联网+创新创业比赛的人数有了质的提升。相应的，推荐省赛的数量直接达到31项，这将开启我院创新创业工作局面的新篇章，并且在最终的省赛中我校获得云南省铜奖两项。

20xx年6月在全国大学生电子商务“创新、创意及创业”挑战赛云南省赛上我校学生表现优异，最终玉雕创意工作室获得二等奖、17舞蹈工作室和小白甜证件照工作室获得三等奖。

20xx年10月在“学创杯”全国大学生创业综合模拟经营大赛上继续获得全国二等奖。

20xx年11月我院第一次参加“黄炎培”杯中华职业教育创新创业大赛，就获得云南省高职组唯一的代表队参加全国总决赛，并获得全国铜奖。

2、获奖情况

20xx年双创中心参与指导的各项赛事中，共获得省级奖项8项，国家级6项的优异成绩，已经远远超过过去3年的总和，具体项目见列表。

3、创新创业大赛的意义

20xx年开展了广泛的创新创业大赛活动多场，丰富了我校学生参与创新创业的形式，整个创新创业大赛带动了全校1500余人次直接参与校内大赛，共有60余人次参与到省级、国家级大赛中，其中也有30余老师参与到了学生创新创业活动的指导中。这表明创新创业大赛在学校内起到了良好的带动作用，整个学校已经初步形成了良好的创业氛围。

（四）开展“创业集市”活动

为了挖掘在校生生中对创业感兴趣并乐于进行创业实践的同学，我们于20xx年12月-20xx年6月在创业园开展了“创业集市”活动，该活动共吸引160个学生团队报名，同学们发挥自身的聪明才智各展所长，三天活动下来，销售额最高达4500余元，利润最高的达到2370元，总销售额近万元。该活动受到了广大师生的好评，这为我们接下来持续开展类似活动提供了很好的案例。

该类活动从小微项目入手为学生提供一一个尝试创业的途径，试验初步的创业想法，提高学生动手能力、营销能力等方面发挥了积极的作用。正是该活动对学生的激发，目前有9位参与的同学已经申请能够长期参与该活动并希望项目能够入驻创业园。

虽然已经取得了一点成绩，但是我们学校创新创业工作还任重道远，我们必须清晰认识到目前我们工作中所面临的一些问题：常规性创新创业活动还不够多、学生参与不够、学生创新创业意识仍然比较薄弱、创新创业师资队伍缺乏且能力欠缺、创新创业活动的特色不够、创新创业大赛获奖的层次和数量还有待提升、现有支持创新创业活动的资源不足等。

（一）常规性活动数量和规模不够，特别学生参与度低

现在每个学期开展的讲座和沙龙活动仅在5次左右，能够服务学生的数量比较有限，而且这些常规的活动往往流于形式，内容和质量参差不齐，不能保证活动的质量和效果，也就不能很好实现对学生创新创业想法和活动的激发，没有形成良好的创业活动氛围。

（二）师资队伍匮乏且能力欠缺

做好大学生的创新创业工作，最重要的就是需要一支强有力的师资队伍，而目前实际仅有的5位老师，且普遍缺乏实际的创业经验，能够指导队伍的能力是有限的。

（三）创新创业活动的特色不够

创新创业活动目前还处于传统的讲座、沙龙等活动中，没有鲜明的特色对学生的吸引力不足，也就不能够很好地引导学生参与到创新创业的活动中来，对创业项目落地地支撑不够。

（四）创新创业大赛的获奖层次和数量不够

目前，还没有在“互联网+”省赛实现金奖突破，除了中华职业教育创新创业大赛，其他主流创新创业大赛还没有项目进入国赛行列，所以也表明在双创大赛方面我们还存在着较大的差距。

（五）现有支持创新创业活动的资源有限

活动的开展需要物力、人力、财力的支持，目前都相对比较缺乏，没有专项的经费，要想活动开展得丰富、频繁就需要足够的人手，还需要一定的资金支持以及社会创新创业资源的支持等。

针对以上存在的主要问题，我们接下来将会从以下几个方面努力改善创新创业活动。

（一）扩大常规性的创新创业活动和影响力

1、讲座沙龙活动烘托氛围。

在之前创业类讲座组织经验的基础上开展“创新经外·创业经外”主题系列讲座，该讲座将至少每月组织一次，主要内容涉及创业意识启发、创业机会识别、创业政策解读与利用、创业模式塑造、创业团队建设、创业企业管理、创业企业营销管理等多主题的一系列论坛讲座，两个一次创业主题沙龙，请有经验的创业者到学校为大家分享创业经验。争取两个周一次创业项目路演交流活动，不断给予想创业的同学锻炼的机会，拟选拔20xx级不少于10个优秀的项目进入创业园。

2、多举措提高和发挥教师的指导和帮助作用。

为了加强辅导员在学生创业活动中的指导作用特别邀请昆明市和西山区人社局相关人员开展针对辅导员这一一线指导教师的创业政策解读、学生创业活动指导与参与方式讲解等，要充分发挥辅导员的积极力量。新邀请不少于5位成功的企业家、创业导师成为校外创业导师团队，给予项目提供一对一的孵化指导。

3、提高专业教师创新能力，实现零的突破。

为了提高教师队伍的专业创新能力，我们将邀请汇桔网等合作单位专利与知识产权专家开展专业技术创新、工艺创新方面的讲座，并定期开展针对性的知识产权产出辅导，实践真正意义的工匠精神，拟实现不少于5项知识产权产出，并购至少实现1项的成果转化。

1、普适性创业体验点燃创业星火。主要是通过类似“创意集市”这样的可以高频率、低门槛的活动开展吸引对创业活动感兴趣的同学参与到初步创业的体验中来，为后面其他创业活动选拔和吸引优秀的创业者，该活动将至少带动300人次参与到活动中来。

2、特色专业产业孵化把握创业风口、聚焦资源支持学生创业项目形成系列化。主要是紧紧跟随云南区域产业和政策良好发展契机以及互联网的风口，结合学院相关专业特色发展创业孵化项目，比如双创中心正在申报建设的跨境电商创业实战中心、新媒体菁英孵化中心、海口工业园区服务中心等，把学生苦于没有项目转化为用项目招募想要创业的学生，总体上这个举措可以至少孵化8个左右的项目。

3、菁英训练营选拔并培训和训练一批合格的创业者和创业项目。主要是对前面环节所招募的部分具有一定创业潜质的学生集中起来，聘请专业的创业项目孵化指导团队进行集中的培训和训练，然后进行定期的跟踪指导，增加该部分创业者创业的成功率□20xx年拟开展两期，每期培训人数不低于20人。

4、优质项目落地输出产生良好的可持续发展效应。

主要是将前面的创业者的创业项目通过创业园进行孵化和实践，第一步就是先落地，在老师的指导和自己的努力下经受市场的检验，如果有一定的成果或取得了阶段性的成果即考虑对接校外资源走出去，关键是要从政策、金融、人才、市场、技术等方面给予强有力的支持，每年拟孵化可毕业项目不少于4个。

（三）以赛促建，以赛促创 继续提高竞赛获奖的层次和级别。大面积、高频次参加市级、省级、国家级创新创业赛事，通过比赛来选拔优秀的项目、团队，通过备赛来锻炼队伍、打磨项目、完善商业模式，通过比赛激励创业者做好创业项目，最终通过一系列高质量的比赛打磨出优秀的创业团队和实际落地实施的优质创业项目，同时又能为学校带来良好的声誉，目标是省赛金奖以上项目至少1个，总的省级三等奖以上不少于10项。

（四）积极探索专业学习与创业联动，专业实践活动与创新创业活动结合 结合各个系院部的不同专业特点，寻找与专业相关的可能创业机会，然后积极探索引进社会企业力量支持相关专业学生在专业领域内进行创业实践活动，从而可以增加有效的创业项目，并且容易落地，最终实现专业对口的创业带动就业的效果，目前主要在汽修、财务管理、会计、烹饪工艺与营养、护理等专业入手，最少实现5个左右的专创融合特点的项目。

（五）借助校企合作，推动项目数量和质量的提升 积极寻求校企合作的企业支持，特别是引进企业的产品、服务、技术和专利等，招募学生申领相关项目进行创业运营。主要目标企业是云南光谷光机电孵化器下面的望远镜类产品运营、云南两亚教育的跨境电商人才培养项目、借助汇桔网平台引进相关技术和专利进行项目运营、古滇奇草堂的视力康复与身体疗养项目、九和零传媒的新媒体人才孵化等项目成为推动创业工作的重要抓手。目标是通过校企合作途径孵化不少于10个项目，实现不少于20人的创业落地。

大学生创新创业服务中心起步时间短，工作开展的阻力和难度较大，但处于蓬勃发展时期，今后，我中心将进一步发挥组织动员、资源整合、载体搭建、氛围营造等方面的优势，加大学生创新创业活动的支持和推动力度，培养更多高素质创新创业人才，落地更多实际运作的创新创业项目，推动我院学生勇于创新、敢于创业，充分发挥创业对就业的巨大带

动作用。

工作总结常用篇四

是否有一个好的项目对于创业者的创业来说是两种不同的结果，因为一个好的不仅能够使得创业者的创业成本降低，而且也可以使得创业者的创业符合潮流，更加容易。下面是小编整理的有关于二线城市创业项目的全部内容了，希望能够帮助你们！

我们通常所讲的技术经纪人，主要是指在技术交易过程中，往来于卖方、买方之间，进行撮合、联系、促成技术交易的中间商。经纪人如何发掘和寻找客户：1)通过报刊、杂志、电视、广播等上面可以得到许多有关客房的信息和资料;2)通过同学、朋友等关系结识新朋友，发掘潜在客户;3)通过老客户的介绍和推荐结识新客户;4)参加交易会、博览会、展览会、发布会等结识新客户;5)加入有关交流或协作组织;6)利用一定手段和形式对自己的经纪活动进行宣传。

昆虫活性蛋白被誉为21世纪人类的全新营养食品!用黄粉虫做出的食品，味道鲜、营养高，将其制作成营养品，可提高人体免疫力、抗疲劳、延缓衰老、降低、抗癌等功效。其还可作为名贵珍禽、、特种养殖的鲜活饲料，而且是人工养殖的主体饲料。虫粪做饲料成分，饲喂效果甚好;虫粪做高效有机肥，具有良好的市场前景。黄粉虫规模化养殖及产业化项目是全国农牧渔业丰收计划重点资助项目，被列为十五计划项目。昆虫蛹菜作为新兴菜品已经走上了大众餐桌，即将跟吃海鲜一样，成为一种饮食消费。黄粉虫整个生长周期为45-65天，适应能力很强，以麦麸、玉米面、农作物秸杆、青菜、秧蔓等为食，每5-7天投喂1次。它具有经济效益高、饲料来源广、设施简单，好饲养、易管理、无疫病、家家户户都能养的特点。黄粉虫含蛋白质61.5%，脂肪29.3%，碳水化合物26.2%，已通过国家权威部门检测。利用农村废弃的农作物秸杆饲养黄虫粉，几乎不花什么成本，生产条件要求不高，

年获利16万元以上。

明信片等友谊卡片的设计、制作和营销既复杂又简单，如下为最佳人选：至少并从事过业余的人；装潢、裱框方面的能手；具有文学家的禀赋，至少爱好文学、音乐并从事过业余创作；从事过工作，至少是摄影爱好者；志趣广泛，博览群书，具有欣赏文学、绘画、摄影、音乐等艺术的能力；能够发现并领导以上条件人才的人。

创办婚礼公司，前景非常乐观，不管是有钱人还是没钱人，如不是由于可恶的世俗之风，都愿意周全，组织有序，既省钱又不受别人议论地将婚礼办完。创办这样的婚礼公司，可谓迎合时势：选择优势位置，最好是、经济极为密集区域；设计精美、豪华，服务设施俱全的结婚礼堂；设计适合中国当代年轻人都易于接受的婚礼进行程序、服务项目、经济标准；招聘、培训精明能干的礼仪先生和礼仪小姐。

婚礼公司进行的各类服务大致如下：摄像拍照服务；餐饮烟酒服务；宾客住宿服务与接送服务；新郎新娘蜜月服务。业务方式可采取如下步骤：进行必要的广告宣传，使这一事业深入人心，形成时尚或者潮流；与婚姻介绍所和办理结婚登记的部门建立某些合作关系，以便得到信息，发出；新郎新娘填写并签署业务，作为双方合作协议；选择礼堂和婚礼仪式；拍摄结婚照，婚礼前。

城市人忙着赚钱，家庭成员简单，没有时间采购菜蔬调理自己的饮食生活，这种按主人要求送菜上门的服务，投入小，利润不薄，操作性较强。高军到农产品批发市场找到一个菜贩子老乡，讨教蔬菜配送的相关，然后带着10名员工，手持公司的宣传单，在市区繁华街市派发传单，上午10点，准时将客房指订的菜送到主人家中，为了赶点，高军和员工凌晨两点就要起床，先是到批发市场批菜，然后是整理、清洗、分类、打包，然后安排员工骑单车出发。高军更注重企业行为的规范：送菜上门超过客户指定的时间，赔偿菜金的20%；

实行包退包换，退换的品种1小时内补齐……良好的口碑和信誉，使公司快速发展进入前所未有的态势。

洗车业是一个投资少，见效快的行业，只要2-3万元的资金便可启动经营，而且由于洗车的技术要求低，设备也不复杂，只要有吃苦耐劳的精神，很快就能进入状态，无疑是普通市民投资和下岗人员创业的一条理想途径。所选营业地点周边不要有同行业经营，营业地点交通一定要便利，四通八达，直来直往，应在车族密集的地区，如：加油站、停车场中高档小区等。周围环境和设施也很重要，如经营地点的合法性、电力来源、下水管道、安全、停车空间等。相应的清洗设备：一般情况下，2支喷枪，2-3个人，1天起码能洗20多辆车，按照洗车的行情，大货车25元1辆、轿车和面包车10元1辆、摩托车5元1辆，除去房租、工资、用水和设备折旧等费用，效益是明显的。清洗设备的价格相差很大，一套自动洗车线所用资金约在10多万元左右，高压泵水枪有3000元即可拿下，至于购置哪种，完全看你的需要而定。至于脏水和污泥处理的投入，也同样相差甚大，你可购置8000元左右一套的污水处理设施和沉淀过滤循环使用设施，也可只使用一个专用污泥盛放工具。粗略计算，大致最少投入在3000元以上，最多的投入应该达15万元。

竹炭是天然的环保保健产品，利用其超强的吸附性、释放红外线及负离子研制发出100多种产品，竹炭在日本被称之为黑钻石是必备品，风行日本、泰国、新加坡等东南亚国家多年，竹炭在中国也被列入星火计划在全国出现燎原之势。用竹炭作燃料，它散发的清香可使满室芬芳，闻之令人神清气爽。竹炭不仅易于燃烧，而且用量节省。除作燃料外，竹香炭还可广泛应用于食品烹调、烘烤、储藏及保鲜，烹制米饭时置入一块竹香炭，可保护其营养成分不易损失，米饭更是香软可口；将竹炭放入冰箱内，可去除异味，防止食物变质，延长食物保鲜期；油炸食物时，放入少许竹炭，不但可以省油，而且能保证油质不变；用其炖煮食物，可使食物迅速酥软。

用竹炭浸泡自来水，可去除水中的漂气味以及各类有害杂质，且水中污物不易粘附卫生洁具；将竹炭置入卫生间或衣橱内，可去除异味，防止衣物霉驻；置于鱼缸中，可使水质更为干净，鱼类不易受病菌侵害。由于用途广泛，功能多样，竹炭越来越深受各国消费者的喜爱，如此广阔的市场，不妨开一家竹炭制品专卖店。开这么一家竹炭制品店的投资不大，主要就是店面租金、费用、员工工资和流动资金几大块，店面只要十几平方米即可，员工1名，总投资计5万元左右。竹炭制品的利润率为50%，日均营业额差不多600元左右，半年的毛利可突破10万元，可收回全年的全部投资，净利近2万元。

第一，有很大的消费群体。用专业点的话来说就是受众面广，接受度高，这样你才能最快的进入市场，打开销路。

第二，可以重复消费。你做的东西利润再高，如果是开张吃半年，半年不开张的话，这种生意其实是很难做大的，甚至不要说做大，可能还没生意上门你就已经倒下了，所以重复消费才是利润的源泉。

第三，人人都消费得起。东西再好，别人买不起或者只有很少的人愿意掏这个钱，再好的生意也是无米之炊。

第四，好推广。一个生意如果简单易操作，你就容易扩张，容易找到愿意跟你合作的朋友，也就容易做大。除非你有足够好的创意和转化能力，否则不要去想着做什么不可复制的、垄断性的东西，这样的生意如果有也早就被别人抢先了，通常是轮不到我们普通人的。

第五，成本要可控。创业一定要选择成本在自己可承受范围内的，毕竟不是每个人都能成为马云的，如果你头脑一发热就卖房卖车倾家荡产的去投入，那不叫创业叫赌命。成本足够低，你才有足够的生存空间，哪怕生意做起来也不至于翻不了身。

工作总结常用篇五

我院的学生科技创新工作历来受到院领导的重视，在大学生科技创新工作中，我院坚持以“活跃学生科技创新氛围，增强学生科技创新活动参与意识，培养学生学术素养，提高学生科技创新能力”为指导，以广泛深入地开展各种学术性、实践性、社会性的第二课堂活动为同学成长成才创造条件为宗旨，发挥我院学科专业特色优势，充分利用大学生科技创新专家指导组专家资源，促进学生积极参与大学生科技创新活动。

为了提高我院学生的科技意识，扩大大学生科研立项工作在大学生中的影响，以大学生科技立项带动全院大学生科技活动的顺利开展，我院今年年初对大学生科研立项工作做了认真布置，并结合学院实际情况，制订了一系列的有关科技创新的管理条例。20xx年3月份，在校科协科研小组的带领下，我院科协经团委的批准，向全体xx学院学生进行征聘，经过重重选拔，最后成立了以李彩霞、张亚明、刘玉洁、于超华等为核心的我院的第一支科研小组。

我科研小组总共有15人，分为三组，在今年的科技创新活动中都表现积极，在今年的春季科研立项、校校园设计、公益广告设计大赛等活动中表现积极，在很大程度上带动了学院全体学生参与科技创新的热情，为我院的科技创新工作做出了巨大贡献。

在科协与科研小组的不懈努力下，我院正在形成一股“人人知创新、人人讲创新、人人比创新、积极出成果”的良好科技创新风气。

今年来，我院科协加强了对我院科技创新人才的技能培训。我们制定了例会制度，每周对科协及科研小组的人员进行专业的创业计划、调查报告、学术论文的知识培训（培训的内容为深入讲解创业计划和调查报告的申报书及成品的具体要

求、形式、内容等），在很大程度上提高了科研人员的专业性，带领我院科技创新的初学者一步步走向成熟，逐渐发展为科技创新的主力军，大大地提高了我院在科技创新作品的数量与质量。

我院除了对科技创新作品的培训外，还对科研作品写作中用到的电脑知识进行了培训，培训的内容主要有word、excel、photoshop等相关知识的技巧培训，在很大程度上提高了写作者的写作、排版能力，节省了大量时间，作品的质量在一定程度上也得到了很大提高。

彰显经管科技创新的风采我校今年的大学生春季科研立项活动，在我院团委及科协的集体努力下，取得了有史以来的第一次大突破，我院总共向院里上交75份作品（其中调查报告54份，创业计划21份），与往年相比我院的作品数量增加将近一倍多，为今年我院的科技创新工作打下了好的基础。上交作品经过初评后有15份作品获得答辩资格，与往年相比，数量上有所上升，质量有所提高，最后xxxxxxx等5份作品获得立项资格，超越了许多优秀学院，成为了科技创新的强院。

这次春季科研立项一方面在一定程度上考验了我院科技创新的实力，彰显了我院科技创新的风采。另一方面，使我们明确了我院科技创新方面的不足，在很大程度上为我院的科技创新工作起到了引导作用。

为了突出大学生科技活动在学风建设工作中的功能和作用，并综合考虑了专业理论水平、动手实践能力、团队合作精神等因素。在今年我校的校园设计大赛以及公益广告大赛中，我院xxxxxxx等十余人的作品晋级决赛，取得了有史以来的另一大突破，充分证明了我院学生专业基础知识扎实，动手实践能力强的特点，打造了xx学院大学生科技活动的亮点。

我院为了进一步响应、贯彻并落实校团委、校科协的工作要点及对大学生科

技创新的要求，进一步提高我院学生对科技创新知识的认识，激励我院广大学生崇尚科学、追求真知、锐意进取，培养大学生创新意识与创新精神，丰富我院大学生的科技生活，促进我院科技创新活动的蓬勃开展，同时激发广大学生的创新激情，以引导更多的同学参与科技创新活动，我院积极参加了各种大型的科技创新活动，如20xx年度xx市青年创业大赛□20xx年“西安世园会”挑战杯专项比赛等大型活动。

在20xx年度xx市青年创业大赛中的院有xxx等6份作品参赛□xx省20xx大学生“挑战杯”我院的xxx等7份作品上交，最后xxx的作品被选入参加“挑战杯”的作品行列，在20xx年“西安世园会”挑战杯专项比赛我院向学校推荐了xxx等4份作品。

1、参加大学生课外学术科技创新活动的学生人数仍相对数较低，不具有普遍性。今后将继续努力，多多动员，加大对大学生课外学术科技活动的支持力度，宣扬成绩、奖励先进，使广大学生积极参与大学生课外学术科技创新活动。

2、学术论文类科研活动与其他科技创新活动差距较大。我院目前撰写学术论文的学生较少，缺乏此类作品，今后我院将借助专家指导组加大对大学生撰写学术论文的指导，建立导师制度，打造出具有xx学院特色的学术论文体系。

在继续保持和发展创业计划的优势的同时，加强对课外社会调查报告的指导、学术论文的指导，提高后两项的水平和成绩，实现协调发展。

3、人均获指导时间较少，大学生科技创新指导力量需扩大。我院参加大学生科技创新活动的学生比较多，但学院专家指导组的专家总数相对较少，这对我院我学生科技创新的质量有一定程度的影响，在今后的工作中我们将扩大学院专家指导组的规模，特别是学术论文和社会调查方面的指导资源。

4、缺少技术专利。因我院以经管为特色，无理工类专业技术人才，这对于我院大学生参加创业计划赛事已突显出明显性的制约。在今后我们将继续加强同水电、建筑等学院的交流和合作，寻找合作机会，多多利用外界技术专利，解决技术瓶颈。

总之□20xx年我院大学生课外学术科技创新工作取得了很大进步，虽存在一些不足，但我院科技创新队伍不断壮大和成熟、科技创新氛围日益浓厚、科技创新制度日益完善、支持力度不断扩大，相信在今后的工作中我院的大学生科技创新工作将更加辉煌。