

最新志愿服务表彰会 度在度工作总结表彰大会发言材料(汇总5篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

志愿服务表彰会 度在度工作总结表彰大会发言材料 篇一

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

今天有幸站在这里真的是诚惶诚恐，压力很大。我还很年轻，资历不深、经验不足，今天能够获得“先进工作者”的称号，更多来自于领导对我的细心指导和同事们帮助。我首先想借此机会感谢我们单位，感谢每一位伙伴带给我快乐与感动，带给我的满足与骄傲。在我们相处的这x年里，你们对我一点一滴的关爱都让我由衷地感受到了幸福。

每一个时代都有一种先进的精神，这种精神源于我们身边每一个身份普通、岗位平凡、业绩突出的工作者，这种精神成为了推动社会前进的源动力，引领着无数人战胜苦难、不懈创新、勤勉开拓。这种精神称之为“榜样精神、先进精神”。在我们单位有很多这样的榜样，十年如一日坚守岗位的李xx□他用实际行动诠释了什么事工匠精神；巾帼不让须眉的王xx□舍小家为大家，疫情期间主动请缨，下沉基层，守护我们的家园省略号……这样的人还有很多，他们身上都有着一种爱岗敬业、勇于创新，甘于奉献的精神；一种对职业、对社会、对国家的道德感、责任感和使命感，我们要向他们学习，争当先进，永葆初心。

先进工作者之所以能在平凡的岗位上干出突出的业绩，就是因为他们始终有着为祖国，为社会，为人民干好事业的坚定理想信念，我们就要像他们一样，志存高远，立足本职，爱岗敬业，扎实工作，在自己的岗位上为社会进步做出积极贡献。

我们要在不断总结工作经验的基础上，大胆寻求革新，创新工作方法。

先进工作者的先进事迹充分说明了事业是实干出来的，任何心存坐享其成，好逸恶劳思想和做法的人是不可能干出一番事业的。求其务实，兢兢业业工作，就是我们学习先进的最好行动。

不计较得失，不计较贫富，把自己的一切奉献给别人，这种精神是值得我们学习的，也是我们努力的方向。

我们学习先进不是光喊口号，不是做表面文章，而学习先进所表现出来的所有品质和精神状态。这是一种无华的忠诚、一种朴实的敬业、一种与日俱增的进取，更有一股指导我们实践的强大力量。在思想上，我们要坚定忠于自己从事的事业，对待工作要有责任心和使命感，树立奋勇争先，争创一流的进取意识，培养以大局为重，无私奉献的优秀品质；在工作中，我们要善于沟通，拉近与同事、领导之间的距离，得到他们的信任，不断提高自己技术水平，充分发挥聪明才智，为企业建设发展献计献策。在生活中，我们坚持发扬艰苦奋斗、勤俭节约、尊老爱幼、乐于助人的优良传统，力争做一名优秀的xx人。

“学习先进、学习榜样”是一种指引方向、催人奋进的精神符号；

先进意味着“光”，是一种能照亮前方、温暖人心的希望之光；

先进意味着一种“取向”，是一种人生道德观念和价值取向。

时代的变迁、社会的发展证明了，劳动是人类文明进步的源泉，先进是时代的标杆和旗帜，先进精神是社会发展的宝贵财富。而今，在加快发展的关键时期，我们比任何时候都需要依靠广大人民群众的强大力量，比任何时候都需要发挥先进工作者的示范导向作用，比任何时候都需要弘扬具有时代特征的先进精神。我们是新时代的建设者和参与者，让我们以一种学习先进、尊重先进、崇尚先进、争当先进的精神去诠释优秀工作者的含义，以一种默默无闻、甘为孺子牛的心态做服务社会的先锋。

;

志愿服务表彰会 度在度工作总结表彰大会发言材料 篇二

今天，公司在盛京富丽华酒店召开年终总结表彰大会，总结已经过去的20xx年，布置20xx年的工作，同时对在去年工作中取得优异成绩的员工进行表彰。在此，我对将获得公司表彰的员工表示诚挚的祝贺，同时也预祝年会圆满成功，为今年的工作鼓好劲，铺好路，总结好经验教训，以利我们在今年工作中取得更好的销售业绩！

回顾已经过去的20xx年，对我们公司来说，是由小孩成长为大小伙的一年，是挥洒泪水和汗水奋斗的一年，是取得辉煌业绩的一年！下面，我总结一下去年分管行政人事和辽南市场的工作，计划一下今年的工作。

一、20xx年所做的主要工作

(一)建立架构。所谓建立架构，一个是公司的，另一个是市场的。

去年2月10日，我正式加入公司。那时公司员工只有13个人；公司没有一个可以单独支撑起来的部门，营销、售后服务和

配件共用一个内勤：魏x当时有好多小事情，都把我们难得找不到北在那儿。在这里，我并非在危言耸听，情况真是如此。我到职后，与王x助理一起，配合许总，在3月底前，招聘人员，分别组建了综合管理部、营销管理部、售后服务部和配件部，基本上能够保证公司的正常运行；后来又陆续更换和替换了一些人，各部门才有了今天的规模，保证了公司以销售为中心的各项工作正常展开。我真诚感谢大家加入公司！没有你们的加入，就没有公司蓬勃发展的今天！

我加入公司之初，公司只有两个分公司：锦州和丹东。随着销售业务的持续开展，陆续在销售得比较好或者有发展潜力的市(县)组建了分公司。截止目前，我组建或参与组建了沈阳、铁岭、抚顺、岫岩、营口、盘锦和鞍山7个分公司。现在，9个分公司都有4到8人，支持了公司在所属区域销售的展开。目前，已经形成了以公司总部为中心，以各分公司为支点，以代理商为节点的销售网络布局，为今年我们销售持续上量，完成上级公司下达的销售任务奠定了坚实基础。

(二)招聘人员。人才短缺是所有公司发展的瓶颈。任何事情都需要人来做，没有人是万万不行的。今年以来，在许总的支持和亲自参与下，我与各位副总、职能部门经理、分公司经理一起，前后一共招聘了x人，留下x人，其中副经理以上人员x人：他们是副总经理x、挖掘机销售总监x、副经理或区域经理x；销售人员x人，售后服务人员x人，其他人员x人。正是有了大家的加入，才有了蓬勃发展的今天。

(三)建章立制。我刚刚到公司的时候，如果说当时没有任何章程也不为过。在这一年中，我组织起草或起草了各类规章制度11个，以公司文件的名义下发，他们是：《销售业务流程》、《加盖公司印章批准权限规定》、《公司各类人员差旅费报销标准》、《保内、保外维修奖励政策》、《配件销售提成奖励政策》、《销售人员薪酬标准》、《公司职能部门各职级员工薪资标准和全体员工工资发放流程》、《手机

话费报销制度》、《员工离职管理制度》、《员工考勤管理制度》、《员工车辆购置和各类补助方案》和《关于明确财务报销审批权限的规定》，对公司的发展起了规范的作用。

今年，我们公司的销售任务还比较重，这就要求我们各区域和各部门、各分公司，加大工作力度，创新工作方法，脚踏实地，以不懈的斗志，努力拚搏，一定要超额完成公司下达的工作任务。

一是在区域销售台量上完成x台。公司今年下达给辽南区域的销售任务额是装载机x台，道机(压路、平地机和两头忙)x台，推土机x台、国机挖掘机x台，jcb挖掘机x台，总计x台。我给各分公司下达的任务总额是x台，销售额为x万。我是部队干部出身，只要手里有人有枪，弹药充足，没有完不成的任务。现在，辽南区域有xx个分公司做支撑，正在着手组建大连分公司；有张x、毕x等五位经理的鼎力相助，另外还有x名成熟的业务员拚力相争；截止到今天，已经销售了x台(装载机x台，两头忙x台)，我看完成全年销售任务应该没有问题。所以，我对完成公司下达的20xx年销售任务充满信心，不仅要完成x台，而且要超额完成，达到销售x台以上，销售额达到x万，这个目标是完全能够达到的！

二是在区域的销售额和销售台量上保三争二。在去年的销售中，辽南区域也曾有过领先的月份，但到月底时排名却还是第三位。有了我刚才上面所说的x个分公司和4位得力的分公司经理的有利条件，今年我要保三争二，窥视第一。

三是控制好市场风险。今年，我要把主要精力放在控制风险上。去年，因为是第一年销售，有的客户条件不是很好，首付比较低的我们也放了车，才造成了拖回车，起诉了客户情况的发生。今年，首付太低和客户条件不太好，我们心里不是很有底的，我不会放车的。辽南区域的x位分公司经理今天有4位在，我们今年一定要牢牢控制风险，你们心里都没有底

的，也别打电话报给我，找我我也不会答应放车的。

四是抓好分公司的正规化建设。目前，辽南区域的x个分公司组建时间都不长，除了经理都是在行业中工作七八年是行家里手外，销售、售后服务、内勤都加入工程机械这行时间都不长，加上公司职能部门人员成分也比较新，所以一定会有功率损失的情况发生。在今年工作中，我会从严要求，一抓分公司内部培训，二抓公司组织的培训，三抓在具体工作中以销售代训，四抓及时处理各种问题，使大家尽快上道，从而形成合力，促进销售。

服务：为销售一线服务、为基层单位服务、为全体员工服务、为公司领导服务。保障：保障公司经营活动正常进行、保障员工的工作生活正常进行、保障各类会议正常进行、保障公司各部和各分公司的正常运行。指导：指导基层各单位按照公司的各项规章制度做好。监管：监督部门和各分公司落实好公司的各项规章制度，对违规的人和事及时发现、调查和处理，加大管理力度，使各基层单位，按照公司的规定来做。

六是抓好各区域、各部门和各分公司的协调工作。我作为主管行政人事工作的副总经理，同时我还有一个重要的工作职责，那就是要做好各区域、各部门和各分公司协调工作。家和万事兴。同样，只有公司各区域、各部门和各分公司之间“和”公司才能形成同心，形成合力，形成战斗力。我会本着公司利益至上，以公平、公正、公开的原则，兼顾公司、各单位、个人的利益，处理各单位和个人的任何事情。不可否认的是，我所做的任何决定，站在小单位和个人的立场上，可能会感觉自己的利益受到了损失。我20xx年的农民20xx年的军人经历，决定了我不会戴有色眼镜看人的。如果有对不起大家的地方的话，只有请大家谅解了！

四、讲三点感想

经过去年全体员工的合力拼搏，我们公司取得了骄人的业绩，

我本身是亲历者。每念及此，我感慨万千。在此，我发三点感慨，供大家借鉴。

一是正确看待我们取得的成绩和存在的不足。

去年一年，我们公司一共完成了各类产品的销售亿元，其中常林装载机是常林公司给我们下达的任务台量的x%[]是20xx年xx市场销售台量的x%[]公司从年初的x个人，发展到目前的x人，预计春节后达到x人左右。我们公司走完了其他兄弟工程机械公司要花三到五年才能走完的路。看了以上数字，我们有理由为我们取得的成绩而高兴！

但我们在为完成如此辉煌的业绩欢呼雀跃的同时，也要清楚地知道，我们集全公司之力，才完成了上面的销售台量和销售额，与x等国内知名品牌一个地级市的销售台量和销售额没有多多少，甚至还没有个别品牌一个地级市的销售额和台量多，我们是没有更多的理由高兴的！

我想说的是，我们即要充分认识到我们所取得的成绩，上面的销售台量和销售额，是我们全体员工用汗水和心血换来的，来之不易！我们即不能妄自菲薄，也不要固步自封。从今年1月1日起，各区域和各分公司及各位业务员的销售台量和销售额都是“零”，都是从“零”起步的，我们都站在同一起跑线上的，年底才能见分晓。如果我们为去年取得的成绩而陶醉的话，我们就太渺小了；今年年底，我们将取得更大的成绩的时候，即要完成总量x台，完成销售额将超过2个亿，那我们又该怎么办、怎么欢庆呢？我们所应该做的就是，上下团结一心，努力拚搏，尽心做好自己的本职工作，为今年完成全年销售任务，去做出我们自己的贡献！

二是只要我们公司上下团结进取没有完不成的任务。

我们去年这所以取得如此辉煌的业绩，究其主要原因，是我们有一支敢打必胜的销售团队，有一支保障有力的职能部门

团队。这个团队是上下团结的。就向《孙子兵法》中说的那样，“上下同欲者胜”。这一点我想大家都有共识。去年12月9日许总和我们一起几位副总去x股份公司开会，捧回了“特殊贡献奖”、“融资租赁推广优秀奖”和常林股份有限公司“战略合作代理商”三块金牌。特别是战略合作代理商，在全国一百多家代理商中，获此殊荣的，仅仅x家，而我们是加入常林股份有限公司代理商行列最晚的一家！所以，今年建设一支优秀的攻无不克、战无不胜的优秀团队仍然是我们公司领导的主要工作任务。我们有这么优秀的团队，有这么好的产品，有这么好的市场，有这么高的干劲，上下同心，就没有攻不下的山头！就没有完不成的销售台量和任务！

三是面对强手勇敢亮剑！

去年，有的兄弟工程机械公司已经把我们当作对手了，处处打压我们；我在内部qq号上受到“通缉”，再有和我接触者“严惩不贷”。出现这些情况，说明他们看到了我们的实力和潜力，这些我们要深深引以自豪！没有强大的对手和我们叫板，我们就没有目标，就没有干劲，就不能激发我们的无限潜能！我预计，到今年年底时，会有更多的兄弟工程机械公司把我们公司当作对手的！狭路相逢勇者胜！碰到对手，我们就要亮剑，不是让对手在我们面前举剑拜服，那么我们只有举剑投降，对于在座的全体员工，你们是不会同意的！我们怎么做？我们所能做的就是，拔出自己的佩剑来，迎上去，站稳丁字步，对手还没有出手我们先亮出自己的佩剑来，抓住先机，出剑吧！用你们青春的汗水、用你们的辛勤劳动、用你们娴熟的销售技巧和业务能力，去取得你们应该取得的销售业绩，让我们对手公司的老板，看着我们公司出色的销售业绩和蓬勃发展而投来敬佩和无奈的目光，让对手公司的销售人员望着我们手中的闪亮的剑尖而心惊胆战吧！我们公司领导相信你们能行，我们等着你们的好消息！

我的讲话完了。谢谢大家！

志愿服务表彰会 度在度工作总结表彰大会发言材料 篇三

我是来自机电工程系的xx[]站在这心里十分激动，十分荣幸能作为一名青年志愿者代表在这里诉说一下自己的感受。

两年前，青年志愿者以它博大的胸怀接纳了我，在青年志愿者协会这个温暖的大家庭中我认识了许多好朋友，两年来，我积极参加各种社会实践和爱心服务活动，通过各种锻炼提高了自己的能力，也同时重塑了自己的思想道德素质，最重要的是我明白了在当今日益浮躁的时代，感恩老师谆我很高兴能作为这种精神追求的传递者。

在青年志愿者协会的日子里，我相继参加了很多活动，才发现自己以前真的不懂什么叫做欣慰，在去市特殊教育学校的过程中，我深深的体会了这一点，第一次去的时候那些特殊儿童用沙哑而欢乐无比的声音追着自己：大哥哥今天能和我们一起玩吗？大哥哥我们一起跳绳好吗？你们能否体会自己当时的感受！心在跳个不停，夹杂着丝丝的兴奋，更重要的是我时刻在提醒自己：责任！这一声大哥哥不是白叫的，我要拿出自己的全力去帮助他们。所以我会努力完善自己，给孩子们带去更多的欢乐。我相信这也是青年志愿者协会每一个成员的心愿。

在校园大扫除义务打扫多媒体教室的活动中，我感触颇深！我原以为这种费力又费时的事参加的人会特别少，但我又错了！我忘了加入青年志愿者协会的人都是无私的。清洁卫生，也许并不算伟绩，但是我在看到那么人在一起挥洒汗水的时候，我懂了！到临渭区鹏程敬老院看望孤寡老人，去桥南留守儿童之家，胜利聋儿语训学校陪伴小朋友，等等等等。这一切使我能够用自己的行动去了解爷爷奶奶、小朋友的心声！我平庸但我会努力。努力做到最好，我认为这也是在座每一位的心愿！

大一第二学期末，我很荣幸的担任了院青年志愿者协会第六届会长一职。这可以使我带领更多的人和有更多的机会去参与志愿活动，我乐此不疲。去临渭区鹏程敬老院看望孤寡老人；带领会员为全国科技管巡展提供志愿服务；去曙光特殊教育学校看望特殊儿童；同会员为桥南留守儿童之家的爱心捐赠提供志愿服务；母亲节去看望老城敬老院的老奶奶，市残疾人相亲晚会上为各位残疾的哥哥姐姐们提供志愿服务……一次次的活动影响着我们的每一位会员，也深深鼓励着我更好的带领会员一起参与志愿服务。我自豪，我是一名青年志愿者！

总之，在接下来的工作中，我将和我们会员一道继续把青年志愿者“奉献、友爱、互助、进步”的精神，践行到我们一点一滴的实际行动中，把这把用爱心凝结的火炬传递下去，让更多的人了解志愿者的行动，感受志愿者精神的洗礼，让更多的人携带志愿者的精神为我们生存的社会发光发热。投身于志愿服务中去，为我们所生存的社会贡献自己的力量。

最后，祝学院的未来更加美好！青年志愿者协会的明天更灿烂！谢谢大家！

志愿服务表彰会 度在度工作总结表彰大会发言材料 篇四

大家好！

我叫__。今天非常高兴、也很荣幸能够作为爱心志愿者代表，在这里做交流发言。

今天我们相聚在__市爱心公益协会，举行爱心公益协会第一次大会，首先我代表自己，对各位志愿者的爱心付出和奉献精神致以深深的敬意！正是因为你们一点一滴的温暖付出，我们生存的冰冷的物质世界才有了爱的温度。

爱心公益协会从去年成立以来，我亲身参与了三次活动，有一些感想和大家分享一下。

“温暖一村子大凉山公益行”是第一次活动，前不见古人！———没有经验可以借鉴，整体策划难，操作步骤多，持续时间长，身心的疲惫让我几乎一个月不想爬山、不想坐车。但是社会影响巨大，不仅轰动__，更通过媒体和网络扩散到了全国。后不见来者？———正相反，上饶、南昌、九江、赣州的朋友、网友、驴友一再向我表示：下次活动一定要通知他，下次活动一定要参加！__集团的官方微博连续转发我的微博“大凉山的希望”，并向全社会呼吁——帮帮他们吧！

春节前“小糖糖的一天”———“陪伴失依儿童过一天”是第二次活动。说句实话，不仅小糖糖度过了快乐难忘的一天，我也是！这个有照片为证，大家可以看看吉辉的空间相册，吉辉和小糖糖一起玩的时候笑得非常开心。为什么呢？因为他小时候没有玩过搭积木！

昨天的“广场义卖”是我参加的第三次活动，虽然准备时间短有些仓促，大家的支持和志愿者的付出仍然让这次活动办得有声有色，准备的义卖商品几乎一扫而空！现场的气氛热烈，甚至带动了几个小女孩帮我们发传单、帮我们义卖！

作为一名爱心公益志愿者，家人的理解、朋友的支持和社会的响应让我有一种非常美妙的感觉：这种感觉用一个字形容是“值”，两个字——“值得”，三个字——“很值得”，四个字——“非常值得”，五个字——我不知道了！哈哈。

希望我们的点点爱心，化作燃烧的火炬，照亮他人的前程，也照亮我们的美好人生。

谢谢大家！

志愿服务表彰会 度在度工作总结表彰大会发言材料 篇五

各位领导：

我是来自浏阳市人民医院儿科的副主任医师阳剑文，2000

年毕业于南华大学临床医学专业。2011年，我很荣幸地被医院作为科技特派员派到蕉溪卫生院支援该院的临床业务工作。刚到医院，我发现这里的硬件设施的确还算可以，但是这里的医疗技术水平还需要有很大的提高，与满足乡镇居民健康的需要还有一定距离。每次下到病房，在门诊看到那些因缺钙而致佝偻病，因喂养不当、饮食结构不合理而致营养不良或单纯性肥胖的患儿，我都会先告诉年轻的父母或年迈的爷爷奶奶们，怎样给祖国的花朵合理施肥；而当我后来再次碰到他们，看到他们茁壮成长、健康活泼可爱的样子时，我从心里感到非常的光荣和自豪。当我看到因慢性支气管炎、肺心病、高血压、冠心病、糖尿病等而躺在病房的老年患者时，我都会告诉他们所患疾病的原因、治疗方案及预防保健知识，看着他们一个个健康出院，我想他们身体健康才是我们这些白衣天使最愿意看到的，才是我们医务人员的职责所在。

在以后的日子里，我将从以下几个方面做好工作，服务于当地老百姓。

一是深入调查研究，帮助蕉溪卫生院制定和落实发展农村卫生事业的规划。

二是主持、参与适合医院发展的重点医疗科研项目的开发与应用。三是积极引进、推广应用适宜的医药科技成果和先进技术，提高卫生院的医疗技术水平。

四是搞好临床带教、培训医疗卫生人才，提高对农村多发病常见病的诊治水平，为人民群众提供较高水平的医疗服务。

五是尽可能地培植和发展卫生院的重点专科和学科。

六是帮助卫生院加强内部管理，提高管理水平。

七是开展卫生科普知识宣传，增强农民卫生保健意识，提高农民防病抗病能力。

八是定期反馈当地农村卫生工作信息，反映当地农村卫生政策的贯彻执行情况，提出发展当地卫生事业的建议和措施。

科技卫生下乡，为我们卫生工作者投身新农村建设提供了施展抱负的空间。我将带领身边的年轻医生和我一起成长、一起努力工作，真正的做到“输血”和“造血”；将深入了解农民的所思所想，真正让农民小病不出门，以实际行动解决他们“看病难、看病贵”的问题。