

班级创业委员职责 班委工作计划(模板8篇)

计划可以帮助我们明确目标、分析现状、确定行动步骤，并在面对变化和不确定性时进行调整和修正。那关于计划格式是怎样的呢？而个人计划又该怎么写呢？下面是我给大家整理的计划范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

班级创业委员职责 班委工作计划篇一

- 2、记好每科老师发下的作业，提醒同学按时完成作业；
- 4、要热心帮助学习上有困难的同学，互帮互助、
5. 积极的去了解同学们的学习情况、生活状况以及思想动态，帮助有困难的同学。
6. 认真做好课堂考勤工作，帮助任课教师对班级同学的了解。
- 7、主动搜集同学们对教学管理方面的建议或意见，并把好的建议及时传达给任课老师。
- 8、无论何时何地，只要同学们有疑问或困难的，我都会积极解答与帮助，如果我的能力有限，我也寻求其他人帮忙。

班级创业委员职责 班委工作计划篇二

班级总人数：39人。男生：16人。女生：23人。

建立一个和谐、积极、向上、优秀的班集体，使整个班级团结向上，同学间融洽相处、互助协作，有较强的集体意识。

班集体在日常的卫生、活动、班会、板报等活动中，能够逐步走上班委自主而有效的管理，同学积极配合，共同合作而取得较出色的成效。每位同学都有较为明确的职业定位并为之奋斗，并学会与人沟通意识与能力，学会合作与做人。

1、加强常规管理，保证学习环境

管理上更加明确、到位；卫生更加细致，责任到人，争取月评比年级三甲；版报方面再接再厉，争取更大的进步；使早操能更好地体现我班良好的精神风貌；杜绝迟到现象；更有效地利用好早自习和晚自习。

具体：

(1) 卫生。采用值日制，每日由一个小组负责，严格按照值日生表来做，生活委和组长应认真负责，督促检查。

(2) 广播操。以增加体质，体现班级风貌为目的，不可懒散对待，由体委负责。

(4) 纪律。每天的纪律管理及晚自习由值日班长负责。

2、狠抓课堂常规和作业质量，提高学习能力，促进有效学习

加强学习小组的活动指导，不断完善学习小组活动内容和管 理，激励学生合作意识，鼓励答疑；错题本的落实、检查，指导利用巩固知识。

加强学习时间、学习安排的指导，关注学生的作业和考试的质量，促进学生有序、高效的学习；加强学习习惯和学习方法的培养，形成良好的学习氛围，力争在各科考试中取得进步。

具体：

(1) 良好的学风是学习的保障，班级内同学应互帮互助，形成“好学、勤思”的学风。

(2) 加强课余时间的安排指导，尤其是早读、午休和放学后的空余时间，让学生能够在课堂学习之外，学会安排自己的课余时间，有计划、有秩序的学习，提高时间的利用率，争取高效率的学习。

(3) 让每一位同学应有疑必问，不能造成疑惑的堆积，使雪球越滚越大，加强错题本和作业试卷订正的督促。

(4) 利用班会的时间可进行学习方法交流活动，多吸取优秀同学的学习经验。

(5) 让学生能够做好阶段性的总结和反思，提升自己的学习能力。

(1) 创建完善的班委管理制度，班级工作负责到个人，加强班委工作的指导，发挥班级中核心力量的作用，逐步形成自主管理体系。

(2) 多与学生进行交流，开展学生思想工作，引导学生学会沟通、学会合作、学会反思与调整，让学生在选科之后，有着明确的专业定向和努力的目标；并引导其学会寻求帮助，主动解决学习、生活中遇到的问题。

(4) 加强班级的文化建设：班级布置专栏专项专人负责，制定计划，定期更换；班级活动记录专人负责。营造一种集体的氛围，同时又能够给学生思想上的熏陶。

(5) 结合学校各项活动，进一步增强学生的团队合作意识和拼搏竞争意识。

(6) 结合团支部的社会活动，加强学生对社会和家庭的责任

感培养，服务的意识和奉献精神；加强其集体荣誉感和团结协作意识。

(7) 加强和细化对特殊学生的指导。

(8) 班级细微问题的强化改正：卫生、升旗、晚自习的纪律意识的强化。

班级创业委员职责 班委工作计划篇三

随着社会的进步，现代人们住房条件越来越好，对家庭的装修也越来越趋向典雅，大方，简约。甚至在有些大城市买房的时候地产商已经帮助顾客把房装修好了。但也有一部分人越来越追求个性化，这就需要在家居方面来补足！另外，我们要实现自己的人生价值，把我们自己进行职业定位，实现我们做老板的梦想，用我们的胆识、我们的管理经验、我们的有利的资源、富有的精力和创意去赚钱，我们想让自己明天的生活更加美好，源于此，我们产生了创业的梦想！

二、经营类型：五金建材类产品、工程水电安装维修、劳保用品等。

三、经营运作方式：

四、公司运作swot分析：

理经验。3、大家有一定的创业激情；4、股东技能互补 劣势：没有一定老客户，要依靠业务员或营销总监去寻找；安装维修没有成熟及可信的团队；进货渠道和产品没有定位，并且还需要一部分流动资金。

机会：通过对原有客户的服务，可通过他们进行转介绍；另外，我们门店也会逐渐有客户上门购买(但需要1-3个月的时间)。

威胁：市场竞争激烈，一旦有一个工程或客户的服务出现问题，可能会导致后面所有客户拒绝服务。

五、合伙人素质要求：

技能互补(一人具备综合管理能力;一人具备市场开发能力;一人具备技术

安装能力)

六、 风险评估：

出低谷。

七、 门店销售的调查：

我们的目标门店计划设立在厦门市集美区杏林大学康城，经过调查了解：目前，五金水暖店铺4家、门类2家、劳保用品2家、地板、墙纸为零，因此，我们可开一个以门业、地板、墙纸为主，五金水暖为辅的综合性店铺;市场是慢慢做大的，营业额是慢慢上升的，加上我们有亲戚介绍的业务，再通过给回扣的方式拉拢工程装修的朋友到店里照顾生意，我们就可以稳固市场，持续经营。

八、 进货渠道及运输方式：

联系有关厂商最好要求其送货上门，如客户不与送货，可考虑租车。

九、 投资成本预算：

控制在5000以内);

2、 房租费：1200元/月，一年14400元;

3、电话费：200元/月，一年2400元；

4、水电费：100元/月，一年1200元；

班级创业委员职责 班委工作计划篇四

时间如白驹过隙，转眼我们已然走完了大一的春秋，这学期已进入了尾声。从萍水相逢到现在的相濡以沫我们仅仅只用了一年的时间。

在这学期里，身为学习委员的我，仍然带领着同学们以脚踏实地、勤奋认真的作风来对待每一科的学习。顺利完成每科老师布置的课程任务，并且积极配合老师完成教学任务，多与学习上有困难的同学一起交流，带动全班同学一起学习，营造了一个良好的学习氛围，树立了良好的学风班风。

另外我从来没有放松过作为一个学习委员的职责，尽心尽力的完成手上接到的工作，包括学习情况汇报，学风调查，把相关学习咨询传达给同学们，掌握大家学习情况等。并且，对比上学期，这学期对于跟领导老师沟通方面更加从容，进步了很多，更加积极地去跟他们主动接触，以了解他们对本班的想法。

我一直都没有怀疑过我们班级同学们的实力，通过这学期大家共同的努力，同学们的专业都在不知不觉中进步着。在表现性素描课上，我们班的同学出了好多的优秀作品；在色彩风景写生中同学们的作业也画出了自己的'个性以及自己对色彩的诠释；在装饰基础课中同学们最终的作品也得到了老师的认可与赞赏，认为装一班的学生的能力强；在平构课上大家对作业也很认真，不厌其烦反复修改，直到老师很满意为止。这些默默努力的成绩，足以证明装潢一班的实力，我想即使在整个装潢系里我们也是一个优秀的班级体。只要我们拥有认真的态度和学好每门课的信心与决心，我想总有一天我们班的专业会在装潢系里独领风骚。

- 1、个别同学对于专业的学习态度不够端正认真，对自己不够负责任。
- 2、自主学习的意识不强，缺乏自主解决问题，独立思考的能力。
- 3、眼界不够宽，大多数同学在作业中体现的内容很具局限性。
- 4、学习效率低，课堂上不能够充分利用好时间，课下准备工作做得不够充足。

班级创业委员职责 班委工作计划篇五

首先我要感谢我的老师和我们q0834班所有的兄弟姐妹们，是你们给了我这个为大家服务的平台。其次，面对新的学期，我会积极总结上学期的各位前辈的工作经验，反思自己的不足之处。尽我的微薄之力来为大家服务。

一、工作计划指导思想：

明确职责，力求创新，依靠集体，集思广益，脚踏实地，努力工作。

二、工作计划要点：

- 2、配合院校举办的“校园歌手大赛”，“读书工程”等活动，创造活泼、和谐的校园氛围。
- 3、协调各班委之间的工作，营造各司其职、团结协作的氛围，继续增强同学们的集体荣誉感与集体凝聚力。
- 4、落实完成学校交办的各项工作。

三、工作计划实施战略：

- 1、配合各班委加强自身建设，培养良好的工作作风，建立完善的工作制度。
- 2、在开展的活动中融入更多的互动元素，使更大范围内的同学感到学生工作给他们带来的快乐。
- 4、本学期将开展更多的有意义的活动，组织集体活动，寓教于乐，让同学们在集体活动中培养集体精神。增加同学间的友谊，让同学们互相之间更加了解。活动应该以节俭开支和尽量快乐为宗旨。我们可以考虑“春览草地”和“秋嬉湖边”，活动要作好记录，积极的为班级评优做素材。同时活动要尽量满足大家的兴趣，让每一个人都参与到其中，活动期间要注意安全！
- 5、在班委中搞好内部的团结工作，协调各个班委工作，而各个班委除在履行本职工作外还要相互配合，坚持每周召开班委会针对班内出现的问题制定新的对策。
- 6、班务公开制度，考勤德育分将每月在班上宣布一次，定在每月的最后一次班会上。另外班上的一切近期活动都会在全班先予以公布，有疑问者可直接找相关负责的班委或班长解答。
- 7、凡班上同学写出宣传班级活动或先进事迹的文章，并能在校内外报刊上发表者，按班规说明进行加分。积极鼓励班级的宣传工作，提高班级知名度，利于班级长远发展。
- 8、班级委员要起带头作用，确立明确的目标、端正学习态度、勤学好问、夯实专业基础、严谨治学、强化自己的能力、全面发展，为以后打下良好的基础。执勤班委除了每天记录好每一节课我们班的考勤情况，同时要要求其他的班委强化自己周边同学的管理与监督。确实起好带头作用。
- 9、协调管理好班委会的整体性。，加强班委会的凝聚力，加

大各班干部之间的沟通，交流，提高各班干部的工作效率和工作热情。监督各班干部做好以身作则，做好带头作用，再以各班干部为中心，监督其周围同学遵守学校班级的各项规章制度，带动全班同学的集体荣誉感。

10、分析班级半年来的班风，学风和班级凝聚力等问题经班委会会议讨论总结以往经验，取长补短。继续发扬优良的经验，改正补充不足的方面，吸取其他班级经验，并向其他优秀班级学习。

以上是我作为此任副班长在本学期的工作计划。在这个学期，我会好好工作，协助全体班委努力为同学们服务，使同学们更加团结、友爱，使我们的集体更加优秀。

让我们大家团结起来，一起完成我们的目标，把我们班级建设的更和谐、更美好。

班级创业委员职责 班委工作计划篇六

在这一年里，凭借前几年的蓄势，杭萧钢构不但步入了高速发展的快车道，实现了更快的效益增长，而且成功地实现公司股票在上海证券交易所上市。从此，一个杭萧钢构以崭新姿态展现在世人面前，一个更具朝气和活力的、以维护股东利益为己任的新杭萧诞生了。

公司上市后，治理水平必将大幅度提高，这不仅仅是市场竞争的外在要求，更是自身发展壮大的内在要求。对于市场部来说，全面提升治理水平，与公司同步发展，既是一种压力，又是一种动力。为了完成公司20xx年合同额三十亿的总体经营治理目标，市场部特制订20xx年工作计划如下。

1. 建立直接领导关系

市场部是负责公司信息网络建设与维护、信息收集处理工作

的职能部门，接受营销副总经理的领导。市场部信息治理员与各区域市场开发助理之间是一种直接领导关系，即在信息网络建设、维护、信息处理、考核方面对市场开发助理直接进行指导和指挥，并承担信息网络工作的领导责任。

2. 构架新型组织机构

3. 增加人员配置：

(1) 信息治理员：市场部设专职信息治理员3名，分管不同区域，不再兼任其它工作。

(2) 市场开发助理：浙江省六个办事处共设市场开发助理两名，其它各办事处所辖区域均设市场开发助理一名。

4. 强化人员素质培训

春节前完成对各区域的市场部信息治理员和市场开发助理的招聘和培训，使20xx年新的治理制度实施过程中市场部在人员素质方面有充分的保障。认真选择和慎重录用市场开发助理，切勿滥竽充数。

5. 加大人员考核力度

在人员配置、资源保证、业绩考核等方面对信息网络建立和维护作出实施细则规定，从制度上对此项工作作出保证。建立市场信息治理员定期巡回分管区域指导信息治理工作的考核制度，并根据各区域实际情况和存在的问题，有针对性地加以分析和研究，以督促其在短期内按规定建立和健全信息治理的工作。

6. 动态治理市场网络

市场开发助理与信息治理员根据信息员提供的信息数量（以

个为单位)、项目规模、信息达成率、发展下级信息员数量四项指标对信息网络成员进行定期的动态评估。在分析信息员/单位的分类的基础上,信息治理员和市场开发助理应结合信息员的背景资料进行细致地分析,确定其通过帮助后业绩增长的可能性。进一步加强信息的治理,在信息的完整性、及时性、有效性和保密性等方面做好比上一年更好。(详见市场开发助理治理制度)

7. 加强市场调研,以各区域信息成员/单位提供的信息量和公司在各区域的业务进展情况,将以专人对各区域钢结构业务的发展现状和潜在的发展趋势,进行充分的市场调研。通过调研获取第一手资料,为公司在各区域的机构设置各趋合理和公司在开拓新的市场方面作好参谋。

2、在重点或大型的工程项目竣工之际,邀请有关部门在现场举办新闻发布会,用竣工实例展示和宣传杭萧钢构品牌,展示杭萧钢构在行业中技术、业绩占据一流水平的事实,树立建筑钢结构行业中上市公司的典范作用和领导地位,使宣传工作达到事半功倍的效果。

3、进一步做好广告、资料等方面的宣传工作。在各个施工现场制作和安装大型宣传条幅或广告牌,现场展示企业实力;及时制作企业新的业绩和宣传资料,补充到投标文件中的业绩介绍中和发放到商各人员手中,尽可能地提升品牌推广的深度和力度。

4、加强和外界接触人员的专业知识培训和素质教育工作,树立良好的企业员工形象和先进的企业文化内涵,给每一位与杭萧钢构人员接触的人都能够留下美好而深刻的印象,从而对杭萧钢构及钢结构有更清楚和深层次的熟悉。

1、督促全体人员始终以热诚为原则,有礼有节地做好各方面客人的接待工作,确保接待效果一年好于一年。

2、在确保客户接待效果的提前下，将尽可能地节省接待费用，以降低公司的整体经营成本，提高公司利润水平。

3、继续做好来访客户的接待档案治理工作，将潜在顾客和合同顾客的档案分类保存，准确把握项目进程，努力配合商务部门和办事处促成项目业务。

4、调整部门人员岗位，招聘高素质的人员充实接待力量。随着业务量的不断扩大，来访客户也日渐增多，市场部负责接待的人员明显不足。为了适应公司业务发展的需要，更好地做好接待工作，落实好人员招聘工作也是一件十分重要的事情。

1、严格执行c版质量治理体系文件和治理体系标准文件，严格实施“一切按文件治理，一切按程序操作，一切用数据说话，一次就把工作做好”战略，使市场部逐步成为执行型的团队。

班级创业委员职责 班委工作计划篇七

时间悄悄从指间流过，新的学期就要开始了。经过上一学期在学生会中的学习和锻炼，发现了自身很多缺点和不足，在日常工作和与同学们的相处中，也学习到了很多知识。新学期自有新气象，在新一学期中，有更多的工作，在等待着我们。本学期是我们就业部繁忙的一个学期，也是挑战自我的一个学期，我将以更加饱满的热情和充足的信心，迎接挑战！

本学期面临大三临岗就业，这自然是我们就业部的主要工作。在去年的活动月时，我刚加入就业部，很多关于就业的事情还不太了解感到遗憾。但是为了更好的展开工作，我会向老师、部长请教，努力把做得更好。

1、服从部长安排，做好交给的本职工作，尽全力完成交付的

所有任务，并且要做到按时、按质、按量，不拖拉，不敷衍，不推卸。

2、在做事的时候，能自己做的就自己解决，不要有种依赖的感觉，更加不要推脱，因为这样才能更好的锻炼自己，让自己收获的更多。

3、在认真积极完成本部门的各项工作的同时，极力配合和支持学生会其他的相关工作。让就业部成为真正成为一个有亲和力，有协作力的部门。

4、做好马上就进行的招新，换届工作，自己好好表现，得到老师、同学及部长的认可，对就业部进一步作出突出贡献。

5、在本学期一定要提高工作效率，提高工作质量。

6、本学期我部门要针对在校生开展一系列活动，活动既可以提高我部门在广大同学中的知名度，也可以提高我部门在学生会影响力。所以我们一定要把这次活动宣传好，让更多同学参加，把活动尽量做的完美。

7、合理的安排工作和学习时间，尽量避免时间上的冲突。让自己在工作时尽量不影响学习。

8、做到团结协作，配合本部员一起工作，一起完成本部门该做的事情。敢于承担责任，不推卸。

9、遵守校规校纪；服从学校领导的安排，接受批评。在本学期的工作中，积极开展批评和自我批评，敢于剖析自己，勇于承认错误、正视不足，勇于接受上级的监督和同学们的批评及意见，做到发扬自己的优点，克服自己的缺点，改正自己的不足。

班级创业委员职责 班委工作计划篇八

当然，作为学生的我们还没有进入社会进行就业创业相关内容的活动，最重要的是学习、学习、再学习，就业创业协会是师大学子对外的窗口，是同学们就业创业的学习实践平台。就业创业协会不仅要作为校社联下设的一个普通社团，更是要为全师大所有同学们提供学习和实践运作的平台，我想这才是我们就业创业协会最该去努力和发展的方向。

以《全国学校体育、卫生、艺体教育发展规划》和《学校体育、卫生、艺术教育工作规程》为依据，以深化体育与健康、音乐、美术课程改革为重点，以科研为先导，通过多种渠道提高艺体教师专业化水平，培养一支结构合理、素质优良的艺体教师队伍，以提高艺体教师的整体工作水平和能力为关键，充分发挥骨干教师和学科带头人的辐射作用。加强校本教研，开发地方课程资源，继续开展岗位练兵活动，推广典型经验，创新工作思路，使我县艺体教研工作有新的突破，新的发展，新的成果。

1、积极参加各级培训，切实提高艺体教师的理论水平，丰富他们的教学经验。

2、大力开展教研活动，发挥骨干教师的示范引领作用，为新教师的成长搭建平台。

3、充分利用网络优势，让多媒体为课堂教学服务，切实提高课堂教学的实效性。

4、加强艺体器材的管理工作，做到专人专管，有使用记录。

4、开发和利用好上下午两个大课间活动资源，以大课间活动为载体，确保学生每天有效锻炼一小时。

1、继续开展岗位练兵活动，组织形式多样的教研活动。

要求每位音体美教师的教研工作在“实”字上下功夫，就是在每节课上让学生学有所得。在“研”字上做文章，首先了解学生的实际情况，通过课堂教学尝试多种多样的教学方法、优化组合。不断总结经验与教训，真正提高课堂教学的有效性。

2、深入各学年听课指导，注重典型教师的培养，发挥他们的辐射作用，同时也注重对薄弱教师的指导，促进课改工作的顺利开展。本学期准备以音乐教师张利敏和美术教师于天宇两位老师为典型，开展教学研究活动，切实提高艺体课堂教学的实效性。

3、继续开展兴趣小组活动，加强对活动的管理，力争取得实效。

4、喜庆建国60周年，开展“唱红歌，迎国庆”和美术画展活动。

5、继续开展大课间活动，更新内容及形式，保证每天两次大课间活动，增强学生体质。

6、加强两操管理，锻炼学生体质。

7、积极参加各级各类竞赛活动。

九月份：

1、 参加全县教育教学工作会议。

2、 制定学校艺体工作计划。

3、 组建兴趣小组。

4、 加强大课间的练习。

5、 进行合唱队的训练。

十月份：

1、 参加全县“唱红歌，迎国庆”和书画展评比活动。

2、 迎接全县大课间的检查评比活动。

3、 深入课堂听课指导。

4、 开展学生跳绳比赛活动。

5、 音、美学科课堂教学展示。

十一月份：

1、 开展岗位大练兵活动。

2、 开展学生踢毽子比赛活动。

3、 开展好两操活动。

4、 上交论文和教学设计。

十二月份：

1、 音、体、美教师优秀教案评选。

2、 做好本学期的工作总结。