

# 最新工作总结的几个要素(实用10篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 工作总结的几个要素篇一

个人基本信息包括：姓名，性别，年龄，联系方式。性别一定不要漏了写，有些求职者名字比较中性，很难判断出是男性还是女性，有些求职者女性化的名字却是男性，不要让人去推测你的性别。

求职意向包括：意向地区，意向职位，意向薪酬等。建议薪酬方面最好不要写。如果你对自己非常了解很自信，又对这个行业这个岗位的薪酬标准有了解，你可以写上，否则最好不要写，以免薪酬写的过高吓跑人家或者写的过低又让人看低你，认为你没能力才薪酬要求这么低，总之薪酬就写面议保险。教育背景包括：教育经历，课程，培训经历，实习经历等。

教育经历以最新的写在最前面，最高学历写在最前，然后依次写高中，初中，一般来说，小学教育可写可不写，具体情况。课程方面最好是能写上和应聘岗位要求有相关的课程，比如说，你找的是销售的岗位，你的`在校课程里面学了市场营销，销售技巧等等，都可以写上，尽量不要写的过多和岗位无关的课程，占用太多空间，以免导致简历过长。

培训经历方面可以写上，也是要有取舍，如果确实你个人没什么经历可写，为了充数让简历看起来丰满些，可以都写上。实习经历也是一样，如果你没有工作经历，就把实习经历当工作经历写，重点突出你实习的成果和能力的提升。

把自己的求职资格和能力充分展示出来，如果你的工作经历和你现在要求职的岗位没有相关性，能力也没有可延续性，那就要重点突出自己的处事能力，学习能力。

多提供一些资质证明，比如说英语水平，计算机水平，其他考证级别。然后对自身能力做一个小结，小结避免空谈或者虚华语言，尽量告诉人家你懂什么，你能够做什么，你能够切切实实的为单位带来什么效益，不要谈的太空泛，小结一两句话就可以。

## 工作总结的几个要素篇二

做为一名公司的新进员工，我时刻鞭策自己，在工作中恪守招标守则，不断学习公司文件，了解公司全新的经营理念和管理模式，明确自己的岗位职责。在第一周对招投标常用法律法规学习，国际国内货物招标流程学习，并完成了公司的测试。

到xxx货物招标部以后，部内的全体人员对我格外照顾，关心无微不至，使我在这里感觉到了家庭的温暖，从而能够使我能够很快的进入工作角色。主要从事工作如下：参与技术交流的项目；xx原燃料取制样系统、烧结成品试验装置技术交流。参与标书审查的项目□xx不锈钢技术中心拉伸试验机项目标书审查；不锈钢事业部icp发射光谱仪项目标书审查；xx检测公司x荧光光谱仪项目标书审查。

作为一名年轻的招标工作者，可能由于经验不足而带来较多麻烦，但我针对招标中出现的问题向师傅虚心求教，积极总结处理方法，并热衷于对问题处理方案的积累。例如在师父xx的指导下独立完成国际标拉伸试验机项目，包括前期技术交流，标书审查，编写招标文件，发布公告，跟踪购标，开标等一系列的工作。而期间遇到很多困难，只有2家购买标书，向xx市机电办申请2家开标，抽取评委时，在xx网限定的次数

内未抽到足够的评委，2次向机电办申请重抽专家。开标前夕得知其中一家临时决定不参与投标，造成流标。同时由于我的经验不足，在xx招标网上的误操作，在投标截止时间到之前就修改公告，造成无法提交两家开标备案，在咨询了国际招标网工作人员后，及时与xx市机电办沟通，弥补了之前的错误。

总之，在这3个月的实习期内我深深的感受着公司的人性化管理，感受到了公司蓬勃向上的动力和体贴关心员工的暖暖深情。同时我迫切希望能得到公司领导的肯定，按期转正，我会用我的实际行动为xxx招标有限公司的发展做出自己的一份贡献。

## 工作总结的几个要素篇三

时间过得很真快，转眼就三个月过去了，原先的教师生活已渐渐离我远去，现在视频文档这一块的工作慢慢变得顺其自然了。在此十分感谢公司的领导和前辈们对我的关照。

三个月的试用期下来，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西。我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。自到圣堂参加工作以来，大家都对我这位来自异地的新人亲切有加，特别是各位领导，非但不摆领导的架子，而且还以朋友的关爱之心引导我做好视频这一块的工作，让我真切感受到了温情。其他大部分的老同事，也对我这个新人投以真挚友情的目光，在工作中，只要你需要，他们随时给予热情地指导；工作之余，大家开怀谈笑，不分彼此，给我的感觉是上下同心，让我体会了在愉快中完成工作的欢欣。

1、基本了解并初步认识小学教育教法及课外培优到视频网络教育；

4、在这期间我可以较好地配合各位老师工作，领导每次安排

的任务都基本可以顺利完成。

4、办事效率不够快，对领导的意图领会不够到位，没有按时保质保量完成视频的审核等。

就总体的工作感受来说，我觉得这里的工作环境是比较令我满意的。首先是领导的关爱以及工作条件在不断改善给了我工作的动力；其次是同事间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感；第三就是目前我们的上学堂软件已正式推出给了我工作的信心。

我知道，上面的工作表现也许不能让领导感到满意。在接下来的一个月我会加倍学习，弥补我在视频技术这方面的缺陷。我坚信自己能够在今后的工作中会表现得更好，保证让领导满意！

能够成为xxx的一名正式员工，我无比的自豪和骄傲，再次感谢我的领导和身边的每一位同事。

三个月的试用期很快就要过去了，回首这三个月的工作，内心不禁感慨万千，时间如梭，转眼间将跨过三个月实习期之坎，回首望，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。

财务工作十余年，也写了近很多份的总结，按说，定期对自己进行一番盘点，也是对自己的一种鞭策吧。

作为大华集团子公司的xxx公司的财务，财务部应算是关键部门之一，对内不仅要求迅速熟悉集团财务制度，熟悉财务软件的操作，而且还应适应不断提升财务管理水平的要求，对外要应对税务、审计及财政等机关的各项检查、掌握税收政策及合理应用。在这三个月里在领导的支持，在同仁的配合下我终于将各项工作都扛下来了。本人感觉自身综合工作能力相比以前又迈进了一步。回顾即将过去的三个月，在部门

经理的正确领导下，本人的工作着重于公司的经营方针、宗旨和效益目标上，紧紧围绕重点展开工作，紧跟公司各项工作部署，在核算、管理方面做了应尽的责任。为了总结经验，发扬成绩，克服不足，以及集团行政部的要求，现将三个月的工作做如下简要回顾和总结。

## 一、费用成本、客户往来方面的管理

1、规范了低值易耗品的核算管理，全面建立低值易耗品台帐，从易耗品的购买、领用全面跟踪，方便企业更全面的了解这些价值较低物资的分布情况，加强管理。

2、在集团财务制度的基础上规范了华品成本费用的管理，明确了成本费用的分类，重新整理了科目，为加强了项目管理，分门别类的计算实际消耗的费用项目，真实反映当期的成本。为绩效管理提供参考依据。

3、规范商业公司财务帐套布局设置，根据商业公司特点，设置相应帐套，通过辅助帐中客户、仓库模块的核算使博科软件充分发挥出作用，能够及时有效的反映财务数据，满足未来经营管理的需要。

## 二、会计基础工作

(1) 认真执行《会计法》，进一步加强财务基础工作的指导，规范记账凭证的编制，严格对原始凭证的合理性进行审核，强化会计档案的管理等。

(2) 根据集团的指示，对华品公司会计电算化情况进行了备案，使财务工作符合财政部的需要，更加规范化，为不断提高财务工作质量而努力。

(1) 按公司要求对商业公司包租的商业地产进行登记、分析，对各项收入监督、审核，制定相应的财务制度。统一核算口

径，日常工作中，及时沟通、密切联系并注意对他们的工作提出些指导性的意见，与各分公司、集团财务管理部建立了良好的合作关系。

(2) 正确计算各项税款及个人所得税，及时、足额地缴纳税款，积极配合税务部门新的税收申报要求，及时发现违背税务法规的问题并予以改正，保持与税务部门的沟通与联系，取得他们的支持与指导。

(3) 在紧张的工作之余，加强财务部团队建设，打造一个业务全面，工作热情高涨的团队。作为一个基层财务工作管理者，注意充分发挥财无部其他员工的主观能动性及工作积极性。提高团队的整体素质，树立起开拓创新、务实高效的部门新形象。

新的工作岗位意味着新的起点、新的机遇、新的挑战，本人决心再接再厉，更上一层楼。在今后的日子里我们将向财务精细化管理进军，精细化财务管理需要“确保营运资金流转顺畅”、“确保投资效益”、“优化财务管理手段”等，这样，就足以对公司的财务管理做精做细。要以“细”为起点，做到细致入微，对每一岗位、部门的每一项具体的业务，都建立起一套相应的成本归集。并将财务管理的触角延伸到公司的各个经营领域，通过行使财务监督职能，拓展财务管理与服务职能，实现财务管理“零”死角，挖掘财务活动的潜在价值。虽然，精细化财务管理是件极为复杂的事情，其实正所谓“天下难事始于易，天下大事始于细”。

## 工作总结的几个要素篇四

我从入职至今已快三个月了，这几个月里，在领导和同事的帮助下，我对工作流程了解许多，后来又经过培训，又使我了解了以“以情服务、用心做事、务实高效、开拓进取”为核心的企业文化及各项规章制度。在一个收获的季节，我荣幸的踏进

了一个欣欣向荣、朝气蓬勃的企业——中电数码。成为了中电普通的一员。感谢中电给了我工作的机会，是您——延伸了我继续展翅的梦想。

在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了中电人“海纳百川”的胸襟，感受到了中电人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了中电人的执着和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为中电的一分子而惊喜万分。带着对未来美好的憧憬和希望，踏上了新的征程，平凡而不平庸的岗位。回想在过去的三个月里，让我欢喜让我忧，有成功喜悦，也有伤心往事；这好象是人生的一段缩影，让人难以忘怀。生活显得紧张，但又有秩序。

这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，我已经逐渐适应了周围的生活与工作环境，对工作也逐渐进入了状态。在这段过程中，我想分三个阶段来总结我这段时间的工作。

### 一、萌芽阶段（11月7日—11月31日）。

在这期间，我主要是熟悉日常工作流程。比如熟悉前期的加工阶段例如：（如：光机的区分跟组装io支架的焊接地线的焊接及其他的前期加工过程。2、能熟悉整机的组装过程：（如：61 65 53 的机型的组装跟包装的工作）事情比较芜杂，具有较强的随机性。

二、三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。就拿插线来说吧，我要用心认真的去做这项工作，专心的做好每一天的工作。

### 三、任劳任怨、孜孜不倦。

对领导的'安排是完全的服从，并不折不扣的执行；以坚持

到‘最后一分钟’的心态去工作,一如既往地做好每天的职责。

在工作过程中,我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性,一是向书本学习,坚持每天挤出一定的时间不断充实自己,端正态度,改进方法,广泛汲取各种“营养”;二是向周围的同事学习,工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度,学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法;三是向实践学习,把所学的知识运用于实际工作中,在实践中检验所学知识,查找不足,提高自己,防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

要做好一份工作,我认为最重要的是要有责任心,有了一份责任在身上,就会努力去完成它,并完成好,这样爱你的工作,你的工作就会喜欢你。公司常宣导大家都要做到:认真做好自己的本职工作。这就是一种无形的责任,鞭策着我,朝着这个方向努力,不断改进,不断提升。

## 一、主要收获

(一)专业理论学习,不断提高自身认识。进入一个新的工作环境,最能发现自身的不足。作为一名新人,我坚持把学习作为自我完善和提高的重要途径,认真学习公司制度,熟悉公司的企业文化,同时认真思考,分析总结,对企业工作有了一定的认识。

(二)写作能力有所提高。通过报告研究和书编制项目的锻炼,我觉得自身较以前在行文逻辑和语言表述精准方面有所提高。另外,我尝试过不同语言风格的写作。这些项目经历能为日后报告编制工作打下很好的基础。

(三)思考问题的能力有所提高。一是思考问题的主动性有所提高,执行项目时,会有意识从整体上把握项目,思考自己负责部分对整个项目的作用及如何开展工作。二是认真揣摩别人对我完成工作的修改意见,加以总结,提升自己。



（四）更加注重工作中的细节。通过与同事的沟通讨论及学习领会领导在领会上提出的要求，我特别注重工作中的细节问题，以提醒自己在以后的工作中尽可能少犯低级错误，提高工作成果质量。

## 二、需要改进的地方

（一）专业理论学习的深度和广度不够，尤其是将理论用于实践中的能力还比较欠缺。正因为学习不够，向同事分享的东西也不够。因此，加强学习是未来工作中必须长期坚持的一项重要内容。

思考的过程。因此，今后应多思考，从全局把握项目，充分激发自己的潜能。

（三）工作的自信心不够。有时认为自己底子薄，与同事差距大，工作起来缺乏自信心，把一些任务想得过于困难，从而影响工作效率。今后要加强与领导同事的沟通，积极调整心态，以最佳的状态投入工作。短短三个月的时间，我感觉受益颇丰，因工作而成长，因成长而快乐，感谢公司，感谢领导，感谢给予我支持和帮助的同事们，我愿与你们一同成长，为企业的发展贡献自己的力量。

## 工作总结(3)

时光穿梭，来公司已经两个多月了，通过对一拖集团生活改造项目5-11住宅楼的计算，才明白很多以前固有的想法有些是错误的，对于图纸工程量计算存在漏算部分，对于自己理解有错的概念或者相关知识及时进行笔记记录，不断反省自己的不足，来提高自己的知识能力。

通过对汇景城经济适用房幼儿园的图纸与广联达图的核对，从画图中了解了别人在画图的思路，以及楼体特殊部位的处理方法，让我明白，有些构件还可以这样处理，与之比较，

自己之前的处理方法有哪些不足，有哪些需要改进的，一一做下笔记，不断的翻看并加深印象。

3、只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的事情做好。

4、加强自我检查，发现问题及时整改，在工作中正确认识自己，不断地改正自己。

通过总结这三个月的工作，我发现自己还有很多不足之处，需要

在以后的工作中加以克服，同时还需要多看书，认真学习定额的使用及有关文件资料，掌握好专业知识，提高自己的工作能力，加强工作责任感，及时做好个人的各项工作。

以上是我对自己在试用期间的工作进行的简单总结，在今后的的工作中，我会严格要求自己，虚心向领导、同事们学习，进一步加强学习，扎实工作，努力提高自己的工作能力和综合素质，为公司的兴盛作出自己的贡献。

总结人：侯晓丹

2015年10月26日

## 工作总结的几个要素篇五

在本人入职贵公司，进行试用的第一个月里，本人就通过自己的观察以及对各位公司前辈的沟通咨询，全面了解了公司现阶段正在运营的各个业务以及各个项目。本人通过对自己的工作做了全面的规划以及计划，这使得本人在试用期内就已经有了足够明确的方向，这样工作起来目标也就更加清晰和明确，减少自己不必要的迷茫时期。

在有了第一个月对公司的全面了解后，第二个试用月的工作也就不需要像过去那般时刻问着“我有哪些事情可以帮忙做一做”，只要见到需要帮助的业务和项目缺少人手，而本人又正好闲着时，本人都会积极主动地融入进去，这样既能够得到各位领导与同事的认可，又可以不断地锻炼本人的各项工作能力，使本人能够在这些工作中不断完善自己，提升自己，进而通过自己的努力转正成为公司的一名正式员工。当然，在这项工作中，也需要有眼力劲，不能在有些业务或者项目中不需要人手时，强行加入，那样造成的后果，还不如被动等待工作。

本人的工作在一定程度上来说，也就是要不断地挖掘未来可行的好项目，只要带着这一目标不断地学习，踏踏实实地做好自己的本职工作，基本上也就能够保证手里有项目可做，工作中有项目可跟。本人在这三个月的试用期里，通过自己的观察和努力，发现了三个被领导们一致夸奖的好项目，我想，也正是这三个未来可行的好项目让本人有了能够转正的关键吧！本人现在已经在领导的帮助下，开始这三个项目的执行工作了，相信这个三个项目一定会成为本人转正之后的开门红，让本人成为领导们心中认可的一名好员工。

## 工作总结的几个要素篇六

本学年我任教七年级四个班的地理教育教学工作。在学校的教学常规指导下，兢兢业业，扎实刻苦，圆满地完成了本期的教育教学工作，取得了较好的实效。

现归纳如下几个方面：

### 一、学生基本情况

七年级同学刚刚踏入中学课堂，虽然同学们在小学的科学、品德与社会课程中，已经了解一部分地理知识，但马上要完整、系统地学习地理知识，同学们显得力不从心、无从下手。

因此，在本学年地理教学过程中，我注意充分发挥地理趣味性的功能，从七年级学生的年龄出发，尊重他们的语言习惯和审美情趣，尽量避开生涩的地理专业术语，摒弃板着面孔说教的教风，尽可能多地联系学生的生活经验，使学生感受到地理就是鲜活的，就在身边。一学年下来，同学们对地理知识有了初步的认识，并逐渐产生了兴趣，他们开始了解到了地球和地图知识、陆地和海洋知识、天气与气候知识、居民与聚落知识、发展与合作等自然地理知识，也开始慢慢认识到学习地理与生活的关系，对地理有一个全新的认识，认识到了学习地理的重要性。学生们开始重视地理学科这位新朋友。

取得了文科组第二名好成绩。在整个公开课的活动中，我学会了许许多多，在以后工作和学习中我将会更加积极、主动。

2、学以致用，课程整合，探索教育教学的新模式。本学期，我大胆尝试，积极进行地理教学与信息技术的整合，摸索最佳的教育教学方法，有效的提高教学实效。课件教学相结合，充分发挥各个模式的优长，达到最好的教学效果。

3、地理教学让学生树立了可持续发展观念。在教学中，我要求学生认识到地理环境是人类赖以生存和发展的基础，人类通过地理环境中的各种资源发展生产。在利用合理时，就能促进社会的发展和进步；利用不当时，则会出现生态平衡遭受破坏、环境被污染等危及人类生存的问题。这样就体现了“教育要面向现代化、面向全世界、面向未来”的宗旨。在教学过程中，我用事实做材料，使学生认识不同地区和国家的居民，如何因地制宜，利用当地的自然条件发展生产和社会进步，以及不同的国家所出现的程度不同的环境、资源、人口等问题，增强了学生学习地理的兴趣。

4、通过地理教学更能启迪学生的智能，也促进了他们参加社会实践活动的意识。每位同学都怀着对世界的渴望，对自然的依恋。他们渴望认识这个世界，除了自身的社会生活体验之外，通过地理提高自己的认知。地理教学也要求我们贯彻让学生德、智、体全面发展的方针和教育要面向现代化、面向世界面向未来的精神，要求我们去培养有理想、有抱负、有责任感的人。

在教学时，我注意学生智能的发展，注意地理知识联系生活实际，联系时事地理事件，例如今年的全球气候大会、海地地震、冬季一系列极端天气事件等。为学生参加社会实践活动打下基础，让学生更多地了解到一些自然现象、社会现象、国际事务及学生生活等方面与地理教学内容有关的事例，增加了学生的知识面，同时也扩展了学生的视野，了解了我们祖国的土地辽阔、资源丰富，从而更加热爱它。同时也意识到我们人口众多，人均资源少的现状，培养了孩子们热爱祖国、热爱家乡的情感，激发了他们的民族自豪感和责任感，从而从现在就树立起为社会主义祖国奉献的志向。

### 三、教学方法落实情况

1、上好一堂课，前提还在于备课的质量好与坏。“向四十五分钟要质量”，离不开认真研究教材及学生、查阅资料、学习各种新的教育教学思想、手段。为上好一堂课竭尽所能，我付出了许多的精力，也为课堂良好教学奠定了基础。因此，每次课堂下来，我都有种充实的感觉，同学们开心的笑容是我最大的鼓励与快乐。

2、精讲精练抓提高。教学中我力争做到了精讲，重知识体系、结构、联系和思维方法及解题思路，避免了面面俱到、拖泥带水等一些列问题。在本学期的内容讲解中，我重点交给学生们如何总结归纳教材内容，把比较烦杂的内容梳理清楚。在课堂上讲究教学技巧，提高课时效益。训练题做到精选、精练，对出现问题的学生及时地指导。

### 工作总结的几个要素篇七

三个月的试用期下来，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大溶炉里慢慢消化，这就是经验。在此十分感谢公司的领导和前辈们对我

的关照。

在\*\*，我的主要职责是装备车间装备工，三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”；二是向周围的同事学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法；三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

要做好一份工作，我认为最重要的是要有责任心，有了一份责任在身上，就会努力去完成它，并完成好，这样爱你的工作，你的工作就会喜欢你。公司常宣导大家都要做到：认真做好自己的本职工作。这就是一种无形的责任，鞭策着我，朝着这个方向努力，不断改进，不断提升。

## 工作总结的几个要素篇八

自从毕业以来已经进入x县有限责任公司三个多月了，来到x县有限责任公司这个大家庭里，我从一个懵懂的大学毕业生慢慢走向了工作的岗位的x县有限责任公司人。在这人生的成长路上，单位的领导和同事，特别是带我的师父给了我很大的帮助。在电力企业的教育不同于在学校的教育，电力企业更注重安全和效率，更加关注个人的技能和办事能力，因此在单位的这三个月中，我不仅学习到了更多实际的职业技能，而且在逐渐的提高自己的办事能力和为人处世能力。虽然取得了一些进步，但是由于经验的缺乏以及工作技能的不足，还有很多需要改进的地方。下面是从工作中取得的成绩，工作中的不足和以后的改进措施等方面对这三个月的工作进行

总结。

管理流程；第二个月的学习中，我熟悉了x县电厂厂内设备位置，根据x县电厂《运行规程》熟悉电厂设备运行参数和运行限额。掌握了x县电厂设备的结构、作用以及操作方法和注意事项。熟悉了运行监视、巡视检查设备的要求、项目、方法和流程。掌握了x县电厂主接线系统图，了解电厂与系统的联接运行情况。熟悉400vx县电厂厂用电接线各运行方式，供电网络、主要负荷及各动力屏的负荷。熟悉图纸的查看、分析；第三个月的学习中，我掌握与电网调度通讯联系方法，做到相互礼貌通话，做到工作上的沟通，并做好相关的记录工作。同时掌握了x县电厂各项定期工作。在学校一般是被动的学习，并且很难把所学到的理论知识用于实践，而在单位我变被动学习成主动的去学习，去掌握技能，并且可以把学到的知识随时用于实践，大大提高的针对性和效率。在进入单位的这三个月，我不仅在职业技能学习上取得了进步，而且在思想上对于职业的学习也取得了进步。

虽然三个月的时间一直在努力，但是工作中还是有不尽人意的地方，也存在一些不足。这三个月主要的任务是自我学习，提高自己的工作和处事能力。在工作中的不足就是缺乏沟通与交流，没有利用公司提供的资源，与师父和同事缺少交流，导致了学习效率不高，既浪费了一些时间，又消耗了不必要的精力。另一个不足就是在团队中缺乏自信，不能够在团队中充分展现自己，没有把自己的所学或是才能发挥出来。从现在看来，这些不足将极大地影响以后的工作与生活，所以针对不足，我将在以后的工作中采取下面的措施来弥补不足，克服缺点，提高自己。

首先学习成功人士的7个高效习惯，积极主动的去学习，不仅向书本学习，更要向有经验的领导和同事学习，在学习中提高自己的沟通和表达能力，在工作中勇于承担责任，并且勇于展现自己。其次根据条件制定可行的计划，把自己的工作

目标文字化，把压力变成学习的动力，提高总自己的技术水平，在技术中交流并展现自己。最后有意识的培养自己的团队合作精神，多多与团队的队友交流，在沟通中学会善于倾听，在沟通中学习，并在沟通中表达与表现自己。

三个月转眼即逝，我的职业生涯也渐渐步入正轨，活到老学到老，需要学习的东西还有很多，吾将上下而求索，同时感谢x县有限责任公司为我提供的成长和发展的平台。

## 工作总结的几个要素篇九

回顾一年来的工作，自己作为一名\_x的销售员，在领导的指示下，不断的向着更稿的地方攀升。在工作中，也经历了不少的事情。忙碌的工作中，指尖也抓不住时间的流沙，转眼间，这一年已经成为了过去！

### 一、明确发展路线，紧跟公司发展

近年来，公司正处于高速发展的道路上。为此，对作为销售员的我么，也在不断的提高要求，提高工作目标。为了能更好的在过去这一年里完成工作，我在工作中严谨的学习领导讲话，认真吸取公司的发展方向，和目标，并在领导安排的培训中努力的发展自己，提升自己的工作能力，提升个人的工作成绩。

在期间，我还结合自己的优势，积极的转变自己的工作方式。为此，我在工作内外都积极的提升自己的，并向优秀的同事看齐。在于同事们的交谈学习中，我吸取了很多的优秀经验，并通过不断的实践锻炼，将适合的经验和方法带入自己的工作，提升个人的工作能力。

### 二、积极的扩展自己，提升个人的能力和认识

在工作外，我努力的通过各种方式提升自己的销售能力，除



了参加培训，以及和同事们的讨论。我还养成了写总结的好习惯，将自己的不足和优势都记录总结，提升个人的认识，并积极地去发展或改正。

此外，我还积极的去了解我们公司产品的详细情况，对产品的生产和效果有了更深的了解，这不仅仅是为了在推销的时候能有更多的说法，也是为了让自己的更加的了解我们的产品，增加自己的信心。同时，我还不忘记去学习业界同行的产品，互相对比，找到自己的优势和不足，为自己的推销工作做好计划。

### 三、个人的不足

反思一年来的情况，自己的问题就是在顾客的维护中没能做细。自己一心放在产品和自己的身上却没能做好客户的维护，这对销售来说是非常不应该的!为了能在销售路线上更有突破，我必须改正自己的错误!

### 四、总结

时间过去的很快，作为销售人员，我必须更加努力的抓紧时间，去提升自己，让自己进步!这样才能在激烈的市场竞争中取得自己的一席之地。

## 工作总结的几个要素篇十

要做好班主任工作，并不是件容易事，因为班主任工作繁杂、琐碎的事较多，如果掌握不好方法，会做很多重复性工作。魏书生老师曾说过，一件事有一百种做法。因此，我在工作之余，认真钻研魏书生老师的班级管理经验，积极进行实践，同时虚心请教经验丰富的老师，力求把每件事处理好。开学初，我与学生一起学习《小学生守则》《小学生日常行为规范》及《值周班长负责制》，组建了班干部集体，确立了值

周学生轮流顺序，利用《怎样当好班干部》主题班会，教给学生明确工作的方法，并制定了奖惩措施。为了能充分调动学生的积极性，培养学生的各方面能力，我让每个值周班长在工作期间选择一项工作进行主抓，并让班干部协助每期工作，这样既调动了学生工作的积极性，培养其工作的责任感，又从中挖掘学生的潜力，培养了更多优秀的小干部。

现在的学生娇生惯养，在家里父母根本舍不得让孩子干活，因此在学校、在教室看见地上有纸，哪怕是踩上也不捡起来。每当这个时候，我就指使学生把地上的纸捡起来，放入纸篓，早上来校后学生集体进行大扫除，由于公共地段面积大，学生人数少，学生来校后就由老师带领学生做公共地段清洁，教师也参与一起做，这样持续了一个多月，学生就养成了习惯。从这以后，我每天都早早来到学校，领导学生一起做大扫除，渐渐地全班同学都养成了这种良好的习惯。

“谁爱孩子，孩子就会爱他，只有用爱才能教育孩子。”班主任要善于接近孩子，体贴和关心学生，和他们进行亲密的思想交流，让他们真正感受到老师对他的亲近和“爱”。这是班主任顺利开展一切工作的基础。研究学生是教育取得成功的必要条件，最好的途径是通过活动观察。了解全班主要的优缺点并分析其原因所在，了解家长普遍的文化层次，找到亟待纠正的弱点；二要研究学生的个性特征，了解个人的生活环境，掌握哪些是积极分子，哪些是特别需要注意的学生等等。在亲近与研究学生的过程中，使学生对你“既亲近又崇拜”，既认定你是值得信赖的老师，又把你当作好朋友，树立起班主任崇高的威望。

良好的常规是进行正常的学习和生活的保障，一个学生调皮捣蛋、不合常规的举动往往会使一堂好课留下遗憾，使整个集体活动宣告失败，甚至使全班努力争取的荣誉付诸东流，直接影响到班集体的利益。因此，要扎实有效地加强一个学生的常规训练。训练的内容包括《小学生守则》和《小学生日常行为规范》要求的常规、课堂常规、集会和出操常规、

卫生常规、劳动常规、参观常规以及路队常规等等诸多方面。训练可以通过集体或个人、单项强化或全面优化相结合的方式进行（根据具体情况选择），务必使每个学生具有“服从集体，服从命令”的思想，具有自我约束力，形成习惯。具体的措施是继续实施我校的创优争先活动，实行竹文化内涵，如果谁给班集体减分就要在班级的考核中给他去掉分数，并且三分就去掉一颗小红星。从此孩子们违反纪律的少了，时刻想着集体的多了，人人争先为班添光彩。

学生学习不刻苦，成绩也较差，所以利用课间、休息时间找他们谈心，下午放学后给他们补课，深入细致地做他们的思想工作，让他们树立学习的信心和勇气，帮助他们制定学习计划，和划分学习小组，提高他们的学习成绩。

班主任只凭自己的威信和力量是不可能取得教育成功的，必须力争本班科任老师和家长对学生有一致的要求和态度，并时常同他们交换意见。家长会是学校与家长联系的重要途径，应高度重视，确保会议质量，尽量与家长取得共识。会上可以请个别优秀家长介绍成功教育孩子的经验，可以谈教改的方向，谈本期教学内容及要求，谈本期整体情况，进行作业展览或者谈学校对家庭教育的建议均可。我校与九月十七日召开了学生家长会，会后与各个家长交流了思想，每个星期对部分不完成家庭作业的学生进行走访，这样让家长学校的教育教学实况，充分调动家长的积极性，配合学校教育好孩子，这样班主任工作才能更加顺利轻松。

经过一学期的努力，班级工作取得了一定的成绩，但也存在着一些问题，比如遇学生犯错误，有时比较急躁，对学生完成家庭作业的监管力度不够，导致学生成绩差，和一部分学生沟通时间较少等等。这些问题，我会在下学期的工作中不断改进。