

最新焊工转正报告(实用7篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。通过报告，人们可以获得最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

焊工转正报告篇一

本文目录

1. 焊工转正申请书
2. 球焊工作人员的转正申请书范文

尊敬的领导：

我是一班的，于20xx年进入公司。在过去的几年里，我一直认真工作，严格遵守车间纪律，与班组成员相处融洽，经过了这几年的锻炼，更加巩固了自身的技能，能够熟练地完成各项产品的焊接，现申请成为正式员工。

作为一名电焊工，我的工作是由铆工组装好的产品，对于工作，我始终坚持一丝不苟的原则，因为我深知，自己工作的疏忽，会给产品留下严重的安全隐患，因此，每一条焊缝，我都会严格按照图纸要求进行焊接，保证产品质量。工作中遇到了困难，我会主动和同事一起商量，共同探讨解决方案，通过团队合作，不仅按时完成了任务，更加增进了班组成员之间的沟通，促进了大家的共同进步。同时，工作期间，我也十分爱惜公司的电焊器械，定时保养焊机，下班前打扫场地卫生，从而维护了工作场所的整洁。

通过这几年的不断学习，不仅加深了我对产品工艺的认识，巩固了焊接技能，更加培养了我高度的责任心，每次产品包

装后发送出厂，我都会感到很欣慰，因为这是对我工作最大的肯定。在接下来的日子里，我会继续满怀工作热情，坚守自身岗位，继续为公司奉献自己的力量。

在此我提出自己的转正申请，希望公司领导能够同意我的转正请求，给我继续努力，继续学习的机会。转正后，我会自己的岗位上继续努力奋斗，更加严格要求自己，服从上级领导安排，为公司创造更大的价值。

此致

敬礼！

申请人：

年 月 日

焊工转正申请书（2） | [返回目录](#)

尊敬的领导你们好：

我是xx年8月份进厂的，担任球焊工作，在这部门，各位同仁乃至厂领导总能看见我为工作而拼搏的身影，但经过大半年下来，我越发觉得我球焊不适合我，反而对品管这一工作比较感兴趣，在此我郑重向厂领导提出由球焊转入品管部门这一申请。

兴趣对工作有着神奇的内驱动作用，能变无效为有效，化低效为高效。兴趣可以使人智力得到开放，知识得以丰富，眼界得到开阔，并会使人善于适应环境，对生活跟工作充满信乐情。兴趣对人的个性的形成和发展产生巨大的作用。现在我们又面临着金融危机，要想相对缓解这一危机带来的损失，我认为厂领导应该让员工在在自己感兴趣的职位上有所发展，这样有利于提高个人的积极性，从而提高工作效率，为本厂

喜效力，谋利益。。。

我在品管工作上一定会孜孜不倦的，为厂创造高效益。。。

我希望厂领导能够批准我的深切请求，在以后的工作中考验我。

此致

敬礼！

申请人：

焊工转正报告篇二

一、认真学习，提高文字性工作潜力。

办公室要做好公司各种计划、总结、报告、请示、通知等的起草、报送工作，然而这就要求办公室工作人员要认真学习，强化自身修养，不断提高文字处理潜力。

二、协调关系，使办公室工作顺利开展。

1、根据政务秘书岗位职责中的要求，坚持每月完成本部门活动、工作中构成新闻类稿件的投稿工作。

2、收集各类奖项申报资料，并负责资料编写及申报对接工作。

3、及时出好单位工作安排通知、节假日放假安排通知等事宜。

4、做好生产经营管理例会、综合办公室部门例会、和其它重要会议的筹备工作，这还是并做好会议记录。

5、负责起草并拟定好单位各种规划、计划、决定、总结、通

知等文件材料。

6、做好集团公司临时性工作。

三、用心适应企业改革发展，创新办公室日常工作。

要透过学习，努力提高勤于想事的潜力、善于谋事的潜力、乐于干事的潜力、诚于共事的潜力、敢于断事的潜力、自主创新成事的潜力。使办公室工作在务实中创新。

焊工转正报告篇三

20__年我的具体工作是担任大关职中49班、57班和62班共计85名学生的实习带队工作。学生实习是学校通过校企合作，充分利用企业的技术、设备及环境等资源，培养学生的动手能力，提高学生综合素质，提高就业竞争能力，帮助学生顺利走上工作岗位的重要手段，提高专业技能的重要环节。也是学生理论联系实际，提高分析问题、解决问题能力的重要途径。为了圆满完成该项工作任务，特制定工作计划如下，请学校给予指正。

一、 学生管理

负责实习生思想、业务、生活方面的指导工作，配合实习单位加强对学生实习安全的教育，努力培养实习生的独立工作能力，提高职业道德，帮助实习生完成实习任务。以高度的责任心，全面关心学生的思想、学习、生活、健康与安全，加强对学生法制教育、行为规范教育和劳动纪律、生产安全、自救自护及心理健康等方面的教育，提高学生的自我保护能力；针对学生在实习过程中的表现，通过开展各种活动，减轻学生因从学生向员工身份的转变而产生的身心压力，保证学生实习工作的稳定；加强与学校和学生家长的沟通与联系，协调解决学生在工作、生活、学习中出现的困难和要求。

具体工作计划如下：

- 1、 到企业后按照企业的安排，组织并安排学生到各个寝室。
- 2、 将各个寝室人员清单整理后张贴在门上，并推选出室长，负责人员查到和卫生安排等。配合企业宿舍管理人员的相关工作。
- 3、 登记学生新换的手机号码以及家长电话号码，并将记录反馈回校方。
- 4、 学生上班期间，到各个岗位查看学生到岗情况，了解学生工作情况等。
- 5、 早晚到寝室督促学生按时作息。
- 6、 做好平时及周末外出学生的请假跟踪工作。
- 7、 每周将工作情况及学生动态及时反馈到学校，请求学校协助处理相关问题。
- 8、 对于在实习中自动辞职及被开除的学生，首先与学生核实，做好学生相关工作。再与学生家长取得联系，取得家长与学校同意之后，由家长承担学生返回期间的安全责任，最后与企业办理好各种交接手续，组织买票并亲自将学生安全送到车上。
- 9、 做好学生在工作中以及生活中的思想工作。
- 10、 做好学生实习期间的考勤、业务考核、实习鉴定、安全教育等。
- 11、 注意学生平时的饮食卫生问题。
- 12、 按照寝室为单位，定期让学生做总结，教师给予指导。

13、对于学生在工作中遇到的问题，要给予鼓励和帮助。

14、学生正处于价值观的形成时期，要避免学生在外实习期间受到外界的不良影响，教师在这点上应给予关注和教育。

15、本人保证服从学校的直接领导，认真完成学校的相关工作安排。

16、认真听取学校、学生家长以及学生的批评与建议，及时改正自己在工作中的缺点与不足，力求更好的完成本次实习期间的相关工作。

二、校企协调

学生实习期间，我保证努力做好学校的代表，加强与企业各部门、层面（如人力资源部、班组长等）的沟通与联系，协调解决好我校实习学生在企业期间的困难和要求，维护学生合法权益。同时，维护和加强学校与企业之间良好合作关系，使我校学生实习和今后的就业工作更加顺利和有保障。

三、区域拓展

我将努力按照学校的指示精神，利用各种机会加强与周边区域企业的联系，通过实地考察等形式，力争建立更多适合我校学生顶岗实习或就业的企业。

焊工转正报告篇四

首先在思想政治方面，本人积极响应国家学习“三个代表”重要思想理论政策，认真贯彻党的基本路线，方针和政策，执行国家和本公司各项管理条例和管理制度，抽空时间从报刊、杂志、书籍、互联网及电视节目中学习马克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论等重要思想，努力提高自己的政治

素养，以便能更好的为公司及部门工作服务。

其次在工作方面，有句熟话说“做一行就要爱一行”，我本着这种想法全身心的投入到电焊工工作中，为了搞好工作，提高自己的专业水平，我虚心向公司领导及从事此行业的前辈学习，采取他们的长处补己之短，然后自己摸索钻研实践，逐步熟悉领会电焊的基本要领，明确了工作的程序、方向，不断提高工作能力，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路，能够顺利的开展工作并熟练圆满地完成本职工作，电焊工个人工作总结。而且工作中我态度端正，坚守岗位，认真负责，完成自己任务的同时还能协助其他同事完成任务，热爱自己的本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，工作投入，热心为大家服务，认真遵守劳动纪律，保证按时出勤，出勤率高，有效利用工作时间，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成，工作质量优秀，效率高，为公司及部门工作做出了应有的贡献，多次获得公司领导和同事的好评及被评为公司的先进工作者。

最后总结多年来的工作，成绩和进步有目共睹，但仍然有需要改进的地方，比如施工中材料的放置安排不足，往往是这个事情完了后到处找需要的材料进行下个工作，因此端误了很多工作时间。为此我专门花时间培养自己的细心程度，已经取得一定效果，相信不久后这个毛病就能改掉。

1、学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种电焊相关知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能，使管理科学化，操作规范化，施工机械化。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致

地的对待每一项工作。

4、积极推广和应用“新科学，新技术，新工艺，新材料”。

焊工转正报告篇五

怀着对生活的无限憧憬，我进入了xx科技信息有限公司。

在试用期的工作中，一方面我严格遵守公司的各项规章制度，不迟到、不早退、严于律己，自觉的遵守各项工作制度；另一方面，吃苦耐劳、积极主动、努力工作；在完成领导交办工作的同时，积极主动的协助其他同事开展工作，并在工作过程中虚心学习以提高自身各方面的能力；工作细节中，我看到公司正逐步做大做强，以目前的趋势，我可以预见公司将有一个辉煌的明天。作为新员工，目前我所能做的就是努力工作，让自己在平凡的岗位上挥洒自己的汗水，焕发自己的热情；使自己在基层得到更多的锻炼。

二、学习情况

现在是我努力学习的阶段。“三人行，必有我师”，公司中的每一位同事都是我的老师，他们的丰富经验和工作行为对于我来说就是一笔宝贵的财富。记得我刚到公司的时候，对生产线上的一切都感到陌生而新奇。因为我之前没有过类似的工作经验，所以知道的也有限，但是在领导和同事的热心帮助下，我受益颇多。带着饱满的工作热情，我逐渐熟悉了设备的操作。尽管我只是入门，而且相对而言年龄要大一点，但是我和其他年轻人一样对工作充满着热情。为尽快提高自己在本职方面的知识和能力，充分发挥自己的主观能动性，我利用业余时间多和同事交流学习，在短短三个月中理论结合实践让我对it技术有了真正的认识，这为今后的工作打下了基础。

作为新员工，我经常思考的问题就是如何避免失误，特别是

在试用期间，严谨的工作态度决定了自身的工作效率，为此我经常向同事请教。

在公司呆了三个月，我接触了很多同事，就在接触他们的同时，我才知道在集体和谐相处是快乐工作的保证。无论是社会还是单位“为人处事”都是一门高深的学问。对于这门高深的学问，我目前首要做的是诚实做人、努力工作！

焊工转正报告篇六

20年，本人能够克服新工作带来的不适，圆满的完成了本职工作。这使我很高兴，因为我开始走上正轨了，之前的彷徨和无助已经消失的无影无踪了，取而代之的就是兴奋和干劲了。

为了在新的一年里更好的完成各项工作，特拟此个人工作计划。

一、遵守公司管理制度

在外面驻点维护，远离公司总部，我认为更需要严格遵守公司的维护管理制度和维护岗位职责，这样才能确保维护工作的安全性、时效性。

二、业务技能学习

要改变学习态度，从以前的遇到问题才学习如何解决问题，提高到即使器件工作良好，没有故障，也要做到对它的了解和熟知，这样才能在日后的工作中行动自如。

三、处理好人际关系

由于维护工作的特殊性，在掌握良好的业务技能的同时还要同当地的交警路政，以及业主做好人际关系。好的人际关系将给我们带来好的工作氛围，有利于维护任务的顺利完成。

以上，是我对20年的工作计划，希望领导、多多给予支持与帮助。展望20年，我会更加努力、认真负责的去对待本岗位工作，树立公司在客户心目中光辉形象。接新的挑战。

焊工转正报告篇七

1、深入销售第一线，在销售现场了解客户的特点和需求，掌握客户的心理动态，找出客户最关心的问题。

园庭，阁开盘期间的现场跟进。

xx村2、6底层商铺销售期间的现场跟进。

花园ii-9,iv-3,iv-4开盘的现场跟进。

2、收集其他楼盘的宣传资料和报纸广告，掌握竞争楼盘的动向，了解其他楼盘的促销手段和销售措施。

收集了七月份至今各楼盘的报纸广告并整理分类。

3、学习和观摩其他楼盘的促销活动，吸取别人成功的经验，以便为将来搞好公司的促销策划活动多做贡献。参观了广场，花城，新城的开盘促销以及房展会的各楼盘促销。

4、与策划公司对接，对其提交的策划方案根据实际情况提出修改意见供领导参考，同时把销售部的意见与策划公司沟通，力图将宣传推广工作做得更加切合公司的销售部署，更加实际，更加有效。

5、参加公司的各种促销活动，组织销售人员在促销现场开展宣传工作，协调和沟通销售部和策划公司的分工合作。参加了九月份的“房展会”，“园国庆看房专线车”，节期间的“投资贸易洽谈会”的展览等促销活动。

6、根据实际情况，对重要问题多想办法，多出主意，尽能力提出相应的建议和方案给领导参考，做好营销人员的参谋策划工作。

8、指导各销售点做好每个月的互访报告和每季度的市场调查报告，让各点人员都熟悉公司其他各点的相关情况，了解市场上竞争对手的情况和动向。收集整理各点交来的互访报告和市调报告，以备领导查阅。

9、学习销售部综合点人员应该了解的基本的房地产销售知识和工作程序，工作方法。协助其他同事接待办理产权证的客户等。

10、处理销售部有关营销策划方面的事务等。

近半年的工作中，我通过实践学到了许多房地产的相关知识，通过不断的学习逐步提高了自己的业务水平。但是作为新人，我深深知道，自己经验还是相对欠缺的，需要不断的学习和磨练。因此，在新的一年里，我希望通过到销售第一线的不断学习和实践，在现场不断增加自己的经验和见识，争取使自己的业务水平提到一个更高的高度，为公司多做贡献。