

# 最新长期日常工作总结 日常工作总结(汇总9篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 长期日常工作总结 日常工作总结篇一

我是一名参加工作20xx年的教师，在工作以来也曾经有过当班主任的工作经历。小学的班主任工作平凡而且繁琐，每天处理不完学生间点滴小事，但是也能体会蕴含其中的幸福感觉。我的班主任工作时间非常短暂，于听取的张艳萍老师和李楠老师经验相比有很大的差距。

张艳萍、李楠两位优秀的班主任做的工作，无论是对孩子的学习和生活都有着深远的影响，是我感触颇深。

首先：亲近孩子，爱孩子

“谁爱孩子，孩子就爱谁”这句话直接了当的说出了孩子的天真心理。她们两个会有事没事就去走进教室，走到孩子的中间，关注孩子，了解孩子的性格、习惯、家庭情况等，用自己最真挚的心去体贴、爱护她们。孩子们回报来的是信任。

第二：注重培养班级小干部

她们两位很注重培养班级小干部，根据孩子的特点给孩子安排适应的岗位。既培养了学生的能力，有能随时了解学生的情况。

第三：注重学生阅读习惯的养成

“一个好的习惯影响孩子的一生”，读书是一个让孩子受用终生的好习惯。“书中自有黄金屋”学生有了读书的习惯，定能在书中找到自己所需要的宝藏。

听取她们的经验，我觉得还有一点是起决定性作用的，就是“责任心”，无论是班主任还是任课教师，我们都有责任去教好每一个学生，关爱每一个学生是每个教师应该具有的责任。

## 班主任日常工作内容的优秀总结5

班主任工作给我的最大的感受是：班主任不好当，而且是越来越不好当。但是，既然当了班主任就务必竭诚尽力，扮演好班主任这一平凡而又必不可少的主角。我几年的班主任的工作经历，我对班主任工作有了自己的体会。

教师要在学生中树立良好的形象和成绩，就务必以身作则，为人师表，从我做起。中学生正处在一个生理成长期和世界观逐步构成的一个特殊的时期，作为老师，个性是班主任，他的一举一动都会直接影响学生的思想行为和道德行为。因此，作为班主任，更应严格要求自己，提高自己的文化和道德修养，以感染和教育学生。例如，要求学生知错就改，当我在工作中出现了失误时，我也真诚地对学生说：“对不起，这件事是我没查清楚，错怪你了。”这样学生在生活和学习中做错了，能够主动地找到跟我认错。

每个学生的背后，都有不少言行隐藏着许多可贵的闪光点。班主任的职责就是要用爱心去发掘出言行中的闪光点，让学生在教师的种种善意的期盼和爱中，增强自信并走向成功。我班里有这样一个女生，她平日里默默无闻，学习成绩一般，属于那种走进学生堆里不容易找的学生，但她的字写得不错。我们班第一次办黑板报时，发愁没人会写板头。我就找到她，说她的字写得挺好，让她试试，结果她写得不错。在那个周的周记里，她说真的十分感谢老班让我写黑板报的板头，初

中这两年里，她想写但从来没试过，太感谢老师给我这个机会了。透过这件事她也知道自己还有很大的潜力，极大地增强了自信心。在接下来的摸底考试中成绩有很大的进步，在刚刚结束的期中考试中，她进到了班级的第六名。每个学生都有值得津津称道的优点，班主任应及时发现学生的具体优点，公开赞美。这样，赞美将会成为激励学生奋发向上、刻苦求学的巨大动力。

班干部是老师的小助手，也是同学们的好朋友，能用好班级骨干是构成优秀群众的一个重要条件，使群众有一个“控制中心”，保证在统一的指挥下，能协调实现共同的目标，更重要的是透过班级工作实践提高学生交际潜质，组织潜质和独立工作潜质。如班长全面负责班级工作；学习委员专项负责组织每一天和双休日后作业的收发；文体委员主持班级各项的文体活动；生活委员坚持每周的生活。组长管好本组的事。在班上发生问题，班干部能主动解决纠纷，化解矛盾。班级的班干部和小组长在每周的周一聚在一齐开班务会，对上周班级中出现的状况进行总结，或者提出自己对小组管理的方法和困惑，并对本周的工作进行安排布署。在每一天的晚饭时班长与值日班长开个碰头会，交流一下当天的状况，然后由班长在班级进行晚点。这样从班长到组长职责分明、各司其责。增强了他们的职责心，调动了他们的用心性，发挥了他们的主动性、创造性，使他们的潜能得到最大的发掘，使我们班的常规工作有条不紊地进行着。

教育是种活动。班主任老师应带领班级的学生用心、踊跃参加学校组织形式多样的大型群众活动，如户外会、歌咏比赛、课外活动等。透过群众活动，开阔视野，陶冶情操，将德育思想和目标，转化为学生的行动，培养他们热爱群众、关心他人的思想美德，做到入身入脑入心，不甘落后、团结拼搏的精神。用中华民族传统美德武装学生，培育高尚的思想道德素质。对于参加的活动，无论是取得了成绩还是以失败告终，有活动就有总结，学生自己要总结，班主任要总结，使学生总结经验，吸取教训，明辨是非，好的表扬，差的批评，

这样正气会得到弘扬，歪风习气会有有效的遏制，对整个班风的构成有必须的促进作用。

## 长期日常工作总结 日常工作总结篇二

嘉

在这些日常工作中，我学到了：

1、要整理好自己的文件、资料。由于做接收的文件比较多，如果把所有文件都放在同一个文件夹就会很容易搞乱，曾经领导问我几天前的一个文件还在不在，我都要花时间一个个找。后来就懂得了按需要审计的项目类型以及日期来分类。

2、耐心细心，勤于思考。现在的工作一般是检查账目以及整理数据，内容比较细微，如果缺乏耐心，首先就会降低效率。因为这些工作是任何一个步骤都不可以漏的，必须按部就班地完成，否则出现了错漏还得花时间修改。给我的印象比较深的是第一次在一个固定资产折旧表里算折旧额，在算14年的折旧额是，误用了从使用日期开始截止至14年为止的使用寿命，导致折旧额多算了。最近觉得花时间比较多的是检查分公司之间的内部往来，这个科目之前在学校老师没有细说，一开始我也没用弄清在这个科目上，集团和分公司的账的关系。后来查到其定义是总部与分支机构之间的往来交易，一下子就明白了在这个科目上，集团的借方和贷方分别对应分公司的贷方和借方。但是具体项目和数字也对不上，因此必须要耐心地在分公司账中的费用上查找体现集团转来的往来的项目。

在公司参加了四次培训，其中有节课说到一个叫弗洛伦丝的游泳健将，为了创一项记录而横渡英吉利海峡。那天海水冰冷刺骨，还差点遭鲨鱼袭击，但当她游了16个小时后，由于前方被浓雾遮挡，她看不到自己离岸只有1英里就放弃了。后来她十分懊悔自己没能咬紧牙关坚持到最后！因此我觉得对

任何人来说辛苦不可怕，最可怕的是看不到目标，或者不知道自己离目标还有多远。目标不是由别人告诉自己的，而是要自己去订立的，这样才能明晰自己的目标。

在这个月的工作中，虽然工作量不大，但是总结了不少方法，我对之后的工作的期望和目标是，减少出错，提高效率，把交给我的每份工作都做得尽善尽美。

嘉 2015年5月31日

## 长期日常工作总结 日常工作总结篇三

时间飞逝，转眼我已经与xx银行共同走过了五个春秋。当我还是一个初入社会的新人的时候，我怀着满腔的热情和美好的憧憬走进xx银行的情形油然在目。入行以来，我一直在一一线柜面工作，在xx银行的以“激人奋进，逼人奋进”管理理念的氛围中，在领导和同事的帮助下，我始终严格要求自己努力学习专业知识，提高专业技能，完善业务素质，在不同的工作岗位上兢兢业业，经验日益丰富，越来越自信的为客户提供满意的服务，逐渐成长为新区支行的业务骨干。五年来，在xx银行的大家庭里，我已经从懵懂走向成熟，走在自己选择的xx之路上，勤奋自律，爱岗如家，步伐将更加坚定，更加充满信心。

进入xx银行伊始，我被安排在储蓄出纳岗位。常常听别人说：“储蓄出纳是一个烦琐枯燥的岗位，有着忙不完的事”。刚刚接触，我被吓到过，但是不服输的性格决定了我不会认输，而且在这个岗位上一干就是五年。

当时的我，可以说是从零开始，业务不熟、技能薄弱，在处理业务时时常遇到困难，强烈的挫折感让我在心里默默地跟自己“较劲”，要做就要做得。平日积极认真地学习新业务、新知识，遇到不懂的地方虚心向领导及同事请教。我知道为

客户提供优质的服务必须拥有一身过硬的金融专业知识与操作基本功。俗话说“业精于勤，荒于嬉”。为此，我为自己规定了“四个一点”，即：早起一点，晚睡一点，中午少休息一点，平时少玩一点。班前班后，工作之余我都与传票、键盘、点钞纸相伴。每天像海绵吸水那样分秒必争地学习业务和练习基本功。相对其它技能，点钞是我的弱项，为了尽快提高点钞的速度和准确率，我虚心向行里点钞能手请教点钞的技巧和经验，改正自己的不规范动作。一遍遍地练习，虽然一天工作下来已经很累了，但凭着对xx银行工作的热爱和永不服输的拼劲，常常练习到深夜。离乡背井的我在接到母亲电话的时候，总是说我过的很好让她自己保重，其实有多少心酸只有自己知道。为了尽快适应工作岗位的要求，一年中只是回家一次与家人团聚，其他时间用来不断的学习工作，功夫不负有心人，经过长期刻苦地练习，我的整体技能得到了较大的提高。

我在日常的一线服务中始终保持着饱满的工作热情和良好的工作态度。xx银行是一家年轻的银行，每一位客户都是员工辛辛苦苦开拓来的。这不仅要求我们具有熟练的业务技能，更要求我们能针对每一位客户的不同心理和需求，为他们提供快捷优质的服务。在日常工作中，我都以“点点滴滴打造品牌”的服务理念来鞭策自己，从每件小事做起。记得有一次我正准备下班时，一位客户一脸焦急地冲进来，说自己的卡和身份证被偷了，要求挂失。按照规定挂失要提供有效证件的，但是面对焦急的客户，我一面安抚这位客户，让他不要着急；一面重新开机，按照客户提供的身份证号码进行查询，查出他的卡号，协助客户通过我们95577客服电话进行口挂，避免可能发生的损失。这样的小事在我们身边时常发生，虽然是点点滴滴的小事，这些小事，却折射出员工的素质、企业的文化。我的岗位是一个小小的窗口，它是银行和客户的纽带，我的一言一行都代表了xx银行的形象，为此我常常提醒自己要坚持做好“三声服务”、“站立服务”和“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，面对个别客户的无礼，

巧妙应对，不伤和气；而对客户的称赞，则谦虚谨慎，戒骄戒躁。从不对客户轻易言“不”，在不违反原则的情况下尽量满足他们的业务需要。我始终坚持“客户第一”的思想，把客户的事情当成自己的事来办，换位思考问题，急客户之所急，想客户之所想。针对不同客经过不断的努力学习，在实际工作中的持续磨练，现在已经熟练掌握了相关业务以及规章制度，逐渐成长为一名业务熟手，这时我渐渐明白无论是做储蓄还是当会计都是具有挑战的工作，重要的是如何将它做的好，做的更好。

银行工作需要的是集体的团结协作，一个人的力量总是有限的。作为一名老员工，我不仅仅满足于把自己手中的工作干好，还注意做好传、帮、带的作用，主动、热情、耐心地帮助新来的同事适应新环境，适应新岗位，适应新工作，使他们更快地熟悉相关业务，较好地掌握业务技能。结合我自己做新人时的经验，我注意引导他们从账理出发，而不是教他们如何进行简单的菜单操作。在平时的工作中，我还将自己的工作学习经验毫无保留地告诉他们。我想，这样的教法不一定是的，但一定会让他们学到业务知识点的本质，学会融会贯通，举一反三。新区支行去年相继有四名新同事加入，他们虽有一定的金融专业知识，但对于临柜操作技能来说，尚有欠缺。为了能使他们尽快上岗，我对跟班实习的新同事耐心进行操作章程的培训，特别是要严格按照规章制度、业务流程办事，人走章收、抽屉锁好、电脑退出画面等等，养成良好的`工作习惯。对于他们的薄弱环节一技能，也将自己平常练习的心得告诉他们，供他们参考。通过一段时间的双向努力，他们已能熟练进行单人上岗操作了。为新区支行更好的开展工作打下扎实的基础。只有整体的素质提高了，支行的会计业务水平才能上一个台阶。大家共同努力，在新区温暖的大家庭里快乐的工作着。

在市场竞争日趋激烈的今天，在具有热情的服务态度，娴熟的业务能力的同时，必须要不断的提高自己，才能更好的向客户提供高效、快捷的服务。分行举办的各类培训和技能考

核为我尽快提高业务技能提供了有力的保障。我始终积极参加各类培训，坚持认真听课，结合平时学习的规章制度和法律、法规，努力提高着自己的业务理论水平。在一二季度的会计人员考核定级中，综合成绩始终保持在一二名。

结尾：进入xx五年来，繁华的苏州城也变得的不再陌生，每当从银行晚归，带着行里的温馨，一路也不觉得那么孤单。在这里我全心追寻我的理想，我用心学习每一点知识，用心理解我的每一样工作，用诚心和热情去对待我的工作。在xx银行的大家庭里，我取得今天的成绩与集体是息息相关的，我很庆幸自己能够进入这样一个团结协作的集体中工作，是这样的一个集体给了我学习提高的机会，我也珍惜这样的机会。在今后的工作中，我将以更加周到热情的服务去赢得客户、留住客户，牢固树立“服务是立行之本，创新是发展之路”的思想。以“敬业、爱岗、务实、奉献”的精神为动力，不断进取，扎实工作，同xx银行共同成长，去创造一个更加美好的明天。

## 长期日常工作总结 日常工作总结篇四

### 一、日常推进阶段主要做法

1、加强领导，精心组织，持续开展“一创双优”集中教育活动取得显著成效。自全区动员大会召开后，我们立即召开领导小组会议，研究部署相关工作，及时制定了日常推进阶段工作方案、创新思想观念大论坛方案、优化干部作风大竞赛方案、优化发展环境大聚焦方案等，建立了日常推进阶段工作台账，召开全体干部职工会议进行宣传和动员，为日常推进阶段工作的顺利开展奠定了良好基础。

2、坚持以学习贯彻始终，严格学习纪律，确保学习效果。我们始终将加强学习、提高认识作为确保集中教育活动效果的前提和基础，结合工作实际，精心选择载体，不断丰富学习内容，在活动日常推进阶段制定了详细的学习计划，保证了学



习效果。我们先后集中观看并讨论了朱匡宇同志所做的《领导力与执行力》专题报告，集中学习讨论了《段喜中同志在听取第一季度“一创双优”活动汇报会上的讲话》，深入学习讨论了十八谈濮阳篇《科学定位谋发展》及何平评论《谋定而动》。同时，组织全体工会干部职工自学了段喜中同志就持续开展“一创双优”活动作出的重要指示以及《濮阳市持续开展“一创双优”活动学习资料汇编》等内容，并适时进行了考试测验。

3、建立长效机制，确保活动深入持久开展。为确保“一创双优”集中教育活动日常推进阶段效果，我们注重建立健全长效机制，以良好的工作机制促进活动取得良好效果，以良好的工作机制避免抓一阵、热一阵现象。在制定规章制度时，经过深入调查，充分讨论，广泛征求意见，让群众广泛参与，使干部群众形成共识。使一些行之有效的办法上升为制度。在制定制度的时候，我们把握了以下几点，一是确保严肃性。做到严谨、周密、不自相矛盾。二是突出针对性，对症下药，量体裁衣。三是注重实用性。制定的制度要能用、管用。四是可操作性。在这几项基础上，我们从工作制度，内部管理，创新机制方面科学制定了工会各类规章制度，使我区工会工作形成了一套完整的制度体系。通过一系列制度出台，巩固“一创双优”集中教育活动取得成效，逐步形成以制度规范人，以制度约束人，以制度巩固教育成果的长效机制。

4、以活动促进工会工作跳跃式发展。通过持续开展“一创双优”活动，我们进一步解放了思想、更新了观念，理清了思路、明确了目标，振奋了精神、激发了干劲，促进了总工会各项工作的开展。持续活动开展以来，区总工会先后召开了全区工会工作会议，对20\_\_\_\_年工会工作进行了总结，对20\_\_\_\_年度工会工作进行了安排部署，并对20\_\_\_\_年工会工作中涌现出来的先进集体和个人进行了表彰和宣传；在全区首次开展了“五一劳动奖章”、“五一劳动奖章”评选工作，极大地激发了全区各条战线职工拼搏进取、勇于创业的热情；开展了“金秋助学”及关爱贫困女职工灯火；举办了庆七一、

消夏晚会等活动;开展了工资集体协商工作,稳定了社会大局。

## 二、几点经验及体会

1、全体干部职工理想信念进一步坚定,思想观念进一步创新;通过集中教育活动,破除自我满足、不顾大局、僵化保守,脱离实际、追求享乐、个人主义的思想观念。

2、使广大干部群众的认识更加统一、精神更加振奋,在全市上下形成更加浓厚的干事创业氛围,加快推进富裕和谐美丽新濮阳建设。

3、树立了创新学习、科学发展、敢为人先、顾全大局、求真务实、廉洁从政的理念。

4、牢固树立了马克思主义的世界观、人生观价值观,牢固树立了正确的金钱观,自觉抵制拜金主义,享乐主义和极端个人主义思想的侵蚀。

三、对集中教育活动的一点建议希望持续开展集中教育阶段,区委能够多组织一些高层次的讲座,指导各单位多进行一些实地考察,少一些理论学习。

## 长期日常工作总结 日常工作总结篇五

大家好!

### 一、工作绩效述职

首先,非常感谢公司给我这个成长的平台,令我在工作中不断的学习,不断的进步,慢慢的提升自身的素质与才能。同时,向公司的领导以及全体同事表示衷心的感谢,有你们的协助才能使我在工作中更加的得心应手,也因为有了你们的帮助。我才能在工作上,围绕公司的中心工作,对照相关标

准，严以律己，较好的完成各项公司安排的工作任务。

## 二、工作心得和体会

虽然一直从事房地产这个工作，但是我发现要学习的地方还是很多，通过向领导请教、向同事学习、自己摸索实践，在较短时间内熟悉了工作流程，明确了工作方向，提高了工作能力，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路。

我十分感谢公司，给了我很多的学习机会，也希望公司日后也能继续一些有些关于销售的培训工作，我希望能通过学习不同的知识，补足自己的不足之处，让自己能把销售工作做的更好。

## 三、关键事项

## 四、2021年的改进思路

在这段时间里虽然做了一些工作，但仍然存在些题，主要表现在：创新精神不足，不能积极主动发挥自身聪明才智，而是被动适应工作需要。领导交办的事情虽然都能完成，工作当中有时会忽略考虑更深一层方面，这样会造成是被动工作，减慢了工作上升到一定高度的速度。后续工作有些做的不到位，但是，我相信在我自己不断的努力和领导的帮助下，我会尽快提升自己，避免掉一些不必要的失误发生，所以我会不断补充自己各个方面的不足之处，做好销售工作，希望能为公司带来更好的经济效益。

在今后工作中我将继续努力奋斗，巩固现有成绩，针对自身的不足加以改进，争取在新的一年里做的更好。

20\_年也许对于房地产行业会是一个考验，但对于我们大家也许也是一种挑战，但是身处我们团队中，我十分的有信心来面对这场突如其来的“冬天”。

谢谢大家!

述职人：\_\_\_

20\_\_年\_\_月\_\_日

## 长期日常工作总结 日常工作总结篇六

大家好!

### 一、工作绩效述职

首先，非常感谢公司给我这个成长的平台，令我在工作中不断的学习，不断的进步，慢慢的提升自身的素质与才能。同时，向公司的领导以及全体同事表示衷心的感谢，有你们的协助才能使我在工作中更加的得心应手，也因为有了你们的帮助。我才能在工作上，围绕公司的中心工作，对照相关标准，严以律己，较好的完成各项公司安排的工作任务。

### 二、工作心得和体会

虽然一直从事房地产这个工作，但是我发现要学习的地方还是很多，通过向领导请教、向同事学习、自己摸索实践，在较短时间内熟悉了工作流程，明确了工作方向，提高了工作能力，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路。

我十分感谢公司，给了我很多的学习机会，也希望公司日后也能继续一些有些关于销售的培训工作，我希望能通过学习不同的知识，补足自己的不足之处，让自己能把销售工作做的更好。

### 三、关键事项

#### 四、2021年的改进思路

在这段时间里虽然做了一些工作，但仍然存在些题，主要表现在：创新精神不足，不能积极主动发挥自身聪明才智，而是被动适应工作需要。领导交办的事情虽然都能完成，工作当中有时会忽略考虑更深一层方面，这样会造成是被动工作，减慢了工作上升到一定高度的速度。后续工作有些做的不到位，但是，我相信在我自己不断的努力和领导的帮助下，我会尽快提升自己，避免掉一些不必要的失误发生，所以我会不断补充自己各个方面的不足之处，做好销售工作，希望能为公司带来更好的经济效益。

在今后工作中我将继续努力奋斗，巩固现有成绩，针对自身的不足加以改进，争取在新的一年做的更好。

20\_年也许对于房地产行业会是一个考验，但对于我们大家也许也是一种挑战，但是身处我们团队中，我十分的有信心来面对这场突如其来的“冬天”。

谢谢大家！

述职人：\_\_\_

20\_年\_\_月\_\_日

#### 长期日常工作总结 日常工作总结篇七

我的工作范围和工作职责主要是：协助校长的工作，分管德育教育工作和体育教研室的工作。

其具体的职责是：

1、坚持社会主义办学方向。团结、依靠、引导全校教职员工

全面贯彻教育方针，全面提高教育质量，切实保证德育工作的开展，保证德育活动的时间、场地、人员和物力、财力的需要，及时处理德育工作中的重大问题，主持召开德育工作例会，专题研究德育工作。

2、建立健全德育机构，加强德育队伍建设。建立学校德育工作领导小组，健全学校内外德育机构组织，充分发挥其作用，形成学校、家庭、社会三结合的德育工作网络。加强班主任管理和师德教育，制定有关制度和计划，明确并落实教书育人、管理育人、服务育人的岗位职责，定期考核，考核结果与班主任奖惩、评聘、使用等挂钩。

3、确定学校德育工作目标，制定学校德育工作规划和实施计划。分解目标任务，提出目标要求，明确分工、责任；制订德育工作规章制度；协调全校性教育活动；加强对学校各部门德育工作检查与考评；总结经验、树立典型、实行奖惩。

4、搞好校园环境建设。抓好校风、教风、学风建设，保证学生在良好的校园文化环境中健康成长。建立校外德育基地和社会实践基地。

5、加强德育科研工作。确定德育研究课题，建立学校德育课题研究组，支持开展德育专题研究，提高德育工作水平。坚持每学年主持召开一次全校性的德育工作研讨会，汇编教师德育工作论文集。

6、认真贯彻执行《学校体育工作条例》和《学校卫生工作条例》。指导体育教研室和医务室的工作。

1、使初一新生养成良好的行为习惯、巩固初二学生已经取得的成绩、重点加强初三学生的理想前途教育。

2、全体学生在本学期无重大安全事故。严重违纪率控制在0.5%以下。

- 3、体育达标率为90%以上；学校的环境卫生、医务室工作合格。
- 4、进一步提高班主任的事业心、责任心、工作艺术、管理能力。
- 5、心理课走进高一课堂、进一步完善心理咨询室的设备、加强心理咨询室对高二和高三学生的咨询和疏导的作用。
- 6、班主任“三访”覆盖率为100%、其中家访要完成政教处给出的指标数。

一年来，政教处的全体同志和我一道怀着坚定的信心，努力工作，主要做了以下四项工作，基本上完成了上述工作目标。

## 长期日常工作总结 日常工作总结篇八

### 一、思想政治表现、品德素质修养及职业道德。

认真贯彻党的基本路线方针政策，通过各方面积极学习政治理论；遵纪守法，认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，积极主动认真的学习专业知识，工作态度端正，认真负责。

### 二、思想上高度重视外派工作，注意搞好团结。

作为祖国的公派教师，我深知自己的责任，不但要搞好汉语教学工作，更要重视提高自身素质，在完成教学任务外，还要通过多种渠道向华裔、芬兰学生传播博大精深的中华文明；将祖国的文化带给芬兰的学生，让他们了解中国，了解中国文化。我自己的行为举止已经不仅仅代表自己，更代表着祖国的形象。所以从踏出国门的那一刻起，我时时提醒自己要注意言行；时时提醒自己要严格要求自己；时刻不忘自己代表的是中国的形象。我所在的学校有芬兰籍华语教师、汉语办公室志愿者、侨办外派教师，教师情况较为复杂，人际关

系微妙。处在这种环境中，如若把握不好的话会影响到同事间的和睦，导致工作开展不顺利。我在平时工作和生活中不卑不亢，做好自己的分内工作，在力所能及的情况下，给予同事们以帮助，尽量和同事搞好团结。

### 三、克服困难精心备课、认真上课。

我来到芬兰后，迅速走上工作岗位，工作主要内容是：为图尔库大学东亚研究中心的在职研究生教授汉语，主要课程是初级汉语口语，初中级综合汉语，中高级综合汉语。教学时间：每周共十二个课时，每门课每周两次，各4课时。由于语言不通，我只能在备课的时候提前用汉语标注好的意思，在上课的过程中通过汉语、身体语言进行教学。为了解决语言的难关，我通过各种途径学习，向身边的其他老师请教，去教堂学习，网上自学，通过一段时间的学习，我的水平有了长足的进步，基本上可以满足教学的需要。我教学所用教材有：初级汉语口语《经理人汉语（生活篇）》，综合汉语《新实用汉语课本3，4》。我根据当地学生特点积极探索、熟悉教材，针对教学内容，制定合理的实施方案。做到备课不仅要备教材、备内容，更重要的是备学生、备教法。做到因材施教，根据教材特点和学生实际，选择学生乐意接受的，切合学生实际的教学方法。努力激发学生学习汉语的兴趣，使学生们在短时间内快速提高汉语水平。我自己通过这段时间的教学，自身素质也有了很大的提高，可谓教学相长。另外，我始终坚持想方设法上好每一堂课，确保课堂教学质量。我坚信：教无定法，贵在得法。只要我善于针对学生的特点，抓住教材的特色，发挥自己的特长，就一定能够探索出一条更加有效之路。

### 四、组织学生参加各种中文活动

除完成本职工作外，我还配合所在学校承担了大量工作，加入了芬兰汉语教师协会，积极参加该协会举办的所有活动。在课余时间积极协助图尔库地区芬中协会进行汉语宣传工作，



曾多次在芬中协会主办的各种活动中承担了汉语书法教学工作，通过书法的教学和演示宣传中国文化。每逢重大节日，我都鼓励和指导学生进行中文活动，如辅导学生汉语口语，写一些相关的日记、短文，教学生演唱中文歌曲等节目，受到学生和老师的欢迎，有些学生的中文水平也有了明显的提高，同时也把我中国的文化传播给了芬兰的学生们。

我在职期间负责与赫尔辛基大学孔子学院保持密切联系，积极配合孔子学院进行各种汉语推广和宣传活动，作为负责人协助孔子学院在图尔库大学成功举办了汉语书展，并连续两年带领学生参加赫尔辛基大学孔子学院举办的汉语桥演讲活动。在各种活动期间积极向芬兰人民传播博大精深的中华文明；将祖国的文化带给芬兰的人民，让他们了解中国，了解中国文化。今天我取得的成绩都是来自于共产党及祖国人民的鼓舞。两年的努力，终于圆满的完成国家交给我的任务，为祖国争光！

## 五、外派教师应努力提高自身素质

通过我自身的体验，我觉得外派教师首先自身素质要高，没有过高的自身素质，在海外很难有所作为。海外的环境不比国内，各种因素制约着华文教育，作为华文教师付出的要比在国内多付出很多：除了正常的教学外，还要承担任教学校的一切中文活动、芬兰的本土教师培训。和任教学校的其他国家的老师相处，这就要求我们的外派教师素质一定要过硬，各方面都要全面，心胸要开阔，待人接物要做到不卑不亢。其次外派教师还要有过硬的心理素质，因为在异国他乡水土、风俗、饮食、语言等等因素都需要适应，工作方面问题都不大，往往是心理上的因素较容易出现问題。海外教师普遍存在的现象就是孤独、思乡，所以外派教师必备的条件是心理素质要好，要能耐得住寂寞、孤独。

由于我始终以勤奋努力，吃苦耐劳作为一种精神理念，以踏踏实实地工作，认真完成教学任务为己任，以敬业、执着、

认真的作风全身心地投入工作之中，认真备课，严谨从教，因此，受到校董会及教师们的充分肯定。两年使我们对芬兰、对图尔库大学东亚研究中心有了一定的了解，对芬兰的教育体制有了一定体会，在今后的回国工作中我会更加努力，精心上好每节课，辅导好每个孩子，为中国教育事业的发展贡献自己的一份力量！

## 长期日常工作总结 日常工作总结篇九

通过本年度对销售工作的进行，我越发的感受到自己在这份工作上的成长是非常大的，所以面对自己的未来我也是下定了决心要去成长与改变，从我对自己的工作的述职报告，也是逐渐地对自己的人生有了较好的认识，希望能够让我有更好的成长。

### 一、销售工作的情况

在一年的销售工作中，我尽可能地做好了销售工作，从销售的情况来看，我基本上能够达到公司的销售目标，但是离我个人的目标还有较大的差距。对于我个人来说，我还有相当多的事项是等着去学习与成长的，所以我更是愿意让自己去有更棒的收获，去在工作中不断地学习，不断地去成长。

### 二、工作进行的情况

通过自己的反思，我也是知晓我在现在的工作上还有非常多的方面是需要去成长与奋斗，在工作中我虽然是有付出非常多的心血，但是还是有非常多的方面是存在着问题。尤其是对于各类化妆品我的认识还不够，在对客人的销售过程中没有办法真正的做到较好的认识与了解，所以还需要做下决定与努力的事项是非常多的。另外在工作的过程中我也是犯下过不少的错误，没有将商品摆放整齐，对待客人的热情度不够，并且没有真正的让自己付出较多的心思来促成自己的成长。

### 三、下一步的努力

已经完成的工作已经是给了我非常大的警醒与提示，也是让我明白自己需要端正自己的态度，真正的在工作上做好自己的工作，在平时的时间上也是要努力的做好自己的工作，让自己在销售的工作岗位上做好一切。对于我个人来说，我当然也是非常地庆幸自己能够有这般的成长，我相信凭借着我自己的努力是一定能够给我更多的成长，让我在化妆品行业有自己的一番造就。全新的生活，我也将以全新的自己来面对，我相信我是一定能够为自己创造出更美好的未来，而这份工作我也是能够在其中真正的做出自己的成绩。面对接下来的生活，我便是会加倍的让自己去成长，以个人之力来为自己谋得更棒的成绩。

身为销售人员我还需要去学习，去努力的方面有非常的多，所以我必须要把握好每一个时机，为自己的人生，为自己的未来做更多的奋斗与努力。面对未来我更是要加倍的让自己成长，我确信在未来的人生中我便是会让自己拥有更好的成绩，真正的为自己谋得更好的发展。全新的一年，我会以更棒的自己来面对工作，为自己的发展去做更多的拼搏与奋斗。

此致

敬礼！

述职人：\_\_\_\_

20\_\_年\_\_月\_\_日