

# 最新岗位之星心得体会 商务之星工作总结 (汇总8篇)

从某件事情上得到收获以后，写一篇心得体会，记录下来，这么做可以让我们不断思考不断进步。心得体会对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写心得体会呢？那么下面我就给大家讲一讲心得体会怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 岗位之星心得体会 商务之星工作总结篇一

大家好！

沐浴温暖的秋阳，迎着凉爽的秋风，携着家人的嘱托，揣着自己的梦想，在果实挂满枝头的秋天，你们来了，你们激情澎湃、英姿勃发地来了，来到了xx这片神圣的沃土。今天，我们在这里隆重举行欢迎高一新生的升旗仪式，值此令人欣喜感奋的时刻，请让我们全校师生用最热烈的掌声向xx中学高一新生的到来表示最诚挚的欢迎和最热烈的祝贺。

xx是一所历史悠久而又洋溢着现代气息的普通高级中学。这里，大地每一粒土壤都蕴含着深厚的文化底蕴，空间每一处存在都透露出浓郁的青春气息，历史每一面书页都散发着自强不息的进取精神。将近xx年的如水流年，沉淀了xx中学一脉相连、薪火相传的“勤、实、严、活”的校魂。你们的到来无疑又为xx中学注入了鲜活的血液，我仿佛看到了执著而勇敢的你们在未来的道路上举起了更高的火把！

同学们，昨天也许你还只是一个无忧无虑、稚气未脱的天真少年。但刚过去的x月，你谙熟了收获的斑斓，品尝了成功的喜悦，进入高中，跨进xx中学的大门，是你们奋斗追求的又一新的起点。在这里，有幽幽的古松、精美的建筑、漂亮的

花草；有朗朗的书声，有嘹亮的歌声，有艺术的浪花，有睿智的溪流；有春风化雨般的关爱，有冬日暖阳般的真诚相助，有师生的热情，有家庭的温馨。

刚走进校园的你们，就像一把萌动的谷种，就象一群振翅欲飞的小鸟，而这里，就是你播种希望的肥沃土地，就是你展翅高飞的广阔天空。选择xx中学，走进xx中学是因为你们那颗执着于理想的心，使你们勇往直前。我们既然选择了读书，便只顾高考的胜利。或许前面是浩瀚的题海，我们也是“衣带渐宽终不悔”；或许前面是路漫漫其修远兮，那么我们必将上下而求索，或许前面曲折蜿蜒，困难重重，那么我们必将百折不回，永不言弃。

同学们，新学期的号角已经吹响，三年的征程开始启程。新的环境，需要你去适应；新的面孔，需要你去熟悉；新的学习规律，需要你去掌握；新的生活方式，需要你去体会。在这里，希望与困难同在，机遇与挑战并存，同学们，从现在开始，努力吧，努力学会做人、学会学习、学会创新、学会交流与合作，我相信，你们每一天都会有进步□xx中学也会因你们的进步而不断发展。

我坚信，三年的耕耘，你们的聪明才智，一定会得到充分的展示；三年的奋斗，你们一定会领略到青春的瑰丽、人生的真谛；三年的磨砺，你们将逐渐成熟，并为自己的高中生涯画上一个圆满的句号。“今天，我以xx中学为荣；明天□xx中学以我为荣”，三年后，母校会为你们金色的收割、更高的攀登而绽开像今日秋阳般灿烂，秋风般温暖的笑脸。

如果不能做太阳，就做颗星星；如果不能做条大路，就做条小径；不是以大小来判断你的输赢，但要做就做最好的你自己！希望这句话能支撑你们在风雨兼程中依然挺立，在上下求索中不畏艰难，在困难重重中永不言弃，相信有了我们的支撑大家一定会脚踏实地的走好，走稳这永生难忘的三年！

谢谢大家！

## 岗位之星心得体会 商务之星工作总结篇二

公司名称：

单

位：

部门领导：

姓

名：

年 月 日

2016全新精品资料-全新公文范文-全程指导写作 - 独家原创

7 / 1□

### 一、管理实践

一下班。

2. 在工作中还不够用心，可能是和我的年纪有关吧，对于问题的处理还不够独立，个人修养、基本素质还需要进一步加强。

2016全新精品资料-全新公文范文-全程指导写作 - 独家原创

7 / 2□

3. 对现场的管理还需进一步加强，执行力不够。

4. 对于车间的整理自己没有能够及时整理，对于一些半成品退仓不够及时。

5. 对员工队伍建设方面努力还不足。少数员工观念陈旧，工作不实，技术不精、质量意识薄弱、依赖心强等都有待转变、改善和提高。进一步提高员工队伍整体素质，将是下阶段的工作安排。

### 三、制定工作计划

明年将遵照公司的规章制度和本职的工作职责制定自己的工作计划表明确工作目标。

### 四、个人建言

7 / 3□

亡羊补牢，要把这漏洞补上，不仅是要员工的配合和遵守也要我们作为管理的以身作者，严格执行，带头遵守，才能有效的弥补缺失，像我就是还少了这份担当，在接下来的工作中，会把我所要担当的扛起，不辜负领导的期望。

2. 对新员工、操作机台的员工定期进行安全培训。

各位领导、同仁：

大家好！

xxxx年已经过去，年度工作已近尾声，回首这一年，感慨良多。

7 / 4□

任和员工对我的殷切希望，这些都是我自身能力培养和发展

的动力之源。

在这两个月中，让我体会最深的东西不是对工作的心得，也不是个人成长的感悟，而是看到身边的同仁们对企业的认同和实践，要求自己去理解、感受并遵循这种企业文化所倡导的心态和行动规范，以友善之心面对自己从事的每一件小事，要以力求精致的态度为自己的目标，尽自己最大努力去力求向完美的结果靠近。我想这些对年轻人来说，都是一种激励和鞭策，走在这条道路上的所有人都会在“真诚、善意、精致、完美”这八个里面找到人生价值的所在。总结任期这段时间的工作，我们对生产工作进行了以下改善：产品质量方面，在以往生产经验的基础上，设制并推行了产品首检记录，以及不合格产品返修记录表。从整个生产线全面质量控制以来，车间在工艺纪律、过程控制方面得到很大程度上的改善，并获得了可喜的成绩。车间在此基础上，即行推出流水作业生产，通过坚持不断的努力，并进一步加强工艺纪律、过程控制，保证了来之不易的成果。生产过程中，整个产品的质量稳定，返修率仅为千分之六，这便是对我们工作成效最有利的证明；我们积极探索新的方法，提高生产效率，—提升产品质量。仅在xx年，完成了防雷产品xx台，通风节能产品xx台，突破了历史新高，特别是在周总的统一布署下，通风节能产品从十月份以来，由小批量试制到成批量的生产，我们的产量得到了很大的提升。

7 / 5

会越发成熟，越发得心应手，获得更多成绩。谢谢大家！借此机会恭祝大家新年快乐！万事如意！

一、加强业务学习，不断提高业务素质，努力为示年多时间了。回想在这一年多的工作历程，是至今我人生中重要的一段时期，在这期间我的收获主要有两个方面：政治思想上的成熟和业务工作方面积累了比较丰富的工作经验，总结为八个“收获颇多、受益匪浅”。

步!

二、所完成的主要工作。

一方，请领导和同志们批评、指正。

2016全新精品资料-全新公文范文-全程指导写作 - 独家原创

## 岗位之星心得体会 商务之星工作总结篇三

一、工作认真负责，敬业爱岗，以公司理念要求自己，诚信待人，踏实做事，服从领导安排，克服孕期反应等身体不适，始终以积极认真的心态对待工作。特别是四月份两台机组同时运转，劳动强度增加，在线仪表有的不准确，还要完全靠手工分析，如按一台机组的正常试验程序，做试验就得两小时，期间还要加药，监控水质，巡检设备，夜班还要排污。刚开始是忙的厕所都顾不上去，费尽心力唯恐水质控制不及时。后来又积极调整自己的工作思路，抓住重点，先做没在线仪表的和水质波动大的，再做水质指标较稳定的，两台机组水样交叉做试验，这样虽然一人一岗，仍坚持不懈，及时了解水质情况，更好地调节水质。

二、技术上用心钻研，理论上熟记操作规程，自购其他化学学习资料;实践上严格遵守运行规程，培养独立操作能力，保证不发生误操事故，把工作中遇到的问题和取得的经验、注意的事项随时记下来，虚心向师傅、专工请教，虽然已能独立上岗了，但深知要想把化学专业学透学精，还需要时间的磨练、知识的积累，循序渐进，一月才比一月强。即使休产假期间，利用间歇时间，不忘看化学专业书籍，做到身不在岗心在岗，还充分利用家里网络资源，查看电厂化学文献，开阔视野，继续充电，希望在上岗后能以新的认识高度对待工作。

三、能力包括协调能力和处理事故能力，若说“技术”比作“智商”的话，那么“能力”就可比作“情商”，化学专业亦是如此，智商高就不见得情商高，因为技术是死的，能力是活的。例如在七月份，二号机组凝结水溶解氧突然升高，化学上并无任何操作，询问汽机人员，因调整水位有操作，除氧装置上部没有达到真空，造成数值突然变化，并非水质劣化。所以判断能力快速准确，活学活用，才能更好地干好工作。

四、积累工作经验，贯彻公司“节能降耗”。在水质合格的基础上，精益求精，安全运行是首要，还要兼顾经济运行。如在五月份一号机炉水水质还不稳定，就要积极主动询问集控室，了解负荷变化，低负荷时尽量开大连排开度，以保证蒸汽品质，尽快让炉水合格并稳定，而高负荷时连排开大，排污效果既不明显又浪费工况。所以在尽量开大连排的基础上尽力节省资源，把握两者平衡点。六月份实行低磷酸盐处理，控制炉水加药量，既要防止锅炉的酸性腐蚀，又不能浪费药品，还要防止锅炉长期的人为积盐结垢，为做到一举三得，更是精心测定，细心监控，操心设备，耐心沟通。

五、建议：

1、安全设施能否更加完善、细致一些，设定设备误动保护措施，故障演习预案以及酸碱事故求援方案，防患于未然，更新传统的化学监督观念，变被动处置为主动预见预防。

2、加强微机自动化程度，最好能充分利用网络资源，让其物尽其用，使化学水质监督更加灵敏高效；完善化学在线仪表、仪器全自动操作及维护，使化学试验结果更科学精确。

3、现在都讲环保意识，作为热力发电企业，是否也能集思广益，制出更加节水的措施，少用或不用化学试剂，充分实行水的再循环和再利用，这只是我不成熟的想法，因个人能力有限，还需要师傅及专工的专业技术知识来看待。

——年即将到来，新的半年有新的开始，有新的压力，制定新的合理目标才有新的突破。

- 1、继续钻研化学专业技术，提高事故处理能力，争取汽水监督工作更加熟练，水处理工作会操作。
- 2、干好本职工作的同时，了解其他专业知识，争取早日达到公司的“全能培训”目标。
- 3、继续发挥团结协作精神，强化华润理念，鞭策自己有更高的认识和发展。

## 岗位之星心得体会 商务之星工作总结篇四

对于led市场了解的还是不够深入，对产品的各项参数掌握的还没能烂熟于心，不能十分清晰的向客户解释，对于一些大的问题不能快速拿出一个很好的解决问题的方法。在与客户的沟通过程中，专业知识十分匮乏，不能及时地给客户专业指导与帮助。这些大大影响了销售工作的质量与效率。

20xx年这两个月的销售工作总体上是不满意的，可以说是销售工作做的十分自我失望。led产品价格混乱，这对于开展市场造成很大的压力。客观上的一些因素虽然存在，但工作中自身其他的一些做法也有很大的问题，主要表现在销售工作最基本的客户访问量太少。13年11月初开始进行市场销售走访工作，两个月的时间，总计出差约20多天，走访3个区域市场，拜访约80个客户数，但有效(潜在)客户只有10个左右。从上面的数字上看，无论从出差天数还是基本的访问客户工作都没有做的很好。另外，在与客户沟通的过程中，不能把我们公司产品的情况十分清晰的传达给客户，了解客户的真正想法和意图;对客户提出的某些建议和疑问不能做出迅速的反应。在传达产品信息时不能很清楚地知道客户对我们的产品有多少了解和接受的程度。在今后的工作中一定加强学习并多请教领导和同事。

现在led灯具市场品牌很多，市场混乱且杂，根据led未来发展趋势并结合公司目前发展现状，市场的开拓主要还是要依靠经销商的推广与项目工程商的使用。现在我们公司的产品从产品质量定位上属于中上等的产品。在价格上也是卖得偏高的价位，在销售产品过程中，牵涉问题最多的就是产品的价格。目前就有几个因为价格而犹豫不决的潜在客户。面对市政工程的客户，价格也许不是特别重要的问题，但面对采购数量比较多但又零散时，客户对产品的价位还是非常敏感的。在灯具零售及批发市场，我们公司进入的比较晚，产品的知名度与价格都没有什么优势，开拓市场压力很大，所以期待公司尽快定位产品、市场，以明确的方向开拓销售渠道。

led未来市场是良好的，但目前形势是严峻的。在技术发展飞快地今天以及国家对led产业未来发展的规划，现阶段是关键时刻，假如不能在最短时间内把市场做好，没有抓住这个机遇，很可能失去一些机会，再次进入市场将会是艰难的。以上是我的一些不成熟的建议和看法，如有不妥之处敬请谅解。

## 20xx年的工作规划(重点销售工作规划)

3: 目标区域市场定位与规划，及时掌握区域市场内的行业状况、产品架构等，反馈信息给公司领导做决策，正确布局区域内产品销售市场。(目前定位合肥、徐州、连云港三点主要目标市场，而后以点扩面，带动并辐射周边区域市场)

4: 与客户发展良好的友谊，处处为客户着想，把客户做成自己的挚友，加深思想和情感上的交流。不能有恶意隐瞒和欺骗，答应客户的承诺要及时兑现，讲诚信不仅是经商之本，也是为人之本。

5: 不断学习并加强行业知识，为客户带来实用的资讯，以便更好地为客户服务;并多结识与led行业相关的各行业的优秀产品提供商，以备工程商及经销商需要时能及时作好项目配合与帮助，培养及增强客户忠诚度与依赖度。

## 岗位之星心得体会 商务之星工作总结篇五

20xx年的最后一季度已经过去了，在这段时间里，对我来说从事销售工作，其中也取得了一点成绩，但是还有很的东西我很没有学到，由于缺乏经验，在工作中犯了很多的错误，下面我将对这个季度的工作做一下总结。

虽然，现阶段的经济的发展还不是很乐观，对于我们这一行业来说有一定的影响，但是在建的企业还是有很多的，对于我们来说这就是很多的机会。尤其是在这一阶段，新年的开始，各企业也都在如火如荼的进行着新厂的建设，这也就要求我们做工作中，要投入十二的精力。对我自己来说，我也是秉持着领导对我的要求，严格的约束自己，在工作中也能较好的完成分给我的任务，但是也存在着很多问题，这些就是我在今后的工作中努力改进的地方。

总结这一季度的工作任务，主要的是信息搜集工作，由于是刚开始进入销售工作，信息的搜集工作还是和比人有很多大的差距，按照领导的安排，我的信息搜集工作是在东营港，经过了几次到东营港的信息搜集工作，初步的了解了东营港现阶段的项目情况，同时也搜寄到了一部分有用的信息，但还是没有完成领导给我要求的指标，在这方面我还是要加强。

对于东营港区域的市场，我感觉还是有很多的机会可以开发的，比如现阶段在建的项目，顺德化工、德阳化工以及万德福化工都是在建的项目，这也是我们可以去深入地去开发他们的市场。还有就是中海油项目的开发，中海油的码头建设计划投资几百个亿，这是一个还大的市场，由于特殊的原因，中海油项目的招标都是通过建筑方进行的，这方面，咱们也已经做了工作，就是中海油办公楼的配电室，有了成功的经验后，我们可以更多的关注中海油的其他项目，这也可以说也是今后阶段的重点开发的任务。

还有在工作中要端正好自己心态，其心态的调整使我更加明

白，不论做任何事，务必竭尽全力。这种精神的有无，可以决定一个人日后事业上的成功或失败，在今后的工作中能够主动地去安排、完成，这将是对自己能力很好锻炼平台，倘若能处处以主动，努力的精神来工作，那么无论在怎样的销售岗位上都能丰富自己人生的经历。

总之，通过理论上对自己这季度的工作总结，还发现有很多的不足之处。同时也为自己积累下了日后销售工作的经验。梳理了思路，明确了方向。在未来的工作中，将自己的工作能力和公司的具体环境相互融合，利用自己精力充沛，辛勤肯干的优势，努力接受业务培训，学习业务知识和提高销售意识。扎实进取，努力工作，为公司的发展尽自己绵薄之力！

## 岗位之星心得体会 商务之星工作总结篇六

\_\_年上半年来，我镇紧紧围绕全县党建工作暨基层组织建设年动员大会精神，按照“围绕经济抓党建，抓好党建促发展”的总体要求，以“基层组织建设年”活动为主体，以经济建设为总目标，以作风建设为总抓手，持续推进“服务型党组织”创建。

### 一、围绕一个主题。

通过充分发挥区位优势、资源优势，按照“党建大联合、区域共发展”的要求，加强与周边乡镇的连同协作，我镇将在7.1建党节与周边乡镇开展党建联谊活动，加深双方了解，增进双方友谊，推动边界党建共创共建，目前，活动正在紧密筹备中。今年来，我镇共组织了两批次村干部到周边乡镇考察学习，主要学习了对方在抓发展、服务发展方面的经验和理念。

### 二、突出两大载体：乡村旅游；“1+4”农业产业结构调整。

一是把党建工作与旅游发展相结合，打造“一圈三点一环

线”旅游格局，我镇成立了\_\_文化旅游发展公司，通过与土地银行相融合，对农村土地流转起到了较好效果，通过走公司流转土地模式，成功解决了土地流转过程中的很多难题，通过公司流转土地模式我镇已成功流转土地?亩。通过鼓励能人党员发展乡村旅馆、餐饮等服务行业，加快了旅游业发展，带动了群众致富，我镇\_\_村已打造出规模乡村旅馆一家。

二是把党建工作与农业产业结构调整紧密结合，突破我镇农业产业化建设难题。充分发挥党支部的战斗堡垒作用和能人党员示范带头作用，全力打造“1+4”农业产业示范带动项目(1个龙头企业：\_\_产品开发有限公司，4个农业基地：万亩香花生基地、万亩荞麦基地、万亩薯芋基地、万亩碗胡豆基地)。通过企业+基地+农户的发展模式，切实促进农民增收致富，推动我镇农业产业化不断发展。今年来，在村支部的号召下，在广大党员的带动下，我镇\_\_豆基地面积突破2500亩，群众增收近百万元，香花生基地突破6500亩。目前，投资1500万的\_\_县\_\_农产品开发有限公司，已完成征地，正式开工建设。

三、提升三大目标：进机关看形象，着力推动创先争优；进支部看表率，着力提升服务发展能力；进村庄看变化，着力提高群众幸福指数。

(一)进机关看形象，着力推动创先争优。

今年来，我镇以创先争优活动为契机，在机关党员干部中深入开展“进机关看形象”活动。一是实施机关环境改造工程，完善机关硬件设施建设，加大环境卫生整治力度，营造舒适温馨的办公环境，树立了良好机关形象；二是通过组合部门、竞争上岗，合理整合资源，充分激发干部积极性，掀起了干事创业良好氛围。结合百名干部进农家活动，开展领导挂村、部门帮村、干部包组活动，让干部深入群众，了解群众，解决群众实际困难，得到了群众的普遍认可。三是打造文明礼仪型机关，通过规范礼貌用语，树立明显标志牌，建立首问

责任制，让群众感受到了机关的亲切与热情。

(二)进支部看表率，着力提升服务发展能力。

通过进支部看表率，着力提升支部创造力、凝聚力、战斗力。一是实施村支部晋位升级计划，提升整体工作水平。二是实施“领头雁”培训计划，提升支部书记工作能力。通过集中学习、外出考察学习等方式，全面提升了支部书记执行政策能力，加快发展能力，服务群众能力，依法办事能力，维护稳定能力。三是实施党员素质提升计划，武装党员队伍。结合“双晋”、“三基金”活动的开展，围绕党性修养、作用发挥、宗旨意识、纪律观念等，分类制度、分类标准评议党员，树立起了党员参与发展、带头致富的理念。通过抓好党员创业致富工作，把党员培养为致富能手，把致富能手培养为党员，鼓励党员创业发展，今年来共发展积极分子23名，其中致富能手13人。

(三)进农村看变化，着力提高群众幸福指数。

始终把提高群众幸福指数作为党建工作的奋斗目标，全面促进农民生活水平的提高。通过把党建工作与基础设施建设相结合，与农业产业化结构调整相结合，与“一事一议”财政奖补相结合，与涉农项目相结合，与提高农民的素质技能相结合。围绕让农民群众“上得了学、治得好病、住得好房、养得起老、走得好路、挣得到钱”的目标，突出产业支撑、项目扶持，整合农业产业基地建设、龙头企业带动、土地整治、饮水安全、农网改造、道路建设、环境整治等项目，实现村庄硬化、亮化、绿化、净化、美化的“五化建设”，确保农民群众生产生活条件和人居环境不断改善，农民幸福指数进一步提高。

## 岗位之星心得体会 商务之星工作总结篇七

1、正确履行会计职责和行使权限，认真学习国家财经政策、

法令，熟悉财经制度；积极钻研会计业务，精通专业知识，掌握会计技术方法；热爱本职工作，忠于职守，廉洁奉公，严守职业道德；严守法纪，坚持原则，执行有关的会计法规。在局会计工作规范化检查评比标准中荣获第一名。

2、按照上级规定的财务制度和开支标准，经常了解各部门的经费需要情况和使用情况，主动帮助各有关部门合理使用好各项资金。公司上半年曾一度出现资金短缺，会计室通过努力，保证了职工工资按时足额发放及其他各项急需资金的落实。

3、工作中审核一切开支凭证，及时结算记账，做到各项开支都符合规定，一切账目都清楚准确。对经费的使用情况和存在问题，经常向有关领导请示汇报。

4、按照规定编造全年、每季、每月的各种预算报表统计资料和月度结算，做到准确无误，并及时报告分管领导。

5、所有财务凭证，及时整理、装订和保存。

6、经常与各部门管财产的同志联系，建立必要的手续，做到各单位的财产和全校的总账相符合。

7、配合、督促各有关单位，及时处理一切暂收、暂付款项。

8、指导和帮助出纳工作。

在过去的一年里，兢兢业业，圆满的完成了公司的工作任务，并得到各领导肯定和许多同事的赞扬，这对我是一种鞭策，在新的一年里，将以更加饱满的工作热情投入到工作中去。

## 岗位之星心得体会 商务之星工作总结篇八

### 一、工作汇报

进则达，不进则退。自进入公司以来，我认真完成工作，努力学习，积极思考，工作能力、工作效率逐步提高。在学习专业技术理论上，采取内外结合的原则，以自学为主，以公司培训为辅，毕竟外出培训的时间是极为有限的。一年来，我一直保持了不间断的学习，并在实际工作中发挥了有效的指导作用。所有，我在实际工作中，时时严格要求自己，做到谨小慎微，虽然出了一些问题，但还是圆满完成了各项工作任务，坚持标准规范，不断提高服务水平，树立良好企业形象。

刚进公司的时候，工作方面，无论从业务能力，还是从思想上都存在许多的不足。在这些方面我都得到了公司领导、部门领导、部门同事的正确引导和帮助，使我在工作能力提高。从而，对我的发展打下了良好的基础。

综合以上多方面原因，我很好的完成我的工作。工作之余，尽自己的能力给同事培训。

## 二、思想汇报

对于工作或者说事业，每个人都有不同的认识和感受，我珍惜这份工作，也热爱这份工作。

首先是心态，态度决定一切。有了正确的态度，才能运用正确的方法，找到正确的方向，进而取得正确的结果。具体而言，我对工作的态度就是选择自己喜爱的，然后为自己的所爱尽自己最大的努力。我一直认为工作不该是一个任务或者负担，应该是一种乐趣，是一种享受，而只有你对它产生兴趣，彻底的喜欢它，你才能充分的体会到其中的快乐。我在对这一工作的努力探索 and 发现中找到我工作的乐趣，也才能毫无保留的为它尽我最大的力量。可以说，懂得享受工作，你才懂得如何成功，期间来不得半点勉强。

其次，是能力问题，又可以分成专业能力和基本能力。专业

能力决定了我们能够在残酷环境里生存，而基本能力，包括适应度、坚忍度、天性的警觉等，决定了它能在环境里生存多久。专业能力决定了你适合于某种工作，基本能力，包括自信力，协作能力，承担责任的能力，冒险精神，以及发展潜力等，将直接决定工作的生命力。一个在事业上成功的人，必是两种能力能够很好地协调发展和运作的人。

今后，我将以崭新的精神状态投入到工作当中，努力学习，提高工作、技术能力。

### 三、主要活动及成绩

- 1、2012年5月1日到目前□ad扩容工程集成。
- 2、2012年5月1日到目前□epon扩容工程集成。
- 3、2012年5月1日到目前，网管改造工程规划及实施。
- 4、2012年5月1日到目前□wlan瘦ap项目规划及实施。
- 5、2012年5月1日到目前□wlan扩容工程集成。