

落实重大事项报告制度情况(精选5篇)

计划在我们的生活中扮演着重要的角色，无论是个人生活还是工作领域。计划为我们提供了一个清晰的方向，帮助我们更好地组织和管理时间、资源和任务。以下是小编为大家收集的计划范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

美团工作总结和计划 美团组长工作计划篇一

48. 坚持和加强党对“三农”工作的全面领导，强化五级书记抓乡村振兴的工作机制，以更大力度推动乡村振兴。

牵头单位：组织部；责任单位：社会事务服务中心、各乡镇（街道）

49. 持续加大就业和产业扶持力度，健全防止返贫动态监测和帮扶机制，加强农村低收入人口常态化帮扶，合理把握节奏、力度和时限，逐步实现由集中资源支持脱贫攻坚向全面推进乡村振兴平稳过渡。

牵头单位：社会事务服务中心；责任单位：组织部、各乡镇（街道）

50. 用好“鲁担惠农贷”政策，撬动更多金融活水流向“三农”，做大做强新型农业经营主体。

牵头单位：计划财务部；责任单位：社会事务服务中心、各乡镇（街道）

51. 高标准规划实施泰山板栗现代农旅产业园，扩大提优四大名药产业规模，打造农业全产业链。依托“山好、水好、空气好”优势资源，强化“乡村+康养”“运动+康养”“健康+康养”等新兴业态培育，实现一二三产业融合发展。

牵头单位：社会事务服务中心；责任单位：文旅经济发展部、各乡镇（街道）

52. 稳步推进美丽宜居乡村建设，按时完成省、市、县级美丽乡村建设；巩固农村人居环境整治三年行动成果，实施新一轮农村人居环境整治行动，深化农村“七改”工程，推动农村改厕规范升级。

牵头单位：社会事务服务中心；责任单位：规划建设管理部、规划服务中心、综合行政执法局、各乡镇（街道）

53. 开展农村集体“三资”管理、农村集体经济合同、农村乱占耕地建房专项整治工作，推进76个村居集体产权制度改革，完成新版股权证发放。

牵头单位：社会事务服务中心；责任单位：组织部、自然资源和规划分局、各乡镇（街道）

54. 全面完成农村房地一体确权登记，切实加强耕地保护，严守耕地红线。

牵头单位：自然资源和规划分局；责任单位：各乡镇（街道）

55. 推行农产品合格证制度，完成200个农产品质量安全抽检，开展“三品一标”培育、认证，完成2个省市级合作社培育。

牵头单位：社会事务服务中心；责任单位：各乡镇（街道）

56. 始终把群众利益摆在突出位置，统筹解决好回迁安置、村道硬化、农民工工资等突出问题，稳步推进四好农村路、卫生院建设等工作。持续加大金融帮扶、教育医疗、住房饮水、低保供养、残疾补贴等民生投入，贯彻落实好退役军人相关政策，不断提升人民群众的获得感、幸福感、安全感。

牵头单位：社会事务服务中心；责任单位：组织部、计划财务部、规划建设管理部、规划服务中心、各乡镇（街道）

三、转变作风、提升效能，不断激发干事创业新活力

美团工作总结和计划 美团组长工作计划篇二

_年,公司财务科在__供电公司财务部、__公司的正确领导和全体财务人员的共同努力下,认真贯彻执行公司财务预算,紧紧围绕公司“四型一流”发展规划,以加强财务核算、提高会计素质为主要工作内容,以精细化核算、数量化考核为工作方法,以利润最大化为目标,以资产经营责任为主线,全面推行制度化、标准化、程序化、信息化的财务管理模式。

加强成本核算,实行全员、全过程的财务管理策略,为完成_年各项经营工作目标作出了应有的贡献。

在新的一年里,财务科将一如既往的紧紧围绕公司的总体经营思路,从严管理,积极为公司领导经营决策当好参谋,具体有以下工作安排和计划。

一、顾全大局,服从领导,坚定目标不动摇。

年初财务预算,是通过公司职代会集体意见表决制订的,它反映了公司新的一年总体经营目标和任务。

财务科全体人员要端正态度,积极发挥主观能动性,时刻坚持以公司大局为重,不折不扣的完成公司安排的各项工作任务。

2、积极争取政策。积极利用行业政策,动脑筋、想办法、争取银行等相关部门优惠政策,为公司谋取最大经济利益。

3、深入研究税收政策,合理避税增效益。在新的一年里,全体财务人员应加强税收政策法规的研究和学习,加强与税务部门各

项工作的联系和协调,通过合理避税为公司增加效益。

电费回收成绩显著,给企业现金流量带来积极有利影响,同时也给财务流动资金管理提出了更高要求。

06年,我们应适应新形势,进一步加强流动资金分析和管理工作,为公司谋求最大利益。

5、搞好固定资产管理。凡是资产都应该为企业带来效益。06年,我们应加强闲置资产、报废资产处置工作,努力提高资产利润率。

二、加强管理,挖潜增效,为生产经营目标的实现和效益的增长服务。

管理是生产力,是企业正常运行的保证,管理是提高企业核心竞争力的关键环节,建立创新的机制,必须靠管理来保证,管理对企业来说是永恒的。

合理安排,压缩不必要的或不急需的开支,做到全年生产、开支有预算,有计划,使企业资金得到有效合理的发挥效益。

同时对于机关科室和本站所的费用,实行科学预算,包干使用,并纳入年底对各单位的考核,有效控制各项费用的不合理开支。

1、业务招待费管理。20__年我们对业务招待费的管理办法依然采取行政负责、工会参与、纪委监督、包干使用、超支不补、节约归公的原则管好用好业务招待费。

严格执行“就餐代金券制”。

2、差旅费管理。严格规范差旅费报销程序和职工借款的还款时限,坚持按照公司《关于加强差旅费和职工借款管理的通知》制度执行。

做到坚持原则，一事同人，杜绝虚报冒领，借款长期不还，占有公司资金挪作它用的现象发生。

3、电话费管理。严格预算控制，电话费预算按科室为单位包干到位，努力降低话费开支。

4、办公费管理。办公费管理要按照年初各科室列出计划，经领导审批后，公司统一采购、保管，各单位按计划领用的原则执行。

5、车辆费用管理。严格执行公司制订的相关车辆费用管理办法，从严从细加强管理。车辆维修必须先有计划，经分管领导审核批准后进行维修；车辆用油由财务科负责采购、结算，车辆服务中心负责保管、登记、领用，杜绝乱购、无计划领用。

三、明确责任，从严要求，积极抓好会计从业人员职业道德素质培训，提高服务水平。

美团工作总结和计划 美团组长工作计划篇三

31. 实行全员招商，业务部门要在做好产业布局规划的基础上，围绕招什么商、如何招商、在哪落地、有哪些优惠政策等内容，制作招商手册、招商视频，努力构建“班子成员领衔招商、职工群众全员招商，以山引商、以企营商、以村落商、以商招商”的大招商格局。各部门单位要动脑筋、想办法，找准自身优势，明确招商重点，持续加大双招双引力度。

牵头单位：文旅经济发展部；责任单位：泰山旅游集团，各部门各单位、各乡镇（街道）

32. 旅游集团要在开拓财源、挖潜增收、对外扩展上发挥主力军作用，依托景区资源优势，强化资金筹集、项目管理、基础设施建设、开发经营等职能，围绕吃住行游购娱，实施全要素全产业链经营，推进资源变资产、资产变效益。

牵头单位：泰山旅游集团

33. 尽快出台招商、营商、亲商、惠商的制度办法，为招引大项目、好项目提供支持、指引，优化产业结构，丰富盈利模式；强化奖惩考核，构建项目联动机制、包联机制、调度机制、考核机制，对完成年度任务、实现重大突破的及时兑现奖励，对完不成任务、排名靠后的逐一约谈问责。

牵头单位：文旅经济发展部；责任单位：计划财务部

34. 用好相对集中许可权试点重大机遇，加快推进行政审批服务大厅选址、建设，规范审批环节和流程，缩短项目落地时间。

35. 大力发展楼宇经济、总部经济，探索设立“二次创业”发展基金和数字经济、旅游小企业等扶持资金，构建以雏鹰企业、瞪羚企业、独角兽企业为重点的企业梯度培育体系，助推新经济发展和新动能培育。

36. 把对上争取资金提上重要日程，准确把握上级相关文件精神，密切关注国家宏观经济运行形势和政策动向，围绕乡村振兴、文物、林业、防火、文旅等行业领域，紧盯中央预算内资金和省、市级支持资金投向，找准突破点和结合点，及早谋划储备项目，争取纳入国家及省市盘子，全力为景区发展营造良好环境。进一步健全督导考核体系，确保此项工作抓紧、抓实、抓出成效。

牵头单位：计划财务部；责任单位：各部门各单位、各乡镇（街道）

美团工作总结和计划 美团组长工作计划篇四

一：指导思想

根据我校的教育宗旨和发展规划的要求,完善学校艺术学科管理体制和运行机制,不断提高我校在艺术方面的教育水平.艺术教育是对学生进行审美教育、提高审美素养的最主要途径,它强调学生学习的实践性和体验性。让学生在舞蹈的实践中体验美育内涵、提高审美素养。培养学生对艺术活动的兴趣,充实学生的校园文化生活,全面提高学生的艺术修养。

二：主要工作：

1、积极配合学校教研工作,认真履行学校教务工作,完成教学计划,教学进度,及提前备课.2、通过开展各种教研活动,如集体备课、听课、说课、评课等活动,不断提高自己的教学质量。要求自己多在艺术“实”字上下功夫,在“研”字上动脑筋,做到在教研活动上积极参与并提出自己的意见和建议.3、积极组织学生参加艺术类活动,发掘每一个学生的艺术潜能,提高学生的艺术表现能力和艺术修养, [莲山 课件] 并给孩子们提供更多的展示自己艺术才华的空间。

三：具体工作计划安排

1：九月份

制定工作计划,提前两周备课;

基本功训练：站姿、地面部分的练习、腿的练习、身体协调练习、简单的成品舞。

2：十月份

履行教学进度,加强学生的基本功训练、接触一些现代舞的基本技巧。

3：十一月份

注意观察学生的进步，根据学生自身来进行辅导和加强进度。

4：十二月份

开展校园元旦庆祝活动，学期教学教研总结, 交流。

美团工作总结和计划 美团组长工作计划篇五

宋志华男 48岁 1959年2月4日生于贵州省贵阳市现任美国国际金融联合投资集团总裁.*经济发展研究院院长. 经济学专家. 教授. 首席研究员.*管理科学研究院人文科学研究所. 组织行为经济学专家. 教授. 首席研究员. 建筑联盟经济总顾问. 北京中科欧亚管理科学研究院经济学教授.*招商引资经济顾问. 广州市民间投资协会金融专家. 副理事长，组织策划与施工的工程项目近30多项。

副总经理×××，男，32岁，硕士，注册会计师。

市场部经理×××，融资自然人，拥有成功融资经历与经验。

组建××江苏省宜兴市官林镇工业集中区综合开发建筑项目的融资计划书

一、项目背景

在新世纪之初，如何更好地建设、发展和应用以立体综合地产开发项目优化体系，使之在社会生活，特别是在经济领域内发挥更有效的作用，是摆在我们面前的历史重任。

虽然如此，我国建筑行业事业的发展与国内房地产产业其他领域的发展相比以及与国外同行业的发展相比，无论在规模、人数、还是在工程管理与服务质量以及设盘与放盘程序优化管理工具，以及地产经营资本手段应用等各方面的差距仍然很大。追其根源，除了总体投入不足，购房费用过高等客观

因素外，关键还在于业界没有能够实现与(以买方和卖方为代表的)经济活动主体的广泛、深入、有效的相互渗透和全面融合。

尽管众多开发商，服务商和发展商都在极力宣传，推广和探索，以及楼营销及结算价格为主题的体系，但是综观我国当前的房地产市场和区域房地产开发商，几乎都是形式泛滥，收效甚微，对办厂商家和购房顾客无法起到吸引作用。原因何在?问题的关键在于对客观经济规律特别是价值规律在现实经济活动中的作用分析不够，认识不足、运用不力，缺乏有效的手段，没有找到正确的切入点和牵引点。

“立体综合地产开发项目优化体系”正是这样一种符合价值规律的、易于操作的、有效的手段。近两年来，发达国家的立体综合地产开发项目优化体系业务*地而起，发展迅猛。据不完全统计，目前包括一些知名立体综合地产开发项目优化体系概念，几乎涵盖了所有地产商项目品种类。

培育和提高参与者的社会声誉和商业信誉水准。

立体综合地产开发不仅是一种设盘与放盘形式，同时也是一种极佳的疗告多角化战略形式，它充分满足办厂商及其购房者对商品的宣传要求，从而拉动区域市场的竞争力和其他购销业务的同步发展。

二、指导思想

努力建设和完善以高新科技信息管理与趋势地产金融为基础的，适合*国情并具有*特色立体综合地产开发体系及其应用*台。认真探索和开拓以立体综合地产开发为先导的、适应买方市场形态的、以社会协作和代理制为基础的远程运作形式以及与之配套的售后服务系统。

积极和发展国际间的经济、科技、文化交流，创建以立体综

合地产开发体系为趋势金融地产的跨国通道及与之配套的快速反应机制，以满足国内外投资者日益增长的需求。

充分运用和发挥客观规律特别是价值规律的杠杆作用，以生动新颖、丰富多彩且简单易行的形式，汇集和调动购、产、销乃至金融、储运、邮政等各方面的积极性，以达到沟通供求、增大内需、市场增温的目的。

三、项目概况

1. 项目名称：开发江苏省宜兴市官林镇工业集中区综合开发。
2. 工程名称：江苏省宜兴市官林镇工业集中区综合开发建筑项目。
- 3.： 主办单位：*经济发展研究院
- 4.： 承办单位：美国国际金融联合投资集团
5. 投资总额：人民币10000万元。
6. 投资形式：现金、实物及各种服务功能(详见协议书)。
7. 投资比例：由各参加单位商定(详见协议书)。

四、主要任务

20xx年的主要任务如下：

10□12月，组织实施首届“苏南杯” 立体综合地产开发项目房地产[样房交易会(国际)；7月中旬以后，实施大面积广告制作，在电视及报刊上战略性发布。

联合各界同仁，积极研讨、发起组织并向国家申报成立“*新

苏南经济促进会”和“*新苏南经济发展基金”。

五、效益分析

社会效益：

增强全民金融意识；促进区域发展；刺激社会消费需求；扩大国产商品出口。

经济效益：

房子建安成本

总收入=拍卖佣金+广告收入+部分赞助资金

预计20xx年常规完成建筑施工总额不少于160000万元，合计总额约为160000万元元。总承包费按4%计算，可分配利润预计可达16000万元(160000万元×4%=16000万元)。预计20xx年常规内部直接完成建筑施工总额不少于160000万元，工程利润按16%计算，(160000万元×16%=22000万元)。

六、风险预测

本项目遵循“联合社会力量，满足社会需求”、“充分发挥高房地产政策支持与金融高端支持的引导作用，充分运用价值规律的杠杆作用”、“不等、不靠、可大、可小”和“少花钱、多办事，有什么条件打什么仗”的运营原则。因此，初始投资规模仅为100万元，且由多家分担，大部分投入又是投资人已经拥有的设备和功能，现金投入较少。