# 2023年学宣部工作总结报告 工作总结(汇总9篇)

随着社会不断地进步,报告使用的频率越来越高,报告具有语言陈述性的特点。优秀的报告都具备一些什么特点呢?又该怎么写呢?下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写,我们一起来了解一下吧。

## 学宣部工作总结报告 工作总结篇一

会上,庞大集团副总经理杨家庆宣读了《关于对斯巴鲁大区、 五菱大区及69家半年完成全年任务的单位进行表彰奖励的决定》,并宣读了奖励半年完成全年任务单位的出国指标;集团公司领导向半年完成全年任务单位颁发奖牌;霸龙大区贺凯介绍了开辟新市场、发展新网络、增销增效方面的经验,冀东物贸集团专用车总公司张树银讲述了进行资源整合、提高效率的`策略,保定分公司姚筱玉介绍了适时开发农用车市场的做法,红旗大区陈志奇介绍了精品销售带动业绩发展的先进经验,北京石景山东风日产店冯日介绍了拓展保险业务的窍门,他们的做法对各单位进一步开拓市场、强化管理、搞活经营很有学习、借鉴、推广的价值,为各单位今后在经营管理上实现新的发展和突破提供了宝贵经验。

董事长庞庆华在会上做了重要讲话. 他指出,上半年集团公司所属单位,紧紧围绕"会战年"主题,深入开展网络大会战、服务大会战、技能大会战和整合大会战活动,各项经济指标再创新高,取得骄人业绩。概括为经济指标再创新高,网络建设大提速,管理服务大提升三个方面,对表现突出的单位和个人进行了表扬,并发自内心地表示对广大干部员工的衷心感谢。集团公司在中国企业500强中的名次得到大幅度提升,由去年的238位提升到第181位,提升了57位,中国服务业500强,从第77位提升到第63位。

最后,他就今后工作提出四个转化,一是品牌代理要向高新品牌转化,二是消费信贷要向融资转化,三是由单一汽车经营向建设汽车文化园区转化,四是落实"会战年"向打造庞大品牌形象转化,为庞大荣誉而战。他还要求,今年下半年,面临新的机遇和挑战,广大干部员工要共同携起手来,同心同德,鼓足干劲,乘势而上,再攀高峰,向更高的目标发起总攻,为会战年的大胜利而努力奋斗。

大会现场

董事长庞庆华作重要讲话

参会人员走出会场

## 学宣部工作总结报告 工作总结篇二

1、思想政治表现、品德素质修养及工作心态。

尊纪守法,爱岗敬业,具有强烈的责任感和事业心,积极主动认真的学习专业知识,工作态度端正,认真负责。

2、专业知识、工作能力和具体工作。

我是十月份来到公司工作,在公司系统集成部门担任办公室后勤和业务工作,协助部门经理做好一些琐碎工作。为了更好的工作,向领导请教、向同事学习、自己摸索实践,在短的时间内理清部门工作,熟悉了业务流程,明确了工作的程序、方向,提高了工作能力,在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路。在来公司后,我本着"把工作做的更好"这样一个目标,开拓创新意识,积极圆满的完成领导分配的各项工作,在余限的时间里,和部分政府,各企事业单位的网络部门,采购部门,及主要决策人进行沟通,搜索工程信息,为下一步工作打好基础。

3、认真、按时、高效率地做好公司领导及部门经理交办的其它工作。

为了公司工作的顺利进行及部门之间的工作协调,除了做好本职工作,积极配合其他同事做好工作。

4、工作态度和勤奋敬业方面。

热爱自己的本职工作,能够正确认真的对待每一项工作,工 作投入,热心为大家服务,认真遵守劳动纪律,保证按时出 勤,坚守岗位。

5、工作质量成绩、效益和贡献。

在开展工作之前做好个人工作计划,有主次的先后及时的完成各项工作,达到预期的效果,保质保量的完成工作,同时在工作中学习了很多东西,也锻炼了自己,经过不懈的努力,使工作水平有了长足的进步。

总结今年的工作,尽管有了一定的进步,但在很多方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多,个别工作做的还不够完善,业务类客户资料太少,这有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里,我将认真学习各项政策规章制度,努力使工作效率全面进入一个新水平,为公司的发展做出更大更多的贡献。

# 学宣部工作总结报告 工作总结篇三

本学期学生工作部(处)的总体思路是:以邓小平理论、\*\*\*\*\*\*"七一"讲话和\*\*\*\*\*在清华大学建校九十周年大会上的讲话精神为指导思想,深刻理解马克思主义与时俱进的理论品质,加强政治理论学习和科技文化知识学习,加强自身建设,增强服务意识,提高工作效率,提高工作质量,努力工作,自加压力,注重学生工作的前瞻性,理清思路,

明确方向,使我校学生工作在现有的基础上上新的水平和层次,进一步扩大在全省乃至全国的影响。

- 1、深入实际调查研究,研究新情况,思考新问题,探讨新思路。深入院系学生中了解工作,了解学生思想动态,有针对性地开展工作。进一步抓好学生骨干队伍建设,发挥其骨干作用。开拓思想政治工作?quot;基地"的内容、方法和手段,进一步发挥思想政治工作的功能。
- 2、在完成2014年招生任务的同时,认真做好2014招生工作的`总结工作,为下年度的各类招生计划做好准备工作。拟订2014年全日制本专科招生计划。加强招生政策调研,草拟若干争取优秀考生的政策措施。落实2014年艺术类专业的设点考试工作。
- 3、认真做好2013-2014学年度开学的各项准备工作,组织新生班主任培训。做好2014级本科新生的入学教育和新生军训工作。加强院系心理咨询队伍建设,做好部分院系建立学生心理健康档案工作。
- 4、认真做好院系学生工作考评方案的修改工作,尽快出台新的考评方案,进一步加大学生创新工作导向力度,提高院系学生工作的积极性、主动性和创造性,不断提高学生综合素质。完善和改进院系学生工作综合考评有关工作。
- 5、进一步完善和修订学生管理条例,建立有关学生资料信息库。认真做好学生经费管理工作,重点搞好新生特困生的调查、登记工作及在校贫困生的临时补助、学费减免工作和助学金的评定、发放工作。进一步加强校内外勤工助学活动的指导和管理。
- 6、围绕提高"一次就业率",加强就业基础工作,调整就业思路,拓宽就业渠道,加强就业宣传,组织为院系安装毕业生就业管理系统以及操作人员培训工作。认真做好2014年毕业生生源情况的审核及上报工作。和院系一起进一步加大就业工作指导的力度,创造性地开展就业指导工作。认真做好2014年优秀毕业生的初评工作。认真做好省委组织部及各地市委组织部的选调生的选拔、考核工作。组织好学生参加校内外人才市场招聘活动。
- 7、继续做好国家助学贷款工作,进一步拓宽渠道,增加贷款

金额和名额,帮助部分经济困难的学生顺利完成学业。

- 8、加强大学生国防教育,认真组织好2014级本科生集中军训工作。加强国防设备、器材的维修和管理,以及民兵的训练、教育管理工作,努力做好2014年的征兵工作,认真做好烈军属、转复军人的慰问工作。
- 9、认真做好学生工作部(处)校园综合治理的台帐工作和安全、卫生工作。
- 1.学生会工作总结
- 2.工作总结学生会文章
- 3.学生会部门工作总结
- 4.学生会干事工作总结
- 5.学生会工作总结范文
- 6.学生会的工作总结
- 7.学生会工作总结格式
- 8.学生会工作总结个人

## 学宣部工作总结报告 工作总结篇四

一周之际在于周一,周一同时也是一周当中最淡的一天,所以这一天最好安排基础性的市调工作与数据分析工作。通过 市调与数据分析制定行动计划做好准备迎接周高峰的到来。

#### 要点:

1、以部门为单位对销售、毛利做分析(本周与上周对比/本周

与同期对比)上升与下降都要做出分析,特别是单日销售下降的原因。

- 2、对上周工作计划完成情况检查及本周工作计划安排。
- 3、各店可根据门店情况再安排分析内容。
- 4、每周一的市调(竞争对手的商品价位和市场价位,本店所缺的品项)。

# 学宣部工作总结报告 工作总结篇五

2004年即将度过,我们充满信心地迎来2005年。过去的一年,是我党十六届四中全会胜利召开、其会议精神鼓舞全国人民与时俱进的一年,是促进酒店"安全、经营、服务"三大主题的一年,也是酒店全年营收及利润指标完成得较为理想的一年。值此辞旧迎新之际,有必要回顾总结过去一年的工作、成绩、经验及不足,以利于扬长避短,奋发进取,在新一年里努力再创佳绩。

#### 一、科学决策, 齐心协力, 酒店年创四点业绩

酒店总经理班子根据中心的要求,年初制定了全年工作计划,提出了指导各项工作开展的总体工作思路,一是努力实现"三创目标",二是齐心蓄积"三方优势"等。总体思路决定着科学决策,指导着全年各项工作的开展。加之"三标一体"认证评审工作的促进,以及各项演出活动的实操,尤其下半年十六届四中全会强劲东风的激励,酒店总经理班子带领各部门经理及主管、领班,团结全体员工,上下一致,齐心协力,在创收、创利、创优、创稳定方面作出了一定的贡献,取得了颇为可观的业绩。

相关经营措施,增加了营业收入。酒店全年完成营收为 万元,比去年超额 万元,超幅为 %;其中客房收入 为 万元,写字间收入为 万元,餐厅收入 万元, 其它收入共 万元。全年客房平均出租率为 %,年均房 价 元/间夜。酒店客房出租率和平均房价,皆高于全市 四星级酒店的平均值。

能源费用、物料消耗、采购库管等方面,倡导节约,从严控制。酒店全年经营利润为 万元,经营利润率为 %,比去年分别增加 万元和 %。其中,人工成本为 万元,能源费用为 万元,物料消耗为 万元,分别占酒店总收入的 %、 %。 比年初预定指标分别降低了 %、 %。

4、安全创稳定。酒店通过制定"大型活动安保方案"等项安全预案,做到了日常的防火、防盗等"六防",全年几乎未发生一件意外安全事故。在酒店总经理的关心指导下,店级领导每天召开部门经理反馈会,通报情况提出要求。保安部安排干部员工加岗加时,勤于巡逻,严密防控。在相关部门的配合下,群防群控,确保了各项活动万无一失和酒店忙而不乱的安全稳定。酒店保安部警卫班也因此而被评为先进班组。

#### 二、与时俱进,提升发展,酒店突显改观

酒店总经理班子率先垂范,组织指导党员干部及全体员工,认真学习领会十六届四中全会精神。结合酒店经营、管理、服务等实际情况,与时俱进,提升素质,转变观念。在市场竞争的浪潮中求生存,使整个酒店范围下半年度突显了可喜的改观。主要表现在干部员工精神状态积极向上。酒店总经理大会、小会反复强调,干部员工要有紧迫感,应具上进心,培养"精气神"。酒店的管理服务不是高科技,没有什么深奥的学问。关键是人的主观能动性,是人的精神状态,是对酒店的忠诚度和敬业精神,是对管理与服务内涵真谛的理解

及其运用。店级领导还通过组织对部门经理、主管、领班及员工的各项培训交流,启发引导大家拓宽视野,学习进取,团结协作。在完成酒店经营指标、管理目标和接待任务的过程中实现自身价值,并感受人生乐趣。因而,部门经理之间相互推诿和讥贬的现象少了,则代之以互通信息、互为补台、互相尊重;酒店每月两次夜间例行安检和每周一次质量检查请假、缺席的人少了,则代之以主动关心参加、检查仔细认真等。在一些大型活动中,在店级领导的榜样作用下,部门经理带领着主管、领班及其员工,加班加点,任劳任怨,工作延长虽很疲惫却始终保持振作的精神状态,为酒店的窗口形象增添了光彩。

#### 三、品牌管理,酒店主抓八大工作

在今年抓"三标一体"6s管理的推行认证过程中,酒店召开了 多次专题会,安排了不同内容的培训课,组织了一些验审预 检等。这些大大促进并指导了酒店管理工作更规范地开展。 同时,酒店引进国内外先进酒店成功经验,结合年初制定的 管理目标和工作计划,酒店及各部门全年主要抓了八大工作。

#### (一)以效益为目标,抓好销售工作

- 1、人员调整。酒店销售部划开前台等岗位,仅销售人员上半年就有 名,是同规模星级酒店的2倍多。酒店总经理班子分析原因,关键是人,是主要管理人员的责任。因此,酒店果断地调整了销售部经理,并将人员减至 名,增强了留下人员竞争上岗意识和主动促销的工作责任心。
- 2、渠道拓宽。销售部原来分解指标因人而定,缺少科学依据。 酒店下达的经营指标却难如期完成。针对上半年出现的缺少 市场调研、合理定位、渠道划分种种问题,总经理班子在调 整了部门经理后,研究通过了下半年度的"销售方案"。其 中在原有协议公司、网络订房、上门散客仅三条自然销售渠 道的基础上,拓展增加了会展、团队、同行、会员卡等渠道,

设渠道主管专人负责,并按各渠道客源应占酒店总客源的比例,相应地按比例分解指标。这样,一是划分渠道科学,二为分解指标合理,三能激励大家的工作责任心和促销的主动性,四可逐步再次减员增效,五则明显促进了销售业绩的提升。

3、房提奖励。根据本酒店市场定位

"酒店工作总结"版权归作者所有;转载请注明出处!

为商务型特色酒店,以接待协议公司商务客人和上门散客为主,以网络订房、会展团队等为辅的`营销策略,总经理班子参照同行酒店"房提"的一些成功经验,制定了对销售部前台接待人员按高出协议公司价售房后予以一定比例提成的奖励。这一房提奖励政策,极大地调动了前台接待员促销热情和服务态度,使酒店上门散客收入由上半年 万元升至下半年 万元,升幅约为 %。

4、窗口形象。销售部前厅除充分利用酒店给予的房提政策, 加大促销力度外,还特别重视塑造酒店的窗口形象。其一, 合理销控房间,保证酒店利益最大化。例如,在今年的车展、 房展期间, 合理的运作, 保证客人的满意, 也保证了酒店的 最大利益,连续多天出租率超过100%,而平均房价也有明显 的提高。其二,完善工作流程,确立各种检查制度。加强对 前厅在接待结帐、交接班等工作流程上的修订完善,尤其是 结帐时采用了"宾客结算帐单",减少了客人等待结帐的时 间,改变了结帐的繁琐易错。加强主管的现场督导。通过增 加主管去前台的站台时间,及时解决了客人的各种疑难问题, 并对员工的微笑服务方面起到了检查督导作用。加强主管和 领班的双检查工作。要求主管和领班对每天每班的户籍登记 等检查并签字,增强主管、领班的责任心。今年户籍登记、 会客登记、上网发送等无发生一起错登漏登现象。总之,前 厅部在总经理的带领下,层层把关,狠抓落实,把握契机, 高效推销,为酒店创下了一个又一个记录,上门散客由原来

占客房总收入的 %提高到 %,最高日创收为 元,最高日平均房价为 元;全年接待宾客 万人次,接待外宾 万人次。

5、投诉处理。销售部尤其前厅岗位,是酒店的门面岗位,也是客人咨询问题、反映情况、提出建议、投诉不满等较为集中的地方。本着"宾客至上、服务第一"和"让客人完全满意"的宗旨,从部门经理到主管、领班,直至前台接待人员,除了能做到礼貌待客、热情服务外,还能化解矛盾,妥善处理大大小小的客人投诉。一年来,销售部共接待并处理宾客投诉约 起,为酒店减少经济损失约 元,争取了较多的酒店回头客。

此外,销售部按酒店总经理班子的要求,开始从被动销售到主动销售、从无序工作到有序工作、从低效谈判到中效谈判、从无市场调研分析等无基础管理到每月一次市场调研分析和客户送房排名等等,直接赢得了销售业绩的显著回升。下半年共创收 万元,比上半年增额 万元,增幅约为 %。

(二)以改革为动力,抓好餐饮工作

## 学宣部工作总结报告 工作总结篇六

一、同心协力、和谐相处 本年级组有 7 位教师,平时在本 职岗位上勤勤恳恳,任 劳任怨,不计个人得失,教师之间互相配合,诚心实意地 交流思想,寻求共识,认真讨论班级工作中出现的各种问 题,在平等协商的气氛中提出问题、分析问题、解决问 题。班主任马娟、高会和我都能够尽自己的力搞好自己的班 务工作,尤其是马娟、高会老师对班务工作认真负责,教室文化布置的非常出色,期中考试成绩都挺好的,老前辈徐杰 老师任劳任怨,老教师徐通老师以身作则,做好

新教师的带头人,杨康老师任小学部三各班的英语教学工作,他毫无怨言,埋头苦干,每个班四节英语课,除此之外还抽空抢课,平时辅导也抓得紧,表现非常积极,年轻老师徐彩玲谦虚好学,在数学教学教育过程中成长很快。

二、以德为首,齐抓共管。

造了浓厚的学习气氛,不断加强学习和实践、交流。通过许多活动,提高了广大教师的职业道德,形成了良好的组风:团结、务实、奉献、高效。教师们在本学期能团结一致,共商教育教学改革发展,干劲十足,组内形成了积极的良好氛围。

教育以德为首。德育工作是搞好其它工作的重要基础。小学部的老师高度重视德育工作,积极创建健康、和谐、向上的良好级风、班风。开学初,我们就确定了从狠抓学生在校行为规范教育做起,以养成教育作为德育工作的切入点,以此带动教育、教学工作的全面开展。

- 1. 开学初,配合学校的安全教育月活动,上好第一节安全教育课,提高安全防范意识和手段。
- 2. 十月中旬全年级认真学习了"小学生日常行为规范"、制定了班风、学风,我们年级全体学生的精神面貌有了较大的改观,刚开校部分同学吊儿郎当、萎靡不振的风气一扫而光,各项管理、工作也在处于良性发展态势。
- 3. 为发挥学生主体作用,我们依据学校要求进一步落实"培优转差"教学模式,各班重新制定了能够体现班级小组特点的班级公约和小组公约,让学生对自己有了更高的要求,增强了约束力,提高了自觉性。
- 4. 半学期在学校艺体组组长的策划下进行小学生趣味运动会,活动中同学们机枪兵高昂,这次活动激发了学生学习热情,

提高了学生的学习积极性,收效甚好。

- 5. 关注了每一个学生的心理健康,各科任老师积极配 合班主任做好学生的思想工作,把一些不良因素遏止在萌 芽状态。
- 三、提高效率,把好质量关 语文、数学、英语老师,绝大多数是真抓实干、并具 有丰富教学经验的教师。他们总是那样认认真真、踏踏实 实地工作。团结就是力量,有了力量就有了战斗力。半学 期以来,班主任和各任课教师通力协作,落实到位,全体教师精诚团结,圆满完成学校交给我们的任务,在业务上加 强督导,确保八学生成绩整体上台阶。
- 1、注重了与课堂教学相关活动的开展与考查、辅导。

在抓好课堂教学的同时,组内教师利用课间甚至休息时间 强 化了对优生的个别提高性指导和后进生的补习辅导,特 别是 杨康、徐彩玲两位老师,课间辅导做的很好。

2、本次考试后都及时进行针对出现的问题与不足,及 时分析评讲试卷,进行反思与想对策,调整制定下一步的 教学计划。对于教学工作中出现的问题细心观察、仔细分 析、研究对策,同志们认为精讲、精练、常考、注重反馈 是取胜的法宝。

四、工作反思:

整体上,我们各方面工作都在逐渐走上正轨,处于

一个良好发展势头,也取得了一定的成绩。但是,在班级管理上,还有个别班暗藏着不少不稳定因素,暴露出不少问题,如:六一班的郭文福同学的接送还存在安全隐患,对学困生,个别老师缺乏有效的方法和指导;小学部学生小,在学校组织的队列队形以及经典诵读活动中,尽管三位班主任付出了艰辛,但因学生小训练有实际困难,取得的成绩不够理想;

小学部学生小人数少,但承担的清洁区域和事 务性工作和中学部一样,尤其是六一班学生,面对落叶,每 天都要数次清扫,还是存在问题,六一班班务工作不令人满 意。因此,我们今后还要在加强班级的有效管理上,注重整 体学习风气的培养,牢牢把握教学质量关。

在这里我衷心地希望小学部全体教师勇于探索、大胆 创新,营造争先赶优的良好氛围,扎实地开展自我学习、自我提升活动,树立人人向上奋发、不进则退的竞争意 识,争取取得好成绩。

年级组教学管理工作总结

幼儿园年级组工作总结

三年级组工作总结

七年级组工作总结

中班年级组工作总结

## 学宣部工作总结报告 工作总结篇七

选出普通话口才较好的同学选手,进行培训,为参加学校的演讲比赛作好准备。

四 大学生辩论赛

以班为单位在学院内举行,以大一同学为主要对象,选出表现突出的辩手做为校辩论赛做准备。

五 与英语沙龙协会合办英语学习活动

七 组织知识竞赛, 提高同学们的知识水平, 扩大知识面

## 学宣部工作总结报告 工作总结篇八

- 2、积极参加业务学习由于本人缺乏医院药剂方面的工作经历,对这方面的业务知识需要加强学习。积极参加院里组织的业务学习,并参加市药检所的业务培训一次,参加省药检所业务培训一次;同时自己每天挤出一点时间不断充实自己,学习有关的法律法规,临床药学知识等等。
- 3、不断改进工作方法制剂检验工作除了完成每周制剂生产过程中的原辅料、半成品、成品外,还需要进行留样观察和稳定性考察这两方面的检验,往往会有未按预定日期完成的情况,我自行设计了一张工作表,将所有上述两者工作按月填好,可以方便地知道当月有多少检验任务,有利于工作安排。

在这半年的工作中,我能认真遵守单位的各项规章制度,工作中严以律己,忠于职守,生活中勤俭节朴,宽以待人,能够胜任自己所承担的工作,但我深知自己还存在一些缺点和不足,政治思想学习有待加强,来自业务知识不够全面,有些工作还不够熟练。在今后的工作中,我要努力做到戒骄戒躁,加强各方面的学习,积累工作中的经验教训,不断调整自己的思维方式和工作方法,在工作中磨练自己,圆满完成自己承担的各项工作。

本人自参加工作以来,在各药店领导和各位同仁的关怀帮助下,通过自身的努力和工作相关经验的积累,知识不断拓宽,业务不断提高。工作多年来,我的政治和业务素质都有较大的提高。在药店工作期间,认真学习《药品管理法》、《经营管理制度》、《产品质量法》、《商品质量养护》等相关法规,积极参加药品监督、管理局组织开办的岗位培训。以安全有效用药作为自己的职业道德要求。全心全意为人民服务,以礼待人。热情服务,耐心解答问题,为患者提供一些用药的保健知识,在不断的实践中提高自身素质和业务水平,让患者能够用到安全、有效、稳定的药品而不断努力。

- 5.药剂科部门年终工作总结
- 6.药剂科工作总结
- 8.医院药剂科实习工作总结

## 学宣部工作总结报告 工作总结篇九

在去年整改的基础上,今年突出抓好对专业市场、仓库、商铺和重点外来人员居住所和仓库等和居民旧式楼房的防火安全工作。社区专职和专区、协管员、不厌其烦,经常上门巡查,建立方案措施,做好巡查登记记录,对不及格的和存有隐患的,责成业主或承租人,按规定认真整改,并签定防火治安责任书和防火安全整改书,对现有220套多间出租屋进行整治,收到了一定的效果,并对每间出租屋进行一户一册的多类资料情况登记工作,做好底数清、情况明。

同时我社区地属老城区,房屋陈旧,出租屋的管理工作和外来人员流动性大,外来人员复杂、人员素质不一,都给我们在管理工作中增加了不少压力和困难,但我们都坚持信心,为了社区安全和防火工作及对外来人员的管理等工作。我们不怕困难,并与专区和街办事处、派出所一道努力克服困难,尽职尽力,把这一工作做到最好。

二、群策群力、,抓好"群防群治"工作,共保社区安全和谐

在去年创建"群防群治"队伍的基础上,社区治安刑事案件有了明显好转。今年在街综治办,派出所和专区民警的多方

领导和指导下,不断充实调整,并针对社区治安存在的外来人员流动性大,人员复杂和我市治安形势仍然严峻,对一德路路段双门牌的住户居民的地下大门统一进行了防控布置,重新装配了铁门,并优化了群防队员队伍配置和增加了低保值班人员的巡逻。

社区居委会在主任,专区,治保、专职等坚持上门发动居民住户支持群防群治工作,克服困难收集联防费,为社区的治安防范工作做了一大好事,坚持定期公布群防群治的收支情况,确保资金用在群防群治工作之中。经过一年多的实践,普遍居民群众都反映治安形势明显好转。刑事发案率也比以往有所下降。社区居委会每月发街综治办、派出所给居民群众一封信,与专区民警一道上门巡查,转载请保留此标记。社区辖内街巷治安情况,了解社情,布置具体工作,把社区的治安防范工作做好。

三、创建"无毒社区"和"平安社区",落实完成街布置的任务,净化了社区环境。

一年来,在市、区、街各级领导的指导下,在专区民警和派出所的多方支持配合下,我社区对禁毒工作十分重视,搞好了"无毒社区","平安社区"也就跨进了一大步。联合机团单位和娱乐场所、物业管理公司、商场等,组成禁毒工作小组,实施工作计划,坚持上门检查和巡查,开展全社区共同参与禁毒和打击毒品犯罪活动,并组织居民群众参加市、区、街在英雄广场、海珠广场、石室广场等活动近100人次,出版禁毒墙报12期。

派发禁毒宣传单张近3000份,宣传画180张,并对吸毒人员进行定期上门访视,做好尿检工作,专区民警,社区居委主任,

治保专职等做了大量工作,并多年跟踪其表现,了解近况,与其家属一起成立帮教小组,最近,发现有一对象有反复现象,及时在公安部门和其家长的配合下,对其进行强戒,专区民警和居委会,也即时跟进。社区居委会还做好所有综治平台的各类资料入库工作和档案,卡册的登记工作,管理系统逐步走向信息化、规范化。

四、做好社区物业管理基础工作和安全防火工作定方案

由居委会主任牵头,专区民警和综治专职共同抓好社区各方面安全,物业管理基础工作,做好对重点单位、大楼、街巷的情况和资料收集,并联合各机团单位,物业管理公司商场大楼大院等部门在社区内进行定期和不定期的检查、巡查制度,并在深夜突击检查,发现隐患和存在问题及时提出整改措施,并告知当事人,切实整改。在居委会还配置消防器材,方便群众前来购买。

并做好综治宣传、教育基础工作和安全防火教育工作、人民调解法制普及工作、禁毒宣传、治安防范工作。为社区居委会群众提供便利的催办第二代身份证的工作,通知或上门令到他们尽快得到办证方便,一年来共出版近20期墙报,派法有关宣传资料、画报180多张,发给居民群众的一封信近2000份,收到可喜的效果。

五、认真落实责任制,将创安、维稳、综治工作放在首位

街党工委、办事处与社区居委会共同签订有关责任书及防火 责任书,由社区居委主任、社区民警及治保专职等成立有关 小组,居委主任任组长,专区民警任付组长,日常具体工作 由治保专职抓好具体工作;制定社区各项工作计划及措施,突出抓好治安防范、防火安全、维稳及"6.10"工作;在维稳和"6.10"工作中,与专区民警一起。

认真做好防控、帮教工作,多次上门访视,和在重大节假日、 敏感日、和重点日,对有关对象进行防控,定期上门了解其 生活、家庭及身体情况。关注其表现近况及思想动态,与其 对象交谈,稳定其思想表现,多年来,在社区居委会及专区 民警的的关心和帮助下,这一对象至今未发现有反复,表现 也较稳定。

总结上一年的工作,有存在不足的地方我们会好好反省,争取改正,做的好的方面会继续发扬,下一年根据街布置的要求,努力做好工作,全面配合建设综治信息中心的工作,为维护社会稳定,搞好安全社区,创建和谐生活小区而努力,充分发挥好社区信息员的作用。

以上取得的成绩都离不开街党工委、办事处、街综治办、派出所、司法所等各方面的正确领导和关心,及专区民警和全体同事的共同协助及广大人民群众、机团单位、物业公司管理公司商场的通力支持和合作。今后我们将继续加强和发扬好的,克服存在中的不足之处,针对重点,尽最大的努力,做好社区工作。