# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工 作总结(模板10篇)

总结是写给人看的,条理不清,人们就看不下去,即使看了也不知其所以然,这样就达不到总结的目的。总结书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇总结呢?那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好,我们一起来看一看吧。

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇一

- 一、精心组织,全面营造宣传氛围
- (一)领导重视,组织得力。成立\*\*区反电信网络诈骗宣传月活动工作领导小组,由\*\*区副区长、\*\*公安分局局长、区打击治理电信网络新型违法犯罪领导小组副组长担任组长,区委宣传部副部长任副组长。领导小组成员由区委宣传部(文化体育局)、区委政法委(综治办)、\*\*公安分局、区城管局、\*\*交通运输局、各街道办事处等单位分管负责同志担任。领导小组下设办公室,办公室负责具体组织落实各项工作措施。
- (二)层层发动,狠抓部署。根据市打击治理办《深圳市反电信网络诈骗宣传月工作方案》,结合我区实际,制定并印发了《\*\*区2017年反电信网络诈骗宣传月工作方案》及《\*\*区2017年反电信网络诈骗宣传月启动仪式活动方案》。为保障反电信网络诈骗宣传月\*\*分会场启动仪式顺利开展,8月8日,区综治办组织召开了\*\*区2017年反电信网络诈骗宣传月活动启动仪式协调会,明确了具体工作任务,确保工作落到实处、取得实效。
- 二、多措并举,全力提高宣传覆盖面
- (一)集中开展宣传。8月12日,由\*\*区委政法委(综治办)主办,

\*\*公安分局、\*\*区委宣传部(文化体育局)、南湖街道办事处 承办,以"反电信网络诈骗宣传"为主题的\*\*区2017年反电 信网络诈骗宣传月启动仪式在\*\*区金光华广场举行,吸引了 数百名市民参与。启动仪式当日,\*\*区10个街道办设立三级 分会场,同步开展了宣传活动。在辖区内掀起全民反诈高潮, 营造良好的舆论氛围。

- (二)强化阵地宣传。根据市、区统一部署,围绕"反电信网络宣传"的主线,深入开展反诈宣传,各街道、社区在显著位置利用宣传栏、宣传视频、宣传资料、标语等,通过专题讲座、社区宣传、入户宣传等形式,营造浓厚氛围,基本实现了人员聚集场所处处有提醒,常见诈骗手段人人能识别的目的。宣传月期间,全区10个街道共计悬挂标语横幅20余条,张贴海报1000余张,派发宣传册2万余本。
- (三)全媒体式宣传。以微博、微信、专题网页、论坛等形式推送电信网络诈骗的防范知识、案例及预警信息,让辖区居民群众知晓诈骗手法,主动参与防范。宣传期间,在区级网络平台发布新闻稿件10篇,"平安\*\*"专栏发布宣传报道10篇,"平安\*\*"公众微信号推送资讯20多条。
- 三、强化督导,确保宣传取得实效

\*\*区将把反电信网络诈骗宣传作为一项长期性的工作来抓,并对此次宣传月活动高度重视,严格要求,杜绝工作搞形式、走过场,把开展宣传月活动作为一种实效性工作。各成员单位与各街道密切配合,协同行动,相互支持,形成合力,构建全方位、多层次、多形式、多渠道宣传体系,"八进"区域,打通"最后一公里",实现群众防范电信网络诈骗意识显著提高,普通群众对诈骗基本防范知识的知晓率达到70%以上,财务人员知晓率达100%,确保了宣传月活动落到实处。同时,区综治办将成立督导组,不定期对宣传活动情况进行督导检查,并将督导情况纳入年底综治考核。

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇二

5月以来[xx省xx市公安局不断探索反诈新手段、宣传新方式,综合运用"3+"战术,着力构建全民反诈新格局。

xx市公安局坚持从覆盖面、精准度、接受力3个维度入手,组建以社区民警为主力军,社区网格员、信息员、社区村居干部为辅助的反诈宣传先锋队,结合"百万警进千万家"活动,深入社区村居开展反诈宣传。民警通过小喇叭循环播放反诈音频、讲解实际案例、分析诈骗手段,挨家挨户动员居民参与反诈知识问答测试。同时,借助警民微信群、单位工作群、学生家长群等,推送各类反电诈宣传知识链接,实现线上与线下反诈宣传的联动。

xx市公安局针对学校、写字楼、商场等电诈受害群体较多的特点,要求社区民警、辅警组建反诈宣传小分队,以流动宣讲的形式打响"运动战"。同时,在企业内部大力推广"岗前反诈5分钟"反诈宣传,针对企业主管、财务人员、企业职工等不同群体,组织开展培训,及时推送形式多样的防电诈视频,让企业员工在轻松愉快的气氛中增强防范电信网络诈骗的敏感性,提升拒骗能力。

xx市公安局立足辖区实际,联合街道社区,全面发动志愿者、网格员等力量,悬挂标语,展示展板,发布每周预警,多维度开展反电诈宣传,向群众传递易看易懂的反诈预警、反诈常识等信息;主动与辖区90家宾馆、酒店负责人进行沟通,在大厅和客房内粘贴"八个凡是"等防电诈温馨提示;安排专人对电诈案件进行实时数据监测,根据近期发案情况,筛选出易受骗群体和作案手段,通过在发案小区进行预警,并对受害人进行及时回访,精准防范宣传。

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇三

20 年我乡紧紧围绕县委、县政府"四区"战略和"四园"

建设目标,立足于把湖上建设成莲吉线新型农业产业化中心区域乡镇的功能定位,紧扣一个目标,建好两个平台,狠抓三个建设,强化四个支撑,实现了经济社会和谐稳定发展的良好局面。

一是财源建设排难求进。20\_年,我乡淦田煤矿已停产,税收收入面临前所未有的困境,但我们还是努力用活政策、整合平台、做强总部经济,财源建设平台结构更趋多元化,基础更趋夯实,效益逐步显现,抗风险能力明显增强。1—6月份,我乡财税总收入865万元,同比增长18.1%。其中地税完成708万元,国税完成142万元。

二是农业产业化有新进展。我乡紧紧围绕把湖上乡的建设成为莲吉线新型农业产业化中心区域乡镇的目标,结合"菜篮子"平价行动,大力发展蔬菜种植和畜禽养殖,推进农业产业化进程。继续大力扶持西山大学生创业能手李树华和万盛果业等已有农业产业化基地发展壮大,努力推进了盛大农业二期工程建设。同时,加大招商引资力度,新引进一个养牛基地和明兴农林有限公司。养牛基地计划租地1000亩圈养2000头牛,采取放养的形式养牛800头。明兴农林公司己种植桂花树400多亩,梅花、樱花50余亩,同时套种了毛豆、玉米等农作物。

三是发展后劲明显增强。我们努力服务好已引进的企业,帮助侨锋实业推进了二期工程,解决融资难的问题,做好环评工作;推动金桥科技全面完成基础设施建设,现已投入生产。同时,我们还引进了莲创实业、花漾服饰、祖桥实业和欣嘉懿led灯具等4个项目,其中欣嘉懿公司led灯具项目已动工,莲创实业、花漾服饰已投产,祖桥已购进生产设备。

四是集镇建设有序推进。我们深入推进村镇联动工程,努力将集镇建设与新农村建设、红色党建、莲吉公路改造、农业产业基地建设有机结合。目前,我乡投入10多万元,聘请市规划局对集镇新农村建设进行了科学的规划设计;结合产业

化建设,建立了一个桂花园基地;投入近60余万元,完成了集镇排水建设工程;新征土地120亩,进一步扩大了集镇范围;在集镇主干道两边人行道铺设广场砖,启动了绿化、亮化工程;规划了集镇供水网络规划,聘请了施工队开始实施供水工程建设。

五是农村环境明显改善。今年我乡安排部署开展了打击违法 土地交易非法用地和非法占用耕地建房铁锤行动,全面规范 土地管理秩序和房屋建设行为,目前我乡没有新发生一起违 法占用耕地建设行为;深入开展了空心房整治行动,目前凡 家、湖上两个村结合新农村建设已折除废旧空心房40栋6000 多平方米;启动了生态家园保护行动,重点整治车田村的禾 水江,并申报了省级生态乡镇,凡家等2个村已申报市级生态 村,有效保护了生态环境,改善群众生活环境。

六是社会事业统筹推进。我们努力开展了人口集中整改活动, 6月份我乡落实结扎、上环等长效节育措施41例,其中二女户 结扎6例,落实计划外怀孕人流、引产5例,进村查孕查环796 人次,征收社会抚养费3万元。加快了乡便民服务中心大楼装 修工程。全力以赴维护社会稳定,着力化解矛盾纠纷,加强 了流动人口管理,群众安全感明显提升。加强了对煤矿和非 煤矿山的安全监管,坚决遏制了非法生产。

今年以来,我乡各项工作取得了长足进展,但存在的问题和不足也不容忽视。主要表现在:一是财源基础薄弱,财税压力大,特别是淦田煤矿关闭后,财源建设面临前所未有的困难;二是农业基础设欠账太多,农业投入大效益低,阻碍了农业产业化的发展;三是新农村建设和集镇建设资金缺口太大,融资能力跟不上;四是工业经济总量小,发展后劲有待进一步加强。

下一阶段我们将全面贯彻落实这次会议精神,努力克服困难,坚持围绕既定目标和工作思路,进一步硬化工作举措,按照时间倒排法,将每项工作责任到人、任务细化到人,确保全

面完成县委县政府的工作部署和目标任务。

一是做美农村,提升形象。进一步加大力度推进项目的落实,积极配合交通部门完成莲吉公路改造,实现乡内主干道通达能力全面提升。积极配合水务部门做好乡内水利设施规划设计,为农业发展夯实基础。深入推进空心房整治、生态环境保护行动,建立健全新农村建设长效管理机制,全面美化农村环境,提升湖上形象,增强群众幸福感。

二是做强工业,增大财力。加快推进淦田煤矿审批进程,督促煤矿加大投入,做大做强做安全煤炭产业,发挥煤炭的支柱财源作用;全面对接县委县政府招商战略,依靠县工业园发展平台,加快培育新兴产业,力求招商上有新的突破。当前要重点服务好侨锋实业、金桥科技、正东服饰、莲创实业、花漾服饰、祖桥实业和欣嘉懿led灯具等企业,尽快实现企业投产达标,促进财源建设上台阶,可用财力大提高。

三是做优农业,促农增收。积极引导土地向农业龙头企业集中,农民向产业企业集中,资源向优势企业集中。继续扶持壮大盛大农业、乡裕葡萄园、万盛果业,着力引导产业化基地延伸农产品深加工产业链,促进基地向有机农业、生态农业和观光农业方向发展,实现农业产业高效目标,做优农业。做好农村劳动力转移工作,加大培训和宣传力度,积极引导农民就近就业,增加农民收入。

四是做精集镇,增强集聚力。全面推进村镇联动工程,依托桂花园基地和集镇区域功能,进一步完善供排水、绿化亮化、道路和湖心公园建设等工程,努力打造一个功能完善、配套协调、工商居一体、辐射聚集能力能强的中心集镇。

五是做实民生,维护社会和谐。公平公正推进低保、五保、 社会救助;农民培训、就业工作,实施农村危房改造工程; 继续做好新农合、新农保参保资金收缴和资金发放工作;不 折不扣落实各项惠农政策,及时足额发放各种支农惠农资金, 让老百姓得到最大的实惠,促进社会和谐稳定。

时不我待,只争朝夕,我们坚信,有县委、县政府的坚强领导,各级领导的关怀和帮助,各部门各单位的大力支持,我乡的经济和社会各项事业一定会取得好成绩,向县委县政府交出一份圆满的答卷。

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇四

- 1、安徽目前在全国销售排名:从20xx年6月26日至20xx年12月10日的销售回款来看,目前安徽市场完成回款0.29亿,在全国排名第十位,远远低于我们周边的江西、江苏、湖北、河南等市场。从同期增幅来看,同比增长24.54%,在全国排名31位,与增长第一的贵州新市场相差甚远,且位居全国成长型市场倒数第一名。
- 2、合肥在安徽省的位置:淮北市场目前同比增长65%,增幅位居全省第一名;巢湖市场同比增长44.6%,增幅位居全省第二名;安庆市场同比增长40.2%,增幅位居全省第三名;而作为全省龙头的省会合肥市场同比只增幅16%,增幅位居全省第七名,低于全省24.54%的平均增幅,更低于全国47.76%的平均增幅,合肥市场对全省保健酒的发展不仅没有作出贡献,反而影响了发展的步伐。
- 3、我们的空间有多大:安徽目前gdp在全国排15位,略低于湖北、湖南市场,而安徽的人口均超过了湖北、湖南、江西市场,虽然人均gdp排在上述市场之后,但是销售额远远在周边市场之后,湖南的年度销售目标是安徽的两倍,湖北的销售目标是安徽的四倍,甚至gdp[]人口均不如安徽的江西市场的销售目标也达到了1个亿,而安徽市场只有0.83亿,安徽市场的与周边市场的差距还很大,发展的空间也很大。
- 4、劲牌的地位:06年果露酒行业销售额是52.79亿,劲牌06年度销售额14.8亿,椰岛4.3亿,宁夏红1.1个亿,其他保健

酒基本没有过亿的,劲牌目前在保健酒行业中是领导品牌。 根据目前的销售态势,07经营年度达到18个亿的销售目标应 该是没有问题的。

5、同级市场比较:大冶本年度销售目标是2277万,浙江本年度过1000万的县级市场有七个,过800万的县级市场有十个,全省本年度将消灭100万县级分销市场,而合肥的分销市场到目前为止还下滑21%。

根据赵经理的分析数据,除了四个分销市场以外,其余八大分销市场均处于下滑状态,与全国平均增幅47.76%差距甚远。没有对比就不知道差距,不能正视差距就不能缩小差距,有差距并不可怕,只要我们能调整心态、制订措施、默契配合、没有我们解决不了的问题。

向品牌运作的投资心态转变 急功近利心态体现在只求销量不求过程,只求压货不求动销,只重视批发市场不重视终端市场,即使重视了零售渠道又轻视了餐饮终端;而品牌运作体现在循序渐进、持之以恒、小火慢炖、不急不燥,坚持到底、必定成功。

我们的部分销售商是骑着马在找驴,是拿着金饭碗在讨米,总在羡慕隔壁经销商接了某某品牌赚了不少钱,而不珍惜劲牌为大家带来的发展机会,在此我们提出,只有珍惜机会,才能把握机会;只有认识劲牌,才能做好劲酒。

在要求对方之前先要求自己,出现问题后扪心自问先找自己的原因才是解决问题的根本。

销售商的利润问题不是单件的利润太少,而是销售规模有限,导致销售商总认为经营劲酒利润很低,在酒类行业来讲,劲酒的单件利润是非常可观的,美中不足的是劲酒在合肥市场依然属于导入期,销售量还很低,导致客户的经营利润不高,客户得到的利润越是不高,反而导致客户不愿意把精力及资

源放在劲酒上,越是客户的注意力不放在劲酒上,越发导致恶性循环,只要大家把劲牌当作是有发展希望的品牌,应该多花精力及金钱培育劲酒,这样劲酒的销量才会越来越大,客户的利润才会越来越高,市场才能良性循环。

骄傲使人退步,谦虚使人进步,忧愁患难才能激发我们前进的斗志,贪图享受将至人死亡,只有居安思危才能持续发展。

目前我们在餐饮的整体覆盖率只有64%,这是危险的信号,餐饮的动销功能是不可替代的,只有做好餐饮网络才能维护和巩固忠诚消费者,同时还能开发新的消费群体,反之我们的消费市场将会萎缩;不同的渠道具备不同的功能,只有系统运作才能发展整体效益。

不同的产品在不同的渠道服务于不同的消费群体,各品种之间是弥补关系不是替代关系,低价位产品做市场渗透、中价产品做利润积累、高价产品做产品形象,目前大瓶中国劲酒的市场覆盖率只占30%,也是危险的信号,主导产品要突出,但不能过分突出。产品策略上要打组合拳,不能只靠一种产品单打独斗。

县级分销市场销售额要提升,最直接有效的办法就是开发乡镇市场,乡镇市场不仅有九亿的消费群体,且进入门槛低,不要进场费,也不要促销管理费,只要为终端客户提供服务就行,销售商要珍惜发展机会,要具备用时间换取生存权空间的危机意识,只有得乡镇终端者才能得天下。

目前合肥的价格达标率只有37.8%,零售终端的利润是没有保障的,且目前合肥还不具备足够的消费群体,价格的规范管理工作是非常重要的,众所周知一个没有人卖、且没有人买的品牌将离死不远了。在此要求大家将价格规范工作作为常规重点工作来对待。

目前离春节只有57天的时间,在57天的时间里,日常销售与

春节促销备货额占全年任务的40%,时间的紧迫不言而喻,要求各销售商与销售代表认真对待"春节大战"承诺书,各自履行职责、明确目标、措施到位、全力执行,确保"春节大战"取得圆满成功。

厂家与销售商是合中有分、分中有合、分工不分家的关系。

分在:厂家侧重品牌建设;商家侧重网络建设。厂家侧重消费引导;商家侧重渠道推力。厂家侧重终端过程服务;商家侧重 终端配送服务。

合在: 为终端及消费者提供优质的产品和服务;共同开发与维护市场,不仅将销售量做大,更要将市场做持久;从分散资源到整合资源。

协助商家从权力管理向目标管理转变,从人治向法治转变;协助销售商培育国内最具有竞争力的劲牌保健酒品牌。确保销量逐步提高,客户得到的利益相应提升,劲牌在销售商心目中的地位越来越高。

张总希望,只要我们从今天开始,珍惜发展机会,重视劲牌 地位,正视相互差距,打开思维空间,保持居安思危,制订 有效措施,确保行重于言,定能走出困境,实现持续发展。

参会人员:

会议记录:

二xxx年十二月十一日

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇五

一是各项存款大幅度增长,资金实力不断增强。共增加存款5

亿元,占农行恢复21年存款总额的42.9%,余额达到11.65亿元。不仅还清了系统内和系统外的借款2.3亿元,在上级行的存款最高额还曾达到了5000多万元,负债结构得到了优化。

二是信贷管理趋于规范,贷款结构不断优化。共增加贷款1.1亿多元,累计投放贷款4亿多元,累计签发银行承兑汇票3亿多元,全部投向了信用等级高的企业和用于小额质押贷款。同时,不良贷款大幅度下降,扣除拨离因素,共盘活不良贷款1.36亿元,贷款质量有了很大的提高。

三是新业务迅猛发展,服务领域不断扩大。国际业务经过4年的拚搏,已经由小到大,占据了东港市的半壁江山,到2000年末,外币存款余额达到395万美元,国际结算额达到1210多万美元。代收、代付、代等中间业务也从无到有,不断开拓发展。通过整顿,信用卡业务也已走上了稳步、规范之路,发卡量达到3771张,存款余额达到973万元。

四是经营形势不断好转,经济效益逐年提高。特别是近两年,减亏幅度不断增大,增收节支效果显著。1999年,实现利息收入3079万元,实现减亏1023万元,受到了省行的嘉奖。2000年,在剥离出去2亿多元信贷资产的情况下,又实现利息收入2050万元,比上年减亏2159万元。

五是精神文明建设大踏步前进。行党委被市委授予"先进党委",市支行多次被东港市和丹东市政府授予纠风先进单位、安全文明模范单位、卫生模范单位等称号。营业部中心储蓄所先后荣获总行"全国十佳储蓄所"和"全国青年文明号"称号,营业部被省行授予窗口服务先进单位,并荣获省妇联"三八社区服务岗"称号;孤山储蓄所被省行授予青年文明号,孤山办事处被市分行评为窗口文明优质服务竞赛优胜单位;等等。

回顾几年来和大家共同战斗、拚搏过的经历,我们走过了一段极其困难的路程。下面,我从三个方面简要汇报一下这几

年的工作情况。

一、理清工作思路,确立经营战略

搞好宣传发动,统一全行思想

1997年初,由于受农业发展银行分设、信用社脱钩的冲击,全行上下人心不稳,职工情绪低落。我组织党委一班人对过去的工作进行了认真的回顾,在充分肯定经验、成绩的同时,也找出了内部管理偏松,没有一个上下共识的奋斗目标等问题。在集中各方面意见的基础上,提出了各项工作总体指导方针,即"强化管理、从严治行、打好基储创建名牌"。

为了统一全行上下的思想,几年来,我们先后在职代会上向全行发出了"强化管理、从严治行、打好基储创建名牌,全面开创各项工作新局面"的总动员;在存款工作会议上,向全行发出了"瞄准先进、挖掘潜力、重整旗鼓、奋力拚搏,以崭新的精神面貌和姿态抢占存款制高点"的`战斗口号;在全体党员大会上,发出了"共产党员要站出来,站到两个文明建设的前沿阵地上去、站到职工的前排上来"的响亮号召。在全体职工参加的职业道德教育动员大会上,发出了"爱岗敬业,遵纪守法,做一名合格的农行员工"的严格要求。通过层层发动,全行干部职工看到了希望,增强了紧迫感和危机感,也充分认识到,只有拚搏才能有生路。领导要有正气、职工要有志气、队伍要有士气、农行要有名气的认识牢牢扎在每名员工的心上;农行要背水一战、农行人腰杆要硬、农行这支队伍要强,农行这块牌子要亮的决心化做每名职工的实际行动。

二、明确主攻目标,实施名牌战略

突出工作重点,促进业务发展

(一)以储蓄存款为突破口,努力改善负债结构

1997年初,制约我行业务经营工作的难点有两个,一是资金不足,头寸形势严峻,存贷比例失调。当时,系统内、外借款2.3亿多元,存贷比例高达100%。二是信贷资产质量低下,收息水平不高。年初,我组织领导班子成员对当时的形势进行了认真的分析,最后达成了共识,确定了"以储蓄存款做为突破口,带动各项业务经营开展"的经营思路,提出了实施名牌战略的响亮口号,并结合当时的实际情况,对名牌的内涵,赋于三项简单的内容,即:树形象、增功能、上效益。

围绕以上思路,我们从加强储蓄所的软硬件建设入手,先后对营业部中心储蓄所等5个储蓄所进行了改造,大大改善了营业环境和条件。同时,加强了优质文明服务。制定了营业窗口文明优质服务规则,从环境设施、仪表行为、语言修养到质量效率,都进行了严格的规范。并以营业部中心储蓄所为突破口,从服务时间到服务设施,从服务环境到服务手段,进行了全方位的创新和改造。随后,各处所纷纷推出创新之举,从服务观念、环境、设施、功能、手段、时间等方面进行了大胆的创新。《中国城乡金融》报曾在二版头条位置以很长的篇幅报道了我行的,称东港农行为"储户心中的金字招牌"。《金融时报》也报道了这方面的事迹。

通过推行名牌战略,使我行的储蓄存款工作迅速打开了局面,并连续保持了较高的增长速度。4年来,共增加存款5亿多元,还清了系统内和系统外的借款2.3亿元,存贷比例控制在一个较理想的水平上。其间,我们还创造了很多东港、丹东市金融系统乃至辽宁省农行系统的第一。如率先在丹东市金融系统推出24小时服务和防弹车登门服务,中心储蓄所在全省农行系统县级行中第一个跨进亿元储蓄所行列等等。

(二)以信贷管理为重点,加强基础建设,严格规范管理

首先,严肃规章制度,严格按规范要求办事。几年来,我们严格履行贷款审批程序,每一道程序都严格把关。共被信贷管理部顶回到处所重新履行手续或填制的审批材料60多次,

被副行长、行长顶回到信贷管理部的20多次。

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇六

20xx年9月份我有幸成为公司的一员,主要是在财务部担任出纳工作,在财务部业务种类繁多的地方,我的职责是现金收支,现金日记账的登记和账务核对,手写支票,工资及奖金的核对和发放。回顾这几个月来的工作,我虚心学习新的专业知识,用心配合同事之间的工作,努力适应新的工作岗位,以最快的速度和最好的状态进入自我的工作状态。我的缺点也是不可掩饰的。我的述职报告请大家评议,欢迎大家提出宝贵意见。

首先,在领导的帮忙下我了解了出纳岗位的各种制度及其日常的工作流程。在同事们的指导和帮忙下使我学到了很多工作中的知识,使我最快的熟悉了这份新的工作。在工作岗位没有高低之分,必须要好好工作,来体现人生价值。同时为了提高工作效率,平时自学电脑知识和erp的出纳知识及操作,利用erp使工作更加准确和快速。

### 一、日常工作

- 1、严格执行现金管理和结算制度,定期向会计核对现金与账目,发现金额不符,做到及时汇报,及时处理。
- 2、及时收回公司各项收入,开出收据,及时收回现金存入银行。
- 3、根据会计带给的依据,与银行相关部门联系,井然有序地完成了职工工资和其它应发放的经费发放工作。
- 4、坚持财务手续,严格审核(凭证上务必有经手人及相关领导的签字才能给予支付),对不符手续的凭证不付款。

### 二、其他工作

- 1、迎接公司上市财务审计,准备所需财务相关材料为迎接审计部门对我公司账务状况的检查工作,做好前期自查自纠工作,对检查中可能出现的问题做好统计,并提交领导审阅。在工作中,我忠于职守,尽力而为,领导和同事们也给了我很大的帮忙和鼓励。
- 2、完成领导交付的其他工作。
- 三、回顾检查自身存在的问题
- 一、学习不够。当前,以信息技术为基础的会计软件的应用及理论基础、专业知识、工作方法等不能完全适应新的工作。
- 二、对针对以上问题,今后的努力方向是:

加强理论学习,进一步提高工作效率。对业务的熟悉,务必透过相关专业知识的学习,虚心请教领导和同事增强分析问题、解决问题的潜力,努力学习,争取在明年取得会计从业资格证书。

综上所述。在过去的几个月中,付出过努力,也得到过回报。 人到中年,用严肃认真的态度对待工作,在工作中一丝不苟 的执行制度,是我们的优势。我坚持要求自我做到谨慎的对 待工作,并在工作中掌握财务人员就应掌握的原则。作为财 务人员个性需要在制度和人情之间把握好分寸,既不能的触 犯规章制度也不能不通世故人情。只有不断的提高业务水平 才能使工作更顺利的进行。在即将到来的2014年,我会扬长 避短,更好的完成本职工作。

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇七

20xx年xx月份,全市电信诈骗案件持续高发,案值巨大,犯

罪手段主要表现为电话欠费、购物、中奖、冒充熟人、退税 等名目的30余种。为坚决打击电信诈骗,有效遏制此类案件 的发案势头,确保首都良好的社会治安环境,市公安局广泛 动员各种力量,在全市开展为期100天的打击防范电信诈骗专 项行动。并成立专项行动指挥部,对电信诈骗开展多警种、 全方位的打击工作,整合各级刑侦专业力量,联系中国移动、 网通、电信公司、通信管理局、及银行系统等相关单位,形 成合力,全面推进全市打击电信诈骗专项行动,确保专项行 动取得预效果。"阻截"行动成果显著在银行等部门的配合 下,从xx月x日开始,市公安局动员一切力量在全市范围开展 防控电信诈骗"阻截"专项行动,最大可能的截断汇款转账 的金融交易渠道,使电信骗子的骗术落空。此次"阻截"行 动,主要是针对高发案地区内的银行金融网点的柜台和atm机, 组织民警看管,一旦发现有可能上当受骗的群众进行金融交 易时,及时进行询问甄别,确定是涉及电信诈骗交易的,予 以长沙,各企业热招岗位信息,一键了解广告boss直聘海量 职位智能匹配, 助你轻松找工作查看详情劝阻, 避免事主的 财产损失。同时,现场民警还会把收集到的诈骗信息及银行 帐号等,报告刑侦部门开展下一步工作。

截止到xx月xx日,x天时间银行驻守民警有效阻止了14起涉及电信诈骗的金融交易,避免事主经济损失共计80余万元,同时相关部门也将对涉嫌诈骗的银行帐号进行处理。

案例一□20xx年xx月xx日xx时许,一事主在建设银行中轴路支行,称近期不断有自称武汉市公安局的民警,称事主因固话欠费3168元,要求其将钱邮寄至武汉某地或转账至民生银行一账号内,否则将冻结其个人账号。事主欲向对方汇款时,被安贞里派出所驻点民警及时发现并制止。110设立反诈骗专家咨询席针对我市电信诈骗的严峻形势,为切实增强群众的防范意识,最大限度地为群众挽回经济损失,从今天起110报警服务台专门设立反诈骗专家咨询席,由反诈骗专家金大志等经验丰富的民警轮流值守,为广大群众答疑解惑。

三是充分发挥宣传平台作用,面对面向群众讲解防范赏识,切实提高报案群众及其亲属对电信诈骗的防范意识。此外,110报警服务台将定期把收集到的最新诈骗案例,通过报纸、电视、广播、网络等新闻媒体向社会公布,揭露犯罪手段,达到全社会共同参与防范此类犯罪的目的。

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇八

会计工作总结八篇整理如下, 快随小编来了解下。

#### 会计工作总结八篇【一】

- 一、网点确定专人负责日常客户信息维护工作,以确保掌握客户对账信息的正确。
- 二、落实双人对账原则,将 位客户经理两两结合,分为4组。 对所有的 个对公账户进行全面梳理,按客户地址所处方位划 分为东南西北4个区域。将每个区域分别交由一组客户经理专 门负责,加强对账管理,责任到人力保账户对账率100%。
- 三、每月根据网点提供新开户账户、客户更换单位地址账户等情况,对客户经理分管的账户进行调整。

四、如客户前来网点办理业务,而分管客户经理不能及时返回的,则由临柜柜员重新打印一份对账单,交给客户。日终由客户经理与临柜柜员核对无误后将多余的一份对账单销毁。

五、建立密切配合规范有序的,协作和考核机制,严格规定 账户对账回执收回时效,对不及时维护信息、未及时收回对 账回执的客户经理进行处罚,有效提高对账单的收回工作。

六、确定专人负责日常对收回的对账回执进行复审,以确保 对账质量。

### 会计工作总结八篇【二】

支行加强银企对账管理不断提高工作质量和效率

一、建立完善的对账组织体系,本着一个"责"字。

为了保障银企对账工作的顺利进行,有效的保障客户资金安全,防范结算风险,我行成立了以主管行长任组长、各网点负责人为成员的对账工作领导小组,配备一名工作责任心强的同志担任对账人员,负责日常的对账管理工作。通过完善领导小组岗位责任制,明确对账人员岗位职责,把银企对账工作作为一项长期的事务性工作,确保了对账工作的组织领导。

- 二、完善银企对账台账的登记,突出一个"全"字
- 1、开户单位基本信息全面。建立完善的单位基本情况台账,做到对账人员心中有数,提高了对账工作的主动性。开户单位基本信息主要包括单位地址,单位对账人员姓名,单位对账人员的电话及手机联系方式等等。
- 2、全部签订了结算账户协议。为了建立银企对账工作的规范 化,督促企业按时对账,我行与企业签订《单位银行结算账 户管理办法》,明确对账方式。
- 3、对账单签章齐全。对账时,该行要求企业在银企帐务核对相符的同时,除加盖单位财务专用章或行政公章外,注明"核对相符"。
- 三、银企对账期间,体现一个"勤"字

银企对账是一项工作量大,比较繁琐的日常性工作,为了扎实有效的做好银企对账工作,提到对账收回率,我行领导小组要求对账人员做到:三勤。

- 1、勤和企业沟通、联系,主动为企业宣传银企对账的重要性,着重于宣讲政策、增强宣传的渗透力,使客户对银企对账工作给予理解和支持,取得客户的积极配合,变单方对账为银企双方主动对账,使银企对账工作顺利开展。
- 2、勤于整理各项资料,注重单位信息和企业对账人员的变更, 及时修改单位信息资料,做到对账期间,能够及时与企业对 账人员取得联系,保证对账工作的顺利进行。
- 3、勤于总结对账工作中存在的问题,每次对账对存在未达账项的账户,对账人员及时与企业相互配合,查找原因,直至帐务核对相符。对账结束后,认真记载对账工作记录,总结经验。
- 四、因地制宜, 多策并举, 保证银企对账的质量。
- 1、对日常业务比较频繁,经常来银行的企业单位,实行在柜台提前通知及询问对帐情况。
- 2、对业务发生比较少,而且企业比较远的单位采取电话通知及咨询对帐情况。
- 3、在无法及时与企业取得联系,支行出车派专人到企业上门对帐。
- 4、对有的企业财务人员素质低、帐务记载混乱的情况,对帐人员采取主动提供满页账,耐心细致协助企业做好银企对帐工作的方法。

银企对账的主体是银行和企业,它既不是银行为企业对账,也不是企业为银行对账,而是银行与企业之间相互对账,银企双方都应切实把它当作进行会计核算的重要监督、制约措施,使银行和客户之间共同构筑的这面防火墙发挥应有的功效。

#### 会计工作总结八篇【三】

### 大家好!

蓦然间在公司就职已经半年整,回顾半年的工作,在部门领导的带领下,在同事们的大力支持和积极配合下,我较圆满地完成了从助理会计到往来账会计的工作及领导安排的各项任务,取得了一定的成绩且得到各位领导的认可,在此谢谢各位领导及同事给我的大力支持与帮助。在三月前的述职报告中我提到了自己的工作目标及规划,就是在这三个月中我努力工作积极进取,掌握总账会计的所有工作职能,从现在的工作任务中可以看出我已完全能胜任这项工作,希望各位领导能给我做出评议,并给我胜任的机会,我会以饱满的热情及积极的工作态度挑战自我,承担工作压力来实现自己的目标。

以下将总账会计岗位职责做一简单的概述:

首先,根据会计制度、会计基础工作规范和内部财务管理的要求,做好总账会计的核算工作。

其次,根据业务发生情况及会计制度的要求,对已编制的会计凭证进行审核。做到核算科目、核算部门及金额的准确性,进而与各部门的预算进行比对。

因为把好会计凭证审核关,是提高会计信息质量的重要保证。

再次,于每月底,根据结账后的金额与各调整项目进行报表的编制,对报表中的各项数据的形成进行分析对比,准确无误后导出会计报表并录入报税系统软件并报送税务机关,最后将编制好的报表、分析进行归档,以便可以及时提供准确的数据。

而且,在做好本职工作的基础上,及时、准确地为其提供各

方面的财务数据。

另外,除了以上总结的基本工作外,还有一些其他的工作: 每月初三家公司的抄税、报税、完税工作,审核监督开具发 票的正确性。

在会计电算化的维护与管理方面:

根据会计人员岗位分工的不同,为其分配用户职责,并根据 其职责分配相应的数据权限,使大家能够顺利的完成工作任 务。并且随时解决各用户在操作中遇到的问题。

在网上银行管理员工作方面:

集团财务要求所有银行都实行网上银行系统,所以网银管理员的工作至关重要。要对网银操作员的前期工作进行审核,仔细的核对每笔业务的数据,准确无误后才能进行网上支付,以免出现遗漏,造成损失。而且由于网上银行系统的不稳定,有时需要重复工作很多遍才能成功,这就加大了审核的工作量。另外,每天要进入网银系统查看到账情况,掌握每日余额,调控安排适时付款,以确保公司资金的正常运转。

审核员工工资及个税的准确性:

每月月末人事部会将管理人员工资单及驾驶员工资单递交给财务部,总账会计要及时在报税系统录入数据,校验应税工资、代缴代扣个税及实发工资,避免错误的发生。

在往后的工做中我会怀着一颗感恩的心,回报公司给我的发展机会!

会计工作总结八篇【四】

1、正确履行会计职责和行使权限,认真学习国家财经政策、

法令,熟悉财经制度;积极钻研会计业务,精通专业知识,掌握会计技术方法;热爱本职工作,忠于职守,廉洁奉公,严守职业道德;严守法纪,坚持原则,执行有关的会计法规。在局会计工作规范化检查评比标准中荣获第一名。

- 2、按照上级规定的财务制度和开支标准,经常了解各部门的'经费需要情况和使用情况,主动帮助各有关部门合理使用好各项资金。公司上半年曾一度出现资金短缺,会计室通过努力,保证了职工工资按时足额发放及其他各项急需资金的落实。
- 3、工作中审核一切开支凭证,及时结算记账,做到各项开支都符合规定,一切账目都清楚准确。对经费的使用情况和存在问题,经常向有关领导请示汇报。
- 4、按照规定编造全年、每季、每月的各种预算报表统计资料和月度结算,做到准确无误,并及时报告分管领导。
- 5、所有财务凭证,及时整理、装订和保存。
- 6、经常与各部门管财产的同志联系,建立必要的手续,做到各单位的财产和全校的总账相符合。
- 7、配合、督促各有关单位,及时处理一切暂收、暂付款项。
- 8、指导和帮助出纳工作。

在过去的一年里, 兢兢业业, 圆满的完成了公司的工作任务, 并得到各领导肯定和许多同事的赞扬, 这对我是一种鞭策, 在新的一年, 将以更加饱满的工作热情投入到工作中去。

#### 会计工作总结八篇【五】

1、虚心向有经验的老会计请教,从总账、明细账、往来帐、

到固定资产帐,做好各项账务基础工作和会计档案的搜集、整理、装订保管工作。如期完成各月的记账凭证填制工作和各类会计报表、会计数据的汇总工作。工作之余,不断加强会计法规及会计业务学习、自觉学习账务软件操作技术,努力提高会计业务技术水平。完成网上会计人员继续教育,并顺利通过考核。

- 2、认真完成了几项上级财政、教育主管部门下达的工作。主要有[]20xx年行政事业单位固定资产统计上报工作;会计基础工作情况自查工作;教育专项资金使用情况调查工作;职教攻坚检查工作;国家级重点中专评估财务数据资料汇总、整理工作、事业单位清理规范统计工作、预算执行情况检查等。这几项工作都是上级布置的,时间紧任务重,又不允许出错,为此,我经常加班加点,力争按要求完成工作。协助编制20xx年预算、编制20xx年政府采购预算;根据20xx会计年度预算执行情况编制年度总决算。
- 3、学杂费收缴工作。由于现在中职招生难度大,使学生收费工作变成了财务科一项常态工作,再加上东西两校区财务人员调配不够合理的原因,作为总账会计,从工作的大局出发,我也一直在协助收入会计做学杂费收缴工作,并争取做到随交随收。为了及时收缴学生学杂费,做到应收尽收,保证资金的安全,每个学期开学之初学生返校时,都和出纳收费到夜间九、十点钟。去年暑假,除了双休日外,基本每个工作日我都在学校值班收费、做财务工作。
- 4、政府采购报批工作。从20xx年8月起,政府采购实行电子化采购,作为学校政府采购专管员,我认真学校电子化采购的操作知识和政府采购的相关法律法规,经常向上级主管部门请教,努力提高自己这方面的业务能力。截止20xx年6月底共申报56项政府采购计划,获批51项,提交43项备案合同,并获批43项工程、货物、服务的政府采购项目。保证了学校各项维修、改造、设备购置项目的顺利进行。

5、认真做好印鉴的保管工作。严格按照财务印鉴管理规定保管使用印鉴。对印鉴的使用进行逐一登记,并要求使用人签名,保证财务内部控制的有效。

6、完成领导交办的其他临时性工作。认真做好科室卫生、值班工作、学年预算外支出统计,离退休经费使用统计工作、11年秋季开学收费的各项准备工作、学校贷款等的各项资料准备工作。配合行政科做好资产处置、统计工作、组宣科法人证书年检工作等;做好党务工作,及时收缴党费,事无巨细,无论分内分外,都一样认真做好。

过去的20xx——20xx学年,在同志们的帮助下,我较好地完成了领导交办的各项工作任务。但在工作中也存在一些不足之处,如业务水平有待进一步提高、碰到困难时有畏难情绪,工作不够大胆等,新的学年,我一定注意改正不足,争取工作再上一个台阶。

### 会计工作总结八篇【六】

一、债权债务的清理。

清理了财务账上长期挂帐的应收款项和应付款项,对于以前年度支付的款项未收回发票入帐的业务,财务人员与经办人员沟通协商追回大部分发票,并完善了入账手续,对于中油坚盛极个别长期追缴而未完善手续的发票,财务部发出了追缴通知,并要求经办人员将所欠发票限期交于财务部,否则追究相关责任。

二、准确及时出具各项财务报表,提供月、季度预算分析。

及时报送各项对外会计报表,及时完成各项统计报表。根据各单位的经济指标完成情况,对各单位的预算的执行与完成情况进行月度与季度分析,配合绩效考核出具准确无误的财务信息,财务部在4月下旬协助公司领导召开了预算分析会议,

就各考核单位预算完成情况提供了参考信息和考核分析意见。

三、开展财务内部稽核,加强成本费用控制,堵塞漏洞。

对\*\*三家医院的财务核算进行了内部稽核,发现\*的会计科目使用有个别科目不符合财务标准规范,有个别费用报销不符合费用报销规定,没有经过公司董事长审批,财务对仓库的监控不是很到位。而三家医院的财务处理都较规范,暂时没有发现特殊问题。加强单据的审核,对于各项费用支出建立支出数据库,对超出预算的支出及时提醒各单位办理预算调整申请,发现不合理的支出则必须经过审计程序,及时纠正不符合财务手续的事项,规避财务风险。

四、做好税务筹划和财务规划,规避税务风险。

在集团各单位之间根据配比和权责发生制合理分配各项发票, 并根据油品行业的特点建立了税负平衡表,通过电子表格的 分析手法,平衡税负指标;完善发票入账手续,按照规定开具 发票,合理规避税务风险。

根据医院的减免税政策,和白坭地税局沟通,组织准备三年免税期的减免税材料,申办地税减免;准备\*\*医院的减免税资料,补齐各项基建合同、工程竣工结算资料。

通过和实力雄厚的税务师事务所沟通与协作,对公司的股权架构、资产结构作了初步规划。

五、和相关部门沟通与协调,配合相关部门处理相关的事务。

配合资产部做好每月盘点计划,安排好财务人员进行实地盘点工作。配合资金部合理安排各项资金的收付。配合审计部每月的审计例行检查,对于出具的审计报告及时出具审计整改意见对于合理的建议作出对应的财务处理。

财务部肩负着监督和服务的重要职能。所谓监督就是维护集团公司的利益,监督集团公司的财务运作,调控各项费用的合理支出,保证财务物资的安全;服务就是服务于集团与下属各公司、服务于员工、服务于客户;以促进各公司开拓市尝增收节支,从而谋取利润最大化。监督与服务是统一的,监督促进服务,服务为了更好的监督。

首先,于6月份分两批开展财务人员培训与考核,邀请税务师事务所专业人员对新的所得税法和我公司相关的税收筹划知识给财务主管进行税法知识培训,有重点性地做财务人员职业道德教育,结合20nn年的企业所得税法和公司各项财务管理制度,有针对性地对会计、出纳、统计出具相对应的试题,进行财务各岗位人员的基本业务水平考核。

结合考核结果和各岗位的工作职责对财务人员出具5月份的绩效考核分数,并出具相应的处理方案。

其次,做好财务规划,建立科学清晰的集团公司股权结构,集中优质资产,清晰产权,尽量将历史问题归集于少数公司,合理设计关联方的关联交易、资金安排、债权债务,在低税负、小风险、合理、合法的前提下做好财务规划。

在税务上重点平衡油品企业的税负率,根据新的税法要求安排好薪资、业务招待费、福利费等基本业务开支范围,及时指导各单位主办会计在财务方面的涉税处理方法。

6月份完成\*\*医院的减免税的上报卫生局和地税局审批资料的申报,完成\*\*医院减免税补充资料的申报。

再次,执行财务监督职能,加强对各单位的经济业务收支实行即时跟踪,发现有违反财务管理制度的重要事项及时向董事长汇报。根据内部控制制度、预算管理制度等相关财务管理制度,忠于岗位,严格要求自己,做好团队建设。重点加强对审单会计的管理知识和财务制度的培训,从制度上来保

证财产物资的安全,费用支出的合理,对违规违纪的行为不以个人的好恶而手轻手重,在制度面前人人平等,从而树立起监督责任人的权威。

最后,做好诚信服务:财务部门既是一个监督部门又是一个服务部门,要树立诚信服务的理念。各单位财务人员按照制度要求准备及时出具各项会计与统计报表,及时出具预算分析,为经营管理提供参考信息。

### 会计工作总结八篇【七】

- 一、岗位工作取得的成绩:
- 1、资金方面:作为一个企业,资金的安全及管理是财务业务中很重要的工作[]20xx年我每月月末会与出纳人员及时、完整核对现金、银行存款、其他货币资金往来进行对账、盘点,并做资金对账表存档。保证了各项资金帐帐相符、帐实相符,为公司资金安全管理及合理使用提供了数据基础。
- 2、供应链方面:作为一个总账会计,我要负责每天采购、出库等发票的生成,月底我要做供应链的对账、关帐结账工作。在这一年里,我能坚持每天生成相关发票、月底做库盘点数据并参与盘点、审核盘盈盘亏单据及写盘点报告,为公司商品管理工作尽到了一个作为财务人员的职责。
- 3、应收应付系统方面: 我坚持每天把出纳传递的收、付款单据在当天入账,及时核销客户应收款、供应商应付款;及时处理商务部门及业务人员oa邮件关于应收应付款项的调整入账;改变了以前因入账不及时,给商务方面在对客户和供应商款项管理方面造成的数据信息滞后、帐期影响。在这一块,通过我的工作有了很大改善,为公司各层级数据需求者提供了及时、完整、准确的数据支持。每月底及时进行了关、结账工作,仔细调整业务环节中出现的数据不符合系统的情况,从未因供应链关结账的问题影响下月的业务开单。

- 4、固定资产系统及存货方面: 我每月对公司购入的各项固定资产进行登记入账、建立卡片, 月底对资产项目核对关结账。
- 5、总账账务方面: 我坚持每天及时从出纳处取得各项单据,及时分类归集记账,做到分录摘要清晰明了、数据准确、核算项目对应无误;并增加了原来未做现金流量项目;在月末及时进行账目核对,保证资金、备用金项目、应收和应付项目帐帐相符,通过每月对应收预收、应付预付项目的数据的对比,核销了应收款、应付款的重复项,保证了资产负债表项目数据的真实合理,为数据分析奠定了扎实的基础;及时处理财务经理、财务总监oa邮件关于各种账务调整、数据清理的工作;能及时每月对pxxf工厂[cxxt采购、销售、一般往来账务及时进行核对并制作对账表,对于双方有疑问的事项我能做到和对方财务人员保持密切沟通只至找出问题所在、及时解决,保证双方往来账务清晰、数据准确。
- 6、其他会计事项: 我能按照财务部规章制度、领导要求,处理相关财务事宜,提供需要的数据信息及账表及其他事务;对于其他部门和人员通过系统查询关事项,能积极配合并释疑;遵守财经纪律和制度、遵守职业道德、保守各种保密事件及商业秘密,做到数据不外泄不传播。
- 二、工作中存在的各种问题及修正:
- 1、在凭证制作过程中出现了数据登记不完整、科目归集、核算项目归集不准确的时候,在20xx年的工作中应更加仔细、详细分析数据属性,做到摘要意思清楚、信息全面、科目及核算项目及现金流项目归类准确、数据准确。
- 2、对于应收应付项、资产项、总账项,不能拘泥于做账而"作"帐,在每项目完成之余,多看多想各环节数据状况、关联信息,发现及处理系统中出现的有必要处理的事项,使财务帐各项目、数据更完整清楚、符合逻辑。

三、20xx年工作打算及展望:

1[]20xx年建立新财务帐套,全面准备、核对、处理数据,在1 月底完成帐套各个模块数据录入及初始化工作。

- 2、更好、更全面完成本岗工作;团结部门全体人员、紧密协同工作;不折不扣完成上级领导安排布置的各项财务工作。
- 3、积极参与各种培训及学习,不断充实、更新知识,提升职业劳动技能。

深圳市xx电讯有限公司

财务部总结人: 小武哥

0xx年1月5日

会计工作总结八篇【八】

2018 年紧张忙碌的一年即将结束了,总结这一年的工作,在各级领导的正确领导和业务指导下,我在本工作岗位上取得了一定的成绩,但也存在着很多的不足之处。本着正视当下、展望明天、总结成绩、剖析不足的思想,对本人今年的工作作以肤浅的小结,不足之处请领导批评指正。

#### 一、 岗位工作取得的成绩

- 1、资金方面:作为一个企业,资金的安全及管理是财务业务中 很重要的工作,2018 年我每月月末会与出纳人员及时、完整核对现 金、银行存款、其他货币资金往来进行对账、盘点,并做资金对账表 存档。保证了各项资金帐帐相符、帐实相符,为公司资金安全管理及 合理使用提供了数据基础。
- 2、供应链方面:作为一个总账会计,我要负责每天采购、出

库等发票的生成,月底我要做供应链的对账、关帐结账工作。 在这一年 里,我能坚持每天生成相关发票、月底做库盘点数 据并参与盘点、审 核盘盈盘亏单据及写盘点报告, 为公司 商品管理工作尽到了一个作为 财务人员的职责。

- 3、应收应付系统方面: 我坚持每天把出纳传递的收、付款单据 在当天入账,及时核销客户应收款、供应商应付款;及时处理商务部门及业务人员 oa 邮件关于应收应付款项的调整入账;改变了以前因入账不及时,给商务方面在对客户和供应商款项管理方面造成的数据信息滞后、帐期影响。在这一块,通过我的工作有了很大改善,为公司各层级数据需求者提供了及时、完整、准确的数据支持。每月底及时进行了关、结账工作,仔细调整业务环节中出现的数据不符合系统的情况,从未因供应链关结账的问题影响下月的业务开单。
- 4、固定资产系统及存货方面: 我每月对公司购入的各项固定资产进行登记入账、建立卡片, 月底对资产项目核对关结账。
- 5、总账账务方面: 我坚持每天及时从出纳处取得各项单据,及时分类归集记账,做到分录摘要清晰明了、数据准确、核算项目对应 无误;并增加了原来未做现金流量项目;在月末及时进行账目核对, 保证资金、备用金项目、应收和应付项目帐帐相符,通过每月对应收 预收、 应付预付项目的数据的对比, 核销了应收款、 应付款的重复项, 保证了资产负债表项目数据的真实合理, 为数据分析奠定了扎实的基 础;及时处理财务经理、财务总监 oa 邮件关于各种账务调整、数据清理的工作;能及时每月对 pxxf 工厂 [cxxt 采购、销售、一般往来 账务及时进行核对并制作对账表, 对于双方有疑问的事项我能做到和 对方财务人员保持密切沟通只至找出问题所在、及时解决,保证双方 往来账务清晰、数据准确。
- 6、其他会计事项: 我能按照财务部规章制度、领导要求,处理相关财务事宜,提供需要的数据信息及账表及其他事务;对于其他部门和人员通过系统查询关事项,能积极配合并释

疑;遵守财经纪律和制度、遵守职业道德、保守各种保密事件及商业秘密,做到数据不外泄不传播。

- 二、工作中存在的各种问题及修正
- 1、 在凭证制作过程中出现了数据登记不完整、科目归集、 核算 项目归集不准确的时候,在 2018年的工作中应更加仔细、详细分析 数据属性,做到摘要意思清楚、信息全面、科 目及核算项目及现金流 项目归类准确、数据准确。
- 2、对于应收应付项、资产项、总账项,不能拘泥于做账而"作"帐,在每项目完成之余,多看多想各环节数据状况、 关联信息,发现 及处理系统中出现的有必要处理的事项,使 财务帐各项目、数据更完 整清楚、符合逻辑。
- 三、2018 年工作打算及展望
- 1、2018年建立新财务帐套,全面准备、核对、处理数据,在 1 月底完成帐套各个模块数据录入及初始化工作。
- 2、更好、更全面完成本岗工作;团结部门全体人员、紧密协同工作;不折不扣完成上级领导安排布置的各项财务工作。
- 3、积极参与各种培训及学习,不断充实、更新知识,提升职业劳动技能。

# 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇九

- 一、教育教学
- 1. 合理使用教科书,提高课堂效益。

对教材内容,教学时需要作适当处理,适当补充或降低难度是备课必须处理的。灵活使用教材,才能在教学中少走弯路,

提高教学质量。对教材中存在的一些问题,教师应认真理解课标,对课标要求的重点内容要作适量的补充;对教材中不符合学生实际的题目要作适当的调整。此外,还应把握教材的"度",不要想一步到位,如函数性质的教学,要多次螺旋上升,逐步加深。

2. 在课前预习中培养学生的自学能力。

课前预习是教学中的一个重要的环节,从教学实践来看,学生在课前做不做预习,学习的效果和课堂的气氛都不一样。 为了抓好这一环节,我常要求学生在预习中做好以下几点,促使他们去看书,去动脑,逐步培养他们的预习能力。

- (1)、本小节主要讲了哪些基本概念,有哪些注意点?
- (3)、对照课本上的例题,你能否回答课本中的练习。
- (4)、通过预习,你有哪些疑问,把它写在"数学摘抄本"上,而且从来没有要求学生应该记什么不应该记什么,而是让学生自己评价什么有用,什么没用(对于个体而言)少数学生的问题具有一定的代表性,也有一定的灵活性。这些要求刚开始实施时,还有一定困难,有些学生还不够自觉,通过一个阶段的实践,绝大多数学生能养成良好的习惯。
- 3. 在课堂教学中培养学生的自学能力。

课堂是教学活动的主阵地,也是学生获取知识和能力的主要渠道。作为数学教师改变以往的"一言堂""满堂灌"的教学方式显得至关重要,而应采用组织引导,设置问题和问题情境,控制以及解答疑问的方法,形成以学生为中心的生动活泼的学习局面,激发学生的创造激情,从而培养学生的解决问题的能力。

在尊重学生主体性的同时,我也考虑到学生之间的个体差异,

要因材施教,发掘出每个学生的学习潜能,尽量做到基础分流,弹性管理。在教学中我采用分类教学,分层指导的方法,使每一位同学都能够稳步地前进。调动他们的学习积极性。对于问题我没有急于告诉学生答案,让他们在交流中掌握知识,在讨论中提高能力。尽量让学生发现问题,尽量让学生质疑问题,尽量让学生标新立异。

4. 在课后作业,反馈练习中培养学生自学能力。

课后作业和反馈练习、测试是检查学生学习效果的重要手段。抓好这一环节的教学,也有利于复习和巩固旧课,还锻炼了学生的自学能力。在学完一节、一课、一单元后,让学生归纳总结,要求学生尽量自己独立完成,以便正确反馈教学效果,通过一系列的实践活动,把每个学生的学习积极性都调动起来,成为教学活动的参与者和组织者。

#### 二、教育创新

#### 1. 勤于思考:

创新的前题是理解。我们知道,数学离不开概念,由概念又引伸出性质,这些性质往往以定理或公式呈现出来。对定理、公式少不了要进行逻辑推理论证,形成这些论证的理路需要思维过程。为此,我们首先必须让学生对学习的对象有所理解。因为数学知识的获得主要依赖紧张思维活动后的理解,只有透彻的理解才能溶入其认知结构。

这就需要拼弃过去那种单靠记往教师在课堂上传授的数学结论,然后套用这些结论或机械地模仿某种模式去解题的坏习惯。而要做到理解,就需要勤于思考。对知识和方法要多问几个为什么?如:为什么要形成这个概念?为什么要导出这个性质?这个性质、定理、公式有什么功能?如何应用?勤于思考的表现还在于对认知过程的不断反思、回顾,不断总结挫折的教训和成功的经验。避免墨守成规,勇于创新。

#### 2. 善于提问:

学生在数学课堂中通过观察、感知学习的对象以后,要学会分析,要有自己的见解,不要人云亦云,要善于挖掘自己尚不清楚的问题,多角度,全方位地探究,并提出质疑。作为一个中学生,不见得也毋须什么问题都能自己解决。我们倡导的只是能对学习的对象提出多角度的问题,尤其是善于提出新颖的具有独特见解的问题。我认为会提问是创新的一个重要标志。

### 3. 解决问题:

学数学离不开解题,解题是在掌握所学知识和方法的基础上进行运用。解题可以训练技巧,磨炼意志。在解题过程中,首先应判断解题的大方向,大致有什么思路,在引导学生解题的探索过程中,要注意联想,要学会用不同的立意、不同的知识、不同的方法去思考,并善于在解题全过程监控自己的行为:是否走弯路?是否走入死胡同?有没有出错?需要及时调整,排除障碍。这样长期形成习惯后,往往可以别出心裁,另辟解题捷径。

这种思维品质也是创新的重要标志。为了让学生达到这个境界,必须让学生明确不要为解题而解题,要在解题后不断反思、回顾,积累经验,增强解题意识,提高能力。从他们的经验中我体会到数学的核心——问题;总结出解决问题的途径——问的是什么、有什么、还有什么、是什么;教会学生如何去学习—勤于思考、善于提问、解决问题。

### 反诈工作开展情况汇报 派出所反诈骗工作总结篇十

1、"春节"、"大会"重大节日巡逻28次,重点排查食杂店是否出售烟火、爆竹。

并向辖区居民们张贴了"春节温馨提示"提醒居民注意安全,

避免火灾发生。

- 3、刑事解教人员1人,户在人不在是动迁居民。
- 1、建立建全了安全组织机构、安全生产监管工作领导小组、安全巡逻工作领导小组、安全经营单位统计表。
- 2、每月一次安全大走访,对企业经营单位水、电、煤气、消防器材情况监督走访。
- 3、组织居民和社区干部共42人参加春节消防、交通安全知识培训班2次。
- 4、牢记"4、17"火灾教训,在社区门前出了黑板报、发放了宣传单等向居民宣传防火知识,强化了防火意识。

行政归档43份、党建归档31份.

- 1、建立了社区工会组织机构、女工健康状况登记表、女工委员会对女工合理膳食健康家庭、体育运动对女工有哪些好处、 经期妇女为什么提倡"慢速长游"等知识内容进行了培训。
- 2、完成了社

区女工委员会换届选举。

由于人员调整更新了委员

- 1、上报了1名第三届xx市"十佳优秀"xx事迹材料
- 2、在组织开展创建"平安家庭"活动中,妇联将创建"平安家庭"活动作为社区重点来抓,积极营造没有家庭暴力良好社区氛围。
- 3、积极宣传城乡妇女小额担保贴息贷款政策。

- 4、组织一场有2017参加的"庆三八"座谈会。
- 5、上报了一名"为国教子、以德育人"主题活动优秀母亲王芳。

她的女儿在今年高考中打了623分的好成绩。

- 6、上报一名2017年直招士官,现正在审批当中。
- 2. 、建立完善了关心下一代"五老"队伍。
- 3、上报了一名哈市"十大杰出老人"评选登记表和事迹材料。
- 4、建立了关心下一代组织机构和十大员组织机构。
- 5、统计辖区"五老"人员身体状况调查提纲一份
- 6、卫生达到百分之六十五以上。