

最新瓷砖工作总结销售 瓷砖合同(模板8篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

瓷砖工作总结销售 瓷砖合同篇一

供方：

购方因工程建设需要，经项目部采购邀标比选及双方友好平等协商，依照《中华人民共和国合同法》等有关规定，遵循平等、自愿公平和诚实守信的原则，就如下事项达成一致协议订立本合同，以兹双方遵照执行。

一、工程概况：

1、工程名称：

2、工程地址：

二、产品明细：

四、供货期限：

双方合同签定生效后，供方在十五日内发第一批货陆续组织到工地，以后根据购方工程进度，购方将所需货物数量以书面形式加盖公章后提前五天通知供方，以便供方在接到购方通知后及时安排供货。

五、交提货方式及地点：

由供方负责送到_____工地，双方点清数量，由供方负责卸货，购方指定_____为收货人，联系电话_____、收货人在供方送货单上签字确认，并出具有效收货凭证给供方，作为结算依据。

六、验收标准：

2、产品破损率按国标1%执行，超过1%的部分由供方负责补足；

3、因陶瓷原材料来源于天然矿物质，烧制过程复杂，允许交货产品存在合理色差。

4、按送样品考核要求：地砖为防滑砖(象牙白)，面砖为白色浅色条纹。

七、对产品提出异议的时间和办法：

1、供方产品质量必须符合国家标准，如购方发现产品质量不符合国家标准，购方应立即停止施工，并妥为保管，电话通知供方，并在三天内向供方提出书面异议。

2、若购方未按规定期限提出书面异议的，视为供方所供货物符合合同规定。

3、购方因保管、施工不善造成产品质量下降的不得提出异议。

4、供方在接到购方书面异议后，应在三天内负责处理。

5、对购方的异议，经第三方鉴定确认该批产品存在质量问题的，由供方负责调换。

八、结算方式及期限：

1、本工程无预付款。

2、需方分批次付款，第一次供货至_____，经材料部门核实签字后付该批货的60%，第二次供货至_____，经材料部门核实签字后付该批货的百分之六十，第三次付款待工程交工验收报后，退回余货办理结算一次付清全部余款。

九、违约责任：

1、如供方未按合同规定的期限供货，严重影响到购方工程进度，经双方协商后仍不能解决时，应向购方偿付不能交货部分货款的10%的违约金。

2、如购方未按合同规定的期限付款，购方每延迟供方货款一天，应每日向供方偿付不能按时支付货款的百分之十的违约金，并且供方有权顺延供货或停止供货，由此造成的一切损失由购方自行承担。

3、供方按本合同规定的规格、型号、颜色、数量进行生产，在安排生产后，如购方需变更合同，应取得供方同意，并赔偿由此给供方造成的一切损失。

十、退货补货：

1、如购方需要补货，购方须提前三日书面通知供方，以便供方进行排产；购方应承担小批量补货的'额外费用。

十一、争议解决：

如本合同在履行过程中发生争议，由购、供双方友好协商解决；协商不成，可向法院起诉。

十二、其他约定：

本合同未尽事宜由双方协商，可另行签订补充协议，补充协

议与本合同具有同等法律效力。

十三、合同生效、终止：

本合同自双方签字盖章之日起立即生效，自货款两清时自动失效。

本合同四份，购方执三份、供方执一份，均具有同等的法律效力。

开户银行： 开户银行：

账号： 账号：

电话： 电话：

瓷砖工作总结销售 瓷砖合同篇二

供 方：

购方因工程建设需要，经项目部采购邀标比选及双方友好平等协商，依照《中华人民共和国合同法》等有关规定，遵循平等、自愿公平和诚实守信的原则，就如下事项达成一致协议订立本合同，以兹双方遵照执行，墙地砖购销合同范本。

一、工程概况：

- 1、工程名称：德阳经济技术开发区东河搬迁房一区三期工程
- 2、工程地址： 德阳市东河镇

二、产品明细：

- 2、以上数量为暂估数量，按实供数量结算。

四、供货期限：

双方合同签订生效后，供方在15天内发第一批货陆续组织到工地，以后根据购方工程进度，购方将所需货物数量以书面形式加盖公章后提前 5 天通知供方，以便供方在接到购方通知后及时安排供货。

五、交提货方式及地点：

由供方负责送到 东河施工 工地，双方点清数量，由 供方负责卸货，购方指定 范小林、谢斌 为收货人，联系电话*****、收货人在供方送货单上签字确认，并出具有效收货凭证给供方，作为结算依据。

六、验收标准：

2、产品破损率按国标1%执行，超过1%的部分由供方负责补足；

3、因陶瓷原材料来源于天然矿物质，烧制过程复杂，允许交货产品存在合理色差。

4、按送样品考核要求：地砖为防滑砖(象牙白)，面砖为白色浅色条纹，合同范本《墙地砖购销合同范本》。

七、对产品提出异议的时间和办法：

1、供方产品质量必须符合国家标准，如购方发现产品质量不符合国家标准，购方应立即停止施工，并妥为保管，电话通知供方，并在三天内向供方提出书面异议。

2、若购方未按规定期限提出书面异议的，视为供方所供货物符合合同规定

3、购方因保管、施工不善造成产品质量下降的不得提出异议。

4、供方在接到购方书面异议后，应在三天内负责处理。

5、对购方的异议，经第三方鉴定确认该批产品存在质量问题的，由供方负责调换。

八、结算方式及期限：

1、本工程无预付款。

淘宝精品

九、违约责任：

1、如供方未按合同规定的期限供货，严重影响到购方工程进度，经双方协商后仍不能解决时，应向购方偿付不能交货部分货款的10%的'违约金最新瓷砖购销合同范本合同范本。

2、如购方未按合同规定的期限付款，购方每延迟供方货款一天，应每日向供方偿付不能按时支付货款的10%的违约金，并且供方有权顺延供货或停止供货，由此造成的一切损失由购方自行承担。

3、供方按本合同规定的规格、型号、颜色、数量进行生产，在安排生产后，如购方需变更合同，应取得供方同意，并赔偿由此给供方造成的一切损失。

十、退货补货：

购方应承担小批量补货的额外费用。

十一、争议解决：

如本合同在履行过程中发生争议，由购、供双方友好协商解决；协商不成，可向法院起诉。

十二、其他约定：

本合同未尽事宜由双方协商，可另行签订补充协议，补充协议与本合同具有同等法律效力。

十三、合同生效、终止：

本合同自双方签字盖章之日起立即生效，自货款两清时自动失效。

本合同壹式__四__份，购方执三份、供方执__一__份，均具有同等的法律效力。

购方名称(章)： 开 户 行：

委托代理人： 账号：

20xx年7月5日 电话：

供方名称(章)： 开 户 行：

委托代理人： 账号：

20xx年7月5日 电话：

瓷砖工作总结销售 瓷砖合同篇三

需方：（以下简称甲方）

供方：安庆宏建伟业建材有限公司（以下简称乙方）

一、质量标准：按照hj/t297-20xx陶瓷砖标准执行；乙方提供瓷砖样品，甲乙双方签章确认封存后为准，瓷砖到场时，乙方提供检测报告及合格证，甲方依据样品的质量、颜色进行

验收。

二、产品名称，规格，货号，单位，数量，单价，总价等如表所列：

合同所签收数量为大约数量，根据甲方实际提货量，按实结算。

三、交货方式及期限：

1、货送到甲方工地指定位置，装车费、运输费、卸车费等相关费用由乙方承担。

2、双方合同签订生效后，甲方根据工程进度分期分批提货，乙方根据甲方要货数量，保证在20xx年 月 日前全部送到甲方工地。

四、结算方式：

1、合同签订完甲方须向乙方支付工程款的30%作为供货定金；

2、货到工地经甲方验收合格后，甲方在3个工作日内付清货款。

五、违约责任：

1、如乙方不能按照甲方要求的交货日期按时交货，每延误一天交货，则按延期交货部分价款每天5向甲方支付的违约金赔偿施工单位的误工费用。

2、如甲方不能按照合同约定的付款日期按时付款，没延误一天付款，则按延期付款金额每天5向乙方支付的违约金。

六、争议解决：

如本合同在履行过程中发生争议，由甲乙双方友好协商解决，协商不成，可向甲方所在地人民法院起诉。

七、本合同自双方签字盖章之日起生效，本合同一式贰份，甲乙双方各执一份，均具有同等的法律效力。

代表人(签字)： 代表人(签字)：

日期： 年 月 日

瓷砖工作总结销售 瓷砖合同篇四

需方：（以下简称：甲方） 供方：（以下简称：乙方）

依照《中华人民共和国合同法》及其他相关法律法规之规定，遵循平等、自愿和诚实守信的原则，甲乙双方经友好协商，供货事宜达成如下合同，以资共同遵守。

一、供货内容

1.1 货物的名称、品牌、产地、规格、数量、单价

价格如有跌涨，概不影响本合同所订价格。

（1）若甲乙双方对货物有质量争议，可向有质量检验资质的机构申请检验。

（2）乙方须保证每批次的货物质量，并提供厂家货物合格证明、质量检测报告等相关资料。工地现场报验的费用由甲方承担，但如报验不合格，报验的费用由乙方支付，并承担甲方由此产生的其他经济损失。

三、交货方式

3.1交货时间：按照甲方项目部的通知要求供货。

3.2交货地点：项目工地，货到工地后乙方负责按甲方收货人指定卸货点。

四、双方的权利义务 4.1甲方的权利义务

4.1.1甲方应提前3天通知乙方备货，由乙方厂家备料安排生产确保材料准时进场。 4.1.2甲方应提供货物的存放场地，并在接到乙方通知后及时清点、验货及签收货物。 4.1.3甲方委派（联系电话：）为收货人负责货物清点、接收工作，每批次货到工地由收货人负责当场点数验收。

4.1.4每批次货到工地甲方应当场点数验收，对于不合格的货物，甲方有权要求乙方退换；在施工过程中发现质量不符合国家标准的，乙方负责退货。

4.2.1乙方应按合同约定及甲方项目部要求供货，并保证提供合同制定品牌的原厂货物。 4.2.2乙方应随货提供有效的货物检测报告、合格证等资料，否则视为不合格货物，甲方有权拒收。

4.2.3乙方负责货物的运输及装卸，并承担运输及装卸过程中货物的毁损灭失风险以及人身损害责任。

4.2.4乙方委派（联系电话：）为货物交接人，负责货物的交接、签证。

4.2.5对于不合格的货物，乙方应予以确认并按照甲方要求及时退换。

4.2.6合同签订后，乙方应按照甲方的实际需要量进行供货，不得以任何理由拖延或终止供货，否则甲方可以停止后期付

款并追究其经济损。

万元，工程竣工验收合格后一个月内返还。5.2本合同以人民币结算，甲方以 银行转账 的方式支付货款。乙方指定如下账户用于收受本合同项下货款。乙方如需变更如下指定账户应在第一个付款日 3 个工作日内向甲方提供银行账户确认文件。

账户名称： 开户银行：

银行账号：

六、违约责任

币贰仟元整支付违约金。如乙方不及时供货累计达5天的，甲方有权终止合同，由于供货不及时造成损失的，由乙方承担。

7.1 本合同未尽事宜，可另签补充协议，其补充协议经甲合同具同等法律效力。

7.2 本合同履行中，如发生争议，甲均可向银川市仲裁委员会申请仲裁。

7.3 本合同一式四分，双方各执两份，自双方签字盖章后生效。

乙双方应通过协商或调解解决，如协商调解不成时，双方

乙双方签字盖章后作为本合同附件，与本

甲方（签章）： 乙方（签章）：

日期： 日期：

瓷砖工作总结销售 瓷砖合同篇五

一、深入学习政治理论，不断提高政治素养

一年多来，我认真学__方略、__和公司工作会精神、__省__公司关于节能减排的规定等文件资料、__董事长和__总经理在公司抗险救灾抢修复电总结表彰大会上的讲话。进深刻体会了“众志成城、顽强拼搏、不胜不休”的抗灾精神，理解了“办法总比困难多、不屈不挠、艰苦奋斗”的精神，这将是以后工作的强大动力和克服困难的有力武器。

除此之外，我还利用网络、电视、报纸等媒体来了解和学习政治时事，关注社会政治生活，对政治学习的自觉性和积极性都有了很大的提高。

二、不断努力学习，提高专业知识

在业务知识方面，我参加了网公司组织的营销工作创新培训和公司组织的营销相关技能培训。除了参加公司组织的各种培训，我也虚心向同方公司和各供电局专业技术人员请教营销信息化、自动化相关知识，并结合工作需要，自主学习信息化、自动化的专业知识。此外，利用周末时间，攻读__大学信息与自动化学院控制理论与控制工程专业工程硕士，在这一年多的时间里，已基本完成了工程硕士阶段的课程学习，使自己的理论知识得到了很大的提高。学习过程中注意总结收获，并在《__电业》发表文章。

三、认真做好本职工作，提升工作能力

(一) 营销监控中心建设

营销监控中心是通过对客户服务系统、95598系统、负控管理系统、需求侧管理系统、调度mis□营销现场监控设备等资源的整合，建立了新的营销工作流程监控管理体系，真正实现

端到端的管理，全面提高营销服务水平和层次。从年初建设开始，我参与了《云南电网公司营销服务中心系统建设方案》编写完善，建设过程中全程参与协调相关参建单位工作，并承担了监控中心的软硬件设备的日常管理和维护。系统投入试运行后，通过征求各部门意见，编写《营销服务中心系统需完善的内容》，年底组织监控中心验收，参与《__司监控中心后期建设思路____x营销监控中心运行管理制度》、

《__公司营销监控中心岗位职责》等的编写完善。至今营销监控中心已累计完成功能开发累计73项，其中业务功能63项，数据填报功能10项。在业务功能中，发供电模块23项、需求侧管理15项、营销经营13项、优质服务10项、其它2项。

(二) 县级公司“一体化”工作

作为今年营销“三大工程”的全省营销信息“一体化”建设，我参与了《一体化客服系统推广实施方案及业务》、《__电网公司县级供电企业营销信息“一体化”业务流程规范(试行)》、《__公司县级供电企业营销信息“一体化”电费核算细则(试行)》编写完善。针对“一体化”实施过程中暴露出来的网络问题，参与《云南电网营销一体化网络系统建设项目书》编写完善，并参与组织实施。与现场技术人员一道参与“一体化”客服系统交流会，收集整理各单位对系统的意见和使用过程中的问题，编写完成《一体化客服系统常见问题解答》。目前“一体化”已完成66个县公司689个供电所抄、核、收三大核心模块的实施。

瓷砖工作总结销售 瓷砖合同篇六

乙方：

1、内外墙工程计量方式：

按设计图纸规格实际粘贴的工程量。楼梯间按平方计价，包

括楼梯间地面及转向台。卫生间地面及墙面铺贴，按实际面积计价。其它踢脚线按实际完成工程量计算。

2、工程综合单价：

1、单体工程施工面完成验收合格后付已完工程量的80%，

2、工程竣工验收合格后付清余款。

1、在施工过程中，甲方发现乙方在人员组织及工程质量上不能达到甲方对工程进度及质量要求时，甲方有权更换施工班组。

2、甲方现场管理人员有权对乙方在施工工程中违反规范要求的进行经济处罚。对有危害人生安全的部位，有权立即停工要求整改。

3、甲方提供电源、水源。

1、乙方必须听从甲方的统一安排及指挥；

2、乙方必须在甲方安排的工期内保质保量的完成施工任务；

3、乙方必须做到工完料清，负责对施工的建筑垃圾清除；

5、乙方必须配合甲方，乙方提供墙地砖施工必须的工具；

6、乙方必须对每班的施工的墙地砖清理并经甲方验收合格，对甲方验收不合格的地方应及时整改清理。

7、所有材料的室内转运、砂灰的拌制及转运所有用工均由乙方负责。墙砖乙方必须采用白水泥勾缝，勾缝用工乙方负责。

1、因乙方造成的安全事故由乙方全部负责经济、民事及法律责任；

1、墙砖、地砖、梯步砖质量控制：立面垂直度2mm内，表面平整度

1.5mm内，阴阳角方正2mm内，接缝直线度2mm内，接缝宽度2mm内。

2、因乙方施工原因造成返工，乙方承担一切经济赔偿责任。

自年年天内完工，因乙方原因不能按期完工每延误一天罚款500元。

甲方：阜新高速三塔收费养区 乙方签字：

代表签字：

电话：电话：

年 月 日 年 月 日

瓷砖工作总结销售 瓷砖合同篇七

今年七月，我非常荣幸的加进xxx来到了公众客户中心，至今已有半年，在此期间我的主要工作是在营业厅里学习业务和ibss系统的操纵，并熟习营业厅的运作流程，现对此半年的工作进行简单的回顾和总结。

在业务的学习方面，对各种优惠套餐进行了比较系统的学习，并规范了自己的解释口径。在这几个月中，活动咨询是我常常做的一项工作，这对我的业务熟练程度提出了较高的要求。在工作的前期有时会碰到没法解答顾客发问的情况，需要找其他同事帮忙。后来在同事的帮助下，已可以较好的完成活动咨询员和业务导航员的工作。在前台办理业务时，也能够做到具体的向顾客解释业务，消除可能产生的误解。在学习业务的同时，服务规范也是我学习的一个重要内容，现在已

对此有了较深的了解。

ibss系统的学习是我这几个月来的一项重要工作。在我老师的悉心指导下，我已可以比较熟练的进行操纵，并在顾客较少时上位办理业务，但与其他营业员相比操纵速度还是偏慢，这一点还需要我通过自己的努力进行改进。

对营业厅运作流程我也做了比较具体的了解。包括营业员的业务学习，顾客投诉处理，营业厅的布置，宣传品的摆放，不同岗位同事的分工和各自职责，“四个能力”的展现，排班，工单管理，营收款的处理，促销礼品和卡类的管理等，为我以后展开工作创造了比较好的条件。

在十一月的时候，我在营业厅陈主任的安排下来到东山分局大客户中心，协助两位营业员进行大客户的业务受理。由于大客户业务数目较大，而且通常在月底比较赶时间，这给受理工作带来了很大的压力。不过我还是在同事的鼓励和支持下，克服了时间紧任务重的困难，较好的完成了自己的任务。同时，也锻炼了自己在任务较多的情况下工作的能力。

在这几个月中，中山二路营业厅的各位领导同事过硬的业务水平和良好的敬业精神给了我深刻的印象，也时时刻刻影响着我。作为新人，刚开始工作时或许在能力上存在着不足，这就需要自己用良好的工作态度往弥补，对领导交给我的任务，我做到了尽心尽力的往完成。也感谢中山二路营业厅的领导和同事，他们给我起了很好的榜样作用。在工作中我还和营业厅的领导和同事构成了较好的关系，为今后工作中的合作打下了好的基础。

在获得一定成绩的同时，我也存在一些不足的地方，主要有以下几点：

与其他营业员相比，我的学习速度确切偏慢。这其中固然有客观上的困难，但更多的还是自己主观上的缘由。在今后的

工作中要学习的东西还有很多，应对自己高标准，严要求，尽快尽好的把握新的知识和技能。

固然在广州度过了自己四年的大学时光，但由于自己学习广州话的意识不够，加上舍友，同学多为讲普通话者，结果四年下来广州话固然听懂已不成题目，可在与年长的顾客交换时由于自己不懂讲广州话，对方普通话听力又较差，给交换带来一些困难。在今后的工作中广州话也是一项比较重要的技能，应引发自己重视。

比如唱收唱付，微笑待客等，固然看似只是一些细节题目，但实际上关系着营业厅的服务质量和企业形象。有时这些服务规范我并没有完全做到，在领导和同事的帮助下。我也熟悉到了这些规范的重要性，并进行了改进。

在有时顾客比较多的情况下，我轻易出现手忙脚乱的现象，影响了我的服务质量。在今后的工作中，应当学会对工作进行公道的安排。

这些不足的地方应当引发我的重视，及时吸取教训，在今后的工作中加以免。

在营业厅的工作已结束了，回顾几个月来的工作，可以说成绩与不足并存。在今后的工作中我会改正不足，尽努力弄好自己的工作。我的总结就到这里，请各位领导予以指正。

瓷砖工作总结销售 瓷砖合同篇八

本协议由佛山新里程陶瓷徐州总代理与各家装修公司本着平等自愿、友好协商的原则签订，并根据中华人民共和国有关法律法规，就销售新里程瓷砖及有关事宜达成本协议，经资双方共同遵守。

甲方：新华陶瓷业有限公司徐州总代理(以下简称甲方)

法定代表 人：

乙方：（以下简称乙方）

经营地址：

法定代表人：

乙方应提供营业执照副本、法定代表人以及签约人身份证。

- 1、甲方授权乙方在沛县区域内销售新里程牌产品。
 - 2、乙方若要在非签定区域开拓市场，必须向甲方提交市场开拓申请书及须经甲方的书面有效批准；否则甲方将依法追究乙方一切责任并有权利取消乙方销售资格。
 - 3、甲方产品及品牌的经销权、经营权归甲方所有，未经甲方同意，乙方严禁擅自将甲方授权给乙方的 产品与品牌的经销权及经营权转让或转售。若乙方确需转让，必须得甲方书面同意，乙方则须缴纳全部转让金的30%给甲方，但产品的经营权则归甲方所有，否则作违约和侵权处理，同时甲方有权随时单方面取消乙方销售资格，并采取法律手段处理，同时经销商确认书内涉及的品牌商标、注册商标、标微号归甲方所有。
 - 4、在有效经营期间若因乙方违约而被甲方取消经营权或合同自然终止，未经甲方同意乙方无权提出任何形式的转让。
- 1、价格以甲方提供的价格表为准，至于价格调动，甲方以传真形式或电话通知为准。
 - 2、乙方及时向甲方支付货款，实行款到发货的原则。
 - 3、乙方订货应提前与甲方电话或传真通知。

甲方收到乙方的货款后，按乙方指定的货运方式发货。

1、乙方收到甲方货物后，必须当场进行验收，按行业标准进行抽样检查。

2、若该批货物经乙方检验后有严重的质量问题，可拒收并及时通知甲方予以处理。

1、甲方需对乙方及客户提供技术咨询。

2、甲方免费为乙方铺设样品，协助乙方进行价格定位。

乙方责任：

1、不泄露甲方产品的技术秘密。

2、样板房不得铺设与甲方有竞争性的产品。

3、如需要更换新品种或合同结束，需退还全部不用的样品，如有破损按原价进行赔偿。 4、维护甲方的品牌形象及企业形象，广告宣传不得违背国家及地方法律，法规，不进行市场不正当的竞争。

4、双方共同遵守商业道德，不得以任何形式泄露对方的商业机密，不得将本协议提供给第三方(除政府部门及行政诉讼外)

1、本协议有效期以本协议附件(销售确认书)中的有效期为准。

2、在本协议有效期内，甲乙双方可通过协商终止协议。

3、本协议终止后，乙方不得以甲方的品牌及企业的名义进行任何形式的活动。

1、一方违约本协议给另一方造成损失的，应赔偿对方的损失。

2、若乙方违反本协议条款规定的，甲方有权随时无条件终止本协议。

1、本协议未尽事宜，双方协商解决，以双方签章的书面形式为准。

2、双方原签定之协议与本协议相抵触之处，以本协议为准。

3、本协议附件(销售确认书)与本协议具有同等法律效力。

4、本协议期满前三个月，双方可协商续约事宜。

5、因本协议所产生的或与本协议所产生的一切纠纷，双方应协商处理，协商不成则诉讼签署所在地人民法院裁决。

一、定义：甲方指供货方，乙方指销售方。

二、经销品牌：新里程陶瓷及名致陶瓷

三、合作方式： 结算期限： 支付方式

四、销售产品：

五、指定进货渠道：新里程陶瓷

六、经销区域：甲方指定的经销区域为：

八、经销商供货价格表(附表一)

九、本协议生效条件：自双方签章起即生效。

十、本协议有效期： 年 月日

十一、说明：本确认书一式两份，是甲乙双方签署的销售协议书的附件，具有同等法律效力。

甲方：*****公司徐州总代理 乙方：

地址：*****城17号楼55号 地址：

法定代表人： 法定代表人：

委托代理人： 委托代理人：

电话： 电话：

传真： 传 真 ：

签 约 地： 签 约地：

签约时间：年月日 签约时间： 年月日

分 销 合 同 书