

最新地产记者工作总结(优秀5篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

地产记者工作总结篇一

大家下午好！

今天，我们在这里举行“××日报驻校小记者站”总结表彰大会，对20xx年以来表现突出的小记者和辅导员老师们进行表彰和奖励。首先，我谨代表市委、市政府，对今天受到表彰奖励的先进集体和先进个人表示热烈的祝贺！对付出辛勤劳动的全体辅导员老师们致以崇高的敬意！对品学兼优的全体小记者们表示衷心的祝愿！

青少年是祖国的未来、民族的希望，更是××市未来发展的基石和栋梁。××市委、市政府历年来都十分重视青少年的健康成长，在深入推进未成年人思想道德建设、不断加强学生素质教育、培养德才兼备的优秀后继人才方面做了许多有益的工作。

“××日报驻校小记者站”成立3年来，在报社和教育局以及各学校的共同努力下，充分发挥了新闻媒体在未成年人思想道德建设中的独特作用，为加强青少年思想道德教育建设提供了一个新的窗口和平台，不仅大大丰富了学生的校园生活，增强了学生社会实践能力，还有利于引导青少年形成正确的世界观和价值观，成为我市未成年人思想道德建设工作的新亮点。

“小记者站”在今后活动开展中，要认真总结经验，改进方式方法，完善运作机制，加强“三个关注”，不断提升载体影响力。

一是要关注国家的大事。要积极引导小记者们关注国家的进步和社会的发展，从小树立正确的社会主义道德观和科学的发展观，增强对国本家的认识、对党的认识和对社会主义的认识，弘扬爱国主义精神，不断增强对祖国和民族的社会责任感。

二是要关注××的时事。××是我们的家乡，是养育我们的地方。小记者们一定要树立热爱家乡的情感，时刻关注家乡的发展和变化，用我们的笔尖来描绘家乡的美丽和富饶，用我们的报道来反映家乡的文明和进步，塑造××市美好的城市精神和形象。

三是要关注身边的小事。我们要树立正确的世界观、人生观和价值观，坚持从身边人、身边事来发掘新闻素材，用客观、公正的报道来弘扬真、善、美，批判假、恶、丑。要努力培养观察问题、分析问题、思考问题和解决问题的能力，写出自己的新体验，新发现、新思考，新感悟。不断扩大“小记者站”载体的活动影响力。

二要坚持活动创新与素质教育相结合。“小记者站”是我市加强青少年素质教育的创新和实践，在丰富学生课外生活、锻炼学生才干方面起了重要作用。报社在今后活动的开展中，要注重和素质教育相结合，适时安排小记者跟班学习，跟随报社记者到现场采访、报道，大力提高小记者的业务能力和水平。同时，要用好现代信息技术，建设并维护好××新闻网上的《小记者园地》专栏，提高质量，办出特色。

优秀的校园文化对于学校创设和谐的育人环境起着决定性作用，对青少年综合素质的发展和创新能力培养起着潜移默化的影响。作为我市中小学校园文化建设的成功实践，“小

记者站”正日益成为加强青少年思想道德教育的重要阵地。全市各相关部门要认真总结经验，共同打造好这一校园文化建设的优秀品牌。

××日报社要认真总结经验，加强组织领导，创新工作方法，进一步激发学校和小记者参与活动的积极性，加强“小记者站”的对外宣传，大力提高这一品牌的知名度和影响力；教育部门要积极配合、主动参与“小记者站”的建设与发展，让每一所学校都加入到“小记者站”建设中来；各级学校要明确一名分管校长负责“小记者站”活动的开展，挑选优秀的语文老师担任辅导员；各相关单位要紧密配合，给予这一活动足够的支持。

目前，全社会都十分重视、关心青少年的教育工作。如何加强学校文化建设，深化青少年素质教育，搭建青少年社会实践平台，这是全社会都在深入思考、积极探索的问题。我相信，有××日报社的精心组织，有教育部门的紧密配合和社会各界的大力支持，有小记者们的踊跃参与和老师们的辛勤努力，“小记者站”一定能成为丰富全市中小学生课外生活、加强青少年素质教育的一道亮丽风景线！

最后，祝愿辅导员老师们在新的一年里工作顺利，万事如意！祝小记者们在新的一年里学习进步，身体健康！

谢谢大家！

地产记者工作总结篇二

（一）在团委的组织下，进行部门纳新，调整部内成员。经过二轮面试，共招进6名新成员（高明、陈敏、鲁慧珍、王巧慧、王文娟、王慧杰）。

（二）定期召开部门例会。针对工作中存在的问题，共同探讨解决。并做好工作的总结和计划工作。

（三）对常规性的工作，分配好个各项工作的负责人，并统筹协调好成员间的工作，将主动权交于各成员，提高其工作的积极性。

（四）组织了一次校外活动。青年环保支援者，以增进部门团结的团结，以更好的开展工作。同时积极参加团委学生会组织的各项活动，以便于更好的溶入团委学生会这个大家庭。

（五）我们与校团委文学社联合申请了一块宣传栏用于发表校园征集的新闻和文学稿件，成效显著。

记者站的常规性工作简单但重要，需要每个人的细心认真和责任心。在总结以往工作的基础上，本学期更加注重提高效率，要求记者站成员定期交稿件，并要求定期对成员的工作进行总结，相互学习，共同进步！

（一）工作欠仔细，特别是在重要的工作上。如在发表的新闻稿件上有不当词语和错字别字的出现。

（二）工作的严谨性还不够，特别是重要的活动上面，对信息掌握不够及时、准确。

（三）就自身而言，与老师的交流上还不够，表达能力待人处事的能力还欠缺，也是今后努力的方向。

（四）部内人员包括自身的学习成绩还有待提高，求得学习工作共同进步！

我与副站长及部员们商议在未来的一年里如何把记者站代向更高的一层，并在今年的工作上有更大的进步和提高。

身为一名学生干部，总感到自己身上的担子很重。所以总是在不断的学习，全面的提高。只有时刻保持一颗上进的心，从小事严格要求自己，才不失为一名合格的学生干部。在今

后的学习和工作中，更要不断努力，踏踏实实，一步一个脚印，用心去做好该做的事！

我把我的大专比作一棵树，学习是他的根，工作是他的叶，实践是他的果。无论面对如何的处境，我都不会选逃避，我将用自己的汗水来浇灌这棵树，让他不断伸枝，长出绿叶，结出硕果！

地产记者工作总结篇三

一、200_年主要工作情况：

(一)经济指标完成情况：

全年开发房屋建筑面积170000平方米，建成房屋面积150000平方米，完成房地产建设投资20140万元，实现销售23500万元，销售面积125000平方米。

(二)项目推进方面：

经过一年的艰苦工作，聚信广场完成了项目的前期策划及产品功能定位；完成了一期用地范围内所有建筑物的拆迁、高压线路的搬迁手续及规划方案的设计和审批、地质勘探等大量前期工作，并已进入土石方施工。龙头寺项目完成了项目的可行性研究、前期策划、控规调整及产品功能定位；协调好了用地范围内五回高压线的搬迁事宜；完成了项目土地手续并取得了部份国土证；完成了项目用地范围内各种构建筑物的拆迁；完成了现场施工围墙的修建及活动棚屋的搭建；完成了方案设计并通过了方案的审批；完成了项目融资7000万元，并开始售楼部施工。

但对照年初工作计划，两个项目总体推进进展相对缓慢。究其原因，主要有以下方面：一是国家实行宏观调控，公司领导从战略上考虑有意放慢进度；二是在高压线搬迁上，由于搬

迁难度大，在实际运作中几经周折，影响了项目整体推进时间；三是在项目产品策划和产品定位上反复推敲，花费了时间；四是在方案的报审上，由于难度大，困难多，致使报审的方案几经反复才通过方案评审。

尽管项目整体推进时间有所滞后，但对项目下步的运作还是利大于弊。首先，项目的产品和功能定位更加准确，200_年整个房地产形势好转，将更利于项目的建设和销售。其次是通过努力，增大了项目建设规模，龙头寺项目通过控规调整，建设规模由原来的22万平方米增加到了33万平方米，增加了10余万方，聚信广场建设规模从18万方增加到了21万方左右，潜在经济效益可观。同时，龙头寺项目通过协调和利用政策还节省了土地成本。其三是基本扫清了前期主要大的工作障碍，为项目的下步运作奠定了坚实的基础。

(三) 企业管理方面

在今年的工作中，我们对公司自成立以来在行政管理、机构设置、制度建设及运行机制等方面所存在的问题进行认真剖析，经过梳理，针对剖析出的主要问题及时采取措施加以整改。首先从理顺集团的薪酬体系入手，出台了适合公司发展并具有竞争力的薪酬分配方案，并及时制定和完善了员工绩效考核管理办法。同时，通过对公司现有的管理制度进行修改、补充和完善并及时组织全体员工集中学习，以及在工作中进一步加强了管理，对各种违规违纪行为严格按照制度进行认真处理，使企业管理水平有所提高。

经过公司全体同仁的共同努力，集团被授予“重庆市第二届五十佳诚信房地产开发企业”，同时以其较强的综合实力和良好的社会效益再次荣膺“重庆市第四届房地产开发企业50强”，并荣获市、区统计工作“先进集体”。集团所属项目也在今年先后获得渝北区“优秀住宅小区”、“园林示范小区”，“江北区十佳建设项目”，“渝北杯工程奖”等荣誉称号。聚信地产品牌正逐渐被业界和广大消费者所接受和认

同。

上述成绩的取得，是公司全体同仁共同努力的结果，同时，还涌现出了一批爱岗敬业、成绩突出的先进集体和先进个人。

(四)存在的主要问题：

在客观总结成绩和经验的同时，我们也清醒地认识到，我们的工作中还存在许多问题和不足，主要是员工素质水平和业务技能参差不齐，团队整体创新意识不够，企业各项规章制度的贯彻执行力度不够。

以上问题必须引起高度重视，并在今后的工作中切实加以改进，籍以推进集团公司的全面工作。

二、200_年工作计划

200_年1-10月，全市整体房地产投资额340亿元，比去年增长27.8%，施工面积6466万平方米，比去年增长23.5%，新开工面积1561.43万平方米，比去年增长2.3%，竣工面积1083万平方米，比去年增长59.4%，虽然受4月房产新政影响，销售节奏一度明显放缓，成交量下滑，特别是4-7月更是相对平缓，但进入8月销售开始回升并呈逐步上升势头，销售均价保持稳中略升。200_年，宏观政策将继续调控房地产市场，政府亦将根据调控的效果适时推出跟进政策，以促进房地产市场健康、稳定的发展。但同时我们也清楚认识到，市场的发展及消费者的日趋理性，已经催生了品质时代的来临，只有以“品质”作为核心竞争力才能成为未来市场真正的赢家。面对激烈的市场竞争，能否在新的一年里继续保持强盛的发展势头，实现公司跨越式的发展，工作再上新台阶，将是对我们工作的严峻考验。

为此，集团公司经慎重讨论，特提出200_年工作计划如下：

(一) 指导思想

以经济效益为中心，通过认真研究产品、研究技术进步、研究市场，加大创新力度，使项目品质具有前瞻性和差异性，使公司的经济效益和社会效益得到提升。

(二) 目标计划

计划全年新开工房屋总建筑面积约15万平方米(其中：聚信广场项目约8万平方米，龙头寺项目约7万平方米)，计划实现销售2亿元。

1、聚信广场项目：

计划3月基础开始施工，12月底裙房部分竣工并交付使用，塔楼主体结构基本封顶。

计划全年完成一期商业总面积80%的招商量。

计划全年实现销售收入1.5亿元，其中：商业部分完成一期可售单位70%销售量，公寓部分完成可售面积50%的销售量，c栋住宅完成可售面积70%的销售量。

2、龙头寺项目：

计划3月开始土石方施工，6月开始土建基础施工，12月底前完成因高压线影响而不能施工外的大部分土建并交验，市政道路及中央景观公园形成，完成住宅部分的规划设计，并积极争取协调好高压线拆迁实施方案。

计划全年完成市场已建成部分80%的招商量。

(三) 工作措施

1、进一步改革和完善企业管理体制和经营机制，根据项目及公司发展的需要，及时调整经营班子，合理调整和完善现行机构设置及人员力量的配置。

2、以市场为导向，强力推进项目运作。

在200_年的工作中，我们必须集中精力，将两个项目作为公司的形象工程进行打造，全力以赴抓好项目的建设、销售及市场招商工作，并力争运作出两三个亮点出来，使企业品牌及公司形象能得到较大提升。

首先是围绕项目品质的打造进一步加强对产品的研发工作，加大与设计单位的碰撞和沟通力度，并采取各种有效措施加强市场调研及产品的自身研发，确保项目品质具有较强的市场竞争力；其次是要组织强有力的班子，加强项目施工过程中各个环节的建设管理，保证项目高质、高效按计划推进；三是要加强和做好市场调研，制定切实可行的营销推广及市场招商方案，搭建好营销及招商队伍，加强营销及招商人员的业务培训，加大销售及招商工作力度，保证项目销售及招商计划的顺利实现。

3、切实加强企业内部管理，提高企业整体战斗力。

进一步完善企业规章制度，加大企业各项规章制度的贯彻执行及监督检查的工作力度，使公司日常工作更加有序，更加有效。同时，继续强化对全体员工的教育和业务培训，切实提高员工的思想意识和业务技能水平。

4、加大资本运作力度，千方百计想办法盘活资产，争取在企业融资上取得大的突破，以保证项目的顺利推进。

总之，200_年工作，时间紧，任务重，但我们相信，只要公司全体员工能够统一思想齐心协力，与时俱进、努力拼搏、扎实工作，就一定能圆满完成集团公司下达的全年各项目目标

工作任务。

地产记者工作总结篇四

一、努力提高自身素质与修养。

在思想上和政治上与党中央保持一致，坚持社会主义方向，我认为，记者讲政治zui重要zui根本的是坚持社会主义方向，还要做到正确宣传党的纲领、路线、方针、政策，加强群众观点，贯彻群众路线，重视政治理论学习。记者心理素质包括：好奇心理、竞争意识、冒险精神和坚强的意志。这些心理素质是成为一名记者的必备条件。所以，我始终不忘提高自己的心理素质。

作为一名摄像记者，光有较强的政治和心理素质还远远不够，更要有过硬的业务素质。于是，我常常利用工作之余寻找各种与业务有关的资料，如《新闻学理论》、《采访写作的方法与技巧》等专业书籍，并不断对这些材料进行分析研究，取其精华、去其糟粕。还坚持每天认真观看各大电视台的新闻栏目，边学边实践，使自己学到的每一点先进技术都落到实处。

在提高自身素质的同时，我还不断加强自身修养，使自己努力做到：重事实，讲真话，主持正义，坚持真理；报道内容健康，有益社会进步；讲究文德，反对以稿谋私；自觉抵制拜金主义、享乐主义、个人主义思想侵蚀；处理好与同事间的关系等。

二、敢于吃苦，勇于实践。

新闻工作是一项实践性很强的工作，缺乏对社会的基本了解的人是没有资格做一名优秀的新闻人的，记者必须深入实际、深入群众、深入生活。同样一个新闻题材，有的记者拍得有声有色，有的记者却拍的枯燥乏味，根本原因就在于是否真

正深入实际、深入生活、深入群众。

“实践出真知”、“涉浅水者得鱼虾，涉深水者得蛟龙”，就是这个道理，一些影响面大、具有深远历史意义的新闻作品，都是作者投身于火热的社会生活实践中，积累了丰富的新闻素材，进行了艰苦的调查研究 and 思考分析才完成的。因此，我要求自己做到“三勤”、“两不怕”，即“脑勤、腿勤、耳勤”和“不怕苦，不怕累”。对得到的新闻素材去粗取精、去伪存真，直到捕捉到有价值的新闻内容为止。

三、一分耕耘、一分收获。

我们台管理机制的改善，改变了我台以往等新闻、派新闻的被动局面，给所有人创造了一个又一个平等竞争、平等提高的良好机会。今年八月份，我代表镇妇联参加了市妇联、市建设局联合举办的“建设杯学长霞做时代女性”演讲比赛，并取得了第二名的好成绩，为我镇和台里争得了荣誉。同时，也提高了我的心理素质和应变能力。通过学任长霞，我认识到只有树立优良的职业道德和职业精神，才能做一名称职的记者，任长霞精神不仅作为一句口号，更作为一种信念渗透到我的头脑中，所以今年也是我收获zui多的一年。

地产记者工作总结篇五

20_年我因工作岗位调整，经历了采购合约部和开发经营不两个部门的工作，两个部门不同性质的工作让我感受良多，虽然也做了许多工作，但是回首总结，更多的是经验和教训，现将20_年主要工作总结如下。

一、主要工作内容

1、组织招标或简易招标程序7项，确定上人屋面地板、上人屋面护栏、吊顶、小区外围护栏、无负压供水设备、小院楼梯、车库弯道雨棚等分项工程承包队伍。

2、通过市场考察，下发甲指乙供材料价格认可13项，确定油水分离池、车库电缆检查井盖、钢筋混凝土水泥管、柔性铸铁管、玻璃纤维布、石膏板消音墙及吊顶、车库屋面排水板、陶粒混凝土、消防排污材料、外墙涂料、管道保温材料、不锈钢篦子、储藏室门把手、楼梯防滑条等多项材料的采购价格。

3、负责协调组织洁具、瓷砖、灯具、开关插座、电线、电缆等多项甲供材料的进场验收、补货、付款工作。

4、配合马艳红经理与总包单位进行紫麟阁项目17项甲供材料的对账工作。

1、办理奥体金融中心项目和紫麟阁项目在民政部门的正式命名。

2、办理奥体金融中心项目建设用地规划许可证和建设工程规划许可证。

3、协助办理紫麟阁项目规划处罚手续。

4、协助办理紫麟阁项目土地抵押贷款事宜。

5、了解水电暖等配套设施情况，为扩初设计提供资料。

二、经验教训：

采购合约部和开发经营部两个部门的工作对于我来说都是崭新的，我完全是一个新手，刚开始接触工作时都有一种战战兢兢摸着石头过河的感觉，因为对工作内容不熟悉，认知度不够，结果导致犯了不少错误，许多工作没有达到最理想的结果。

1、材料采购工作是一个仔细活，一是一二是二，容不得半点

马虎，尤其是同供货单位、总包单位材料账目交接，一定要落实到单据上，签字盖章必须齐备，不能容日后再补或日后再算的情况存在。

建议：在与总包单位和供货单位签订合同时，就确定《材料进场验收单》的样式，作为合同附件，整个合同履行过程中不得变更。总包单位收货时必须以甲方指定的《材料进场验收单》收货，并立即签字盖章，严禁以白条形式收货。每次支付材料款时，供货单位必须提供同等数额的发票，建议不再以收据为付款依据。

2、紫麟阁项目在签订总包合同时留下了许多空白项目未确定，如材料价格、工作内容等，这造成紫麟阁项目在总包合同签订后共以甲指乙供材料价格认可形式确定材料价格70多项，而后期确定这些价格时，总包单位漫天要价，我们的工作难度增大不说，往往还多花费了成本。

建议：在与总包单位签订总包合同时，总包工作内容、分包项目、甲供材料内容、甲指材料价格等宁可多花费时间也要全部确定，坚决不能日后再谈，以防后期更难确定。

3、紫麟阁项目共签订分包合同、甲供材合同近80份，由于分包工程、甲供材料过多，造成总包单位工作没有积极性，配合不到位，现场同时开展的分包单位过多，管理复杂，相互之间的沟通协调难度增加。

建议：在以后的项目开发中要充分调动总包单位的积极性和能动性，非关系到项目品质和成本的关键分项，尽量不要分包或者甲供，这样可以降低项目管理难度。

4、加强协作，减少内耗。紫麟阁项目实际上采用的为分头管理模式，采购、成本、设计等工作由公司职能部门直接承担，由各分管副总分别领导，项目部实际实际承担现场工程管理工作，这造成各职能部门之间不相统属，相互之间的协作不

够，内耗增加，工作中有相互推诿的现象存在。

目同时开展奠定基础。

5、在开发经营工作中主要存在的问题是不能做到以我为主，工作往往是被动推进，对政府相关职能部门关系的协调不到位，经常需要依赖领导的协调。

6、开发经营部的工作不能局限在当前项目手续的办理，新项目的拓展也是开发经营部的重要职能。针对这些，土地基础资料收集、项目可行性研究程序、成本测算方法体系都是需要我们学习和加强的工作。

三、20_年的工作与学习计划

1、20_年的工作主要是紫麟阁项目竣工验收手续及预售证的办理、奥体金融中心项目施工证和预售证的办理。

2、20_年需要做好的基础工作是加强市场情况调研，做好土地资料的收集整理工作。同时，还要做好开发经营部各种手续办理资料的积累整理工作。

3、在20_年需要提高的是在实践工作中锻炼自身的沟通协调能力。同时希望公司能够安排系统的关于新项目可行性研究分析及成本测算方面的相关培训。