

# 个人工作总结及未来工作计划 hr个人年度工作计划(实用9篇)

时间过得真快，总在不经意间流逝，我们又将续写新的诗篇，展开新的旅程，该为自己下阶段的学习制定一个计划了。计划为我们提供了一个清晰的方向，帮助我们更好地组织和管理时间、资源和任务。下面是小编整理的个人今后的计划范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 个人工作总结及未来工作计划 hr个人年度工作计划 前台个人年度工作计划篇一

一年工作下来，能按时完成上级交代工作，虽然不很熟练，经过和领导、员工的交流，也逐渐适应。根据自己的实际情况，据此也有了20xx年的工作构想和计划。

### 一、日常工作，保质保量的按时完成

- 1、仪表、着装。加强规范自身的仪表、着装，尽量是职业装，重点是端庄大方。
- 2、电话接听和转接，收发传真、信件和报刊。做到迅速辨别来者者地目的，问清对方姓名，再给领导、同事传达简洁准确信息，做好记录，不遗漏、延误；及时将收到的邮件送到主人手中。
- 3、客户的接待。基本咨询和引见，端茶送水，保持良好的礼节礼貌并通报相关接见人员；及时打扫会客后的垃圾。
- 4、卫生。尽量提前二十分钟到公司打扫好前台办公区域；咨询接待室的卫生清洁及桌椅摆放，并保持整洁干净；制定合理、

科学的卫生轮值安排表，并督促同事们完成；定期抽空让各部门用业余时间大扫除。

## 二、办公用品

- 1、必须定期安排检查库存，以便能及时补充办公用品。
- 2、做好物品领用，购进的登记。
- 3、做好低值易耗品的分类整理工作。
- 4、管理维修打印机、传真机、复印机等办公器材。
- 5、做好办公室设备的维护和保养工作。

## 三、打印、复印文件和管理各种表格文件

- 1、文档要格式规范，打印复印要尽量节约成本。
- 2、做好了各类公文的登记、上报、下发等工作。
- 3、把原来没有具体整理的文件按类别整理好放入贴好标签的文件夹内。

## 四、员工考勤和外出登记

- 1、对于出差人员的出入时间事件地点的登记。
- 2、力所能及的主动承接外出人员的工作。
- 3、接受行政主管工作安排并协助人事文员的工作，完成各种临时的指派工作，让工作有条不紊的进行。

# 个人工作总结及未来工作计划 **hr**个人年度工作计划

## 前台个人年度工作计划篇二

转眼间进入新的一年20xx年，新的一年是一个充满挑战、机遇与压力开始的一年，也是我非常重要的一年。生活和工作压力驱使我要努力工作和认真学习。在此，我订立了本年度工作计划，以便使自己在新的`一年里有更大的进步和优异的成绩。

- 1、做好辖区市场分析，客源分析以及竞争对手分析；
- 2、开拓新市场，发展新客户，增加产品销售范围；
- 3、完成销售区域内推广活动的策划与执行；
- 4、配合总经理寻找并开拓新型业务模式，拟写招商方案；
- 5、深入了解并挖掘客户需求，开拓商业机会；
- 6、代表公司为客户讲解及推广公司产品及方案；
- 7、管理并维护好公关团队的发展，并完成一定的团队年度指标；
- 8、有计划地开展业务，掌握其方向性，实际完成相应的工作量，同时向总经理汇报。

- 1、年初拟定《年度推广计划》；
- 2、每月初拟定《月度推广计划》；

根据接待的每一位客户进行细分化，将现有客户分为a类客户□b类客户□c类客户等三大类，并对各级客户进行全面分析。做到不同客户，采取不同的服务。做到乘兴而来，满意而归。

（会依据相应情况制定表格，进行分析）

1、熟悉公司新的规章制度和业务开展工作。公司处于不断变革，订立了新的制度，特别在业务方面。作为公司一名部门经理，必须以身作则，在遵守公司规定的同时全力开展业务工作。

2、制定学习计划。学习，对于公关人员来说至关重要，因为它直接关系到一个公关人员的与时俱进的步伐和业务方面的生命力。适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。专业知识、管理能力、都是我要掌握的内容。知己知彼，方能百战不殆。

3、在客户的方面与客户加强信息交流，增进感情，对a类客户坚持每个星期联系一次□b类客户半个月联系一次□c类客户一个月联系一次。对于合作的客户经常保持联系。

客源的开发情况。做好公关工作。

以上，是我对20xx年的工作计划的整合，可能尚不成熟，希望领导指正。俗话说，火车跑得快还靠车头带，我希望得到公司领导的正确引导和帮助。展望20xx年，我会更加努力，认真负责的去对待每一次公关，每一个业务，争取更多的单，完善业务开展和公关工作。相信自己会完成新的任务，能迎接20xx年新的挑战。

## **个人工作总结及未来工作计划 hr个人年度工作计划 前台个人年度工作计划篇三**

在已过去的某年里，做为一名房产销售人员，我所在的销售部在公司领导的正确带领下和各部门的积极配合下提前完成了全年的销售任务，虽然去年房地产市场大落大起，但是我们的销售团队却经历了房地产市场从惨淡到火爆的过程。但

是危机与机遇同在，为了能够更好地开展接下来的工作，现制定20某年房地产销售个人工作计划。

在20某年的房产销售工作中，我将加强自己在专业技能上的训练，为实现今年的销售任务打下坚实的基础，多接受销售技能的培训，提高自身的专业素质。确保在20某年的销售工作中始终保持高昂的斗志、团结积极的工作热情。

在新的一年里中，我将仔细研究国内及本地房地产市场的变化，为销售策略决策提供依据。目前政府已经出台了调控房地产市场的一系列政策，对20某年的市场到底会造成多大的影响，政府是否还会继续出台调控政策等等，都是我必须关注和加以研究的工作。

今年我的工作重点是公寓，我将仔细分析可售产品的特性，挖掘产品卖点，结合对市场同类产品的研究，为不同的产品分别制定科学合理的销售计划和任务目标及详细的执行方案。

我将结合20某年的销售经验及对可售产品的了解，仔细分析找出有效的目标客户群。并将通过对工作中的数据进行统计分析，以总结归纳出完善高效的销售方法。

我将按计划认真执行销售方案，根据销售情况及市场变化及时调整销售计划，修正销售执行方案。定期对阶段性销售工作进行总结，对于突然变化的市场情况，做好预案，全力确保完成销售任务。

某年的可售产品中商铺的所占的比重较大，这就要求我要具更高的.专业知识做保障，我将在部门经理与同事的帮助下，进行相关的专业知识培训，使销售工作达到销售商铺的要求，上升到一个新的高度。

# 个人工作总结及未来工作计划 **hr**个人年度工作计划 前台个人年度工作计划篇四

承保是公司经营的源头，是风险管控、实现效益的重要基础，是保险公司生存的基础保障、因此，在年度里，公司将狠抓业管工作，提高风险管控能力。

1、对承保业务及时地进行审核，利用风险管理技术及定价体系来控制承保风险，决定承保费率，确保承保质量、对超越公司权限拟承保的业务进行初审并签署意见后上报审批，确保此类业务的严格承保。

2、加强信息技术部门的管理，完善各类险种业务的处理平台，通过建设、使用电子化承保业务处理系统，建立完善的承保基础数据库，并缮制相关报表和承保分析、同时做好市场调研，并定期编制中、长期业务计划。

3、建立健全重大标的业务和特殊风险业务的风险评估制度，确保风险的合理控制，同时根据业务的风险情况，执行有关分保或再保险管理规定，确保合理分散承保风险。

4、强化承保、核保规范，严格执行条款、费率体系，熟练掌握新核心业务系统的操作，对中支所属的承保、核保人员进行全面、系统的培训，以提高他们的综合业务技能和素质，为公司业务发展提供良好的保障。

随着保险市场竞争主体的不断增加，各家保险公司都加大了对市场业务竞争的力度，而保险公司所经营的不是有形产品，而是一种规避风险或风险投资的服务，因此，建设一个优质服务的客服平台显得极为重要，当服务已经成为核心内容纳入保险企业的价值观，成为核心竞争时，客服工作就成为一种具有独特理念的一种服务文化、经过年的努力，我司已在市场占有了一定的份额，同时也拥有了较大的客户群体，随着业务发展的不断深入，客服工作的重要性将尤其突出，因

此，中支在年里将严格规范客服工作，把一流的客服管理平台运用、落实到位。

1、建立健全语音服务系统，加大热线的宣传力度，以多种形式将热线推向社会，让众多的客户全面了解公司语音服务系统强大的支持功能，以提高自身的市场竞争力，实现客户满意最大化。

2、加强客服人员培训，提高客服人员综合技能素质，严格奉行“热情、周到、优质、高效”的服务宗旨，坚持“主动、迅速、准确、合理”的原则，严格按照和业务操作实务流程的规定作好接、报案、查勘定损、条款解释、理赔投诉等各项工作。

3、以中心支公司为中心，专、兼职并行，建立一个覆盖全区的查勘、定损网点，初期由中支设立专职查勘定损人员3名，同时搭配非专职人员共同查勘，以提高中支业务人员的整体素质，切实提高查勘、定损理赔质量，做到查勘准确，定损合理，理赔快捷。

4、在年6月之前完成营销服务部、营销服务部两个服务机构的下延工作，至此，全区的服务网点建设基本完善，为公司的客户提供高效、便捷的保险售后服务。

根据年中支保费收入xx万元为依据，其中各险种的占比为：机动车辆险85%，非车险10%，人意险5%、年度，中心支公司拟定业务发展规划计划为实现全年保费收入xx万元，各险种比例计划为机动车辆险75%，非车险15%，人意险10%，计划的实现将从以下几个方面去实施完成。

1、机动车辆险是我司业务的重中之重，因此，大力发展机动车辆险业务，充分发挥公司的车险优势，打好车险业务的攻坚战，还是我们工作的重点，年在车险业务上要巩固老的客户，争取新客户，侧重点在发展车队业务以及新车业务的承

保上，以实现车险业务更上一个新的台阶。

2、认真做好非车险的展业工作，选择拜访一些大、中型企业，对效益好，风险低的企业要重点公关，与企业建立良好的关系，力争财产、人员、车辆一揽子承保，同时也要做好非车险效益型险种的市场开发工作，在年里努力使非车险业务在发展上形成新的格局。

3、积极做好与银行的代理业务工作□xx年10月我司经过积极地努力已与中国银行、中国建设银行、中国工商银行、中国农业银行、福建兴业银行等签定了兼业代理合作协议，年要集中精力与各大银行加强业务上的沟通联系，让银行充分地了解中华保险的品牌及优势，争取加大银行在代理业务上对我司的支持与政策倾斜力度，力求在银行代理业务上的新突破，实现险种结构调整的战略目标，为公司实现效益最大化奠定良好的基础。

## 个人工作总结及未来工作计划 hr个人年度工作计划 前台个人年度工作计划篇五

时光如梭，不知不觉中来xx工作已有一年了。在我看来，这是短暂而又漫长的一年。短暂的是我还来不及掌握的工作技巧与专业知识，时光已经流逝；漫长的是要成为一名优秀的客服人员今后的路必定很漫长。经过一年来的工作和学习，对客服工作也由陌生变成了熟悉。

作为客服人员，我始终坚持“把简单的事做好就是不简单”。每当遇到繁杂琐事，总是积极、努力的去做；当同事遇到困难需要替班时，能毫无怨言地放弃休息时间，做好工作计划，坚决服从公司的安排，全身心的投入工作。

理论是行动的先导。作为xx基层客服人员，我深刻体会到理论学习不仅是任务，而且是一种责任，更是一种境界。一年



来我坚持勤奋学习，努力提高理论水平，强化思维能力，注重用理论联系实际，用实践来锻炼自己。

细节因其“小”，也常常使人感到繁琐，无暇顾及。对工作耐心度，更加注重细节，加强工作责任心和培养工作积极性；对工作耐心度，更加注重细节，加强工作责任心和培养工作积极性。

取长补短，提升自己各方面能力，跟上公司前进的步伐

很幸运可以加入xx客服部这个可爱而优秀的团队，电信的文化理念，客服部的工作氛围已不自觉地感染着我、推动着我；让我可以在工作中学习，在学习中成长；也确定了自己努力的方向。此时此刻，我的目标就是力争在新一年工作中挑战自我、超越自我，取得更大的进步！

## 个人工作总结及未来工作计划 hr个人年度工作计划 前台个人年度工作计划篇六

- 1、重点加强对新入院护士、聘用护士、低年资护士的考核，强化她们的学习意识，护理部工作计划上半年以强化基础护理知识为主，增加考核次数，直至达标。
- 2、加强专科技能的培训：各科制定出周期内专科理论与技能的培训与考核计划，每年组织考试、考核2—3次，理论考试要有试卷并由护士长组织进行闭卷考试，要求讲究实效，不流于形式，为培养专科护士打下扎实的基础。
- 3、基本技能考核：属于规范化培训对象的护士，在年内16项基本技能必须全部达标，考核要求在实际工作中抽考。其他层次的护士计划安排操作考试一次，理论考试二次。
- 4、强化相关知识的学习掌握，组织进行一次规章制度的实际考核，理论考试与临床应用相结合，检查遵章守规的执行情

况。

## (二)、加强人文知识的学习，提高护士的整体素养

1、组织学习医院服务礼仪文化，强化护士的现代护理文化意识，先在护士长层次内进行讨论，达成共识后在全院范围内开展提升素养活动，制定训练方案及具体的实施计划。

## (三)、更新专业理论知识，提高专科护理技术水平

二：加强护理管理，严谨护士长工作计划，提高护士长管理水平

(一)、年初举办一期院内护士长管理学习班，主要是更新管理理念、管理技巧及护理服务中人文精神的培养，当今社会人群对护理的服务需求，新的一年护理工作展望以及护士长感情沟通交流等。

(二)、加强护士长目标管理考核，月考评与年终考评相结合，科室护理质量与护士长考评挂钩等管理指标。

(三)、促进护士长间及科室间的学习交流，每季组织护理质量交叉大检查，并召开护士长工作经验交流会，借鉴提高护理管理水平。

## 三、加强护理质量过程控制，确保护理工作安全、有效

(一)、继续实行护理质量二级管理体系，尤其是需开发提高护士长发现问题，解决问题的能力，同时又要发挥科室质控小组的质管作用，明确各自的质控点，增强全员参与质量管理的意识，提高护理质量。

# 个人工作总结及未来工作计划 **hr**个人年度工作计划 前台个人年度工作计划篇七

## 一、自我分析

### （一）个人优势

有一定的教学经验，具有强烈的事业心和责任心，热爱教育事业，热爱学生，工作踏实认真，善于学习。为了每一位小学生都得到发展，在工作中坚持用自己的教育教学实践解读并践行新课程，特别注重根据学生的年龄特点，在各阶段实施不同的教育重点和创建不同的班级教育模式。在教学上虚心求教，不断地积累教学经验，不断地反思总结，几年来也撰写了多篇教学反思，教学案例和教学实录，留下了收获的印记！

### （二）个人存在问题

教育科研能力还有待提高，课堂教学的艺术也有待提高。

## 二、发展方向

- 1、具备一定的科学研究的素养。
- 2、具有良好的驾御课堂的教学能力。
- 3、个人语文学科专业素养得到进一步提高。
- 4、争当一名优秀的语文老师。
- 5、会工作更懂生活，具备快乐工作的能力。

## 三、发展目标

## （一）业务学习目标

### 1、养成良好的阅读习惯。

自觉学习教育理论，学习新的教育思想，并留有学习笔记，学习他人的教学方法和经验，不断用知识来充实自己，使自己的业务水平不断得到提高。能有自己的阅读心得或是教育随笔、论文等在市或市级以上教育期刊发表。

### 2、加强基本功训练。

“三字一话一课”的老师基本功要不断练习，让自己成为学生心中的榜样，让学生“亲其师、信其道。”由于我的毛笔字水平不高，今后的学习中，我也将重点训练三项基本功。

### 3、提高自己的科研能力。

在科研方面，争取有自己多参与课题项目，借助课题研究，提高自己的科研能力，坚持经常性地写教学反思、写学习笔记、写教学案例，提高个人的写作水平。

## （二）教育教学目标

### 1、做一个勇于课堂实践的老师。

课堂是老师能力检验的一个大舞台，认认真真地上好每一节课，不仅是学生的需要，也是教育发展的最终目标。发展教育就是要让老师的发展带动学生的发展。做一个科研型的教师，不断地实践、探索、总结自己的教育行为，必将把自己打造成一个科研型的教师、学者型的教师。

### 2、坚持写“教育反思”。

教学反思是“老师专业发展和自我成长的核心因素。”坚持反思可以总结实践、升华经验，坚持每天写教学反思、教育

随笔，可以提升自己的教育能力，并能有自己的研究方向，形成自己的研究课题，由此形成一整套的成果呈现形式。

#### 四、具体安排

##### 1、专业水平的提高。

(1) 学习教育理论，在理性认识中丰富自我。认真阅读《语文新课程标准》《教学用书》等有关资料，钻研新教材，新课标，研究教法，体会新课程的性质、价值、理念，提高自己的业务能力。认真研读《给新教师的100条建议》，及时作好笔记，写出自己的心得，丰富自己的文化素养。多看权威性的教育类期刊杂志，了解当前的教改动态，积极参加各类教学活动和培训，这些对自己今后的教育教学工作都具有指导意义。

(2) 专业素质的提高，在汲纳中充实自我。在学校经验丰富的老师帮助下，坚持教学相长，获得自我发展。勤听课，通过课堂听课，与教师进行交流与沟通；勤质疑，勇于提出自己的问题或不同观点，在共同探索中达到共同进步；努力上好研讨课，从中得到真切的感受，不断完善自我，促进个人专业知识的提升，让自己与新课程同成长。

##### 2、日常教学常规的扎实与提升。

(1) 精心备课：细心批改每一本作业，杜绝错批、漏批现象，探索趣味性作业，创新性作业。要求批语的书写要认真、规范，要及时做好批改记录。有教案、不迟到、不坐着讲课、不提早下课、不拖堂、不挖苦讽刺学生等；尤其要多关注后进生，本学期采用小组竞争的方式提高教育教学质量和良好习惯的养成，切实促进后进生各方面能力的提高。

(2) 勤于反思，完善自我：学会思考教育问题，积极把先进的教育理念转化为教师的行为等，从反思中提升教学研究水

平。每节课后，把自己在教学实践中发现的问题和有价值的东西赶快记下来，享受成功，弥补不足。在总结经验中完善自我。

(3) 练就自己扎实的基本功：“钢笔字、毛笔字、粉笔字、普通话一堂课”是教师的基本功。如能写一笔好字，不仅看着潇洒悦目，更能影响可塑性强的学生。每周各练习一张钢笔字，不断临摹、揣摩字的写法，坚持练习粉笔字；坚持用普通话授课交流，不断提高自我朗读水平。

(4) 利用信息技术手段辅助教学：充分利用网络优势，学习现代化教学手段，学习教育教学方面的新思想，掌握新方式，运用新理论，提高教学效果。利用课余时间向电脑能手学习，提高自己的计算机水平。

注重自身创新精神与实践能力的培养，使自己真正成为一名家长满意、学生喜欢的优秀教师。

## **个人工作总结及未来工作计划 hr个人年度工作计划 前台个人年度工作计划篇八**

以“建设\*安校园，创建\*安学校”为契机，进一步抓好综合治理和安全生产工作。继续注重\*时，致力防范，狠抓安全管理质量，落实责任，健全工作责任制和责任追究制。按照“谁主管谁负责”的原则，将相关责任签订到各功能室、各责任人，使综合治理和安全生产工作得到层层落实。明确各自的职责。加强安全教育和培训，强化监督检查，深入开展安全专项整治，始终把全校师生的安危放在各项工作的首位。认真贯彻执行的精神和要求，制定相关的安全工作预案，切实做到防患于未然，保障师生在校安全、交通安全和学校用餐安全，保证学校校舍安全、教学设施安全和财务安全，坚决杜绝重、特大等一切安全事故的发生。

组长：穆仕亮

副组长：蒲清华林宗武

成员：唐恩强彭升波涂学虎陈 忠胜王德强蔡西陈开铨王向琴

## 2、领导小组成员职责分工：

穆仕亮：负责学校的全面安全工作。

蒲清华林宗武：负责辅读班的安全工作。

唐恩强：负责学校校舍安全、特种设备和学校基建项目的安全管理；

陈 忠胜：负责属安全工作联络员职责范围内的工作。

王德强：负责教育教学安全、集体活动工作的开展。

彭升波：负责学校教育教学安全、集体活动工作的开展。

蔡西：负责学校体育场地、器材及体育教学活动的安全工作。

陈开铨：负责学校电脑室、多媒体教室的安全管理，及学校各处(室)电脑设备的管理和维护工作。

## 1、日常安全行为教育

(1)校园安全既要预防，更要突出重点。根据学生的年龄特点和接受能力，利用、晨会、班会、\*下讲话等渠道，运用多种生动活泼、切实有效，学生喜闻乐见，便于接受的形式，开展安全教育，使学生增强安全防范意识，懂得居家安全、校园安全、出行安全、社会安全和一些基本常识，包括防诈骗、防勒索、防抢劫、防拐卖、防火灾、防赌博、防毒品等常识，提高学生的自我保护能力、对不良现象的辨识能力。

(2) 帮助学生确立安全意识，严格课间、午间活动，尽可能地杜绝追逐、打闹现象，规范自主行为，增强安保能力。

(3) 每学期要组织学生看一本安全教育录像；出一期安全教育黑板报；上一堂安全教育主题班会课；组织一次全校性的消防安全演练；进行一次溺水儿童抢救演练；全面进行一次安全工作自查。

(4) 加强法制教育，坚持依法治教。每学期学校将继续聘请校外法制副校长(辅导员)，为全体师生作专题报告。

## 2、饮水卫生教育

(1) 加强学校后勤管理，努力提高学校后勤服务质量和水\*。制定好各项卫生制度，严格按程序操作。

(2) 加强学校食品卫生管理，指定专人负责食品卫生工作，严防学生食物中毒事件的发生。

(3) 切实做好学校的卫生保洁工作，除灭“四害”。

(4) 对学校用水要定期进行消毒。

(5) 加强学生的卫生安全教育，自觉注意公共卫生、个人卫生，使学生能够遵守学校各项卫生安全制度。

## 3、其它方面

(1) 加强对学生宿舍安全设施检查，杜绝安全隐患。

## 个人工作总结及未来工作计划 hr个人年度工作计划 前台个人年度工作计划篇九

认真学习党的路线方针政策，保持正确的思想政治方向。以



全面贯彻党的教育方针政策为目标，在加强师德师风建设的基础上，进一步提高教师职业道德，增强教书育人的责任感，始终如一热爱本职工作，坚持政治学习，增强自觉性和自觉性。注重个人道德修养，为人师表，严于律己，关心孩子的学习和生活。团结、合作、奉献。尊重同志，团结同志，做好配合工作，顾全大局。正确对待个人与集体的关系，维护集体荣誉，热心公益活动。热爱规划，谦虚谨慎。作为青年教师，要相互学习，相互支持，同舟共济，努力推动素质教育全面实施。

21世纪是信息时代，随着科技知识的不断更新和新思想的不断涌现，学习已经成为我们现代社会生活的重要方式之一。教师从事着教书育人的重要工作，需要不断学习。在工作中，我将继续认真学习教育教学理论，研究课程标准，研究教学方法和教学手段，研究教材重点难点，确保理论指导实践，实践丰富理论，把一些好的教育教学理论和方法运用到具体实践中去。着力培养学生创新意识和实践能力，深化课堂教学改革。按时完成各项任务，认真备课，为45分钟的课堂教学做好充分准备。认真教好每一节课，课后及时反思教学中的得与失，以便在以后的教学中扬长避短。

认真阅读《课程标准》等相关资料，钻研教材，研究教学方法，了解课程的性质、价值和理念，提高专业能力。多读教育期刊杂志，丰富自己的文化素养。

勤听课，勤提问，敢于提出自己的问题或不同意见，在共同探索中取得共同进步，从中获得真实感受，不断提升自己，促进个人专业知识的提升，让自己与新课程一同成长。课前认真备课，完成教案，上课认真授课，板书工整，作业认真批改，课后及时总结，及时提高。上课教学或实习不迟到、早退，中途离开班级，不擅自调整班级，积极开展教育教学实践研究，不断提高教学艺术水平，提高教育质量。在教学方法上，提倡引导式教学，反对照本宣科式教学。要理论联系实际，突出重点难点，简明易懂，营造生动活泼的课堂氛

围。在教学内容上要力求完美，及时向学生介绍学科领域高科技发展的新趋势、新成果。

学会思考教育问题，积极将先进的教育理念转化为教师行为等。并从反思中提高教学研究水平。每次课后，反思教学实践中发现的问题和有价值的东西，弥补不足。

勤于反思，通过总结经验提升自己。坚持练习基本功，优化教学方法。并积极利用现代信息技术为自己的教学服务。

积极参加学校组织的各种培训和学习，做好学习记录。阅读更多教育

积极参加各种形式的进修和培训，提高自己的职业素质，为今后的教学打下坚实的基础。

在教育工作中只有把爱的情感投射到学生的心田，师生间才能产生心心相印的体验，收到良好的教育效果。作为一名教师，要破除“以教师为中心”的观念，扭转教师包揽一切的做法，应该充分信任学生，让每一个学生都以主人翁意识参与到日常学习中，使学生在自觉自愿中完善自我意识；让每位学生都明确，作为集体中的一员，理应为集体分担责任。这样在教育过程中，学生随着自我意识的发展，自我调节、自我完善、自我教育的能力也会不断提高。