

# 最新主控岗位竞聘演讲稿 岗位竞聘演讲稿 (通用8篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 主控岗位竞聘演讲稿篇一

上午好，我xx□xxx毕业后到xxx工作，一直在局信息化建设岗位。我这次竞聘的职位是xxx副主任。

xxx从组建起至今已有六年多了，在局党组、局领导的精心指导和大力支持下，我们在工作上取得了一定的成绩，我本人也得到了锻炼和提高。

回顾总结这六年多工作，我认为我竞聘xxxxxx副主任职位有以下优势：

第一，我作为贯标工作初期的内审员，建立和完成了xxxxxx质量管理体系基础，学习理解各项标准，不断改进，并沿用至今，对全局信息化工作的业务范畴、建设思路和战略规划有着明确和深入的认识。

第二，我参与实施了局里各项信息系统项目建设工作，有丰富的项目建设经验，并与xxxx等相关职能单位和人员建立了良好的业务合作与人际关系，对项目建设与公开招标流程可以说是轻车熟路、胸有成竹。

第三，我一直负责规划全局计算机网络体系建设与管理工作。

包括各网络组建、网络安全和网络资源。以整体网络构架角度去管理，并通过自己的专业知识，保证了局内的网络安全，与运行稳定。

第四，在xxx管理和采购电子化办公设备的工作中，我学习和掌握了政府采购相关政策与固定资产管理办法，准确严谨的完成全局各项电子化设备采购任务，并协助部门领导做好后续资产管理工作。

第五，近两年，在领导的信任与支持下，我参与了xxxxx[]包括对外办公大厅信息化、网络构架与整合两方面，从预期需求、基础建设、改造整合等方面，使我很好的锻炼了沟通能力、组织能力、协调能力和判断能力，并且更深入的理解信息化硬件设施建设的各个层面。

如果竞聘成功，我将在以下几方面努力工作：

一是，作为xxxxx副主任一职，首先要在部门负责人的带领下，坚决执行与贯彻落实局党组、局领导的各项指示精神与工作安排。

二是，要协助部门负责人做好各项日常工作。认真学习质量标准，管理和做好部门的贯标工作，完善服务过程的测量方法和标准，主动及时的发现、认知风险点与不合格，及时改正，不断和持续改进工作业绩。

三是，要协助部门负责人做好人员管理，细化和完善部门人员管理制度与方法，并合理的与绩效考核挂钩，提高部门人员的工作积极性。同时加强人员的业务培训，紧跟时代意识。关注人员的思想情绪，要经常进行良好的沟通与思想教育。并从我做起，身体力行，起到部门的表率作用。

在信息化建设上，要做好以下工作：

第一，信息化项目建设工作。近期要组织、协调好相关业务部门，开展人力社保信息平台三期项目开发建设。

下一步，按照信息化工作“统筹规划、集约建设”的指导思想和规划，。

第二，网络管理工作。近期要尽快确定网络安全体系升级的方案与实施计划，为明年实施做好准备。

要有居安思危的意识，下一步在完善网络安全体系后，要合理分配网络资源，科学的管理与监控；要对网络、机房的安全进行风险排查，完善网络、机房安全与故障应急预案，长期组织演练，这样才能达到熟练处理和快速解决突发事件的能力，防患于未然。

第三，电子化办公设备管理工作。近期要尽快完成电子设备资产详细工作，尽早为局机关各部门的设备报废更新工作做好充实准备。

有句古话叫“工欲善其事，必先利其器”，那么下一步应针对各部门老、旧慢问题多的设备按要求进行报废更新。

建立设备档案，从采购分配到维修报废，科学与详细的记录信息。这样可以更清晰的分析与了解各部门设备情况，保证各部门的电子化设备办公合理需求。

xxxxx即是全局信息化建设的牵头科室，承担着繁重的管理任务和责任，同时也是为全局各科室服务的服务型科室，这要求我们要以顾客为关注焦点，想顾客所想，为顾客多想，合理改进信息化工作流程，更好的理解和满足需求，为各业务科室与对各窗口单位提供更好的服务。发挥局信息化建设工作主管部门作用。

最后，感谢各位领导给我这次竞聘上岗的机会。不管成功与

否，我都会继续把我的热情和精力投入到xxx事业中。我的演讲到此结束，谢谢各位领导。

## 主控岗位竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、同事：

大家好！非常感谢院领导给我这次竞聘岗位的机会。

我感到这次竞岗对我来说很重要，应该说是对我的一次锻炼和激励，我非常珍惜！我参与竞争的岗位是公共卫生，也是我现在的职位。

我今天演讲的内容分为四个部分：一是我的工作简历；二是我任期三年工作的汇报；三是我竞岗的有利条件；四是我的工作设想。

我于20xx年毕业于张掖医专，20xx年10月分配到本院参加工作。

三年来，在医院和领导的关怀和培养下，我在思想上政治上业务上逐渐成熟起来。

从一名普通的职工，成长为一名懂业务会管理的职能科室负责人。

自我在公共卫生科工作以来，医院领导给了我极大的信任和帮助，全体职工给了我大力支持和鼓励。

我按照医院对职工基本素质和要求，认真履行岗位职责，尽到了自己的努力，取得了一定的成绩。

我拥护党的路线、方针、政策，有坚定正确的政治方向，有

严格的组织纪律性，没有违反党纪国法行为，在个人品德方面，我为人正直，与人为善，待人诚恳。

在工作方面，我总是以高度的责任感和强烈的事业心来认真负责的办好每件事情，不求荣誉，只求进步。

并不断的加强学习力度和工作实践，具有踏实奉献的敬业精神，扎实的业务知识，较强的工作能力和良好的人际亲和力以及团结合作意识。

近些年来，我深知在知识更新飞速的年代要不断的学习、装备自己，因此，努力在各方面充实自己。

在分管领导的领导下，按照工会各项职能，重点做了以下几方面工作。

### 1、充分发挥公共卫生科作用。

一年来，逐步健全和完善了公共卫生制度，做到了一月至少一次例会，将医院的各项公共卫生工作都通过大家协商，贯彻实施；积极开展公共卫生服务工作，配合医院进一步健全和完善了公共卫生的各项制度，增加了工作的透明度，不断推进了医院公共卫生。

### 2、努力为群众办实事、办好事。

作为公共卫生科的干职工，我牢固树立群众利益无小事的思想，把服务工作做到实处，尽力维护职工的利益，体现“以人为本”，构建“和谐医院”的思想，体现医院的关怀，起到凝聚人心，激发工作热情的作用，得到领导和职工的好评和鼓励。

### 3、发挥公共卫生的长处。

以创建“学习型医院、争做知识型职工”活动为目标，与有关科室协作开展了岗位练兵、技能培训、读书月活动，努力营造学知识、学技术的氛围。

针对医院女职工多的特点，在临床各科室及门诊部开展了创建巾帼示范岗的活动。

通过活动的开展，提高了职工思想文化素质，医疗质量和服务水平，为广大人民群众健康提供良好的医疗保障。

一是我的敬业精神比较强，工作认真负责，勤勤恳恳，任劳任怨，干一行，爱一行，专一行。

这是干好工作的基础。

二是我的思想比较解放，接受新事物比较快，爱学习，勤思考，工作中注意发挥主观能动性，超前意识强。

这有利于开拓工作新局面。

三是我办事稳妥，处世严谨，原则性较强，能够严格要求自己。

这是做好工作的保证。

四是我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与人团结共事，具有较强的协调能力。

#### 1. 进一步加强居民健康档案的建立。

由包村医生负责收集记录辖区居民健康档案，统一编号、统一归档，一户一档，并在开展预防、医疗、康复、健康教育等工作中及时更新。

应确保健康档案管理责任到人、制度到位、硬件落实、管理

达标，逐步纳入计算机管理系统。

2. 要加强儿童预防接种信息报告管理，提高报告质量。

每年及时正确地制定下一年的疫苗需要量计划及时掌握疫苗使用量及耗损量。

根据辖区接种对象数量，合理安排接种门诊周期。

3. 一旦发现传染病或疑似传染病病人时，要迅速开展传染病网络直报或以其他通讯方式以最快的速度向本辖区疾病预防控制中心报告。

建立传染病病人个案登记卡，登记内容包括病人的个人信息、诊断意见、诊断医院、诊断时间、住院时间、病休情况、出院时间、转归情况以及复学(工)情况等。

要掌握其动态情况，做好追踪随访。

避免疾病复发，造成传染病扩散。

4. 辖区传染病防控能力建设制度。

要积极改善社区卫生条件，按国家卫生标准指导当地街道居委会，改造和修缮社区公共卫生设施;并协助爱国卫生委员会，指导居民定期开展灭鼠、灭蟑螂、灭蚊蝇等活动。

使社区经常性地保持一个良好的卫生环境，消除病媒生物传染病发生和流行的条件。

尊敬的各位领导、评委以及在座的各位同志们：

大家好！（鞠躬）

首先，我要感谢场领导给了我们这样一个难得的机会，让我

们能够在此次改革中充分展示自己，也对自己的能力进行一次检验。

下面，我先介绍一下自己的基本情况。

我叫?，今年30岁，本科学历，(会计师)，原担任?。

\*\*\*\*年\*\*月参加工作后，我曾于199?年在本公司做?十年。

工作中，我深知，一份耕耘，一份收获，所以工作中我总是有一份力出一份力，得到了领导和大家的一致认可[]20xx年被调入会计科工作。

199?年，我被单位评为先进工作者，199?年被公司评为十佳职工。

可以说，我从参加会计工作至今积累了一定的财务管理经验。

所以，这次竞聘，我对于自己申报的会计科出纳一职，还是比较有信心的。

具体来讲，我认为我所拥有的优势主要在于：

1、具有强烈的事业心和一丝不苟的工作作风。

我在工作中时常告诫自己：“爱场就要敬岗、敬岗就要敬业、敬业就要精业”，在工作中，我总是全身心投入到自己所热爱的这份事业中。

我深知财会工作不比其他工作，来不得一点差错，所以，我在对自己的严格要求下，逐渐形成了谦虚谨慎、一丝不苟的工作作风。

这些年，我坚持及时准确提供与分析公司财务报表，为公司



管理和经营决策提供了可靠依据。

在科室工作中勇挑重担、发挥了骨干作用，得到了上级主管部门领导的认可与大家的一致好评。

## 2、业务知识基础扎实。

我在公司?学校学习期间，就全面系统地学习了会计专业知识。

工作后，我本着“工作中学习，学习中工作”的理念，坚持系统学习了《会计基本制度》、会计法规、业务操作规程和各种规章制度、办法、规定等，使自己的业务水平不断提高。

四年的从业经历，使我积累了丰富的实践经验。

工作以来，我始终坚持踏踏实实的工作作风，老老实实的做人风格，积极进取、谦虚谨慎的'态度。

经过多年来的勤奋工作，我不仅积累了丰富的工作经验，而且熟悉掌握了一整套科学的管理方法，使自己具备了一定的经营管理水平。

## 3，我年轻，有活力，有创造力，有更大的发展潜力。

我自身没有任何思想上和生活上的包袱，可以的将全部精力投放在工作上，全心全意的做好工作!希望我的年轻可以为?公司带来更多更有利的发展。

## 4、具有担任出纳的信心和决心。

信心和决心是事业的保证。

办任何事情只要有信心和决心就没有什么做不了的，没有什么干不好的。

十几年来，我兢兢业业，勤勤恳恳，满怀信心的工作，不管是在基层三班倒的工作期间，还是在会计室做会计工作期间，我都取得了一定的成绩，深得公司领导和同事们的信任。

但成绩只能证明以往的努力和付出，并不代表以后，我是一个勇于接受挑战的人，我愿意接受更大的挑战和重任。

所以，我有信心和决心当好出纳。

虽然我认为自己具备一定的优势，但我深知，不管干什么工作，人格是第一位的，我一直这样评价自己：水平三流，知识二流，人品一流。

在工作中，我肯吃苦，不想歪点子，从

来不做不利于公司发展的事。

如果我这次能够得到大家的支持，光荣当选。

1、积极协助财务科长强化财务管理，提高资金使用效益。

我将在上级领导和科长的领导下，完善各项管理制度，协助科长制定行之有效的规范化管理实施方案。

通过健全、完善岗位目标责任制和质量考核监督机制，严格业务操作程序，强化财务监督检查手段，以及对各项费用严格按定额计划控制，对成本升降情况进行详细分析，把资金用对、用准，提高资金使用效益，保证公司效益的最大化。

2、做好本职工作，防止各种违纪违规现象的发生。

我认为，出纳工作，需要的就是细心和责任心。

首先，要协助会计人员准确及时审核收支情况，及时对财务数据进行分析，为领导正确决策提供可靠依据。

其次，在往返银行取款、存款时要认真，不能出半点差错。

最后就是严格控制一切违纪违规现象的发生。

把公司的利益视为最高利益。

3、加强自身学习。

我仍将一如既往加强自身素质的培养。

新的岗位无疑对我是一次新的挑战，面对挑战，我将通过加强业务学习和思想建设，提高自身综合素质。

同时，我还要积极钻研最新的财务管理方向和手段，带头认真学习财会电算化知识，掌握计算机软硬件的基本知识，并在工作中提高实际操作能力。

以上观点是我在长期的从事会计工作总结出来的一些想法。

也许你会说：你的想法倒挺好，可实现得了吗？说实话，我只是一个平凡的人，不是神，我就是浑身是铁也打不了几个钉，要是光靠我自己，甭说是三年就是三十年也实现不了。

我的演讲完了，谢谢大家！

## 主控岗位竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位评委：大家好！

我叫\*\*\*，现任县邮政局副局长。我要竞聘的是省邮政速递局副局长岗位。首先感谢组织上为我提供这个机遇，让我能够展示自己、挑战自己、提升自己！我记得拿破仑曾说过这样一句话：成功是努力加上机遇。今天，机遇已经摆在我面前，我要让大家看到我的努力！

为了让各位更全面的了解我，我将做简要的自我介绍。

我今年\*\*岁；本科学历□20xx年6月获得高级工商管理mba证书。我于xx年6月加入中国共产党；\*\*年\*\*月进入武警部队服役。\*\*年\*月进入邮政部门，历任县邮政局保卫干事、后勤主任、办公室主任、副局长等职务。多年来，我在工作中兢兢业业、克尽职守，取得了丰硕的成绩，曾多次被评为市邮政局优秀共产党员和先进生产者□20xx年被评为省邮政系统岗位成才能手和安全先进个人。

各位领导，各位评委，我深知，如果没有领导的扶持与同事们的帮助，我头上很难戴上这些荣誉的桂冠，更不会取得今天的成功。在此，请允许我向我的领导和同事们表示感谢。

第一、我思想具有前瞻性，具有良好的综合素质。我是军人，接受过良好的训练和教育，因而勤于思考、勇于创新，敢于吃苦、勇于挑战，能够接受新思想、新观念，能够前瞻性地开展工作；工作中能保持清正廉洁的工作作风，和胸怀全局、谦虚谨慎的处世态度。尤其在部队的锻炼，更加完善了我的个人修为，使我办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，与同志们能和睦团结，相互关爱，这一切不仅为我奠定了良好的群众基础，也使我在政治品德和综合素质上经得起考验。

第二、我了解邮政快递市场，工作中能以客户为中心，以集体利益为重。进入邮政部门多年，本着干一行、爱一行、钻一行的原则，我的视角从未离开过市场行情，俗话说知己知彼，正因为我把握市场脉搏，了解行情变化，工作中能以客户为中心，以集体利益为重，所以我才连续多年被省邮政系统岗位成才能手和先进生产者。我相信，这在今后的工作也将是不可或缺的优势。

第三、我善于学习，谙熟相关法律法规和最新管理理念，曾撰写多篇管理营销论文。大诗人歌德曾说过：人，不是生来就拥有一切，而是靠从学习中所得到的这一切来造就自己。多

年来，我从未停止过自己的学习步伐。从xx年至今，我先后参加了法律函授专科学习，工商企业管理本科班、高级工商管理mba研修班、产品及市场营销管理培训、职业经理人营销管理及创建优秀团队培训，这一系列的学习和培训，使我谙熟相关法律法规，掌握了最新的管理理念，对市场经济体制下的企业经营管理有了更深的认识。正是基于理论和认识的不断提高，我撰写出《现代邮政与现代营销》、《区、县邮政局三级营销管理办法》、《邮政客户营销管理策略》、《邮政企业员工管理的方法与艺术》等多篇论文。

第四，我具有较强的沟通能力、管理能力和组织协调能力。我从最基层做起，一步步走上了领导岗位，20年的工作经历不仅丰富了我的阅历，更增强了我的交际沟通能力、管理能力和组织协调能力。同时，多年的管理工作使我在体制机制创新、经营模式探索、管理方式提升方面总结出一套行之有效的办法，能在促进企业利益最大化的同时，重视员工价值利益的实现，进而提升本局的双重效益。

尊敬的领导、评委，省邮政速递局副局长对我来说不仅仅是一个追求的目标，更是我上进的动力。

第一、协调局长积极开发高端客户市场，寻找业务增长点，促进竞争能力全面升级。上任后我将摆正自身位置，做好局长的参谋助手，深入市场做好调查工作，分析市场状态，积极推进单证、票据专递业务开发；以寄递及高端客户市场为主，努力开掘新的业务增长点。我还将转变经营机制，不断推出新的营销策略，做好城区重点用户特快邮件的收投服务工作，促进本局竞争能力全面升级。

第二、抓服务、搞培训、培养大客户，创品牌形象，实现经济效益最大化。对邮政业而言，服务是工作的重点，服务的好坏直接决定着我们的工作效益。上任后我将努力搞好服务建设，加强对员工的技能培训，着力培养一批牢固的大客户群体，用个性化、差异化优质服务换回客户的信赖与支持，

从而塑造并提升我省邮政速递的品牌形象，争取实现经济效益最大化。

第三、我将加强内部组织与管理，完善各项制度，健全售后服务制度和措施。我上任后将着力于内部机构的整合管理，明确工作任务、岗位职责、工作目标，完善工作机制，健全工作计划、售后服务制度和措施，抓作业组织流程实施规范，保证封发关系顺利运转，最大限度减少用户损失，维护邮政信誉。

第四、我将做好监督检查、推进指导工作，扩大我局的影响力和知名度。上任后，我将利用自身的人际沟通协调优势，加强与地方党委、政府有关部门的沟通协调力度，并做好宣传解释工作，努力扩大我局业务的影响力和知名度，争取社会各界更大的支持。同时，我将尽全力完善监督检查以及奖惩考核、统筹工作，对业务存在区域发展不平衡的情况，我将配合局长加强业务指导，制定科学合理的考核办法，推进业务协调发展。

各位领导、各位评委，我是个执著的人，只要确定的目标，就会持之以恒地走下去。如果今天能竞聘成功，我将如无须扬鞭自奋蹄的拓荒牛，积极投身速递行业，为千家万户搭建一座快捷的邮政通道，为全省\*\*\*父老乡亲交上一份满意的答卷。

谢谢大家！

## 主控岗位竞聘演讲稿篇四

大家好！

首先感谢局领导给了我这个展示自我的机会，使我能够在这里与大家进行这样一次直面、公开的交流。

我叫，今年43岁，大学文化，中共党员，曾在一公司担任过宣传专干，经理办秘书，党委工作部部长以及办公室主任等职。我竞聘的职位是新闻宣传岗位。

我认为我在这个岗位上有四大优势：

一是我非常关注企业，对企业有比较深的了解，并且有丰富的的工作经验。我是1984年参加工作的，85年就调进一公司机关宣传科任宣传专干，后来，我基本在党办、经理办二个部门转，在公司机关呆了近二十年，还曾担任过一公司党委工作部部长，对企业的工作流程非常熟悉，工作起来可以得心应手，后来又在一公司沈阳分公司任办公室主任，对基层工作也有切身的体验，尤其对工程项目有比较深的了解，所以说，本人既从事了机关管理工作，又有基层、项目工作经验，而且本人拥有工民建和经济管理二个专业，对本单位技术性工作并不陌生。这些丰富的工作阅历和与企业相适应的专业知识，也可以使本人很快进入角色。

我从事了20多年的文字写作，为一公司党委、行政撰写了大量的文稿，尤其是为企业写了大量正面的宣传报道，在《新华社每日电讯》、《晚报》、《中国青年报》、《湖南日报》、《三湘都市报》、《读者》、《知音》、《家庭》、《打工》、《婚姻与家庭》、《恋爱婚姻家庭》等200多家报刊发表了100多万字的作品，大量的文章被《青年文摘》、《中外文摘》、《爱人》等几百家报刊、网络转载，大量的文章在省市全国多次获得大奖，有的作品还被选入中国最权威的文学年选本在全国出版发行。有的文章还被大庆石油管理局等单位当作思想教育材料发至各基层单位组织学习。如果有的同志不相信的话，可以上互联网，把我的名字进行搜索，就可以看见我发表在报刊上的文章。这里我也带来二本杂志，有兴趣的同志可以看看，因此本人的工作水平完全胜任此工作。

本人在中建五局企业从事新闻宣传岗位近二十年，精通摄影

和摄像，对新闻有较为透彻地了解，尤其是对企业新闻了解非常深，是《湖南日报》、《长沙晚报》、《知音》、《城市情报》、《新周报》等十几家报刊的特约通讯员和特约记者，同时也是作家协会会员，因此本人具有专业记者水准。同时，本人非常熟悉报刊的编辑业务，曾是全国发行量最大的体育报，《体坛周报》的编辑，在一公司除了宣传报道，也负责企业报纸的编辑工作，时间长达十余年，本人编辑的报纸获得各级领导和基层同志的好评。

如20xx年我来到了辽宁分公司，任办公室主任。辽宁虽然只是个分公司，但正式员工有300多人，建筑工地有10多家，在局里来说，辽宁也是一个比较大的区域分公司。我们办公室要负责后勤、党务宣传、行政及人力资源等多项工作，基本上是公司不管部部长，而我手下只有二名学计算机专业，刚离校的学生。他们对这些岗位的知识几乎是一片空白。在这种困难条件下，我没有退却，而是努力用心去做。在这里，我可以非常肯定地说，在辽宁分公司一年多来，我很少有晚上12点以前睡觉的时候，有时一忙就忙到天亮。我之所以这样做，一是自己的责任心和敬业精神驱使，不敢有任何松懈。二是领导的信任、关怀和支持，给了我无穷的动力，使我不愿辜负他们的信任。

第一点、抓紧学习，努力了解我局各个方面的工作信息，尤其是局的发展战略和局领导的工作思路，尽快进入角色。

一是精心编排好报纸版面。版面是报纸的脸面，版面漂不漂亮，直接影响到读者的兴趣，因此要精心做好文章标题，版面要繁简得当，具有美学视觉，版面有一定冲击力。力图让稿件精些、再精些。

二是精心组织好重点题材的宣传，围绕企业的中心工作进行报道。我们不能被动地等作者送稿子上来，而是应根据当前企业的工作重点来组织稿子，进行宣传，这样才能达到宣传意图和宣传效果。如局开展的大业主、大市场和局信·和主



流文化等，这些重大主题，我们就要紧紧抓住它组织相关的稿件有针对性进行宣传，使其能够指导基层工作或者对基层工作有启发作用。

三是增加信息量，重点加强内容的深度和广度，及时传达局工作精神，加强重点工程的报道。同时，加强报纸的评论，舆论造势，使报刊成为职工和社会了解企业、宣传企业的一个很好的窗口。

四是发挥好杂志的作用。重点加强对基层工作的指导性。定期有针对性组织有关稿子，为基层单位解疑释惑。比如现在市场钢材价格波动大，作为项目如何去应对，可以请有经验的同志有针对性谈谈自己的体会，对局重大决策，可以发一些解读之类的文章等等。

第三点、加大对外投稿力度，尽最大努力把局的工作成绩宣传出去，提高局在总公司的地位，以及在社会上的影响力，为提高中建五局社会美誉度作出自己的贡献。

第四点、刻苦钻研业务知识，深刻领会上级精神，紧密结合本单位、本部门的工作实际，做好职工动态和思想调查研究工作，为领导决策提供可靠依据，用一流的工作业绩，回报领导和同志们对我的支持和厚爱。

我正当壮年，正是大干事业的黄金时期，也是人生中最值得珍惜的时光。这个岗位我认为自己是非常胜任的，我一定不会辜负领导和同志们的信任和期望。当然，我会尊重领导最终的选择。

谢谢大家！

## **主控岗位竞聘演讲稿篇五**

今天这次演讲，让我感到了它的重要性和与众不同，所以，

心情难免紧张。说它重要，是因为它关系到自己未来的生活大计，关系到自己将来可以打多少钱一炮的麻将，穿多少元一件的衣服，以及吃多少元一斤的水果；说它与众不同，是因为今天的领导和民主测评似乎又与演讲词的精彩和演讲技巧的高低无关，所以，无须将自己吹得天花乱坠，领导们一朝出了午门城，心中自有一把秤；同事们成天相处在一起，更是心知肚明，您公平的一票，也许就会为我赢得许多机会。

我工作xx年来，在领导和同事们眼中，一直平平凡凡，默默无闻，像一粒尘埃，落地惊不起波澜。所以，它几乎苍白得无东西可述，但就个人而言，我又经历了xxx个日日夜夜，经历了xxx个小时，即便是尘埃，也铺满了厚厚的一层。

有人计算过，我们人生的x分之x是浪费在吃饭睡觉等时间上了，其实只用了x分之一来工作，而这x分之一的工作时间里，还得走上许多弯路，就如我，真正受到锻炼，应该是来中心校之后，也就是20xx年校长建设特色学校到现在这一段时间。用xx老师的话来说：我来到小学之后，连精神面貌都变了。是的，墙角那棵不起眼的狗尾巴草也有它的春天。

最后谈到个人提高，校长一直教导我们，要多看书，多练笔。我想，我虽然没有看多少有关教育类的书，但是也算照着邓校长的话去做了，枕头边从来没有缺过书看，至从有了网络，我就将荒废了的文字拾掇起来，厚积薄发，每周一文或每月一文的不停练笔，几年下来，也积累了xx万字，并把它整理成一本书，保存了下来。我想，这本书虽然只是将我所写搜集起来，暂作个小结，并非要卖，但到老的时候，一本书变为两本，三本，那将是多么愉快的感觉。其实写文字也好，打麻将也罢，都是丰富了自己的业余生活，个人认为，人生短暂，只要内心充实，就好。

最后，我将用那句“德高为师，身正为范”来结束我今天的竞聘演讲，谢谢大家！

## 主控岗位竞聘演讲稿篇六

大家好。

首先，我对自己能工作在移动通信公司这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里，感到十分荣幸；其次我要感谢省公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示的机会。通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华。与大家交思想，我相信，通过这次竞聘活动，必将使我站下一步的工作，展现一个良好的开端。

竞聘联通公司客服中心这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与公司所有员工团结共事，具有良好的协调能力。多年的财务管理实践，使我具备了很强的财务管理能力和多年同公司领导配合工作的实际经验，熟悉国家财经法规和公司财经制度。并在实际财务工作中，养成了严格照章办事，讲依据、讲原则、讲正气，为人正派，廉洁自律的踏实作风，使我具备了作为一名企业管理者的基本素质。

能承担繁重而复杂的工作。自加入移动公司的那天起，我就立志把全部精力奉献给我所热爱的移动通信事业。工作起来不辞辛苦、不讲报酬、无私奉献。在财务部工作的近两年时间里，我与其他员工一同养成了严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风，这是当好副总经理工作所必须的基础。

日常工作中注重学习理论学习，具备一定的政策理论水平和信息扑捉能力，自信能够做好分公司总经理的助手和参谋，摆正自己的位置，到位不越位，能够在工作中把握正确的发展方向，保持较高的政治敏锐性和对上级领导工作要求的落实能力，调动相关部门的积极性全面有力的执行领导工作要

求。

孔子在《论语》中就有“其身正，不令而行；其身不正，虽令不从。”必须培养正气，以身示范。我的座右铭就是：“律己足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”。我将珍惜这个机会，用心，用情、用良心干好工作。

谢谢大家！

## 主控岗位竞聘演讲稿篇七

大家好！

很荣幸能够参加今天的竞聘演讲，首先谢谢各位领导为省公司选拔人才所付出的辛勤劳动。下面简要介绍一下我的自然情况和工作、学习经历。

我叫xx，今年32岁，来自省xx公司，我于xx年毕业于xx大学自动化专业，本科学历。毕业后我被分配到xx市电信局做维护工作，xxxx月，我竞聘到省xx公司市场营销部从事市场营销分析工作。在做好本职工作的同时，我利用业余时间，参加了xx大学工程硕士的学习，通过了全部的科目，将于20xx年xx月毕业。

一是从具体的、微观的管理到原则的、宏观的管理的转变；

二是所做的工作从影响局部到影响全局的转变。在省实业公司市场营销部从事经营分析工作期间，我充分认识到，只有“研究市场，分析市场，把握市潮，才能掌握主动，加快发展”，通过刻苦学习通信市场营销管理理论知识及通信市场营销分析方法，增强了自己的业务能力和管理水平。在领导和同志们的支持和帮助下，我不断地学习政治理论和管理知识，渐渐成长为市场营销部的骨干之一，并于xx年6月19日光荣地加入了中国共产党。4年来，我主要做了以下工作。

1. 做好全省实业的经营分析工作。为了做好全省实业公司的经营分析工作，我深入基层进行调研考证，收集了大量相关资料、数据，详细掌握了省实业公司及其下属子公司的经营业务种类、企业经营状况，特别是市场经营部管辖范围内的企业经营现状及业务种类。主动收集和了解通信市场信息和有关情报，进行系统的归纳和分析，并根据实业公司的经营范围加以研究，积累了大量的经营经验和数据资料；经过不断努力，初步建立了省实业公司市场经营分析体系。拟订并下发了《xx电信实业有限公司经营分析制度》，针对各市实业公司及直属单位的实际经营情况，对其经营分析工作提出了具体、科学的要求，指导各基层单位做好经营分析工作，使省实业公司的市场经营分析工作更详劲更具体，制作了多期《xx通信实业经营工作分析》，通过详尽的文字说明和直观的图表数据，对全省通信实业的经营情况进行总体分析，说明情况、发现问题，并及时提出解决方案，为公司制定总体经营策略提供了可靠的依据。

2. 对公司的发展提出建设性意见。我结合省实业公司实际经营情况，先后负责起草了《关于成立省通信工程集团公司的可行性报告》、《有关xx电信实业有限公司未来发展的合理化建议》及《实业公司现有业务种类及核心业务分析》等建议。在负责起草相关文件及建议的过程中，为掌握真实的数据和符合基层的实际，主动深入相关单位了解情况，并召开座谈会征求意见，这样做既密切了上下级关系，又使文件切合实际，保证了文件质量。

3. 积极开发新业务，拓展增值电信领域。为了实业公司的`长远发展，在巩固实业公司传统业务的同时，根据市场需求开发具有市场x力的新型业务。为了拓展增值电信领域，在公司的领导下，部里安排我先后对上海呼叫中心、杭州迪佛通信信息有限公司呼叫中心的建设、经营情况进行了考察，并同大连华信计算机有限公司就外包呼叫中心业务进行了全面探讨。通过实际参观考察和理论研讨，我们对呼叫中心投资建设规

模、业务功能、经营现状、市场需求有了进一步的了解，开阔了视野，积累了经验，并起草了《关于对呼叫中心业务的考察报告》及《关于呼叫中心投资建设的建议》，用详实的数据资料阐明了呼叫中心业务的发展前景及利弊关系，为公司领导的决策提供了依据。

通过几年从事经营分析工作的实践，我想谈一谈对电信市场经营分析工作的一些想法。

首先，要切实以市场为中心，不断健全专业的市场营销队伍，设立专业的市场营销分析人员，运用各种先进的经营分析方法和便利的通信手段，不断开拓视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等，实现市场营销分析的专业化。

其次，市场经营分析系统必须能与各业务系统管理、生产维护系统相连，各系统必须提供经营分析系统所须的各类业务数据，且大部分数据应能通过相应接口自动获取。要抓好具体分析，从分析中找出问题和解决问题的方法，找出市场，从“严谨”入手，客观、准确、真实地反映公司的实际经营情况，确保实现企业效益最大化。

第三，要搞好市场调查工作，以获得市场经营分析的第一手资料。俗话说：“知己知彼，百战不殆。”通过详尽的市场调查，了解我们已有用户的情况，了解他们的忠诚度如何，分析他们在多大程度上可以成为我们永远的支持者，这样即了解了自己，又发现了x在市场，并针对移动、电信等的实际经营情况，提前做好竞争的准备和应对的措施。

总之，要内外结合，既分析内部的经营情况，又要搞好市场调查分析和了解竞争对手的情况。同时，要注意市场经营分析应采用灵活多样的形式，为企业的最终决策打下基础。经营分析最终是要服务于经营决策的，因此要提高分析的准确性和实效性，还要搞好相关部门的协作配合，以便使分析的结

果最终能在企业经营活动中发挥作用。

在这次竞聘中我报的是综合xx管理，我觉得这次竞聘对我个人来说不仅是走上省通信公司管理岗位的机遇，更重要的是一次难得的学习和锻炼的机会，不管结果怎么样，我都会一如既往的热爱我们的企业，继续在本职工作岗位上尽职尽责，为xx通信事业的发展做出新的、更大的贡献。

谢谢大家。

## 主控岗位竞聘演讲稿篇八

大家好！

我竞聘的职务是技术开发部主任这一职务。决定参加这次竞聘前，我考虑了很多，而且我的处世哲学就是不与人争。我之所以参加这次竞聘演讲，基于以下几方面考虑：一方面，表明我对公司领导推行岗位竞聘上岗机制的拥护和信任，我相信，通过这次竞聘活动，必将使公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端；另一方面，抱着学习的态度，这次演讲，虽说是“陪太子读书”，但我想能够锻炼自己的能力，展现自己的才华，目的就已达到，并借此机会和大家交流思想，准备让大家评价优劣长短，接收领导和大家对我的挑选。何况一位名人说过：“不想当元帅的士兵，绝对不是好士兵”！最终我还是站到这里。

竞聘技术开发部主任这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

首先，我具有正直的人品，良好的修养以及完善的工作作风。

我为人处事的原则是：老老实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同志，工作负责，办事公道，不重名利，不计

较个人得失，曾获20\_年中心先进工作者的称号。

在个人修养上，认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修炼培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，读书，学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。

在工作作风上，能吃苦耐劳，认真负责，没有出现过重大失误。别人不愿做的事我做，识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明。

其次，熟悉具体业务和具有一定的专业知识。由于所从事的工作同计算机相关，新技术层出不穷，知识更新快，自己从未放松学习。

诚然人无完人，在肯定有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：与领导，大家交心，交流思想不够。有时工作缺乏主动性，谨慎有余，泼辣不够。不过我有信心，在以后为工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

最后，我表个态，如果领导和大家把我推上这个岗位，我将珍惜这个机会，用心，用情，用良心干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心，尽力，尽职，尽现。无论结果如何，我都始终会“老老实实做人，扎扎实实做事。”言必信，行必果。

谢谢大家！