

最新外联干部工作总结(精选8篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

外联干部工作总结篇一

随着迎新晚会的圆满落幕，第x界院学生会关于迎新的工作也暂时告一段落。回首迎新工作自筹备到结束的这一段日子里，我们每个人都付出了很多，也收获了很多。整场晚会凝结了上级领导组织以及整个第x界全体成员的诸多汗水与心血。正是因为这些组织中每一位成员的不懈努力，才使得迎新晚会顺利取得成功。同时，作为东方学院第一大学生组织的院学生会也向一零级的学弟学妹们递交了一份完整的答卷，真正的展现了我院特色校园文化，体现了东方精神，东方人格，整场晚会演出内容积极向上，处处彰显，渗透东方文化，真正的做到了张勃院长所言：举办一次活动，彰显一次主题，扩大一次影响，发掘一批人才，锻炼一支队伍。

关于迎新晚会的筹备工作，自上半学年七月份即已正式颁上学生会重点工作日程。在时间紧任务重的条件下，院学生会在校团委老师的指导下有条不紊，按部就班的安排相关工作事宜。外联部，文娱部一马当先，在接到工作任务后立即紧锣密鼓的投入工作。

作为一名外联成员，我深有感触，深知迎新工作凝结了我们多少汗水与付出。整个九月份外联部的每名成员都在坚持寻找新的商家，积极拉赞助。假日，课余一有空余时间便奔波于x市乃至xx等周边市区。每周数次例会定时向上级汇报工作。

炎炎夏日里，我们奔走。于x市，大学城的.各个商业点。然而再苦再累我们不曾抱怨，因为我们谨记着这是自己的职责所在。作为一名学生干部，学生会的宗旨即是全心全意为同学服务，只有拉到赞助，才能保证迎新晚会的顺利举办，才能给翘首期盼的x级学弟学妹们一个交代。这是我们最初加入第x届院学生会便谨记的责任与使命。

到了迎新工作的后期，各部门的担子都很重，尤其是文娱部和外联部，就迎新外联工作而言，总体来说在大家的积极努力与通力配合下进行的比较顺利。在这里要感谢部长刘月，在外联部人员少任务重的前提下，勇敢的挑起担子，带领着我们顺利的完成了任务。全力地争取到了联通公司的全程赞助，包括舞台，灯光，舞美，音响等一体到位。同时演员造型，服装等都得到了妥善解决。这一切不仅仅是我们几个人的努力，更有田野及主席团还有雷老师，霍老师的指导与帮助。外联迎新工作让我积累了更多的经验，使我□x三个10级成员进一步的得到成长与锻炼，并在今后的学生会工作中，能够真正的独挡一面挑起部门大梁，拥有了实际办事能力。

然而在工作过程中我们也有诸多的不足之处。商家赞助比简单一，没能充分的利用这次迎新机遇广拉商家，在迎新晚会的现场布置过程中，物品准备不齐全，出现短缺情况，晚会进行过程中，未能很好的配合其他部门的工作。所以在之后的各项活动中，一定吸取经验教训，避免相同状况的发生。

迎新工作的结束，并不意味着学生会各项工作的终结，后面还有更大的挑战迎接着我们，我们不能松懈，尤其是外联成员，更要时刻关注潜在商机，及时联络商家，为元旦晚会以及其他活动做好提前准备。

迎新晚会的始末让我收获了很多，东方精神，东方人格以及院学生会宗旨在我们第x届成员每个人的生上都有所体现。正是因为我们最真诚最无私以及最热情的全心全意为广大同学

服务的意识，还有大家的团队合作精神，每个人都积极主动的发挥个人聪明才智才使得第x届的决心得到践行与实践。真正的做到为我院校园文化建设献力，做到真正的服务同学，并起到了学院第一学生组织的带头作用。

当听到x届新生一句：院学生会，不错啊，我也要努力加入这个组织。我想，第x届每个成员的付出都得到了最真诚最实际的见证。

外联干部工作总结篇二

接下来，学习部又开展了xx大课堂，当然，宣传部前期的准备工作准备的很充分，使得后来的xx大课堂取的了较好的成绩，第一期xx大课堂，苏杭老师的精彩演讲给我留下了深刻的影响，记得其中的一句话：好的开始时成功的二分之一，坏的开始时成功的三分之一。是啊，不管成功还是失败，至少我们曾今都已经尝试，我们在人生旅途中可怕的不是放弃选择，而是选择放弃。朋友们，为了自己的那个梦想，请坚持下去，因为我们还并没有为它画上一个完整的句号。第二期xx大课堂，是由严飞老师主讲，由于专业知识太强，自己也只能听懂其中的一点皮毛，总的来说，前两期前贸大课堂都取得了不错的效果，希望第三期xx大课堂会给我们带来更精彩的内容。

在我们班举行趣味篮球赛的同一天，我们班同时也进行了卫生包干，由于人手不够，我们打扫的很仓促，生活部的兰花部长及其部门的干事很负责的帮我们一起打扫，事后，班上的同学都很肯定我们系学生会生活部的工作，在这里，就这个机会，对生活部的成员们，说一声，谢谢你们，辛苦了！

因为元旦将之，我们外联部也开始筹划一些关于拉赞助的活动，虽然几经周折我们还是失败了，但我们从中还是学到了许多，前期我们去商业街考查，锁定了四家赞助商，接下来，

在部门会议中我们部针对不同的商家罗列了些方案，此时的我们信心满满，当我们把元旦策划方案以及赞助商宣传方案制作好后，商家却因种种原因推掉了我们的赞助，不过我们外联部具有打不死的小强精神，相信只要在我们可爱的部长带领下，我们一定会把外联部干的越加出色。

经过两个月的考核，我们领到了xx系学生会干事工作证，在这两个月里，有人进也有人出，对于那些已离开学生会的干事，我只有抱着不舍的心情衷心祝福你们在自己的人生之路上越走越精彩，对于心干事的加入，当然表示热烈的欢迎。

这是我们金融与贸易系学生会的老牌特色活动，本次活动是与人文系艺术系学生会联合举办的，活动总体来说举办的较好小学学校工作计划，但其中也存在一些问题。初赛，学习部没有将工作安排下来，分配给每个部门，也没有和我们其他部门讨论，以致我们部门和其它部门一样对自己的工作任务没有一个具体的概念；复赛，由于初赛的教训，学习部也学会将任务分配合理，充分利用资源，最终选出两个队。决赛，总体来说较前两项工作表现稍有好转，但是由于准备工作不够充分的原因，活动中还是出现了不少的小漏洞。

在这次活动中，我总结出我们学生会在工作中表现的几点不足：

- 1、团队意识不强。学生会是一个组织，是一个集体，一个大家庭，不论做什么事都要与大家一同商讨，毕竟一个人不能把所有的问题都考虑到，大家一同努力才能将工作进行的更好。

- 2、责任感不强。学生会组织的任何一个活动，都是由承办的部门来负总责，而其它部门的同志则很少去关注，除了那些被安排有工作的人，其它的人甚至连活动场地都看不到他们的人。在这里我要说的是，既然作为一个学生会成员，对组织内部的活动都要有一种主人翁的态度去对待，都有义务去

随时去关注，不能说今天的活动不是我们部门负责的我们就不要去管，这种态度是不负责任的，是作为一个学生干部不应该有的。

3、工作经验不足，由于在做干事的时候，很少参与到活动的组织与策划，以致于在活动中表现的有些稚嫩，在细节问题上把握的不够好。为了学生会长远发展，在这对我们的部长提一些建议，希望在以后的工作中能够让我们的干事们尽可能多的参与到活动的决策中，让他们早一些了解到组织活动的过程和细节，锻炼一下他。

在这次活动中，我总结出以下几点：：活动的宣传力度不足。当我安排干事去设计系徽时，他们知道找同学帮他去设计，而我们在征集活动中，却只收到一份作品。这只能说明一个问题，不是我们系没有这方面的人才，问题在于我们。

这是由我们部门与宣传部一起承办的活动。宣传部主要是通过宣传板、海报等形式对活动进行宣传，我部门主要是负责与各班级的班委联系沟通进行宣传。但结果很让人失望，活动结束后，只收到一份作品，我不知道是由于我们宣传工作做的不足还是说我们系没有这样的人才，最后系徽只能由我们两个部门共同设计出来。在这次活动中我让干事们去构思去设计，最后把作品放在一起，选择一个最好的方案。干事们的积极性都很高，这一点我很感动。宣传部的两位干事，在绘画方面有优势，设计得很有特色，而且还设计出了多种方案，外联部的两位干事虽然在绘画方面欠缺，但是他们把新奇的想法给了绘画的同学很大的帮助，最后在我们大家的齐心协力下，我们共同完成了这项任务。

这是由体育部承办的，我们部门主要是负责现场的桌子，由于那周活动举办得也很多，我也没去现场观看，全是我部门的干事在负责我们部门的工作，而作为部长没有做好表率，就是借了两张桌子，去比赛现场也仅去了两次。对于这一点，我深感惭愧。事后我想，现在我们部长总是喜欢什么事情都

自己扛，很少要干事们自己负责去做事，我们应该适当地地方放手让他们去锻炼，当然，我这里所说的“放”是有一个度，不论他做了什么事，我都会了解，还会去进行适当控制，不能放的太松，也不能放的太紧，毕竟干事们还没什么经验，一些工作还得需要我们的指导和帮助，教会他一次，下次他自己就会处理了。

总体来说还是较好的，干事们也都步入了轨道，也适应了学生会的日常工作，相互之间也有了一定的了解，希望大家能够继续积极努力，把我们的家建设得更加美丽！

外联干部工作总结篇三

时间飞逝，不知不觉□202xxxxx年已在我们指间悄然而逝□202xxxxx年，外联部始终坚持“来自于学生，服务于学生”的宗旨，积极高效的完成和配合学校的各项工作安排。外联部在202xxxxx年的进步，离不开主席团和各位老师的支持和鼓励，在此，我代表外联部全体成员对主席团和各位老师表示衷心的感谢。为了能够在以后的工作中更好地为同学们服务，弥补不足之处，把工作做到做好，外联部认真的总结了202xxxxx年的工作。

- 1、通过制定部门章程，考核制度。将服务礼仪，信息化能力，创新性想法，纪律考核作为考核的五个重点，合理分配部员工作，充分保障和调动部员工作的积极性，把外联部打造成一个有章可循，纪律严明的部门，规范部员行为，改善了外联部的整体风貌。

- 2、外联部注重对部员的培养，并对部员进行了各方面的培训，比如：沟通与交流的培训、演讲能力和台风的培训、会议场合细节的培训、工作文档的书写培训等等。

- 1、外联部不仅积极高效的完成上级的任务，而且还积极配合学院的各项工作，做出了应有的贡献。比如：安全演练，职

来职往活动。

2、外联部承包了学校的清明节扫墓活动的策划，并起到主力军作用。

3、外联部通过实际工作的开展，新成员熟悉外联部工作后，对市区商家进行调查，摸清了商家的需求和我们自身的优势和不足，为迎新晚会做了充分准备。

4、外联部以服务同学为宗旨，为师生提供了清洗冬季校服(西装)的优惠服务，充分的发挥了外联部敢为人先，服务同学的精神。

5、为了加强与外界的交流联系，外联部与卫校、科干等学校进行联系和交流，增进了学校之间的友谊。

6、外联部收集整理重要的资料文件，规范化外联部资料，为外联部今后的工作提供最直接，最有价值的经验参考。

1、完成了清明节扫墓策划，圆满完成扫墓活动。

2、为师生提供了清洗冬季校服(西装)的优惠服务。

3、配合就业督导部完成职来职往的活动。

4、配合学校成功的完成了迎新晚会，为迎新晚会拉到珠海名太美容美发职业培训学校和珠海汪之洋饮料有限公司的赞助。

5、组织同学进行了爱心公益活动—敬老院之行。

6、积极的为同学的寻找兼职工作，组织龙腾盛世活动公司的面试并跟进同学们在龙腾盛世活动公司的兼职情况。

7、给各位新部员进行了演讲与沟通等方面的培训，充分的发挥了部员的创新意识，提高了外联部的整体水平。

外联干部工作总结篇四

（一）对内工作

1. 建立了一个系统的外联部工作规章、例会制度、委员分工和培训计划。
2. 完成部内分组：后勤组(以学校内部事宜为重)和外联组(以学校外部事宜为重)，明确分工，提高效率。
3. 在每次例会结束之后开部门例会，外联部成员汇总信息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。
4. 开展部内培训，让其在精神面貌和能力水平上能不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是传媒系一份子，有义务为之服务，做出自己的贡献。
5. 建设部门文化。在部门内部倡导和建立了以团结为核心的部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有新意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满“家”的色彩的集体。都以自己最大的诚意对待所有人，与他人交流沟通。
6. 对外形成了规范化、正规化、详细化且有本系特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机。
7. 制定了完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，应该及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

（二）对外工作：

- 1、在我们的带领下，各部员保持了充足的激情和热情，不争

功不夺利，积极行动，走街串巷，为我系参加各类活动筹集了部分资金，保证了我系工作的正常开展。

2、与我们合作的商家有：

(1) 乔雅美容美发店在要运会期间为我系赞助葡萄糖等药品。

(3) 木林森教育机构在校运会期间为我系提供价值500元的衣服虽然每一次的资金不是很多，但我始终都相信积少成多这个道理，相信我们的团队有了这么多拉赞助的经验以及方法，在不久的将来一定会为系里获得一笔不小的赞助费。

本着互利原则，按协商内容我们在指定地方悬挂横幅和海报，发传单到每个宿舍，尽全力为商家宣传其产品以及品牌。

当然，随着一些工作的开展，一些问题也逐渐暴露了出来：

1. 部员分工不明确，不能高效率开展工作。

2. 个别成员较上一年思想松懈，无法有效调动大家拉赞助的积极性。

3. 横幅有被学校查收的风险，不能保证当初和商家承诺的内容。

4. 当商家拒绝了项目计划，不考虑与我们进行合作的时候，不能在第一时间做出快速反应。

5. 在合作过后，不知道该怎样维护好与商家的关系。

1. 将活动中遇到的问题进行整理，并在例会中商讨如何解决，并付诸行动。

2. 在参加活动中组织者提前准备好策划，分工明确，责任到人，提高效率。

3、为了讲求信用，商家的传单一定要如实发放。对商家负责，也对自己负责。

4、告知商家，在学校检查期间横幅需暂时收下，总的悬挂天数保证了就一定要做到。

1、培养外联部成员责任意识。

2、继续加强外联部和其他部门的联系，使外联部成员建立起良好的工作和个人情感。

4、继续营造部门融洽的工作氛围，活泼但不松懈。

5、寻找更多的商家资源，把工作重心放在一些名牌或有意社会公益心的企事业单位上，争取半学期内拉到20xx元左右的赞助资金。

6、诚实守信。我们要言必行，行必果。我们要使商家真正认识到和我们合作，给我们赞助对它们来说是有益的，让他们的行为由试探性变成主动性。

7、在以后的工作中我们一定要继续的努力，积极地扩大我们学校在社会上的影响，将我们的工作做到最好。由于我们系的外联工作主要还是对外开展的，所以我们代表着我们传媒系，一定要保持好良好的社会形象。

在过去的半年我们一同走过，在今后的日子里，我们更是会心连心，手挽手创造属于我们的辉煌。

外联干部工作总结篇五

做好院内协助的工作为本部的常规工作：

1、协助学院的各个部门搞好各种工作，保障院内其他部门开

展活动所需的场地，物品以及服装等需要。此项还需要根据学院的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排，比如说迎新工作，迎新晚会，院的运动会等。

2、在学院举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作，以保障活动的顺利进行。其中的具体工作包括：联系嘉宾确定好到达的时间地点，派工作人员去接待，安排就坐，后勤服务等，或者还有通知演出的相关事宜等相关工作。

3、要加强与院内其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为同学服务。

二、扩大影响

所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与大学城内其他高校的友好关系，通过与其他学院，其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间，高校间同学的联系交流的目的，从而展现我们学院的风采，扩大我们学院的影响力。

1、展现风采--抓住一切的机会展现自己。主要是通过加强活动的交流为主。第一，在我们自己举办活动的时候，邀请其他学院，其他学校的社团干部参与观看，在对方举办活动的时候，我们派人参观学习。第二，争取在这个学期，与其他学院或者其他学校搞一次联谊活动，内容可能倾向于外联经验的交流。具体内容及时间安排还有待确定。

2、扩大影响--主要是通过举办一些在校内，在大学城内较有影响的活动来达到目的。目前的设想有，通过我们学院自己成功举办大型的活动，加大宣传，扩大影响力；或者通过我们学院牵头的形式，与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动，以达到目的。

三、加强联系

这里的加强联系主要是指加强与学校以外的公司、企业、事业单位的联系。

1、我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，为学院活动提供资金支持，打出学院品牌，树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作，建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。此项工作的具体计划还有待商定。

四、部门的内部工作

1、制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动活动时间：每周一次或根据情况而定

活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流，同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

3、鉴于写策划的重要性，我们部门将会进行专门的培训，甚至可以开展部门内部的小型的比赛活动。

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。

我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。

第一，为即将举行的第13届技能大赛拉一些资金或物力地赞助。我已经做好了细致的工作计划。现正在实施。我们会尽可能更好的完成好这项任务。

第二，协助体育部搞好篮球和足球队。我们将在12月上旬进行具体的策划和实施。我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，打出学院品牌，树立交大在社会上的良好形象是很有帮助的。

第三，外联部可以牵头搞一些活动，如组织联系参观一些知名厂家、联系校内外知名人士、公司负责人做一些符合我系特色的互动型讲座、请厂商倾谈成功经验，举办学生会阶段性成果展等，并拉动其他部门积极参与协作，并争取厂商的支持与赞助。另外还可以尽可能的联系一些义务活动，以端正大学生的思想作风和人生观、价值观。

第四，外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商，发挥外联部内部海口本地工作人员的地域优势。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

外联干部工作总结篇六

随着期末的临近，学生会的工作也已接近尾声。本学期的工作是忙碌的，大家一起跑兼职，拉赞助，平时常交流经验，

并且多次开展部内与部门间的联谊活动。汗水与欢笑是大家工作中的主旋律，乐观、热情与创造力是推动部门工作不断进步的动力，在工作中得到锻炼，在共事中收获友谊，在一点一滴中我们凝聚成团结、高效、奋进的整体。

这个学期我们的第一个任务就是“五一”的学生兼职。为了能为同学们提供尽量多的、安全可靠的兼职信息，让大家能够在长假期间参与到社会实践中来，我们全体分头行动，在食品、餐饮、服饰、家电等领域都与商家有过联系，最终成功的与李宁、康师傅两商家取得了合作。

过程中，我放先在学校范围内写招聘启示，并对有兼职意象的同学进行初试，之后带初试通过的去公司参加复试，令人欣喜的是大部分同学都得到了兼职的机会，商家也表示合作的很愉快，这是双赢的结果。我们已经保留了商家的信息，期待以后的合作。同时我们也有一些不足：首先，我们的工作开展的有些晚，当我们联系上一些商家时，他们的招募工作已开始或接近尾声了，我们应吸取教训，接下来有暑假的兼职的事务，我们应从6月份就开始着手联络，早作准备，知己知彼，百战百胜。

其次是我们初试时应果断的把不合乎公司定的标准的同学推掉，这一方面为公司的复试提供便利，另一方面，带到公司去的同学能有比较高的录取率是对我院学生工作的肯定，十分有助于我们在学校范围内扩大影响与日后的兼职招募工作的开展。以前有的学生会遇到过这样的问题：由于几乎将所有参加初试的同学都带去参加复试了，致使录取率较低，之后不少同学打电话去询问情况，甚至怀疑此次与公司方合作的可信度，影响很不好。我们部门此次随未遇到此类问题，但应在往后的工作中多加注意。

第一，要根据活动的内容确定要争取的商家，例如，互联网知识竞赛，可以联络社会上的网络教育学院，因为活动的内容接近于他们所要推广的项目，有利于宣传效果的最大化与

其品牌的推广。

第二，前期好好了解他们要宣传的内容是否是安全可靠、真实的，防止诈骗、传销等不法性质的活动走入校园。

三，活动前认真了解相关情况，写好计划书，出去前商量好哪些宣传我们可以提供，我们具体需要多少经费，活动的具体流程如何，商家关心的只有你可以给他们的宣传是什么和他们需要支付的经费，所以我们在合同书上应主要将这些信息写清楚，在宣传方式上做到具体以及准确，横幅能挂几条，挂在哪儿（根据经验，不要说挂多长时间，因为横幅随时可能被一些收垃圾的人捡去卖钱，能挂多长时间真的只有听天由命了），能否在校内贴海报，针对球赛的能否在队员衣服上面印字等等，不同的活动有其特有的赞助优势，在谈判中要突出，一吸引商家的注意，但无比保证一点：你说的事不要是很含糊的，要力求具体，这样给对方的感觉就是你们筹划的很细致，让他们觉得整个流程很清晰，一定程度上减轻了对于投入能否得到回报的顾虑，这一点十分重要。

另外，我们要保证我们能提供的宣传方式是在内部已经过商榷，各部门已达成共识了，不然在实施的过程中搁浅下来不仅会影响我们学生会的诚信度，而且可能要按照合同书上的规定进行赔偿，所以我们在拉赞助之前务必要把活动的详情熟悉于心，在谈判中细心谨慎，不确定的条款尽量不要提。

四是针对活动宣传的落实情况，作为新时代大学生，我们一定要将诚信作为自己的人生第一守则，因此，对于在合同书上写明的条款我们一定要尽全力去落实，决不要抱着一种钱已经到手，剩的就随便糊弄糊弄就好了的心态，要记住，我们代表的是学生会，是整个学院的声誉。

针对往后的赞助活动，我们要把范围打的更广，多与实力强的企业合作，广开门道，为下学期的迎新晚会做好准备，并争取多为同学们开展丰富的实践活动，这方面是我们这学期

做的不足的，我们相信下学期会更好，充满希望。

外联干部工作总结篇七

时间飞逝，不知不觉□20xx年已在我们指间悄然而逝□20xx年，外联部始终坚持“来自于学生，服务于学生”的宗旨，积极高效的完成和配合学校的各项工作安排。外联部在20xx年的进步，离不开主席团和各位老师的支持和鼓励，在此，我代表外联部全体成员对主席团和各位老师表示衷心的感谢。为了能够在以后的工作中更好地为同学们服务，弥补不足之处，把工作做到做好，外联部认真的总结了20xx年的工作。

第一、部门改革

1、通过制定部门章程，考核制度。将服务礼仪，信息化能力，创新性想法，纪律考核作为考核的五个重点，合理分配部员工作，充分保障和调动部员工作的积极性，把外联部打造成一个有章可循，纪律严明的部门，规范部员行为，改善了外联部的整体风貌。

2、外联部注重对部员的培养，并对部员进行了各方面的培训，比如：沟通与交流的培训、演讲能力和台风的培训、会议场合细节的培训、工作文档的书写培训等等。

第二、工作效率和创新

1、外联部不仅积极高效的完成上级的任务，而且还积极配合学院的各项工作，做出了应有的贡献。比如：安全演练，职来职往活动。

2、外联部承包了学校的清明节扫墓活动的策划，并起到主力军作用。

3、外联部通过实际工作的开展，新成员熟悉外联部工作后，

对市区商家进行调查，摸清了商家的需求和我们自身的优势和不足，为迎新晚会做了充分准备。

4、外联部以服务同学为宗旨，为师生提供了清洗冬季校服(西装)的优惠服务，充分的发挥了外联部敢为人先，服务同学的精神。

5、为了加强与外界的交流联系，外联部与卫校、科干等学校进行联系和交流，增进了学校之间的友谊。

6、外联部收集整理重要的资料文件，规范化外联部资料，为外联部今后的工作提供最直接，最有价值的经验参考。

第三、工作业绩

1、完成了清明节扫墓策划，圆满完成扫墓活动。

2、为师生提供了清洗冬季校服(西装)的优惠服务。

3、配合就业督导部完成职来职往的活动。

4、配合学校成功的完成了迎新晚会，为迎新晚会拉到珠海名太美容美发职业培训学校和珠海汪之洋饮料有限公司的赞助。

5、组织同学进行了爱心公益活动—敬老院之行。

6、积极的为同学的寻找兼职工作，组织龙腾盛世活动公司的面试并跟进同学们在龙腾盛世活动公司的兼职情况。

7、给各位新部员进行了演讲与沟通等方面的培训，充分的发挥了部员的创新意识，提高了外联部的`整体水平。

外联干部工作总结篇八

二：主要工作内容

- 1、外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。
- 2、外联部可以牵头搞一些活动并争取商家的支持与赞助
- 3、3月份我院举行篮球大赛我们外联部主要负责到学校商店(联通，移动~~~)拉赞助(帐篷，横幅)。
- 4、以后学院举行大型活动外联部都要出去拉赞助一方面能给团委学生会解觉经费还能够锻炼我们的交往能力和办事能力。
- 5、在这个学期我们外联部要组织一场与其他学院的联谊活动，具体事宜再议。

三：关于部内的自身建设

1. 部门分为策划组和外联组，分工细致，各行其事。策划组：就是进行什么活动或拉赞助前计划前期方案。外联组：主要负责联系与外部联谊活动和赞助。
2. 外联组平时应有一定的南昌本地厂商资料，以备不时之需；策划组平时手中应有多种成型的策划方案，可作不同活动和厂商合作方案使用。
3. 部门干部层定期召开小型会议，明确分工。
4. 集中力量搞好每学期活动，迎新晚会、元旦节目等等!力争把机械学院品牌活动推到全院活动的最前端。
5. 跟学生会其他部门搞好关系，以求外联部向更好的方向发展

展。