

2023年乡镇领导讲话稿(大全7篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

乡镇领导讲话稿篇一

今天，我有幸参加全县公开选拔乡镇计生服务站长的竞聘演讲，站在这富有挑战而又充满机遇的演讲台上，面对大家关注和审视的目光，心情格外激动。借此机会，首先我要感谢县委、县政府给我们搭建了一个参与竞争迎接挑战的平台。同时，我还要对百忙中抽出时间前来参加这次竞聘演讲的各位领导和在场的工作人员表示深深的谢意！

我叫××，男，汉族□20xx年8月1日出生，大学本科文化程度，中共党员，××县城关镇人□20xx年9月参加工作，先后在××镇、团县委工作，历任镇青年干部、文书、组宣干部、团县委希望办副主任，曾先后荣获全市“优秀团干部”，全县“党务工作者”、“四五”普法先进个人等荣誉称号。回顾近十年的工作经历，各项工作虽取得了一定的成绩，但我深知，它与上级组织和人民的期望还有一定差距，那只是我自加压力的一个参照系数，只能作为我今后工作的永久动力，保持理想与奋斗不息，才是我人生的目标。如果这次组织和领导信任，给我一个更大的施展自己才华的平台，我将紧紧围绕乡镇计生服务站工作职能，用一颗年轻火热的心，勤学、苦干、自律、创新，并从一下五个方面去努力当好一名合格的乡镇计生服务站站长。

认真学习有关的政策法规，深入调查计生服务站的上情、下情、内情、外情，科学规划，狠抓落实，努力完成由一般干部向领导干部角色的转变，由抓业务工作向驾驭全局的角色

转变，尽快进入角色，是当好一名合格站长，抓好乡镇计生服务站工作的前提和基础。

乡镇计生服务站长，即是领导者，又是被领导者，正确处理好上下左右的关系争取理解和支持，最大限度的调动一切积极因素，对于各项目标任务的完成至关重要。为此，一要处理好主管领导和主管部门的关系，在工作上多请示汇报，努力当好参谋助手，在思想上要多沟通交流，争取他们的理解和支持。二要协调好与相关部门的关系，增进了解，加深感情。三要处理好本站干部职工的关系，坚持民主集中制原则和议事规则，遇事多和大家商量，充分发扬民主，增强本单位的凝聚力和战斗力。四要处理好与村组干部、计生中心户长的关系，努力营造一个轻松和谐的工作氛围，采取多种方法充分调动他们的工作积极性和创造性。

一是要把群众的满意度作为重要标准，建立宣传教育、科学管理、综合服务相统一的经常性工作机制。二是加大计生知识宣传教育力度。丰富科普宣传内容，把宣传教育与咨询服务结合起来，努力提高宣传教育工作的针对性和有效性。三是积极推进避孕节育措施的知情选择，扩大技术服务领域，把技术服务从单纯的落实节育措施拓展到避孕节育全程服务，优生优育服务，生殖保健服务。

认真抓好服务站干部职工的政治理论、政策法规、专业知识学习，加强作风建设、能力建设。加大对技术人员的综合技能培训和职业道德教育，全面提升他们的素质技能水平，不断提高他们的服务水平和服务质量，确保广大育龄群众得到更优质的技术服务。

创建省级计划生育优质服务先进县，是全县今年的一项政治任务，更是乡镇计生服务站长一项义不容辞的光荣职责。目前创优工作已进入关键时刻，我决心在县委、县政府的正确领导和县计生局的精心指导下，紧紧围绕创优各项目标任务，强化措施，狠抓落实，确保创建计划生育优质服务先进县目

标顺利实现。

各位领导、同志们，今天参加竞聘演讲的，都是全县各方面的年轻精英，作为有资格参加这次竞聘演讲，我感到无比自豪。我相信县委、县政府的公平、公正，也相信各位领导和同志们的眼睛，如果我竞聘失败，证明自己在各方面还有差距，今后更要努力迎头赶上；如果我竞聘成功，这是组织和领导对我的厚爱和支持，这份感情和信任我将永远铭记在心，化作动力，不断鞭策自己，以踏实的工作作风，进取的工作精神，诚心的做人原则，去争取更大的成绩，努力实现自己的诺言，绝不辜负组织和领导对我的期望。最后，我希望各位领导能将你手中对我来说最神圣、最宝贵的一票，投给诚实而有能力的我，我坚信最后的胜利一定属于自信的我。

乡镇领导讲话稿篇二

1、市委组织部开展中层干部竞争上岗活动是贯彻落实《深化干部人事制度改革纲要》精神，推进干部人事制度改革的一项重要举措，对于提高部机关干部整体素质，促进机关干部的成长和各项工作顺利开展有着重要意义，对于全市干部人事制度改革的深入进行和在全市营造积极向上、创先争优的良好氛围也将产生积极的影响，作为组织部的一员，我积极拥护部务会的决定，认真参加此活动。

2、就个人而言，这样的活动能给我一次学习的机会，能给我一次锻炼的机会，能给我一次进步的机会。参与活动，我能向各位前辈学习兢兢业业干工作的态度，学习你们慷慨呈词做演讲的风度，学习你们所有让我敬佩的地方。我能取你们之长补己之短，也能让自己经历报名时的犹豫，写稿时的沉思，演讲时的紧张这样一个过程，让自己在“竞争”的大熔炉中经受考验，积蓄力量，在活动中成长。

其实，对于本次竞争上岗，我知道凭的是工作能力，看的是工作成绩，比的是学校中层干部竞聘演讲稿工作经验，是一

次综合实力的大比拼。“年轻”又成为我站在这台上最没有底气的原因，特别是来部里的时间短，缺少许多业务知识，缺少工作经验，也缺少处理复杂问题的能力。

各位领导，各位同事：红花虽美还须绿叶配。“不想当将军的士兵不是位好士兵”。记得有位哲人说过“男人与女人最大的区别不是在性别上，而是男人的肩膀永远比女人宽”，是啊！我是一位年轻的男人，我的肩上有着更大责任。最后，我想用一句话来结束我的演讲：“年轻人，抓住你的机会，永远莫说自己不行！我的竞聘演讲稿完毕，”谢谢！

乡镇领导讲话稿篇三

一、学习态度端正。学习是人一生都要面对的课题。只有不断的学习才能发挥潜在才智，才能有效的创新工作。十余年的农村工作时间里，能认真学习相关农村的政策、法规，刻苦钻研本职工作业务知识，能对党的方针、政策、理论的进行系统学习。去年完成了中央党校函授学院的经济管理本科班的学习。通过公务员法律、计算机、电子政务、普通话等知识的更新培训更使我明白，“工欲善其事，必先利其器”，不仅要学习而且还要会快速、有效、愉快的学(本公文由本站!)习;不仅要从书本上学还要从实践中学，只学不思也不行，思而不用更不行，“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”。

二、工作阅历丰富。从下学年毕业参加工作以来，多个乡镇的工作锻炼，使我积累了宝贵的工作经验，培养了我吃苦耐劳、坚强刚毅的品质;学会了组织与协调，同志间的关爱与支持。在上情下达，内外沟通的过程中，我学会了统筹规划，综合协调。在第一工作片的工作时间中，我更是深切感受到工作片中一以贯之的严谨作风及和谐融洽的团队精神。

三、工作作风朴实。一个人在其位就应尽其责，就应不断的进取，这是一种责任!为此无论是工作还是联系村工作，都会踏踏实实，兢兢业业，力求把工作做得尽善尽美。在平时工

作生活中努力做到为人谦虚、诚恳、好学。我的办事原则是当日事当日办理，待办事宜必有工作计划。

回顾过去的十余年，我的工作经历其实也很简单。无论在哪里工作，我都在努力争当一名合格的公务员。十年中我学到了很多，实现了一名普通青年向一名合格党员的转变，这是无法用金钱来衡量的。

一颗红心，两手准备。无论处在哪个岗位，我都将一如继往认真做好本职工作。如果能走上新的工作岗位，将从以下几方面入手，做一名称职的总支委员，以不辜负各位领导和同志们的期望。

一、严于律己、勤政廉政、树立干部新形象。

“勤政出成绩，廉政得民心”。走向新的岗位，我一定按照党的干部纪律严格要求自己，在片总支的领导下，按照分工履行好职责，忘我工作，真正做到情为民所系，权为民所用，利为民所谋。

二、勤思善学、关心群众、提高行政新水平。

我认为作为一名乡镇中层干部，提高自己的理论水平，认真实践“三个代表”重要思想，是搞好工作的基础和条件。政治、思想、工作作风代表着一个团队的凝聚力和战斗力，直接影响工作的成绩和事业的成败。要掌握有关政策、法规和业务知识；深入调研，虚心求教，不断用新知识充实自己、完善自己，提高自己的综合素质，以更好的适应新的工作岗位的需要。

三、团结奋进、孜孜不倦、争创工作新业绩。

工作能否正常运行，事业能否健康发展，班子团结、同事和睦是很重要的。我认为应团结一切力量，扎实工作，着力在

工作业绩上有新的突破。要与党委政府及片总支保持一致，在实际工作生活中要与同事搞好“连接”，营造宽松、和谐、愉快的工作环境。

我没有辉煌过去，只求把握好现在和将来。请给我一个舞台，我会为农村的发展献一份力量，我诚恳的接受领导和同志们对我的检验和挑选。谢谢大家！

乡镇领导讲话稿篇四

您好，我叫，现任二x分公司经理。我国著名运动健将荣国团曾说过这样一句话：人生能有几回搏！今天，我满怀信心和激情登上这强者的舞台，不仅是要为分公司的发展，也是为我个人事业的成功而拼搏！我自信自己完全有能力担当分公司经理这一重任。

下面我将分个人基本情况、岗位认识、竞聘优势，以及工作思路等四部分作竞聘演讲。

第一部分、基本情况

我今年xx岁，一级建造师，中共党员，学历。94年毕业后一直从事道路桥梁工作，曾先后担任技术员、施工队长、项目经理、分公司副经理、分公司经理等职责。多年来，我一直兢兢业业，任劳任怨，多次赢得领导和同事们的好评(如有荣誉，此名可换成荣获等称号)。

第二部分、岗位认识。

我认为，分公司经理既是管理者又是执行者、协调者，肩负着上传下达的重要使命。因而要站在企业战略统一的高度，不仅根据集团总体规划和目标任务，合理制定本公司工作计划、方案，同时要充分调动员工积极性，发扬团队精神，指导工作方案有力实施。在工作中，应该严格贯彻执行集团对

于分公司的各项管理制度、政策和发展战略，做好分公司的管理。工作中严格行使职权，积极做好自己工作职责范围内的工作。工作中，遇到问题要多请示，多沟通，做到工作不越权。

鉴于此，我认为，分公司经理职务不仅仅是权利与荣誉的象征，更意味着责任与任命。因而一个优秀的分公司经理不仅要有良好的道德品质，还必须有正确的荣辱观，作风正派，品质优良，待人宽厚。同时要有较强的工作能力，较强的协调管理能力和学习创新能力。不仅要了解本业务基础知识，还要具有灵活应变能力，有极强的沟通协调能力，妥善处理各种突发事件，积极为客户及领导做好参谋。也就是说应该具备多方面的综合素质。

第三部分，竞聘优势

经过综合权衡，我自认在这次竞聘中具有如下优势。

首先，我善于学习，具有扎实的理论知识。

我毕业于专业，期间学习和掌握了扎实的建筑理论，这为我毕业后从事建筑行业的工作奠定了扎实的理论基础。参加工作后，我参加了多次培训班。工作之余，我还加强了国家有关建筑方面的政策、法律法规的学习，使自己驾驭国家产业政策的能力得到了进一步的加强。通过一系列的学习，并付诸于实践，使我掌握了较为扎实的理论知识，这为我做好工作提供了强有力的保障。

其次，踏实肯干，我具有丰富的工作经验。

从94年起，我在本行业工作已经14个年头了。在这20xx年里，我从基层技术员作起，一步步走上领导岗位。不同工作经历，使我亲眼目睹了中国建筑市场的风风雨雨、潮起潮落，也是使我从多个层面对建筑行业有了较为深刻的认识，积累了丰

富的工作经验。所有这些，为我做好分公司经理奠定了坚实的基础。

第三，我担任此职已两年，对分公司及本地竞争对手都非常熟悉。

xx年x月，我通过竞聘担任职务。通过两年的扎根实干，我对分公司目前所属的工程队的基本情况非常了解，对施工队伍规模、管理人员的素质特长等等都了如指掌。而且对分公司地域市场的招投标的程序、规则、操作技巧，以及同行竞争者的报价策略都已较为熟悉和了解。俗话说，知己知彼，百战百胜，我相信这将为带好分公司奠定坚实基础。此外，由于工作中我非常注意市场信息情报的搜集工作，对当前的在施情况、计划完成情况及近几年的行业走势都非常了解，这对于项目的承接、洽谈都有着非常重要的意义。

第四，我具有广泛的社会资源和较强的沟通谈判技巧

中国是个特别注重感情、人情化特浓的国家□20xx年的工作阅历也告诉我这样一个道理：人际关系对于一个人的事业成败具有重要意义。在工作中，我以真心真诚广交朋友，使自己的交往的客户、主管单位的领导都成了自己的好朋友。在这么多年，我结识了一大批在建筑界、政府及媒体有一定的影响力的朋友。我想，这对我在工作将带来非常大的便利和受益。另外，一个管理者必须具备良好的沟通能力。我的性格较外向，为人谦和，做事得体，具有较强的语言表达能力，擅长与各种各样的人沟通。这对分公司更好的揽活源、顺利施工都极为有利。

第四部分：竞聘劣势：

俗话说，金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己的劣势汇报给大家。主要有两点：一是知识结构上的不足仍然明显。目前，我正在自学有关、以及管理方面的知识，

我想通过循序渐进的努力，力争成为综合性管理人才。二是处理矛盾的经验不足。我将充分依靠老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。

请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些问题，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格如果承蒙领导厚爱，让我继续担任分公司经理一职，我将牢记使命、不负重托，更好地肩负起各位领导、同事们对我的嘱托，勤奋工作，扎实苦干，切实做好工作。

第四部分、工作思路：

1、心怀全局，真诚讲团结。

多年的工作经验告诉我，同志之间，理解、支持和友谊比什么都重要。在团结方面，我要当好经理的助手，正自己的位置，服从领导的安排。我将严格执行集团的各项有关规定，积极管理好分公司。我将结合分公司工作实际，开展调查研究，总结点滴经验，做好信息反馈，向集团提出合理化建议和设想。在工作范围内，我将切实履行指导、协调、监督、服务等职能。在生活中，多关心、理解和支持同事，在工作中，互相支持配合，团结他们一起完成集团下达的各项工作任务。

2、找准立足点，分步骤实行年初各项工作计划。

假如竞聘成功，我将带领分公司按照年初计划逐步实施，同时继续努力向外拓展市场。首先，仍以城市桥梁为立足点，为主业，并同时兼顾污水处理厂、垃圾处理厂、大型排水工程等项目。针对各开发区各县市的结构工程、污水处理厂、垃圾处理厂、大型排水工程等积极联系，以获得更广阔的市场空间。

3、多管齐下，强化全方位管理。

乡镇领导讲话稿篇五

今天，我怀着十分激动的心情，参加钱家集镇镇长的竞选，这既是组织的关怀，又是大家对我的信任，我感到很荣幸。

我叫***，65年11月出生，87年毕业于南京能源工程学院(现为东南大学)查看更多原创文章县化肥厂，**镇、**镇工作，历任化肥厂技术员，助理工程师，**镇宣传科长，副镇长，**镇副镇长，副书记，人大主席等职务。分管过工业、招商引资、劳务输出、安全生产、农业、多种经营、计划生育等工作，由于工作尽职，成绩显著，多次被市委、市政府、县委、县政府评为先进个人。近两年在**镇任人大主席，分管招商引资、劳务输出和安全生产工作□xx年，**镇在全县目标考评中被评为招商引资先进单位，在全县安全生产会议上又被表彰为先进个人。

我竞选镇长，因为我是农民的儿子，我生在农村，长在农村，我了解农村群众的疾苦，所以我会倾听群众的呼声，我知道农村干部的辛苦，所以我会听取村组干部的意见。

我竞选镇长，因为我是一名农村基层干部，十八年的基层工作阅历，十四年的农村工作经历，为我积累了丰富的农村工作经验，提高了我的组织协调和领导能力。

我竞选镇长，因为我有丰富的文化知识和丰厚的理论功底，我毕业于高等院校，参加过中央党校、省委党校、市委党校的培训和学习，在日常的工作中，十分注重知识的效果，每天都要抽出一定的时间来学习。我好学上进不甘落后。

我竞选镇长，因为我在十八年的农村工作中，我知道农村，我了解农民，我了解人民群众的疾苦。

近年来，在县委、县政府的正确领导下，在大家的关心支持下，在全镇干群的共同努力下，钱家集镇的各项工作都取得

了突出的成绩。招商引资成绩显著，农村经济稳步增长，林木产业再上新台阶，小城镇建设步伐加快，城镇品位得到了很大的提高，社会事业全面发展，钱家集的优质良种苗木，特种蔬菜的种植等已成为品牌，钱家集的畜禽养殖规模和加工业不断扩大。钱家集的“大绿化”工程的建设已成为对外展示的窗口和对外开放形象。小城镇建设品位的提高，使钱家集真正成为了六塘河畔的“小南京”。但是我也知道，通过调研，钱家集的财政依然十分困难，由于去年受洪涝的影响，农民收入有所下降，私营企业发展比较缓慢，农民的生活还比较艰苦，农村的生产环境还有待进一步改善。

作为主政一方的领导，必须把上级精神和本地实际结合起来，理清发展思路，明确主政方向，形成一套行之有效的工作方法和工作机制，才能促一方发展，保一方稳定。

如果我竞选为钱家集镇镇长，一要以内培外引为抓手，大力度、多方面、全方位开展招商引资工作，同时培植本地大户，以一批批的项目，一个个的工厂，为镇村培养财源和税源，增加财政收入，为农民提供就业岗位，提高农民收入。

三要以职业技能培训为抓手，大力开展劳务输出工作。劳务输出工作是解决农民增收的最有效途径，而职业技能培训工作是劳务输出工作的前提和基础，做好职业培训工作，可使农民得到更多的实惠。

四要以小城镇建设管理为抓手，加大“生态型园林化”城镇的建议力度，进一步完善荷花池生态园，钱宁居民小区、五大市场的建设，建设好商业步行街。在小城镇建设中，抓好规划是基础，抓好建设是关键，而强化管理是至关小城镇镇容镇貌成功的保障。坚决坚持“十个不准”、“门前六包”等制度强化对环境卫生的督查，使钱家集镇成为木阳县对外展示的美丽的窗口。

五要实实在在地为民办一些实事，改善农村的生产和生活环

境。加大草改瓦的广度和力度，加大对农村弱势群体的帮扶工作。安居才能乐业。今年农民双扶持，各村全面实行草改瓦，杜绝草房户和危房户出现，更加快道路的建设进度，按照计划，今年该到位的全部到位，另外，还要加大对部分中低产田的改造工作，满足农民生产生活的需要，通过向上争取项目支持一点，财政和增收节支补助一点，向大户和在外工作人员募捐一点，解决建设资金的不足问题，保证绝不向农户多收一分钱。

六要加强政府职能部门队伍的建设，促进全镇经济社会事业的全面发展。政府各职能部门要认真做好为农服务工作，更为民多办实事、办好事，要按照上级的要求全心全意地为农民服务。我们要在镇党委的正确领导下，在镇人大的监督下，在全体人大代表的支持下，在全镇广大干群的积极参与下，把钱家集的各项做得更好。

七要加强自身建设，做好表率作用，以自己的人格去影响人，以自己的道德去引导人，以饱满的工作热情去激励人。在工作，要经常想到自己出身于老百姓，要深怀爱民之心，恪守为民之责，善谋为民之策，多办为民之事，时刻牢记前人说过的话：得一官司荣，失一官不辱。勿谈一官无用，地方全靠一官，吃百姓之饭，穿百姓之衣，莫道百姓可欺，自己也是百姓。在工作上，做到统揽而不包揽；在处理问题时，做到果断而不武断；对待同事，做到宽容而不纵容；遇到矛盾时，做到大度而不失度。自觉接受组织和人大代表的监督，做到一身正气，两袖清风，为官一任，造福一方。

各位领导，各位评委，各位代表，如果我有幸能够竞选为钱家集镇镇长，请大家相信我，干的会比说的更好，我会和大家一起，以饱满的热情，昂扬的斗志，扎实的工作，共创钱家集美好的明天。但是，无论竞选是否成功，我都不会忘记美丽的钱家集。

谢谢大家！

乡镇领导讲话稿篇六

大家好!

首先感谢镇党委政府给予我这次展示自己的机会!中层干部实行公平、公正、公开的竞争上岗，我一是坚决拥护、二是积极参与。本着锻炼自己，为大家服务的宗旨我站在了这里，希望能得到大家的支持。

我现年30岁，中共党员，大学文化程度，**年12月参加工作，一直在***镇政府工作，**年10月开始一直担任镇团委副书记，现主持镇团委工作，**年12月担任第十一届团县委委员。

1、**年担任团的职务以来，积累了较为丰富的团委工作经验，对团委工作业务也比较熟悉。

2、团委和组织员两个岗位存在必然联系，因为团委工作必须坚持党建带团建，还有团委的“推优入党”工作，可以更好地为党输送新鲜血液，所以我认为两个岗位工作的有利结合可以更好地发挥党和政府的助手功能。

3、我具备较高的政治素质和良好的敬业奉献精神。**年6月我光荣地加入了中国共产党，在八年多来的农村基层工作经历，工作认真负责，勤勤恳恳，培养了我严明的组织纪律性，吃苦耐劳的优良品质，相信这是干好一切工作的基础。

4、我认为这有利于提高自己的综合素质，全面发展自己。我觉得越是新的工作越富有吸引力和挑战性，越是能够学到新知识，开拓新视野，挖掘新潜力。挑战与机遇同在，压力与动力并存，这次竞争中层岗位，目的在于锻炼自己，提高自身综合素质，从而在今后更好的为人民服务。

一、服务青年，在锐意进取中全面提高青少年道德素质

通过抓学习,全面提高团员青年思想文化素质;抓活动,不断健全青少年思想道德建设参与体系;抓举措为农村困难青年献计献策。

二、加强和完善团的各级组织,不断加强团的自身建设;

1、抓好队伍建设,打造极聚向心力、战斗力的团组织。

首先根据我镇特点,狠抓整个镇的团组织工作。其次,解决好团干部的政治、思想问题,强学习强培训,狠抓团干队伍建设。其三,通过推优入党、树典型示模范、强管理狠抓团员队伍建设。

2,选准载体,大力营造宣传氛围,达到党团两个组织相互影射,共同提高。依托简报、宣传窗、互联网等载体,结合重大节日,联合有关部门,开展形式多样、生动活泼的宣传活动,进一步加强我镇团工作的宣传力度。

3、推进阵地建设,着力抓好青年文明号建设和青年活动中心示范点建设。

4、切实做好服务青少年的工作。着力推进爱心助学行动,加大对困难学生的救助和服务力度;努力服务农村青年就业创业,培养青年兴业领头人。深入推进预防青少年违法犯罪工作、加强青少年法制教育;切实帮助困难青少年群体,开展送钱物、送技能和送信息等活动,切实解决他们在工作、学习和生活中遇到的困难。

5、做好党建和团建的有利结合,当好助手。

最后,协助、配合党委政府做好各项党政重点工作,切实当好助手角色。

各位领导、同事们,古人说:“不可以一时之得意,而自夸

其能;亦不可以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗，有上有下，无论上、下，我都将以这句话自勉，一如既往的勤奋学习、努力工作。

乡镇领导讲话稿篇七

你们好!我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩;我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行业务的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

我竞聘的理由及优势是：

第一，工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于某某学院计算机应用专业，经济师。于99年参加工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、某某业务部经理助理和副经理等岗位工作。

第二，工作业绩突出。在某某业务部任经理助理和副经理的18个月里，积极主动配合经理的工作，并取得很好的成绩：一是机构类存款净增14亿元，在对公存款中的占比迅速提升到42.25%;二是机构类贷款大幅增长，贷款业务基本上覆盖了柳州的三甲医院和本科类院校;三是代理保险业务累计实现保费收入超3.5亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位;四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，通过银商通系统留存存款达6.6亿元，比未创新前多增近6亿元;五是第三方存管实现4.3万户，托管

资金近4亿，捆绑银行卡4.3万张，新增签约账户连续两年领先于同业，逐步缩小与工行的差距；六是“五险一金”归集额达到35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

第三，荣誉颇丰。我曾荣获总行20xx—20xx年度代理保险业务“创利名星”称号、区分行20xx年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20xx年度“营销之星”称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖□20xx年又喜获某某大学商业新锐奖。

第四，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。

第五、有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销能力。一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系；二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系；三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖的关系。

第六、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。一是可以利用银行与信托公司的合作关系，来创新应收账款融资理财产品，努力盘活某某企业、某某企业等企业近80亿元应付账款；二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

金无足迹，人无完人，我对银行知识掌握得还不够，为此，我利用业余时间，努力学习金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务mba□以弥补自己的不足之处。

假如我竞聘成功，一是向领导多请示，勤汇报，搞好与兄弟部门的协作配合。了解领导意图和思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来；虚心向兄弟部门学习，多交流，多

协调，互相帮助，共同提高。二是搞好部门内部团结。生活上多关心同事，让同事有一种温暖感；工作上帮助同事多出成绩，让同事有一种成就感；在利益和荣誉面前多让同事，让同事有一种被承认感。

假如我竞聘成功，对待同事做到多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠；多说服，不压服。力争在工作中显示实力，在压力中形成动力，在创新中增强活力，在与人的交往中凝聚力。

假如我竞聘成功，树立“想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务”的经营理念。对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

假如我竞聘成功，对党要忠诚、对农行要感恩，以实际行动化作对农行事业的不懈追求。

无论竞聘成功与否，我将严格按照“爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作”的标准不断完善自己，用“想得更大一点，做得更实一点、管得更细一点”的标准要求自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩。

谢谢大家！