

机电工程部工作计划 机电维修工工作计划 (优质6篇)

做任何工作都应改有个计划，以明确目的，避免盲目性，使工作循序渐进，有条不紊。通过制定计划，我们可以将时间、有限的资源分配给不同的任务，并设定合理的限制。这样，我们就能够提高工作效率。这里给大家分享一些最新的计划书范文，方便大家学习。

机电工程部工作计划 机电维修工工作计划篇一

(一) 加强“安全第一、预防为主、综合治理”十二字方针的安全意识教育。安全意识教育就是通过对员工作深入细致的思想工作，帮助员工端正思想，提高他们对安全生产的重要性的认识。在提高思想意识的基础上，才能正确理解并积极贯彻执行相关的安全生产规章制度，加强自身的保护意识，不违章操作，不违反劳动纪律，做到“三不伤害”：不伤害自己、不伤害他人、不被他人伤害。

(二) 将安全教育贯穿于生产的全过程中，加强全员参与的积极性和安全教育的长期性。做到“全员、全面、全过程”的安全教育。因为生产与安全是不可分割的统一体，哪里有生产，哪里就需要进行安全教育。

1. 知识培训：由矿领导、安全技术人员、聘请专家等对全矿机电员工进行知识培训。

2. 安全宣传。主要有：安全宣传横幅、标语、标志、安全宣传栏等。

3. 现场实操。主要有：安全操作方法演示、触电急救方法演示等。

4. 专题讲课。主要有：安全知识讲座等。

（四）严格执行先培训，先取证，后上岗制度，学习内容包
括安全技术知识、设备性能、操作规程、安全制度和严禁事
项，并经考核合格后方可进入操作岗位，考核情况要记录在
案，预计14年全年机电系统所有岗位职工业务技能及安全教
育时间不少于36学时。

二、主要的培训内容

（一）培训人员范围：

机电系统所有岗位职工：包括机电科所有人员及各区队机电
队长、机电班长等，主要涉及井下电钳工、绞车操作工、输
送机操作工、乳化泵司机、信号工、高压配电工等。

（二）培训方式：

为真正使职工掌握知识，熟悉操作，提高技能，本计划原则
上采用授课培训教育方式。

（三）培训地点：根据实际情况临时安排。

（四）培训要求：

1. 凡参加培训学员必须遵守培训制度，按时上课，认真做好
笔记，不迟到、早退、旷课，如有特殊情况者需提前与机电
科长说明情况。

2. 学习结束时，要统一参加考试，考试合格者方可上班，每
人给予一次补考机会，补考一次还未合格者将给予一定的处
罚及停工学习，直到合格为止。

3. 如若上班时确实繁忙时，由矿培训办批准后，可自行按
学习资料进行学习，按考试时间参加考试。

（五）奖惩办法

1. 学员必须参加理论课学习。
2. 无故旷课给予罚款20元/天，迟到、早退给予罚款10元/次，另根据实际情况对其主管队长给予一定的处罚。

总之，奖罚不是目的，学习的目的是为了更好更快的掌握基础理论技能和基础知识，提高我矿机电技术人员的技术水平和处理故障的能力。

机电工程部工作计划 机电维修工工作计划篇二

1、实行置业任务分解，确保策划代理合同兑现

20__年各类楼盘的销售任务是亿元，其中一季度1500万元、二季度4500万元、三季度4500万元、四季度4500万元。按__所签协议书，该任务的承载体为策划代理。经双方商议后，元月份应签订新的年度任务包干合同。为完成年度营销任务，我们建议：策划代理可实行置业任务分解，到人到片。而不是单纯依靠招商大厅或中心活动。可采取更为灵活的销售方式，全面完成年销任务，在根本上保证工程款的跟进。在营销形式上，应完善团购、中心活动推介、上门推介等方案，努力创造营销新模式，以形成自我营销特色。

2、合理运用形式，塑造品牌扩大营销

新的一年，在20__年的基础上，将进一步扩大投入。其目的是一是塑造^v^__^v^品牌，二是扩大楼盘营销。宣传、营销策划方面，__应在类种、数据统计、效果评估、周期计划、设计新颖、版面创意、色调处理等方面下功夫，避免版面雷同、无效重复、设计呆板、缺乏创意等现象的产生。

3、努力培养营销队伍，逐步完善激励机制

策划代理的置业顾问以及营销部的营销人员，是一个有机的合作群体。新的一年，将充分运用此部分资源。策划代理首先应抓好营销人员基本知识培训工作，使营销人员成为一支能吃苦、有技巧、善推介的队伍。其次是逐步完善营销激励机制，在制度上确立营销奖励办法，具体的奖励方案由营销部负责起草。

二、全面启动招商程序，注重成效开展工作

1、结合医药市场现状，制订可行的招商政策

按照与策划代理所签合同规定，__应于去年《招商计划书》及《招商手册》，但目前该工作已经滞后。要求，上述两书在一季度由策划代理编制。为综合医药市场情况，拟由招商部负责另行起草《招商办法》要求招商部在元月份出初稿。

2、组建招商队伍，良性循环运作

从过去的一年招商工作得失，一个重要的原因是招商队伍的缺失，人员不足。新的一年，招商队伍在引入竞争机制的同时，将配备符合素质要求，敬业精神强、有开拓能力的人员，以期招商工作进入良性循环。

3、明确招商任务，打好运营基础

_项目一期工程拟在今年底建成，明年元月将投入运营。因而，厂家、总经销商、总代理商的入驻则是运营的基础。我们不能等米下锅，而应军马未到，粮草先行。今年招商入驻生产企业、总经销商、总代理商、医药商业代理机构等任务为300家。由策划代理与招商部共同承担。

4、做好物流营运准备，合理有效适时投入

医药物流不同于传统医药商业，它要求医药物流企业不单在

医药交易平台的搭建、运输配送能力的提高、医药物流体系的配置上有别于传统医药，更主要的是在信息功能的交换适时快捷方面完全实行电子化管理。因此，新的年度，将与市物流研究所进行合作，签订合作协议并按合同协议履行职责。为使营运走向市场化，拟成立物流部，拟制定__医药物流系统的营运方案，确定设施、设备构成因素，运营流程、管理机制等。该工作在董事会的同意安排下进行。

三、以能动开发员工潜能为前提，不断充实企业发展基础

__的企业精神^v^三生万物，以人为本;和合求实，科学求真^v^决定了__品牌的打造，__集团的建立，必须充实基础工作、充实各类人才、充实企业文化、充实综合素质。新的一年，将在^v^四个充实^v^上扎扎实实开展工作。

1、充实基础工作，改善经营环境

所指充实基础工作，主要是指各部门各岗位的工作要做到位，做得细微，做得符合工作标准。小事做细，细事做透。务实不求虚，务真不浮夸。规范行为，细致入微。通过做好基础工作，改善内部工作环境和外部经营环境。该工作的主要标准，由办公室制定的《工作手册》确定，要求员工对照严格执行。为对各部门基础工作开展的利弊得失实行有效监督，在新的年度由办公室承办编制《__工作动态》，每半个月一期。

2、充实各类人才，改善员工结构

企业的竞争，归根结蒂是人才的竞争。我们应该充分认识到，目前员工岗位适合率与现代标准对照是有距离的。20__年，将根据企业的实际需求，制定各类人员的招聘条件，并设置招聘流程，有目的地吸纳愿意服务于__的各类人才，并相应建立__专业人才库，以满足__集团各岗位的需要。

机电工程部工作计划 机电维修工工作计划篇三

(2) 接地电阻测试；主接地点除锈、土壤降阻、接头紧固；防雷器检测；接地线触点防氧化加固。

□5□ups及电池维护

清洁系统主设备及电池等，

查清各参数是否正确或切合实际，能及时发现事故隐患

ups各项功能测试，如检查逆变器、整流器等启停、电池管理功能，有条件进行ups同市电的切换试验。

检查主机、电池及相关配电引线及端子的接触情况是否可靠，并测量记录压降及温升，有条件地进行相关紧固工作等。

并机系统进行单机运行测试，热备份系统负荷切换测试等

(6) 低压配电柜维护

检查电气盘柜的部分触点、接线柱等有氧化锈蚀；

电气设备外壳用手触摸感觉温度异常高；

检查有些电气设备的内部有无声音异常；

清理绝缘子表面沉积了污秽物质等；

接线柱加固，标签更换，测试输入输出频率；电流电压等。

机电工程部工作计划 机电维修工工作计划篇四

一、认真学习和宣传贯彻落实国家和省、市有关农机的法律、法规和方针政策。

如《中华人民共和国农业机械化促进法》、《**省县级农机购置补贴操作暂行办法》等。

二、狠抓宣传培训和技术服务工作。

水稻机插秧和秸秆机械化还田是两项新技术，要切实搞好这两项工作，必须加大宣传、培训和技术服务力度，让群众逐步认识、接受并主动参与实践中来。

因此□20xx年本人计划充分利用农村集市庙会有利时机散发宣传技术材料20xx份以上，现场操作技术演示2-3期；张贴宣传标语150份以上，悬挂宣传条幅15幅以上；召开广播会30期以上；举办培训班4期以上；入户服务100天以上，带动示范户20户以上，辐射带动示范户200户以上。

三、以为群众办实事、办好事为原则

以水稻机械化插秧和秸秆机械化还田及综合利用为工作切入点和抓手，以争取市、县水稻机插秧现场会和秸秆机械化还田及综合利用现场会在我乡的召开为助推。一方面，着力打造中彭一号路、中彭二号路、马杨路、曾港路四条水稻机插秧风景线和店集村、韩湖村、**村、邵集村、曾圩村五大水稻机械化育、插秧连片种植示范基地，使杨村乡水稻机插秧“整村推进”由20xx年验收合格两个村的基础上再增加2-3个村，力争有1-2年时间最终实现水稻机插秧“整乡推进”；另一方面，坚持因地制宜，分类指导的原则，努力搞好秸秆机械化还田及综合利用工作，使秸秆还田“整村推进”由20xx年店集村1个村再增加2-3村，从而起到辐射带动作用，让群众得到实惠，秸秆焚烧引起的环境污染得到改善，成为

继水稻机插秧之后杨村乡有一大闪光点！

四、“三秋”和“三夏”期间，积极搞好农机安全生产工作，纠正违章，排除事故隐患。同时，积极组织本地收割机，引进外地收割机开展跨区机收，并跟踪做好技术服务工作。

五、积极推广机开沟、机械化精少量播种技术，使杨村乡20xx年机开沟、机条播面积均达到15000亩以上。

六、积极做好20xx年农机具购置补贴宣传、申请受理和申请表上报工作。

七、配合县局做好农机市场打假整治工作，严防假冒伪劣农机产品流入杨村市场，以防坑农害农现象发生。

机电工程部工作计划 机电维修工工作计划篇五

新的一年开始了，我机电二室为更好的完成今年的各项工作任务目标，维护受检单位利益，履行好特种设备安全技术检验把关职责，通过对去年全年工作的总结反思、取长补短，结合今年的实际情况，对今年的主要工作思路作出以下计划。

一、依法依规保质保量开展检验检测工作。

我们将一如既往地认真贯彻和执行《特种设备安全监察条例》和检验检测相关标准规程，严格按照年度检验计划开展检验工作，以完成各项任务目标为主线，抓住重点。针对检验工作量大，人员紧张的实际情况，实行工作分清主次和任务按时间要求完成，采取明确任务，责任到人，做到人人肩上有担挑，充分挖掘每个人员的工作潜力。在搞好检验的同时，按检规要求及时出具检验报告，不伪造检测数据，不出具虚假检验报告。采取向使用单位温馨提示和与监察机构配合的方式，努力提高定检率，把检验工作覆盖到每个特种设备使用单位，确保特种设备正常安全使用。

二、认真落实所内各项纪律规章制度，并在工作中严格执行。

我们将把检验工作和日常工作制度化、规范化，做到分工明确，相互协作、各司其职、各负其责。对人员上下班严格考勤纪律，奖勤罚懒，以提高工作效率，增强组织纪律性。完善办公室环境卫生值日制度，树立良好的单位形象。

三、以所内各项决策部署为主线，服从服务于全所工作大局。

个人利益服从科室利益，科室利益服从全所利益。20__年我所将迎来四年一次的检验资格换证复审国家级审查，此项工作不仅关系到我所可持续发展更关系到我所是否具备资格延续检验活动业务，是今年的全所的中心工作。我科室将坚决服从所领导的安排部署，要人出人，要力出力，在完成好日常工作的同时，全力配合资格复审的准备工作，为顺利通过资格换证做出最大的努力。

四、苦练内功，提升技术能力，改善服务方式，力争取得最大的经济社会效益。

在专业技术能力上，我们不满足，不知足，继续加强理论学习和实践操作，积极参加省局和国家局组织的培训考核，多取证，提升软实力，提高检验检测准确性和权威性。

在新的一年里，我们将继续为特种设备使用单位提供全面贴心的技术服务，为监察机构提供坚实的技术支撑，圆满完成全年各项工作任务。

机电工程部工作计划 机电维修工工作计划篇六

一、继续增加组内教师团结协作精神

专业的建设与发展是学校、专业的生存之本，除了各级领导

的正确引导，组内每位教师的积极参与，群策群力，同心合力更是优化、强化本专业十分重要的条件，所以本学期要加强组内教师的团结，合作精神。

二、规范专业课程标准，使专业教学更规范化

每位专业教师的教学进度不一样，技能要求不一样，致使学生的专业水平不一样，被社会承认的程度不一样，为此，在学校教务处的领导下，组织机电教师，制订本专业的课程标准和标准。

三、提高教师的业务水平

本组教师将组织组内听课，评课，适时组织校外听课，增加教师的业务水平。组内电子电工教师也要在学生辅导和个人能力上下功夫，力争取得好成绩，同时向外校同类专业教师学习取经，提高自身业务能力。教研组将在适当时候开展校内专业培训，以提高专业教师的技能水平。

四、强化学生专业技能训练，提高学生专业水平

中专学生专业技能水平的高低，反映了学校的教学质量，为此，本学期专业教师利用上课和课余时间充分利用实训室进行专业强化，使学生能达到初级职业技能的水平。成立电子竞赛培训小组，包括学生的选拔和培训计划。

五、强化教科研意识，积极参与教科研活动

组内数位教师已有数篇获奖论文、科研成果，准备申报一个校级课题，进行专业科题标准的研究和实施，本学期组内各位教师要结合课堂，在教学中研究，在研究中教学，写出更好的论文。专业教研组将合力搞好专业模块教学法的开展工作，争取在学期末拿出科研的初步结果。

六、配合教务处做好常规教学工作

落实好本专业各科的教学计划，督促本专业老师做好常规教学工作。在教研活动中，解决教学中的一些问题。做好常规教学的查检工作。