

房产年会销售发言 销售年会发言稿(实用5篇)

计划是提高工作与学习效率的一个前提。做好一个完整的工作计划,才能使工作与学习更加有效的快速的完成。计划可以帮助我们明确目标,分析现状,确定行动步骤,并制定相应的时间表和资源配置。下面是我给大家整理的计划范文,欢迎大家阅读分享借鉴,希望对大家能够有所帮助。

企业年度工作计划篇一

为了做好20xx年度保安服务工作,增强自身竞争能力,推动我公司保安服务业务较稳、较快向前发展,特拟定本计划。

公司的发展其实遇到了瓶颈期,在不断的发展中,我们公司的业务扩大已经到了一个临界点,要想提高,必须在新年的20xx年里,制定公司20xx年工作计划安排,我们公司需要更大的发展,更努力的工作才会取得更长远的进步,这样的形势下,公司才会走的更远,走的更长!

(一)《保安服务管理条例》自20xx年1月1日颁布实施以来,各上级部门对保安服务公司的管理日渐深入,对保安员的劳动保障、着装、培训及持证等方面的监管力量增强。为协调好和上级主管部门之间的关系,我们必须在劳动保障、着装、培训及持证等方面下足功夫。

(二)自20xx年起,云南省涌现出多家保安服务公司,市场竞争日趋强烈,要想在现在的市场环境下,独树一帜,显现公司优点,必须采取有效的措施,扩大公司市场,才能在现在的市场环境下占有一席之地。

(三)怎样应对保安市场出现的“用工荒”现象。

（四）按《保安服务管理条例》完善好各项规章制度，确保“展宏保安”队伍里无一名犯罪嫌疑人，无一名刑满释放或3次以上行政拘留的人员，无一名保安从业资格证被吊销未重新取得资格证的人员；无一例殴打、拘留他人，阻碍执行公务的情况发生；在劳动保障方面，与通过试用期的保安员签订《劳动合同》并购买相关社会保险，确保全年无一例劳动保障投诉及仲裁案件的发生。在保安员的着装上，严格按照上级主管部门的要求统一着装。由专人负责培训中心，保安人员入职后采取岗前培训及岗间轮训的方式，培训保安人员，对培训合格的保安员在15日内办理上岗证。

（五）春节是每年保安市场需求量相对较大的季节，紧紧抓住这一时机，是实现11年“开门红”的关键。要多条渠道在时下严峻的市场竞争条件下，我们只有采取“巩固老客户”，发展“新客户的”方式。

企业年度工作计划篇二

大家下午好！

新年伊始，我们____人济济一堂，在古都____隆重召开____公司____年度计划工作会议，我的心情感到无比的激动。

在为时三天的大会中，我们听取了总裁题为《以人为本，转变观念，加强管理，快速推进，努力实现____全面协调持续发展》的工作报告，并就报告内容，结合各单位和各系统的实际情况，对如何实现各单位和各系统____年工作目标展开了深入地讨论。在已经过去的____年，我们总办为提高企业的管理水平做出了一定的贡献，取得了一定的成绩。这是在总裁的正确领导和鞭策鼓励下取得的，是各分公司和总公司各部门大力支持的结果，也是总办全体员工精诚团结、拼搏奋进的结果。成绩只代表过去。新一轮的目标、新一轮的考验又交付在我们的肩上。

____年，总办将根据总裁工作报告中的具体要求，

三是加大目标管理责任考核的力度，鼓舞士气，激励斗志，弘扬团队精神；

五是在抓实基础管理和日常工作的同时，要重视企业信息化建设，利用互联网络拓宽沟通渠道；及时获取公司领导决策所需的信息；努力提高各级管理人员的电脑知识。

总办将会牢记“服务、指导、监督、协调”的工作宗旨，紧紧围绕总公司的工作重点，充分发挥总办的桥梁作用，团结协作，创新奋进，真抓实干，将各项工作做细、做实，真正使各项工作落到实处，确保____年各项工作目标顺利实现，为公司的可持续发展再作新的贡献。

谢谢大家。