

2023年化工导购演讲稿三分钟(大全7篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。那么你知道演讲稿如何写吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

化工导购演讲稿三分钟篇一

大家好！

哪一个人不愿笑语常在？哪一个家庭不愿幸福美满？那一个企业不愿兴旺发达？若每一个人都能时时刻刻把安全放在心中，形成一种习惯，那生命的保障就会不断加强，家人的幸福就会不断延伸。

安全，对于职工意味着机器设备的正常运转，更意味着千家万户的幸福与安康！安全工作没有终点，只有起点。你听，责任重于泰山的谆谆教诲声犹震耳！你看，从车间到科室，所有的人员正在自己的岗位上以认真负责的态度，扎扎实实地工作着——安全是火，点燃了生命之灯！安全是灯，照亮了生命之路！安全是路，引导着生命走向新的辉煌！

化工导购演讲稿三分钟篇二

根据国际劳工组织统计数字表明，全球每年发生各类事故1.25亿人次，死亡110万人，平均每秒有4个人受到伤害，每100个死者中有7人死于工伤事故，有37人死于交通事故，占了37%。我们平时讲安全，天天讲、月月讲、年年讲，都局限于上班时间，在下班时，日常生活中安全也很重要。现在买私家车已成为金泰职工的一种时尚，再看一看我们那个摩托车库，密密麻麻挤的水泄不通，它们给我们带来方便的同

时，也在威胁着我们的安全，骑摩托车时磕磕碰碰那是屡见不鲜，酒后驾车肇事也是时有发生。朋友们，春天走了还会来，花儿谢了还会开，可是人的生命只有一次，我们不能因为一时的痛快去挑衅安全，拿自己的生命开玩笑。“高高兴兴上班，平平安安回家”是我们共同的愿望。安全与个人家庭，与企业有着千丝万缕的联系，“安全第一，预防为主”必须成为我们的行为准则，要在实际中不折不扣地去执行，这才是问题的关键。

“综合治理，保障平安”这是我们国家第六个安全生产月提出的主题，我们应该借着这股强劲的东风，从我做起，从小事做起，扎扎实实搞好安全工作。我们金泰马上要上二期，发展空间会更大，有这么一块广阔的平台需要我们有一个健康的体魄去发挥自己的聪明才智，还有好多好美的梦想需要我们去实现，而这个前提则必须是我们是健康的，完整的人。

朋友们，让我们警钟长鸣，紧绷安全这根弦，共同开创灿烂的明天，共同憧憬美好的未来。共同拥抱我们的最爱平安，在这演讲的最后，我祝愿大家，在这个金猪之年里象猪一样，吃的胖胖的、睡的香香的、日子过的美美的、永远都平平安安的，谢谢！

化工导购演讲稿三分钟篇三

尊敬的各位评委、各位领导、亲爱的同事们：

大家好！

我叫xx-x来自xx车xx班，为了今年的安全生产月活动，很荣幸来到这个舞台上，今天，我为大家演讲的题目是：安全是我们的责任，隐患由我们来防范！

当我们踏入三丰的大门，“安全第一预防为主综合治理”十

二个鲜红的大字正目不转睛的远远的注视着我们，各种安全知识牌、警示牌随处可见；当我们进入三丰，首先接受的是安全教育培训，必须在考试合格后才能上岗；当我们走上工作岗位，天天学、时时提醒我们的还是安全。领导为了安全，时时刻刻的、苦口婆心的教育我们，意在何为？站在企业的角度，为的是我们三丰公司的生存发展和壮大；站在职工的角度，为的是我们人身安全得以保障！

同事们，我们身为化工企业的一员，安全生产是我们永恒不变的主题。为了自己的身心健康，为了家庭的幸福和团结，我们要把安全时刻牢记在心间，确保每个动作都要做到安全。小小的一个疏忽，就有可能给个人造成伤害，给同事带来隐患，也有可能给公司带来不同程度的损失。为了杜绝这种不必要的伤害和损失，我们必须时刻绷紧“安全”这根弦，不能有任何的侥幸心理，要消除思想上松懈和麻痹，集中精力做好每一项工作，这才是我们必须做到、也应该做到的。我们公司有着明确的规章制度，在每个岗位上也都有着相应的操作规程，领导为了让我们大家对这些规章制度和操作规程做进一步的了解和掌握，每个月也下达了相应的学习任务，有个别的同事对此却不以为然。你可知道：每一个操作规程都是用很多兄弟单位里血淋淋的事实和代价总结而来的，凝聚了无数老一辈化工工人的经验和智慧者的精华。只要我们用心学习、细心领会并付诸于行动，就可以把工作做好、避开代价。试问我们何乐而不为呢？唯有科学发展，安全发展，才是硬道理，也是我们工作中必须遵循并且应该遵循的原则。那么最大的受益者会是谁呢？——不是别人，而是我们！

有很多职工已经工作了多年，对自己的工作已经习惯了，可曾想过，在这些习惯里有好的习惯，也有的是违章性的习惯即习惯性违章。为了配合今年的安全生产月活动，我们要从今天开始，从自身做起，找出并改掉习惯性违章同时也要制止他人的违章作业，增强安全意识，消除和杜绝安全隐患，做到安全生产和生产中的安全，这将促进我们自身的发展，实现我们的人生理想。

从事故统计分析来看，80%以上的事故是由于人的违章行为引起的，这其中，又有绝大部分属于习惯性违章行为。显而易见，习惯性违章害人不浅呀。那习惯性违章又是怎么形成的呢？虽然它的形式多种多样，从性质上来看，不外乎有三种：第一、习惯性违章指挥。这可是等于拿刀杀人呀。不过还好，公司里有明文规定，每位员工对违章指挥都有权拒绝执行，并要及时向上级领导报告。第二、习惯性违章作业。这是按照自己的习惯作业却忽视了工作中的习惯性违章。第三、违反劳动纪律。有跟别人学的，人家这么做，我也这样做了；也有存着侥幸心理来做的，只要不让领导发现了，就没问题。这是我们对事故失去了警惕性，给安全生产留下了事故隐患。由此可见，习惯决定了我们的安危。好的习惯让我们受益匪浅，习惯性违章将害人害己。

在具体工作中，有时进入生产厂区忘记了戴安全帽，也没有出现什么危害，可有的人就把头碰到电线杆上，也有的人一时不注意把头碰到机器上。我们不能抱有任何的侥幸心理，否则受伤害的还是我们自己呀！我们要做的是：不仅要戴上安全帽，同时还要系上下颌带，以确保我们自身的安全。有的进入有灰尘的地方或者有粉尘的场所不戴防护口罩，你有没有想过，一旦这些“尘”潜入我们的肺里，就永远驻留在我们的体内无法排出体外了。有的看到大家都在忙，设备操作时出现了无人监护；也有的出现监护人员注意力不集中，心想几分钟就好，不会出什么事的，事故就有可能从这种麻痹大意中产生。有的开会不认真听、滥竽充数，造成新的规定不了解、对今后的工作重心不知道、当今的任务不清楚。有的在使用金属外壳设备时不接地线，在工作中忽视了静电的存在。有的凭借着老经验、图省事，没有按照操作规程来操作。如果我们不及时改掉这些不良的举措，时间久了就会形成习惯。其实在我们的日常工作中，一些的安全隐患早已藏匿在我们的习惯之中了，给我们的安全生产埋下了隐患，久而久之就可能会给我们带来不同程度的危害。不良的习惯和习惯性违章成为了我们最大的敌人。我们要及时发现并改掉坏的习惯，只有养成利于安全和生产的习惯才是良好的工

作习惯。

《有关化工安全的演讲稿》全文内容当前网页未完全显示，
剩余内容请访问下一页查看。

在生活中，往往因为一时的懒惰、一种得过且过的心理，慢慢地就会取代了我们早已形成的好习惯。在工作中，看到别人的一个“捷径”，或者心存着一种侥幸，就让我们忘记了操作规程、放弃了规章制度。虽然从表面上看并不失大体、无关紧要，但是不利与隐患就由此滋生。为了自身的修养、为了安全生产和生产中的安生，我们一定要自觉做好每一件事、每一项工作。看看规章制度和操作规程，感觉要做好一一太难了，但是当我们听过日本企业的管理制度之后，我深信，你的感觉绝对会变的。同事们，只要我们坚持去做就没有我们做不到的，相信我们自己，我们一定能行！因为安全生产就是我们的责任，隐患必须要由我们来防范！

只要我们遵守各项规章制度，不让任何的侥幸心理存在，严格执行操作规程，克服习惯性违章，隐患是可以消除的、安全就是我们的！只有我们安全生产，才能促进公司的发展与社会的和谐安定。让我们携起手来，共同筑造坚不可摧的安全长城，与公司共同成长，创造崭新而美好的明天！

我的演讲讲完了，谢谢各位评委、在座的领导、谢谢大家！

在这人海如潮的现实社会中，请问您最需要什么？是金钱美女，还是功名利禄？如果让我来回答，我就说：我最需要的是安全！

在人生的旅途上，我们一直依赖着“安全”这个拐杖，没有它，我们可能会摔跤，可能走不过风风雨雨，更不可能到达人生辉煌的顶峰。

安全是一个永恒的主题，它是人类最重要、最基本的要求，

安全生产既是人们生命健康的保障，也是企业生存与发展的基础，更是社会稳定和经济发展的前提条件。

化工安全生产是化工企业永恒的主题。事实证明，我们只有认真贯彻落实“安全第一、预防为主”的方针，抓好安全生产，才有可能取得好的经济效益和社会效益，否则一切效益无从谈起。

从我们踏入化工行业的大门，就开始接受安全教育。“安全第一，预防为主”的方针，我们是天天讲、月月学，年年喊，安全工作规程翻破了一本又一本，安全记录是厚厚一大叠，那么，为什么一出事故进行分析，结果就是“违章”。我想不会有人对安全规章制度、技术操作规程、公司劳动纪律有任何怀疑，这些都是鲜血教训的经验凝结，每个人都对这些耳熟能详，但为什么最终却不能落实到行动上？究其原因就是怀着侥幸心理，心里头少了安全生产这根弦。

自xx年6月份以来，短短的几个月时间，公司发生了数起安全事故，安全生产形势十分严峻。这么短的时间发生多起安全事故，不能不令人深思！深究其原因，主要是因为“安全整顿”未深深触及到每个人的灵魂，“安全第一，预防为主”的方针未真正落到实处，部分员工还存在不健康的安全思想，认为出现安全事故是运气不好，安全意识相当淡薄，习惯性违章行为严重，这是其根本所在！

职责”、“安全思想认识和安全管理是否到位”等。分析目前所有的安全事故，绝大多数是违章操作，违章指挥，习惯性违章所引起，也就是一切的根源出现在我们的思想上，安全意识仍然不足，凡事掉以轻心！

“前车之鉴，后事之师”，安全工作只有起点，没有终点。从事电力行业的我们，必须牢固树立“安全第一”的思想意识。必须从我做起，从现在做起，端正自己的思想作风，有“责任重于泰山”的责任意识，时刻紧绷安全之弦，从严

要求。从我做起，熟练掌握安全专业知识，预知危险，分析和控制危险。从我做起，掌握和熟悉国家、地方、行业有关安全生产的一系列法律、法规和操作规程，并在工作中严格执行。

安全生产是一项复杂的系统工程，需要全员动手，综合治理，常抓不懈。只要我们真正把安全放在第一位，把安全装在每一个人的心中，从现在做起，从一点一滴做起，没有克服不了的困难。我相信，如果每个人都做到爱岗敬业，忠于职守，牢固树立安全生产思想，我们就能把好我们的安全关。

唯有安全生产这个环节不出差错，我们的企业才能去争取更好的成绩！让我们共同努力，心存安全，建起一座座平安的丰碑。

安全对于每个人来说都不会陌生，而对一个化工企业来说，它包含的意义尤为深刻。我们天天都在生产一线，时时处处谈到的都是安全，它带给了我们企业发展的美好前景，同时又凝聚了太多人的牵挂和责任，每一个化工企业的建设者都能感受到这份责任的重大。我小时候生活在矿区，安全给我的第一课，便是孩提时天天见到母亲伫立街头焦急地等待不能按时下班归来父亲的情景，父亲的每一次平安归来都包含了全家人的深深牵挂，而母亲那翘首以盼的身影成了记忆中永远抹不掉的回忆。

长大后我背负着父母的期望，怀揣着自己的梦想迈入化工企业这个特殊的行业，成为一名光荣的电气工人。参加工作后，耳濡目染了许许多多的安全生产事例，我深深感受到安全所带来的深刻含义。安全就意味着责任，一个人的安全不仅是对自己负责，更多地是对关心你的家人负责；安全又等同于效益，我们更能体会到安全生产带给化工企业的勃勃生机。

这么多年来发生在我身边太多的安全事故，无论是亲眼看到被电弧烧伤的两位同事，还是造气炉爆炸压死的同事父亲，

还有被氧压机皮带轮夹死的同事姑姑，没有一件不令人痛心疾首。厂里曾举办过安全教育图片展，所陈列的是兄弟单位发生的各种事故图片。照片一张张触目惊心，惨不忍睹，车祸身亡，高空坠落残废，被电弧烧伤，一段段文字都是血与泪写就的教训。每当夜幕降临，望着万家灯火，霓虹闪烁，我就会感慨万千。这美妙的夜景凝铸着无数企业职工的心血与汗水，冥冥之中我也在默默为一些永远远离这些繁华的生命惋惜痛心。他们就如同这浩瀚星空陨落的一颗颗流星，只在一瞬间就消失在了人们的视线中。在年复一年的工作中，我深深感到：如果说还有什么可以和幸福等同的话，我会毫不犹豫地回答——安全！虽然是两个普通的字眼，但却联系着千家万户，涉及到我们每个人，因此它在每个人的心中有着不同的分量。

安全是一项长期、艰巨、复杂的系统工程，不仅是企业生产的薄弱环节，同时也直接影响着家庭的安危。2004年来到神木化工这个新建的企业，作为班长，我更加感到安全生产，责任重大，因为我所带领的是一批刚刚毕业的学生。看着他们一张张年轻的面孔，让我想起刚参加工作时发生在我自己身上的一起电弧短路事故，虽然没有给我的脸上留下痕迹，但却是当头棒喝，将我从安全意识淡薄的悬崖边上打了回来。我给他们讲发生在我身边一例例血的教训，因为公文写作一时的疏忽和麻痹而付出的代价往往是惨痛的，而那些侥幸者，他们虽在抢救之下活了下来，可他们的身体和心灵却留下了难以弥补的创伤和痛苦。痛定思痛，从一幕幕血的教训中我们应该树立一个正确的、坚强的安全意识。

曾给他们讲看过的一篇文章，至今还记忆犹新，某火电公司在一化工工厂施工时，一位日本专家曾这样说施工人员：“你们中国人的确不怕死的可贵精神，在施工现场有不戴安全帽的现象。在日本，厂长，经理开会时安全帽都系得紧紧的。”这是对违章现象的莫大讽刺。它一针见血地言明了一些人安全意识的淡薄与无知，对自己的轻视就是对家庭和社会的犯罪。安全的警钟要常鸣，奉劝可叹的“勇士

们”，收起你的蛮干和无知吧！有人说：安全生产的难点在我们自己，在我们自身的安全意识。仔细想想不无道理今天。“安全生产月”活动的展开，《安全生产法》的颁布实施，“两票三制”的严格执行……，这不都是为了搞好安全生产，领导和职工们用血的教训组成的努力与决心。安全的隐患像一只狡猾的狐狸，隐藏着、等待着、观望着我们的违章行为，伺机侵吞我们健康的生命。“在岗一分钟，安全六十秒”，我们每个人都应该做到这一点。在工作岗位上的每一分钟，我们不仅要做到保证自己的人身安全、同时要保证自己所辖的电气设备和电网的安全。

谁都清楚，灿烂的青春之花，会在安全的沃土上开的绚丽多姿，也会因事故的肆虐变得淡然无光。展望未来，我们每个人该走的路还很长，肩负的责任也很重。在新形势、新目标下，我们的一举一动应当更稳健更成熟。当我们看见红艳艳的骄阳拔地而起，金色的沙漠上管道纵横……，每一个静止的、运动的生命体都被渲染的蓬勃、美丽。我们一定会情不自禁地感叹：生命竟是如此美丽而精彩！然而，有两个字是至关重要的，因为如果没有这两个字的相伴相依，我们将无法感受和拥有这美好的一切，这就是安全！

化工导购演讲稿三分钟篇四

大家好！

我很荣幸参加这次副店长竞聘，这对我来说是一次：提高能力，锻炼自我，展现自我的千载难逢的机会。

在公司领导和同事的帮助下让我感受到了家庭般的温暖与温馨，让我坚定信心做一名合格的公司员工，培训结束后，我以优异的成绩和公司领导对我的肯定回到店工作，当时在店里是一名记帐员，主要负责货品的记帐核对，统计和管理，我知道管理帐目是一项细致的工作，对于刚进公司的我来说

是一种考验，也是公司领导给予我的极大的信任，所以在工作中我要求自己，努力好学，积极求问，认真细致，做好货品的核计，统计，调配等工作，不断的寻求改进好的工作方法，让店内的货品帐目更细致化，明朗化，清晰化。

同时不积压库存，还能保证货品的充足，满足不同层次顾客的消费需求，达到销售服务一条龙的销售效果。通过自己不断的学习，吸取好的工作经验和店内销售相结合把每项工作做到完善化。

由于老员工的工作岗位的调动，在公司领导给予我的支持下，我被调到收银员的岗位，收银工作是一个很重要的一项工作，要将所有的现金的收支准确无误的核对好，把各类报表填写清楚报到公司各部门，小票的保管，每一项细节每项表格都不能马虎，在现金方面更加加强责任心，票据和帐目方面也要做好，我想，首先我要严格要求自己，在人生观，价值观上树立，做一个严谨的人，在店长的指导和监督下，我用认真负责的工作态度，加强岗位技能学习，能够准确，快速做好收银结算工作，严格按照各项程序办事。

工作一年以后，由于公司有了新的岗位方案模式，我又换了岗位，主抓销售，我向老员工学习销售技巧，业务知识，也不断的看书学习，了解客户心理更好的与客户沟通，抓住顾客的心理，让顾客感觉到我们的服务是站在顾客的角度上的，这样才可以达到一个前期的销售效果，微笑使人喜欢你，用我们主动热情的微笑服务去迎接顾客，与顾客做心灵上的沟通，不仅仅是客户也是我们的朋友，让顾客买的舒心买的畅心，让顾客在消费中寻求心灵上的享受。

在工作中，把顾客的满意当成是我人生的一种快乐，我快乐，我微笑，生活才充满阳光，工作才充满激情!所以在销售上我拥有了许多客户，我想，有了客户就有了效益的来源，经济效益也将随之增加。经历了不同的工作岗位，让我在这四年多的工作中掌握了业务知识，能够在市场多元化的进程中快

速的掌握顾客心理，更加的配合店面的运作流程辅助店长做好前期工作给新员工做好榜样。

郭尔罗斯店已隆重开业，即待开业的全省试范形象店也即将盛大开业，随着销售业绩的不断提升，店面的扩大，人才成了店面增进销售的先决任务。所以公司举办副店长竞聘的会议，也是为了更好的运营店面和店面的管理。好的店面形象，好的店内管理，好的店内环境，好的服务理念，也是公司企业文化的一种体现。首先在我任职中我要配合店长做好销售前的服务工作，有效落实公司指令及时上报检查结果。

一个店面的环境是顾客进店的第一感觉印象，导购小姐也是店面的第一形象。形象的优雅，环境的整洁，可营造顾客前期消费的心理，店面的卫生，货品的卫生就成了售前工作的重要之重，做为店长的助手理应协助店长管理好店内的环境，人员的形象，做到细中细，在良好的购物环境中，店面的运营保障安全也要协助店长管理好，加强防盗，防火设备的保养和储备，与安全职能做好沟通，保障店面工作的运转正常有序。

后勤工作也要为员工做好保障，给每位员工一个舒适的工作环境，让店内员工有进店如家的感觉，时刻关心员工情绪变化，协助店长做好员工思想工作，让每位员工都能以最佳精神状态和最好的服务面貌去迎接顾客，做到真诚服务，真心服务，货品是我们的主要资源，没有了资源再好的服务也只能体现却达不到营销的直接效益，我有责任将店内的主资源配备齐全达到一个供应效果，保障店内备品充足是一项必不可少的工作，从而保障服务和销售工作的畅通。

既然本着将顾客的满意进行到底，在我们销售好的前提下也要保障我们的售后服务，有好的售后才能拥有更多的客户达到顾客满意，在店长不在的情况下，及时处理好店内售后工作和紧急事情处理，做好处理意见及时上报店长，在店面的售前，售中，售后工作协助完善，保障店面的正常运营的同

时也要做好对内与公司各职能部门的沟通，与公司的步调一致。还有保证店面的利益做好与对外职能部门的沟通，协调好一个店面的全元化，让我们的店面在市场上占主导地位，同时更能保障公司更多的利益。

无论这次竞聘成功与否，我都将以百分之百的热情努力工作，不辜负领导和xx店全体员工对我的期望，我知道在工作中肯定会遇到困难和挫折，可不管怎样，我都会对工作保持激情，我相信坚持一定会成功，我依然会继续努力，成为大家心目中最优秀的我，因为我有一颗执着锐意进取的心，我会为成功找方法不为失败找借口，能与公司共同成长，能够见证集团公司走向新辉煌是我最大的心愿。

化工导购演讲稿三分钟篇五

如果把以纯比作流经全国的长江，那么每一位以纯的员工就是汇成这条长江的水滴。作为一名店长，我就要引导以纯员工的水流按正确的方向汇入大海。我认为店长的工作，一方面要严抓管理，另一方面应该发挥指导、配合和策划的专长。

管理应该理为先，理的不是制度、不是流程，而是心态，是包括工作和生活在内的员工心态。培养员工的心态应该以以纯的企业文化为基础，实际情况为主，客观环境为辅，培养员工的自信、自尊和明确的自我认知度；培养员工团队协作精神和集体观念，加强员工和各部门负责人之间的相互协作和配合；培养员工永不满足的学习心态。我要他们不仅要掌握本区域相关知识，也要知晓相邻区域的服务常识。企业文化不是要把我们的思想本位化，而是把“以纯”这个品牌形象充分本土化，和江西当地文化更好地融合。所以我要培养员工换位思考、打破思维定势的意识，加强相互学习，才能取长补短，相互辅助。

就店长工作而言，对内要指导工作，制定任务，监督应运，分析应运中存在的问题，对出现的问题及时解决，提供必要

的帮助；对外要不断加强宣传，追求更高的美誉度和认知度。虽然我们是专业的品牌店铺，但不同类型的宣传方法同样可以借鉴。

假如我是一名店长，我会加强服务质量的提升。商品是有形的，而服务是无形的，今天的消费者更加注重服务的质量，服务是提升品牌竞争力和价值的必要而有效的手段服装优秀导购发言稿。服务不仅要求营业人员熟练掌握产品知识，更需要用语言和行动来诠释我们的优质服务。例如：服务用语不能单纯呆板地执行，而要真正使阳光服务照耀到消费者；树立服务明星及楷模，使服务以榜样的形式在员工中变成有形的模范，形成服务赶、帮、超的良好氛围。

假如我是一名店长，我更要做好承上启下的桥梁作用。店长的首要任务是领导团队完成公司所下达的销售指标；他更是一个中间人，是整个连锁店的关键人物，是组织内部沟通的桥梁。优秀的店长会善于发现工作中的问题，并及时解决；他还是一个优秀的培训老师，员工的榜样，能够指导员工出色地完成各项任务；他还要善于激励，做员工的拉拉队长，挖掘员工的内在潜能，激发员工的工作热情。

假如我是一名店长，我要从与员工感情、员工的自我价值实现、员工的待遇三方面入手。首先要得到员工们的信任，只有大家相信你，才可能心甘情愿地为你去工作。在与员工的感情方面，我要时时关心员工的生活，食堂吃得怎么样，业余生活搞得好不好，他们的家庭中有没有困难，有没有需要企业帮助的地方等等，尽量解决他们的后顾之忧。工作中我要按规章制度办事，做到奖罚分明。员工为企业做出突出贡献了就要表彰和奖赏，员工违反劳动纪律了就要批评和惩罚，这是不容置疑的。虽然没有绝对的公平，但我要尽量做到公平，这能让员工自己把握其中的厉害关系。二十一世纪最缺的是人才，我还要识才用才，做一个优秀的伯乐。使有能力的人施展他的才华，给他一个展示的空间。待遇方面我要按劳分配，不能用借口或是其它原因，去克扣员工的工资。当

企业遇到困难，我要敢于面对、敢于承担。就像一位企业家所说的“企业的事情，别管和领导有没有直接的关系，都要承担一半的责任”，我觉得很有道理。出现问题不能躲，要率领员工去解决，自己要第一个冲上去。我要做一个这样的领导，让员工们心里踏实、放心，能够全心全意地为企业服务。

化工导购演讲稿三分钟篇六

安全问题在化工生产过程中占据着非常重要的位置。因此我们格外注意和学习化工安全方面的知识，扬长避短，尽可能的让化工造福于人类并且将不必要的损失减到最小。本文主要介绍了化工企业安全生产的必要性、事故产生的原因以及预防措施。

在现代生活中，人类与化工的关系日益密切，几乎随时随地都离不开化工产品，从衣、食、住、行等物质生活，到文化艺术、娱乐等精神生活，都需要化工产品为之服务。有些化工产品是人类发展历史中，起着划时代的重要作用。但是在现代化工生产过程中，使用的原料、中间体甚至产品本身几乎都是易燃、易爆、强腐蚀、剧毒物质，且生产大多在高温、高压、高速、腐蚀等严酷条件下完成，生产过程由于涉及危险化学品数量多、生产工艺要求苛刻，以及生产装置的大型化、连续化和自动化，一旦发生事故，后果将极其严重。因此，我们应加强防范避免造成不必要的损失。

1、化工企业安全生产的必要性

安全是企业发展的基础，安全生产是企业生存的必备条件。生活中一切都离不开安全，安全一直都作为生活生产中必须重视的问题。不论做什么都要注意安全，而且也常被提及，应该得到社会的广泛关注，但有些时候的重视程度还不够，所以提高安全意识、尤其是在化工生产中提高安全意识尤为重要！

所以有必要在化工厂内提高职工安全意识，创建安全生产环境，需要加强职工的安全意识教育、改善管理制度、规范生产操作、严格按生产规程执行、严格处理操作不当的行为及人员。

安全是生活中必不可少的，加强安全意识，保证安全环境，做到安全人人有责，为生活和谐美好而努力。

化工导购演讲稿三分钟篇七

下午好！

我是销售部的，非常感谢公司的各位领导、各位同事给予我这份荣誉，我感到很荣幸。

我加入我们公司，六年多了，这里，是我尽情挥洒青春泪水与迸发青春热血的地方，个人的付出，伴随着领导的支持、同事的帮助，催促自己成长，很多情景历历在目，这些年，就这么一路走来，感受很深！

此时此刻的我，心里无比的激动，但更多的是感动与珍惜，因为公司最大程度上认可了自己的付出与表现，我会更加努力工作的。

在此，我要向“给我指引方向和耐心教导我”的各位领导与同事说一声“谢谢你们！”，是你们让我不断进步，让我能够站在这里，领取这份荣誉。

虽然被评为优秀主管，但我深知，我做得不够的地方及需要学习的地方还太多太多，尤其是我们酒店行业，具体到我们公司领导身上，具体到我们公司同事身上，都还有很多的東西，还需要我去学习。

社会在发展，时代在进步，市场竞争日益激烈，不奋斗、不

拼搏，就会被竞争大浪淹没，我深知，只有持续学习、持续提升、持续积累游泳的本领，才能战胜汹涌的波涛。感谢公司给我提供了学习成长的平台，我相信今天的荣誉会鞭策着我不断进步，使我做得更好。

作为公司团队的一员，有理由相信我们的团队会一如继往的努力，充分发扬我们的敬业精神，全力以赴，做得最好。

亲爱的同事们，让我们携起手来，向着公司发展目标冲锋前进，使公司业务再上一个台阶，为打造一个属于我们的辉煌平台而一起努力奋斗！

最后，祝愿我们的度假村事业蒸蒸日上、继续做大做强！

祝愿大家身体健康、工作顺利、事业有成！

谢谢！