

竞争职务工作计划(汇总5篇)

计划是人们为了实现特定目标而制定的一系列行动步骤和时间安排。计划怎么写才能发挥它最大的作用呢？那么下面我就给大家讲一讲计划书怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

竞争职务工作计划篇一

二、工作要点：

（一）强化教科研工作

强化教师的教科研意识，帮助教师学会科研，加强现代教育理论的学习，不断探索科学的教育教学方法，以课堂教学为阵地，以提高教学质量为目标，打造良好的教科研气氛，不断培养教科研骨干，大力培养青年教师。充分发挥课题组成员、课题组组长以及骨干教师、学科带头人的作用，使他们成为教科研工作的中坚力量。深入做好各级各类课题研究活动，采取各种方法激励教师参加课题研究工作。

（二）做好教师的培养与培训工作

1. 组织、敦促教师完成上级部门组织的业务学习、培训、交流任务。
2. 继续抓好教师基本功大练兵活动，每周练习一篇硬笔书法、进行粉笔字练习活动。
3. 做好校本培训工作。为了提高教师的教科研整体水平，有针对性地解决老师们在教科研过程中的难题，加强各方面的校本培训。
4. 建设名师队伍，加强对骨干教师的管理工作，充分发挥骨

干教师的示范作用。

5. 在教研组建立“师徒结对”，利用传、帮、带的方式培养年轻教师。

6. 通过一定的保障机制使青年教师乐于参加课题研究和教育科研活动，充分调动他们学习理论、探索问题、寻求解决方法的积极性和主动性，使他们确立问题即课题，教师即研究者、教学即研究，课堂即实验室的观念，在实践中迅速成长为科研型、学者型的教师。

（三）做好课题研究工作

本学期，继续对学校课题进行规范管理，提高教科研工作实效。由教科处牵头，组织课题研究小组对照课题实施方案开展多层次、多渠道、全方位的课题研究，进行中期汇报活动、开展情况及资料收集活动，期末对阶段性成果进行交流总结，学校对成绩优秀者进行奖励。

（四）做好教案检查工作。

1. 要求每位教师做到有案上课。
2. 教龄在十年以上的教师实行二次备课制度。
3. 定期检查教案，成绩列入教师个人业务考核之中。

（五）做好各种教育信息的收集与整理工作

1. 收集各科教师课改的新经验、新方法等信息，认真总结、提炼成功经验。
2. 办好校报，做好五中教育教学的宣传工作。
3. 做好信息上报工作，及时报道我校的教育教学举措及教育

成果。

（六）做好教科研基地的建设与管理工

1. 建设好学校资源库。
2. 管理好课件室。

竞争职务工作计划篇二

“十年育树，百年育人。”作为传承中华文明的纽带，教育一直是其中最重要的环节。改革开放几十年来，贫困地区教育一直是^v^重点关注的问题。20____年□^v^就开展了“三支一扶”关心农村基层支农、支教、支医和扶贫工作。我有幸作为其中的一员。

回顾两年来的志愿服务工作，可以说是既忙碌又充实，既紧张又喜悦。在两年的服务期中，我学习到了很多，其中最根本的就是如何让自己做一名人民满意的教师。

我毕业于____省____大学____学院____专业。先在____市____中学担任两年____教师的工作。后来听到国家招募“三支一扶”志愿者，按捺不住激动地心情我加入了其中。根据分配我被安排在____市____区____镇中学。由于学校缺少数学老师，校领导让我担任二年七、八班的数学教学工作。从这以后，我认真的向老教师学习，讲每一节新课前一定要先听老教师的课，向他们学习如何讲好重点难点和如何控制班级。在课上努力调节课堂气氛，引导学生探究新知；课下努力备课，有不懂的就向老教师请教。在积极的学习中，我的授课水平和知识储备迅速增长，并在20____年本校教师公开课评比中获得一等奖。20____年6月份参加“____区信息整合优质课大赛”，获得了二等奖的优异成绩，并在____区教育局的统一组织下到____大学进修学习，增强了业务能力。

两年之内，在学校的安排下，我随着数学组到____、____两地听了很多节优秀数学课，获益良多。尤其是到____大学附属中学听的“____杯”教学公开课，为我的课堂教学指明了方向，让我知道在新课标的指引下，培养学生能力活跃课堂气氛将是我们未来课堂发展的方向。教学能力的提升，业务水平的长进是学校领导对我辛勤培育的结果，也是多位一线老教师对我培养的成绩。相信在未来的教学生涯当中，志愿服务过程中所获得的提升将是我终生的财富。

在两年的志愿服务期内，我能够认真遵守教师职业道德规范，尊重学生人格，不体罚和变相体罚学生。为人师表，作风正派，知荣明耻，廉洁奉公。严格遵守学校各项规章制度，从来没有给学生有偿补习、办学习班、在校外民办教育机构任职等情况。在校内认真遵守学校的劳动纪律，严格以一名桦中正式教师身份要求自己，时刻保持饱满的精神状态。

在志愿服务的两年中里，我积极工作，对于校领导交给的各种任务，我都能保质保量提前完成，工作中不怕脏不怕累，始终站在工作的前线上。教师值周是我校的一个特色，每次值周我都按照学校要求勤到操场巡视，紧抓纪律。每次值宿我都能自觉帮助舍务老师管理住宿学生，从不迟到早退。由于我工作积极肯干、认真负责，经过一年的培养，学校领导让我担任带班的工作。这是学校领导和教师对我的充分信任，也是对我工作能力的肯定。自从接受这个工作以后，我更加的努力工作，不辜负领导对我的信任。

现在我已经融入了桦中，成为了____的一员，在工作中以主人翁的姿态出现，眼里有____的一草一木，有____的一师一生，我相信这里有我发展的空间，是我施展的舞台。我要用努力的工作回报校领导的肯定和培养。

作为一名^v^员，我努力起到带头作用。在日常工作中，努力工作，不拖后腿，保质保量的完成教学工作；与同事们打成一片，积极的融入到全体教师中间去；在玉树地区特大地震中，

积极捐款，体现出一名党员应有的品质和素质。经常向组织汇报最近的思想动态，听取组织上和同志们的批评，并把这种批评做为前进的动力，在以后的工作中加以克服。总之，在党组织的正确领导下，我起到了一名党员应有的作用，并努力克服自己的缺点，向老党员看齐，争取成为一名优秀的党员。

虽然已经参加工作将近四年的时间了，但是在工作中也曾出现过问题和不适应，不过经过自己的努力和同事的帮助已经克服了大部分问题。现在还存在着工作中方法不当的问题，不过相信在党组织、校领导、全校老师的帮助下，我会积极努力的克服自身存在的问题，争取早日成为学校的栋梁，老师们的榜样。两年的支教生活走过来，我成长了许多，成熟了许多。业务上我逐渐适应了数学科的教学，所教的班级成绩也比较稳定。在我的影响下学生的学习热情高涨；工作中勇挑重担，能够保质保量完成任务；思想上以党员的标准严格要求自己，在全校教师中努力起到表率作用；在学习中努力克服身上存在的问题和毛病。这两年是我成长最快的两年，是我接受锻炼的两年，是为以后工作打基础的两年。

“百年大计，教育为本。”在教师的岗位上我知道了什么叫做奉献，知道了什么叫做付出。在以后的工作中我一定奉献出我全部的光和热，做一名人民满意的合格教师。

竞争职务工作计划篇三

在市场经济条件下，企业生产经营的竞争首要的并非是价格，而是信誉消涨引发的竞争，信誉可以说是企业的根基和生命。如何提高信誉，打造企业知名度？我公司从在建工程入手，从管理入手，以业主为关注焦点，严格抓好在工程质量、进度、安全、成本管理各项工作，并无条件地服从业主和监理对工程施工所提出的建议，使业主满意。

首先抓工程质量管理。公司全面贯彻iso9001□20xx国际质量

管理体系，扎扎实实建立起内部质量运行体系，一级对一级承诺，一级对一级负责，使质量始终处在恒定有序的受控状态下，实现工程项目管理由随意到程序化的质变。质量“法治”的推行，确保了质量目标的实现。目前完成的所有工程合格率为100%，分项工程优良率达96%以上，无一质量事故发生。

成本管理是公司推行的第二项举措。抱着“干毛巾也要拧出水”的理念，公司首先对工程进行预算分割，签订目标成本责任状，按项目分解细化，层层落实，直到班组。坚持做到“人人肩上有指标，个个都要有考核。”二0xx年上半年，公司成立成本控制领导小组，加强对外包工程、外租设备、大宗材料的管理。凡外包工程、外租设备必须经公司审定，大宗材料由公司根据各项目部上报的材料计划，公开招标采购。在质量合格的前提下，实行低价位中标原则。零星材料公司进行价格指导。对外包工程、外租设备、材料采购的集中统一管理，有效地防止了漏洞的发生。成本控制有效地卡住了施工中各个环节的跑冒滴漏现象，充分挖掘了企业管理、资金、技术特别是人才的巨大潜力，提高了经济效益。

管理见成效，二0xx年，我公司在建工程一致获得业主好评。合徐北标提前一个半月完工，获指挥部质量、进度奖30万元；马芜路09a标在全线屡争第一，提前一个月完成省指办下达的年度施工任务，连续4次被省重点办、省指通报表彰。蒙蚌路08标采用掺拌生石灰来降低取土源土方含水量的施工方案在全线得到推广；蒙蚌13标安全工作受到指挥部表彰；裕溪闸公路桥主跨36米，跨航施工，技术难度大，一次性安装浇筑成功；合宁路改建工程克服点多面广、干扰大、原结构质量情况复杂等困难于11月初提前完工。成绩的取得不仅提高了企业的经济效益，企业的信誉和知名度也不断上升。在投标评标中，公司业绩、企业印象屡屡得分。

信用是易碎品，打造起来费功夫，毁坏它却不费吹灰之力。公司大小数十个工程分布于全省各地，若其中一两个工程干

不好都会毁了公司信誉。所以公司在生产经营中始终树立“如临深渊、如履薄冰”的危机意识，坚持用机制管理企业，增加业主对企业的信任度，确保企业的信誉安全。

加入集团以后，公司变成真正意义上的企业，能不能承接到工程是公司能否生存和发展的前提。二0xx年，公司在集团的领导下，本着转变职工思想观念、建立与市场适应的现代企业制度出发，大力推行三项制度改革。三月份，分配制度改革取得突破，随后，人事和劳动制度改革在年内相继完成，一种新的人员能进能出，干部能上能下，收入能增能减的具有竞争、激励和约束性的新机制在公司建成。职工的市场意识和危机意识得到加强，普遍认识到职工与公司是一种唇齿相依的共荣辱关系。工作中的扯皮、推诿现象没有了，各部门之间、部门与分公司之间、部门与项目部之间主动互相沟通、相互配合，企业形成合力，工作效率、市场竞争力大大提高。

只有找出自己的缺点，跟自己较劲，才能产生强大的竞争力；只有研究竞争对手的不足，知道对手的缺点才能以己之长攻彼之短然后取胜。在进行工程招投标中，公司首先摸准经营信息，根据自己的实力合理选择投标标段，尽量避免碰撞，确保命中率。其次在标书的编制过程中，公司抽调各类专业技术人才组成精干的编标队伍，认真分析投标文件，科学进行施工组织设计。

工程投标报价时，以施工组织设计为依据，认真分析投标对手的报价习惯，综合历次投标经验，合理确定投标价格。知己知彼，在近两年的投标中，公司每次报价均在有效范围内。

为了给评标专家一个最好的第一印象，在投标标书的制作上，公司一改过去的软包装为装帧精美、内容翔实的硬包装。标书内图文并茂，有如公司的小百科全书般使人一目了然，达到了较好的宣传效果。

人才是企业的核心战略资源，企业之间的较量，归根结底是人才及其综合素质的较量。衡量一个企业的经营能力，关键是看其人才对于生产规模的支撑力，如果人才的发展跟不上规模的扩张，这个企业肯定不会长久。随着公司承接工程量的上升、工程难度的加大，两年来，公司不断加大人才培养力度，共计培养二级以上项目经理29人，引进大中专毕业生26人，另已达成意向性协议的18人，进行特殊工种作业人员培训181人，公司还通过职代会制定条例鼓励各类人员进行再教育学习。目前，公司各类专业技术人员人数达311人，占公司在职工人数的51%。在对人才这一“软件”进行储备、升级的同时，两年来，公司还加大了对硬件的投入力度，引进购置了一千余万元的路桥施工专业设备，保证了业主对工程质量、进度的需求，壮大了公司实力。

下步，我公司将在集团的领导下，继续深化改革、转机建制，打造企业核心竞争力，争取在市场竞争中走得更远。

竞争职务工作计划篇四

为深入贯彻落实^v^中央[]^v^[]关于进一步加强和改进未成年人思想道德建设的若干意见》、山东省全面实施素质教育的有关要求及《公民道德建设实施纲要》，以上级有关德育工作的意见和学校工作计划为依据，紧紧围绕新颁布的《中小学生守则》、《小学生日常行为规范》，结合当前德育工作的新形势，不断更新观念，充分认识下加强和改进德育工作的重要意义，努力探索德育工作的新途径、新方法，切实提高德育工作的针对性和实效性；继续加强对学生的爱国主义、集体主义、文明礼仪教育、养成教育。创新家庭、社会、学校的三结合教育,走德育工作的特色之路。以弘扬和培育民族精神为核心，以基础文明行为的养成教育为抓手，帮助和引导学生养成良好的行为习惯，树立正确的是非观念，形成健康向上的个性心理，全面提高学生的综合素质，促进学生健康成长。为把我们西关小学建设成为省内知名品牌学校打

下扎实基础。

- 1、确立一种意识：以学生为主体。
- 2、抓住两条主线：养成教育，班级管理。
- 3、转变三个观念，占领三个阵地：变灌输为渗透，变单方面为全方位，变被动接受为主动吸收。学校、家庭、社会，政教处、年级组、班主任，校魂、师德、生品。
- 4、采取四项措施：班主任（班级）量化管理，自主化班级管理，责任承包制，活动引领。
- 5、强化五种教育：爱国主义教育、集体主义教育、荣辱教育、感恩教育、文明礼仪教育。
- 6、达到六个学会：学会学习、学会生活、学会做人、学会负责、学会健身、学会合作。

竞争职务工作计划篇五

你们好！

今天能有机会站在这里，参加中牟县河务局的岗位竞争，我感到非常荣幸，也感到万分激动，感谢中牟县河务局的领导们，你们精心组织的这次竞岗大会，给我们中青年职工提供了一次展示自我的机会，再次谢谢你们！

我叫刘伟喜，今年28岁，中牟县万滩镇人，96年7月从开封黄河水利学校水工班毕业后，分配到赵口闸工作，至今已7年。

我竞争的岗位是工程养护处，职务大队长，我有以下两方面的竞争优势：

第一、 我在野外工程施工中锻炼过

96年参加了尉氏县贾鲁河清淤工程施工，任技术员，负责完成了看护淤区、整平淤区等各项工作。97年参加了郑州市河务局组织的温孟滩淤改工程施工，任技术员，负责完成了淤区的测量放线、修筑、衬砌、防守抢险、调查、整理资料等各项工作。98年参加了郑州市河务局组织的温孟滩淤改工程施工，任外业负责人，负责完成了淤区的修复、衬砌、防守抢险、调查、整理资料等各项工作。99年参加了郑州市河务局组织的温孟滩淤改工程施工，任外业负责人，负责完成了淤区整平、土方验收、整理技术资料等各项工作，所做的工作，多次得到市局领导的表扬。xx年参加了中牟县东漳乡黄河大堤加培工程施工，任技术负责人，负责完成了统计、上报、整理技术资料、看护淤区、检查管道等各项工作。xx年参加了中牟县赵口闸家属楼改建工程施工，任技术负责人。无论在哪个工地，我都严格要求自己，努力工作，尽心尽责，保质保量完成各项施工任务。

第二、 我在不同的工作岗位上锻炼过

96年在办公室工作，先后做了打扫卫生、来客接待、上传下达、整理资料、写汇报材料等各项工作。97、98年在工务科工作，做了测量水位、探摸根石、捆枕抛石、整理内业资料等各项工作。99年、xx年、xx年在工程队工作，先后做了修理泥浆泵、扶水枪、看护淤区、检查管道、统计考勤、整理上报技术材料等各项工作。在单位我参加了银杏树的种植、浇水、施肥、除草、移苗、剪枝、摘叶等各项工作，在工地我搬过石头、扶过水枪、带过大学生、领过民工。

几年来的野外工程施工，几年来不同工作岗位上的锻炼，我积累了一定的工作经验，我觉得自己能够胜任所竞争的岗位。

如果这次我竞岗成功的话，我有以下工作计划：1、协助正职作好各项工作，当好帮手；2、向正职提出合理化建议，当好

参谋；3、以身作则，从严治岗，带出一支合格的养护队伍；4、科学管理，引进先进经验，使工程养护工作迈上一个新台阶。

请大家多支持我，大家给我一次机会，我会给全局职工一个证明！

我的演讲完了，谢谢大家！