

2023年千字工作计划书 班级工作计划 工作计划(优质8篇)

当我们有一个明确的目标时，我们可以更好地了解自己想要达到的结果，并为之制定相应的计划。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的计划吗？下面是我给大家整理的计划范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

千字工作计划书 班级工作计划工作计划篇一

一、班级基本情况和目标：

我班共有学生40人，其中男生29人。除一位本市学生以外，全部来自于苏北。这些学生学习成绩不够理想，但思想纯朴，进取心强。本学期我班的基本目标是：建立一支有进取心、能力较强的班干部队伍，全体同学都能树立明确的学习目的，形成良好的学习风气；培养学生良好的行为规范，弘扬正气，逐步形成守纪、进取、勤奋的班风。

二、具体措施：

- 1、抓好班级一日常规，杜绝迟到旷课现象，抓好自修课纪律，提高效率。
- 2、提高板报、墙报质量，营造良好的学习氛围，构建良好的班级文化。
- 3、利用班级刊物对学生进行思想教育，发挥学生的主观能动性，激励学生。
- 4、通过组织班级活动培养学生的集体观念，增强班级凝聚力。

5、定期开展学习活动，培养学生良好的学习态度和方法。

6、开展有益的文体活动，促使学生的身心健康发展。

7、组织学生积极参与学校的各项活动，力争在各项活动中取得好成绩。

8、定期与学生谈心交流，了解学生的思想动态，及时疏导解决学生的问题。

三、活动安排：

第一周：

第二周：庆祝教师节。

第三周：学生报名，安排好学生的住宿和生活问题，参加学校开学典礼。

第四周：挑选班团干部，制订班、团活动计划，强化常规管理条例。主题班会：自我介绍和入学感想。

第五周：主题班会：迎国庆文娱联欢会。

第六周：组建班级运动队，迎接学校运动会。

第七周：班级辩论赛。

第八周：期中考试动员、考风考纪教育。

第九周：复习迎考。

第十周：期中考试。

第十一周：期中考试得失谈。

第十二周：社会实践。

第十三周：主题班会：特长展示(手工制作、网页制作、绘画、书法等)。

第十四周：一二·九庆祝活动。

第十五周：开展学习党章活动。

第十六周：主题班会：学习经验交流会。

第十七周：期末复习动员。

第十八周：期末考试。

一、帮助学生树立远大的人生理想，变“要我学”为“我要学”

中学生是人生观形成的重要时期。关心时政，关心国家民族的前途命运，希望自己一生有所作为是他们的共同特性，因此抓紧抓好时政教育，特别是当前世界与中国在经济科技发展上的机遇和挑战，历史上中国的落后给我们的苦难和今天我们与发达国家相比我们存在的弊端，以此常常能唤起他们的历史责任感，树立起为中华之崛起而努力学习的信念，这是学生时代最具感召力的学习原动力。

此外，班主任自身要做一个人格高尚的人，要宏扬正气，是非分明，立场坚定，用自身的人格力量感染学生，给学生以可信任感和可钦佩感，这是班主任工作的基础。

总之，以上思想政治工作能极大帮助学生养成学习自觉性，主动性，和勇于探索的精神，思想政治工作是班主任工作的灵魂。

二、鼓舞学生信心

1、树立榜样：个人修养的榜样，学习刻苦终成大器的榜样，敢于拼搏的榜样，成绩先居劣势后终于赶上来了，取得了好成绩的榜样，伟人，名人，民间故事中的典范，特别是他们的已毕业校友的先进事迹。

2、实事求是地指出学生的优缺点，帮助他树立目标，取长补短。

千字工作计划书 班级工作计划工作计划篇二

《千字文》根据史书记载，是南朝梁武帝在位时期(502—549年)编成的，其编者是梁朝散骑侍郎、给事中周兴嗣，古人多简称其为《千文》，它在“三、百、千”中虽排在最后，但其成书时间却是最早的，也是“三、百、千”中唯一确切知道成书时间和作者的一部书。《千字文》每4字一句，共250句，一千个字。一些古人曾试图加以修改，如宋人吴枋、明人郎瑛等。《千字文》通篇用韵，朗朗上口，其用韵数字是7个。

天地玄黄宇宙洪荒日月盈昃辰宿列张寒来暑往秋收冬藏
闰馀成岁律吕调阳云腾致雨露结为霜金生丽水玉出昆冈
剑号巨阙珠称夜光果珍李柰菜重芥姜海咸河淡鳞潜羽翔
龙师火帝鸟官人皇始制文字乃服衣裳推位让国有虞陶唐
吊民伐罪周发殷汤坐朝问道垂拱平章爱育黎首臣伏戎羌
遐迩一体率宾归王鸣凤在竹白驹食场化被草木赖及万方
盖此身发四大五常恭惟鞠养岂敢毁伤女慕贞洁男效才良
知过必改得能莫忘罔谈彼短靡恃己长信使可复器欲难量

墨悲丝染诗赞羔羊景行维贤克念作圣德建名立形端表正
空谷传声虚堂习听祸因恶积福缘善庆尺璧非宝寸阴是竞
资父事君曰严与敬孝当竭力忠则尽命临深履薄夙兴温清
似兰斯馨如松之盛川流不息渊澄取映容止若思言辞安定
笃初诚美慎终宜令荣业所基籍甚无竞学优登仕摄职从政
存以甘棠去而益咏乐殊贵贱礼别尊卑上和和睦夫唱妇随
外受傅训入奉母仪诸姑伯叔犹子比儿孔怀兄弟同气连枝
交友投分切磨箴规仁慈隐恻造次弗离节义廉退颠沛匪亏
性静情逸心动神疲守真志满逐物意移坚持雅操好爵自縻
都邑华夏东西二京背邙面洛浮渭据泾宫殿盘郁楼观飞惊
图写禽兽画彩仙灵丙舍傍启甲帐对楹肆筵设席鼓瑟吹笙
升阶纳陛弁转疑星右通广内左达承明既集坟典亦聚群英
杜稿钟隶漆书壁经府罗将相路侠槐卿户封八县家给千兵
高冠陪辇驱毂振纓世禄侈富车驾肥轻策功茂实勒碑刻铭
磻溪伊尹佐时阿衡奄宅曲阜微旦孰营桓公匡合济弱扶倾
绮回汉惠说感武丁俊乂密勿多士寔宁晋楚更霸赵魏困横
假途灭虢践土会盟何遵约法韩弊烦刑起翦颇牧用军最精
宣威沙漠驰誉丹青九州禹迹百郡秦并岳宗泰岱禅主云亭

雁门紫塞鸡田赤城昆池碣石巨野洞庭旷远绵邈岩岫杳冥
治本于农务资稼穡俶载南亩我艺黍稷税熟贡新劝赏黜陟
孟轲敦素史鱼秉直庶几中庸劳谦谨敕聆音察理鉴貌辨色
貽厥嘉猷勉其祗植省躬讥诫宠增抗极殆辱近耻林皋幸即
两疏见机解组谁逼索居闲处沉默寂寥求古寻论散虑逍遥
欣奏累遣戚谢欢招渠荷的历园莽抽条枇杷晚翠梧桐蚤凋
陈根委翳落叶飘摇游鹄独运凌摩绛霄耽读玩市寓目囊箱
易輶攸畏属耳垣墙具膳餐饭适口充肠饱饫烹宰饥厌糟糠
亲戚故旧老少异粮妾御绩纺侍巾帷房纨扇圆絜银烛炜煌
昼眠夕寐蓝笋象床弦歌酒宴接杯举觞矫手顿足悦豫且康
嫡后嗣续祭祀烝尝稽顙再拜悚惧恐惶笈牒简要顾答审详
骸垢想浴执热愿凉驴骡犊特骇跃超骧诛斩贼盗捕获叛亡
布射僚丸嵇琴阮啸恬笔伦纸钩巧任钓释纷利俗竝皆佳妙
毛施淑姿工颦妍笑年矢每催曦晖朗曜璇玑悬斡晦魄环照
指薪修祜永绥吉劭矩步引领俯仰廊庙束带矜庄徘徊瞻眺
孤陋寡闻愚蒙等谓语助者焉哉乎也

千字工作计划书 班级工作计划工作计划篇三

计划网专题频道工作计划栏目，提供与2018年工作计划格式

范文相关的资讯，希望我们所做的能让您感到满意！

2018年工作计划格式范文【一】

时间如指尖上的沙，总是留不住。总结了xx年自己的一些成果后，就意味着xx年个人销售工作计划的到来，刚接触销售时，在选择客户的问题上走过不少弯路，那是因为对这个行业还不太熟悉，总是选择一些食品行业，这给销售工作带来很多不便，这些企业往往对标签的价格是非常注重的。所以今年不要在选一些只看价格，对质量没要求的客户。没有要求的客户不是好客户。

xx年工作计划如下：

一；对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，在有时间有条件的情况下，送一些小礼物或宴请客户，好稳定与客户关系。

二；在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得 客户信息。

三；要有好业绩就得加强业务学习，开拓视野，丰富知识，采取多样化形式，把学业务与交流技能向结合。

四；xx年对自己有以下计划

1：每周要增加10个以上的新客户，还要有3到5个潜在客户。

2：一周一小结，每月一大结，看看有哪些工作上的失误，及时改正下次不要再犯。

3：见客户之前要多了解客户的状态和需求，再做好(幼儿园年度工作计划2018)准备工作才有可能不会丢失这个客户。

4：对客户不能有隐瞒和欺骗，这样不会有忠诚的客户。在有些问题上你和客户是一直的。

5:要不断加强业务方面的学习,多看书,上网查阅相关资料,与同行们交流,向他们学习更好的方式方法。

6:对所有客户的工作态度都要一样,但不能太低三下气。给客户一好印象,为公司树立更好的形象。

7:客户遇到问题,不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意,让客户相信我们的工作实力,才能更好的完成任务。

8:自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的,你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。

一、市场分析

1、树立全员营销观念,真正体现“营销生活化,生活营销化”。

2、实施深度分销,树立决战在终端的思想,有计划、有重点地指导经销商直接运作末端市场。

3、综合利用产品、价格、通路、促销、传播、服务等营销组合策略,形成强大的营销合力。

4、在市场操作层面,体现“两高一差”,即要坚持“运作差异化,高价位、高促销”的原则,扬长避短,体现独有的操作特色等等。营销思路的确定,李经理充分结合了企业的实际,不仅翔实、有可操作性,而且还与时俱进,体现了创新的营销精神,因此,在以往的年度销售计划中,都曾发挥了很好的指引效果。

1、根据上一年度的销售数额,按照一定增长比例,比如20%或30%,确定当前年度的销售数量。2、销售目标不仅体现在具体的每一个月度,而且还责任到人,量化到人,并细分到具体市场。3、权衡销售目标与利润目标的关系,做一个经营型的营

销人才,具体表现就是合理产品结构,将产品销售目标具体细分到各层次产品。

比如,李经理根据企业方便面产品abc分类,将产品结构比例定位在a(高价、形象利润产品):b(平价、微利上量产品):c(低价:战略性炮灰产品)=2:3:1,从而更好地控制产品销量和利润的关系。销售目标的确认,使李经理有了冲刺的对象,也使其销售目标的跟踪有了基础,从而有利于销售目标的顺利达成。

1、产品策略,坚持差异化,走特色发展之路,产品进入市场,要充分体现集群特点,发挥产品核心竞争力,形成一个强大的产品组合战斗群,避免单兵作战。

2、价格策略,高质、高价,产品价格向行业标兵看齐,同时,强调产品运输半径,以600公里为限,实行“一套价格体系,两种返利模式”,即价格相同,但返利标准根据距离远近不同而有所不同的定价策略。

3、通路策略,创新性地提出分品项、分渠道运作思想,除精耕细作,做好传统通路外,集中物力、财力、人力、运力等企业资源,大力度地开拓学校、社区、网吧、团购等一些特殊通路,实施全方位、立体式的突破。

一、促销体现“联动”,牵一发而动全身,其目的是大力度地牵制经销商,充分利用其资金、网络等一切可以利用的资源,有效挤压竞争对手。

分销商和终端消费者的眼球。

加大宣传力度也是市场开发一种重要手段和措施。

销售工作计划:

一、销售部获得利润的途径和措施

销售部利润主要来源有：计算机销售；电脑耗材；打印机耗材；打字复印；计算机网校等和计算机产业相关的业务。今年主要目标：家庭用户市场的开发、办公耗材市场的抢占。针对家庭用户加大宣传力度，办公耗材市场用价格去竞争、薄利多销。建立完善的销售档案，定期进行售后跟踪，抢占办公耗材市场，争取获得更大的利润。这里也需要我们做大量的工作，送货一定及时、售后服务一定要好，让客户信任我们、让客户真真切切的享受到上帝般的待遇。

能够完成的' 利润指标，***万元，纯利润***万元。其中：打字复印***万元，网校***万元，计算机***万元，电脑耗材及配件***万元，其他：***万元，人员工资***万元。

二、客户服务部获得的利润途径和措施

三、工程部获得的利润途径和措施

在追求利润完成的同时必须保证工程质量，建立完善的工程验收制度，由客户服务部监督、验收，这样可以激励工程部提高工程质量，从而更好的树立公司形象。

四、在管理上下大力度、严格执行公司的各项规章制度、在工作效率、服务意识上上一个层次，树立公司在社会上的形象。

对那些不遵守公司规章制度、懒散的员工决不手软，损坏公司形象的一定严肃处理。

五、要建立一个比较完善、健全的管理运行体系。

1、从方案的设计、施工、验收、到工程的培训这一流程必须严格、坚决地贯彻执行，客户服务部要坚持不验收合格不进行维修的原则。

2、尽量创造出一些固定收入群体，如计算机维修会员制、和

比较完备的设备维修收费制度,把一些比较有实力、有经济基础的企事业单位、委办*变成我们长期客户。

3、对大型客户要进行定期回访,进行免费技术支持,建立一个比较友好的客户关系。要利用各种手段、媒体,如利用我们自己的主页把公司的收费标准公布出去、从领导到每位员工要贯彻执行。

4、服务、维修也能创造利润。近几年工程越来越少、电脑利润越做越薄、竞争越来越激烈,我们可以从服务、维修创造利润,比较看好的有保修期以外的计算机维修市场、打印机维修市场等。

六、创造学习的机会

不断为员工提供或创造学习和培训的机会,内部互相学习,互相提高,努力把***公司建成平谷地*计算机的权威机构。

职工培训工作是人力资源开发、干部队伍建设与企业文化建设的重要内容,通过培训,可以统一目标、统一认识、统一步调,提高企业的凝聚力、向心力和战斗力。树立学习风气,不懂得要问,不会的要学。

培训内容:

一、爱岗敬业:回顾历史、展望未来,了解企业的光荣传统与奋斗目标,增强使命感与责任感,培养主人翁意识。

二、岗位职责:学习公司制度、员工纪律,明确岗位职责、行为规范。

三、岗位技能:学习从业技能、工作流程及在岗成才的方法。

培训方式:

- 1、公司内部定期不定期安排员工培训。
- 2、积极参与中心或公司组织的管理人员、技术员和全体员工的培训活动。
- 3、培训目标:为员工在岗成才创造条件,为企业提供员工积累。

我们是一个团结的集体,具有团队精神的集体,变成一支能够打硬仗的队伍。每个部门、每位员工,岗位明确,责任到人,个人奖金与部门效益直接挂钩。这样一来我们应该既有压力又要有信心,没有信心就不会成功,没有压力就不会使人在各个层面进步、提高。

同志们,时间是有限的、尤其是从事我们这个行业的,计算机技术的发展日新月异,一天不学习就会落后,因此现在我们在座的每位职工都应该要有树立时间意识、竞争意识,引用xx大精神里的一句话就是要“与时俱进”。

公司各个部门应互相配合相互协作、按时按量、完成领导交给我们的各项工作任务,努力去实现本次大会制定的121万利润指标。

2018年工作计划格式范文【二】

在这xx年的一年里,凭借前几年的蓄势,已具备步入了快车道,为实现了稳步的效益增长,以崭新姿态展现在客户面前,一个更具朝气和活力的、车间完善后,管理水平必将大幅度提高,这不仅仅是市场竞争的外在要求,更是自身发展壮大的内在要求。对于各部门来说,全面提升管理水平,与公司同步发展,既是一种压力,又是一种动力。为了完成公司20xx年的总体经营管理目标,厂部特制订20xx年工作计划如下。

- 1、进一步完善公司的组织架构,确定和区分每个职能部门的

权责，争取做到组织架构的科学适用，三年不再做大的调整，保证公司的运营在既有的组织架构中运行。

3、完成日常人力资源招聘与配置

4、推行薪酬管理，完善员工薪资结构，实行科学公平的薪酬制度；

5、充分考虑员工福利，做好员工激励工作，建立内部升迁制度，做好员工职业生涯规划，培养雇员主人翁精神和献身精神，增强企业凝聚力。

7、大力加强员工岗位知识、技能和素质培训，加大内部人才开发力度。

8、建立内部纵向、横向沟通机制，调动公司所有员工的主观能动性，建立和谐、融洽的企业内部关系。集思广益，为企业发展服务。

9、做好人员流动率的控制与劳资关系、纠纷的预见与处理。既保障员工合法权益，又维护公司的形象和根本利益。

二、增加人员配置：

(1)前台：前台增加至3名，分管不同区域。

(2)车间管理人员：车间行政主管1人、技术主管1人、所需机电维修组长约3名。

三、强化人员素质培训

春节前完成对各区域所需人员的招聘和培训，使20xx年新的管理制度实施过程中人员素质方面有充分的保障。认真选择和慎重录用基层管理人员，切勿滥竽充数。

四、加大人员考核力度

在人员配置、资源保证、业绩考核等方面作出实施细则规定，从制度上对此项工作作出保证。并根据各区域实际情况和存在的问题，有针对性地加以分析和研究，以督促其在短期内按规定建立和健全管理的工作。

五、加强市场调研，以业务部提供的信息量和公司在各区域的业务进展情况，将以专人(兼职)对各区域业务的发展现状和潜在的发展趋势，进行充分的市场调研。通过调研获取第一手资料，为公司在各区域开拓新的市场方面作好参谋。

六、品牌推广

1、为进一步打响“振兴”品牌，扩大振兴的市场占有率□20xx年乘公司车间乘改建的东风，初步考虑以宣传和扩大品牌，创造更大市场空间，从而为实现奠定坚实的市场基础上更上一层楼。

3、加强和外界接触人员的专业知识培训和素质教育工作，树立良好的企业员工形象和企业文化内涵，给每一位与我厂人员接触的人都能够留下美好而深刻的印象，从而对有更清晰和深层次的认识。

七、客户接待

客人接待工作仍是业务部工作的重点之一。做好客人接待工作是业务接洽的必要的前提和基础。按照公司有关规定要求保质保量地做好客人接待工作是业务部必须进行认真研究和探讨的重要课题。表面上看起来接待工作比较简单，但实质上客户接待是一门十分深奥的学问。不去深入地研究和探讨就不能让该项工作做得完善。因此，业务部要在方法上、步骤上、细节上下一番功夫。

为了既少花钱，又不影响接待效果，需要更多地了解客人的生活阅历、为人禀性、处事方式、办事风格、企业价值取向、管理理念、产品特色、行业地位等。仔细研究分析和琢磨推敲日程的安排，让每一位客人在最短时间内有全面的、清晰的、有一定深度的了解，对振兴的产品表现出最大限度的认同感，对的管理模式和企业文化产生足够的兴趣。把长期地、坚持不懈地认真对待每一批客人和每一客人，使他们对的接待工作满意作为业务部每一个接待工作人员的准则。从而以此来提高跟踪的成功率，达到提高企业经济效益的根本目的。

2018年工作计划格式范文【三】

一、加强护理安全管理，完善护理风险防范措施，有效的回避护理风险，为病人提供优质、安全有序的护理服务。

1. 不断强化护理安全教育，将工作中的不安全因素及时提醒，并提出整改措施，以院内、外护理差错为实例讨论借鉴，使护理人员充分认识差错因素、新情况、新特点，从中吸取教训，使安全警钟常鸣。

2. 将各项规章制度落实到实处，定期和不定期检查，监督医学，并有监督检查记录。

3. 加强重点环节的风险管理，如夜班、中班、节假日等，减少交接班的频次，减少工作中的漏洞，合理搭配年轻护士和老护士值班，同时注意培养护士独立值班时的慎独精神。

4. 加强重点管理：如病重病人交接、压疮预防、特殊用药、病人管道管理以及病人现存和潜在风险的评估等。

5. 加强重点病人的护理：如手术病人、危重病人、老年病人，在早会或交接班时对上述病人做为交接班时讨论的重点，对病人现存的和潜在的风险作出评估，达成共识，引起各班的重视。

6. 进一步规范护理文书书写，减少安全隐患，重视现阶段护理文书存在问题，记录要“客观、真实、准确、及时完整”，避免不规范的书写，如错字、涂改不清、前后矛盾、与医生记录不统一等，使护理文书标准化和规范化。

7. 完善护理紧急风险预案，平时工作中注意培养护士的应急能力，对每项应急工作，如输血、输液反应、特殊液体、药物渗漏、突发停电等，都要做回顾性评价，从中吸取经验教训，提高护士对突发事件的反应能力。

二、以病人为中心，提倡人性化服务，加强护患沟通，提高病人满意度，避免护理纠纷。

1. 主管护士真诚接待病人，把病人送到床前，主动做入出院病人健康宣教。

2. 加强服务意识教育，提高人性化主动服务的理念，并于周二基础护理日加上健康宣教日，各个班次随时做好教育指导及安全防范措施。

千字工作计划书 班级工作计划工作计划篇四

【导语】本站的会员5890120为你整理了“《千字文》作者简介”范文，希望对你有参考作用。

千字文

【作者】周兴嗣

【朝代】南北朝

天地玄黄，宇宙洪荒。

日月盈昃，辰宿列张。

寒来暑往，秋收冬藏。
闰余成岁，律吕调阳。
云腾致雨，露结为霜。
金生丽水，玉出昆冈。
剑号巨阙，珠称夜光。
果珍李柰，菜重芥姜。
海咸河淡，鳞潜羽翔。
龙师火帝，鸟官人皇。
始制文字，乃服衣裳。
推位让国，有虞陶唐。
吊民伐罪，周发殷汤。
坐朝问道，垂拱平章。
爱育黎首，臣伏戎羌。
遐迩一体，率宾归王。
鸣凤在竹，白驹食场。
化被草木，赖及万方。
盖此身发，四大五常。
恭惟鞠养，岂敢毁伤。

女慕贞洁，男效才良。
知过必改，得能莫忘。
罔谈彼短，靡恃己长。
信使可覆，器欲难量。
墨悲丝染，诗赞羔羊。
景行维贤，克念作圣。
德建名立，形端表正。
空谷传声，虚堂习听。
祸因恶积，福缘善庆。
尺璧非宝，寸阴是竞。
资父事君，曰严与敬。
孝当竭力，忠则尽命。
临深履薄，夙兴温清。
似兰斯馨，如松之盛。
川流不息，渊澄取映。
容止若思，言辞安定。
笃初诚美，慎终宜令。
荣业所基，籍甚无竟。

学优登仕，摄职从政。
存以甘棠，去而益咏。
乐殊贵贱，礼别尊卑。
上和下睦，夫唱妇随。
外受傅训，入奉母仪。
诸姑伯叔，犹子比儿。
孔怀兄弟，同气连枝。
交友投分，切磨箴规。
仁慈隐恻，造次弗离。
节义廉退，颠沛匪亏。
性静情逸，心动神疲。
守真志满，逐物意移。
坚持雅操，好爵自縻。
都邑华夏，东西二京。
背邙面洛，浮渭据泾。
宫殿盘郁，楼观飞惊。
图写禽兽，画彩仙灵。
丙舍旁启，甲帐对楹。

肆筵设席，鼓瑟吹笙。
升阶纳陛，弁转疑星。
右通广内，左达承明。
既集坟典，亦聚群英。
杜稿钟隶，漆书壁经。
府罗将相，路侠槐卿。
户封八县，家给千兵。
高冠陪辇，驱毂振缨。
世禄侈富，车驾肥轻。
策功茂实，勒碑刻铭。
盘溪伊尹，佐时阿衡。
奄宅曲阜，微旦孰营。
桓公匡合，济弱扶倾。
绮回汉惠，说感武丁。
俊义密勿，多士实宁。
晋楚更霸，赵魏困横。
假途灭虢，践土会盟。
何遵约法，韩弊烦刑。

起翦颇牧，用军最精。
宣威沙漠，驰誉丹青。
九州禹迹，百郡秦并。
岳宗泰岱，禅主云亭。
雁门紫塞，鸡田赤诚。
昆池碣石，钜野洞庭。
旷远绵邈，岩岫杳冥。
治本于农，务兹稼穡。
俶载南亩，我艺黍稷。
税熟贡新，劝赏黜陟。
孟轲敦素，史鱼秉直。
庶几中庸，劳谦谨敕。
聆音察理，鉴貌辨色。
贻厥嘉猷，勉其祗植。
省躬讥诫，宠增抗极。
殆辱近耻，林皋幸即。
两疏见机，解组谁逼。
索居闲处，沉默寂寥。

求古寻论，散虑逍遥。
欣奏累遣，戚谢欢招。
渠荷的历，园莽抽条。
枇杷晚翠，梧桐蚤凋。
陈根委翳，落叶飘摇。
游鹄独运，凌摩绛霄。
耽读玩市，寓目囊箱。
易轡攸畏，属耳垣墙。
具膳餐饭，适口充肠。
饱饫烹宰，饥厌糟糠。
亲戚故旧，老少异粮。
妾御绩纺，侍巾帷房。
纨扇圆洁，银烛炜煌。
昼眠夕寐，蓝笋象床。
弦歌酒宴，接杯举殇。
矫手顿足，悦豫且康。
嫡后嗣续，祭祀烝尝。
稽颡再拜，悚惧恐惶。

笺牒简要，顾答审详。
骸垢想浴，执热愿凉。
驴骡犍特，骇跃超骧。
诛斩贼盗，捕获叛亡。
布射僚丸，嵇琴阮箫。
恬笔伦纸，钧巧任钓。
释纷利俗，并皆佳妙。
毛施淑姿，工颦妍笑。
年矢每催，曦晖朗曜。
璇玑悬斡，晦魄环照。
指薪修祜，永绥吉劭。
矩步引领，俯仰廊庙。
束带矜庄，徘徊瞻眺。
孤陋寡闻，愚蒙等诮。
谓语助者，焉哉乎也。

千字文创作背景

中国很早就出现了专门用于启蒙的识字课本，秦代出现的有《苍颉篇》、《爰历篇》，汉代则有司马相如的《凡将篇》、贾鲂的《滂喜篇》、蔡邕的《劝学篇》、史游的《急就章》，

三国时代有《埤苍》、《广苍》、《始学篇》等，这些作品中只有《急就章》对后世产生了影响，其余影响不大。《急就章》虽然是《苍颉篇》之后较突出的小学之书，但由于流传中出现了种种问题，其权威性到南北朝时已大不如前，而这一时期出现的一些启蒙读物如《庭诰》、《诂幼》之类，可读性有限。就是在这样的背景下，《千字文》问世了。

南朝时期，梁武帝肖衍为了教诸王书法，让殷铁石从王羲之的作品中拓出了一千个不同的字，每个字一张纸，然后把这些无次序的拓片交给周兴嗣，周将其编成了有内容的韵文，这就是流传至21世纪已1400多年的《千字文》。

《千字文》作者

《千字文》流传至今一千五百多年了，全书虽只用了一千个不重复的字，但却有相当的知识价值和艺术价值。毛泽东就很看重《千字文》。他说《千字文》里讲了天文、地理、农业、气象、矿产、特产、历史、修养。历代大书法家里有很多人用多种字体书写过《千字文》，成为传世的名帖。

据传历史上，钟繇、周兴嗣、萧子范等都各写有《千字文》，而流传至今的只有《王羲之临钟繇千文》和《周兴嗣次韵王羲之千字》。萧子范撰《千字文》在《梁书》本传上虽有记载，在《旧唐书·经籍志》后不再有著录，大约是亡佚了。

钟繇，三国时期的书法家。法国人伯希和著《千字文考》

（见一九二五年《通报》二十四卷），根据敦煌藏《杂抄》而定为钟繇撰。但别无其他史料证明，或恐《杂抄》误书了。也有的说钟繇《千字文》在西晋末年战乱逃难中被雨水淋坏。后来东晋书法家王羲之又重新编缀缮写，故曰《王羲之临钟繇千文》。但经过近代书法家张伯英的精审考辨，多种套帖中的此帖皆判为伪作，他说：“羲之时何曾有千文之说？字与周兴嗣本无所增损，惟任意颠倒，至不可读。字体在唐以后，有李西台（李建中，北宋书法家——引者）脚手，而

妄标钟、王之目。自宋以来列之羲之帖中，《郁冈》、《三希》皆刻之，何其谬乎！”这里的结论：钟繇没有撰写过《千字文》，自然王羲之也无由临写之。

周兴嗣《梁书》四九卷有传。他仕梁，颇得梁武帝萧衍的赏识和称誉，多以文笔之事见用。他的《次韵王羲之书千字》在《隋书》、《旧唐书》的《经籍志》，以及《新唐书》、《宋史》的《艺文志》等史志目录中都有著录，在敦煌文献中也有周本《千字文》。关于他何以要编写《千字文》，我们可以从唐李焘《尚书故实》和韦绚《刘宾客嘉话录》等书中寻得解答。原来是当年梁武帝令殷铁石在王羲之书写的碑文中拓下不重复的一千个字，供皇子们学书用的。但由于字字孤立，互不联属，所以他又召来周兴嗣嘱道：“卿有才思，为我韵之。”周兴嗣只用了一个晚上就编好进呈武帝。这便是传至今日的《千字文》。周千文精思巧构，知识丰瞻，音韵谐美，宜蒙童记诵，故成为千百年蒙学教科书。

在《千字文》初行的时代，作为家庭教育的启蒙课本，还有其他几种，如《字训》、《幼训》、《字统》等等。历史排沙而简金，《字训》等湮没无闻，独《千字文》奕世而流传，孰沙孰金可立判矣。

《千字文》读后感

千字文全文及解释

千字文读后感

千字文主持词

《千字文》赏析

千字工作计划书 班级工作计划工作计划篇五

暑假我在家里读了千字文这本书，千字文是南北朝时周兴嗣写的，千字文虽然只有一千字，却包括天文地理历史、生活、学习、饮食、品德等等各方面的知识。

读了千字文我从恬笔伦纸，钩巧任钩这段话中，知道了古人非常聪明，古时候是没有纸的，人们要写字时是写在竹简上的，非常不方便。东汉时期的蔡伦经过反复试验，发现了一种造纸方法，用破布、破渔网、树皮、麻头等原材料造纸，从此人们就可以很方便的写书和编书。就这样古人的知识才一代又一代的传下来。我们今天的人都要感谢蔡伦的造纸术。我们也要向古人学习多动脑筋，爱动手发明创造，我长大后也要发明自动扫地机，可以帮妈妈减轻负担。

千字文还告诉了我一些自然知识，比如云腾致雨，露结为霜，金生丽水，玉出昆冈。它让我知道了水蒸气升腾可以化作雨水，露水遇寒可以结成霜。金沙江里出产黄金，昆仑山上出产美玉。这些都是我以前不知道的。所以看了千字文后我的知识又增长了不少。

通过学习千字文我明白了许多道理，我知道了一个人的品德最重要。其中九州禹迹，百郡秦并讲的是大禹治水的故事，这个故事让我非常感动。古时候，洪水泛滥，大禹决定为民服务治理洪水，在治水期间他曾三经家门而不归，洪水最终被制服了，大禹也成为了人们心中的大英雄。大禹这种精神让我们很敬佩。我们要学习大禹为民服务的崇高精神。我们平常要多做好事，多帮助别人。

我非常喜欢这本书，我要把他推荐给你，你看了一定会喜欢的！

千字工作计划书 班级工作计划工作计划篇六

时间的脚步是无声的，它在不经意间流逝，很快就要开展新的工作了，是时候开始制定计划了。可是到底什么样的计划才是适合自己的呢？以下是小编精心整理的千字文教学计划，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

为了弘扬中华优秀传统文化，让诗词的魅力深植于学生的内心。让学生从小热爱诵读诗词，学会赏析诗词，从而发自心底的喜欢中国文化，并愿意竭尽全力继承和发扬中华的传统文化的教学。《千字文》是一部优秀的童蒙读物，也是中华优秀传统文化的一个组成部分，得到了人们的普遍重视和喜爱。

《千字文》在中国古代的童蒙读物中，是一篇承上启下的作品。它那优美的文笔，华丽的辞藻，是其他任何一部童蒙读物都无法望其项背的。正因为如此，我在教学中注重培养学生对《千字文》诵读与赏析，宏扬中国传统文化，培养爱国情感。

- 1、认识中国传统文化的丰厚博大，了解国古代的优秀诗文。
- 2、培养学生对经典诗文的诵读兴趣，让学生爱上阅读。
- 3、在读古文、背古诗的过程中，宏扬中国传统文化，培养爱国情感。
- 4、丰富学生的文学储备，加强其文学功底，促进学生成为一代具有丰厚文化底蕴的新世纪人才。
- 5、通过读古文、背古诗，继承和发扬中华民族的传统美德，帮助学生修身养性，净化心灵，陶冶情操。
- 6、认识常用汉字，使80%的学生能够独立阅读低幼读物。

7、开发儿童的记忆潜能，发展学生的语言、思维、想象及表达能力，为儿童的可持续发展奠定基础。

疏通文意，熟读成诵。

1、朗读教学法，以读促学，以读带学。

2、合作探究法，学习小组相互讨论，相互启发，合作探究领会文章。

第一周：诵读“天地玄黄——律吕调阳”（课本、多媒体）

第二周：诵读“云腾致雨——菜重芥姜”（课本、多媒体）

第三周：诵读“海咸河淡——有虞陶唐”（课本、多媒体）

第四周：诵读“吊民伐罪——率宾归王”（课本、多媒体）

第五周：诵读“鸣凤在竹——岂敢毁伤”（课本、多媒体）

第六周：诵读“女慕贞洁——器欲难量”（课本、多媒体）

第七周：诵读“墨悲丝染——虚堂习听”（课本、多媒体）

第八周：诵读“祸因恶积——忠则尽命”（课本、多媒体）

第九周：诵读“临深履薄——言辞安定”（课本、多媒体）

第十周：诵读“笃初诚美——去而益咏”（课本、多媒体）

第十一周：诵读“乐殊贵贱——禅主云亭”（课本、多媒体）

第十二周：诵读“雁门紫塞——勉其祗植”（课本、多媒体）

第十三周：诵读“省躬讥诫——凌摩绛霄”（课本、多媒体）

第十四周：诵读“耽读玩市——悦豫且康”（课本、多媒体）

第十五周：诵读“嫡后嗣续——工顰妍笑”（课本、多媒体）

第十六周：诵读“年矢每催——焉哉乎也”（课本、多媒体）

千字工作计划书 班级工作计划工作计划篇七

一、加强组织领导，构建齐抓共管党建工作格局??

1、健全落实党建工作责任机制和工作制度。要坚持把党建工作摆上重要议事日程，在政策制定、工作部署、干部配备上切实体现党建工作首要位置的战略思想，切实加强对党建工作的组织领导和督促指导。党建任务分工明确，责任到人，形成书记是第一责任人、分管领导是直接责任人、领导班子其他成员都是责任人的齐抓共管党建工作格局。每季度至少召开一次研究党建工作的专题会议，研究落实基层组织建设等工作。经常深入基层开展党建专题调研，积极向上级党委报送信息。健全奖惩机制和督查机制，结合实际制定党建工作部署、检查、奖惩制度，把党建工作任务完成情况作为考核、评先、奖惩的重要依据。

2、科学谋划党的建设各项工作。要牢固树立常抓不懈和改革创新意识，按照乡党委总体部署，结合实际，根据新形势下，经济社会和党的建设出现的新情况、新问题、新趋势，以改革创新的精神谋划党的建设各项工作，科学制定全年党建工作计划和季度、月份计划安排，做到目标任务明确，工作思路清晰，措施具体有力。

3、高度重视，加强组织领导。充分发挥党的领导核心作用，加强对群团组织的领导，积极支持群团组织按照各自章程和职责开展工作，配强群团组织班子，切实抓好工、青、妇和民兵等群团组织和配套组织建设。扎实推进四个纳入、四个

带头，坚持把群团工作纳入支部重要议事日程，纳入党课的培训内容。

二、强化理论武装，大力推进思想政治建设

1、认真制定理论学习计划和安排。以党课和党员学习日等为载体，抓好^v^理论、三个代表重要思想、科学发展观等理论学习，重点做好党的xx大、xx届三中全会精神学习宣传工作，在深入上、统一思想、力求实效上下功夫，把学习活活动不断引向深入。同时，引导广大党员干部积极学习市场经济、社会主义新农村、现代科技、历史文化、法律法规、党务政务等各方面的知识，不断优化知识结构，拓展知识面，进一步增强为人民服务的本领。

2、深入开展党员干部队伍的教育培训。扎实开展农村党员干部现代远程教育，进一步提高农村党员干部教育培训工作的质量和水平。制定干部和党员教育培训计划，举办党员培训班，每个党员每年集中培训不少于7天，培训后进行知识测试。坚持三会一课学习制度，开展电化教育，进行专题讨论，撰写心得体会，提高学习培训效果。

3、大力加强公民思想道德和理想信念教育。坚持和巩固马克思主义在意识形态领域的指导地位，用马克思主义占领思想文化阵地，以理想信念教育为核心，深入开展社会主义核心价值体系宣传教育活动，深入开展爱国主义、集体主义、社会主义和新时期艰苦创业精神的教育。按照的要求开展公民道德教育，切实加强社会公德、职业道德、家庭美德建设。从与人们工作生活紧密相关的领域抓起，认真开展为群众办实事活动，每年办几件作用大、影响好、群众欢迎的实事。

三、坚持改革创新，不断增强基层组织建设的活力

1、深入开展学习实践科学发展观活动。着眼于巩固和发展保持^v^员先进性教育活动成果。全面深入开展学习实践科学

发展观活动，按照中央和省、市、开发区的统一部署，围绕提高思想认识、解决突出问题、创新体制机制、促进科学发展四个目标，始终坚持求实求效，突出实践主题，加强组织领导，强化责任落实，精心组织实施，严格按照标准，组织党员特别是党员干部认真学习实践科学发展观，把学习实践活动与开发区3211工作紧密结合起来，扎扎实实抓好学习调研、分析检查、整改落实三个阶段11个环节的各项工 作，为保发展、保民生、保稳定、保开发区决策部署的贯彻落实提供动力，着力转变不适应、不符合科学发展要求的思路观念，着力解决影响和制约农村科学发展的突出问题以及党员干部党性党风党纪方面群众反映强烈的突出问题，着力构建有利于科学发展的体制机制，提高党领导科学发展、促进社会和谐的能力，进一步把党的政治优势和组织优势转化为推动各支部又好又快发展的强大力量，为我乡争当开发区经济发展排头兵进一步奠定重要的思想基础、政治基础和组织基础。

2、大力实施规范工程。要围绕打基础，抓规范这一工作思路，健全落实党建各项工作制度，完善村级组织各项配套设施，规范党建材料整理，抓好村级组织活动场所的管理使用工作，发挥好一室多用的综合效能，不断推动基层组织软硬件设施建设上新的档次，实现70%以上的村党组织达到五个好目标要求，促进基层党建工作经常化、制度化、规范化□20xx年争创五个好党委。

3、大力实施亮点工程。在总结以往党建工作经验的基础上，进一步加大创特色力度，立足实际，确定三个党建示范点，进行探索实践，大力推进党建工作思路、制度、载体、内容创新，培育一批基层党建工作亮点工程，通过抓创新增活力、以创新求突破。不断深化目前已开展的一帮一联，双挂双创民主议政日党员评星定格阳光工程无职党员设岗定则特色工作，继续深入探索实践，注重延伸拓展，加强总结推广，不断丰富内涵，增强实效。

1、大力加强村级干部队伍建设。要高度重视村级组织工作，

按照开发区工作部署，坚持早谋划、早准备、早启动、早落实，摸清村级干部队伍情况和村情民意，加大村级后备干部选拔培养力度，对村级班子工作涣散，不思进取、素质低、政绩差、不干事群众威信低、战斗力不强的班子，一定加大整顿力度，认真研究，把群众威信高，作风扎实，经验丰富，能带领群众致富，切实把那些优秀人才选进班子，使村级班子始终保持旺盛的生机和活力。建立新型的村级班子任期目标管理责任制，坚持实行村干部年度考核制度，坚决贯彻五项制度，做到责任、考评、奖惩三落实，加强对村干部的监督及约束。制定村级干部培训计划，健全培训制度，充分发挥各类教育培训阵地作用，加强村级干部的思想教育和业务培训，增强村级干部的带创能力。深入实施下派支部书记和选拔优秀村干部到乡挂职锻炼计划，继续推行村干部养老保险制度，提高村干部政治和经济待遇，不断增强村干部队伍的生机和活力。

2、完善落实村级组织各项工作制度。以抓好村务公开民主管理为关键，开展村务公开民主管理示范创建活动，不断完善规范村务决策、村财乡管工作，建立健全村级组织各项议事规则和村规民约，进一步理顺党支部和村委会关系，着力构建村党组织领导下的充满活力的村民自治机制。

3、加大一帮一联、双挂双创帮扶实效。要围绕整顿帮扶工作目标，继续落实领导领导干部帮扶贫困党员、部门帮扶行政村制度，管好用好扶持资金，有针对性地集中抓好一些影响大、对村长远发展有重大意义的帮扶项目，确保按时保质完成帮扶任务。建立帮扶监督检查机制，对帮扶滑坡的村，查找原因，对症下药，巩固帮扶成果。

千字工作计划书 班级工作计划工作计划篇八

出纳是按照有关规定和制度，办理本单位的现金收付、银行结算及有关账务、保管库存现金、财务印章及相关票据等工作的总称。从广义上讲，只要是票据、货币资金和有价证券

的收付、保管、核算，就都属于出纳。它既包括各单位会计部门专设出纳机构的各项票据、货币资金、有价证券收付业务处理，票据、货币资金、有价证券的整理和保管，货币资金和有价证券的核算等各项工作，也包括各单位业务部门的货币资金收付、保管等方面的工作。狭义的内纳则仅指各单位会计部门专设出纳岗位或人员的各项工作。

我作为一名出纳人员，下一年我将按照以下几方面开展的工作：

- 1、根据新的制度与准则结合实际情况，进行业务核算，做好财务工作。
- 2、做好本职工作的同时，处理好同其他部门的协调关系。
- 3、做好正常出纳核算工作。按照财务制度，办理现金的收付和银行结算业务，严格把关，不能有半点疏忽和大意。加强各种费用开支的核算，及时进行记帐，编制出纳日报明细表，汇总表，月初报交会计做账，严格支票领用手续，按规定签发发现金以票和转帐支票。
- 4、做好应对突发事件的应急工作。
- 5、坚持原则，秉公办事，做出表率。
- 6、完成领导临时交办的其他工作。

结合企业行业发展及自己的岗位上工作需求，加强相关业务方面的学习，提高自己的业务素质和综合能力。

预算的目的是设法增加收入，减少成本，压缩财务费用，管理费用，营业费用等各项支出。

- 1、预算一定要全员参与，绝不能少数人参与凭空捏造，想当

然得出。既包括经营指标，也涵盖费用开支预算，接待预算等等。

2、要求部门领导把预算工作放在心上，指导兼职预算员做好部门预算，按时编报分析，必须做到预算编报和分析的及时性，部门预算要求每月25日必须上报财务部，部门预算执行情况的分析必须于每月2日报送财务部。

3、制定费用额度控制指标：在额定范围内，只要能完成经营目标，钱怎么花都行；无计划开支必须专项审批。

要求财务管理科学化，核算规范化，费用控制全理化，强化监督度，细化工作，切实体现财务管理的作用。使得财务运作趋于更合理化、健康化，更能符合公司发展的步伐。