

2023年学校开展艾滋病防治活动方案(汇总5篇)

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

月工作总结 一月工作总结篇一

十一月份班级开展了主题《神秘洞》活动中，各班充分的利用了各班的家长资源，收集各种洞洞的食物、水果、玩具等，完成相关的问卷调查以及作业单。在“神秘洞”这个课程单元里，我们和孩子一起认识了身上的洞、找到了周围许多有洞的东西、发现自然界的洞、还玩了钻洞游戏，进行了有关洞的想像和创作，一同来探索洞的奥秘。

大一班

1. 家长亲子游活动：将军山。
2. 开展了童话剧演出-----《老鼠嫁女》
3. 用纽扣吸管做相框。
4. 家长课堂《牙齿保护》。

大二班

1. 家长亲子游活动：绿博园。
2. 开展了特色感恩节活动-----《水果表情意》。

3. 开展了童话剧演出-----《乖乖变乖了》。

4. 开展了叠被子比赛。

大三班：

1. 家长亲子游活动：绿博园。

2. 开展了特色感恩节活动-----《送给身边的你》。

3. 开展了童话剧演出-----《新龟兔赛跑》。

4. 开展了特色活动-----《万圣节》

三、

本月的活动比较丰富，不足的地方是个别的家长参与的很积极，但是还需要鼓动更多的家长参与到我们班级的活动中，真正的做到家长与幼儿园共育。

月工作总结 一月工作总结篇二

一、切实加强管理，确保有一支良好的教职工队伍

1、通过主题教育对教职工进行师德教育，如进行了“发展与奉献”、“活出生命的意义”、“退一步，海阔天空——惩罚与爱的教育”、“增强责任感”等主题的师德教育学习，使教职工们以良好的师德和良好的精神面貌积极投入到工作中去。

2、有针对性地组织教职工学习各项规章制度、一日工作程序规范等，使教职工明确工作任务与要求，保证了幼儿园各项工作的良好常规和秩序。

3、有计划、有目的、有针对性地组织教职工的专业理论和业务理论知识的学习，使教职工的专业、业务能力都得到了进一步的提高。如全体教师认真研读了一遍《适应性发展课程理论与案例》，通过学习，大多数教师以能较好地运用《适应性发展课程》；后勤人员也能根据工作的性质进行相应的学习和探讨，如炊事人员根据菜谱互相探讨烹调的方法。

4、想方设法促进教师专业化成长。教师的专业化成长关系着幼儿的成长，为此，我们通过多种途径、方法促进教师的专业化成长：一是积极组织教师参加幼教理论讲座，如：“适应性发展课程培训”、“自治区特级教师讲学”；二是有计划、有目的组织教师学习幼教专业理论；三是针对新教材的使用，对教师进行了目标制订的学习与探讨；四是对教育环境的创设进行了认真的探讨和实践；五是组织了12人次分别到南宁市教育系统幼儿园、广西军区幼儿园、广西区直第一幼儿园跟班学习；六是开展教师教育活动设计和组织、说课比赛；七是有计划、有目的地举行教育教学活动观摩与评析。通过这些活动的开展，使教师的专业素质得到了进一步的提高。

5、鼓励教职工积极参加学历提高学习，现在已有23人获得了大专学历、7人获得了本科学历。

6、根据幼儿园实际调整部分人员的工资待遇。代课教师和自聘人员待遇偏低是我们极需考虑的问题，我园在经费非常紧张的情况下，一月内调整了两次自聘人员的工资和代课教师的补助，在一定程度上体现了幼儿园对代课和自聘人员的关心。

二、合理安排和精心组织幼儿一日活动，促进幼儿全面发展

为了更好地促进幼儿的全面发展，我们加强了对幼儿一日活动的合理安排和组织方面的管理，确保了幼儿的全面发展。

1、合理安排幼儿的一日活动，并充分保证幼儿每天有2小时

的户外活动时间，使幼儿能充分接收阳光的照射，同时注意调动幼儿参与活动的积极性，使幼儿得到较好的发展。

2、根据适应性发展课程的理念，认真实践新课程，进一步促进了幼儿获得更多的发展。根据《幼儿园适应性发展课程》的理念，我们在实践和使用新课程的过程中，注重老师、幼儿、家长共同获得发展。一是以主题活动的形式开展教育教学活动；二是发动、引导家长走进我们的课程，老师、幼儿、家长共同探究与主题相关的知识、经验、信息正逐步得到关注与参与；三是注重主题教育环境的创设，每一个主题都有教师与幼儿共同布置的主题墙、活动展板、信息资料、材料展示等，这种共享进一步扩大了教师、幼儿、家长的信息量、知识面；四是重视给幼儿提供丰富的资料、材料，使幼儿在实践操作中获得知识、经验。

3、注重活动内容的多样性、兴趣性

一是开展丰富多彩的幼儿体育活动：开展踢毽子、跳竹竿、踢球、拍球、跳绳、等晨间体育活动、户外体育活动；开展幼儿体育运动会、操节比赛等幼儿体育竞赛活动，在教育局举行的幼儿轻器械操比赛中，我园参赛队获得了一个特等奖、三个一等奖的好成绩。二是举行各种丰富多彩的节日庆祝活动，并发挥各种庆祝活动的教育价值，创设一种师幼、家长互动的氛围，让幼儿在活动中得到锻炼、学习，感受幼儿园生活的快乐。如在“六一”活动中，从园长到老师，大家都能把“六一”活动看成是一个富有教育价值的教育活动，认真参与“六一”活动方案的研究制定，并积极做好相关活动的准备，如编排班级的诗歌朗诵表演节目，设计游园亲子游戏，开展“二幼之星”初选，编排参加教育局举办的城区幼儿轻器械操比赛的参赛操节等，在“六一”庆祝活动中，幼儿人人得以参与，在“二幼之星”的续编故事、才艺表演、知识问答中，在愉快的游园活动和快乐的水果拼盘活动中，充分享受了“六一”活动的幸福和快乐。又如“幼儿迎新月活动”，各班根据班上的实际，有歌舞、游戏、讲故事、朗

诵儿歌、幼儿与家长共同完成的亲子游戏及手工活动等等，幼儿是在与家长、老师其乐融融的气氛中感受新月到来的快乐。三是开展各种有益幼儿身心的活动，且注重幼儿人人参与，人人获得发展，如幼儿集体生日活动、跨班级的自助餐活动、幼儿故事比赛、幼儿运动会等，幼儿通过参加活动，获得了更多发展的机会。四是积极组织好活动区活动，使幼儿在各种活动区获得更多游戏的机会，获得更好的发展。我们在原来9个大型活动区的基础上，又增加了两个活动区：积木天地和缤纷舞台，对原有的活动区也进行了一些改进、调整，并不断调整组织的形式和方法，使幼儿更喜欢活动区活动，更好地发挥了活动区的教育效能。

三、根据本园实际开展教研活动，以教研促保教质量提高

1、我们从本园实际出发，结合课改，做到课改与教研互相促进。由于我们今月使用的是新教材，因此我们的教研着重以课改为切入点、以探讨和实践新教材为重点来开展教研活动，如我们为每班各配备了一本与新教材《幼儿园适应性发展课程》配套的《幼儿园适应性发展课程理论与案例》和《幼儿园适应性发展课程选择性活动》，通过组织学习、自学等方式，使每个老师都通读了一遍，逐步理解与领会了课程的相关理念，并使这些理念体现在课程实践中，也促进了老师观念的进一步转变。围绕《适应性发展课程》的使用，我们还组织了两次教育教学活动设计与组织的教研活动，选取每个月龄班其中的一个主题，组织学习、探讨，并突出教育教学活动目标确定、重点和难点的分析与解决进行了相关的学习、研讨，然后，围绕科学、体育、美术、音乐进行了全园性的教育教学活动设计与组织比赛，活动后又进行了说课比赛和教育教学活动评析。老师们通过参加这样的教研活动，都获得了不同程度的提高。

2、开展幼儿语言教育研究，促进幼儿语言的更好发展。围绕幼儿语言的发展，我园在幼儿语言发展方面进行了相关的学习和探讨：一是进行了发展幼儿语言的途径、幼儿一日生活

中的语言教育、幼儿语言游戏、幼儿语言在各个领域的渗透等的学习、探讨和实践。二是组织了一些相关的幼儿活动，如全园性的幼儿讲故事比赛、看图讲故事比赛、极力实现普通话成为校园语言等。通过我们的探讨和实践，幼儿语言得到了进一步的发展。

3、开展环保教育研究，使环保意识从小深入幼儿意识里。今月，我们围绕“可爱的动物”和“美丽的城市”开展了相关的环保主题研讨和实践活动，并在活动中组织了相应的环保教育活动观摩与评析，使幼儿的环保意识得到进一步的增强。

四、精心创设良好的育人环境

为了使幼儿得到更好的发展，我园十分重视良好教育环境的创设：一是营造宽松和谐的教育环境：园内各处展示的幼儿作品、富有童趣的环境布置、老师对幼儿的尊重、更符合幼儿兴趣和需要的教育活动、丰富多彩的幼儿园一日活动、教育活动中师幼的互动等等，这样的环境与氛围让幼儿一进入幼儿园就有了进入一个儿童乐园的感觉。二是教师和小朋友利用废旧物品，制作各种教玩具，更好地丰富了体育活动和区域活动内容，给幼儿提供了探究操作的环境，交流的场所。三是有计划地添置了一些必要的设施仪器：添置了用于教学的3台数码钢琴、6台带vcd的收录机，添置了三种可供全园幼儿使用的桌面玩具，添置了12个羊角球、四辆扭扭车等供幼儿开展体育活动的玩具器械。良好教育环境的创设使幼儿充分感受到幼儿园生活的快乐，也有助于幼儿更好的发展。

五、努力促进家园共育

《幼儿园教育指导纲要》指出：“家庭是幼儿园的重要合作伙伴。应本着尊重、平等合作的原则，争取家长的理解和主动参与，并积极支持、帮助家长提高教育能力。”根据《纲要》的指导思想，我们围绕争取家长的理解和参与、家长提

高教育能力开展我们的家长工作：一是通过家长会、家长开放日活动、家长园地、家访、与家长交谈等形式，向家长及时传递幼教信息，宣传幼教新理念，使家长了解幼儿教育，获得一些教育孩子的方法。二是发动家长参与到主题教育中来，与孩子一起通过查找图书、音像、报刊、参观等途径获取与主题有关的知识、信息，使孩子与家长在一定的程度上共同获得发展；三是尝试组织家长利用周末带孩子出去参观，如到果场参观果树开花、果农授粉工作，到农科所观察秋收等，家长在我们老师有目的的引导观察之下，也知道了一些引导幼儿观察的方法。四是通过家长会、家长问卷等广泛听取家长对幼儿园管理及教育教学的意见和建议，以取得家长的配合与支持，共同促使幼儿的发展。五是园长、副园长亲自为家长做家园共育讲座。

六、切实做好卫生保健方面，确保幼儿身体健康

做好幼儿卫生保健工作是确保幼儿身体健康的重要环节，我园一月来能认真按有关规定和常规来认真做好卫生保健工作。一是认真做好常规卫生保健工作，如园内的清洁卫生打扫工作、空气和物品的消毒工作、预防幼儿疾病工作、预防接种工作、晨检工作、体检工作、幼儿驱虫工作等。二是认真做好天气变化、活动前后等幼儿增减衣服、更换衣服的工作。三是有针对性地根据季节和疾病的流行情况，以黑板报的形式，向家长宣传育儿保健和护理的科学知识，使家长有针对性地配合幼儿园作好卫生保健工作。四是有计划、有针对性地对幼儿进行卫生健康教育和幼儿良好卫生行为习惯的培养。五是认真做好卫生保健工作的检查、督促和指导工作，每天由保健医生全方位检查督促，分管副园长不定期抽查、指导。

七、高度重视校园安全工作，确保师生生命和校园财产安全

校园安全工作是幼儿园工作的首要重要工作，我园全体教职工有“安全第一”的意识，并认真做好安全工作。安全小组每认真对幼儿园的设备、设施、房舍等进行检查，发现问题

及时整改，防止了一切不安全事故的发生；班级老师认真组织指导幼儿的各项活动，并把幼儿课间时的活动安全作为重要工作切实指导好，同时每日有针对性地对幼儿进行有关的安全教育；保卫人员能按要求做好值班巡逻工作，保证了园内良好的秩序；食品采购人员能切实把好进货关，杜绝了一切饮食事故的发生。

八、后勤工作切实有效

后勤支持是做好幼儿园各项工作的重要保障，在后勤工作方面，切实做好了幼儿饮食、财务、教学资料和用品等的管理，确保了幼儿园一月中幼儿园各项工作的正常运转。一是认真做好幼儿饮食工作，膳食小组能根据本地、本园、时令实际制定好每周幼儿食谱，炊事人员能根据食谱的安排和烹调的有关程序认真加工、烹调幼儿的餐点，保证了幼儿每天的饮食适量、卫生、营养、可口。二是根据幼儿园实际，对幼儿饮食做了一些必要的调整，如保证幼儿每天喝上一次牛奶或豆浆，在餐点没有安排牛奶或豆浆的当天早上课间给幼儿加一次牛奶或豆浆。三是财务能认真按照有关的财务制度做好收费和经费的管理等财务工作，有效地确保了幼儿园资金的正常使用和幼儿园的正常运转。四是资料管理员能认真管好幼儿园的保教物品和图书资料，并尽自己的所能做好维修和维护工作，确保了幼儿园各项物资和教育教学仪器、资料设施的正常使用。

九、存在问题及今后工作思路

虽说，我们的努力使幼儿园保持了一定的发展，但一些问题和不足也极需通过不断的探讨和改进，幼儿园才能不断跟上我国幼教发展的步伐，幼儿才可能获得更好的发展。

1、在教育教学方面：在教育教学中的重点和难点还有把握不准，对教学重点、难点还不能较好地做到有效解决；在使用《幼儿园适应性发展课程》中，还不能很好地做到老师、幼

儿、家长都获得更好的发展。

2、在卫生、保健和保育方面：幼儿的身高、体重还需探讨如何进一步提高；部分幼儿的卫生习惯还没有较好地养成，有吃手、抠嘴巴和鼻子的现象。

3、在幼儿膳食工作方面，炊事人员对量的掌握有时不够准确，如菜、米、餐具的数量都有掌握不好和提供数量不准确的现象；烹调的技巧还极需改进和提高。

4、服务幼儿园、服务幼儿、服务家长的意识还有待进一步加强。

月工作总结 一月工作总结篇三

开学第一天，我们班召开了“读书交流会”。今天我对班里同学们的读书情况进行了摸底考查，发现大部分同学做到了认真读书，除认真读完老师布置的图书之外还购买了其他的图书，积极地阅读在这里提出表扬。他们是□xxx□xxx□xx□xxx□xx□xxx□xx□xxx□xx□xxx□xxx□xx□xxx□xxx□xxx□xxx□xxx□xxx□xx□xxx□xxx□xxx□xxx□xxx□xx□

但是也有一部分学生虽然买了书但是没有读，如冯昌齐。其中□xxx□xxx□xxx□xxx□xxx没有完成读书任务。假期要求的《海底两万里》、《苹果树上的外婆》我们将会利用午自习时间再重温。本月课外读书推荐书目：《我的野生动物朋友》或《鸟奴》。

校长找到我说：“你们搞个网络实验班吧。让他们都上网在你博客里留言。”说实话接到这个任务我认为是一个不可能完成的任务。果然经过调查，我们班里只有20个家里能上网的同学，其中还包括一些是亲戚家里能上的，只有周末才能过去上网。在班里提起建博客，好多孩子都目瞪口呆。什么是博客？怎么建呀？一系列问题天天围着我，说起在网上完

成的作业他们格外的积极，但就是不会弄。所以，我建立了一个编辑qq群，把能上网的学生和家长都加了进来。通过qq群的指导，有两名同学成功的申请了博客，但是其他的同学仍然不会，一问才知道家长只会简单的操作根本学不会。所以利用周五空堂比较多的时间，我一个一个的帮他们申请博客，虽然很麻烦但是孩子拿到自己的账号和密码后都很激动。本以为有了博客他们会很积极的写或留言，但是这项复杂枯燥的记录没有人愿意常做。倒是我们班里的聊天群现在很火爆，网络试验是一个漫长而又需要倾注耐心的工作，还需要我慢慢摸索。

踏入三年级之后要办手抄报了，但是经过一段时间发现孩子们还是不会办，于是我利用班会时间手把手的教他们办。把手抄报的形式、样式、内容、涂色等等一一详细的介绍了，收上来一看果然有不少进步，这也给了我一点启示：平时我总是埋怨孩子做不好而没有思考他们为什么做不好。

四月份工作计划：

- 1、 办一期“清明节手抄报”。
- 2、 开展“缅怀革命先烈争当当代四好少年”活动。
- 3、 加强安全教育。
- 4、 认真填写《好习惯手册》。

月工作总结 一月工作总结篇四

20xx年11月8日，由于工作上的安排，我从xxx调至xxx[]不知不觉入职已有1个月了。在这里真的很感谢同事们的帮助。

本月共接待了21批新客户，成交1批

第一天上班，同事给我介绍了楼盘的情况，然后又熟悉了本楼盘的价格表以及户型面积的分布。第二天，同事带我到工地上了解各个户型的分布，了解了工程进度与住房结构。第三天就可以真真正正的接待客户了，一开始总感觉自己做什么都很生疏，对于专业知识以及楼盘的综合知识方面，没有熟练的掌握，与客户介绍起来感觉很生硬，有很多客户提出的问题都一知半解，所以自己一定要多下功夫，要多学习如何抓住客户的购房心理以及吸引客户的亮点，对客户要有针对性的讲解。

记得11月15号成交了第一套房子，心里有点激动，第一次经历，所以忙起来有点措手不及，对于很多问题自己一窍不通，不过多亏了同事的帮忙，自己不懂的他总能跑前跑后给你帮忙，替你讲解，与客户交谈，我就站在旁边跟他学习。是的，对于房地产里面的知识我真是太贫乏了，自己也有很多的不足之处…总之，要学的知识很多，虽然自己还年轻，但心态还是要摆得正，主动点，积极点，去学，去做。这样不仅仅可以让自己的知识面更广，更能为公司为自己创造更多的财富。

成交原因：

本月成交的那位客户是在外地工作的，买的是一个面积较大的住房，之所以在我们这里购房是看中了本楼盘的地段，在这里我也要感谢xx的帮助，谢谢他耐心的替我向客户讲解讲解，可以让住房顺利的成交。与此同时，也一定要学习老同事的销售技巧与工作经验。

未成交原因：

- 1、自身的经验不足，销售能力与应变技巧有待加强
- 2、余下的房源供不应求，不能满足客户的需求。

3、自身对业务不熟练

4、在接待客户时未能揣摩出客户的真实想法

5、没有用心去寻找优势

6、客户来访量少

1、多回访客户，制定计划，每天坚持打回访电话

2、调整好自己的状态和心情，以积极饱满的精神状态迎接自己的工作，从而获得更多的收获。

3、不断总结自己的工作经验，及时找出弊端并及早改善。

4、分析自身的不足，多锻炼

5、收集客户的按揭资料

月工作总结 一月工作总结篇五

无论到哪家厂，厂里都会给一段时间的适应期。这段期间里很多人都会觉得很无聊，没事可做。我刚来的几天也是。每天在厂办公室等安排真的很空虚。不过，我至少也知道了办公室是一个厂的枢纽工程，办公室里有很多琐碎的事情，特别是很多突发的状况，很能锻炼人的应变能力。

后来，我被分到一楼的销售部学习。销售部的同事也是埋头做自己的事。我像是被搁置在那里，无人问津。我迷惑过，不过我很快就明白过来，厂里的学习和学校的学习是完全不同的。学校老师会逼你，会每天不管你愿不愿意的讲给你听。可厂里，大家都有自己的事，所以，想学到东西就要多问，不会的，不懂的，身边的同事都会回答你的。

最主要就是主动。新人进来，厂里都不会立刻分配具体的工作给新人做，但我们不能自己闲着。相反，我们应该主动找一些事情做，从小事做起，为将来更好的给厂出力打下良好的基础。而且这样也能与同事拉近关系，便于与同事的融洽相处。

带着这么多的疑问解不开只能请教身边的同事了，别人不能帮你，没有课堂和老师了啊。于是我问出了我的第一个问题：我要学些什么呢？现在想来这个问题很可笑也很难让别人回答。因为学的专业是信息技术，所以当时的我对销售部真的就是那么一无所知。

万事开头难，接下来的日子我变被动为主动，只要自己发现了的不懂的问题我就问同事。后来我还参加了销售部在车间停产检修前的会议，了解的越来越多，发现的问题也就越来越多。从开始只懂“销售”两个字到现在了解了我们公司的产品、规格、生产车间、产品行情，以及销售部的基本工作流程。我现在可以帮助制作销售合同，去仓库取样，了解了运输上的一些事情，制作提货单等等。知道了怎么给予业务人员的配合，怎么和车间保持联系。特别是这一次停产检修，我看到了业务员之间，业务员与计划科之间，销售与生产之间怎样达到好的沟通，做到好的协调。当初，我被分到销售部是到计划科学派车的。但我认为只和一个人学到的东西是不全面的，工作的开展在乎合作，重要的就是集体思想和团队精神。

1，管理：我以前从未进过厂，不知道现实中的厂里工作是什么样子的，就从我，一个新人的角度来说，我觉得我们厂管理严格又不失人性化，分工明确又很合理化。

就说上、下班吧，每个骑车的人经过南门都会很主动的下车推过去。还有西门和北门都有不同的规定，但是厂里的每个人都遵守的很好。即使违反了也是有相应的惩罚。有制度、有条例、有奖、有罚，我觉得这就是厂里进行生产活动的有

利前提。也是我来我们厂的第一体会。

2，工作：在这里的每一个上午都很充实，因为我发现大部分的事情都放在上午来办妥。早上上班很早，比我上学时候早，上午下班也早。以至一些来拉货的司机赶到我们厂的时候差不多已经是我们厂午饭时间了。

但是我想我们厂人的工作态度，服务态度是的。特别是仓库的同事，他们经常加班，为的就是给来拉货的行个方便。有时候晚上十点也来加班，换作我们的竞争厂家一定不会有这样的服务。

多集中，多活动：就像我们华西经常召开村民大会一样，我们厂也可以多搞些活动。可以在安排好工作的情况下轮流参加，就像上次团委组织的游泳活动一样。我觉得这样不仅丰富了我们长期处在工作环境中的疲劳状态也给了我们同事之间学习和交流的机会。这是个很好的形式，不一定要多隆重也不一定要出去远的地方。给大家一个平台，一刻轻松，对再次投入活动一定大有益处。

建立一种企业文化：企业文化它当然不是什么能直接获得效益的工具。但是就我的认识，有了一种适应时代的企业文化，就有一种凝聚力。让大家自觉的拧成一根绳，决定着企业内部的软环境。

就我现在的知识技能和对我们厂的了解，我觉得我做一些带有创造性的工作会比较困难点，因为刚毕业参加工作，各方面我还都不够成熟，比如工作的总体思路等。我性格稳重，比较有耐心，不怕麻烦，也不厌倦枯燥。我现在对销售部这块比较熟悉，当然有新的安排我只会更加努力，不会辜负同事的帮助和领导的支持。

以上是我一个多月来的总结以及一点建议。从一个新人的角度出发的，我还有不少不懂的地方，有一些不成熟的想法。

新的一个月，可能还有新的工作安排，我也一定以新的面貌、更加积极主动的态度去迎接，争取更大进步。

月工作总结 一月工作总结篇六

一、 业务发展方面：制定业务收入计划和发展计划并采取措施指导，十一月份，市场部根据公司领导要求，在十月份月收入计划基础上，制定了十一月份的收入计划，为确保业务收入和发展量计划顺利完成，市场部根据形象进度把每项计划分解到季度、月，每月统计完成情况，与市场部人员、教师一起讨论完成较好的经验以及未完成计划的原因，发现问题和困难，与市场部人员、教师共同解决。

二、 基础管理方面：落实了营业账款稽核、退费、清理长期欠费、客户资料整理、资源整理等一系列基础管理工作，有效的避免了业务收入和成本的流失。

三、为确保不因自己的疏忽影响学校收入，市场部安排每周对每个家长及时沟通、退费明细都进行核查，严格封堵每个漏洞。

四、十一月工作中存在的问题和困难，由于上个月集中精力理顺基础资料管理，在营销策划、业务宣传、市场调研、人员培训等方面比较薄弱，造成对学校业务发展支持不够。

面对本月出现的问题我们市场部下个月拟从以下几方面进行改进和提高：

一、 加强市场调研：定期给家长电话及时沟通，与市场部专员、任课教师进行座谈。深入市场，了解家长的情况和需求。

二、 加强营销策划和业务宣传：通过了解市场竞争情况制定灵活有效的营销措施，对每阶段重点发展业务制定切实可行的宣传和营销步骤，及时反馈和分析营销结果，适时调整营

销思路，改变目前业务发展的低效状态。

年末将至，我们十二月的工作压力很大，但是我相信有压力才有动力，我会带领市场部全体员工努力做好寒假班招生工作，我有信心在20xx年最后这一个月为学校在教学业绩上画上一个圆满的句号。

月工作总结 一月工作总结篇七

1、为了响应了四城联创办公室“文明倡导周周行”活动，我系青协成员于10月24日在黄商路口举行了周周行活动，参加此次活动的志愿者部分是我系青年志愿者协会会员，在出发之前活动负责人把周周行活动纪律对会员进行了详细的讲解，成员在活动中起到了一定的带头作用。

2、10月26日我系青协在黄冈团市委和院青协的组织带领下，参加了在黄冈市文化中心参加大别山旅游节高峰论坛的活动，通过活动我们更加深刻的了解了黄冈市现在及未来的发展，便于以后活动的更好开展，及作为志愿者我们的责任。

3、11月7日在院青协的组织带领下，我系青协成员及部分会员参加黄冈四城联创办公室的“文明倡导周周行”活动，在黄商路口当起了指挥交通的文明倡导员。

以上是我系这个月的活动，活动中取得了一定的成绩，同时也发现了一些不足。我们将在未来的一个月中，继续发扬志愿者精神，努力改正以前发现的问题，计科系青协的活动一定会越办越好，越来越丰富。

月工作总结 一月工作总结篇八

时光荏苒，岁月如梭。十一月已经在我们忙碌的学习生活中悄然离去，在这个日渐凉意的时光里，借着冬日少许温暖的阳光，我们对组织部这个月的工作做了一个总结。

1、积极响应校上工作安排，认真做好团干培训的相关宣传工作，为加强团学干部的责任意识、大局意识，提高团学干部自身理论水平，增强团学干部的组织协调能力，加强团学干部队伍的凝聚力、战斗力，提高我系团学干部的整体素质。

1、11月9日，我们部门对大一、大二、大三的团籍档案分别进行了整理，并做好相关记录。

2、11月10日，我们部门干事对大二入党积极分子进行了考察，在考察过程中，秉着严谨、公正、负责的态度，认真负责的完成此次考察工作。3、11月19日，“华润集团”在我校举办一次讲座，我们部门负责维持现场秩序工作。

4、做好团干培训期间的相关工作，按时签到，每晚组织团干培训参与人员开展素质拓展训练，收缴团干培训参与人员的笔记和论文，并做好记录，便于接下来的团干培训“优秀学员”评比工作进行。

5、按时召开系组织委员例会和部门例会，认真传达校系的相关工作安排，总结前一阶段的工作问题，在后阶段的工作中作出相应调整和修正。

6、在每次考察团日活动中，都认真的对各班的团日活动进行考核和并对针对各班举行的情况提出中肯意见，指出优、缺点，希望各团支部在以后的活动中避免相关问题，取得更大进步。

7、在认真完成本部门工作的同时，主动了解其他部门的需要，并及时给与协助，并积极听取主席团的工作安排，加强与学生会其他部门的联系，多沟通，多交流，提升全体成员的团队协作能力。

大家都很积极地工作，但是在各自工作的时间安排的时候不是很合理，以至于在开展某些活动的时候会稍显得有些手足

无措。总体来说，本月组织部成员对待各项任务都积极认真，踏实努力的完成了各项工作。虽然，我们在某些方面存在了瑕疵，但是我们会在今后更加努力的工作，不断付出，将纺织系组织部的工作更好的发展起来。