

2023年出入境工作总结(优秀8篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。相信许多人会觉得总结很难写？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

出入境工作总结篇一

在20xx年第一季度，按照《空港实业张家界分公司20xx年推进班组建设工作的指导意见》的要求，致远班组全体成员总结去年的经验和不足，团结一心，积极稳步地推进班组建设，现将本班组本季度的工作进展情况做如下总结。

每年一到三月底，张家界都处在淡季，在春运期间航班量有所增加，而且经常有大雾和雨雪天气，因此安全形势也很严峻。为此我们严格执行值班制度，确保24小时有人在岗，保证对讲机有人应答和值班电话有人接听，使得重要信息不遗漏；优化排班制度和信息传达制度，确保任何时候都有足够的人员保障航班，1月29日晚出现了六架备降航班和一架故障飞机同时在我站过夜的情况，我们仍组织了足够的人手做完7架飞机的航后工作；做好除防冰预案，并组织进行除防冰培训、操作和演练，在2月6日到2月10日的冰雪天气里，我们有条不紊的完成了飞机的除防冰工作，获得航空公司的好评。

这几个月里我们有几批次的人到长沙和常德，学习他们的一些先进工作经验；有年轻的勤务员外派到培训机构学习机型知识，取得了相关机型执照；我们留在本部的人员也没有放松对业务知识的学习，定期组织业务培训，包括放行知识、勤务注意事项、工具的使用等；当然我们也很重视航空公司机务派来给我们复训的机会，虚心地接受他们传授的知识和排故经验；为了提高我站排故的能力，今年我们班组成立了排故小组，大家一起相互讨论和学习各种故障的排除方法，

并利用故障飞机进行练兵，共同提高业务能力。

我们班组积极配合部门领导，做好安全教育。每日的班前会，我们一个班的人员都要分析一下当日的安全情况和面临的问题；每周的周讲评会，我们都要集中学习民航局，管理局，安监局和集团公司等各级下发的有关航空安全的文件，稳固大家的安全意识，同时了解当前的安全形势，学习别人的安全经验，吸取别人的教训，结合我们航站的实际，把安全工作抓好；每个月我们都会组织一次安全隐患排查会，大家都结合自己的岗位，积极发现在实际工作中存在的各种安全隐患，并讨论出最佳的解决方案，这有使我们发现了许多潜在的事故源；我们班组也派出了监督员，随时监督大家在机坪工作是否存在违规现象，制止大家的一些违规行为；我们班组还在每月选出一名安全标兵，作为对其在安全保障中贡献的肯定，也作为年底各项评优的一个依据。

我们班组积极响应公司号召，积极参与公司组织的各类活动，从这些活动中，我们增强了集体荣誉感和团结意识；为了宣传我们的班组文化，我们建立了班组博客，更新班组建设的进展情况，同时办好班组黑板报，宣传制度、业务等方面的知识；组建qc小组，与班组建设相结合，提高班组战斗力。

出入境工作总结篇二

今年第一季度□x市x区消防救援大队在区委、区政府和市消防救援支队的正确领导下，坚持以机关事业单位作风效能评比为契机，紧紧围绕防火监督和灭火救援中心主业，充分发挥消防“主推手”作用，着力推动健全消防安全责任制，切实加强基层消防基础设施建设，扎实推进火灾隐患排查整治，辖区消防安全总体水平继续实现“指数式”提升，有力确保了当前全区火灾形势的持续稳定□x区委书记□x经济技术开发区党委书记出席x消防救援站挂牌进驻仪式并检查指导大队工作，对大队长期以来在服务x区经济社会发展、维护社会安全

稳定等方面所作出的突出贡献给予了高度评价。

20xx年第一季度，大队共接处警x起，出动消防车辆x辆（次），消防指战员x人（次），成功抢救经济损失x万元，抢救和疏散被困群众x人。辖区第一季度共发生火灾x起，直接经济损失x万元，未发生亡人火灾事故，辖区消防安全形势总体平稳可控。

20xx年第一季度，大队共监督检查单位x家，发现并督促整改隐患x处，下发责令改正通知书x份，责令“三停”x家，临时查封x家，行政处罚x宗，罚款x万元，消防监督执法各项指数与去年同期相比均有明显提升，执法力度稳步提升。

一是班子建设全面加强。大队党委班子把关定向、统揽全局明显增强，持续推动今年x项重点工作，班子呈现出了团结协作氛围浓厚、集体领导作用突出、中心工作完成出色、队伍建设成效凸显、干部队伍干净纯洁、地位形象持续提升的生动局面，今年第一季度先后荣获了全省执勤训练先进单位、全市先进基层党组织、全市基层建设先进站等多项省、市级荣誉□x人（次）先后荣获省、市级优秀和先进个人，取得了一系列丰硕成果。

二是思想教育常抓不懈。坚持以党建工作和党史教育为主线，高质量完成了大队正规化建设的阶段性任务，扎实推进“两个经常性”工作和心理服务工作，切实将队伍问题找准、三观摆正、心气聚齐。大队的党建工作创新案例得到了支队肯定并拟推荐至总队进行参评□□x大队全面推动“两个经常性”、心理服务工作走深走实》和□x大队“七提升”“七推动”打造“两个经常性”心理服务工作升级版》等两份工作简报被支队政工微信公众号分别作了专题推送；为入职满8年、5年和2年以上的政府专职消防员（消防文员）分别颁发了金、银、铜制纪念章，全面开展了“送奖到家”系列活动，激励机制均属全市首创。

三是队伍管理安全稳定。“条令条令学习月”活动成效显著，条令纲要考试优秀率达到了100%；常态化开展内部督导检查，全覆盖排摸“人车酒、黄赌毒、小远散、网电密”等重点环节，自主采取“日打卡+月考勤”机制全面规范大队部上下班秩序，有力确保了大队继续实现“九无”目标。特别是3月x日，大队召开了消防文员年度工作述职测评会，相关经验做法得到了其他大队的学习和借鉴。

四是重大任务敢打必胜。始终保持枕戈待旦、快速反应的备战状态，第一季度高标准完成了元旦、春节、元宵、全国“两会”等重要节点、节日期间的消防安全保卫工作，辖区实现了火灾事故“零发生”；每周联合应急、文体、市场监管等部门“蹲点式”排查辖区隔离酒店、医院等7类涉疫重点管控场所，赢得了广泛的社会赞誉。

五是重点工作推进有力。成功挂牌三灶镇消防救援分局和红旗镇消防救援分局，有效打破了基层消防安全监管“壁垒”，全面打通了基层消防工作“最后一公里”；3月x日至x日，顺利完成了首届x消防救援实战技术交流会承办任务。

六是实战实训成效显著。持续深化全员岗位大练兵活动，重点加强基本体能、基本技能、基础指挥、疫情防控处置和“房前屋后”训练，强基固本，有效提升了队伍实战化水平。在3月份的全员岗位大练兵普考中，基层队站指战员“9+9”科目100%达标，优秀率稳中有升；持续深化大队部“体能夜训班”机制，每周一至周四晚定期组织对体能不及格的消防文员“回炉加训”，文员的体能考核成绩与1月份、2月份相比有了较为明显的提升。

七是防火工作亮点纷呈。下大力气清理了x家违规住人的小型场所，打通了x条“生命通道”，辖区x个村居先后实现了小型场所违规住人“清零”的目标，提请区政府挂牌督办x家重大火灾隐患单位并积极整治；大力开展了“家庭隐患整改

日”、“消防安全第一课”、“暖企行动”等一系列消防安全宣传教育活动，派发宣传单张x余份，受众达x余人。

八是基础保障全面厚植。顺利完成x吨集中存储灭火药剂采购任务，提前完成西湖站x名政府专职消防队员招聘和车辆器材装备采购，基层队站全部达到“3+2”标准，消防无人机、生命探测仪等一大批“高精尖”装备列装值勤。

就如何做好第二季度的工作，我大队主要有以下计划：在思想政治工作方面，一是扎实开展“学党史、知党恩、强党性”专题教育和“我把红心献给党”主题讨论；二是抓好“喜迎建党百年，深入践行训词精神，堪当国家队主力军”主题教育；三是启动加挂“x区消防救援局”牌子有关事宜；四是持续做好先进典型培树工作，本月至少推出1个先进典型；五是拍摄优秀党员故事视频和“微党课”；六是持续推进营区文化建设。在队伍管理方面，一是继续做好正规化建设工作；二是常态化抓好做好“两个经常性”工作和心理服务工作；在战训工作方面，一是持续抓好全员岗位大练兵；二是修订完善辖区主要灾害事故类型大队级预案；三是规范队站作战通信室硬件设备、软件终端及运行制度建设；在防火工作方面，一是持续推进消防安全三年行动重点工作；二是完成区消安委成员单位调整；三是全面做好全市安全生产和消防工作考核迎检工作；四是持续做好“粤商通”线上承诺工作；五是持续深化“暖企行动”、“消防隐患整改日”活动；在后勤工作方面，一是持续做好西湖站经费结算工作；二是协调辖区镇政府，研究小型消防站选址工作；三是持续做好资产清查工作；四是常态化抓好疫情防控工作。

出入境工作总结篇三

为进一步掌握我市主要河流两岸1.5公里范围内污染企业排污状况及全市饮用水源地水质状况，消除环境安全隐患，保障饮用水源安全，我局决定开展对主要河流两岸1.5公里范围内

污染企业及饮用水源地水质状况进行全面调查。为顺利开展调查工作，我科制定了《全市主要河流两岸1.5公里范围内污染企业及饮用水源地水质调查工作方案》，并于三月初下发至各县（市）环保局及章贡分局、黄金分局。目前，各地正按照工作方案紧张有序地开展调查摸底工作，并及时和我科沟通信息，加强互动。

我科开展此项调查的目的在于全面掌握主要河流两岸1.5公里范围内沿岸企业污染状况和饮用水源地水质状况，督促企业提高污染治理能力，改善水环境质量，消除环境安全隐患，保障饮用水源安全。各地三月份必须完成调查摸底，我局将于四月初开始组织专家组、联合调查组及交叉检查组深入现场第一线进行核查，然后在此基础上研究处理措施，并督察各地的落实情况。

根据市环境监测站一季度地表水监测结果，在有关县（区）环保局的配合下，我科对赣江两岸针对性地开展了现场检查，并对xx市生活垃圾卫生填埋场、赣州有色金属冶炼有限公司、赣州华兴钨制品有限公司、大余海裕贵金属有限公司、xx县锦荣有色金属有限公司、江西九二盐矿等企业违法排污行为，视情分别下达了责令整改和限期治理。切实解决影响经济社会发展特别是严重危害人民健康的突出环境问题，保障人民群众的环境权益。

3月初，按照城市环境综合整治定量考核的要求，我科对各有关部门填报的城考指标数据和工作开始了汇总和数据录入。结合今年上级部门对“城考”工作的新要求，我科创新工作思路，做到了与时俱进，给xx年“城考”工作开了好头，为确保此项工作的圆满完成奠定了基础。

三月中旬，在省环保厅的统一部署下，我科对全市6家持证危废经营企业的'危废处置状况、污染防治设施运行情况进行了全面排查。在检查中，我科工作人员严格按照危废经营、处置单位的法律条文和技术规范指导、督促企业完善相关硬件

设施，规范实际操作，确保各项工作到位。在全面调查、核实的基础上，我科汇总、整理各家企业基本情况，及时上报了省厅污控处。

五、有效处置水污染问题

1、章江大余南康交界断面水质超标（元月□□xx年元月9日□xx市环境监测站在例行监测中发现，章江大余至南康交界断面水质污染严重，汞、砷、氨氮分别超标22.8倍、0.14倍、3.27倍。接市监测站报告后，我局立即启动应急预案，成立了领导小组，迅速派出监察、监测人员赶赴现场，开展污染排查和采样监测。在对事件进行处置的同时，我局及时向市委、市政府有关领导进行了电话汇报，并每天两次（一早一晚）召开应急调度会，精心部署污染源头排查、水量调度、水质监测等工作。经过多方努力，截至到1月22日，章江流域（大余—南康—中心城区）已全线达标，圆满完成应急处置工作。

根据各断面监测结果分析和监察人员现场调查确认□xx县海浴贵金属有限公司外排废水超标54倍，是导致这次污染问题的源头。据此，我局根据《水污染防治法》等环保法律法规，按最高罚款额度对xx县海浴贵金属有限公司实施行政处罚，并由xx县政府责令该公司停产整治。

2、章江大余段水质超标（3月□□xx年3月3日市环境监测站对xx市国、省控断面xx县（市）界断面地表水例行采用监测时发现□xx县城郊断面镉超标22倍。3月4日市监测站进行了核查监测，核查监测结果□xx县城上游300米镉超标12.4倍，大余城郊断面镉超标2.8倍。

经现场排查和监测分析，3月5日，环保监察人员认定污染源是xx县锦荣有色金属有限公司，该企业排污口距离章江约1.5公里左右，生产废水通过沟渠排入章江。环保部门立即要求

该企业不得新进原料、不得进行生产，处理池内现存废水不得外排，我局根据《水污染防治法》等法律法规，按最高罚款额度实施行政处罚，并由xx县政府责令该公司停产整治。

一、以保障饮用水安全为主线，启动了主要河流两岸1.5公里范围内污染企业调查工作。

为进一步掌握我市主要河流两岸1.5公里范围内污染企业排污状况及全市饮用水源地水质状况，消除环境安全隐患，保障饮用水源安全，我局决定开展对主要河流两岸1.5公里范围内污染企业及饮用水源地水质状况进行全面调查。为顺利开展调查工作，我科制定了《全市主要河流两岸1.5公里范围内污染企业及饮用水源地水质调查工作方案》，并于三月初下发至各县（市）环保局及章贡分局、黄金分局。目前，各地正按照工作方案紧张有序地开展调查摸底工作，并及时和我科沟通信息，加强互动。

我科开展此项调查的目的在于全面掌握主要河流两岸1.5公里范围内沿岸企业污染状况和饮用水源地水质状况，督促企业提高污染治理能力，改善水环境质量，消除环境安全隐患，保障饮用水源安全。各地三月份必须完成调查摸底，我局将于四月初开始组织专家组、联合调查组及交叉检查组深入现场第一线进行核查，然后在此基础上研究处理措施，并督察各地的落实情况。

二、深入开展现场检查，大力整治违法排污企业。

根据市环境监测站一季度地表水监测结果，在有关县（区）环保局的配合下，我科对赣江两岸针对性地开展了现场检查，并对xx市生活垃圾卫生填埋场、赣州有色金属冶炼有限公司、赣州华兴钨制品有限公司、大余海裕贵金属有限公司、xx县锦荣有色金属有限公司、江西九二盐矿等企业违法排污行为，视情分别下达了责令整改和限期治理。切实解决影响经济社会发展特别是严重危害人民健康的突出环境问题，保障人民

群众的环境权益。

三、着手开展xx年“城考”工作。

3月初，按照城市环境综合整治定量考核的要求，我科对各有关部门填报的城考指标数据和工作开始了汇总和数据录入。结合今年上级部门对“城考”工作的新要求，我科创新工作思路，做到了与时俱进，给xx年“城考”工作开了好头，为确保此项工作的圆满完成奠定了基础。

四、全面检查危废经营企业治污设施运行情况。

三月中旬，在省环保厅的统一部署下，我科对全市6家持证危废经营企业的危废处置状况、污染防治设施运行情况进行了全面排查。在检查中，我科工作人员严格按照危废经营、处置单位的法律条文和技术规范指导、督促企业完善相关硬件设施，规范实际操作，确保各项工作到位。在全面调查、核实的基础上，我科汇总、整理各家企业基本情况，及时上报了省厅污控处。

五、有效处置水污染问题

1、章江大余南康交界断面水质超标（元月□□xx年元月9日□xx市环境监测站在例行监测中发现，章江大余至南康交界断面水质污染严重，汞、砷、氨氮分别超标22.8倍、0.14倍、3.27倍。接市监测站报告后，我局立即启动应急预案，成立了领导小组，迅速派出监察、监测人员赶赴现场，开展污染排查和采样监测。在对事件进行处置的同时，我局及时向市委、市政府有关领导进行了电话汇报，并每天两次（一早一晚）召开应急调度会，精心部署污染源头排查、水量调度、水质监测等工作。经过多方努力，截至到1月22日，章江流域（大余—南康—中心城区）已全线达标，圆满完成应急处置工作。

根据各断面监测结果分析和监察人员现场调查确认□xx县海浴贵金属有限公司外排废水超标54倍，是导致这次污染问题的源头。据此，我局根据《水污染防治法》等环保法律法规，按最高罚款额度对xx县海浴贵金属有限公司实施行政处罚，并由xx县政府责令该公司停产整治。

2、章江大余段水质超标（3月□□xx年3月3日市环境监测站对xx市国、省控断面xx县（市）界断面地表水例行采用监测时发现□xx县城郊断面镉超标22倍。3月4日市监测站进行了核查监测，核查监测结果□xx县城上游300米镉超标12.4倍，大余城郊断面镉超标2.8倍。

经现场排查和监测分析，3月5日，环保监察人员认定污染源是xx县锦荣有色金属有限公司，该企业排污口距离章江约1.5公里左右，生产废水通过沟渠排入章江。环保部门立即要求该企业不得新进原料、不得进行生产，处理池内现存废水不得外排，我局根据《水污染防治法》等法律法规，按最高罚款额度实施行政处罚，并由xx县政府责令该公司停产整治。

创”各项与污控有关的工作。

1、继续加强对企业的监管，特别是主要河流沿岸1.5公里企业的监管。

2、继续开展主要河流县界过境断面地表水水质每季度监测，提升监管水平，加强市、县两级联动和沟通，保障饮用水源安全。

3、继续做好我市xx年“城考”工作。

4、根据工作需要，继续完成“两城同创”工作的各项任务。

5、继续加强机动车污染物排放监管工作，完善工作机制，同

时在全市全面推进此项工作。

6、做好领导和省厅交办的其他工作

出入境工作总结篇四

总结是事后对某一阶段的学习或工作情况加以回顾检查并分析评价的书面材料，它能够给人努力工作的动力，为此要我们写一份总结。总结怎么写才不会流于形式呢？下面是小编帮大家整理的一季度工作总结，仅供参考，希望能够帮助到大家。

1、从元月至今，车队共有车辆13部，驾驶员11名，办理车辆年检手续5部，车队累计出车1235次，车辆累计行程13多万公里。

2、学习关于做好春节期间安全生产的通知的文件精神。根据文件精神做好春节期间的车辆调度工作。

3、配合各单位、各部门做好车辆调度工作。安全准时地由各生产单位发通勤车及各科室、公司小车出车，是车队重要的生产任务，保障生产任务的完成，是车辆管理的核心任务。为保证生产任务的完成，车队通过科学安排，合理调度车辆运行，并努力发挥驾驶人员的生产积极性，从而全面保证了生产任务的圆满完成。

4、本季度组织驾驶员学习了《交通安全法》、校车事故案例分析、冬季防滑防冻交通安全培训。

5、做好车辆保养、年审年检和二保工作，建立车辆行驶里程记录及维修档案，详细填写各类报表。

6、每周召开驾驶班安全例会。例会要求：要求驾驶人员合理

安排好工作和休息做到疲劳不驾车；酒后不驾车；不开英雄车。平常对车辆勤检查、勤保养维护，发现问题及时解决，做到车辆不带病上路；驾驶人员不带情绪开车，确保行车安全。要求严肃公司的规章制度和纪律，对严重违反公司规章制度的驾驶人员给予开除处理，对技术不够熟练或行为不能达到公司要求的驾驶人员，及时予以辞退处理，从而不断提高司机队伍的素质。

出入境工作总结篇五

始终坚持严谨作风，永葆坚定地政治立场，认真学习党的路线、方针、政策日常生活中多看、多读、多写、多听、多问、多思、多练，使自我的政治思想进一步提升和强化。13月，我认真学习了十八大、全国人民代表大会和中国人民政治协商会议、自治区党委八届四次、自治区全国人民代表大会和中国人民政治协商会议工作报告和会议精神，结合自身工作实际和局要求，撰写心得体会10篇、读书笔记15篇，并以研读、思考等方式，扎实学习领会中央、自治区、地县和局里等会议和文件精神。

作为公务员管理工作人员，首先必须热爱本职、安心本职、精通本职，挤时间学习《公务员法》及配套法规进行研习、钻研，真正做到了干一行，爱一行，热一行，精一行其次经过上网查阅、文件学习、同事交流沟通□qq咨询等方式不断学习和积累了丰富的工作经验，具备了公务员管理人员的基本业务本事。再次是经过学习的理论知识加上实践的工作苦干、实干，顺利完成了xx人新录用公务员的初任培训方案□20xx年度干部考核汇总和上报□xx人公务员遴选资格审查、报名、上报工作，拜城县干部考核暂行办法的二稿和三稿，完成了拜城县聘用、安置人员管理办法的起草等工作再次是进取完成入户走访、景观河植树活动、健身操和太极拳最终是按照局领导的安排进取完成卫生、夜间值班及临时交办的各项工作。经过以上工作的锤炼，有力的积累了工作经验，提升了业务

本事，强化了办事本事和综合分析本事。

严格遵守局各项规章制度、职业道德，尊重领导，团结同事，按时上下班，积极参加局里组织的各项活动。

- 1、不善于思考和辩证的研究、解决问题
- 2、领导交办的事情虽能按时完成可是不够高效
- 3、干工作不够利索
- 4、业务知识需进一步强化和提高。

在今后的工作中，进取改善不足并按照“仅有努力才能改变，只要努力就能改变”的工作理念，以“爱干是德、善干是能、多干是勤、干好是绩、清干是廉”的标准，兢兢业业，脚踏实地，尽职尽责地做好本职工作，不辜负领导和同事们对我的期望。

今年是精益管理年、效益满意年、科技创新年，我们将继续加强各项费用的控制，行使财务监督职能，审核控制好各项开支，在财务核算工作中尽心尽职，认真处理审核每一笔业务。

我明白合理高效的财务分析思路与方法，是企业管理和决策水平提高的重要途径，并将使我们的工作事半功倍，在企业成本分析上向沈科学习、向车间的教师傅学习、向书本学习，为企业的生产经营销售，做好保本点与规模效益、销售定价分析等等，量化分析具体的财务数据，并结合企业总体战略，为企业决策和管理供给有力的财务信息支持。

发展至今，生产资金的筹集，一向是个头痛的问题，大家都明白资金就跟人体的血液一样重要，我们公司的主要特点是物资采购量大、生产批量大、销售批量大，筹集资金是财务

的一个主要职能，良好的银企关系，是企业融资的一根纽带，目前我们只能在应收款管理与库存管理上进行控制，压缩库存，合理生产，控制资金的流向，使库存原辅材料在保证生产的同时控制到最底线，在资金尤为紧张的情景下，财务部将从采购材料与产成品这一块有效地跟踪好资金的运作。

今年公司对各部门都签订了职责合同，我财务部将继续严谨细致而认真地按照职责合同严格审核结算工资，并组织资金确保工资的发放。

以上工作是我财务部第一季度的主要工作，还有与集团搞好过渡衔接、废品的管理、规范财务核算程序等一系列工作都是我财务的一些本职工作，“查找不足赶先进，立足根本争先进”，这不是句空话，号角之声响起我们就要付诸与行动，利用团队精神集思广益，财务条线所有人员重点思考如何在管理上创新，如何在实施成本控制上做文章总之，今后的工作中，还是年初职责领导会议上的那句话：我将不断地总结与反省，不断地鞭策自我并充实能量，提高自身素质与业务水平，以适应时代和企业的发展，与各位共同提高，与公司共同成长。

出入境工作总结篇六

今年，我们动监局年初制定的工作要点是实现一个跨越、三个确保，即推进健康养殖模式，提升畜牧产业档次，努力实现畜牧产业整体水平新跨越，确保全市无重大疫情发生，确保无畜产品安全事件发生，确保无重大行风事件发生。

根据全年的工作要点，今春我们重点抓了以下几项工作：

一是各项生产指标稳定增长。第一季度牛饲养量78万头，出栏22万头，分别比上年同期增长2.9%和1.6%；生猪饲养量206.8万头，出栏80.8万头，分别比上年同期增长5%和8.2%；羊饲养量46万只，出栏11.3万只，分别比上年同期增长2.2%

和1%；家禽饲养量4056万只，出栏2379万只，分别比上年同期增长4.8%和4%；其中肉鸡出栏1283万只，比上年同期增长4.5%；肉、蛋、奶产量14.4万吨、1.8万吨和2.2万吨，分别比上年同期增长4.5%、6.4%和5.4%。

二是各种畜产品价格稳中有升，农户养殖效益显著增加。猪毛斤8.5元/公斤，牛毛斤8.8元/公斤，羊毛斤11元/公斤，肉鸡毛斤7.5元/公斤，均比上年有大幅增加。因此，农户发展畜牧产业的积极性空前高涨。

三是村外畜牧小区建设有新发展，今年一季度统计，全市现有牧业小区畜禽入栏率达到80%以上，基本上解决了畜牧小区空栏现象。在原有小区的基础上，我们又确定了今年建设目标，全市计划新建村外畜牧小区70个。而且要按省级村外标准化畜牧小区的要求建设，实现高标准、高质量。

四是根据全市第二届“兴牧杯”总结表彰大会的精神，重新起草了关于促进畜牧业持续、健康发展的意见，提出了今后畜牧业发展的指导思想和总体目标以及具体措施等。

五是畜牧龙头企业生产态势良好。肉鸡产业基本上排除了禽流感的影响。全市15家肉鸡加工企业到目前已屠宰肉鸡近1500万只。大成对华银实行收购以后，肉鸡屠宰能力达到年屠宰4000万只的水平。赢德、盛德等肉鸡加工企业，也分别扩大了生产规模。到年底全市肉鸡加工能力预计将达到8000万只的水平。生猪龙头企业仅雨润、国美、安家等几家大企业一季度就屠宰生猪40多万头。肉牛屠宰5万多头，其中清河宏福肥牛产品作为特供肉受到省有关部门的一致好评。

一是认真贯彻落实国务院春季重大动物疫病防控视频会议精神和省疫控中心关于对防治口蹄疫工作的部署，坚持“政府保密度、业务部门保质量”的防疫原则，经过各级动物防疫部门及广大兽医人员的共同努力，口蹄疫春季集中免疫工作已经结束，全市无口蹄疫疫情发生。

口蹄疫春防工作是从2007年3月1日开始。共调入口蹄疫猪浓缩苗300万毫升，牛羊o—i联苗180万毫升。共免疫猪、牛、羊134.58万头（只），其中猪91.72万头、牛30.24万头、羊12.62万只，使在栏应免疫动物100%进行免疫，以头（只）为单位发放免疫证，并进行免疫登记，佩带免疫标识，免疫动物100%挂标，免疫证发放齐全，免疫档案填写规范。

二是认真贯彻落实国务院春季重大动物疫病防控视频会议精神和省疫控中心关于对防治禽流感工作的部署，坚持“加强领导、密切配合、依靠科学、依法防治、群防群控、果断处置”的二十四字防疫方针，经过各级动物防疫部门及广大兽医人员的共同努力，禽流感春季集中免疫工作已经结束，全市无禽流感疫情发生。

禽流感春防工作是从2007年3月1日开始。各县（市）区政府高度重视，都以政府名义召开了防控禽流感工作会议，周密部署、限定时间、保质保量完成任务。各业务部门为搞好禽流感免疫工作，多次举办培训班和防疫知识讲座。这次免疫共调入禽流感h5n1灭活苗1400万毫升，新城疫—禽流感联苗428万羽份，h5—h9二联灭活苗150万毫升，共免疫禽1887.61万只，其中鸡1748.77万只，鸭72.69万只，鹅66.15万只，应免禽免疫率达到100%，以户为单位发放了免疫证，进行免疫登记。

春季口蹄疫、禽流感集中免疫工作已经结束，但今后的防疫工作仍然很重，我们在集中免疫的基础上，还特别注意抓好每月补免工作，确保所有畜、禽常年处于有效的免疫保护状态。保证我市全年无疫情发生。

一是为认真贯彻全国农资打假专项治理电视电话会议精神，全面落实省新产品安全工作会议要求，根据省局《关于印发2007年辽宁省兽药饲料市场专项整治工作方案的通知》精神，我局印发了《铁岭市2007年兽药及畜产品安全监督管理实施方案》，开展了以源头治理、大案要案查处和基层监管

能力建设为重点的兽药饲料及无公害畜产品安全专项治理行动，推进了兽药经营企业信用体系建设，完善了打假和监管的长效机制，促进了兽药、饲料及无公害畜产品经营秩序进一步好转。

二是根据省局《关于换发饲料生产企业审查合格证的通知》精神，召开了全市畜产品安全暨饲料监督管理工作会议，对企业换证工作做了全面的部署和动员，全市138个生产企业的换证工作已正式启动；各县（市）区根据《铁岭市2007年兽药饲料及畜产品安全监督管理实施方案》精神，以饲料标签专项检查为突破口，深挖假冒生产企业和假劣产品，饲料企业得到了进一步规范。

三是按时间和进度安排，开始组织实施省局下达的《20xx年度兽药、饲料及动物源食品药物残留安全监测计划》，配合省所完成兽药及动物源食品的监督抽样任务。

一是积极争取省局支持，扶持区域所建设。目前省局对区域所投放的设备已基本到位，配备的车辆等也会在近期到位，区域所人员和设备配置完全可以适应开展工作的需要。

二是根据省局要求，对全市各县、区区域所建设、村级防疫员工资落实情况进行了督促检查，巩固了改革成果。

第二季度工作要点：

一是根据第二届“兴牧杯”竞赛总结表彰会精神，制定好全市畜牧产业发展规划，加强龙头企业建设，强化畜禽基地建设。

二是加快全市村外畜牧小区建设步伐，争取到六月末完成村外畜牧小区建设35个，实现时间过半，任务完成过半。

三是抓好畜牧新技术推广，积极开展畜禽新品种引进，人工

种草，良种改良等工作。

四是抓好信息服务工作，为养殖户和生产企业服好务。

五是抓好畜禽防疫的补免工作和疫病监测工作，保证畜禽常年处于免疫保护状态，保证全年无疫情发生。

六是加强疫病督察力度，提高应急防空能力。

七是进一步加强兽药、饲料的监管工作，全面完成省局下达的工作任务。

八是强化兽医体制改革工作，保证新体制运行顺畅。

我们会在现有工作的基础上，继续努力工作，为全年工作打下良好的基础，保证全年工作的胜利完成。

出入境工作总结篇七

1、销售目标110万元，实际回款107万元，负计划目标2万元。销售库存合计约47万元，实际销售61万元。与去年同期增长35%左右。

今年我们销售部门根据年初制定的总体目标以及在年中分阶段制定的时段性目标，根据既定的销售策略和任务，按照常年的习惯，进行人员细分，并根据市场供求关系，组织我部门工作人员，以销售业绩为衡量标准，进行针对市场的销售任务。期间，我部门工作人员也制定了自我的目标计划和销售计划，充分发挥自主性、创新性，顺利完成各自预定的销售任务，并及时总结经验的可取之处和不足，加以改善。

1. 质量问题偏多。

玻瓶的破损偏高□xx及... 出现必须沉淀。

2. 竞争比较激烈，其他企业价格比较差异。

在市场经济的大环境下，各企业的竞争已经越来越白热化。在产品普遍相同或类似的情景下，价格的竞争，也成为了销售渠道上的一个大关口。在产品质量普遍存在的前提下，同行的其他企业的产品价格为了占有市场，异常是七宝酒二个经销商之间的打响的价格战，把市场同价产品压低很多，以致构成比较悬殊的价格比较。在品牌凸显性不强的局势下，这种悬殊的价格之差，同样造成了我司创利方面的压力。

3. 内部资金运作紧张，产品供应出现较长时间断货。

（三）根据市场的变化，及需求，公司领导调整了经销商策略，采用“分兵突进”的战述，按产品品项新招二名经销商，经销商之间构成必须竞争的格局。根据新余市场的情景，已完成部份产品的重新定价，将市场操作权取回公司手中，更利操作市场。计划将全品项进行价格调控，目标使公司有资源可用，尽力创造有效产值，扭转产品出库就生产亏损的局面。

对xxxx年2季度工作的计划

我部门2季度的工作，在公司统一部署下，以经济效益为中心，以公司利润最大化为目标，对外开拓市场，对内严格制定每一个相关步骤，以市场为导向，应对市场经济越来越激烈的竞争挑战，抢抓机遇，团结拼搏，齐心协力完成好2季度的销售工作计划任务。

总体销售目标60万

未来的工作在过去的经验上主要需要改善之处

1、质量的改善。

在销售工作开展之前，对产品的质量要有更严格的把关，并在销售宣传中，把质量的优势尽可能最大的凸现出来，争取商家对我公司产品更多的信任和更大的购买力。

2、价格方面。

由于产品价位调控的布署，能够在预算的价格尺度调动范围内，根据市场环境的形势和对市场竞争的科学合理性分析，推出系列消费者拉动促销活动，使产品的销售既在预计范围内盈利，又使消费商家对价格方面减少挑剔。让产品的品牌让更多商家熟知，使产品的质量在商家中构成一个良好的口碑。

3、资金回扰

针对无利不起早的“老板”心态，公司应尽快全面完成新的价格调控，使之有相对的盈余针对经销商也开展系列优惠活动（例如：在限定期定完成打款并销售30万奖面包车一辆等等）

4、多面的销售渠道，发展更多的销售平台

除了最原始的销售渠道之外，提高酒店销售水平，建立良好信用的酒店和团购销售平台。销售形势的好坏将直接影响公司经济效益的高低。多年来，产品销售部坚持巩固老客户、培育新客户、发展市场空间、挖掘潜在市场，未来，我们还需要更全面的利用我公司越来越壮大的品牌影响带动产品销售，建成了以本地为主体，辐射全省乃之全国的销售网络格局；同时，能够与各传媒媒介等构成良好的合作关系，如多参加或举办业内或相关行业的系列活动，多方面的进行宣传销售，让本品牌的产品有更广大的拓展平台。

5、随时关注业内动态，掌握更多的市场信息

随着行业之间日趋严酷的市场竞争局面，信息在市场营销过

程中所起的作用越来越重要，信息就是效益。销售部在今后的工作中更应密切关注市场动态，把握商机，认真做好市场调研和信息的收集、分析、整理工作。使得销售部经过市场调查、业务洽谈、报刊杂志、行业协会以及计算机网络等方式与途径建立起更加稳定可靠的信息渠道，密切关注行业发展趋势；建立客户档案、厂家档案，努力作好基础信息的收集。

6、提高销售部人员自身的工作素质

(1) 加强与客户的沟通联系，多想办法，建立起良好的合作关系；

(4) 做好售前、售中、售后服务。

总结：

过去一季，我们走过了展望计划、艰辛起步到共创成功的历程，我们也体会到了这一过程带来的欢乐。今日，新的一季，我们站在一个新的起点，应对未来更严峻的挑战和更期待的机遇。依靠我们公司领导的信任和指导，依靠优秀产品，先进的营销理念，良好的服务意识，团结的协作氛围，优秀的员工队伍，我们整装待发。也许，未来的路也是充满曲折的，甚至比过去所要承受的压力更大，但我们坚信，这条路注定是充满机遇、充满挑战、充满期望的。

我们深信，在公司的正确领导下，只要我们销售部门全体干部、员工坚定信念，奋发，团结协作，以小目标实现大目标，以大目标实现长远目标，一步一个脚印，必须能出色完成任务，让20xx年成为名副其实的创利年！

出入境工作总结篇八

按照公司的工作计划，认真的做好管理工作，将公司今年的

方向的调整和一些新的经营策略准确并且及时地传达给每一位员工，做好一个沟通的桥梁。

在每月的伊始，做好员工的动员，激起每一个人的斗志，充分发挥自我的表达本事，调动起员工的性。了解每一位员工的特点和长处，安排在适宜的岗位，团结起来，共同创造本店的辉煌。

在日常工作中以身作则，做好表率，身体力行的向员工表示在店里应当有的行为。同时做好培训工作，向员工灌输企业的文化，以xx公司为荣，在做事情的时候，要研究周到，从整体上出发。

经过不一样的渠道去了解市场上的动态，同行的信息，以及顾客在购物时的心理和对每一件服装的喜爱程度。孙子兵法云：“知己知彼，百战百胜。”这是具有相通性的，仅有了了解对手，了解顾客，才能让我们的服装销售更加的具有针对性，避免错失机会，带来损失。

带领员工给顾客创造一个舒心的购物氛围，发挥每一位员工的主观能动性，使我们的销售业绩得到提高。首先就是使得店里的卫生环境得到顾客的认可，干净整洁；其次就是主动的询问客户，尽可能的满足他们的要求，使顾客从进店到离开都能坚持愉悦的心境。

应对工作上的事情，经历的越多就觉得自我越无知，需要经过不间断的学习来超越自我，提升自我。所以在第一季度中，我从未停止过学习。

市场在不断地变化，顾客的需求也更加的要求细节，在接下来的日子里，更多的挑战在等着我。经过第一季度的总结，也看清了我在之后的工作中还有那些地方需要加强，那些地方继续坚持，为xx服装店创造出更加突出的业绩而努力。