

幼儿中班活动方案设计意图 幼儿园教学 活动方案设计意图(汇总5篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。大家想知道怎样才能写一篇比较优质的总结吗？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

担保公司年度工作总结篇一

本站发布2019担保公司年度工作总结怎么写，更多2019担保公司年度工作总结怎么写相关信息请访问本站工作总结频道。

一、主要工作内容

在这几个月的时间里，在学习相关业务知识的同时，我参与的工作主要有：

2. 在部门经理撰写调查报告的过程中，做一些辅助性的工作；
3. 出具合同，打印合同，目前经手做过的合同主要有。。。等企业；
5. 跟随部门经理及同事，对借款方进行保后跟踪，调查，及时了解企业相关情况。

二、工作总结

1. 在来公司工作之前，我对担保行业方面的知识了解的很少，自己在金融，投资担保，抵押，风险把控等方面的知识担保

公司个人工作总结和经验比较欠缺，来到公司之后，才对担保行业的相关事项，及工作流程等有了一个详细的了解。在今后的`工作中，我一定会重视自身的学习，多向公司领导，同事虚心请教，多学多问，积极参加公司的业务培训，工作之余多关注，学习担保行业的最新资讯，政策及相关知识，以提高自己的业务能力。

2. 在对一些项目进行保前调查的过程中，感到自己对一些行业的运作模式及行业相关情况了解的很少，像房地产，矿粉，钢材等行业以前接触的比较少，导致在工作中自己对企业某些方面的判断出现盲区和误差。在今后的`工作中，自己一定要加强这方面的学习。

3. 在这几个月的工作中，我意识到要更好的做好自己的本职工作——防范，把控和降低风险，保证资金的顺利回收，就必须做到：专业的业务能力和良好的工作态度。

续虚心学习相关知识，不断总结经验教训，不断提高业务能力，认真，用心完成本职工作。在说话，做人方面等方面，也会多学习!希望在各方面都能够有很大的进步!争取早日成为公司一名合格，优秀的员工，能够为公司做出更多，更大的贡献!

担保公司年度工作总结篇二

在公司的1年多时间里，公司的每一位同事都是我的老师，他们的丰富经验和工作行为对于我来说就是一笔宝贵的财富。领导的关爱以及工作条件不断的改善给了我工作的动力，同事间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感，公司目前蒸蒸日上的业绩和在同行业中的领先地位以及领导关爱给了我工作的信心。在此，我要感谢公司各部门领导对我的帮助和支持。

的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己。由于此业务是第一次在县区开展，有很多地方需要我们跟住房公积金管理中心工作和交易中心进行协调，不断地去改进并完善。在此，我要特别感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中支持和指导。

在进入县区的三个月里，催回逾期贷款445人，金额346万元（、72），变更无效联系电话78人。去交易中心取件292件，整理中心档案356份。

在工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，有问题虚心向同事学习请教，县区虽然人少，件少，却包含了贷款担保的所有业务，俗话说：麻雀虽小，五脏俱全，其业务范围包括抵押资料的收取、担保费用的收取、抵押登记的办理、逾期报表的制作及催收等等。

通过1年多的实践，我也清醒地看到自己还存在许多不足，主要是：

- 1、不够了解贷款担保业务，还需加强学习与认识。
- 2、对一些事情的处理方法欠妥。
- 3、交流以及工作中的协调能力，还需要加强。
- 4、业务知识学习有待加强，工作效率有待提高。

20xx年，我的工作计划与目标主要是：

- 1、配合管理部完成上半年抵押登记收件、办理工作；
- 2、完成20xx年抵押注销业务；
- 3、做好20xx年逾期贷款催收业务；

4、完成领导交办的其他工作；

虽然来公司的时候还不长，但看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

担保公司年度工作总结篇三

一、主要工作内容

在这几个月的时间里，在学习相关业务知识的同时，我参与的工作主要有：

2. 在部门经理撰写调查报告的过程中，做一些辅助性的工作；

3. 出具合同，打印合同，目前经手做过的合同主要有XXXX等企业；

4. 负责借款方，出借方在合同，相关文件上签字，及相关手续的完善，在大厅参与办理过几次对接业务；5. 跟随部门经理及同事，对借款方进行保后跟踪，调查，及时了解企业相关情况。

二、工作总结

1. 在来公司工作之前，我对担保行业方面的知识了解的很少，自己在金融，投资担保，抵押，风险把控等方面的知识和经验比较欠缺，来到公司之后，才对担保行业的相关事项，及工作流程等有了一个详细的了解。在今后的的工作中，我一定会重视自身的学习，多向公司领导，同事虚心请教，多学多问，积极参加公司的业务培训，工作之余多关注，学习担保行业的最新资讯，政策及相关知识，以提高自己的业务能力。

2. 在对一些项目进行保前调查的过程中，感到自己对一些行

业的运作模式及行业相关情况了解的很少，像房地产，矿粉，钢材等行业以前接触的比较少，导致在工作中自己对企业某些方面的判断出现盲区和误差。在今后的工作中，自己一定要加强这方面的学习。

3. 在这几个月的工作中，我意识到要更好的做好自己的本职工作——防范，把控和降低风险，保证资金的顺利回收，就必须做到：专业的业务能力和良好的工作态度。在业务能力方面，自己会加强业务知识的学习，及经验的积累，争取早一天有外行变成内行；在工作态度方面，在以前的工作中，我有些粗心，也给工作带来过一些麻烦，在以后的工作中，我会认真对待，积极改正，树立风险意识和工作责任感，尽量减少出错率！在这几个月的工作中，在部门经理及同事的帮助下，虽然在很多方面都有了一定的进步，但是仍然有很多地方的不足，需要更进一步的学习和提高，在以后的工作中，我会继续虚心学习相关知识，不断总结经验教训，不断提高业务能力，认真，用心完成本职工作。在说话，做人等方面，也会多学习！希望在各方面都能够有很大的进步！争取早日成为公司一名合格，优秀的员工，能够为公司做出更多，更大的贡献！

担保公司年度工作总结篇四

20xx年度我担保公司为x家企业，累计提供x笔担保业务，担保金额x万元，比上年度的x万元略有增长；为下岗职工提供小额贷款担保x户，担保额x万元；年末在保责任余额x万元、比去年同期的x万元增加x%□

今年发生代偿二笔，代偿金额x万元，通过及时追偿已收回x万元，其余x万元正在处理中。预计经我公司为我市中小企业提供担保可使受保企业新增职工x人、可使受保企业新增销售x万、可使受保企业新增利税x万元，在一定程度上为促进我市中小企业的发展、增加税源、扩大就业以及为构筑xxx社

会等方面做出了应有贡献。

(1) 充实和完善各项管理制度、借助信用评价机会、做好信用评价材料的报送，在xx市信用协会评价中我公司被评为aaxxx企业、同时被xx市担保协会授予三等奖。

(2) 继续抓公司员工的业务培训。

一是利用网络注重平时的学业、

二是积极参加担保协会举办的各种业务培训。

(3) 抓风险控制。

二是严格按照法律手续落实反担保作保证；

三是及时处理已发生的风险做补救。

(4) 加强服务意识、提高服务质量、树立企业形象。

担保业是为企业或个人融资服务，既然是服务业，就要不断提高服务水平和服务质量，诚心诚意为企业服务。

我们要求受保企业以“诚信”为本，我们也应该以“诚”相待，凡是找我们有担保意向的客户，我们都热情接待、及时办理，符合担保条件的，在手续办理上尽可能方便客户、在时间上尽可能快速去办理；对不符合我们担保条件的，尽可能在最短时间内给客户以满意答复。

当前面临的主要困难，是我们公司还没有真正的协作银行。没有银行的认可和协作，担保公司就没有立足点。

为什么我们公司不能与银行签订合作协议，究其原因：一是我们公司的管理水平、信用程度、风险控制能力等方面还没

有充分显现;而更为重要的原因是我们公司的资金结构不合理,在x万注册资金中,货币资金只有x万,实物资本为x万,而对于银行来说更看重的是货币资金。

1、做好信用评价材料的报送,借助信用评价平台提升我们公司的信用度和知名度。

2、开拓新的担保业务,目前我们公司的担保业务只是贷款担保,明年要在工程担保方面开拓新的担保业务。

3、争取与银行建立协作关系,作为我们公司,在新的一年里要进一步抓好担保业务开展、抓好企业内部管理、严格控制担保风险;进一步扩大我们公司的信誉度和知名度,加强与银行的沟通,争取银行的认可和合作;根据当前的实际情况,要解决与银行的签约,更离不开主管公司和地方政府部门的支持,能扩大对我公司货币资金再投入、协调我们担保业与银行的关系。

担保公司年度工作总结篇五

1、担保业务工作

xxx年由于国家宏观经济调控,实行适度稳健的货币政策,压缩银行贷款,我公司为了加强贷款风险管理,降低融资担保风险,采取了压缩融资担保额度的经营策略。xxx年公司累计担保132笔,担保金额16916万元(其中:为中小企业担保48户102笔,担保金额15806万元),年末在保责任余额18980万元,其中:在保企业48户,在保余额17870万元、在保个人30户,在保余额1110万元。

2、担保代偿及追偿工作

xxx年公司累计担保代偿27笔,金额1544万元,其中:为华祥集团(文映祥)提供的银丰国际中心项目工程款履约担保代偿

及贷款担保代偿960余万元。

通过法院起诉15笔，金额1200余万元，已通过法院执行、调解追偿收回189余万元。其中：华祥集团(文映祥)提供的银丰国际中心项目工程款履约担保代偿及贷款担保代偿960余万元正在执行过程之中。

3、资产经营情况：

xxx年末公司资产总额6702万元，较投入的国有资本总额5000万元增加1702万元，增值34%。负债总额1355万元(其中：累计计提担保赔偿准备金354万元，累计计提未到期责任准备金526万元，担保保证金424万元)，所有者权益5347万元(其中：实收资本5000万元，资本公积320万元，一般风险准备16万元，盈余公积7万元，未分配利润4万元)[]xxx年，公司实现保费收入173万元，净利润1、2万元。

1、努力拓展担保业务，程度缓解企业融资难问题

作为国有控股的政策性担保公司，我们始终以促进县域经济发展，提高中小企业信用，拓宽中小企业融资渠道，推动中小企业改革与发展为首要工作任务。但由于这些企业起步晚，资本偏小，抗风险能力弱，可供反担保抵押的优质资产少，再加之自身的财务制度不健全，财务管理欠规范，在银行的信用记录缺乏，使得他们很难从银行获得贷款。针对这些问题，公司采取财务核查，上门调研，外围调查等措施详细了解企业情况，灵活多样地落实反担保措施，千方百计促成他们与银行部门的沟通。通过我们的不懈努力，使大部分发展前景好，综合效益优的企业顺利取得了担保贷款，解决了他们发展中的资金紧张难题，促成了这些企业快速、健康发展，取得了较好的社会效益。

2、采用灵活多样的反担保措施，为企业发展服务

目前，我们公司采取的反担保措施：一是企业实际控制人和主要经营者个人无限责任保证；二是土地使用权、房产、机器设备抵押；三是函、司法公正等，一方面支持企业发展，另一方面控制公司自身风险，通过以上担保措施为我县50余户企业及30余户个体工商户，通过我公司进行贷款担保，企业资金困难得到缓解，保证了我县中小企业生产的正常进行。

3、不断规范管理，有效控制担保风险

今年以来公司进一步加强了担保业务的风险管理一是针对当前担保业务的具体问题重新制订了担保业务操作办法，加大了对中小企业的服务范围，增强了担保业务的实际操作性。二是完善了担保审查制度，建立了担保审查委员会，从源头上有效控制了担保风险的发生，三是为了我县担保业务长期规范发展，公司已在省中小企业局备案，纳入了省担保行业管理部门统一监管。

1、注册资本金较小

随着我县中小企业规模的不断发展，对资金的需求也愈来愈大，而金融部门对单户贷款企业只能按照担保公司注册资本的10%发放担保贷款，因此根据我公司目前5000万元的注册资本单笔贷款只能达到500万元，远远不能满足我县中型企业的资金需求。

2、担保业务收费比例低

按照国家规定担保业务收费比例不得高于银行贷款利率的50%，由于我公司为政策性的担保公司，不以盈利为经营目的，因此我公司目前收费比例仅为1、2%-1、8%，公司盈利能力不强。

3、担保贷款业务风险存在

xxx年县政府为支持我县银丰国际商业中心的建设，通过政府

协调由我公司向华祥集团公司提供工程款履约支付及借款担保，截至目前我公司为银丰国际商业中心(华祥集团公司)工程款履约担保代偿及贷款担保累计代偿900余万元，绵阳新华建筑公司对我公司已通过司法程序要求我公司承担担保责任，并通过法律手段对我公司在银行开设的帐户进行了查封冻结，虽然我公司通过协调目前法院暂时对银行帐户解冻，但担保人目前履行债务责任的能力较弱，公司担保责任依然存在。

1、请求政府安排资金5000万元扩充公司注册资本力争xxx年达到10000万元，以进一步支持我县中小企业的发展。

2、提高担保收费比例

建议提高收费比例为2%-3%，并对公司在保企业进行信用等级的评定，对诚实守信的中小企业实行优惠的担保政策。

按照“利益共享，风险共担”的经营原则，着力建立公平，合理的合作关系。加强业务上的沟通联系，在相互推荐客户，参与项目考察中，共同防范和控制风险，有效解决企业融资难题，推动企业信用升级，促进我县信用体系建设。

3、积极做好不良担保贷款的催收工作

要加强同银行，法院的联系通过多种手段措施积极催收已逾期担保贷款，力争将赔偿损失降到最低。

担保公司年度工作总结篇六

一、年度我担保公司为30家企业，累计带给43笔担保业务，担保金额1436万元，比上年度的1397万元略有增长；为下岗职工带给小额贷款担保21户，担保额63万元；年末在保职责余额1080万元、比去年同期的977万元增加9%。

今年发生代偿二笔，代偿金额55万元，透过及时追偿已收

回37万元，其余18万元正在处理中。预计经我公司为我市中小企业带给担保可使受保企业新增职工170人、可使受保企业新增销售5000万、可使受保企业新增利税200万元，在必须程度上为促进我市中小企业的发展、增加税源、扩大就业以及为构筑---社会等方面做出了应有贡献。

二、--年度工作重点

(1) 充实和完善各项管理制度、借助信用评价机会、做好信用评价材料的报送，在杭州市信用协会评价中我公司被评为aa--企业、同时被杭州市担保协会授予三等奖。

(2) 继续抓公司员工的业务培训。一是利用网络注重平时的学业、二是用心参加担保协会举办的各种业务培训。

(3) 抓风险控制。一是以风险控制制度为基础，不断充实完善制度并严格按制度规定办理各项业务手续；二是严格按照法律手续落实反担保作保证；三是及时处理已发生的风险做补救。

(4) 加强服务意识、提高服务质量、树立企业形象。

担保业是为企业或个人融资服务，既然是服务业，就要不断提高服务水平和服务质量，诚心诚意为企业服务。

我们要求受保企业以“诚信”为本，我们也就应以“诚”相待，凡是找我们有担保意向的客户，我们都热情接待、及时办理，贴合担保条件的，在手续办理上尽可能方便客户；对不贴合我们担保条件的，尽可能在最短时间内给客户以满意答复。

当前面临的主要困难，是我们公司还没有真正的协作银行。没有银行的认可和协作，担保公司就没有立足点。

为什么我们公司不能与银行签订合作协议，究其原因：一是

我们公司的管理水平、信用程度、风险控制潜力等方面还没有充分显现;而更为重要的原因是我们公司的资金结构不合理,在20--万注册资金中,货币资金只有300万,实物资本为1700万,而对于银行来说更看重的是货币资金。

三、一年的工作打算

- 1、做好信用评价材料的报送,借助信用评价平台提升我们公司的信用度和知名度。
- 2、开拓新的担保业务,目前我们公司的担保业务只是贷款担保,明年要在工程担保方面开拓新的担保业务。
- 3、争取与银行建立协作关系,作为我们公司,在新的一年里要进一步抓好担保业务开展、抓好企业内部管理、严格控制担保风险;进一步扩大我们公司的信誉度和知名度,加强与银行的沟通,争取银行的认可和合作;根据当前的实际状况,要解决与银行的签约,更离不开主管公司和地方政府部门的支持,能扩大对我公司货币资金再投入、协调我们担保业与银行的关系。

担保公司年度工作总结篇七

20xx年,是我公司成功拿到xx银行授信的第一年,一年来我们“以优质服务为中心,防范风险为根本,提高效益为目的,支持服务中小企业,努力打造信用担保”的经营理念。这一年,是公司突破的一年,积极进取的一,颇有成就的一年。

一年来,公司以国家行业管理法规、政策为指针,以依法、合规经营为宗旨,以服务社会、开拓市场为根本,以防控风险为重心,进一步建章立制,加强员工队伍和企业文化建设,努力扩大经营。全员遵章守纪,齐心协力,勤俭努力,有序推进各项工作,稳步发展担保业务,公司运行安全,取得了一定新成绩。

1、顺利完成上年末 户（笔）共 万元在保业务的安全解保。

顺利完成解保当年受保业务笔 万元。

3、年末在保业务笔 万元，其中企业 笔万元；个人 笔 万元。

4、全年度月平均担保余额 万元，业务放大倍数仅为。

5、存入担保业务保证金 万元，提取赔偿及责任准备金 万元。

6、全年未发生委托担保业务、代管担保基金业务。

7、全年未发生代偿业务、事项。

8、全年实现各项业务收入万元，亏损万元，较上年大幅减亏，减亏幅度达 %；实现税金及各项附加 万元。

9、实现全年安全无任何事故、案件发生。

1、认真落实清理整顿工作。年初起，根据省经信委、中小企业局和行署金融办关于清理、规范融资性担保机构的工作部署和要求，公司全员高度重视，十分珍惜公司以往的努力、成绩和现有局面，更倍加珍惜上级主管部门对本公司的关爱和扶持，下大力开展整顿工作，抓紧时机和期限，积极完善相关条件，落实各项申报工作，达到市场准入要求，报请地、省审批，完备了经营许可的证照手续，开展了原有相关证照的常规年检等，铺平了依法合规经营的道路。

2、积极开展市场营销。为做大做强担保业务，公司除根据核准的“融资性担保”这一主营业务开展营销外，还曾积极开展副营六项业务的营销，在开展主营业务营销中，积极与区域内各银行、社广泛接触、联系和协商，虽未突破性搭建起合作平台，但增进了联系、了解和互信，在行署金融办关照支持下，与地市农行开展了深入的商洽，为建立合作关系奠

定了一定基础。

据此，公司调整营销方向和工作重心，加大力度加强了与辖内各小额贷款公司业务合作，打开了融资性担保业务局面，取得了长足进步；同时，在副营业务方面也有了新的尝试。

3、加强制度、内控建设。年内，公司下大力在业务制度、管理制度、内控制度建设等方面开展了一系列工作，一是先后拟订、印发、组织学习、深入贯彻落实员工考勤、保密工作、印章管理、新闻危机、突发事件处置等行政管理制度的运行；二是着力实施反担保管理措施、客户信用及风险评级、受保业务跟踪检查、在保业务质量分类、资产质量定期评级等业务运行和风险防控工作制度的建立和推进；三是加强保前调查分析评估，加强资料、档案、台账、报表和电脑安全五个管理；四是按金融办要求，认真实施通过《中小企业信用担保业务信息报送系统》每季度定期及时向上级报送相关报表资料等，确保工作质量效率。

4、加强学习提高素质打造新型员工队伍。一是为主动了解、掌握和适应市场开展业务，组织全员认真学习了地委、行署关于印发毕节试验区新一轮改革发展实施方案的通知，有针对性地选学所附“方案”，助力推进业务；二是继续加强与本公司业务和工作相关、相近的行业主管政策、法规（如银监会发改委等部门《关于促进融资性担保行业规范发展的意见》、《中华人民共和国物权法》等）、国家时政要闻、同行业运行报道等的学习，自觉自律；三是为进一步提高员工队伍素质，适应现代社会经济发展需要、适应现代企业制度，拟订、印发、组织学习、深入贯彻落实本公司《员工行为守则》，引导全员从职业道德、职业素养、职业纪律、职业安全等方面自觉意识、掌握和实践运用；四是用较长时间加强员工职场礼仪培训，从基本礼仪（礼貌礼仪修养、仪表与仪容、言谈与举止、应对与进退）、营业办公礼仪（营业礼仪服务规范、办公室和电话礼仪、公务会议礼仪）、商务外联礼仪等方面入手，帮助员工整体提高礼仪素养；五是积极参

加上级组织的各类专业培训，不同层次地提高员工队伍素质。

1、搭建起与银行界业务合作的平台，更多更好更快地为中小企业、个人等客户提供担保业务服务，仅仅是担保企业的一方之愿，在主动、努力与各家银行沟通，争取合作工作中，既有准入门槛上存在不少条件上的客观性差距，但在其主观意愿上，更存在不小的质疑、歧视、排斥性障碍，因而，虽经百般努力，也难有突破性进展。这也是当前更大范围的同行业普遍面临的问题和重大困难。对此，我们决不放弃和气馁，仍将继续作更大努力。

2、由于上述问题和困难原因，很大程度上制约着担保业务发展，一方面是造成资金闲置，另一方面是月平均担保余额过小，业务放大倍数仅为 ，经营效益很不理想。

1、防范风险，重在求“实”。防控风险是担保行业的安身立命之本，是担保业务的“灵魂”，也是公司自身发展和更好地为中小企业服务的前提。担保业务是高风险业务，只有扎实做好保前调查、核实；受保时落实审查、反担保措施；保后落实跟踪管理等，切实防范和控制风险，才能更好的为中小企业服务。而要有效的防范风险，必须求实，只有把工作做实做细，才能有效防范风险。

2、开拓业务，必须坚持“稳健”。担保企业要担负起为中小企业服务的重任，必须大力开拓业务，但担保企业自身的特殊性，又决定不能急于求成，必须讲求一个“稳”字，只有稳健经营，才能可持续发展。

3、服务企业，必须讲求“诚信”。担保企业也属于服务行业，而其服务行业的特征，决定了自身在经营中必须讲求。

担保公司年度工作总结篇八

(2)在设计实用可靠的“反担保”措施上，以易变现、易评价、

可操作、可触动投保人利益为原则。

(3)对客户实行跟踪服务。适度保持与客户的联系，了解其生产经营变化，适时采取提醒、建议、规劝、告诫等措施，针对非常情况采以非常措施，确保客户按时还款。

(4)关注快到期担保户的偿还能力，促其按期还款，避免延期现象的发生。目前公司贷款担保的客户基本做到按期还款或提前归还贷款，赢得了合作银行的一致好评，并主动提出加大与我公司的合作力度。

(5)建立项目风险程度分类制度，全面动态地反映担保项目的质量和风险变化，及时与各部门沟通，针对可能发生的风险实行预警告之制度。

(6)一旦发现有违背担保合同的客户或其财务状况及其偿债能力出现异常情况时，及时要求对担保合同进行调整或修改，终止和取消该担保关系。

担保公司年度工作总结篇九

一年来，公司以国家行业管理法规、政策为指针，以依法、合规经营为宗旨，以服务社会、开拓市场为根本，以防控风险为重心，进一步建章立制，加强员工队伍和企业文化建设，努力扩大经营。全员遵章守纪，齐心协力，勤俭努力，有序推进各项工作，稳步发展担保业务，公司运行安全，取得了一定新成绩。

1、顺利完成上年末 户（笔）共 万元在保业务的安全解保。

顺利完成解保当年受保业务笔 万元。

3、年末在保业务笔 万元，其中企业 笔万元；个人 笔 万元。

- 4、全年度月平均担保余额 万元，业务放大倍数仅为。
- 5、存入担保业务保证金 万元，提取赔偿及责任准备金 万元。
- 6、全年未发生委托担保业务、代管担保基金业务。
- 7、全年未发生代偿业务、事项。
- 8、全年实现各项业务收入万元，亏损万元，较上年大幅减亏，减亏幅度达 %；实现税金及各项附加 万元。
- 9、实现全年安全无任何事故、案件发生。

1、认真落实清理整顿工作。年初起，根据省经信委、中小企业局和行署金融办关于清理、规范融资性担保机构的工作部署和要求，公司全员高度重视，十分珍惜公司以往的努力、成绩和现有局面，更倍加珍惜上级主管部门对本公司的关爱和扶持，下大力开展整顿工作，抓紧时机和期限，积极完善相关条件，落实各项申报工作，达到市场准入要求，报请地、省审批，完备了经营许可的证照手续，开展了原有相关证照的常规年检等，铺平了依法合规经营的道路。

2、积极开展市场营销。为做大做强担保业务，公司除根据核准的“融资性担保”这一主营业务开展营销外，还曾积极开展副营六项业务的营销，在开展主营业务营销中，积极与区域内各银行、社广泛接触、联系和协商，虽未突破性搭建起合作平台，但增进了联系、了解和互信，在行署金融办关照支持下，与地市农行开展了深入的商洽，为建立合作关系奠定了一定基础。

据此，公司调整营销方向和工作重心，加大力度加强了与辖内各小额贷款公司业务合作，打开了融资性担保业务局面，取得了长足进步；同时，在副营业务方面也有了新的尝试。

3、加强制度、内控建设。年内，公司下大力在业务制度、管理制度、内控制度建设等方面开展了一系列工作，一是先后拟订、印发、组织学习、深入贯彻落实员工考勤、保密工作、印章管理、新闻危机、突发事件处置等行政管理制度的运行；二是着力实施反担保管理措施、客户信用及风险评级、受保业务跟踪检查、在保业务质量分类、资产质量定期评级等业务运行和风险防控工作制度的建立和推进；三是加强保前调查分析评估，加强资料、档案、台账、报表和电脑安全五个管理；四是按金融办要求，认真实施通过《中小企业信用担保业务信息报送系统》每季度定期及时向上级报送相关报表资料等，确保工作质量效率。

4、加强学习提高素质打造新型员工队伍。一是为主动了解、掌握和适应市场开展业务，组织全员认真学习了地委、行署关于印发毕节试验区新一轮改革发展实施方案的通知，有针对性地对选学所附“方案”，助力推进业务；二是继续加强与本公司业务和工作相关、相近的行业主管政策、法规（如银监会发改委等部门《关于促进融资性担保行业规范发展的意见》、《中华人民共和国物权法》等）、国家时政要闻、同行业运行报道等的学习，自觉自律；三是为进一步提高员工队伍素质，适应现代社会经济发展需要、适应现代企业制度，拟订、印发、组织学习、深入贯彻落实本公司《员工行为守则》，引导全员从职业道德、职业素养、职业纪律、职业安全等方面自觉意识、掌握和实践运用；四是用较长时间加强员工职场礼仪培训，从基本礼仪（礼貌礼仪修养、仪表与仪容、言谈与举止、应对与进退）、营业办公礼仪（营业礼仪服务规范、办公室和电话礼仪、公务会议礼仪）、商务外联礼仪等方面入手，帮助员工整体提高礼仪素养；五是积极参加上级组织的各类专业培训，不同层次地提高员工队伍素质。

作中，既有准入门槛上存在不少条件上的客观性差距，但在其主观意愿上，更存在不小的质疑、歧视、排斥性障碍，因而，虽经百般努力，也难有突破性进展。这也是当前更大范围的同行业普遍面临的问题和重大困难。对此，我们决不放

弃和气馁，仍将继续作更大努力。

2、由于上述问题和困难原因，很大程度上制约着担保业务发展，一方面是造成资金闲置，另一方面是月平均担保余额过小，业务放大倍数仅为 ，经营效益很不理想。

1、防范风险，重在求“实”。防控风险是担保行业的安身立命之本，是担保业务的“灵魂”，也是公司自身发展和更好地为中小企业服务的前提。担保业务是高风险业务，只有扎实做好保前调查、核实；受保时落实审查、反担保措施；保后落实跟踪管理等，切实防范和控制风险，才能更好的为中小企业服务。而要有效的防范风险，必须求实，只有把工作做实做细，才能有效防范风险。

2、开拓业务，必须坚持“稳健”。担保企业要担负起为中小企业服务的重任，必须大力开拓业务，但担保企业自身的特殊性，又决定不能急于求成，必须讲求一个“稳”字，只有稳健经营，才能可持续发展。