2023年物业站工作计划(优质9篇)

光阴的迅速,一眨眼就过去了,成绩已属于过去,新一轮的工作即将来临,写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。计划书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇计划呢?下面是小编为大家带来的计划书优秀范文,希望大家可以喜欢。

物业站工作计划篇一

作为商场非常重要的后援部门客服部分,我从来都不会觉得自己是可有可无的存在,毕竟商场所有顾客遇到的一切问题都是有我们去解答和解决的,我们肩上的重任一点也不比商场的售卖人员轻,可以说是有过之而不不及,我现在结合了去年的个人工作情况,以及商场客服部门现在的所遇难题,为自己今年的工作做了以下的工作安排。

我们商场从建立之初,就有了会员制,现如今在我们商场办理会员卡的人数已经高达三千多人,这是这一个十分让人自豪的数字,这意味着我们的商场在本市是欢迎的,我们客服部门也应该把普通的顾客跟会员顾客区别对待,让我们的会员顾客不仅在购买商品的时候能享受折扣,还得能享有更高的待遇。

我们客服部门特意分出了五个人专门为会员顾客解决问题,以防出现客服繁忙,会员们的问题得不到解决的情况,而我就是这五个人之一,为了能给会员们更好的服务,我会在每一次事件背后总结自身,找出可以增强的地方,力争每一次服务都能更好。

我总结了去年的接到的所有顾客对我们反馈的问题,60%都是商品的价格问题,基本上都是来问商场商品为什么跟外面的价格有所出入,为什么自己享有的折扣比别人的少,为什么

两款同价的商品,使用起来效果差距这么大等等。30%是来询问会员积分的问题,大多数都是问自己的卡里现在一共储存了多少积分了,积分都可以用来干嘛,积分多久清空一次,这积分的计算机制是怎么样的等等。10%是其他问题。

其实可以总结的出来,我们所要处理的问题其实并不复杂, 一个商场的经营模式就是如此,不可能复杂到哪去,但是我 还是会针对每一个类型的问题得出一个万能的解决方案,我 要今年彻底提高自己解决问题的效率,不断的提升客服服务 质量和服务方式方法。

我发现我往年跟同事们的交流少之又少,我完全可以跟同事们交流自己每天遇到的客诉,比如那些比较棘手的问题,我最后又是怎么解决的等等,这样无疑就是给同事们做出来例子,等他们在此遇到诸如此类的问题时,能依葫芦画瓢的迅速做出反应,这是一个提高工作效率的方案。每个顾客的习性要有所了解,这样在做顾客电话回访的时候,在心里能有点数。我作为客服部的一员,就应该时时刻刻的为整个部分考虑,能做到提高整体实力。

物业站工作计划篇二

及时传达早操,升旗的通知,督促同学们按时到场。

积极宣传学校团委,学生会等举办的体育活动,并鼓励同学们积极报名参加。

在运动过程中提醒同学们注意安全,以及受伤时该如何及时处理,每当举行完一些体育赛事,进行一次总结,有何进步,有何欠缺。积极配合其他班委及上级的工作。

具体内容

一、电信杯篮球赛

二、院运会

活动目的:点燃同学们体育活动的热情之火,促进同学们身心健康的良好发展。

活动准备:及时传达比赛项目的竞赛规程和通知参赛人员按时到场。并鼓励同学们为运动员加油呐喊。

三、小组趣味比赛

四、友谊篮球赛

物业站工作计划篇三

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

年度工作计划_年工作计划时光流逝,忙碌中 xx 年的脚步已经悄然走远。最近一段时间无论是看电视还是浏览网页又或是听广播我们都能发现几乎所有的媒体都在进行年终盘点。的确,我们在过去的一年当中忙碌着、辛苦着、奔波着同时也收获着,新的一年即将开始我们在制定"宏伟蓝图"的同时也不要忘记回顾上一年的苦辣酸甜来激励和鞭策自己取得更大的进步。下面我就把 xx 年度的工作做简要的汇报总结。

在繁忙的工作中不知不觉又迎来了新的一年,回顾自己来到公司的工作历程,作为 xx 公司的一名员工,我深深感到企业之蓬勃发展的热气,人之拼搏的精神。

在这新的一年里,我想要学习更多的有关我们公司产品的专业知识、以满足客户越来越高的要求,以提高自己的专业水平、但是还是要以多出我们公司的产品给公司代来更大的效益为主要目标,通过自主钻研、学习等方式,全面提高自身的综合素质。

十二月份销售为:15000 元 以上是我对于这过去一年的总结,也是我对于新的一年的计划. xx 年这一年是有意义的、有价值的、有收获的。我会与公司的每一名员工共同努力,在新的一年中将会有新的突破,新的气象,能够在日益激烈的市场竞争中,占有一席之地。

xx年xx月xx日

内容仅供参考

;

物业站工作计划篇四

- 1..严格勤工助学同学日常管理,严格考勤、考核,保证每天图书能够及时上架。保证每周整理彻底一次各楼层图书,将各厅图书归类送到各厅上架(每周五整理,单双周轮流,星期六早上检查)。
- 2. 阅览室随时保持桌面、地面整洁,及时与搞卫生同学沟通。
- 3. 三楼包括各厅损坏的椅子,利用劳动课同学收拾到大库,及时登记报废。
- 4. 每位工作人员的图书责任区,定期巡查检查,责任区内的图书做到心中有数,以便随时面对教工和学生读者进行咨询服务,并做好咨询服务记录。
- 5. 每人制定自己的读书计划和方向,确立一两门学校学科作为自己的兴趣点,常年关注,每学期做一次与专业有关的学科服务领域的学科最新进展或研究进展的信息发布,信息发布格式、步骤、内容等需要在每周五的小组会议上与大家沟通情况。

- 7. 建立博客和微博之间的互粉,将工作想法、学科服务进展分析、读书心得、工作日志等实现共享。例如:以什么形式、方法推荐读书的。对教工的服务引发的学科研究心得等。博客中的工作思考、推广阅读、读书体会、学科探索。
- 8. 为图书馆微信公众号提供发布资料。
- 9. 参与读者服务月的系列活动。
- 10. 郜镔滨、苏敏对各系的学科服务找到具体的学科或方向。每学期发布一份。其他人一年发布一份。

物业站工作计划篇五

转眼间,踏上工作岗位已经10年,而进入日陆这个大家庭也已是第七个年头,我从当年的毛头小伙,不谙世事到如今的成熟老练,工作驾轻就熟,都离不开社会这所最好的大学,以及职场这间最好的课堂。同时也有幸见证了日陆在中国国内的快速成长,从10年前的仅有两个人的代表处,发展到现如今拥有两家合资公司,经营有自己的仓库和车队,员工人数几何级的增长,并且第三家独资公司又即将启动,这一切无不体现着中国这片沃土所带来的生机和活力,也验证了日陆在中国的远见卓识以及正确的发展战略。

相信每个人都在过去的一年中都学到了,成长了,感悟了,当然其中也包括我。在20_年的工作中,如同往年一样,我继续带领罐箱操作部门为国内外客户做好服务,以我们优质热诚的服务赢得了客户的赞誉,更是在经济危机如此困难的前提下圆满完成了部门指标,为公司创造了可观的效益。本部门的员工也飞速成长,经过进、出口的轮岗和悉心教导,都能够独挡一面,个人能力突飞猛进,能够很好的完成分配的任务。

20_年初开始,江总要求我不能仅仅满足于领导好罐箱部门的

操作,同时要抽出身来做好罐箱的营业,积极开拓市场和客户,发展新的业务。于是,在平时纷繁复杂的日常操作管理中,我又分身出来开拓市场,虽然时间有限,但值得骄傲的是,为公司开拓来了如南京亚东、江苏中化、无锡金丽洁、青岛纳福化工、易程、金捷物流等客户,还有如akzo nobel这样的极其优质的,能为公司带来可观收入的长期物流项目。

与此同时,江总又委以重任,作为日陆北方和日陆外联发共同的营业企划部的负责人,将公司的仓储、运输、罐箱销售统一协调管理,以便为客户提供全方位的物流服务。此举收效也相当好,很快就有罐箱的客户也用到了我司的仓储,而仓库的客户也有罐箱的需求,真正的将公司的资源有效结合,一致对外了。

工资得到大幅提升

多使用萝卜,而不是大棒,员工需要的是恰当的激励机制;

适当拨给各部门一点公关基金,允许各个部门间互相联谊,增进部门及同事间的感情,融洽关系,方便日常工作和沟通。

虽然在过去的20_年,我们经历了无情的天灾和残酷的金融海啸,目睹了生离死别和倾家荡产,但我们又被灾难中亲情的崇高、子弟兵的伟大,全国人民的上下一心,以及十月气壮山河的国庆阅兵所感动。

物业站工作计划篇六

全班人数38, 男生25人, 女生13人。本班的学生男生占多, 所以整个班表现比较好动。部分学生的学习能力比较弱, 做 事能力差, 速度太慢。通过一年级上学期的日常行为习惯的 养成, 该班学生已初步养成了一定的行为习惯, 但离理想还 太远。所以, 需要继续培养学生养成良好的学习和生活习惯, 多培养有能力的班干部和学习积极分子带动全班一起进步。

- 1、坚持不懈地抓好日常行为规范教育。在强化行为规范教育的基础上,从细节着手,抓细抓实。重点抓好课前准备、课堂纪律和文明礼仪。
- 2、结合学校的"礼仪教育",全面促进学生文明礼貌习惯养成。
- 3、教育和促使学生自觉做好"两操";按时完成每期的墙报,培养学生养成有责任感的好习惯。
- 4、关注最末一名学生,保证班级良好的教学秩序。
 - (一) 搞好日常管理工作,组织和建立班集体。
- 1、狠抓纪律,保证学生遵章守纪。
- 2、各项集体活动做到集合快,纪律强,效果好。
- 4、建立正常的卫生值日制度,班级卫生人人有责,实行班级垃圾袋装化。
- 5、培养团结协作的优秀小干部群体。
 - (二)对学生进行思想品德教育。
- 1、利用班会对学生进行《小学生守则》、《小学生日常行为规范》的教育,让学生以此为范,导之于行。
- 2、结合教师节和9.28孔子诞辰开展尊孔敬师爱生活动。
- 3、结合国庆节开展赛歌、讲故事比赛、手抄报评比,激发学生的爱国情怀。

- (三)教育学生努力学习。
- 1、开展"让读书声在校园回响"、"同读一本书"等丰富多彩的读书活动。
- 2、加强对学生的学法指导,让学生不仅乐学,而且会学。
 - (四) 关心学生身心健康。
- 1、对学生进行日常卫生保健知识的讲解,使学生树立正确的卫生意识。
- 2、教育学生加强体育锻炼,增强体质。
- 3、教育学生养成良好的生活习惯。
- 4、在班级之中努力营造宽松和谐的心理氛围。
- 5、教育学生形成健康的心理状态。
- 6、密切注意学生群体和个体的心理动向,进行适时教育。
- 7、探索"好孩子、好学生、好公民"的新"三好"学生评比活动,促进学生"勤奋学习,快乐生活,全面发展"。
 - (五)加强与家长的合作

通过走访和家长联系册的形式密切与家长的联系。

1、常规教育

从生活习惯、学习习惯,以及良好的道德品质几方面着手,帮助学生养成良好的习惯。本学期我们将首先从常规抓起, 争创常规管理优秀班。

2、培养学生的生活自理能力

教会学生正确的自我服务的方法;采取"以大带小"的形式,请大哥哥大姐姐帮助弟弟妹妹;同伴间相互学习,树立典范,正面教育,及时发现,及时表扬、鼓励。

物业站工作计划篇七

- 一、不断提高自身素质,以便更好的为村民服务
- 1、加强对各种知识的理论学习。

积极向上级领导、村干部、农民、书本,学习农村理论知识、政策法规,从各方面提升服务三农的综合素质,以科学的方式方法,推农村快速发展,加强农村基层党组织建设。

2、继续开展农村调研。

熟知村民的愿望和要求仔细分析研究掌握好第一手资料,做到心中有数,再按照生产发展、生活富裕、乡风文明、村容整洁、管理民主的总体要求,做好工作计划及实话方案,重点突出、分步实施、整体推进。深入考察研究符合村民意愿的和适合本村发展的路子,提高村民收入。

- 3、努力参加各种实践,增强基层工作业务水平。多角度、多 渠道与外界接触,积累基层工作经验,增强解决纠纷技巧, 不断提高自己对日常服务农民,处理突发事件的能力,强化 服务意识、改善服务方式、提高服务效果。
- 二、在村内做好本职工作
- 1、积极开展开展先进适用农村种养殖业技术培训

今年安排科技培训,分别是:实用技术培训,农村政策法规、

农村经济合作组织运行方法,创意农业,特色种养殖等,如遇特殊情况可以酌情增加培训,通过理论培训提高农村农民生产生活中的科技含量,打牢农业农村基础,增强农村发展后劲,实现农民增产增收。

2、做好全村种养殖农业科技服务工作

进村做好宣传,营造良好的科技气氛,在做好调研后,了解群众所需,提供有价值的科技信息,营造一个良好的学习环境,通过宣传提高群众主动参与新农村创业的积极性,为项目的推广打下坚实的群众基础。发放农村种养殖的宣传单,使农民朋友在家里就能接触到外面先进的科技技术;提供96048农牧业科技服务热线及相关的资料;提供发展潜力大,适合农村发展的科技致富信息;提供生产科学技术,用心解决群众的实际困难;在实施中具体落实四类科技服务:食用菌种植、动物防治、养殖技术问答、特色养殖扶持;深入农户家中发放技术明白卡,反馈现有产业存在的问题或不能解决的问题,及时做出解答,力争工作中做到面面俱到,保证主导产业与特色产业稳步发展。

三、引进和推广新品种、新技术

以引进和推广新品种、新技术等这主要内容,大力开发和引进符合我村实际的,在农村经济发中有较强拉动作用的食用菌、马铃薯、万寿菊、黑头羊、蓝莓等,着力培育产业新的增长点,促进农民增收,要通过不同的方式和不同的农村经济主体建立各种类型的经济利益共同体,在农村实践和服务中带领农民群众致富的同时自己也富起来,把利益共同体做大做强,真正成为农村经济发展突出的亮点和带动农民民致富的带头人。 在选择优良品种、推广新技术的基础上,建立试验田和生产科技示范基地,逐步开展了与优质食用菌品种相配套的高产高效栽培技术研究、示范推广,并通过培训、田间指导、发放资料等方式,提高农户种植水平,使食用菌种面积迅速扩大,实现了增产增收的目标。

四、做好信息上报工作

定期向旗科技局、阿里河镇党委、旗组织部汇报工作进展情况,每季度向旗科技局、阿里河镇党委、旗组织部至少报送一条有关工作情况或问题反馈的信息。带领其他村两委成员开展工作,提高齐奇岭村农业科技水平。

五、进行政策法规宣传,提高农民的市场意识和科技意识。

工作期间,把党和国家有关农业政策、法规、农业科技知识、管理经验和市场信息,通过有目的,有针对性的宣传引导,传播到农村,传播给农民,培养农民的市场意识、商品意识,树立大农业和创新意识。

六、发挥农民经济专业合作社作用,提高农业整体水平。

提供产前、产中、产后服务,深入田间指导,提高农业生产规模化、标准化水平。注册食用菌品牌,为农产品的效益转化提供平台。

齐奇岭村的工作还在有条不紊的进行着,取得了一定的成绩, 我学习了不少农村基础知识和基层工作经验,同时也看到了 农村工作中的盲点和自身的不足。在20xx年里,我将在以往 的工作基础上,总结经验,寻找方法,再接再厉,以更加饱 满的热情投身到工作中去,以科学发展为统领,以新农村建 设为目标,以为民谋利益为根本,切实的推进齐奇岭村的经 济发展。

按照县、镇当前工作重点,结合村情,制定驻村计划如下:

一、做好标准化茶园示范基地建设。

该项目自启动以来,已完成茶园边坡整修、道路整修、排水沟开挖和茶苗吊槽工作,土壤改良工作也已接近尾声。下一

步精确测量茶园面积,选定茶苗种和遮阴树后开展栽植工作。 此项工作在11月底完成。

二、完成古戏楼改建工程。

村古戏楼年久失修,已丧失使用功能。经多方协调、决定秉承修旧如旧原则,对戏楼主体进行拆除修建。10月25日上午,改造工程正式启动。目前各项修建工程稳步推进,已完成屋顶防水作业,新修墙体工程量已过半。同时,协调电力部门,完成古戏楼旁变压器拆移。此项工作年底完成。

三、扎实推进危房改造工程。

按照镇委、镇政府统一安排,坚持修旧如旧原则,按时完成116户危房改造。施工前、施工中和施工后对房屋进行拍照存档,并实名登记,完善危改户纸质和电子档案,实行一户一档,批准一户、建档一户,规范有关信息管理。协助村两委开展质量安全巡查与现场指导监督,及时发现和纠正施工中存在的问题。

四、完善村庄环境整治工作。

建立卫生保洁长效机制,配备整治卫生必备用具,迁移村养殖场,争取资金建设旅游公厕、垃圾收集房,整治村庄水渠暗渠,改变脏、乱、差,营造洁、净、美,提升村庄生态环境,为建设美好乡村奠定坚实基础。

五、着手设立村务公开栏。

进一步推进村务公开和民主管理工作,通过设立村务公开栏,公开群众关心的热点、难点问题,扩大群众的知情权、参与权和发言权。另外,村务公开栏要做到防雨、实用、美观,要与村委会、广场、大礼堂形成映衬。此项工作在12月底前完成。

随着祖源村的知名度一步步提升,对外影响力逐渐增大,乡村旅游日趋红火,做好景观宣传尤为重要。如村庄的总体规划立牌宣传,梦里山村祖源的总体介绍,摄影及旅游区的指示牌,古树名木保护牌(特别是千年红豆杉),以及萃源古桥、休婺古道、古寺遗迹等有特色的景观设立标识牌,让游客一目了然,也能达到村民爱护、维护景观的效果。

七、做好农家乐旅游准备动员工作。

解决游客用餐、住宿等问题,让他们舒畅的感受原生态的生活,发展农家乐迫在眉睫。这需要村两委的积极协调,需要全体村民的凝心聚力。下一步主要是做好前期的发动宣传、数据统计和可行性论证,可以通过示范户带动的形式推动农家乐的发展。

八、党建工作平台更新建设以及村级档案建立工作。

按照县委组织部建议,启动建立村级档案准备工作,归档规范管理。继续规范、维护和更新村级先锋在线信息点,加强信息宣传,提升党建水平,让基层党支部真正发挥到引领作用。

九、继续加强新浪微博等网络宣传和信息宣传工作。

充分利用网络媒体,将祖源进行品牌宣传和旅游推介。通过新浪微博,以图文并茂的形式,加强旅游推介。编写工作简报,为祖源美好乡村建设营造良好的舆论环境,进一步推动各项规划按时推进。

十、村庄林场杉树变卖事宜。

联系专人察看村庄林场闲置的杉树,以合适的价格出售,增加村集体收入,为开展更多的村公益事业提供资金支持。

十一、其他各项工作。

在完成各项具体工作的同时,村两委全体成员开通脑筋,解放思想,创新其他可能发展的项目,比如开辟山上荒地、发展鱼养殖、修建古寺遗迹等,为祖源更好更快发展做出创新。

为响应省委省政府开展的万名干部进万村入万户的活动,切实达到活动的目标送政策、访民情、办实事、促发展。张沟二小住新潭村工作组拟定为期三个月(3月16-6月15日)的驻村工作计划(两个阶段)。

第一阶段: 送政策、访民情(3月164月25日)。

- 1、落实住处和生活问题。
- 2、召开村委会议,阐明驻村宗旨。
- 3、挂工作牌,工作制度,工作时间,工作纪律。
- 4、入户宣传,讲解政策,了解民情。
- 5、拉活动横幅标语。
- 6、做好反邪教宣传。
- 7、三留守统计。
- 8、直补调查。

第二阶段:办实事、促发展(4月265月25日)

- 1、参与村组收沟挖渠,疏通水道。
- 2、慰问新潭村五保、低保代表、老干部代表(10人左右)

- 3、力争五组夏河桥的`通行。
- 4、尽力帮村部化解普九遗留的一部分债务。
- 5、参与春耕,尽自己一份力。

第三阶段:解决遗留,刹尾,总结(5月26结束)。

要求:

- 1、入户要实,工作要细。
- 2、民情日记不落一篇。
- 3、工作记六要:宣传要全到,讲解要细好,语气要亲切,姿态要放低,见人要微笑,遇事要不燥。

为积极响应区党委、昌都地委、八宿县委组织开展的创先争优强基础惠民生活动,按照抓住好时机、明确新要求、解决新问题、建好新机制的工作要求,保证驻村工作的有序、有效开展,最终达到活动建强基层组织、维护社会稳定、寻找致富门路、进行感恩教育、办实事解难事的总体目标,地区质监局驻拥巴村工作队特拟定了驻村年度工作计划(20xx年10月-20xx年10月)。

第一阶段:深入调查研究,摸清基本情况□(20xx年10月—12月)

(一)积极座谈,主动汇报。

做好与乡党委政府的衔接、沟通、协调与汇报,了解拥巴村村情概况、经济发展、特色产品、村民生产生活等相关情况,同时,就驻村的工作思路、工作方法与乡党委、政府领导交换意见。

(二)召开村党支部会议, 听取村两委班子汇报。

与村两委干部进行座谈,认真听取他们对拥巴村发展经济的设想以及提出的意见和建议。

(三)召开村民大会,摸清基层实情。

组织召开村民代表大会,认真听取群众反映的问题和困难,把群众的所需、所急、所想、所助进行整理汇总,摸清实际情况,同时就群众关心的难点、热点问题进行热心解答,始终坚持思想上尊重群众、感情上贴近群众、工作上依靠群众,真正做到群众的知心人,真正成为群众的贴心人。

(四)逐一入户走访,了解群众实际困难。

深入农户,逐一走访,对农户家庭人口、生产生活、耕地种植、牲畜牧养、住房搬迁、经济收入、儿童上学、看病就业等情况进行全面调查、核实、登记,了解生活上存在的困难和今后的打算,详细、真实掌握村民的基本情况。

(五)实地环境勘察,了解资源优势。

对全村耕地、道路、水力、电力、泥石流地段进行了实地察看,了解拥巴村的资源优势。

(一)加强宣传教育,营造工作氛围。

以入户宣传、集中学习等方式,积极宣传党的方针政策,大力宣传党的xx大、中央第五次西藏工作座谈会、自治区两会、地委(扩大)会议以及自治区第八次党代会精神,突出中央关于西藏工作的指导思想和党的富民惠民政策,让群众真正明白惠在何处、惠从何来,不断增强党的感召力、祖国的向心力和中华民族的凝聚力,为活动营造了浓厚的工作氛围。

(二)理清思路,制定规划。

在对拥巴村经济发展、社会稳定、教育卫生等方面开展深入 调研并掌握拥巴村情况的基础上,结合拥巴村实际,理清驻 村工作思路,制定一个中长期的拥巴村经济、社会发展规划, 明确目标和措施,同时,使这个规划家喻户晓,启发和提高 群众参与的主动性、积极性,使群众切切实实感受到强基惠 民活动带来的实惠。

(三)集体讨论研究,落实为民办实事。

以集体研究、民主讨论的方式,组织村两委干部就10万元为 民办实事经费的实施进行研究讨论,制定《地区质监局驻拥 巴村工作队为民办实事实施方案》,明确为民办实事工作内 容。

(四)建设一套班子,培养致富领头人。

一是加强村级党组织建设,帮助村两委建立健全各项规章制度,规范村两委议事、办事程序;二是加强村干部队伍建设,突出抓好党员干部教育,营造和谐、团结、进取的村班子队伍;三是帮助村党员干部转变观念、拓宽思路,克服等、靠、要思想,引导党员干部办实事、办好事,增强基层党组织带领群众发展致富的能力,培养能带领群众脱贫致富的领头人。

(五)开展劳务输出,增加群众收入。

联系昌都或是八宿县的相关企业或使用人单位,组织一批拥 巴村青年外出务工,帮助开眼界、换思想、学技术、长本领,以解决拥巴村剩余劳动力,增加群众现金收入。

(六)打好农牧业发展基础,解决群众吃饭与收入问题。

一是加强农业技术培训,提高农牧民种植、养殖水平。二是

进行产业结构调整,引导村民种植果树、蔬菜,养殖藏鸡、藏猪,培育新的经济增长点。

(七)办好五件实事,推进驻村工作。

一是开展好扶贫济困送温暖活动,包括看望在校学生、慰问三老人员和贫困群众,让他们感受到党的温暖和组织的关怀;二是为困难群众解决实际生产、生活困难,抓紧解决好群众缺耕牛、缺生活用品、房屋拆迁缺资金等困难;三是积极联系、协调地区人民医院,做好群众到昌都治病相关事宜;四是开展单位募捐活动,组织单位干部职工为拥巴村捐赠物品、资金;五是做好强基惠民项目的申报工作,结合拥巴村经济发展的实际和群众急需解决的一些问题,积极申报短、平、快项目。

(八)扎实有序开展驻村工作,及时准确汇报工作进展。

采取制定工作计划、落实工作责任、定期核查进度、认真讨论总结的方法,扎实、有序开展每一项驻村工作任务,并以简报、专题汇报的形式及时上报工作情况,工作做到安排有序、落实到位、汇报及时。

按照县抓宣传、聚力量、摸实情、谋发展、办实事、惠民生、解民忧、化民怨的工作思路和方法,结合县工商联和挂帮干部个人的实际,突出重点、狠抓当前,着眼长远,特制定本工作计划。

一、抗旱思路:

1、对全村的旱情进行全面摸底,积极查找水源,多渠道解决资金,在人口密集区修建2个40-50立方的水窖。在人口少、人群分散的地方修建设10-15立方的小水窖,这样能极大程度解决全村人饮问题。

3、组织村支两委成员或年轻人每周为孤寡老人送一次水。

- 二、秋冬种问题:
- 1、规划500亩油菜;
- 2、规划5001000亩小麦,实行订单农业。
- 三、写出一篇有价值的调研报告

四、上一次党课。

五、为初中学生上一堂针对中学生的法律课五、召开党员会议研究本村发展问题。

六、实实在在开好村支两委民主生活会。

七、推动村支两委班子每周学习例会,形成制度化。

八、在学校筛选(学习好、家庭困难)x名初一学生,由县工商联亲自到家核实,形成一对一帮扶。

力、对钟家湾村初三毕业未能继续学业的学生

- (1) 由县工商联推荐到会员单位就业;
- (2)由县工商联联系到习水顺达驾校学习驾驶技术,学费在市场价的基础上减少xx元;对家境特别贫困学生,由县工商联出具证明,在顺达驾校减、免学费,或者由习水非公企业按照一对一帮扶形式分摊学费。
- (3)由县工商联协调县人劳局、县工会、县扶贫办等单位免费培训,输送到沿海发达地区就业,形成订单培训,切实增加农民收入。

十、推动村民自治。

物业站工作计划篇八

出纳是按照有关规定和制度,办理本单位的现金收付、银行结算及有关账务、保管库存现金、财务印章及相关票据等工作的总称。从广义上讲,只要是票据、货币资金和有价证券的收付、保管、核算,就都属于出纳。它既包括各单位会计部门专设出纳机构的各项票据、货币资金、有价证券的整理和保管,货币资金和有价证券的核算等各项工作,也包括各单位业务部门的货币资金收付、保管等方面的工作。狭义的出纳则仅指各单位会计部门专设出纳岗位或人员的各项工作。

我作为一名出纳人员,下一年我将按照以下几方面开展的工作:

- 1、根据新的制度与准则结合实际情况,进行业务核算,做好财务工作。
- 2、做好本职工作的同时,处理好同其他部门的协调关系。
- 3、做好正常出纳核算工作。按照财务制度,办理现金的收付和银行结算业务,严格把关,不能有半点疏忽和大意。加强各种费用开支的核算,及时进行记帐,编制出纳日报明细表,汇总表,月初报交会计做账,严格支票领用手续,按规定签发现金以票和转帐支票。
- 4、做好应对突发事件的应急工作。
- 5、坚持原则, 秉公办事, 做出表率。
- 6、完成领导临时交办的其他工作。

结合企业行业发展及自己的岗位上工作需求,加强相关业务方面的学习,提高自己的业务素质和综合能力。

预算的目的是设法增加收入,减少成本,压缩财务费用,管理费用,营业费用等各项支出。

- 1、预算一定要全员参与,绝不能少数人参与凭空捏造,想当然得出。既包括经营指标,也涵盖费用开支预算,接待预算等等。
- 2、要求部门领导把预算工作放在心上,指导兼职预算员做好部门预算,按时编报分析,必须做到预算编报和分析的及时性,部门预算要求每月25日必须上报财务部,部门预算执行情况的分析必须于每月2日报送财务部。
- 3、制定费用额度控制指标:在额定范围内,只要能完成经营目标,钱怎么花都行;无计划开支必须专项审批。

要求财务管理科学化,核算规范化,费用控制全理化,强化监督度,细化工作,切实体现财务管理的作用。使得财务运作趋于更合理化、健康化,更能符合公司发展的步伐。

物业站工作计划篇九

一、班级基本情况和目标:

我班共有学生40人,其中男生29人。除一位本市学生以外,全部来自于苏北。这些学生学习成绩不够理想,但思想纯朴,进取心强。本学期我班的基本目标是:建立一支有进取心、能力较强的班干部队伍,全体同学都能树立明确的学习目的,形成良好的学习风气;培养学生良好的行为规范,弘扬正气,逐步形成守纪、进取、勤奋的班风。

- 二、具体措施:
- 1、抓好班级一日常规, 杜绝迟到旷课现象, 抓好自修课纪律,

提高效率。

- 2、提高板报、墙报质量,营造良好的学习氛围,构建良好的班级文化。
- 3、利用班级刊物对学生进行思想教育,发挥学生的主观能动性,激励学生。
- 4、通过组织班级活动培养学生的集体观念,增强班级凝聚力。
- 5、定期开展学习活动,培养学生良好的学习态度和方法。
- 6、开展有益的文体活动,促使学生的身心健康发展。
- 7、组织学生积极参与学校的各项活动,力争在各项活动中取得好成绩。
- 8、定期与学生谈心交流,了解学生的思想动态,及时疏导解决学生的问题。
- 三、活动安排:

第一周:

第二周: 庆祝教师节。

第三周:学生报名,安排好学生的住宿和生活问题,参加学校开学典礼。

第四周: 挑选班团干部,制订班、团活动计划,强化常规管理条例。主题班会:自我介绍和入学感想。

第五周: 主题班会: 迎国庆文娱联欢会。

第六周: 组建班级运动队,迎接学校运动会。

第七周: 班级辩论赛。

第八周:期中考试动员、考风考纪教育。

第九周:复习迎考。

第十周:期中考试。

第十一周:期中考试得失谈。

第十二周: 社会实践。

第十三周: 主题班会: 特长展示(手工制作、网页制作、绘画、

书法等)。

第十四周:一二•九庆祝活动。

第十五周:开展学习党章活动。

第十六周:主题班会:学习经验交流会。

第十七周:期末复习动员。

第十八周:期末考试。

一、帮助学生树立远大的人生理想,变"要我学"为"我要学"

中学生是人生观形成的重要时期。关心时政,关心国家民族的前途命运,希望自己一生有所作为是他们的共同特性,因此抓紧抓好时政教育,特别是当前世界与中国在经济科技发展上的机遇和挑战,历史上中国的落后给我们的苦难和今天我们与发达国家相比我们存在的弊端,以此常常能唤起他们的历史责任感,树立起为中华之崛起而努力学习的信念,这是学生时代最具感召力的学习原动力。

此外,班主任自身要做一个人格高尚的人,要宏杨正气,是非分明,立场坚定,用自身的人格力量感染学生,给学生以可信任感和可钦佩感,这是班主任工作的基础。

总之,以上思想政治工作能极大帮助学生养成学习自觉性, 主动性,和勇于探索的精神,思想政治工作是班主任工作的 灵魂。

二、鼓舞学生信心

1、树立榜样:个人修养的榜样,学习刻苦终成大器的榜样,敢于拼搏的榜样,成绩先居劣势后终于赶上来了,取得了好成绩的榜样,伟人,名人,民间故事中的典范,特别是他们的已毕业校友的先进事迹。

2、实事求是地指出学生的优缺点,帮助他树立目标,取长补短。