

2023年物流演讲稿写介绍公司(汇总8篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

物流演讲稿写介绍公司篇一

大家好！今天很荣幸在这里与大家交流，我的演讲题目是《爱岗敬业，与物流建设共成长》。

最近一段时间，我通过认真学习局长20xx年工作报告，副局长在20xx年全市烟草物流工作会议上的重要讲话和主任在20xx年全市烟草物流工作会议上的工作报告后，让我忍不住思考，在实现物流工作水平更上一个台阶的建设道路上，作为烟草物流工作中普通一员，我应该做些什么？我能做些什么？那就是立足本职工作，坚持爱岗敬业，让自我发展的步伐紧跟公司发展速度一致，实现与物流建设共成长。我相信，只要愿意承担成长与发展的责任，就会获得相应的成长权利；只要为公司的建设与发展竭尽自己所能，那么公司就会给你创造成长的机会；如果以爱岗敬业的态度和慢慢的热情对待日常工作中的各种事务，用最努力的行为和最积极的态度为公司的成长尽心尽力与此同时，自我的精神意志和工作能力也会随着烟草物流事业的发展得到提升，这就是一个烟草物流人在实现物流工作水平更上一个台阶道路中的奋斗的目标。

为了坚持走完“20xx年打基础□20xx年上水平□20xx至20xx年创一流”的精益物流建设三步走发展战略，实现烟草物流水平建设中的新突破，新发展。

每一个物流人就必须对企业忠诚，务实进取；对工作认真，

爱岗敬业；对自己严格，遵章守纪。我想，我们在座的每一位物流人在日常工作中都是零距离接触社会的状态，我相信在社会的大舞台上，我们的心都会迸发出“为烟草物流建设争光，为烟草物流形象添彩”的激情。

每一位物流人在工作中都将体现物流“五干”精神——实干、苦干、快干、精干、大干，“五有”作风——重担压肩有冲劲、连续奋战有干劲、不怕苦累有拼劲、克服困难有韧劲、创新发展有闯劲。用一颗火热的心来对待工作。认真做，把工作做好，用心做，把工作做出色。态度决定一切，细节决定成败。对待工作的心态，是积极的还是消极的，是上进的还是无所谓，都将直接影响烟草物流建设水平的提升。踏实的工作作风，强烈的责任感，乐于奉献的敬业精神，良好的职业道德，以及较高的业务素质 and 较高的政治素养是我们每一位烟草物流人最高的追求。

物流各项建设任务已经紧锣密鼓的展开，让我们拿出信心和勇气，大力发扬“实干、苦干、快干、精干、大干”的物流“五干”精神，力求新突破，谋求新发展，为打好翻身仗中展现物流建设新水平而不懈努力奋斗。作为烟草物流建设工作中普通的一员，我们无怨无悔的付出，哪怕我们是深海里的一滴水，哪怕我们的付出会被世界忽略；我们也要时刻牢记烟草物流建设的目标，牢记每一个烟草物流人的使命，我们要将“力求新突破，谋求新发展，在打好翻身仗中展现物流建设新水平”作为20xx年烟草物流追求卓越的主题，为实现我们烟草物流建设新水平，为实现我们人生的价值，爱岗敬业，勇往直前，与物流建设共成长！

物流演讲稿写介绍公司篇二

努力拼搏，开拓创新，爱岗敬业，无私奉献，从我做起。本站小编为大家整理了烟草物流人员爱岗敬业演讲稿3篇，欢迎大家阅读。

尊敬的各位领导，各位同仁：

大家好！今天很荣幸在这里与大家一起交流，我演讲的题目是《为了神圣的职责》。

“泥巴裹满裤腿，汗水湿透衣背，我不知道你是谁，我却知道你为了谁……”每当听到这熟悉的旋律，总会让人想起那同舟共济、万众一心的激情岁月，总会让人想起那千万人用汗水和热血铸就的奉献精神。今天，我要把这首歌献给我们奋战在行业各条战线上的同志们——是你为了把卷烟及时送到零售户手中，山村小巷风雨兼程，泥巴裹满裤腿；是你为了充分满足消费者的需求，四处奔走协调，汗水湿透衣背；是你为了捍卫国家烟草专卖尊严，经常加班加点甚至要冒生命的危险，家人不知你何时回。你最累，你最美，你用平凡的工作，抒写着行业美好的明天，用满腔的热血，唱出了一支人生无悔的壮歌！

“你是谁，为了谁？”正确回答这个问题，对于正处在改革发展重要调整期的中国烟草，则显得尤为关键。如何准确定位我们的行业，改革华考|zk168发展的方向在哪里？是代表国家行使和维护烟草专卖法的主体，还是利用特权谋取私利的垄断集团？我们行业赖以生存的基础和进步的源泉是什么？是国家利益和消费者利益，还是烟草行业的特殊利益？对此，国家局领导鲜明的提出：“要切实维护国家利益、广大消费者的利益，除此之外没有行业自己的特殊利益”。因此，我们要把切实维护国家利益、维护消费者利益，作为我们一切工作的出发点和落脚点。

说到这儿，我想起一件小事：去年夏天，我们机关人员跟随送货车调研市场，在西北山区的一家零售户门口看见几位老大爷正在抽旱烟，我就对他们宣传吸食烟丝的危害，建议他们抽卷烟，“庄户人，手头紧，旱烟抽了多年习惯了”。老大爷不经意的一句话，让我陷入深深的思索：近几年，随着行业的发展，低档烟供求趋紧，如果我们不能保障农村市场

的需求，究竟靠什么来实现“三满意”？平常我们看到的是一串串振奋人心的数字，听到的是一次次不断被刷新的业绩，你是否想过，在飚升的效益背后，还有多少市场我们没有占领，还有多少消费者在期盼着我们？要知道，作为烟草企业，在追求经济效益的同时，还要注重社会效益，只有抱着实事求是的态度，在关心群众健康的同时，满足消费者需求；在满足市场供应的同时，维护市场秩序；在坚持烟草专卖制度的同时，切实搞好服务，把发展建立在可靠的市场基础和扎实的工作基础之上，才能最终构建一个和谐的烟草行业，才是真正地维护国家利益和消费者利益。

美国前总统肯尼迪曾经说过，“不要问美国能为我们做些什么，而要问我们能为自己的国家做些什么。”此时此刻我们要说：不要问国家能为烟草行业做些什么，而要问我们的行业能为国家和人民做些什么！不要问行业能为我们做些什么，而要问问我们能为行业做些什么！也许我们不能改变世界，但是我们可以把握自我；也许我们不能预知未来，但是我们可以利用现在；也许我们不能样样完美，但是我们可以事事尽力，行业会因我们的不懈努力而更加辉煌，世界会因我们的不断繁荣而更加精彩！

爱岗，是人类社会最为普通的精神，他看似平凡，实则伟大。

一份职业，一个工作岗位，都是一个人赖以生存和发展的基础保障。同时，一个工作岗位的存在，往往也是人类社会存在和发展的需要。

大力倡导爱岗敬业的职业道德，是当前公民道德建设的一项十分重要的任务，要做到敬业，就必须做到：乐业，勤业，精业。

乐业是敬业的基础，如果从业人员对自己的职业没有正确的态度，没有认识到自己职业的意义，就不会有献身精神和忠实于本职的敬业意识，更谈不上干一行，爱一行的爱岗敬业

精神。简单的说，我们要有强烈的责任心，责任心来自对企业的爱，对岗位职责的专门理解，对自我人格尊严的珍惜。所以，我们要树立职业理想，高度的职业责任感，高度的事业心和建功立业的人生标志。

(1)要有旺盛的创新力，创新是企业发展的引擎，对于烟草企业来说，网建是创新，客户动态分析是创新。所有这些，都为企业的发展起了积极的推动作用。

(2)全身心的投入工作，俗话说：爱情需要忘我的投入，但工作也需要，只有全心全意的投入，才能发挥出人的潜能，才能把工作做好。无论是作销售，作服务，还是技术研发，心猿意马，混混日子是做不好工作的，只有投入，才会有成功。从《红河卷烟厂管理经验》中学什么？既要学其“有效激励，注重效率，信息管理，团队精神。”等方面的具体经验。更要学习“红烟精神”。“红烟精神”是创新。概括的说一是做到位，二是坚持做。做到位，就是不流行于形式，不停留在表面上，红河卷烟厂有句话：“不涉及人的利益的改革不叫改革。”坚持做，经营企业是一项长期的系统工程，有些事情需要坚持不懈的抓下去，才能见到成效。所以，每位员工都在各自的岗位上，保持一种旺盛的创新状态，不断进取，才会有丰硕的成果。

精业是敬业的表现，要求从业人员要精通业务，具备扎实的岗位基本功，现代社会的每一个职业都是一项专门的活动，都具有较强的专业性。一般来说：要奋发进取，我们讲求付出与回报对等，但在实际工作中，尤其在某人，某事，某个时间，付出与回报会失重。这时候就需要当事者有一种大度，不斤斤计较，奋发向上，努力学习的高姿态。再则，个人利益服从整体利益，处理好个人与全局的关系，对每位员工都是至关重要的，以前我们讲：“锅里有了，少不了碗里”。对个人来说：“没有企业这个大舞台，无论你有怎样的才能，都是英雄无用武之地。省局党组织对今年的机关建设提出了新的要求：机关全体同志要在“定位，服务，效率，团队，

创新，学习”12个字上下功夫，把自己的岗位看作是为社会创造财富，为企业增加效益，为自己增加才干的平台和机会，努力提高服务和水平，提高工作效率，团对意识，创新和学习能力。

所以，只有爱岗敬业的人，才不会在自己的工作岗位上勤勤恳恳，不断的钻研学习，一丝不苟，精益求精，才会有可能为社会，为国家做出崇高而伟大的奉献。

*载风雨兼程，*载同舟共济，烟草物流中心走过了*年辉煌历程。回首过去的*年，意气风发，朝气蓬勃的烟草物流中心人以自己的一腔热血书写着一个又一个辉煌。

“千里之行，始于足下”，科学发展观第一要义就是发展，面对近几年来烟草物流中心以来突飞猛进的变化，谁能不为之兴奋，谁的心中不在唱一首赞美的歌！当我们高歌科学发展观，加快烟草物流中心大发展的时候；当我们深化烟草物流中心文明创建，展现烟草物流中心人风采的时候；当我们满怀胜利的喜悦和奋进的豪情，走进充满希望的20xx年时。我们禁不住热血沸腾，信心倍增！

在烟草物流竞争日益激烈的今天，我们强调优质的服务。“树立优质服务新形象，树立文明执法新形象，树立节本降耗新形象，树立高效务实新形象，树立廉洁勤政新形象，树立文明行业新形象”，这是我们烟草物流人执着的追求。作为综合部的一员，服务是最我们根本的工作要素，客户的满意度决定着我们在同质化竞争中的地位。服务就象是一台咖啡机，可能一个零件的问题就会导致一杯走味的咖啡，也许勉强能喝，但有些注重感受度的客户下次就不会再喝。在同质化竞争的今天，客户是以“喜欢”“不喜欢”和“满意”“不满意”来挑选烟草物流行业的，所以注重服务的细节化，让每位来综合部办理业务的客户都能有愉快的服务体验是我们综合部服务工作的重心。作为中心综合部的职工，生活中自己的脾气不能带到工作中来，我们就是物流中心服

务形象的载体，没有自己高不高兴，愿不愿意，只有服务的规范，服务的条例和服务的禁忌。从工作态度，业务技能到开口营销，周到服务，我们要把自己打造成一只专业的队伍。

“用心”，服务由心而生。我尊重自己的工作，热爱自己的工作，屏弃“得过且过”的思想，营造一种“用心工作”的氛围，把尊重客户，服务客户，与客户交朋友作为服务工作的“三大重心”。

我们强化“六种形象”，就要用一颗火热的心来对待工作。认真做，能把工作做好，用心做，能把工作做出色。态度决定一切，细节决定成败。对待工作的心态，是积极的还是消极的，是上进的还是无所谓的，直接影响中心工作的质量。踏实的工作作风，强烈的责任感，乐于奉献的敬业精神，良好的职业道德，以及较高的业务素质 and 较高的政治素养应该是我们最高的追求。对待客户我们要轻声细语、文明热情、认真细致，如一阵清风扑面而来。

一是思想和作风上提高

面对新形势、新任务，自加压力，从思想上提高认识，进入状态。同时，要进一步树立优良的思想作风，扎实的工作作风，严以律己，业务精通。

二是意识上提高

首先要时刻树立服务意识、专业意识，勇于争先创优，敢于创新拼搏，从自我做起，吃透讲话精神，遇事求实、务实、抓落实，努力完成好各项工作任务。其次，在日常工作中，对内要多一点理解沟通，少一点埋怨，多一点配合协调，少一点互相推诿，对外要做到热情周到。

三是学习上提高

随着形势的不断变化，业务上面临的新问题也越来越多，我们

要有业务知识是“逆水行舟，不进则退”的思想，不断加强知识、业务学习，做到勤学深学，学出成效，学出成果。

“长路奉献给远方，江河奉献给海洋。和谐奉献暖人心，积极奉献干劲增。”有一种精神叫奉献，有一种氛围叫和谐，有一种主题叫发展。对于一个人来说，所期望的不是别的，而仅仅是他能全力以赴献身于一种美好的事业。今天我想说的是，因为我爱我的工作，所以我会不断地战胜自己。一滴水只有放进大海里才永远不会干涸，一个人只有当他把自己和集体事业融合在一起的时候才能最有力量。

当新的时期，面临新的任务的时候，摆在我们烟草物流人面前的是两种选择：一是努力拼搏、接受挑战；或者寻求安逸、不思进取。而后者绝不是我所要选择的。“天行健，君子以自强不息”，让我们烟草物流人以坚韧不拔的意志和百折不挠的信心去迎接挑战；“地势坤，君子以厚德载物”，让我以现代烟草物流人的意识和坦荡的胸怀投身未来的工作中去。

态度决定一切，细节决定成败。我们对待工作的心态，是积极的还是消极的，是上进的还是无所谓，直接影工作的质量。树立“六种形象”，对中心综合部全体员工来说是新的挑战，更是新的机遇，只要我们有了准备，我们就一定能做到最好！

在这千帆竞发、百舸争流的今天，我们烟草物流中心开展“六种形象”的建设活动，既是对20xx年工作目标的贯彻落实，又是我们责任感和紧迫感的体现。作为中心综合部的一份子，我深深感受到了那种抢抓机遇、敢为人先的胆识和魄力，也感受到了那种永不懈怠、勇往直前的奋发精神，它犹如嘹亮的号角，点燃了我们胸中如火的激情，给人勇气、催人奋进。

物流演讲稿写介绍公司篇三

亲爱的同学们，大家晚上好！我是来自物管4班的许一可。很高兴大家来参加物流发展协会组织的物流演讲大赛！

相信很多同学在高考报志愿时都十分迷茫，即使查了很多资料还是不明白物流到底是怎样的，我们学物流到底可以干什么，可以为社会做什么，今天我就和大家分享一下我眼中的物流。

院长的讲座，才认识到物流是企业第三利润的源泉，是经济发展的基础产业，她是21世纪的朝阳产业。于是一种责任感和自豪感油然而生，我喜欢上了物流，喜欢上这个北师最牛学院。

物流是什么呢？就是买几辆卡车，雇佣一些司机，送送货物，跑跑长途？就是个搬运工？其实不然，我们把运输、保管、包装、装卸、流通加工、配送和信息这七大环节，作为一个整体或系统考虑，并且将这七大环节物质资料的物理性移动称为物流。

也就是说物流是克服场所间隔和时间间隔，创造场所效益和时间效益的活动。比如上周五1班参访的企业德豪润达，要把在生产旺季6月份生产出的面包机，咖啡机等小家电，经过一段时间的保管存储，到12月份卖给北美的消费者，这就是克服场所和时间间隔，创造场所效益和时间效益。

21世纪，物流问题是世界经济发展的主要矛盾之一。20世纪80年代全球商品市场进入饱和或超饱和状态以后，人们从实践中发现，只有解决好物流问题，才能顺利扩大再生产，推动经济持续向前发展。

尤其是我国，因为长期重生产、轻流通，结果导致产品大量积压，交通拥挤不堪，物流费用竟占gdp的20%，甚至更高；

而美国还不到10%；目前我国企业平均库存周期为35~45天；而美国1997年汽车和电子产品平均库存周期就已降至12天。

20xx年，因我国物流落后使我国的物流费用支出高达一万七千八百八十点八亿元。物流就像一个可怕的虎口吞噬了我们辛辛苦苦创造的剩余价值。如果这笔庞大的物流开支降低1个百分点，就可节约178.8亿元，这是一个多么巨大的节约空间！

在我国加入wto后的今天，世界五百强企业已有四百多个来华投资，抢滩中国市场，面对强大的外来冲击，我们没有其他选择，不变也得变，物流现代化不搞也得搞！只有把自己融入到国际化社会，与国际全面接轨，才能在市场经济的风浪中成长壮大！

作为新世纪的大学生，我们肩上的责任不言而喻。我们渴望为祖国的经济发展贡献自己的力量，渴望实现自己的价值，要做到这些，我们就要有充足的知识储备，扎实的学科基础，丰富的社会经验，而这些都需要我们在大学四年中点滴积累！

物流演讲稿写介绍公司篇四

本文目录

1. 2017物流演讲稿
2. 物流部经理一职的竞聘演讲稿
3. 竞聘某公司物流部经理一职的演讲稿

尊敬的领导：

您好！

我是广西师范学院的一名双学士学位应届毕业生，第一专业是物流管理，第二专业是汉语言文学。感谢您于百忙中审阅

我的材料。我应聘的职位是物流总经理助理。

我是一名应届本科毕业生，经过四年的努力，本专业基础知识牢固。在大学本科物流管理的学习中，我学习了物流管理概论、供应链管理、市场营销学、广告策划学及消费者行为学等学科。在学习基本知识之余，我经常将书本上的知识与实践相结合，利用相关学科知识我参加经济管理学院商业设计大赛、模拟竞聘大赛，均取得了前十的名次；并且在社会实践上我承担过移动爱心卡的校园代理推销，自己也伙同几个同学开展过自主创业活动，曾将师院附近几个高校的二手买卖服务市场进行资源的整合，创造了不错的销售业绩。在这些活动中，培养了我较强的组织协调及沟通能力，出色的人际交往和公关能力，较强的市场洞察能力及良好的团队合作精神等；我的二专为汉语言文学，经过两年多的文学熏陶，现握笔能书。而两年的学生会调研部工作经历进一步让我熟悉不同风格文案的写作方法，提高了我的思维敏捷度，加强了 my 洞察力，夯实了我的文功底。在实习期间，一则，我在中国南宁移动分公司实习，协助经理规划公司的市场战略与策略，并推进实施，实现市场发展目标。二则，我在南宁某重点中学授课实习，深受校领导好评和学生的爱戴。且我对统计表、word、ppt 和 excel 及各类办公设备使用能够熟练掌握。

“自尊、自信、自立、自强”是我的立身之原则；“想，凌云之志；做，脚踏实地”是我的处世之道；“待人以诚，严于律己”是我的人生信条。现在，我即将毕业，面对新的人生选择和挑战，我信心十足。从大一开始，我就特别注重在认真学习好专业课的同时，努力培养素质和提高能力，充分利用课余时间，拓宽知识视野，完善知识结构。在竞争日益激烈的今天，我坚信只有多层次，全方位发展，并熟练掌握专业知识的人才，才符合社会发展的需要和用人单位的需求，才能立于不败之地。

雏鹰羽丰，渴望翱翔；梧桐修篁，凤欲来栖！

诚望贵公司全面考察我的情况，若有意接收，请与本人联系。本人若有幸为贵公司效力，在以后的工作中我将不坠青云之志，不失上进之心，不懈拼搏之劲。为贵公司发展奉献自己的一切，热切期盼您的回音。

最后，谨致我最诚挚的谢意！

自荐人：陈华强

4月1日

2017物流演讲稿（2） | 返回目录

各位领导、同事，大家好：

今天我竞聘的岗位是物流部经理，在这里我以平常人的心态，参与这次岗位竞聘。首先应感谢各位领导为我们创造了这次公平竞争的机会！展示自我的舞台。对此，我十分珍惜这次机会，实现自己的人生价值。

下面从三个方面向各位评委和代表陈述我的竞聘报告

一、一个合格的物流管理部经理的职责

首先体现在的不是他的物流方面的经验多丰富而是在领导用人方面的才能。首先要重视人，换句话说就是要学会尊重自己团队的每一位员工，我们的团队是一个整体，任何一位都是我们团队整体的组成部分，都担负着为公司发展中必不可少的工作任务。那么知人是我用人的首要环节，用人先要了解他的优势和长处，然后再安排他到适当的岗位上去，这样才能实现人与事的最佳结合，达到知人而善任。因为一个人只有处在最能发挥才能的岗位上，才有可能把自己的能力全部发挥出。

让自己的每一个员工充分展现自己的才华，不辜负心中所学，实现自己的价值。还要让员工拥有培训和发展的空间，鼓励员工学习，创造培训机会，与时俱进。更重要的是要让员工在自己的岗位上进行实践和锻炼，让我们的员工真正感觉到在工作中超越自我，在工作中享受快乐。虽然我无刘邦之才，但是我深信我团队中有可比萧何韩信之才的人。能够团结一起在市场经济这个无硝烟的战场上奋勇向前，乘风破浪。其次作为了一个部门经理，在当今激烈的市场竞争环境下，作为一个部门的领导者，提高部门员工的凝聚力，带领他们在市场中不被淘汰是必要的，凝聚力是一个团队的灵魂所在。一个团队如果没有凝聚力，那就会变成一盘散沙。

反之，一个具有凝聚力的团队，全体员工的心才会紧紧的团结在一起，整个团队才能以更快的步伐在市场经济中，一步凯旋、一路高歌。为企业创造更多的利润。一个部门就是一个团队，团体作战远胜于一个没有号召力的不能体谅下属的光杆司令。而在提高自己团队凝聚力方面我将通过以下方式。首先，要确立团队的共同的奋斗目标。从短期看我们团队要有自己的目标；从长远看，要有一个全体员工共同为之奋斗的蓝图。无论短期目标还是长期目标，必须做到与员工充分沟通，要让自己的下属能够看到希望。因为劳动的付出而换来目标的实现有利于增强员工的信心，作为物流部经理在长远目标规划中，也要考虑到目标实现后员工得到的利益，在团队内部建立起企业与员工共同发展的利益共同体。

二，我的物流管理的理念

必须树立以客户为中心的服务战略，建立有效的管理组织，实行严格的物流成本控制。

加快物流速度全部的物流成本可以分为两类，一类是可变成本，另一类是固定成本。物流量的大小所产生的存储、运输等方面的成本是变化的，但是所占物流成本的百分比是固定的，而工资、折旧费、管理费用这些成本是固定的，因此加

快物流速度、扩大物流量的方法，使得固定成本在这个物流成本中的比率能够大幅度下降，从而达到降低成本的目的。

减少物资周转环节物资在流通中就会产生成本，如果流通效率很高，产生的成本就自然下降，反之，物资流通的时间很长，成本肯定居高不下。因此，经销商需要考虑怎样将周转的速度尽量加快，周转的周期尽量缩短，从而最小化物流成本。

建立先进的信息处理系统物流信息的高效率，可以有效地保证物流系统的高效运转，信息流的高效率，能使物流企业及早地安排所有的环节，不但达到最好的客户服务，还能够有效地加快物流和资金流的周转。随着知识经济时代的到来，物流企业与外部的联系越来越重要，在强调对企业内部知识管理的同时，物流企业应建立与完善外部知识网络，充分利用外部知识，提高企业创新能力，物流企业在实现知识编码化的基础上，可采用供应链管理软件对供应商、制造商、销售商、顾客构成的网络进行物流、信息流管理，降低运营成本，提高物流服务质量。

加强物流管理和成本核算物流管理水平的高低是影响物流成本的最直接因素。虽然管理本身并不直接产生效益，但它却能够通过其他具体的物流执行部门对物流成本产生影响。因此，加强物流管理、实现物流运作的现代化，是降低物流成本的最直接有效的方法。但是值得说明的是，降低成本的目的不是降低服务水平，如果降低成本导致服务水平的下降，应该是得不偿失的。在现实工作中，成本控制的第一步是制定成本控制的目标，然后层层分解目标，落实到最基本的活动单元。其次是核算成本控制的绩效，监督、检查实际执行情况，分析偏差并修改控制，最终达到目标。当然，目标的制定是要有根据的，而不是随便定一个数量，建立有效的组织机构建立有效的组织机构是保证企业目标实现的前提。它的确定不仅直接受企业的规模、性质制约，还会有其自身的特定需求。企业规模不同，物流系统中的组成规模也就不同，

比如，大型企业会出现许多专门管理某一个环节的部门，各个部门之间还会有一个统一协调的官员。但是在很小的经销商处，一个员工可能就完成了所有的工作，从订单管理直到送货上门。

三、自身优势和竞聘态度

各位领导、各位同仁，我所以参与这次岗位竞聘，主要基于以下几点：

(一)、我具备物流管理的基本素质和经验。能够严格要求自己，恪尽职守，熟悉物流管理的流程，具有良好的领导才能。

(二)、我崇尚现代管理理念。坚持以人为本，重视企业文化。勤于思考，热衷实践。能够充分发挥主观能动性，开拓创新，注重实效。

(三)、我注重团队意识。能够团结同事，与人共事。比较理解人，关爱人，包容人。善于协调关系，增强凝聚力，形成整体合力。

(四)、我具备政策法律观念。深知工作的政策性、法规性比较强，既要为了企业创造利润最大化，又要依法合规经营。

如果通过这次竞争，自己没有竞聘上，我也会加倍努力，干好工作，请领导和同仁们放心！最后我要感谢各级领导对我的鼓励和鞭策，同时也感谢在座各位对我的理解和支持。我愿与大家共创美好的未来，迎接辉煌灿烂的明天。

谢谢大家！

2017物流演讲稿（3） | 返回目录

各位领导、同事，大家好：

今天我竞聘的岗位是物流部经理，在这里我以平常人的心态，参与这次岗位竞聘。首先应感谢各位领导为我们创造了这次公平竞争的机会！展示自我的舞台。对此，我十分珍惜这次机会，实现自己的人生价值。

下面从三个方面向各位评委和代表陈述我的竞聘报告

一、一个合格的物流管理部经理的职责

二、我的物流管理的理念

必须树立以客户为中心的服务战略，建立有效的管理组织，实行严格的物流成本控制。

加快物流速度全部的物流成本可以分为两类，一类是可变成本，另一类是固定成本。物流量的大小所产生的存储、运输等方面的成本是变化的，但是所占物流成本的百分比是固定的，而工资、折旧费、管理费用这些成本是固定的，因此加快物流速度、扩大物流量的方法，使得固定成本在这个物流成本中的比率能够大幅度下降，从而达到降低成本的目的。

减少物资周转环节物资在流通中就会产生成本，如果流通效率很高，产生的成本就自然下降，反之，物资流通的时间很长，成本肯定居高不下。因此，经销商需要考虑怎样将周转的速度尽量加快，周转的周期尽量缩短，从而最小化物流成本。

建立先进的信息处理系统物流信息的高效率，可以有效地保证物流系统的高效运转，信息流的高效率，能使物流企业及早地安排所有的环节，不但达到最好的客户服务，还能够有效地加快物流和资金流的周转。随着知识经济时代的到来，物流企业与外部的联系越来越重要，在强调对企业内部知识管理的同时，物流企业应建立与完善外部知识网络，充分利用外部知识，提高企业创新能力，物流企业在实现知识编码

化的基础上，可采用供应链管理软件对供应商、制造商、销售商、顾客构成的网络进行物流、信息流管理，降低运营成本，提高物流服务质量。

建立有效的组织机构建立有效的组织机构是保证企业目标实现的前提。它的确定不仅直接受企业的规模、性质制约，还会有其自身的特定需求。企业规模不同，物流系统中的组成规模也就不同，比如，大型企业会出现许多专门管理某一个环节的部门，各个部门之间还会有一个统一协调的官员。但是在很小的经销商处，一个员工可能就完成了所有的工作，从订单管理直到送货上门。

三、自身优势和竞聘态度

各位领导、各位同仁，我所以参与这次岗位竞聘，主要基于以下几点：

(一)、我具备物流管理的基本素质和经验。能够严格要求自己，恪尽职守，熟悉物流管理的流程，具有良好的领导才能。

(二)、我崇尚现代管理理念。坚持以人为本，重视企业文化。勤于思考，热衷实践。能够充分发挥主观能动性，开拓创新，注重实效。

(三)、我注重团队意识。能够团结同事，与人共事。比较理解人，关爱人，包容人。善于协调关系，增强凝聚力，形成整体合力。

(四)、我具备政策法律观念。深知工作的政策性、法规性比较强，既要为了企业创造利润最大化，又要依法合规经营。

如果通过这次竞争，自己没有竞聘上，我也会加倍努力，干好工作，请领导和同仁们放心！最后我要感谢各级领导对我的鼓励和鞭策，同时也感谢在座各位对我的理解和支持。我

愿与大家共创美好的未来，迎接辉煌灿烂的明天。

谢谢大家！

物流演讲稿写介绍公司篇五

1、内容上的现实性 演讲稿是为了说明一定的观点和态度的。

2、情感上的说服力 演讲的目的和作用就在于打动听众，使听者对讲话者的观点或态度产生认可或同情。

3、特定情景性 演讲稿是为演讲服务的，不同的演讲有不同的目的、情绪，有不同的场合和不同的听众，这些构成演讲的情景，演讲稿的写作要与这些特定情景相适应。

4、语言、结构 演讲稿还要在情绪上具有较强的感染力，语言上做到生动感人。 演讲稿的结构。演讲稿的结构通常包括开场白、正文、结尾三部分。 开场白是演讲稿中很重要的部分。好的开场白能够紧紧地抓住听众的注意力，为整场演讲的成功打下基础。常用的开场白有点明主题、交代背景、提出问题等。不论哪种开场白，目的都是使听众立即了解演讲主题、引入正文、引起思考等。 演讲稿的正文也是整篇演讲的主体。主体必须有重点、有层次、有中心语句。由于演讲材料是通过口头表达的，为了便于听众理解，各段落应上下连贯，段与段之间有适当的过渡和照应。 结尾是演讲内容的收束。它起着深化主题的作用。结尾的方法有归纳法、引文法、反问法等。归纳法是概括一篇演讲的中心思想，总结强调主要观点；引文法则是引用名言警句，升华主题、留下思考；反问法是以问句引发听众思考和对演讲者观点的认同。 演讲稿的结尾也可以用感谢、展望、鼓舞等语句作结，使演讲能自然收束，给人留下深刻印象。

同学们： 著名的数学家华罗庚爷爷曾经说过一句很富有哲理

的话：“勤能补拙是良训，一分辛劳一分才。”这句话给我们以很好的启示：聪明的人不一定都成才，笨的人不一定不能成才，成才的关键是勤奋。当然，人与人之间，智力是有差别的，有的人敏锐，有的人迟钝。敏锐的人，如果不学习，也会变得迟钝的。迟钝的人，如果勤学苦思，也会变得敏锐起来。试看古今中外成名成家的人，哪一位不是勤学苦练才有成就的呢？在他们走过的道路上闪烁着勤奋的光芒。伟大的发明家爱迪生，上小学时，老师说他脑子笨，难有成就。可是爱迪生毫不气馁，刻苦钻研，勤奋求学，经过不懈的努力，终于成为一个伟大的发明家。成名以后，有人认为他是一个天才，可是他却笑着说：“天才等于九十九分血汗加一分灵感。”从这句话里我们看出：勤奋，刻苦才是成功的要素。

物流演讲稿写介绍公司篇六

晚上好！我演讲的题目是：让青春在奉献中燃烧。

有一个问题是我们人类始终在思索的，那就是生命的意义是什么？不同的时代、不同的国家、不同的民族有着不同的回答。对生命意义的认识决定着人们的价值取向和行动方向。

我的回答是：是后者，通过个人奋斗，实现自我价值。

我有幸来到空港物流，作为一名出纳，我感到肩上的担子和责任的重大，在这个岗位我的工作就是与钱和数字打交道，我必须随时保持高度的责任心和警惕性。出纳工作虽然平凡，但却是公司财务工作必不可少的重要岗位。作为一名财务人员，我始终坚信应该有所作为，有所不为。公司付出的每一笔钱一定在手续齐全才应给予报销，我作为出纳就要为公司负责，为付出的每一笔资金负责。我每天在收款、付款、登帐、对帐等工作中周而复始地进行着，看着经过我的努力公司资金正常运转，我的心里别提多踏实了。但是，面对枯燥泛味的数字，有时对帐差了几角钱竟会找上一两天都不止，

晚上做梦都还在对帐。我体会到了出纳工作的酸、辣、苦、甜。我深信：一分耕耘，一分收获，从点点滴滴的工作中，我的业务技能得到了提高，为以后的工作奠定了坚实的基础。

时代在前进，社会在发展。知识经济时代正向我们走来，我们的国家还不够富强，我们的企业正面临日益严峻的挑战，我们青年是祖国的希望，是企业的未来，肩负着建设社会主义强国和现代化航空运输企业的重任。时代和企业给了我们青年无限的舞台，这正是我们施展才华，奉献青春的时机。我们应该响应时代和企业的召唤，去追求，去探索，去创造，去奉献。

当然，消极颓废的思想永远不可能成为时代的主流。否则，社会就不会进步，国家就不可能富强，我们空港物流就不可能有今天。回首看看我们伟大祖国走过的几十年光辉历程，几代建设者用他们的青春热血筑就了祖国的辉煌。我们熟知的“铁人”王进喜，凭着“宁可少活二十年，拼命也要拿下大油田”的顽强意志和冲天的干劲，打出了大庆第一口喷油井；“杂交水稻之父”袁隆平毕生从事水稻杂交事业，为我国粮食增产发挥了巨大作用。他们用青春完成着共和国赋予他们的神圣使命，他们的青春之火熊熊燃烧，放射出了绚烂的光华。

作为空港物流事业的建设者。我们不能把自己仅仅放在“小我”的狭隘圈子里，我们要以建设现代化的空港物流公司为己任，要有强烈的责任感和使命感，要让我们火热的青春为空港物流燃烧起来。

大家都熟悉奥斯特洛夫斯基的那句话吧，“人的生命只有一次。当我离开人世的时候，我不因虚度年华而懊悔，也不因碌碌无为而后悔”。

物流演讲稿写介绍公司篇七

大家下午好！

金菊含笑，秋风送爽，在这举国欢庆祖国60华诞暨中秋之际，今天，物流协会在这里隆重举行新老干部交接仪式暨迎新晚会，首先，我代表物流协会第四届新干部对大家表示热忱的欢迎及衷心的感谢。

今天，我非常激动，回想去年的此时，我才是一名刚进协会的会员，通过一年的努力，与协会一路走来，受到各位干部的关心和引导，让我学会了怎么去做一个会员，怎么去做一名部长，如今，我要感谢物流协会，感谢会长以及所有部长把我从一个不知事的孩子带大，才让我有了今天站在这里的机会。

物流协会刚成立4个年头，在学院领导、商贸系以及社团联合会的指导与支持下，在前三届领导干部的群策群力的作用下，他们把物流协会当做自己的家。一直秉承“服务物协”“忠于物协”“奉献物协”“感恩物协”的宗旨，以专业知识为主，多元化共同发展，走特色之路，办品牌部门的指导方针。去年，第三届团支书赵江林又根据协会需要提出“探索多文化发展新路子，大力加强内涵建设，打造学习型团队”的战略目标。上一年，在会长杨富贵的带领下，我们三次蝉联“优秀社团”光荣称号、辩论赛京东校区“冠军”，全院“亚军”、演讲比赛“优秀组织奖”、情景剧大赛“最佳表演奖”等殊荣，成绩辉煌，振奋人心。

(1) 带领物协人，全力支持学院工作，按照学院方针办事，正确决策，领导物流协会。

(2) 不忘记关心我们的老干部，不抛弃每一新会员，不懈怠每一名部长，把心思放在协会，把感情投入这个集体，争取做好人性化管理。

(3) 在继续沿着前三届物协道路前行的同时，大胆创新，找出更适合会员锻炼的舞台，争取完成做蓝天一流，创江西省十佳优秀社团的宏伟目标。

(4) 团结每一个兄弟社团，促进交流合作，取长补短，达到共同发展。

(5) 充分发挥外联部的作用，多给会员提供社会实践的机会。

最后，我用一句话结束我的讲话：“拧在一起，我们就是一道闪电；聚在一起，我们就是整个太阳；站在一起，我们就是用心交织成的信念。就像打不垮，推不倒的铜墙铁壁。”以物协为平台，翱翔更广阔的蓝天，只要大家一道努力，做蓝天一流，创江西省十佳优秀社团的目标定会实现，因为我们都是来自一家的物协人！

谢谢大家，我的演讲完毕！

物流演讲稿写介绍公司篇八

各位领导、各位同学：大家好！我很荣幸能站在这里参加学生会主席的竞选，在此我对大家的支持表示由衷的感谢。首先，我向各位介绍一下自己：我叫陶盟，来自初一(19)班，现为高一学生会卫生部负责人之一。小时候，父亲曾对我说过：做事要脚踏实地，一步一个脚印的去做。”于是，我从上学期的一名普通成员到今天走上这一神圣的地方，我深感机会的来之不易，需要好好珍惜。正是由于这种动力，当我站在这里的时候，倍感自信。当然仅仅有自信是不够的，还要有一定的能力。而从小什么都不会到今天能独立策划活动，从不会到会，从不好到好的过程，就是凭借着自信和虚心的态度来认真完成每一件工作的。在这一年的工作中，我自觉培养了我的合作与协调能力，我能真诚的与别人合作，并且协调好同学们之间的关系，对不良行为敢于大胆管理，从不姑息纵容，因此，赢得了老师和同学们的好评。我经常从同

学的角度来看待我们班干部的问题。在星期六、星期天多与同学们谈心、沟通、交流，了解他们的性格、思想、爱好，倾听他们的心声，充分的`听取他们的建议、意见。我也总是试着从他们的角度来组织活动，这样班级活动也总是开展得热火朝天。但“人非圣贤，孰能无过”，我也犯过错，但我敢于面对自己的错误，从同学与老师的帮助中虚心的接受批评，并改正错误，而且决不充许自己第二次在同一地方跌倒。今天我之所以在这里参加竞选。我希望把学生会建立成为学校领导与学生之间心灵的桥梁，成为师生的一条纽带，成为一个真正的为同学服务，同学们真正爱它的团体，同时也想锻炼一下自己的能力，给自己一个展示能力的舞台。与他人相比，我觉得自己多了一份自信，因为我是一个不服输的人，我有着一颗不折不扣的责任心和对学生会的满腔热情。当然，我如果没有当选，我将一如继往的认真工作，并且会做的更好，全力支持新一届主席团的工作。因为我爱这个团体，因为爱，所以我要竭尽全力的去做。如果我有幸当选，我将借鉴上一届主席团的宝贵经验，进一步发扬他的光荣传统，实事求是的为同学服务，并将与风华正茂的同学，团结协作，与时俱进，大胆改革，充分发挥我们学生会应有的作用，让它成为名副其实的团体。最后，我真诚希望大家相信我，支持我，给我这次展示能力的机会。我将在这一片属于我们的天空中挥洒春的汗水，为校园明天绘出一幅美好的蓝图。我相信校园的明天会更加美好!谢谢!