

2023年律师前途工作计划版本 律师下半年工作计划(优秀6篇)

计划在我们的生活中扮演着重要的角色，无论是个人生活还是工作领域。我们该怎么拟定计划呢？下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

律师前途工作计划版本 律师下半年工作计划篇一

xx年全市律师工作要认真贯彻落实党的xx届五中全会精神，坚持科学发展、服务民生、服务经济发展方式转变，以中办发〔〕30号文件和全国、全省律师管理工作、政法工作会议精神为指导。以推进法律服务行业诚信体系建设为重点，创新管理机制，强化县(市、区)司法行政指导监督职能，大力扶持律师行业发展，不断提高律师行业党建工作科学化水平，为“”规划的实施，创造和谐稳定的社会环境、公平正义的法治环境、优质高效的服务环境，进一步加强和改进律师工作，努力开创律师工作新局面。

1、认真研究进一步加强和改进律师工作的具体措施和办法。通过集中培训、网上宣传、座谈讨论等多种方式，把学习宣传中办发〔〕30号文件同学习贯彻党的xx届五中全会精神结合起来，把全体律师的思想统一到党中央、国务院对律师工作的决策部署上来。市局拟在上半年根据中办发〔〕30号文件的总体部署和省厅实施意见精神，结合三明市律师工作实际，制定—2017年三明市律师行业发展规划，进一步明确阶段性的工作目标和任务，确实加强和改进律师工作。

2、认真组织主题教育实践活动。切实组织好全市律师行业开展“发扬传统、坚定信念、执法为民”主题教育实践活动，特别是在党员律师中深入开展革命传统、理想信念、党风党纪、艰苦奋斗教育活动，着力解决律师行业在理想信念、宗旨意

识、诚信规范执业等方面存在的突出问题，引领律师队伍准确把握新形势新任务对律师行业提出的新要求，自觉践行中国特色社会主义法律工作者的职责使命，促进律师党员队伍爱岗敬业，忠诚履职，规范执业，为推动经济社会发展、维护社会公平正义、促进社会和谐稳定、维护人民群众利益和促进律师事业又好又快发展目标建功立业。

3、着眼服务科学发展和跨越发展。紧紧围绕市委、市政府中心工作，积极服务“五大战役”，为政府加强和改善宏观调控、加快经济结构战略性调整、转变经济发展方式提供法律意见和建议，切实做好消费、投资、知识产权和节能减排等重点领域、重点工程和重大项目提供专项法律服务；认真开展政府法律顾问工作，推动依法行政，积极协助政府运用法律手段管理经济和社会事务，积极为各类市场主体提供法律服务，促进规范市场经济秩序，为企业依法经营管理、招商引资、参与国际合作与竞争提供法律服务。

深入研究经济发展方式转变、经济结构高速调整、加强自主创新、建设资源节约型社会和环境友好型社会等重点领域的法律问题，在巩固诉讼、调解、政府及企业法律顾问、金融、证券、公司、房地产等领域的律师业务基础上，积极向知识产权、医疗教育、海外并购重组、反倾销、反垄断、金融衍生品等领域拓展律师业务领域，推动律师业务转型和升级；积极服务实施知识产权战略和打击侵犯知识产权和制售假冒伪劣商品专项行动，引导和指导律师履行辩护代理职责，依法办理侵犯知识产权和制售假冒伪劣商品犯罪案件。

5、着眼服务保障和改善民生。教育引导广大律师树立服务意识和群众观念，坚持执业为民，将服务群众与执业活动紧密地结合起来，面向群众、面向基层，满腔热情地为群众提供方便快捷的法律服务；发挥市消委会顾问律师团、法律服务志愿律师团等的作用，积极向困难群众提供公益性法律服务和法律援助，做好农民工和未成年人法律援助工作，努力为解决群众就医、就学、就业、构建和谐劳动关系等民生问题提

供法律服务，维护好群众合法权益；继续开展“法律服务六进”活动，积极参与xx普法工作和各类法制宣传活动，提高公民法律素质，推进依法治理。

律师前途工作计划版本 律师下半年工作计划篇二

措施：

一是指导督促自强路法律服务所组织全体人员开展形式多样的学习活动，并积极参加区局、街道司法所组织的培训。

自强路法律服务所要保证学习时间，积极开展学习活动，组织人员，参加各级培训活动。通过学习和培训，进一步提高全体人员的政治理论、职业道德和业务能力。

措施：

自强路法律服务所认真按照区局年检工作通知，开展自查活动，认真填报各项资料，按时上报。保证顺利通过年检。自强路司法所将对自查情况进行检查规范。

措施：

司法所坚持对法律服务所检查，并做好检查记录和问题处理工作，法律服务所要配合检查，对检查中通报的问题及时进行改正。

措施：

自强路法律服务所要坚持重大案件报告制度，并积极拓展案源，开展形式多样的法律服务，为和谐新城建设提供法律服务。律师事务所工作计划范文。

附送：

文章律师事务所工作计划范文讲了三点，例如：

以党的十七大和十七届四中、五中全会精神为指针，以深入贯彻落实中办发30号文件为统领，紧紧围绕律师做中国特色社会主义法律工作者这一基本要求，大力加强律师思想政治建设、职业道德建设、品牌形象建设及行业基础建设，组织和引导全市律师运用专业优势为首都经济社会发展服务，不断完善律师行业管理与服务体制的创新与改革，充分发挥协会在反映诉求、提供服务、规范行为等方面的职能作用，团结和引领全市律师为“十二五”规划开局之年做出积极贡献。

一、紧紧围绕党和政府中心工作，组织和引导全市律师为首都经济社会发展提供优质法律服务围绕“十二五”规划开局之年党和政府的中心工作与重点工作，积极搭建平台，引导全市律师为首都加快转变经济发展方式、提高自主创新能力、深化改革开放、促进社会和谐稳定提供优质高效法律服务。加强对律师代理群访群诉及其他大案、要案、敏感案件的指导，探索建立大、要案通报、研讨制度，制定出台《关于组织律师在民事诉讼中协助调解、主持和解工作的指导意见》，与市总工会、市保险行业协会等合作，组织律师参与职工劳动争议调解、仲裁及保险合同纠纷调解等工作，进一步推动律师在化解纠纷、平复矛盾中发挥作用。指导区县律协组织辖区律师开展法律服务进社区、进乡村、进企业“三进”活动，协调专业力量对口支援律师人数较少的区县，为其法律服务“三进”活动的开展提供支持和保障。积极组织专业律师与中关村国家自主创新示范区和亦庄开发区等重点区域的重点企业和单位签订法律服务协议，为律师拓展业务搭建平台。充分发挥行业优势，组织和推动律师为城南行动计划、中关村科学城、未来城以及城乡结合部改造等北京市重点项目开展法律论证，为政府依法决策提供专业法律意见。进一步发挥协会公安交通管理法律服务团、维护民警执法权益律师顾问团、北京律师行政应诉工作服务团等的作用，与市工

商局合同管理部门合作，组织律师参与涉及我市社会生产生活主要领域合同示范文本的研讨、起草工作，为律师扩大社会参与、拓展业务领域搭建平台。

念教育、时事政治教育、执业观教育、职业道德和执业纪律教育的培训课时；针对女律师的职业特色与性格特点，开展女律师职业形象系列活动。继续扩大律师涉外培训的规模和数量，年内邀请外国专家、学者、律师为北京律师举办讲座10余次，覆盖面力争达到1000人次。邀请外国和香港律师事务所北京代表处管理人员举办律师事务所管理系列讲座，为会员了解、借鉴国外及境外律师事务所的先进管理经验搭建平台。从行业发展战略角度继续实施并稳步推进“北京青年律师阳光成长培训计划”，针对青年律师的执业需求，由资深律师组成阳光导师团向青年律师面授执业技能，开办民诉、刑诉、非诉三期阳光小班，通过“传、帮、带”的形式帮助青年律师快速成长。及时总结北京律师的业务成果，本着扩大惠及面的原则做好成果转化，年内推出两份《北京律师法律报告》，出台六份《北京律师业务操作指引》、两份《北京律师业务合同范文》，出版六册《北京律师业务案例集粹》和四册《北京律师论文集粹》。

三、以贯彻落实中办30号文件为契机，强化律师事务所管理，优化律师执业环境根据中办30号文件精神，配合市局起草《北京市进一步加强和改进律师工作的意见》，对行业需求进行梳理分析和提炼汇总，并提出具体的落实措施和建议。制定全市律师事务所诚信公约，并组织各律师事务所签字承诺；进一步完善执业律师宣誓制度，将诚信执业的相关要求写进誓词，强化律师执业人员的诚信意识。制定并在全行业推广包括律师事务所决策程序、人员管理、风险控制、质量控制、收益分配等在内的律师事务所管理制度范文，引导律师事务所健全管理制度、完善管理机制、堵塞管理漏洞。建立长效的律师事务所主任及合伙人全员定期轮训制度，并将其作为律师事务所年度考核的重要指标；组建律师事务所管理培训讲师团，定期组织律师事务所管理人沙龙活动及新建所合

伙人管理知识培训;针对投诉案件涉及的有关问题,不定期向律师事务所发布管理提示信息,指导律师事务所切实履行管理职责。完善行业监管机制,制定对律师事务所负责人谈话提醒制度和问责制度,指导律师事务所建立违规律师辞退和除名制度,配合市司法局建立被处罚、处分律师事务所和律师通报制度,督促律师事务所负责人切实加强对本所律师执业活动的日常监督和管理。根据司法部部颁规章的要求,出台《律师事务所对律师进行年度执业考核的规范性指引》,在此基础上完善北京市律师年度考核制度。建立重大及敏感投诉案件集体评议制度,切实提高投诉案件审查处理工作的效率与质量;针对涉及律师事务所管理不规范引发的投诉案件组织专题研讨会,为律师事务所规范管理行为、防范管理风险提供具体指导。会同有关部门,打击违法违规从事法律服务经营行为;在部分城区法院和看守所设立显示屏,提示群众聘请执业律师;聘请法院或公安工作人员为律师行业监督员,就周边地区违法违规从事法律经营行为进行监督,维护法律服务市场秩序。以贯彻落实中办30号文件为契机,配合市司法局落实律师行业权益保障措施和行业扶持政策;配合市司法局与市公安局相关部门进行协调,解决律师关于车辆信息、人口信息查询等问题;配合市司法局与人事社保局协调,完善行业劳动用工和社会保障政策;配合市局与市地税局协调,进一步完善行业税收政策。以上就是我为您带来的律师事务所工作计划,更多相关内容请点击[律师工作计划](#)。

律师前途工作计划版本 律师下半年工作计划篇三

1) 根据自己做律师的目的制定自己的规划。

新人入行的目的'很多,有的一直把做律师作为自己的人生理想,有的是觉得好奇,有的是为了高收入,也的是为了追求一种自由自在的生活,还有的是不慎学了法学,又没能进入司法机关,无奈只有做律师……无论出于什么目的做了律师,都可以说跟这个职业有缘,也应该为此做一个规划。根据你的入行目的制定规划,然后在最短的时间内实现你自己的目

的。

事实上，你当初的目的可能会随着你不断地工作而有所改变。我当初入行的时候是认为做律师能提升自己的收入，后来又觉得好玩，再后来在工作中发现了很沉重的东西。记得xx年我帮一个同学打官司，他做企业。我说，以前我绘图的时候经常看图纸看得头昏，但现在看案卷不会头昏，同学都是学工科的，对我还挺羡慕，说你那案卷不就是一个个活生生的故事，看案卷不就是看故事会？自己想想也确实是这样。

2) 要根据自身的情况和条件制定自己的职业规划。

不同的人有不同的客观条件和能力，每个人的学习经历、兴趣、爱好、社会阅历、经济基础都有差异，你的规划当然不能离开你自身的条件。还有你所工作的城市，也是重要的参考依据。你如果工作在内地的中小城市，当然难以定位做一位知识产权律师，因为市场太小，你得不到锻炼和培养。如果你外语一般，也难以去做专业的涉外业务；如果你不喜欢辩论和分毫必争，就没有必要去做刑事辩护。当然，如果你处在衣食堪忧的程度，养活自己是唯一的选择，然后在这个基础上作二次规划，你就要比别人付出更多。

目前的情况是，很多新人都把目标定在小范围的高端业务，都盯在上海北京等几个特大城市的几个大所名所，而很少问津传统业务。大家尤其是刚毕业的法本和法硕们都以做助理为理想职位和目标，以固定薪水的高低作为自己价值的评判标准。自己没有规划自己的职业，或者也只是停留在理想阶段，难以付诸实践。与朋友同学交流或者上网交流的时候，总是感慨人在江湖，身不由己，自己在外奔波，颇感到前途叵测，有时候还频繁地换所，做做停停，把最美好的时光浪费了。结果是，经验和知识没有积累到，钱也依然紧张，年龄大了，还是在行业中难以为继，被迫转行，很是可惜。

3) 如果你自身的条件非常优越，自己也很优秀，也对诉讼没

有什么兴趣，你可以自己定位做高端业务而不做传统业务。否则，我建议大多数新人应该以传统业务作为自己初期的职业目标。

我所说的传统业务是以诉讼为主的普通法律服务业。一是诉讼业务很能锻炼人，最可能让你完成从普通新人到律师的转变。实现这个转变，不仅仅是使你能熟练地代理诉讼，还可以使你的思维方式、认识和理解这个社会和社会问题的角度发生很大的改变，使你经历很多很多的摔打和磨砺，让你成熟、稳重、干练，负有社会责任心，从而具备做一位正真律师的条件。完成这个转变以后，你的言行举止、待人接物，你的气宇你的风度就符合或接近了社会对律师的形象和能力要求，那时你会在社会活动中如鱼得水，彰显你的律师魅力。这是一种理想境界，我自己也没有做到，但我在努力。

律师前途工作计划版本 律师下半年工作计划篇四

巩固“叫响我是中国特色社会主义法律工作者”主题教育实践活动成果，继续搭建捐资助学、参观学习、政治教育等工作平台，将活动引向深入，教育和引导律师自觉承担社会责任，不断提高执业素质，始终恪守职业道德。

通过丰富多彩的党员活动载体，提高党的建设科学化水平；在实现市内五区律师所党员全覆盖的基础上向四郊四县推广和延伸；全面总结我市律师行业创先争优活动取得的成绩，向党代表大会献礼。

引导律师所通过联合、加盟、合并等方式开展合作，促进律师所的规模化发展，提高律师所的整体竞争力。引导律师所突破治理结构过于单一的局面，积极引导律师事务所对有限合伙、有限责任公司等治理结构进行有益尝试，建立新型律师事务所。

健全规章制度，细化业务工作流程，完善服务监管体系，实

现律师所管理规范化、业务工作规范化和服务规范化。

完善律师专业结构，促进律师服务专业化分工，树立专业品牌，提高服务质量，打造专业化律师所。四是品牌化。通过行政引导、行业推介、评先评优等方式，推出一批有特色、有影响力的律师事务所，打造沈阳律师所的知名品牌。

强化服务意识，从管理和服务精细化入手，完善司法行政机关行政管理、律师协会自律管理的两结合管理体系。

严格执行新所、新实习、执业律师的准入制度，做好职前培训，把好入口关。

做好法律文书标准化、律师业务流程规范化工作，提高法律服务水平；做好新一批aaa级诚信律师所、诚信律师标兵评选工作，树立正确执业导向。

严格执行重大疑难敏感案件请示报告制度，律师及律师事务所投诉查处工作有关规定，加强对律师行业的有效监管。

继续投保律师执业保险。建立健全律师工作配套政策和保障机制，进一步改善律师执业环境。

组织引导律师为政府管理社会公共事务提供法律咨询、法律论证等法律服务，特别是做好公共突发事件的法律服务工作，推进顾问团工作制度化、规范化、常态化。

不断提升律师服务层次和水平，从事后诉讼到事前预防，实现律师从企业“消防队员”向“高级智库”的角色转变，推动律师业务转型升级，提升企业经济效益，促进经济社会发展。

充分发挥司法所和律师所两个方面的工作积极性，开展形式多样的对接活动，维护群众合法权益。

律师前途工作计划版本 律师下半年工作计划篇五

2017年北京市律师协会工作的指导思想和总体思路是：以党的十八大和十八届四中、五中全会精神为指针，以深入贯彻落实中办发30号文件为统领，紧紧围绕律师做中国特色社会主义法律工作者这一基本要求，大力加强律师思想政治建设、职业道德建设、品牌形象建设及行业基础建设，组织和引导全市律师运用专业优势为首都经济社会发展服务，不断完善律师行业管理与服务体制的创新与改革，充分发挥协会在反映诉求、提供服务、规范行为等方面的职能作用，团结和引领全市律师为“十二五”规划开局之年做出积极贡献。

(一)围绕“十二五”规划开局之年党和政府的中心工作与重点工作，积极搭建平台，引导全市律师为首都加快转变经济发展方式、提高自主创新能力、深化改革开放、促进社会和谐稳定提供优质高效法律服务。(业务指导与继续教育委员会)

(二)加强对律师代理群访群诉及其他大案、要案、敏感案件的指导，探索建立大、要案通报、研讨制度，制定出台《关于组织律师在民事诉讼中协助调解、主持和解工作的指导意见》，与市总工会、市保险行业协会等合作，组织推荐律师参与职工劳动争议调解、仲裁及保险合同纠纷调解等工作，进一步推动律师在化解纠纷、平复矛盾中发挥作用。(业务指导与继续教育委员会)

(三)指导区县律协组织辖区律师开展法律服务进社区、进乡村、进企业“三进”活动，协调专业力量对口支援律师人数较少的区县，为其法律服务“三进”活动的开展提供支持和保障。(业务指导与继续教育委员会、区县律师工作委员会)

(四)积极组织专业律师与中关村国家自主创新示范区和亦庄开发区等重点区域的重点企业和单位签订法律服务协议，为

律师拓展业务搭建平台。(业务指导与继续教育委员会)

(五)充分发挥行业优势，组织和推动律师为城南行动计划、中关村科学城、未来城以及城乡结合部改造等北京市重点项目开展法律论证，为政府依法决策提供专业法律意见。(业务指导与继续教育委员会)

(六)进一步发挥协会公安交通管理法律服务团、维护民警执法权益律师顾问团、北京律师行政应诉工作服务团等的作用，与市工商局合同管理部门合作，组织律师参与涉及我市社会生产生活主要领域合同示范文本的研讨、起草工作，为律师扩大社会参与、拓展业务领域搭建平台。(业务指导与继续教育委员会)

(一)积极配合全市律师培训基地的筹建工作，制定律师队伍教育培训工作规划，将律师思想政治培训、党员律师培训、合伙人培训、律师业务培训、实习律师培训等统一纳入律师培训基地统筹安排。(业务指导与继续教育委员会)

(二)按照高素质首都律师队伍建设的要求，组建北京律师培训师师资库；以政治教育、职业道德、管理知识、业务技能等培训内容为重点，优化设计律师培训课程。(业务指导与继续教育委员会)

(三)适应律师服务于首都社会稳定大局的需要，做好诉讼、仲裁、调解、普法、涉法涉诉信访等专项法律服务技能培训；增加法治理念教育、时事政治教育、执业观教育、职业道德和执业纪律教育的培训课时；针对女律师的职业特色与性格特点，开展女律师职业形象系列活动。(业务指导与继续教育委员会、女律师工作委员会)

(四)继续扩大律师涉外培训的规模和数量，年内邀请外国专家、学者、律师为北京律师举办讲座10余次，覆盖面力争达到1000人次。(外事委员会)

(五)邀请外国和香港律师事务所北京代表处管理人员举办律师事务所管理系列讲座，为会员了解、借鉴国外及境外律师事务所的先进管理经验搭建平台。(外事委员会、律师事务所管理指导委员会)

(六)从行业发展战略角度继续实施并稳步推进“北京青年律师阳光成长培训计划”，针对青年律师的执业需求，由资深律师组成阳光导师团向青年律师面授执业技能，开办民诉、刑诉、非诉三期阳光小班，通过“传、帮、带”的形式帮助青年律师快速成长。(青年律师工作委员会)

(七)及时总结北京律师的业务成果，本着扩大惠及面的原则做好成果转化，年内推出两份《北京律师法律报告》，出台六份《北京律师业务操作指引》、两份《北京律师业务合同范本》，出版六册《北京律师业务案例集粹》和四册《北京律师论文集粹》。(业务指导与继续教育委员会)

(一)根据中办30号文件精神，配合市局起草《北京市进一步加强和改进律师工作的意见》，对行业需求进行梳理分析和提炼汇总，并提出具体的落实措施和建议。(秘书处)

(二)制定全市律师事务所诚信公约，并组织各律师事务所签字承诺;进一步完善执业律师宣誓制度，将诚信执业的相关要求写进誓词，强化律师执业人员的诚信意识。(律师事务所管理指导委员会、会员事务委员会)

(三)制定并在全行业推广包括律师事务所决策程序、人员管理、风险控制、质量控制、收益分配等在内的律师事务所管理制度范本，引导律师事务所健全管理制度、完善管理机制、堵塞管理漏洞。(律师事务所管理指导委员会)

(四)建立长效的律师事务所主任及合伙人全员定期轮训制度，并将其作为律师事务所年度考核的重要指标;组建律师事务所管理培训讲师团，定期组织律师事务所管理人沙龙活动及新

建所合伙人管理知识培训;针对投诉案件涉及的有关问题,不定期向律师事务所发布管理提示信息,指导律师事务所切实履行管理职责。(律师事务所管理指导委员会、业务指导与继续教育委员会、执业纪律与执业调处委员会)

(五)完善行业监管机制,制定对律师事务所负责人谈话提醒制度和问责制度,指导律师事务所建立违规律师辞退和除名制度,配合市司法局建立被处罚、处分律师事务所和律师通报制度,督促律师事务所负责人切实加强对本所律师执业活动的日常监督和管理。(律师事务所管理指导委员会、执业纪律与执业调处委员会)

(六)根据司法部部颁规章的要求,出台《律师事务所对律师进行年度执业考核的规范性指引》,在此基础上完善北京市律师年度考核制度。(律师事务所管理指导委员会)

(七)建立重大及敏感投诉案件集体评议制度,切实提高投诉案件审查处理工作的效率与质量;针对涉及律师事务所管理不规范引发的投诉案件组织专题研讨会,为律师事务所规范管理行为、防范管理风险提供具体指导。(执业纪律与执业调处委员会、律师事务所管理指导委员会)

(八)会同有关部门,打击违法违规从事法律服务经营行为;在部分城区法院和看守所设立显示屏,提示群众聘请执业律师;聘请法院或公安工作人员为律师行业监督员,就周边地区违法违规从事法律经营行为进行监督,维护法律服务市场秩序。(权益保障委员会)

(九)以贯彻落实中办30号文件为契机,配合市司法局落实律师行业权益保障措施和行业扶持政策;配合市司法局与市公安局相关部门进行协调,解决律师关于车辆信息、人口信息查询等问题;配合市司法局与人事社保局协调,完善行业劳动用工和社会保障政策;配合市局与市地税局协调,进一步完善行业税收政策。(权益保障委员会、律师行业发展研究委员会)

律师前途工作计划版本 律师下半年工作计划篇六

转眼间又要进入新的一年20xx年了,新的一年对我们来产是一个充满挑战、机遇、希望与压力开始的一年,也是我非常重要的一年。出来工作已经很快的过了4个年头,家庭、生活和工作压力驱使我要努力工作和认真学习。在此,我订立了本年度工作计划,以便使自己在新的一年里有更大的进步和成绩。

一、熟悉公司新的规章制度和业务开展工作。

公司在不断改革,订立了新的规定,特别在诉讼业务方面安排了专业法律事务人员协助。作为公司一名老业务人员,必须以身作责,在遵守公司规定的同时全力开展业务工作。

1、在第一季度,以诉讼业务开拓为主。针对现有的老客户资源做诉讼业务开发,把可能有诉讼需求的客户全部开发一遍,有意向合作的客户安排法律事务专员见面洽谈。期间,至少促成两件诉讼业务,代理费用达8万元以上(每件4万元)。做诉讼业务开发的同时,不能丢掉该等客户交办的各类业务,与该等客户保持经常性联系,及时报告该等客户交办业务的进展情况。

2、在第二季度的时候,以商标、专利业务为主。通过到专业市尝参加专业展销会、上网、电话、陌生人拜访等多种业务开发方式开发客户,加紧联络老客户感情,组成一个循环有业务作的客户群体。以至于达到4.8万元以上代理费(每月不低于1.2万元代理费)。在大力开拓市场的同时,不能丢掉该等客户交办的各类业务,与该等客户保持经常性联系,及时报告该等客户交办业务的进展情况。

3、第三季度的“十一”“中秋”双节,带来的无限商机,给后半年带来一个良好的开端。并且,随着我对高端业务专业知识与综合能力的相对提高,对规模较大的企业符合了《中国驰名商标》或者《广东省著名商标》条件的客户,做一次有针对性的开发,有意向合作的客户可以安排业务经理见面洽谈,争取

签订一件《广东省著名商标》，承办费用达7.5万元以上。做驰名商标与著名商标业务开发的同时，不能丢掉该等客户交办的各类业务，与该等客户保持经常性联系，及时报告该等交办业务的进展情况。

二、制订学习计划。

学习，对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。专业知识、综合能力、都是我要掌握的内容。知己知彼，方能百战不殆，在这方面还希望业务经理给予我支持。

三、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。

积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我最大的能力减轻领导的压力。

以上，是我对20xx年的工作计划，可能还很不成熟，希望领导指正。火车跑的快还靠车头带，我希望得到公司领导、部门领导的正确引导和帮助。展望20xx年，我会更加努力、认真负责的去对待每一个业务，也力争赢的机会去寻求更多的客户，争取更多的单，完善业务开展工作。相信自己会完成新的任务，能迎接20xx年新的挑战。