

工作总结个人招聘(实用8篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

工作总结个人招聘篇一

- 1、努力改善教学环境和学习环境。今年所有办公室,教室全部安装了通风式拉窗,再次粉刷了墙壁,平整了地面。
- 3、配合政教、教务开展工作,基本做到一线问题需要后勤协作的,我们都是随叫随到,力争做到解决问题快、不留尾巴。
- 4、加强文印工作的管理,解决了文印工作中的薄弱环节,服务及时到位。
- 5、加强了仓库的分类管理,使后勤管理工作更加集中、规范。
- 6、今年,后勤管理继续执行了《物品采购申请审批制度》、《物品领用保管的有关规定》、《维修申报制度》,有效地规范了学校的后勤管理工作。
- 7、为了加强校园管理,我们还制订了《校园安全管理规定》、《校园安全紧急预案》、《校园安全防火制度》,从而保障校园安全,杜绝了安全隐患。
- 8、今年对学校资产进行了一次摸底清查,所有资产全部登记、建帐,管理日趋完善。
- 9、加强管理,开源节流。资金是学校的命脉。按照校长要求,学校后勤工作要有主动性、前瞻性、服务性、科学性、全局

性。学校财会部门严格履行规章制度,积极开源节流、勤俭持家。做好收支有计划、有审批、有手续。

10、加强纸张和办公耗材的管理,实行由主管审批复印和油印的业务,并负责纸张的管理,使纸张消耗大幅降低。

一、服务教育、和谐无私后勤工作,是保证学校教育教学工作正常进行的后勤保障。作为后勤工作人员必须树立为教育教学服务的思想,主动、热情、全心全意为教育教学服务。为了做好这项工作,总务处重新修订了管理制度,根据后勤每个人的特点作了合理分工,明确了每个岗位的职责,充分调动了他们工作的积极性和主动性。半年来,总务工作人员进一步树立了服务育人的意识,能积极主动地为教育第一线的教师、学生服务,自觉地为教师学生排忧解难,保证了学校教育教学工作的正常开展。各成员之间分工合作,团结协作,相互支持,无私奉献,为各项任务得以圆满完成打下了坚实的基础。

1、新年伊始,就接到教育局通知,正月十二要开始拆除老办公楼,于是电线、广播线、电话线的拆除和重新安装工作立即展开,整栋楼的办公用品和实施两天全部搬完,保证了全体师生学习生活的正常进行和办公楼的顺利拆除。

2、为了保证新教学楼建设的顺利进行,后勤处抽调一人专门负责基建工作,从破土动工开始一直严格管理,目前进展顺利,主体已完工。

3、对原办公楼前的绿化植物及时进行移栽,目前全部成活,起到美化校园环境的作用。

4、加强食堂商店管理,定期对职工进行食品卫生安全培训,层层签订责任状,从原料的进货、加工到销售全程监控;每月对食堂商店进行安全排查,确保不发生交通事故;食堂商店员工齐心协力,任劳任怨,一心扑在学校工

作上：陈佑贵身体一直不舒服，早就应该到医院看病，怕耽误工作，苦苦忍受着病痛的折磨，后来还是在学校领导的强烈要求下才到医院治疗；齐菊英的女儿在北京生病住院，她出钱请人代替自己也不缺岗；韩兴国是从学校校长、党委书记的位子上退下来的老领导，今年59岁，本学期被安排到食堂担任事务长，他放下身段，踏踏实实的工作，起早贪黑从无半句怨言；丰建平、方玉喜两位班长工作责任心强，做事以身作则，处处为学校着想，在她们的带领下食堂商店超额完成了学校定的销售任务。

5、教学楼内的门窗玻璃、电灯，宿舍楼的床铺、水管龙头等设施设备每周一进行检查，如有损坏，及时修理，保证了学生学习生活的正常进行。

6、男生宿舍楼一二门窗防盗网因年数久远，腐蚀严重，曾有校外青年撬窗而入，严重威胁到学生的人身和财产安全，我们对破旧门窗全部更换，对三四五楼加装了防盗网。

7、为管好、用好现代化教学设备，和教导处协作，制定了相应的规章制度及考核办法，由于措施得力，基本保证了设备的完好率，确保了信息技术在课堂上发挥作用。

8、食堂添置了馒头成型机和蒸柜，淘汰了用了近20年的木蒸笼。

9、为了维护学生的学生的身心健康，加强预防新型流感工作，学校对教室、办公室、各处室以及学生宿舍定期进行消毒喷洒。

10、完成了校园网的布线、安装和调试工作，随时可投入使用。

工作总结个人招聘篇二

(1)为丰富村民的精神文化生活，以_为试点，村前铺设_x平方米的篮球场、老年活动室、为村民提供了体育文化活动场所。共计投资__元。

(2)争取上面项目资金与发动群众集资共投入_万元对_试点村的道路进行了硬化，硬化面积将近__平方米，大大方便了村民的日常出行。

(1)我村委会通过补贴鼓励村民参加农村合作医疗保险，参保人数达2937人。

(2)带领党员干部给村里的孤寡老人、病人捐款，为他们排忧解难。联系本村老板对全村困难户、低保户、军属家庭等送去新年的慰问与祝福，每年对全村老人、特困户发放200元/人的慰问金。20_年春，通过多方集资建起敬老院，孤寡老人得到妥善安置。

(3)为了培养有知识、有技术的人才，实现“科技兴村”的目标，“两委班子”决定，加大支持教育力度，对在高校就读本科的学生，每生补助__元，避免了孩子因交不起学费而辍学的情况发生。

(1)充分利用本地优势，大力发展甘蔗耕作，20_年底从原来的_亩增加到_亩。

(2)以科技兴农为突破口，全面实现增收。20_年，我们村委会为农民提供农业技术交流的舞台，把的农业技术带进田园里，过去的一年，我们全村委会的农业产量平均增收x%□

(3)20_年在镇领导的帮助下，引进一间综合木料加工厂，两间木板厂，合计引进资金_多万元。这些企业的入驻将进一步壮大我村集体经济，及解决农民的就业问题。

村务公开工作。村务公开是保障农村稳定的重要环节，我村委会严格执行上级的有关规定，有效地保障了村民对村务的民主决策、民主管理、民主监督。落实有关财务制度、堵塞漏洞，防范于未然。

20_年我村委会计生工作在村党支部和上级政府有关部门的支持和指导下，建立计生信息系统，并实行计划生育多个优惠政策，促进计划生育工作的顺利进行，完成了上级下达的各项计生任务。

我村委会在上级部门的正确领导下，根据上级精神要求，结合本村委实际情况，认真地开展工作以维护地方稳定。积极配合派出所的治安巡逻工作，为其日夜巡逻提供有力保障，有效地阻止和控制了案件的发生。

(1) 村内卫生还不够清洁，村民的环境保护意识也有待进一步提高。

(2) 缺乏实施有力的致富举措。

(3) 农村基础配套设施尚不够完善。

同志们，回首过去，展望未来，我村委会将以社会主义新农村建设为契机，继续贯彻落实科学发展观，坚持“依法行政、村民自治、优质服务、政策推动、综合治理”的工作方针，以_为龙头，带动全村委会早日实现社会主义新农村建设的总目标。

工作总结个人招聘篇三

一年一度的年终工作总结已全面展开了，回顾这一年的工作，在首长的关心和爱护下、经们的支持和帮助。我始终坚持以党的重要思想为指导，服从命令、听从指挥，立足本职，爱岗敬业，扎实工作。自觉遵守部队的条令条例和各项规章制

度，较好的完成了上级赋予的各项工作任务。下面我就一年的来的工作、学习、生活向首长和们作个简要的汇报。

一、政治思想方面：

一年来本人能够端正态度，坚定理想信念，安心服役，严格执行上级指示，服从命令、听从指挥，坚决完成任务。能够积极参加政治教育，认真做好笔记，把教育内容深刻领会到实际行动当中。而且课后能写好心得体会，确实领悟到教育的精神实质。在课余时间我还自觉学习马列主义、xxx思想、xxx理论和xxx三个代表xxx重要思想，学习科学发展观，学习党的创新理论，坚持用知识武装头脑，始终保持一个良好的心态在部队服役。

二、工作作风方面：

虽然身在炊事员的岗位上，空余时间比较多。但我能有效的利用时间学习相关的知识。在操作当中，我以理论结合实际，有效的提高了伙食质量。在遇到困难能虚心的向司务长、班长请教。后勤工作虽然比较辛苦也很单调，但我从来没有产生厌烦情绪，都能始终如一的干好本职工作。

三、遵规守纪方面：

一年来我认真学习部队的条令条例和各项管理规定，遵守部队的各项规章制度。时刻保持清醒的头脑，扎实工作，时刻按连队提的要求去做。一日生活正规有序，能严格落实请销假制度。

回顾这一年的工作，虽然取得了一些成绩，但还是有存在的不足：

- 1、学习的积极性不是很高，今年以来，虽然对学习抓的比较紧，但没有把学习与增长知识、增强才干有机的联系起来，

带着问题去学的意识不强，学习的延伸性不够，缺少学习后劲。

2、工作实践和创新意识有待加强，对本职工作不够细心，工作上缺少总结。有时候怕麻烦、图简单，工作标准有时下降，只求过得去、不求过得硬。工作上发挥传、帮、带作用不够明显。

一、在学习上要始终保持饱满的热情，不断加强政治理论学习和党的创新理论知识的学习。

二、落实好一日生活制度，按时起床，注重平时的点滴养成，逐步养成谦虚谨慎的良好作风。

三、克服平时的麻痹大意思想，要做到时时处处想安全，始终把安全工作放在首要位置。

四、树立正确的人生观、世界观、价值观，并安心工作，确保爱岗敬业意识，做到干一行、爱一行、专一行。

五、打牢以连为家的思想，时刻谨记xxx连兴我荣、连衰我耻xxx□积极为连队建设出谋划策。

以上就是我一年的工作总结，如有不到之处请首长和们批评指正。

工作总结个人招聘篇四

一年来，在区委和上级工会的领导下，我会认真贯彻落实市总一届三次全委会议及区委工作会议精神，以^v^理论和“三个代表”重要思想为指导，围绕加强党的执政能力建设，切实抓好保持^v^员先进性教育活动，按照市总提出的工会工作总体思路，大力加强基层工会建设，切实有效地维护职工合法权益，为促进我区经济社会全面协调发展作出了

积极的贡献。

根据区先进性教育活动领导小组办公室的统一部署和要求，结合本单位的实际，成立了以支部书记同志为组长，等5名同志为成员的×区总工会保持^v^员先进性教育活动领导小组，并制订了教育活动的实施工作方案及有关制度，确保先进性教育活动扎实有效地开展。

（二）紧密围绕分析评议阶段八个环节深入扎实地开展工作。广泛征求党员、群众意见，并开展谈心活动，坦诚交流思想，互相帮助，增进了解，加强团结。党员个人认真按照先进性的具体要求，查找自己近年来在思想、工作和作风方面存在的突出问题，进行自我剖析，撰写了2500字以上的个人党性分析材料。从理想、信念、宗旨观念、组织纪律、思想作风和工作作风方面，认真查找问题，进行党性分析，剖析存在问题的思想根源，提出努力方向。

2条。通过整改，班子成员从思想上、行动上不断提高理论学习的自觉性和系统性，切实转变了工作作风，工会各项工作得到不断加强和提高。开展群众满意度测评。通过测评，群众对我会先进性教育整体满意度达到%，基本满意%，测评结果真正体现了“民意”。同时，对整改提高阶段的工作进行了“回头看”，不断巩固扩大整改成果并取得显著成效，为促进今后各项工作奠定了坚实基础。

二、切实抓好工会各项工作目标落实

（一）继续深入开展送温暖工程慰问活动。一是做好元旦春节期间慰问活动，春节期间共慰问困难职工人；慰问金共万元。协助民政部门办理困难职工享受城镇居民低保待遇户人。同时，协助好自治区总工会慰问团到我区开展慰问送温暖活动。二是抓好困难企业困难职工情况的调查工作，结合先进性教育活动，先后到 两家农场及饮食服务公司、五金公司等商业企业调查摸底，掌握所属企业困难职工的生活状况，

同时对在档的困难职工进行跟踪调查，进一步建立和完善档案，使每一位困难职工能得到及时的帮扶。三是开展捐资助学献爱心活动，今年秋季开学前开展了“金秋助学”活动，有名困难职工子女分别得到至元不等的资助，资助总金额达元，切实为特困职工排忧解难。

（二）加强基层工会组织建设。切实抓好国有、集体改制企业工会组织的巩固发展，坚持和完善以职代会为基本形式的企事业民主管理。深入贯彻《自治区企业职工代表大会规范》，切实落实好职代会的知情建议权、审议表决权和监督评议权等各项职权。指导有限公司工会搞好换届选举工作，有限公司第二届工会委员会任期届满，根据《工会法》有关规定，公司提出要求，拟在6月底前进行换届选举。我会等领导班子成员多次到该公司进行指导，并深入车间、职工对工会委员候选人进行民主测评，按干部“四化”要求全面考核，为工会的顺利换届提供了组织保障。

结合市总提出的工会组织发展目标，抓好非公有制经济单位工会组建工作，至月底，累计发展工会组织家，发展新会员人，完成了市总下达的指标任务。

（三）建立健全协调劳动关系机制，切实维护职工合法权益。继续推行厂务公开和推进平等协商和集体合同工作，全区共有个企事业单位推行厂务公开；有个单位建立了集体合同制度。同时，区总与经贸局、人事劳动和社会保障局建立了“三方协调”机制，及时协商解决涉及职工利益等劳动关系方面的突出问题。如公司职工“三金”问题，，由于两家电站历年来没有按时为职工交纳“三金”即养老金、失业金、医疗保险金，职工代表反映到我会，经过我们深入调查了解，确有此事。我们及时与有关部门协调，结果只用了天时间便解决了拖欠职工的“三金”问题。

（四）建立困难职工帮扶制度。结合先进性教育要求，区总工会领导班子与基层工会困难职工建立了帮扶制度，并要求

各基层工会组织与本单位困难职工建立一帮一帮扶制度，切实为他们解决实际困难。

（五）认真抓好职工互助医疗保障工作。印发宣传单多份，开展咨询活 次，通过宣传发动，截止 月中旬，累计参保份数已达 份，占任务的 %。

（六）做好全国劳模、自治区劳模推荐评选工作，大力宣传工人阶级和弘扬劳模敬业奉献精神。今年5月，经推荐参评，我区 镇 同志，被评为自治区劳动模范，并出席自治区劳模表彰大会。加强对劳模的管理服务，推动落实劳模政策，如我区全国劳模同志的低收入问题，在各级政府的关怀下，已得到落实，解决了他的后顾之忧。

（七）深入开展“创建学习型组织、争做知识型职工”和建设“职工之家”、“双爱双评”等活动，不断提高基层工会工作水平。公司工会“模范职工之家”经区总复查验收合格，工会被自治区总工会授予“模范职工小家”荣誉称号。加强本资料权属文秘公文第一站严禁复制剽窃文化宫阵地建设，大力开展精神文明创建活动和职工广场文化活动，充分利用活动场所，长期对社会和职工群众免费开放活动项目，并在节日期间组织开展丰富多彩的职工文体活动。“五一”期间与市总工会共同举办了一场职工文化广场文艺演出，深受广大职工群众的好评。

（八）抓好工会经费的收缴工作，确保工作的正常运转。积极深入基层督促，并下发文件进行催缴。同时，加强对基层工会的经审工作，加快推行拨缴工会经费审验证的制度。全区共有个单位推行了工会经费审验证制度。

三、服从区委区政府中心工作，完成好区委区政府布置的各项工作任务

（一）协助政府有关部门抓好企业的生产安全工作，主要是

加强文明生产、安全生产大宣传，开展安全生产月宣传咨询活动。配合做好迎检各项工作，如搞好单位环境卫生及卫生责任区的清理及灭“四害”工作。

（二）紧密围绕先进性教育“五为一带”活动主题，深入挂点的等村，调整农业产业结构，主要动员他们加大甘蔗种植面积，共扩种甘蔗面积多亩。二是为 村的剩余劳力引线外出打工 人。三是指导农村做好抗旱夺丰收工作。

（三）指导 做好村级换届选举工作。工会领导班子成员先后多次深入该村，指导做好选民登记、候选人的推荐等工作，确保了换届选举各个环节工作的顺利进行，并如期选出了村新的领导班子。

工作总结个人招聘篇五

1、在学习阶段：坚持晚10朝6的作息时时间，保持良好的精神面貌，认真学习公司的。念规章制度，尽快融入到。琦这个环境中。使自己熟知公司的产品特征\用法用法及注意事项，为工作打下良好的基础。

2、 学习技巧：找到学习公司产品的最佳方案，争取在最短的时间里学到最多的内容。

3 、日常的方面：坚持不迟到不早退，听从领导安排吩咐，学会管。自己的情绪，调。工作态度，保质保量的完成工作任务，协助同事及领导的工作。

4、 工作阶段：通过在学校中学到的知识并结合在工作中遇到的问题，通过观察学习，扬长补短，积累经验，做好记录，及时反馈。

5 、以饱满的热情和态度对待工作，营造一个愉悦的工作环境。塑造和培养自己的事业心和责任感。

6、关于市场：充分作好市场调研工作，了解自己的产品竞争对手销售渠道，在实践中积累，在实践中观察，在实践中完善。每天都是一个新的开始，我将立足实际，做好准备。使工作有所开拓，有所创新，有所进取。为公司今后的发展奉献自己的一份力量。

工作总结个人招聘篇六

根据公司领导要求，做好店内的陈列及新款的展示，安排好人手更好的为公司的促销活动提升销售。定期及及时的做好竞争对手促销活动和款式变动的收集，第一时间反映到公司总部。做好会员基本资料的整理及定期跟踪，维护老客户，保持经常与老客户联系，了解客户对产品需求的动向，及时向店内的会员及老顾客反映公司的款式及店内的优惠信息。合理的定货保证热卖及促销活动产品的库存，确保随时有货。

店员除了将服装展示给顾客，并加以说明之外，还要向顾客推荐服装，以引起顾客的购买的兴趣。推荐时要有信心，向顾客推荐服装时，营业员本身要有信心，才能让顾客对服装有信任感。适合于顾客的推荐。对顾客提示商品和进行说明时，应根据顾客的实际客观条件，推荐适合的服装。配合手势向顾客推荐。配合商品的特征。每类服装有不同的特征，如功能、设计、品质等方面的特征，向顾客推荐服装时，要着重强调服装的不同特征。把话题集中在商品上。向顾客推荐服装时，要想办法把话题引到服装上，同时注意观察顾客对服装的反映，以便适时地促成销售。准确地说出各类服装的优点。对顾客进行服装的说明与推荐时，要比较各类服装的不同，准确地说出各类服装的优点。

我们x店的地理位置较偏，周围没有更多的商圈，所以做好节假日的促销优其关键，而如果作为店铺的管理者一定要知道自己店铺的最畅销款是什么以及最抢眼的促销位在那里，合时合地的陈列才能更好的提高销售。我们可以根据客流的高低制定不同阶段，而在不同的时段采取的陈列思想也应该不

一样，如周一至周四客流少我们作求生存的阶段，那么就要用最畅销的款陈列在最出钱的货架上面。现阶段最流行的陈列思想莫过于色系的搭配，但是，在色系的搭配过程中，一定要注意整体的布局，以及最小陈列单元格的陈列，再到整场组合的布局。

切实落实岗位职责，认真履行本职工作：千方百计完成区域销售任务；努力完成销售中的各项要求；积极广泛收集市场信息并及时整理上报；严格遵守各项规章制度；对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感；完成其它工作。明确任务，主动积极：积极了解达到的标准、要求，力争在要求的期限内提前完成，另一方面要积极考虑并补充完善努力经营和谐的同事关系，认真向领导学习，善待每一位同事，做好自己在店内的职业生涯发展。同时认真的计划、学习知识、提高销售技能，用工作的实战来完善自己的理论产品知识，力求不断提高自己的综合素质。

工作总结个人招聘篇七

20xx年度，我主要从事销售性客服工作。通过一年来的销售性客服工作，让我体会到，对于一个销售性的客服来说，做客服工作的感受就象是一个学会了吃辣椒的人，整个过程感受最多的只有一个字：辣。如果到有一天你已经习惯了这种味道，不再被这种味道呛得咳嗽或是摸鼻涕流眼泪的时候就说明你已经是一个非常有经验的老员工了。

在我的工作中我遇到这样的挫折，使我备受压力，但同时却也让我对于工作有了很大的触动和启发。有段时间，我上班电话讲解软件功能，下班短信策单、打感情牌，最后客户终于答应来公司交钱的前一天却因为我打错钱数而导致客户心里不平衡而产生了取消合作的心理，也使得我不再继续强势促成，想着让客户缓一缓吧，第二天却在上海成交。此事对我打击特别大！我反反复复的在找问题找原因，差点就想放弃这个客户同时却没有意识到是自身存在的问题，怨天尤人。

后来在客户那得知，是我误会了他当时那番话，因为我的先入为主，觉得差价大，觉得客户不接受等等，而这些却只是我的想法，并非是客户的想法。幸亏后来还有挽回的余地，客户在我的不折不挠下，最终同意在上海办退货再在我这里购买。从这件事上，我反复思考，总结自身不足，并意识到在未来的工作中我只有充分认识到自身所存在的问题并加以改善、解决，才能使我个人的销售业绩的到提高。

在20xx天的休假，从而导致了销售任务的延期，在休假过后我也并没有调整好心态，从而使得任务进度跟不上整体步伐。对此，我深深认识到自身的问题，并对自身情况进行了反复反思，在20xx操盘手有限公司的良好销售绩效而做出应有贡献。

我从xx操盘手有限公司工作已有一年半的时间。在此期间内，我虽然能够较好的完成公司所安排部署的各项工作任务，做到热情服务，耐心售后，良好销售。但是在具体的工作过程中，通过我所亲身经历的一些挫折与压力，也使我充分认识到了自身所存在的不足与问题。首先，我存在有脾气较差等问题，有时在遇到一些不满的工作分配等问题时，我就会产生冲突心理。此外，在遇到较大年纪的用户咨询电脑问题时，我缺乏耐心。对此，我感到十分的愧疚与悔悟，在未来的工作中我将进一步改正自身的脾气问题，多向老师以及前辈学习并请教销售技巧，以及应对能力。进一步加强自身对客户的亲和力，不断提升自身的沟通技巧和工作方式，加深对证券理论知识的学习，提高自身的专业分析能力和业务水平，以保证我未来年度工作的良好成效。

为了更好做好未来的销售任务以及其他各项工作，实际提升公司的团里销售热情，提高公司的销售业绩。我结合自身xx年是紧张的一年，也是忙碌的一年，也取得了一定的收获。回顾这一年的经历，经历了公司从来没有的策划模式，也完成了开始觉得不太现实的销售任务。让我对营销策划有了新

的认识，也看到了大胆的广告推广方式。

工作总结个人招聘篇八

一年的时间就这样慢慢的走完了，这一年的是我们关键的一年，不仅公司在努力的推陈出新，我们也在不断的改变，希望能进一步的扩展自己的能力。

作为一名新人销售，其实我在很多的地方都算不上成熟。在一年末的时候，也没能做出多么出色的成绩。在业绩方面，只能算是平平淡淡。但是作为一名员工，我也在积极的跟进公司的发展，一年中我积极的提高自己的销售能力，提升自己的能力。针对自己的客户群，我也一直在维护。虽然没能赶上旺季销售，但是在后面却有了不少的提升。

自己是在xx月的时候加入公司的，在一开始对公司和产品都没有什么了解。自己的销售渠道和人脉也非常的少。

为了改善自己的情况，我积极的去记忆和了解公司以及产品，对产品做深入的了解。在有空的时候，也会去请教前辈们的销售经历，提高自己的的经验。在对自己的能力做储备的时候，我也在努力的做好自己的工作，去努力的推销，去调查，根据情况一步步的改进自己的销售策略，补足自己的客户群。

在工作中，我明白自己现在最缺乏的就是能力，自己过去没有从事过家具的销售，对其中很多的重点都不是很明白，尽管有听同事们说过，但是要在实践中运用，还需要很多的锻炼。

所以在工作中我专注于这这点，找到自己不足的地方不断的改进和尝试，作为新人的我倒是不怕失败，在努力过后，自己得到的提升和经验才是现在最重要的。

在公司的时候，我积极的参加领导的培训，做到不懂就问，

并趁着机会问出自己不懂的地方。在空闲的时候从书本和网络中学习如何去补足自己的缺点。自己对自己的了解，还是不够，我也经常去听取前辈和同事们对自己的评价，不断的增强自己对自己、对工作的了解。

一年的工作尽管没有多么的突出，但是自己的成长和准备是非常的充足的，这些在下半年的业绩中也体现了出来，相信在今后的销售中，我能更加做好自己的工作，给公司带来更多的利益！