

2023年旅馆月份工作总结 月份工作总结 (优秀5篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

旅馆月份工作总结 月份工作总结篇一

2、成立酒店质检小组，每周二下午全酒店范围内大检查，发现问题记录在案并要求相关部门限期整改并上报董事会、日常不定期抽查各部门工作状态，及时整改，长抓服务质量！

1、部门之间的沟通还是不到位，必须加强协调、

2、由于员工大部分是新人，有时处理问题欠圆滑、

3、业务知识技能还需再加强培训，统一规范、

5、工程尚存或多或少的毛病，必须与施工方多作协调解决、

8、管理人员权限不清晰，难以规范管理、

下月份工作计划及安排

二、敦促各部门加强员工培训工作、

三、严格做好开源节流工作，制度化各区域灯光管理，责任到人、

八、加强与员工的沟通，及时了解员工心声，把员工的吃和住安顿好、

九、日常检查客房卫生及设施状况，及时解决工程遗留问题、急需解决的问题细分：

- 1、房间无小冰箱、保险箱，引致长住客不满、
- 2、厨房抽风系统太差，油烟味天天飘到大堂，影响客人对酒店的评价、
- 3、房间内无走火通道图□5f6f油漆味重、
- 4、床垫太软，部分已变型、
- 5、前台不能刷国际卡，给境外客人带来不便、
- 6、员工伙食问题，很多员工投诉伙食差，早餐吃不饱、
- 7、客人投诉热水时冷时热，回水管没装好、
- 8、电梯没铺大理石，影响酒店形象、

旅馆月份工作总结 月份工作总结篇二

十月份，狠抓工掘队组的巷道成型和工程质量，我科质检人员在各工作面的工程质量动态抽查。综采方面的支架压力、超前支护和工掘队组支护质量有很大的提高，这就显示出“一质量入手抓安全，从工序质量管理抓质量，从工序质量保工程质量，从工程质量保安全生产”这是本月的具体体现，尤其是机一两个组，支护质量有了大的提高，即减轻工人的劳动强度又提高了支护质量，确保了安全生产。

本月迎接集团公司精品工作面综采二队（8935面）和机一2组（5207）巷的验收，以高质量、高管理赢得集团公司领导的好评，并推广了风动扳手和小溜子与皮带跌煤点搭接装置。

十月份，深入工作现场查问题，三定处理时间，跟踪复查直至把所有问题得以解决。全月我科共查出标准化现场与资料方面的问题328条，其中上会问题62条，全面检查评分2次，动态抽查评分18次，标准化资料检查2次。验收系统一个（东二14-3#层2307系统、风桥和溜道），验收巷道一条（东二14-3#层5305巷），验收通风工程13项，标准化集体罚款元，个人罚款2800元，井下质量标准化现场管理稳步提升。

十月份，由徐矿长带领各职能部门检查三次；由赵矿长带领各单位区队长，赴燕子山矿互检并参观学习，区队长和职能部门站在集团检查的高度，对东二、西二、东三盘区及工作面现场检查、现场打分，使得区队长及管理部门人员在各自的业务水平上有了很大提高，这样的活动有助于业务水平等，职能部门人员提高了服务意识，客观的从实际出发，很好的为区队解决了挡手困难。如：机一2组缺探访水泵，当即打电话落实，二班已入井，使集团公司来矿检查正常通过，这样体现了职能部门现场监管、落实、服务全到位，使区队干部员工对职能部门有一种认知的态度。显示出矿领导对安全质量标准化工作的重视，建设、发展、创新的体现。

1、准备区在东二盘区8305面稳装期间所下物料基本能够按要求在盘区大巷和自己工作面码放整齐，处处按标准操作。

2、工程五队、机三2组给各队组跨盘区运物料，能比较标准、规范的码放物料，比以往有了明显的提高。

3、综一8105面水患，能积极主动人为控制水，效果比较明显。

4、综采二队8935面尾巷发生冲击地压，员工爱队如家克服很大的困难，迎接多次上级的检查受到高度的评价，这种奉献精神值得全矿每位干部员工学习。

5、运二区安装东二800米往里的灯管线，完成清理东

6、防尘区一边组织人力接西一管路，一边清洗巷口、刷白了猴车及901盘区230米大巷。

十一月份工作安排：

6、两个外委队组从干部到员工应该提高认识，不能像以前那样标准化工作“随心所欲”想怎么干就怎么干，好的队组就在你的眼前，进去看看，我想对自己思想认识有很大改观，请试一下。

旅馆月份工作总结 月份工作总结篇三

主要是根据上级部门或主管的指令对物流组装进行组织、安排、管理，以达到按时、按点的完成相关的工作任务。

保质保量的完成上级安排的组装、发货任务。

由于所辖的工作区域广阔并不具备独立性导致‘5s’管理困难。非本岗位职责的问题比较头疼□smc各种板材的生产供应问题□smc模具保管生产问题、仓库物资供应问题□smc框架设计问题等等搞得我管也不是，说也不是，真是左右为难。

管理业务水平有待提高，要戒急戒燥，学会忍耐，不要得罪他人，做好自己的分内之事，学会眼不见心不烦，嘴不多，脚不闲，保持跟同事和睦相处。学会等待，时间不是我一个人的，是整个生产过程中各管理人员的客户服务意识决定的。整个生产流程缺少信息整合和统筹安排，导致生产协调和生产环节严重脱离定单型的管理目标。求数量而没有真正的控制生产环节的控制点，生产物流的控制也仅仅是盲目的流入最后的组装工序——问题的沉积、返工、推迟发货等。现场管理也仅仅体现于电话，组织的分工脱离于减少运输的总次数和总距离以及工序的时间间隔性。生产制造企业的生产产品的多样性和单一性，分散性等决定现场管理计划的变动性。管理人员的决断性和果断性，做人就不要做事，做事就不要

做人。老板花钱清理来不是让你来制造问题的而是来解决问题的。也不是整天将老板作为自己的当箭牌：“有什么意见就去找老总，这是老总下的指令。”结果上道工序的生产问题都没有解决，而要下道工序完成生产任务，而且用“老总”来实现自己无能的“雄心”。没有调查，就不要下指令。有本事将自己的生产和计划搞好，不要让我们做一些返工的工作。

1、计划的实施控制必须加强，生产产品与所需物料必须核实。生产管理和协调者加强对定单所需物料的正确认识，提高协调的针对性和可靠性。

2、注意减少不必要的加班和组织浪费。

3、生产协调不是看生产者表面的现象而是看生产工作的实际内容和效果，分清重要紧急，重要不紧急，次要紧急，不重要紧急、不重要不紧急的生产先后顺序，成套性生产和生产计划的灵活性以及现场管理的核实性。

4、熟悉工序管理的基本原则：生产的配套性和时间性，物资供应配送的时间性。

1、针对上月存在的问题加强自身的业务学习。努力提高自己的综合素质。

2、按上级的工作指令尽职尽责的组织好物流组装的工作事宜，保质保量的完成上级安排的工作任务。

3、按定单和生产计划调整和组织其他临时性工作。

4、努力做好"5s"的日常工作。

5、加强与同事之间的团结合作。

旅馆月份工作总结 月份工作总结篇四

通过在鼎通科技任校园代理已两个月，非常荣幸能成为公司的一分子。在这一个月中，有苦也有甜！总体来说，我对自己并不满意，但是这期间学到的东西，取得的进步，让我也感到些许的欣慰。以下是对近一个月的工作情况做一个汇总。

初涉职场，自身有很多不足。在工作上遇到一系列问题：

一、电脑信息不畅通，无具体的电脑信息宣传，通过口头宣传传达不到力度。大部分同学对购买电脑具体信息不明了，信息渠道不畅通，不广泛，主要依靠网络搜索来查看电脑信息。

二、宣传过程中，有一定的局限性。主要通过到学校每个班教室去宣传，在校园主要活动场所没有打广告，这必须通过校团委。

三、依靠我们现有的宣传力度，同学们回馈的信息不大。一方面在学校到处充斥着这种商业宣传，同学们对于这些不感冒，甚至反感，另一方面同学们对这种宣传信任度不高。四、就如赵总经理所讲，下半年冬季的近几个月是电脑销售淡季，已过开学季国庆假等学生购买人群的高峰期。

贴子被和谐，广告贴被管理人员删除□qq消息模式：通过同学好友，校友群，老乡群等一系列q群进行打广告宣传，还建立了“赛格鼎通科技电脑销售”q群。群号：23556267。二，通过口头宣传，就身边同学圈，好友圈，老乡圈进行初步宣传，进而层层递进，通过他们的人际圈进行二度宣传。三，教室一对一宣传，在学校1号实验楼202-521，中心楼东西楼105-606等数个教室进行宣传。四，贴发传单，分别在学校宣传栏，食堂旁，打开水处，进教学楼楼道等位置贴发十余份由上次在公司制作的传单。

思源学院有近两万人，有很大的消费人群，潜在的市场价值

大。鼎通科技依靠赛格电脑城这一产品销售渠道，很容易在广大学生消费市场上取得一定的成效。自从10月份在校园宣传推广以来，11月份同学们回馈的信息明显多于上个月，免费维修电脑，电脑促销的宣传模式取得了一定的效果，同学们询问的消息明显多起来。

作为公司的一员，应该做到这三点，一、为公司创造剩余价值；二、为公司解决问题；三、帮老板分解、承担责任。所以应当是员工主动帮老板分析问题，解决问题。结合上述三点，我不是一个称职的员工，没法问心无愧说我努力了。总体上来说，就这两个月，没有卖出一台电脑，没有销售业绩，我的工作失败的，对此我深感抱歉。

旅馆月份工作总结 月份工作总结篇五

每个月的总结又要上交了，就算是不要写这个。难道我就不应该自己给自己一个总结和规划吗？但是为什么感觉如此的茫然，每天忙东忙西，却又感觉什么也没有做。

老大说得对，怎么能这样消沉下去呢？你的争强好胜心哪去了？

说实话，一天天的游荡。不需技能，不必努力，也没有痛苦。相反，每天每周制定计划，每月确立方向并每日为达成目标而努力，是要付出极大代价的。我们通常说明天开始，因此今天又给错过了。

今日事、今日毕，才是我们成功的本钱。

从今以后，我要借鉴别人成功的秘诀。过去的是非成败，我全不计较，只抱定信念，相信明天会更好。

面对黎明，我不再茫然。过去、我很少相信自己，所以无论制定什么样的目标，大的还是小的，有时看起来不过是可笑

的。总想等着有那么一天时来运转，可是不知，机会只是在行动中。

当我筋疲力尽时，要抵制回家的诱惑。再试一次，我要为明天的成功播种，在别人停滞不前时，我要继续拚搏，终有一天我会丰收的。