

# 2023年礼仪队竞聘演讲稿(优秀8篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看一看吧。

## 礼仪队竞聘演讲稿篇一

大家好！今天我很荣幸站在演讲台上参加这次财务部经理竞聘演讲比赛。

我叫，毕业于xx大学金融专业，于20xx年就读于xxx学院，获得了会计本科学历□20xx年底有幸进入xx公司。多年来，随着xx的步伐走过大江南北，跨越长城内外。贫瘠荒芜的辽宁朝阳撒下我的三年青春岁月，一马平川的皖北平原刻下我的两载执着足迹，风景如画的江南水乡见证我的一载忙碌身影。

工作多年来，我始终对工作充满热情、积极主动；多年的工作磨砺培养了我良好职业素质和严谨的工作风；我以出色的工作业绩赢得了公司的肯定，以良好的关系取得了同事的信任；我也收获了一系列的荣誉。

我竞聘给位是xx财务经理这个职位，众所周知，财务管理是企业管理的一个重要组成部分，它是公司的命脉，是有关资金的获得和有效使用的管理工作的重中之重。

这多年的工作中，我经历了公司财务建立发展过程，更为她的成长做了大量的“施肥浇水”的工作。今天，站在演讲台上，我敢自信的讲，我对这个岗位基本熟悉而且经验丰富。

各位，如果能够竞成功，我将做如下的工作计划：

在今后的工作中，要将始终把学习放在首位，注重自身素质的提高。做好日常工作和交办工作，认真履行岗位职责，保证公司的资金安全。不断学习、不断进取，使财务管理工作不断完善，以适应新形势的要求。

第二、提升会计岗位职能，优质高效完成财务各项业务工作。财务部日常事务较多，包括：出纳报销、会计核算、财务报告、固定资产管理、各类保函、税收、预算编制等等，如何较好地完成这些工作，我想首先应建立明确的岗位职责，充分利用有限的人力资源，合理分工各项业务。其次要制定严格的岗位工作标准，并将职责落实到位，建立部门工资奖惩办法也是确保业务质量提高的强有力措施。

突出财务管理三项职能，即费用控制职能、会计信息决策职能、预算管理职能，资金预算和部门费用预算管理今年已经起步，但是还没有形成完整的流程，今后财务部还将进一步渗透预算管理的意识，扩大预算部门的编制范围，细化预算编制内容，通过逐步渗透，最终形成“全员参与、全过程、全方位”的预算管理格局，达到严格按预算控制支出的目的；强化会计信息决策职能是指在完善会计基础工作的同时，进一步提高会计信息质量，为领导经营决策提供更加全面、更为系统的会计信息资料；费用控制职能需要结合预算管理工作来做，不再多说，而对项目的成本管理工作，我部于去年推行的“效益清算制度”，其积极效果较为明显，今后财务部还将进一步加大此项工作的力度。

第三、以加强稽核为手段，强化工程监督管理，加强工资资金管理。

(1) 整合现有人员，把售票员纳入财务管理，严格职责分工，形成相互监督、相互牵制的售票管理体系。

(2) 合理配置财务人员，根据需要设置财务岗位，做到高效、精炼。

(3) 在公司和管委会的统筹下，理顺门票、索道票的领销存和税收申报等方面的流程。形成相互牵制的票据印刷、领用、收款、核对及盘点制度，优化劳务费用返还审批流程。

第四、积极应对新时期的诸多挑战，在新阶段的工作中不断锤炼自己，努力调整自己的知识结构和专业视野，提高个人综合素质，为科室其他成员做好榜样。总之，如果这次竞聘成功，我一定会加倍珍惜，在不断提高自身修养素质的同时，带领财务科全体同事，将我处财务管理水平提升到一个新的高度。

“只有竞争才会激励自己不断进步”，有了今天这样的一次机会，即使不能担任，也是优胜劣汰的自然选择，说明我自身条件与该职务的要求有些差距，我会冷静地接受这个事实。如果我能岗位竞聘成功，我将尽职尽责配合部门领导合理安排、协调财务管理工作，团结互助，敢于担负责任，搞好工作。如果竞聘不上，我仍将满怀热情的做好本职工作，完成领导安排的各项工作任务。

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 礼仪队竞聘演讲稿篇二

大家好！我叫xx□今年xx岁。20xx年来我们公司工作。

首先我感谢领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我将珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会，勇敢地走上台来，向大家推销我自己。我今天的发言主要分两部分：一是我竞选零售部经理的优势，和不足。二是谈谈做好前台零售的工作思路。

我不想用华丽的词语堆砌我的发言稿，是因为我想说几句实话，也是我的心里话。在进入公司以前，我有六年的销售经验，摆过地摊，卖过服装，还有几年自己经营的亲身经历，

让我对销售有一个清楚的认识和理解。在我xx岁的时候，我看过一个小故事，到现在我还记忆犹新。

有一位太太经常在这家店里买东西，是这家店的老主顾。有一天就是因为店主和妻子吵架，心情不好怠慢了那位太太，从此她不再来这家店里。两年以后，店主遇见了她，太太十分诚恳的说，没到你的店里买东西，我的生活一样过得很好，但是你算过没有，如果你平均每天赚我一分钱，两年你可以在我这里赚到多少钱。这个小故事让我认识到商机不可失，失去的我们也要尽全力争取回来。顾客走进时第一个起身迎上的人应该是我，当同事之间发生冲突主动让步的应该是我，因为没有公司的发展，也就不会有我们的用武之地。

我来公司的时间短，对公司的业务还没能全面的掌握。我没有胆量许下太多的承诺，我只能勤以补拙，以我的努力来证明一切。

如果我能成为前台的销售代表，我首先要做的必须彻底了解自己的产品，掌握自己产品的优势，了解市场动态，做好市场调研，对我们轮胎客户做一个全方位的分析。建立客户资料档案，做到有目标，有计划。确保现有客户不流失，对客户要保中有增。同时也要从中学习一些基本知识，因为作为一个专业的销售代表，客户肯定会把你视为“行家”，解决一些疑难问题，我需要不断的更新知识，向有经验的人请教来为自己充电。

其次就是用人方面，发挥部门人员优势，取长补短，各尽其用，我相信在我们共同努力下，我的队员个个都会成为行家里手，成为我们公司一个有力的支撑点。就像我们玩的过电玩游戏那样，有运送者，有被送者，虽说分工不同，但是为的是一个共同的目的。我相信我的同事，我的朋友，会不离不弃，一起牵手共同走过未来的风风雨雨。

岗位的变化让我不断调整工作思路和寻求解决问题的办法。

可以说，每一次工作的变化，对我人生阅历的增长和能力的培养都是一次难得的挑战和机遇。事实也证明，我能够很快适应工作中的这种变化，在变化中求发展，而且业务越做越好！我发现，越是新的工作环境越富有吸引力和挑战性，越是能够学到新知识，增长我的视野，挖掘我内在的潜力。

各位领导、同事们！竞争上岗，有上有下，上我会努力做好本职工作，下我会更加努力，因为我以十分清楚的看见自己的不足，无论结果如何我都会认真地工作，继续尽职尽责，不会有半点懈怠！

最后，我祝愿大家新年快乐，祝愿我们公司拥有一个灿烂辉煌的明天！

谢谢大家！

## 礼仪队竞聘演讲稿篇三

能够参加分公司经理竞选本身就是对自己的挑战，我以一颗“平常心”参加本次的竞选，不是为了竞选而竞选，而是对自己的挑战，使自己不断的成长，不断的克服自己的缺点，通过这次机会锻炼自我，完善自我！

我的优势：

有学历有文凭，善于学习，有很强的耐心和坚毅的品质，年轻精力充沛

优点：性格比较和蔼，与人友善，爱好广泛，通情达理，做事比较谨慎，敢负责任。

我的劣势：

社会经验不足，在公司的股份少，管理经验不足，想的事情

多于做的事情。

对分公司发展的策划：

1, “新思维”，分公司经理由“销售型”向“行政型”转变

我们分公司经理既要销售又要管理分公司的很多事情，这样就使我们的分公司经理局限在自己的个人业务而无暇顾及及其他分销组或者分公司区域内的其他事务，分公司经理用在个人销售上的精力与用在本公司内务上的精力比值是9：1，所以我称之为“销售型”分公司经理。

“行政型”分公司经理，主要体现在对分公司的管理上，与销售脱钩，不再直接进行销售，而是对公司政策制度的贯彻执行，对一些分销组进行指导监督和管理，对本区域的厂家代表进行协调沟通，在本区域内发展行业协会，发展本区域的行业联保，与公司的发展步调一致。因此，我称其为“行政型”分公司经理。

2发展多种经营模式

3对试点模式的总结

东北这边交通还不太发达，有些地方经济比较落后。今年我们在东北进行了大办事处下设小办事处，经过半年的实践，效果并不太好，一方面增加了大办事处的工作量和不必要的费用开支，小办事处的费用也是比较大的。另一方面也不利于优化我们的库存资源。

4团结勤俭分工明确

我们每个分公司每个分销组都要团结，只有团结才能使我们走道一起，只有团结才能使我们大家使劲使到一起。在分公司内任务要分配合理，任务与所得利益挂钩，在分销组也要

明确分工，利益分配合理，制定激励措施，奖励政策。各个分销组逐步走向分工明确责任到人，管理严格，防止不必要的损失和公司资产流失，这样才能不断的拓宽我们的市场占有率，更好的促进我们的销售，为公司多创效益。

我们分公司要勤俭持家，这是我们公司的优良品质，也是我们分公司的优良品质，我们要继续传承。

## 5打造子公司，创“恒信集团”品牌之子

我们分公司在北方公司解体之后从零开始，在梁经理的带领下业绩不断的发展，今年的业绩大家是有目共睹的。这些都是我们东北分公司每位成员的不懈努力所取得的成绩。但是我们戒骄戒燥，一步一个脚印，踏踏实实的走好每一步，争取在2-3年内成立我们的子公司，正式挂牌营业，为我们公司营造更好的融资环境，在东北地区树立我们恒信集团的品牌。在总公司，我们旁边有卓达集团，在我们的子公司的旁边有亚泰集团，我希望将来我们的集团与周边的集团并驾齐驱，树立于经济集团强者行列！

无意之间发现了自己以前的一个脚印，无比兴奋！

## 礼仪队竞聘演讲稿篇四

大家好！

我是六(10)班的，曾经担任过班长、副班长的职务，现在是六(10)班副班长，我知道，在你们眼中，我不过是个新人，但请你们相信，我有能力做好这一切。

我，乐天派掌门，看似可爱的脑瓜里装着复杂的公式，柔弱机灵的外表下藏的是颗赤诚的心，我的宣言永远是：为“人民”服务！

谢谢大家！

## 礼仪队竞聘演讲稿篇五

大家好！

非常感谢各位老师和各位中心经理给我这个机会参加今天的经理竞选，这对我来说，是机遇，更是挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的难得机会。参加这次总经理职位的竞选，勇敢地接受大家的评判。今天我竞选的职位是礼仪总经理。

我叫，今年21岁，来自09级经济系金融与证券班。于xxx年6月份竞聘为xx礼仪助教，现任于xx礼仪形体老师，并在期间获得优秀营员、优秀助教等奖项。在就业能力超市这个大家庭中，我有幸学到了不少东西，这里教会了我如何为人，如何处事，如何工作，使我取得了很大的进步，在此向大家向在座的诸位领导表示真挚的感谢！

其一、有较强的工作能力。在日常生活和工作中，我能不断加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，诚实待人。在老师和同学们的关心帮助下，我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了很大提高。

其二、有乐于奉献的敬业精神。我正值人生青年，身体健康、精神旺盛、敬业精神强，能够全身心地投入所热爱的工作中去。

其三、有较强的学习能力。我会加强学习，提高素养。加强对礼仪知识的学习，不断给自己“充电”，提高自己的个人水平。

其四、有良好的个人性格。我个性温和，但充满激情；我做事稳重，但不张扬；我为人正直，但不固执。

在任助教期间，使我对xx礼仪中心有了较深的了解，对中心内部有了较为全面的认识，并在实践中获得了比较丰富的经验。经过半年一线工作经历，养成了我严谨细致的工作作风，也造就了我敢于面对困难的坚毅品格。认真细心的工作作风使我赢得了领导及众多助教的信任和尊重。我相信这些经历会在今后的工作中对我有很大的帮助，要想成为一名合格的经理，它不仅要有有一定的专业水平、综合素质、心理素质，还要有良好的 interpersonal 沟通能力，尽管我有很多的不足之处，但是我会不断加强学习，在工作中总结经验。

第一、积极配合老师与其他中心的日常的工作，及时向老师与领导汇报工作情况。上级交办的事情要不折不扣及时的完成。

第二、挖掘和培养人才，进一步提高中心助教的个人素养，锻炼xx口才。适当的开展一些活动，营造亲密融洽的“家庭气氛”，让每位助教对中心的热爱和忠诚基础上，产生一种良好的集体环境氛围。

第三、做好外部宣传，内部管理。加强宣传部的纽带作用，在宣传工作上添加新的亮点，进而获得更好的生源。重新规划中心内部规定，实行铁一般纪律。

第四、加强中心内部各部门的工作效率与之间的配合默契。使xx礼仪中心逐步成为一个强大的团队。

我们会依然继承我们使命：帮助大学生成长，提升礼仪素养，为鸡大学子成功就业□xx人生而奋斗。最后，我相信，礼仪的明天会越来越好，我相信，礼仪的明天会越来越强。

## 礼仪队竞聘演讲稿篇六

大家好！

我是xx班的xx□首先，非常感谢大家给我们创造了一个公开竞选的机会，使我有幸参与今天的竞选演讲。我想竞选调研部部长这个职务。

调研部的工作和其他部门的工作是不一样的。在工作中，我们需要借助各种软件来配合我们的工作，例如本学期的调研大赛我们需要用spss数据处理软件来处理问卷，数量众多的问卷也需要我们对信息进行及时处理和汇总。不但如此，我们需要不断推陈出新，将当前我院的学风状况的信息收集，并迅速地上报。这要求我们对工作必须具有高效性和积极性。

回顾这两个学期的工作，我收获颇多。作为部门的一员，我很高兴能够和其他同学一起工作一起努力。上个学期，我参与了大学生对综合素质测评看法的调研，从实践中我得到锻炼和能力的拓展。本学期，通过学校的宣传调研骨干培训，以及调研大赛中对我校大学生学习行为的调查研究等实践，我的个人能力、行为修养和沟通交流方面都得到一个飞跃。

我对调研部的工作抱有相当的热忱，通过长时间的工作我觉得我的个人才能得到了很好的发挥并且得到了一定的提升，我会继续进一步的锻炼自己！第二，在调研部工作让我学习到很多东西并且能运用到部门工作中，比如说信息的整理，活动的总结，或者spss软件的使用。第三，在将近一年的工作中我对部门的各项工作已经加以了解并逐渐深入，掌握了部门工作的基本流程和要点。

假如我是一名部长，我会以身作则，多做实事，积极投入到团委的工作中。假如我是一名部长，我会把我部门团结在一起，共同努力，一起奋斗。假如我是一名部长，我会从多种渠道加强我部门的宣传，让更多的同学过来面试，让更多优秀的同学加入我们团委。

当然，我在某些方面有一定的不足，比如知识和经验都有不够，不过我相信，这些可以通过我的努力不断提高，因为我

有一颗积极向上的心！因为我热忱于调研部的工作！我知道，再多灿烂的话语也只不过是一瞬间的智慧与激情，朴实的行动才是开在成功之路上的鲜花。我想，如果我当选的话，一定会言必行，行必果。

我的演讲完毕，谢谢。

## 礼仪队竞聘演讲稿篇七

张怡顺

敬爱的老师、亲爱的同学们：你们好！

我今天竞选的是我们班的礼仪委员。我认为，作为礼仪委员，最基本的素质是要懂得礼仪；还要有为同学服务的思想；要有良好的沟通能力，做好与老师和同学的沟通与交流；还要有很强的责任心。我曾经当过组长、班长、生活委员职务，有过为同学们服务的经验，也获得了老师、同学的好评。我在学习生活中养成了良好的礼仪习惯，尊敬师长、友爱同学，待人有礼貌，自认为能够做好同学的榜样，以及带领同学做好礼仪，并且能督促自己更进一步规范礼仪行动。我相信我有能力当好这个礼仪委员。希望大家支持我。

谢谢！

亲爱的老师们、同学们：

大家好！

我是六（10）班的xx□曾经担任过班长、副班长的职务，现在是六（10）班副班长，我知道，在你们眼中，我不过是个新人，但请你们相信，我有能力做好这一切。

我，乐天派掌门，看似可爱的脑瓜里装着复杂的公式，柔弱

机灵的外表下藏的是颗赤诚的心，我的宣言永远是：为“人民”服务！

学生会礼仪部竞选演讲稿 我叫，今年21岁，来自09级经济系金融与证券班。于xxx年6月份竞聘为xx礼仪助教，现任于xx礼仪形体老师，并在期间获得优秀营员、优秀助教等奖项。在就业能力超市这个大家庭中，我有幸学到了不少东西，这里教会了我如何为人，如何处事，如何工作，使我取得了很大的进步，在此向大家向在座的诸位领导表示真挚的感谢！

我这次竞选有四个优势：

其一：有较强的工作能力。在日常生活和工作中，我能不断加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，诚实待人。在老师和同学们的关心帮助下，我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了很大提高。

其二：有乐于奉献的敬业精神。我正值人生青年，身体健康、精神旺盛、敬业精神强，能够全身心地投入所热爱的工作中去。

其三：有较强的学习能力。我会加强学习，提高素养。加强对礼仪知识的学习，不断给自己“充电”，提高自己的个人水平。

其四：有良好的个人性格。我个性温和，但充满激情；我做事稳重，但不张扬；我为人正直，但不固执。

在任助教期间，使我对xx礼仪中心有了较深的了解，对中心内部有了较为全面的认识，并在实践中获得了比较丰富的经验。经过半年一线工作经历，养成了我严谨细致的工作作风，也造就了我敢于面对困难的坚毅品格。认真细心的工作作风使我赢得了领导及众多助教的信任和尊重。我相信这些经历会在今后的工作中对我有很大的帮助，要想成为一名合格的

经理，它不仅要有有一定的专业水平、综合素质、心理素质，还要有良好的 interpersonal 沟通能力，尽管我有很多的不足之处，但是我会不断加强学习，在工作中总结经验。

我的工作计划有四点：

第一：积极配合老师与其他中心的日常的工作，及时向老师与领导汇报工作情况。上级交办的事情要不折不扣及时的完成。

第二：挖掘和培养人才，进一步提高中心助教的个人素养，锻炼xx口才。适当的开展一些活动，营造亲密融洽的“家庭气氛”，让每位助教对中心的热爱和忠诚基础上，产生一种良好的集体环境氛围。

第三：做好外部宣传，内部管理。加强宣传部的纽带作用，在宣传工作上添加新的亮点，进而获得更好的生源。重新规划中心内部规定，实行铁一般纪律。第四：加强中心内部各部门的工作效率与之间的配合默契。使xx礼仪中心逐步成为一个强大的团队。

我们会依然继承我们使命：帮助大学生成长，提升礼仪素养，为鸡大学子成功就业□xx人生而奋斗。最后，我相信，礼仪的明天会越来越好，我相信，礼仪的明天会越来越强。

亲爱的老师们、同学们：

大家好！

我是六（10）班的xx□曾经担任过班长、副班长的职务，现在是六（10）班副班长，我知道，在你们眼中，我不过是个新人，但请你们相信，我有能力做好这一切。

我，乐天派掌门，看似可爱的脑瓜里装着复杂的公式，柔弱

机灵的外表下藏的是颗赤诚的心，我的宣言永远是：为“人民”服务！

谢谢大家！

非常感谢各位老师和各位中心经理给我这个机会参加今天的经理竞选，这对我来说，是机遇，更是挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的难得机会。参加这次总经理职位的竞选，勇敢地接受大家的评判。今天我竞选的职位是礼仪总经理。

其一：有较强的工作能力。在日常生活和工作中，我能不断加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，诚实待人。在老师和同学们的关心帮助下，我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了很大提高。其二：有乐于奉献的敬业精神。我正值人生青年，身体健康、精神旺盛、敬业精神强，能够全身心地投入所热爱的工作中去。其三：有较强的学习能力。我会加强学习，提高素养。加强对礼仪知识的学习，不断给自己“充电”，提高自己的个人水平。

其四：有良好的个人性格。我个性温和，但充满激情；我做事稳重，但不张扬；我为人正直，但不固执。

在任助教期间，使我对xx礼仪中心有了较深的了解，对中心内部有了较为全面的认识，并在实践中获得了比较丰富的经验。经过半年一线工作经历，养成了我严谨细致的工作作风，也造就了我敢于面对困难的坚毅品格。认真细心的工作作风使我赢得了领导及众多助教的信任和尊重。我相信这些经历会在今后的工作中对我有很大的帮助，要想成为一名合格的经理，它不仅要有有一定的专业水平、综合素质、心理素质，还要有良好的人际沟通能力，尽管我有很多的不足之处，但是我会不断加强学习，在工作中总结经验。

我的工作计划有四点：

第一：积极配合老师与其他中心的日常的工作，及时向老师与领导汇报工作情况。上级交办的事情要不折不扣及时的完成。

第二：挖掘和培养人才，进一步提高中心助教的个人素养，锻炼xx口才。适当的开展一些活动，营造亲密融洽的“家庭气氛”，让每位助教对中心的热爱和忠诚基础上，产生一种良好的集体环境氛围。

第三：做好外部宣传，内部管理。加强宣传部的纽带作用，在宣传工作上添加新的亮点，进而获得更好的生源。重新规划中心内部规定，实行铁一般纪律。

第四：加强中心内部各部门的工作效率与之间的配合默契。使xx礼仪中心逐步成为一个强大的团队。

## 礼仪队竞聘演讲稿篇八

大家好！

首先感谢领导提供了这样一个机会，也感谢同事们在工作中对我的信任和支持。（个人简介）。每一次竞选不仅是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机会。

今天我竞聘的岗位是xx分公司经理。我清楚地认识到，要成为一名合格的经理不容易，做为一个单位的负责人，不仅要有实干精神，还要善于谋略；不仅要熟悉本单位的业务，还需要有广博的知识；不仅要有高超的组织管理水平，而且还需要有良好的人际沟通能力。我之所以要竞聘这个岗位，是因为我觉得我完全有能力胜任这项工作。

1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。

2、目前的市场营销其实主要就是关系营销。我出生在xx县家住在xx县对xx的地理环境及政府机关的领导、工作人员都比较熟悉，我坚信在我和全体职工的共同努力之下，肯定能协调好与各级政府机关之间的关系，把联通公司的业务向纵深方向发展。

3、我有饱满的工作热情。我将用百分之百的热情投入到工作当中去，让公司的业绩更上一层楼。

1、营销渠道开发的比较窄，与县委、县政府及各部、委、办、局、场、乡、镇沟通得不够理想，没有形成网络，与竞争对手相比没有绝对优势。

2、合作营业厅的积极性和主动性还没有完全发挥出来。

3、工作人员的业务知识、服务意识和服务态度还有待于提高。

第一、开拓发展。

小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。”我们要从发展入手，拓宽销售渠道，加大宣传力度。首先xx分公司有一个自有营业厅和十四家合作营业厅及六家核心代理商。由于他们分别座落在每个乡镇的中心位置，地理位置非常优越，所以要通过他们加大对各乡镇及周边农村的宣传，逐步完成各合作厅的村级代办，使我们联通公司的业务真正的进入到每一村、每一户，真正做到家喻户晓。其次，通过本人在xx当地的人际关系网，汇同代理商一起同各级政府机关搞好关系，逐个沟通、逐个推进、逐个攻破，争取使大部分机关单位都成为我们公司的集团用户。使xx分公司在完成明年移动gsm业务收入1350万元和cdma业务收入450万元基础上，更上一

个台阶。

第二提升服务。

树立以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念。对自有营业厅和合作营业厅的工作人员定期进行培训，通过培训提高营业人员的服务意识，改变服务观念，提升公司形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。另外，要处理好重大投诉事件。每一次投诉，都是对我们工作的监督和鞭策，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿。给客户一个满意的答复。

第三加强管理。

没有科学的管理企业就不会有生机，不会有活力。因此，要切实加强公司内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为联通公司创造更加完美的形象，使xx分公司成为一个更加团结，更具战斗力的一个集体。

空谈误事，实干兴邦。我虽然没有有什么豪言壮语，也没有有什么博大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的分公司经理。

坦诚地说，我关注竞选结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞选成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

“给我一次机会，我将还您十分精彩！”这就是我永恒不变的信念和这次竞选的诺言。最后，祝大家身体健康、万事顺

随！祝愿我们联通公司明天会更好！

谢谢大家！