

# 2023年卫生院安全生产百日攻坚行动实施方案 百日安全生产的活动总结(通用9篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

## 接待人员工作总结篇一

随着20xx年年末计量认证的结束，大家总算松了一口气，开开心心地过完了新年，可是认证后的整改项还是把大家拉回到了紧张的工作当中，具体到个人我负责了整改项中：1实验室用水pH、电导率、蒸发残渣、吸光度等参数的测定，并编写了相应的原始记录，仪器使用录，药品取用记录。2实验室碳管、硅胶管的解吸效率，重点做了苯胺硅胶管（溶剂解吸）的解吸效率，并按要求编写了相应的原始记录，仪器使用记录，药品取用记录。

随着实验室建设的不断推进，实验室又采购了一批新仪器，期间我主要负责配合刘哥对新进的离子色谱、测汞仪、x射线衍射仪进行安装调试，以及离子色谱的检定等工作，并和大家一起进行了上述仪器的培训学习。

主要配合刘哥对实验室的旧家具进行转移、清理，以及新家具的安装，排风、管道、气瓶等的安装调试。新进实验室的桌椅板凳的清点。

作为检测检验部新开展的提高检测人员业务素质的业务学习，受到了大家热情欢迎和积极的参与。期间我选择了“原子吸

收法原理与空气中有毒物质的采样规程”内容与大家一起分享。其中包括做了前期的资料下载、整理、学习、制作ppt等。

对实验室所有仪器进行了开机运行，对实验室便携仪器（需要充电的）的进行了充电。

计量认证评审组对实验室的原始记录中存在的小问题如字母的大小写、符号是否准确、页隔之间缺少样品编号等提出了整改修改项，相应的我对原始记录中的这些错误进行了更正并对错误的进行了替换并受控。

根据实验室建设的进一步需要，在第一季度我们又编写了部分sop□其中我负责编写了空气采样的方法sop□氯离子、氟离子、硫酸根离子的方法sop□以及离子色谱、测汞仪、紫外可见（2550）、相差显微镜、空气采样器的仪器sop□

第一季度里除了自己做了些工作外，还协助实验室其他同事做了琐碎的工作。

协助金师傅修理水管、实验室空调安装、卫生清理、分担区除雪等。

## 接待人员工作总结篇二

1、以创建二级医院为契机，用医院评审标准来带动科室各项工作，进一步规范科室各类人员职责，逐步创建和完善二级医院药剂科构架。

2、加强科室的管理，定期组织科室人员培训学习，提高窗口服务技能和态度。

3、加强医院药事管理，定期组织召开药事管理与治疗学委员会会议，对医院各科室用药情况进行通报，指导医院各科室合理用药。从而杜绝一切药源性事故的发生，以确保医院临

床用药的合理性、安全性。

4、积极贯彻执行《处方管理办法》，进一步完善门诊处方的点评工作，发现、纠正医生不合理用药现象。

积极参与卫计局组织的处方点评，对点评中存在的问题及时改正。每月对院内处方进行点评，及时指出不合理处方，并与相关医生进行沟通，提高医院处方质量。

5、通过制定各科室药物不良反应信息收集量化指标，

落实我院药物不良反应信息上报和与监测管理方面工作。本季度已完成2例不良反应上报工作。

6、继续做好国家基本药物制度在我院的实施工作，组织落实基药网上采购及阳光积分申报，严格执行药品零差率销售。本季度基药网上采购及阳光积分均达到相关要求。

7、按照《抗菌药物临床应用管理办法》要求，继续组织开展医院抗菌药物使用相关管理工作，开展医院抗菌药物医嘱点评工作，逐步提高我院医师合理使用抗菌药物水平降低医院门诊及住院患者抗菌药物使用百分率。将抗菌药物使用指标控制在规定范围内。

8、及时了解各科药品、器材需要动态，了解药品、器材使用后的反馈信息，及时采购储备相关药品和器材，保证了临床科室药品、器材的及时供应。

### 接待人员工作总结篇三

至今年九月末，全行人民币存款\*\*亿元，比年初增长\*\*亿元，增幅\*\*%，其中储蓄存款比年初增长\*\*亿元，余额达\*\*亿元，增幅\*\*%，对公及其它存款余额\*\*亿元，比年初增加\*\*亿元。

人民币贷款余额\*\*亿元，比年初增放\*\*亿元，增幅达\*\*%。其中农业经济组织、农户贷款余额\*\*亿元，比年初增长\*\*亿元；民营、个私、股份制中小企业贷款余额\*\*亿元，比年初增长\*\*亿元；中小企业贷款占总贷款\*\*%。

9月末，国际业务外汇存款余额\*\*万美元，比年初增长\*\*万美元。国际结算量\*\*万美元，比去年同期增加\*\*万美元，其中出口结算量达\*\*万美元，较去年同期增加\*\*万美元；进口结算量\*\*万美元，比去年同期增加\*\*万美元。结售汇合计\*\*万美元，比去年同期增加\*\*万美元。外汇贷款余额\*\*万美元，比年初增长\*\*万美元；人民币打包贷款\*\*万元，比年初增长\*\*万元。九月末不良资产余额\*\*亿元(包括抵贷资产\*\*亿元)，比年初减少\*\*万元，不良资产占比\*\*%，比年初下降xxxx百分点。今年三季度，贷款综合收息率\*\*%，比去年同期增加xxxx百分点，1-3季度我行实现帐面利润\*\*万元。

### (一) 狠抓组织资金，稳步拓展市场份额。

存款始终是银行经营的根本；份额代表着地区竞争的地位。今年上半年我行存款总额虽然实现了时间过半，任务过半，但在同业竞争中，我行新增存款额较本地区其他行存在较大差距，。面对这一情况，我们充分认识到“逆水行舟，不进则退”，三季度，我们一步不松抓组织存款，一着不让拓市场份额。

一是为帮助各支行调动员工积极性，激发员工工作热情，长久保持组织资金的高昂斗志，在激烈的市场竞争中，打好组织资金漂亮仗，力争市场份额有更大的突破，向我行独立运行十周年献礼，8月18号，独立经营以来第一次在晚上召开了各支行行长会议，全面动员，紧密部署了“结对子、争份额、比贡献、争市场组织资金竞赛”活动。竞赛将全市3xxxx支行按市场份额水平和所处经济环境结成14组，分别下达各自目标任务，捆绑式竞赛考核，为我行存款的增加，市场份额的扩大起到了有力的推动作用。

二是通过对市场份额较低支行的排队，分析我行组织资金工作存在的考核不力，激励不力等具体问题和不足，8月24日，再次召集市场份额在本镇低于他行，当年新增少于他行，考核力度不大的20位支行行长，在\*\*支行举行现场会。再一次鼓劲增压，敲响了结对子、比贡献、争份额的战鼓。通过看\*\*支行营业大厅的宣传氛围，和张榜公布的全体员工每月组资业绩和每季考核结果；听\*\*支行组织资金实行公开、公正、透明考核的经验做法和强考核，扩份额，促进各项业务稳健发展的汇报；20位支行行长纷纷上台表示，一定坚定必胜的决心与信心，发扬好领先精神、拼搏精神、吃苦精神；营造好宣传氛围、考核氛围、组资氛围，创造出新的业绩。

同时，为让全行干部员工通过与兄弟支行的对照比较，更加清楚自己存在的差距，和在整个农商行中的排名，做到知己知彼，百战不殆，我们开办了每周一期《结对子、争份额、比贡献、争市场组织资金竞赛简报》，每周公布存款情况，跟踪各支行组织资金竞赛动态，定期介绍组织资金做法，营造了你追我赶、共同进步的浓烈气氛。9月末总存款比6月末增长了14亿元，存款市场份额得到稳步拓展。

(二)投身先进性教育，支持地方力度再提高。

三季度，时值\*\*商业银行党委保持员先进性教育活动开展，我们在行党委领导下，统一部署，精心组织，周密安排，求真务实，积极投身到保持员先进性教育活动之中，做到以先进性激发员工工作积极性，以先进性体现支持地方发展的责任性，以先进性提升地方银行声誉。

以支持地方发展为己任，构建“三走进，三服务”长效机制。一方面继续强化“三农”意识，积极支持“三农”发展。大力培植农业支持典型，扩大农业支持面。先进性教育活动中，我行党委成员每人联系一个农业产业企业，即：\*\*神龙蛇业，\*\*九州果业，\*\*华美生态园艺，\*\*稷山养鸡场，\*\*澄禾禽业，\*\*未来园林，\*\*唐兴才养牛场。在党委成员带领下，基层支

行牢固树立“三农”服务意识，对当地农户、农业企业支持力度进一步加大，9月末，我行农业贷款余额比6月末新增310xxxx元，占全市9xxxx继续保持了我行农业贷款在全市的绝对份额。

同时，党委领导“三走进，三服务”确定的xxxx中小企业联系点工作，为我行大力扶持中小企业，强化市场份额拓展起到了很好的带头作用。全行上下结合市场份额拓展，瞄准国有土地、房产等有效资产抵押企业，信誉好、发展有前景企业，不断加大对地方经济支持力度，9月底，全行支持民营、个私、股份制中小企业共计\*\*多家，贷款余额\*\*亿元，比年初增长\*\*亿元，比6月末新增\*\*亿元。其中抵押贷款占总贷款比例首次突破3xxxx百分点，有效地拓展了市场份额，也进一步提升了我行地方银行的声誉和社会地位。

### (三)常抓基础管理，案件专项治理全面推进。

根据国务院领导加大案件专项治理力度，防范商业银行风险的批示，和中国银行业监督管理委员会办公厅《商业银行和农村信用社案件专项治理工作方案》，我行自4月下旬开始，案件专项治理组织发动、专项检查和整改总结全部三个阶段工作深入进行。

通过案件专项治理，进一步规范了信贷管理和运作。我行结合银监会贷款五级分类偏离度专项检查，着重对全市贷款五级分类准确情况、贷款抵押率规范情况、担保手续合法情况、企业关联交易情况以及本行内部多行贷款情况等进行了清理，有效地促进了信贷运作的规范管理。

通过案件专项治理，找准了内部控制的关键点。案件专项治理过程中特别是总部集中检查时，我行按照“查找案件苗头，整顿规范操作，促进业务发展，增强防险能力”的总要求，抽调全市5xxxx业务骨干，分成xxxx检查组对全市3xxxx支行进行了“地毯式”现场检查，找出了内部控制的关键点和薄

薄弱环节，并通过制订相应的整改方案，积极实施整改。使案件专项治理工作，检查处理到位，责任追究到位，问题整改到位，杜绝隐患、遏制案件到位。

随着金融业服务时代的来临，竞争将会日益激烈，而竞争的优势一方面体现在人才的优势上，另一方面体现在服务优势上。为打造服务优势，我行自下而上，从支行——各片——总部，在7月份广泛开展了“假如我是一个客户”演讲比赛，对机关开展了“假如我在基层”演讲比赛活动。演讲从分析一个客户的基本要求出发，从分析基层员工需求出发，实行换位思考，积极探索新时期农村金融服务的新思路、新方法，从而促进全行上下服务理念更新，服务水平提升，保持地方银行活力，促进\*\*商业银行更快、更好发展。参加总部决赛的3xxxx演讲者，通过紧张激烈的演讲比赛，决出了一、二、三等奖共xxxx优胜者。比赛中各位选手充分展示自己的知识才华，使演讲比赛内涵得到了提升，优质服务意识得到了提高，收到了明显的效果。

另外，以\*\*支行为试点的开放式服务在七月初正式亮相，运行初期就取得很好效果，深受广大客户地青睐和好评。开放式服务摒弃了营业大厅服务窗口上的铁栅栏，实行与客户面对面，心贴心的亲情化服务，从而拉近与客户的距离，使客户走进银行犹如走进家一样感到亲近、舒适。目前，营业网点开放式服务正有序向全市推广。我们相信，通过设立开放式服务区来提供优质服务，方便客户，一定能更好地诠释“离您最近，和你最亲”的服务宗旨，为进一步扩大市场份额，提升\*\*行形象作出贡献。

二季度，是第二届董事会第一年工作的冲刺阶段，针对前二个季度经营工作中存在的存款增长稳定性不够，资产质量优化进度不够，综合盈利能力、资本充足等核心竞争力有待进一步提高等不足，将继续围绕半年度工作会议提出“份额”、“效益”、“风险”和“形象”八个字抓好工作，向独立经营10周年献礼。

## 1、突出重点增存款，份额再上新台阶。

组织资金始终是银行工作的基础和重点。前阶段的结对子竞赛，取得了初步成效，但存款的稳定性不强，要继续突出存款增长，强化宣传攻关，强化竞赛考核，强化服务创新，持之以恒把“结对子、争份额、比贡献、争市场组织资金竞赛”活动开展得有声有色，争取存款市场份额再上新台阶。

## 2、紧抓拓展争效益，夯实资本充足率。

今年是我行享受所得税减半政策的最后一年，二季度要继续围绕我市经济发展的热点、重点，紧盯我市临江开发、开发区建设、工业集中区建设，瞄准有效资产抵押企业，紧抓传统业务拓展，加大支持力度，尽力拓展市场，争取效益最大化。同时，要继续强化各项管理，搞好年内各项财务核算，尽力控制不合理费用开支，反对铺张浪费，杜绝跑、冒、滴、漏，防范各类案件发生，争创最佳效益，扎扎实实地提足资本充足率和各项拨备率，向全体股东交上一份满意的答卷。

## 3、狠抓难点求突破，奋力提高资产质量。

信贷资产质量始终是我行效益的根本，始终是我行快速发展的根本。二季度，要抓住年终企业资金回笼较多的有利时机，锲而不舍活资产，一步不松降不良，争取余额占比双下降。一要抓紧以规范信贷五级分类为抓手，加快我行信贷管理系统建设，早日为我行强化信贷管理提供科学决策工具。二要集中力量做好中央银行专项票据兑付工作，争取央行资金扶持政策落实到位。三是以控制不良贷款产生为出发点，全面完成对支持类企业、控制类企业、和压缩类企业的清理工作，为明年进一步强化信贷管理打好基础。

## 4、强化宣传树形象，努力营造发展环境。

要抓紧我行独立经营10周年庆典准备，设计系列宣传方案，



大搞舆论宣传，深化、细化、延升ci形象策划，促使我行办公场所、办公用品、宣传资料、仪表仪容、服务用语等硬件、软件建设上档次、有规格。要拓展优质文明服务新思路，强化行风建设，塑造品牌形象，为\*\*商业银行增添新的活力。

## 接待人员工作总结篇四

1. 提前15分钟到岗，检查、整理仪容仪表.
2. 进行交接班，认真检查当天预订情况，然后根据实际情况排房.
3. 与客房核对实际房态.
4. 及时补充前台工作所需物品.
5. 继续跟进上一班未完成的工作.
6. 礼貌、热情、周到接待到店的每一位客人.
7. 给客人办理入住、换房等手续，并做好登记.
8. 核对当天退房情况，清点收回的房卡锁匙.
9. 总结当班工作，检查当班入住客人的登记与电脑录入情况是否相符.

夜班：

1. 提前15分钟到岗，检查、整理仪容仪表。
2. 与中班进行交接班，检查当天预订及入住情况，了解现在可售的房间数、房型及房价。

量，是否与电脑相同，确保准确无误。

4. 夜审，制作当天营业收入报表。

5. 检查前台当班用品情况。

6. 将客人的叫醒服务输入电脑自动叫醒，做到及时、准确、无误。

7. 详细填写交班簿，与早班准确无误交接班。

## 接待人员工作总结篇五

为切实保证春运期间运输安全，公司安委会及时召开会议进行布署，制定了春节道路运输工作方案。组织全员认真学习公司文件精神，宣传上级有关春运工作的文件精神，使广大驾驶员、员工提高了“安全重于生命”“责任重于泰山”的思想，组织驾驶员认真学习安全知识，实现安全工作由“要我安全向我要安全，我懂安全，我会安全”的转变，提高了遵纪守法观念和处理突发情况的技能，为实现长期安全生产奠定坚实的基础。

公司组织人员对各环节进行安全工作自查。

一查《安全生产法》等法律、法规的执行情况；

二查安全制度的落实情况和安全防护措施是否齐全有效；

三查历次查处的安全隐患是否彻底整改，集中消灭一批盲区、死角和隐患；

四查车辆安全运行情况，车辆技术状况是否良好；

五查生产作业时是否违章指挥，作业人员是否违章操作，驾

驶员是否违章驾驶。

进一步完善各项规章制度，切实抓好安全生产培训，共组织安全培训7次，参加培训人员92人次，使安全生产工作有了进一步的提高。

利用各种会议、黑板报等形式，及时宣传国家安全生产的法律、法规及上级对活动的要求，宣传安全生产知识，刊登安全黑板报9期，进一步提高了广大员工的安全意识和责任意识。

通过本次活动的开展，在公司上下收到了良好的效果，提高了全员的安全生产重要性的认识，增强了全体员工的安全意识和安全责任心，促进了各项工作的顺利实施，也取得了较好成绩，我们将以这次活动为契机，努力抓好安全生产工作，使各项工作顺利完成。