

最新电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结(通用9篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，成绩已属于过去，新一轮的工作即将来临，写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。因此，我们应该充分认识到计划的作用，并在日常生活中加以应用。下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇一

回顾即将过去的20xx年，有很多美好的回忆浮现在脑海里，在我们每个职工的辛勤工作下，取得了很大进步。

- 1、认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。
- 2、做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的集体。
- 3、通过各种渠道了解同业信息，了解顾客的购物心理，做到知己知彼，心中有数，有的放矢，使我们的工作更具针对性，从而避免因此而带来的不必要的损失。

现在，门店的管理正在逐步走向数据化、科学化，管理手段的提升，对店长提出了新的工作要求，熟练的业务将帮助我们实现各项营运指标。新的一年开始了，成绩只能代表过去。我将以更精湛熟练的业务治理好我们华东店。

面对20xx年的工作，我深感责任重大。要随时保持清醒的头脑，理清明年的工作思路。

【扩展阅读】

随着新年的脚步日渐临近，一年的工作已至尾声。自入职以来，第一次全面的总结工作，客观负责的分析自己，正视自己的不足，积极修正，努力保持成绩，并不断的寻求突破。一年的实践证明，通过这份工作，自身得到了全面的提升，我相信自己的未来肯定会比今天更精彩。

现将这一年来的主要工作内容及情况概括如下，敬请公司领导指教：

一、业绩完成情况

共签单75套，其中高层12套，多层63套。天润阳22套，盛世嘉园9套，德瑞44套，完成销售额总计19249209元，销售累计提成54685元。

二、工作态度的转变

入职初期，面对新环境，面对一无所知的工作内容，不知道该从何处着手工作，看到同伴们不断分享签单的快乐，领取丰厚的薪金，我也曾犹豫自己是否能胜任此工作？经过领导的帮助分析和鼓励，我坚持了下来，可以说自己在这短短的一年里，走过了从一无所有到信心十足的历程。

态度决定一切。信心倍增使我更加的.热爱这份工作，不仅只是因为它能给我带来相对较高的收入，更重要的是，在一定程度上，它实现了我肯定自己的愿望。工作使我在成长了起来，面对它我不只是有极大的热情，甚至有感恩之情。

三、存在的不足

在销售实践的过程中，经领导提醒，发现自己还有诸多的不足之处，想要成为一个金牌的销售员，需要补齐的课程还有

很多。下面是我自进入公司后，一点一点显露出来的不足之处，在公司领导的提醒下，我也努力的在修正完善。

1、没有目标，没有计划，盲目行事，结果事倍功半。入职初期，月初不知计划，不知道给自己定任务，业绩也只是撞出来的，碰上准客户就有，碰不上就没有。

2、积极收集信息，却不懂回访筛选，不注重二级市场的及时维护，结果造成大量信息流失。

3、谈判死板不灵活，不在意客户心理，只是一味的讲解房子，结果导致客户听的索然无味，销售自然也就以失败告终。

4、讲解过程中，不会运用数字来说明问题，不会算帐，造成客户对产品信心不足。

5、不会区别对待客户，谈判中待客户过于客气，唯客户是从，没有霸气，不够果断，导致前期铺垫工作失利，后期工作不好开展。

6、对自己的产品不熟悉，对周边情况以及同行业销售状况不熟悉，与其它楼盘对比失利，无法突出自己产品的优势，找不准卖点，造成乏力推销。

7、对于房产销售过程中所需的相关知识、法律法规不了解，解释不够专业，不具备强有力的说服力。

以上不足之处，通过领导和同事们的帮助，修正已初见成效。

四、收获与心得体会

在销售过程中，最大的收获，我想不是金钱，而是客户对自己的肯定和赞扬。把产品推销出去，先要把自己“推销”出去，只有得到了顾客的认可，我们才会有机会进一步展开销

售。

- 1、在与顾客交流时，一定使用礼貌用语，要正视顾客，要面带微笑；
- 3、讲解要简单明了，突出重点，切忌冗长繁琐；
- 4、解说要专业到位，切忌一问三不知；
- 5、对顾客提出的问题要全力以赴，切忌应付了事；
- 6、了解顾客的实际情况，对症下药，切忌盲目推销；
- 7、推销产品二选一，切忌推荐太多选择对象。

作为一个销售人员，我们自身的一点点一滴时刻都会影响到顾客的情绪及购买欲望。一声问候能使顾客心情愉悦，一个微笑能使顾客驻足停留，一腔热忱能激起顾客购买的热情，一段专业的讲解更能使顾客对自己倍感信任。

大的快乐。

经过这一年，我看到了自己并不是不适合销售工作，只是没有找到合适的方法、没有足够的经验、不具备更专业的知识，而这些只是学习和时间的问题。发现了自己的不足之处，我会继续前进，努力地使自己朝着更阳光、更真诚、更自信、更负责的目标前行，我也真心的希望大家都能共同努力，多签单，多出成绩，用一颗感恩的心去面对工作，服务于我们这个大家庭，使它能够一帆风顺！

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇二

立合同人：__（需方）（以下简称甲方）

_____（供方）（以下简称乙方）

经协商同意，根据中华人民共和国经济法的规定，订立合同如下：

第二条：产品包装规格及费用_____

第三条：验收方法_____

第四条：货款及费用等付款及结算办法_____

第五条：交货规定

1. 交货的方式：_____

2. 交货的地点：_____

3. 交货的日期：_____

4. 运输费：_____

第六条：经济责任

（一）乙方应负的经济责任

1、产品花色、品种、规格、质量不符本合同规定时，甲方同意利用者，按质论价。不能利用的，乙方应该负责保修、保退、保换。由于上述的原因致延误交货时间，每逾期一日，乙方应该按逾期交货部分货款总值的万分之三计算向甲方偿付逾期交货的违约金。

2、乙方未按本合同规定的产品数量交货时，少交的部分，甲方如果需要，应照数补交。甲方如果不需要，可以退货。由于退货所造成的损失，由乙方承担。如甲方需要而乙方不能交货，则乙方应付给甲方不能交货部分货款总值的5%的罚金。

3、产品包装不符本合同规定时，乙方应负责返修或重新包装，并承担返修或重新包的费用。如甲方要求不返修或不重新包装，乙方应按不合同规定包装价值2 %的罚金付给甲方。

4、产品交货时间不合同规定时，每延期一天，乙方应偿付甲方以延期交货部分货款总值万分之三的罚金。

（二）甲方应负的经济责任

1、甲方如中途变更产品花色、品种、规格、质量或包装的规格，应偿付变更部分货款（或包装价值）总值x %的罚金。

2、甲方如中途退货，应该事先与乙方协商，乙方同意退货的，应该由甲方偿付乙方退货部分货款总值x %的罚金。乙方不同意退货的，甲方仍按合同规定收货。

3、甲方未按规定时间和要求向乙方交付技术资料、原材料或包装物时，除乙方得将交货日期顺延外，每顺延一日，甲方应付给乙方顺延交货产品总值万分之三的罚金。如甲方始终不能提出应提交的上述资料等，应视同中途退货处理。

4、属甲方自提的材料，如甲方未按规定日期提货，每延期一天，应偿付乙方以延期提货部分货款总额万分之三的罚金。

5、甲方如未按规定日期向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额万分之三计算付给乙方，作为延期罚金。

6、乙方送货或代运的产品，如甲方拒绝接货，甲方应承担因此而造成的损失和运输费用及罚金。

第七条：产品价格如须调整，必须经双方协商，并报请物价部门批准后方能变更。在物价主管部门批准前，仍应按合同原订价格执行。如乙方因价格问题而影响交货，则每延期交货一天，乙方应按延期交货部分总值的万分之三作为罚金付

给甲方。

第八条：甲、乙、任何一方如要求全部或部分注销合同，必须提出充分理由，经双方协商，并报请上级主管部门备案。提出注销合同一方须向对方偿付注销合同部分总额x %的补偿金。

第九条：如因生产资料、生产设备、生产工艺或市场发生重大变化，乙方须变更产品品种、花色、规格、质量、包装时，应提前__天与甲方协商。

第十条：本合同所订一切条款，甲、乙任何一方不得擅自变更或修改。如一方单独变更、修改本合同，对方有权拒绝生产或收货，并要求单独变更、修改合同一方赔偿一切损失。

第十一条：甲、乙任何一方如确因不可抗力的原因，不能履行本合同时，应及时向对方通知不能履行或须延期履行，部分履行合同的理由。在取得对方主管机关证明后，本合同可以不履行或延期履行或部分履行，并免于承担违约责任。

第十二条：本合同在执行当中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了的时候，任何一方均可向国家规定的合同管理机关申请调解仲裁。如一方对仲裁不服，可于接到仲裁书后15日内向人民法院起诉。

第十三条：本合同自双方签章之日起生效，到乙方将全部订货送齐经甲方验收无误，并按本合同规定将货款结算以后作废。

第十四条：本合同在执行的期间，如有未尽事宜，得由甲乙双方协商，另订附则附于本合同之内，所有附则在法律上均与本合同有同等效力。

第十五条：本合同共一式__份，由甲、乙双方各执正本一份、

副本__份，并报双方主管部门各一份。

订立合同人：

甲方：_____（盖章） 乙方：_____（盖章）

经办人：__（盖章） 经办人：__（盖章）

负责人：__（盖章） 负责人：__（盖章）

地址：_____ 地址：_____

电话：_____ 电话：_____

开户银行、帐号：_____ 开户银行、帐户_____

__年__月__日

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇三

2——

第一，最有说服力的是经济指标。第二，最大的亮点是在建项目。第三，最好的来势是交通建设。第四，最实的成效是民生改善。第五，最好的平台是政治生态。第六，最喜的变化是干事风气。

3——

（一）今年是经济发展质量最好的一年。

（二）今年是交通基础发展最快的一年。

（三）今年是民生事业投入最多的一年

- (四) 今年是财政收入最优的一年。
- (五) 今年是抗灾抢险取得胜利最大的一年。
- (六) 今年是党员干部最苦的一年。 4——
- (一) 最振奋的是项目建设快速推进。
- (二) 最喜人的是招商引资成效显著。
- (三) 最给力的是工业发展持续壮大。
- (四) 最直观的是城区面貌不断变化。
- (五) 最欣慰的是全域旅游效果初现。
- (六) 最难得的是中心工作亮点纷呈。

7——

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇四

一年来，在公司领导的亲切关怀和其它主管的热情帮助下，自己从一个保险门外汉到能够很好的为客户提供保险咨询服务，在自己的业务岗位上，做到了无违规行为，和全司伙伴一起共同努力，较好地完成了领导和上级布置的各项工作任务。以下是本人一年来的工作情况总结。

一、努力提高政治素养和思想道德水平

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种政治学习、主题教育、职业教育活动以及各项组织活动和文娱活动，没有无故缺席现象；能够坚持正确的政治方向，从各方面主动努力提高自身政治素养和思想道德水平，在思想上政治上都有

所进步。

二、努力提高业务素质和服务水平

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种业务学习培训和考试考核，勤于学习，善于创造，不断加强自身业务素质的训练，不断提高业务操作技能和为客户服务的基本功，掌握了应有的专业业务技能和服务技巧，能够熟练办理各种业务，知晓本公司经营的各项业务产品并能有针对性地开展宣传和促销。

三、严格执行各项规章制度

一年来，无论在办理业务还是其它的工作中，都能严格执行上级公司和支公司的各项规章制度、内控规定和服务规定，坚持使用文明用语，不越权办事，不以权谋私，没有出现被客户投诉的行为以及其它违规违章行为。业余生活检点，不参与不良行为。

四、较好地完成支公司和本部门下达的各项工作任务

一年来，能一直做到兢兢业业、勤勤恳恳地努力工作，上班早来晚走，立足岗位，默默奉献，积极完成支公司和本部门下达的各项工作任务。能够积极主动关心本部门的各项营销工作和任务，积极营销电子银行业务和各种银行卡等及其它中介业务等。

一年多来，本人凭着对保险事业的热爱，竭尽全力来履行自己的工作和岗位职责，努力按上级领导的要求做好各方面工作，取得了一定的成绩，也取得领导和同志们的好评。回首一年过来，在对取得成绩欣慰的同时，也发现自己与最优秀的伙伴比还存在一定的差距和不足。但我有信心和决心在今后的工作中努力查找差距，勇敢地克服缺点和不足，进一步提高自身综合素质，把该做的工作做实、做好。

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇五

实习目的：了解xx电缆制造厂的一般运作过程，熟悉电缆制作的具体流程，学习电缆厂的日常管理工作。通过实习，了解生产企业的一般运作及管理机制，建立起对企业的感性认识，为将来进入社会工作打下基础、作好准备。

实习要求：

1. 听从老师和企业工作人员的安排指导，有秩序，有礼貌，遵守工厂的相关规定。

2. 认真听取工作人员的讲解介绍，有问题及时虚心提问，有意见建议要有礼貌地提出。

3. 认真学习电缆厂的相关知识，包括电缆生产流程，销售过程，企业的管理工作等，总结出自己的收获和心得体会等，写实习报告。

1. 通过上网查资料等方式事先了解xx电缆厂及一般电缆生产制造的大概流程。

2. 在老师的统一带领下到达xx电缆厂。

3. 集中听取企业工作人员对该电缆厂的简单介绍，了解它的产品，及参观过程的注意事项。

4. 在工作人员的带领下，实地参观电缆制造过程，听取工作人员的介绍，更形象地了解电缆制作的具体过程，生产设备，制作要求，注意事项等。

5. 集体回校，撰写实习报告。

实习报告正文：

学习的最终目的就是应用，只有将学习的理论知识与生活实践相联系，将学习的理论知识运用到社会实践中，学习才能达到最终目的。学院一直以来注重实践，提倡实践，也努力创造机会、提供机会给学生们参与到实践中去，因此，学院这次例行为我们组织了到企业参观实习。感谢学院的领导老师们的“精心安排”，让我们能够提早去了解企业，了解社会。

这次我们参观的是xx电缆厂。

参观实习的这天，刚好下起了大雨，但这丝毫没有削减同学们期待的心情。为了将理论与实际相结合，为了对企业的生产与管理有更具体形象的了解，为了能够更深入地了解和认识社会，大家认真地完成了这天的实习。

很早就出发的我们，也就早早地到达了我们的目的地——xx电缆厂。到达之后，我首先注意到的是该厂到处郁郁葱葱的树木。环境日益受到重视的今天，该厂的绿化无疑先给我留下了一个深刻印象。良好的工作环境是非常重要的，那时我就想，为工人们创造一个良好的工作环境应该也是该厂管理的一个重要方面，从而也就可见，该电缆厂有着以人为本的重要管理理念。

稍候片刻之后，厂里的一位热情的工作人员先为我们上了生动的一课。他精简却又生动地为我们先介绍了工厂的概况，告诉了我们该电缆厂的主要产品，电缆生产制造的主要过程和各项注意事项，产品的市场和销售情况，以及该工厂的一些管理工作和管理理念等。然后，他还提醒了我们在接下来的参观中应注意的各个方方面面。在这节别开生面的课上，在这节远离学校课本而融入社会企业的课上，确实让我获益匪浅。这节课，先让我对生产企业的生产过程，具体到电缆的生产流程，有了一个感性的认知，为我接下来的参观作了一个重要前提，同时，这节课也让我感受到了xx电缆厂的严谨风格、力求创新的生产指导、以人为本的管理理念和追求

高质量的服务态度。

但是，“眼见为实”，实践出真知，所以，深入到工厂车间参观才是更重要的方面，也是我们这次实习的主要内容。一节课过后，我们大家都迫不及待地要去参观生产车间的具体情况。于是接着，我们就被分为了几个小组，每个小组由企业的一个工作人员带领着，按产品生产步骤参观工厂车间，了解电缆制造过程。

在工作人员的带领下，我们终于来到了“真正的工厂”——车间。首先映入眼帘的，是一个大大的红幅上写着的“安全第一”。确实，无论什么情况，安全总是最重要的，尤其是电缆这种大设备大机器生产，安全问题更是不容忽视。“安全来自长期警惕，事故源于瞬间麻痹”，在车间的很多地方我都看到了这句文明标语。工作人员告诉我们，工厂总是本着以人为本的理念，高度重视安全问题，确保一切生产工作在安全环境下进行。在管理越来越受重视的今天，对人的管理技巧也倍受关注，企业对工人的安全的关心无疑为企业的生产等方面的管理奠定了重要的基础。每一个车间还都设有“绿色通道”，确保了我们参观的安全；我也注意到了在每个车间，每隔一段适当的距离就会有灭火器。

工厂的卫生也是值得一叹的。无论我走到哪里，都看不到有一点废纸、一点不该有的垃圾，也没有看到杂物堆放。虽然工厂因为历史较久，显得有点旧，但它干净的环境却让我感觉焕然一新。在这样一个环境下工作，我想，谁都愿多出几分力，谁都会觉得舒服，谁都会尽心尽力工作。

在参观的过程，我也感受到了该企业对工人的鼓励，对质量的高要求，对产品的不断改进的目标，这些，从到处贴着的文明精神标语就可看出。“提高自身竞争能力，树立顾客要求意识”，“质量在我手中，顾客在我心中”，“持续改进是一个永恒的目标”。不难看出，该电缆厂树立了很强的市场观念，力求以高质量的产品来提高市场竞争力，以不断改

进生产工艺来扩大市场份额。工作人员也告诉我们，，把好质量关是企业生产的重要原则，不断改进、力求创新是企业发展的 重要战略，赢得市场是他们的最终目的。

在参观过程获知□xx电缆在1999年开发的110kv交联电缆通过了由国家机械工业局和国家电力公司联合组织的新产品新技术鉴定（即两部鉴定）和科学技术成果鉴定，得到专家的一致好评；同年110kv交联电缆列入了国家经贸委第二批《全国城农网建设与改造所需主要设备产品及生产企业推荐产品目录》□xx年110kv交联电缆获得了xx省优秀新产品奖。公司开发的220kv交联电缆于xx年5月分别通过了国家电气设备检测中心和国家电线电缆检测中心进行的型式试验，产品主要性能指标高于国家标准和iec标准要求。并于xx年11月顺利通过了在武汉高压试验研究所长达一年的预鉴定试验□220kv交联电缆预鉴定试验的通过，标志着xx公司电缆生产技术水平已经跨上一个新的台阶。这不由得让我想起了一句话：产品质量是企业的生命□xx电缆有限公司的成功不仅与其精良的设备、先进的技术有关，更离不开它一贯秉承的“以顾客为中心、树名牌意识、科学管理、创新改进”的质量管理方针□xx电缆不仅引进投入了精良的设备，拥有了先进的技术，也很好地将设备与技术相结合，加上科学的管理，创新的改进，从而生产出了高质量的产品。

整个参观过程，工作人员都以一种积极的态度耐心详细地向我们介绍每一个生产步骤，对于同学们提出的问题耐心解答。从他的工作态度，我们也可以窥视到整个企业的工作作风，即积极向上、严谨认真。

这次实习，虽然看似只是简单的参观，但它对于一个人的认识却起到了很大的作用。它开阔了我们的视野，让我们对事物有了更加具体的认识。通过理论知识的学习，我们了解的往往只是一个模糊的概念，很难对事物本身有一个清晰的认识和具体的了解，而实践才能让我们看清事物本身。通过这

次实习，我切实体会了企业生产的流程，认识到了如何将课本学到的理论知识应用于实践。看着车间的那些大机器，听着工作人员介绍它们的作用，才发觉理论与实际确实还是有很大差距，让我更加清楚实践的重要意义，从而注重实践。

在车间看到工人们严谨细微的工作，虽然辛苦却一直坚持着的精神，我感受到作为一个社会人应具备的基本素质。通过实习，我们才能更加明白学校与社会的不同，才能为以后进入社会作好一个心理准备。透过工人们辛苦的工作，我们可以看见，社会的竞争是激烈的，进入社会后的压力可能是在学校学习时无法估计，因此，实习也让我们树立起不断学习，努力学习的信念。并且，要寻找机会参与社会实践，在社会大学里将理论转化为实际行动，作一个社会接受容纳的人。通过实践，我们才能更好地培养自己吃苦耐劳的能力，才能更加懂得如何做人，提高交际能力，办事能力。

理论与实践都是发展的双翅，理论脱离不开实践，实践要靠理论指导。实习是教学的重要环节，是学生理论联系实际的重要课堂。学院组织这次实习，让我们以一种辩证的观点对待理论与实践。然而在收获的同时，也有些许遗憾，就是不能真正领会到企业管理经验的精髓，也不能与我们的会计专业很好地对口连接起来。希望在以后的实习中，能在专业人员的带领指导下，深入专业对口工厂进行参观、学习，联系实际进行专业范围、专业目标、专业思想的教育，为我们学习专业知识打下基础和创造条件，深入车间到一定的工序或岗位上进行见习实习，把所学理论知识同生产、设计、科研等实际活动结合起来，进一步加深、巩固和提高了所学的理论知识，获得从事生产、管理生产的知识和技能，提高了分析问题、解决问题的能力。通过参观实习，可以进一步巩固和加深所学的理论知识，弥补理论教学的不足，以提高教学质量，也为后续专业课学习和毕业设计打好基础。通过生产实习也让我们接触认识社会，提高社会交往能力，学习工人师傅和工程技术人员的优秀品质和敬业精神，培养学生的专业素质，明确自己的社会责任。这次实习给我们提供了一次

了解工厂、企业、公司的机会，增强了我们的社会实践能力。

只注重理论知识，只懂得“纸上谈兵”，永远上不了真正的“战场”，即使真上了战场，也会不堪一击。当今社会，竞争越来越激烈，实践动手能力也受到越来越多的重视。因此，在学好专业知识的基础上，多参加实习，将所学的理论知识与实际活动联系起来，提高分析、解决实际问题的能力，才能为自己将来在社会中占有一席之地打下基础，才能为自己的进一步发展创造条件。总之，这次实习，让我认识到了实践的重要性，进一步巩固和加深了所学的理论知识，也让我树立起不断学习，不断实践，不断将理论与实际联系的目标，以后会把握每一次参加实习的机会，自己也会寻找实习的机会。

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇六

购货方：（以下简称甲方）

供货方：（以下简称乙方）

依照中华人民共和国合同法及其他相关法律、行政法规的规定，经甲乙双方自愿、公平协商，就 楼电缆供应事宜协商一致，为明确甲乙双方的权利、义务，订立本合同，以期双方共同遵守。

1、此合同价格含检测费、含税，包含乙方生产、运输、装卸过程中的所有费用，除此之外甲方不再承担任何其他费用，本合同单价不因任何原因而调整。

2、供货数量为预计量，乙方须满足甲方工程实际需求；最终结算以甲方开具的入库单数量为准。

二、质量要求、技术标准：

1、乙方保证所供电缆是：生产的牌正牌电缆产品。

2、产品的质量要求：符合国家和河北省现行相关标准及规范，符合设计图纸及相关技术参数要求，达到消防及国家相关检测验收合格标准。甲方要求乙方所供产品质量等级为合格级品，乙方发货时应随产品附证明其质量等级的出厂合格证及检测报告等相关质量证明文件。

3、产品的质保期为工程竣工验收后一年，产品实行“三包”。因产品质量问题给甲方造成的全部损失由乙方承担。

4、验收标准：产品技术、性能指标应符合国家标准，乙方发货时必须附该产品的质量证明文件及材质检验单等技术资料，甲方以此标准及国家现行的相关规范、标准对产品进行验收，如乙方提供的资料及经甲方、监理验收或经国家主管部门认可的检测、检验部门复验证明不符合国家标准的产品，均为不合格产品，甲方应在验收后5天内向乙方提出书面异议，乙方对其不合格产品负责。

5、本合同产品取样及检测等费用由乙方承担，如检测不合格甲方全部退货，乙方自行承担全部相关损失及费用。

三、供货时间、地点：

1、供货时间：乙方根据甲方要求时间供货至现场。甲方在需要进货前7日内通知乙方，乙方安排生产及发货事宜。

2、供货地点：乙方送货至甲方施工工地，乙方按甲方提供的存放场地自行卸货、存放，经监理、甲方和乙方三方共同对规格型号、数量及外观验收后方可交货。

四、产品包装标准及费用：产品必须有原厂包装且保证产品不受损害，电缆轴由乙方回收，包装、运输及装卸费用由乙方承担。

五、付款方式及要求：

- 1、付款方式：付款；全部电缆到工地后经甲方、监理验收合格并取得复检报告后甲方付至合同总价的；工程竣工验收甲方付至乙方全部供货金额的余全部货款的作为质保金，质保期为工程竣工验收后一年，质保期满质保金一次性付清。
- 2、甲方支付合同价款时，乙方必须开具正式发票。

六、其它约定事项：

- 1、甲方要求乙方按甲方提供的每种型号实际米数供货，为方便甲方施工，电缆到工地验收时不能出现负公差，如有负公差，乙方负责更换，并承担给甲方所造成的全部损失。
- 2、乙方生产、运输前应及时通知甲方，由甲方决定是否对产品进行监造、监装、监运，乙方须无条件配合。
- 3、乙方随产品提供使用说明书、合格证、检测报告、技术参数等相关文件，一式肆份。
- 4、交货产品规格型号、生产厂家、商标品牌必须与合同规定一致。

七、违约责任：

- 1、乙方提供的货物型号、质量标准等不符合合同规定的，应根据甲方具体要求，由乙方负责包换或退货，并承担因此发生的费用。
- 2、乙方未按合同要求完成供货而影响甲方施工进展的，由乙方承担由此造成的责任和损失。

八、合同争议：

合同双方发生争议时，由双方协商解决，协商不成时，可向工程所在地人民法院提起诉讼解决。

九、其他：

本合同一式肆份，甲方执两份，乙方执两份，具有同等的法律效力。本合同自双方签字或盖章之日起生效。

甲方：（章） 乙方：（章）

代理人： 代理人：

日期： 日期：

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇七

一、指标完成情况

1、售电量：售电量完成9045万kwh□比去年增长9.3个百分点。

2、线损率：配网综合线损完成4.3%，比年初中心下达的线损指标6%，下降1.7个百分点。

3、售电均价：综合售电均价为525.25/千千瓦时，比年初中心下达的指标增长4.85个百分点。

4、电费回收：当年电费回收率完成99.64%，旧欠电费回收率完成99.70%。

二、狠抓安全工作，不断提高人员安全思想意识

1、认真开展安全活动，加强职工安全思想教育。

为了提高组员对安全生产重要性的认识，一年来我班一直坚

持每周一次的安全活动，从未间断过。每次安全活动不仅仅是及时学习安全事故通报，更重要的是分析事故发生的原因，从中吸取教训。使每位班员清楚地认识到事故的危害性，清楚地认识到安全工作不容忽视。从思想上牢固的树立“安全第一”方针。

2、按时开展安全培训，不断提高职工安全思想意识

为了加强工作人员安全方面的知识，我们按照年度培训计划，适时对职工进行安全培训，在春季大检查前进行《电业安全工作规程》考试，十月底进行了新《电业安全工作规程》学习并经考试合格。同时在日常工作中，及时对工作人员进行安全教育，使工作人员不断提高安全自我保护意识。

3、严格规章制度，杜绝习惯性违章

为了保证安全生产，我们要求每位工作人员必须严格规章制度和规程规定执行，坚持杜绝习惯性违章作业，对工作不认真者，严格按照经济考核的规定进行处罚。加强对车辆的管理，补充完善了车辆管理规定，严格了出车纪律，杜绝了交通事故的发生。

4、加强客户的安全用电管理，确保电网安全运行

客户的安全用电直接关系到客户的经济效益，也影响着电网的安全运行。今年，因客户责任引发了电网越级跳闸事故，给客户和我公司造成了一定程度的损失，所以加强客户安全用电管理是一项非常重要的工作。为此，我们依据相关安全管理规定，要求10kv专线客户加强设备线路的巡检工作、采取有效防止小动物入室的措施，并定期对这些用户进行检查及时有效的处理缺陷，做到客户的安全管理可控、在控。协助和督促10kv客户建立健全内部安全管理制度及资料，使客户的安全管理工作有章可循、有据可依。通过大量的工作，使客户的安全用电水平有了较大的提高。

三、采取有效措施，大力降低线损

1、采用合理的管理模式，有效降低线损

通过采用组包线，人包变的管理模式，把线损指标任务分配到人，线损指标完成情况直接与工资挂钩，有奖有罚，有效提高组员的积极性，降低了线损。

2、加大用电检查力度，更换不合格表计

从年初开始加大用电检查工作力度，杜绝了“三电”情况的发生，并禁止“跑、冒、漏、滴”情况，一年来共查出窃电户7户，追回损失4.98万元。查出表计烧坏90户，及时更换到期表计359块，其中包括高压用户表计70多组。

3、维护档案，保证营销系统统计数据的准确性

用户档案的准确与否关系到线损统计的准确程度，年初我班发现客户档案和营销系统中客户参数的混乱，致使统计数据误差是造成各条配网线路线损率不稳定的主要因素，在中心领导的支持下，我班协同其它各班组对所有的客户档案进行了核对、维护，并针对过去相邻线路用户档案混乱这一情况，到现场对这部分用户进行了逐一核对，保证了统计数据的准确性。

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇八

买方：_____ (以下简称甲方)

卖方：_____ (以下简称乙方)

根据《中华人民共和国民法典》及相关法律法规的规定，在平等、自愿、公平和诚实信用的基础上，甲乙双方经充分协

商，特订立本合同。

1、名称、规格、数量、单价

2、质量标准按下列标准执行：

所供电线、电缆必须符合现行国家标准，线径及长度均不得有负公差，需提供产品出厂合格证、检测报告□3c认证、青岛备案证、厂家的生产许可证(复印峻)以上材料复印峻需加盖公章。

1. 数量详见第一条。甲方可根据实际需要进行数量增减。甲方减少数量的，不属于违约；甲方增加数量的，乙方应按合同其他条款执行。结算以本合同第6.2条为准。

2. 计量单位和方法：

4. 包装方式和包装品的处理：包装必须保证货物运抵现场时完好无损。包装材料由乙方提供，包装费用由乙方承担。

本合同履行期限自20xx年12月8日起至20xx年12月31日。该期限为暂定期限，甲方有权根据施工需要单方调整合同履行期限，但应提前3日通知乙方。

1. 交货时间：电线的交货时间为合同签订后3日内，电缆为20日内。

2. 运输方式：_____方负责，卸货费用_____

3. 保险：

4. 货物交付前，货物的灭失、毁损风险由乙方承担。

1. 验收时间：货物运输至甲方指定地点后，双方在小时内对

品种、型号、规格、数量进行初步验收;如品种、型号、规格、数量不符合规定和合同约定的,甲方在验收完毕后的2日内向乙方提出异议和处理意见。对货物质量的异议不受时间限制,随时发现可以随时提出异议。乙方在收到甲方异议后,应在2日内负责处理;如果乙方逾期不予处理或收到异议通知后置之不理的,视为同意甲方提出的异议和处理意见,甲方有权将收到的货物自行处理,因此发生的费用和损失由乙方承担。

2. 同规定的品种、规格、材质、数量质量不符,应在7日内提出异议。

3. 程及消防工程规定的检验标准和方法,对产品进行检验。

4. 甲方指定验收人为),除该指定收货人外,其他人员签认的单据不具有签收的效力。

5. 本合同约定货物的质保期为另外承诺的质保期且与本合同约定不一致的,双方同意以期限较长的为准。

1. 单价: ;暂定总价: 为乙方将货物运送至甲方指定地点的综合价格,包含乙方成本、税费、运输、装卸、检测、售后服务等为履行本合同义务所需的一切费用及承担的风险。

2. 每月的日为当月的结算截止日期,根据甲方检验合格及双方共同签认的凭证计算当月实际收货数量,除此之外任何证明、收条、欠条、信函等文件,都不得作为结算、支付依据。

3. 货款支付采用下列方式:

货款分期支付。合同签订后甲方支付20%预付款,甲方在收到乙方开具的整式税务发票后7日内,甲方向乙方支付货款70%,工程竣工验收后付至总货款的95%,剩余5%作为质保金,在质保期满后1个月内如无任何质量问题或已按甲方要求进行整改并赔偿甲方受到的各项损失后无息支付,如发生纠纷,则延

后至纠纷最终解决后30天内付清。质量保证金的支付并不免除乙方对交付货物质量的保证责任。如遇国家政策调整，实行营业税改增值税，则乙方应根据甲方要求提供增值税专用发票，合同价格保持不变。

4. 货款支付方式：

(一) 甲方的权利义务：

1. 甲方负责提供供货计划和准确的交货地点。
2. 按合同约定支付合同价款。
3. 甲方不得无故拒绝接收供货计划范围内的货物。
4. 按合同约定对货物进行检验和验收。
5. 接受乙方提供的培训和保修服务。

(二) 乙方的权利义务

1. 按合同约定的技术标准和质量要求供应货物；同时乙方应考虑甲方的施工特点，精心组织、配备足够的运输能力和必要的储存场地以保证甲方需要。
2. 及时向甲方提供货物合格证书及甲方要求的其它相关资料。
3. 乙方与第三方发生的任何经济往来和债务纠纷均与甲方无关，乙方保证货物无权属上的瑕疵、无知识产权争议，如给甲方造成的任何损失均由乙方承担。
4. 本合同货物质保期程中出现任何问题影响到甲方正常使用的，乙方须在收到甲方通知后3日内进行维修或更换，因此产生的费用由乙方承担。质保期满后，乙方接到甲方通知后7日内进行维修等服务，乙方应对甲方合理收费。

1. 乙方按甲方的供货计划供货并已实际交付甲方后，经甲乙双方协商后甲方退货的，不承担违约责任。

2. 甲方无故拒绝接受货物的，应承担因此给乙方造成的损失。

1. 乙方不能交货的，向甲方偿付不能交货部分货款

2. 乙方所交货物种类、型号、规格、花色、包装不符合合同规定的，如甲方同意使用，应按质论价；甲方不同意使用的，应根据具体情况，由乙方负责包换或包修，并承担修理、调换或退货而支付的实际费用。因此给甲方造成的一切损失均由乙方承担。

3. 乙方逾期交货的，每逾期一日，应按照合同总金额‰向甲方支付违约金，并赔偿甲方因此所遭受的损失；同时，甲方有权向第三人采购同种类货物，因此增加的费用由乙方承担。如逾期超过3日，甲方有权终止合同并可就遭受的损失向乙方索赔。同时，甲方有权向第三人采购同种类货物，因此增加的费用由乙方承担。

4. 乙方提前交付货物的，甲方无需提前付款，如因乙方提前交付货物导致甲方增加费用的，该增加的费用由乙方承担。

5. 乙方不能随车提供货物合格证书或其他单证的，甲方有权拒绝收货，因此产生的费用和损失由乙方负责。

6. 在质保期内，乙方未按要求进行维修或更换的，乙方应向甲方支付违约金，甲方有权交由第三方进行维修，由此产生的费用和损失亦由乙方承担。

任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应在不可抗力事件发生后24小时内通知对方，并在不可抗力事件结束后_5_日将有权机构出具的不可抗力证明提交对方后，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或全部免

予承担违约责任。

甲乙双方在履行合同时发生争议的，应协商解决。协商不成的，双方约定向青岛仲裁委进行仲裁。

1、本合同项下的债权均不得转让，也不得用于担保。

2. 合同如有未尽事宜，由双方协商解决，签订补充协议。

4. 双方来往函件，按照合同规定的地址或传真号码以___方式送达对方。如一方地址、电话、传真号码有变更，应在变更后的___7___日内书面通知对方，否则，应承担相应责任。

5. 甲方工程结束若有部分剩余产品，按本合同价退货，退货运费由甲方承担。

7. 乙方在履行合同期间，应执行国家及行业有关环境保护及职业健康方面的法律法规，如乙方在履行合同期间出现环境污染问题及职业健康问题，乙方应负全部责任并负责赔偿。

8. 本合同自双方签章之日起生效。本合同一式___份，甲方执肆份，乙方执两份。

甲方(公章)： _____

乙方(公章)： _____

法定代表人(签字)： _____

法定代表人(签字)： _____

_____年___月___日

_____年___月___日

电缆班工作总结及计划 夏季电缆工作总结篇九

****质量技术监督局局长****

(2012年**)

尊敬的**局长、**市长及各位领导、同志们：

今天，全省电线电缆产品质量提升工作会议在我市胜利召开。借此机会，我谨代表**市质量技术监督局对出席会议的各位领导、各位来宾表示热烈地欢迎！

域、重点工程、重点项目的电线电缆产品监督抽查力度，严把施工采购质量关。六是加强电线电缆产品质量检验能力建设。依托现有的省级电线电缆质量监督检验中心，加快国家**产品质量监督检验中心(**)的建设步伐，打造国家级或区域性的电线电缆产品检验、标准研制、技术研发、信息交流中心，为**电线电缆产业集群化、高端化、规模化发展，提供强有力的技术支撑和服务保障。七是建立产品质量安全监管长效机制。建立健全守信激励、失信惩戒的质量信用制度和“黑名单”制度，引导和促进企业完善自律机制，增强质量诚信意识。同时，建立产品质量溯源和责任追究机制，确保出现产品质量安全问题能准确追究到位。

各位领导、同志们，电线电缆产品质量提升工作是一项长期的艰巨的系统工程，永无止境，需要各方力量齐抓共管、持续推进。作为质量监管部门，我们将贯彻落实本次会议精神，认真学习兄弟市州局的先进经验，会同各相关职能部门，一以贯之地加强质量监管和服务，为推进我市电线电缆产品质量提升、促进我市经济社会更好更快发展作出新的更大贡献。最后，祝大家身体健康，工作顺利，万事顺心！