

围棋职业规划(精选7篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

围棋职业规划篇一

以服务学校和教师为宗旨，以提高本学科教师专业素质和教学质量为目标，坚持“促进教师专业化发展，促进教学方式优化，促进学生全面发展”的教研工作方向，贯彻基础教育课程改革的思想精神，以课堂教学研究为重点，探索新课程语文教材教法，加强教师专业培训，推广优秀教学成果，改善教学测评，有效监控教学质量，加强教学调研指导，促进教师专业成长和教育的均衡发展。

（一）继续深化课堂教学研讨

1. 实践教学模式，在新的课题研究。在已经通过结题的基础上，继续实践省立项课题“课内精读与课外多读相结合的初中语文课堂教学模式实践研究”。同时，开展新的省级立项课题“初中语文‘小课程’建设的实践研究”的研讨工作。
2. 开展区域交流，优化有效教学方式。以参加省、市优质课评比活动为契机，开展课堂教学研讨；认真准备参加新课程教学研讨活动，汇集教师教学中产生的困惑，与兄弟学校（凤州中学）动交流，以促进教师专业成长，提高教学效率。
3. 发挥品牌效应，提升教师自己的素养。继续办好“名家讲名篇”系列活动，将专家讲座和教师课堂展示结合起来。
4. 参加各项评比，推广先进教学经验。积极参加优质课评比活动，进一步交流总结新课程语文教学成果，提升教学思想

理念，拓展教学思路，完善教学行为，提高教学质量，促进新课程语文教学积极健康地发展。激励教师总结教学成果，组织参加省、市论文评比。

5. 培训命题技能，改进复习教学策略。指导教师把握知识结构体系和教学目标，精心设计与选择教学方法，提高复习教学的有效性。

（二）切实加强学业考试研究

1. 以“命题实践”带动考试研究。我区教师进行试卷的规范命制；以相关试卷命制为依托，组织命题交流、研讨。以命题小组成员带动各校学科教师命题能力的提升。

2. 以“考试分析”反思语文教学。系统学习宝鸡市高中招生考试方案；组织教师分析、研讨上学年初中语文“三部”抽测试卷，以“考试体现教学”的原则，教师反思自身课堂教学思路，更新语文教学理念。

（三）努力提升教师队伍素质

1. 以“教学规范”为突破点。按照每学期教学的计划，重点围绕备课、上课、作业、测评等环节，在专家和骨干教师的引领下，落实语文学科教学规范。

2. 以“两个‘小组’”为关键点。通过专家讲座、课堂比武、网上交流等形式，快速提升青年教师的教学实力。

3. 以“骨干教师”为引领点。继续开展骨干教师“百人百课？你点我上”等教学展示活动，以提升骨干教师的专业能力，扩大其影响力。

4. 以“网络教研”为扩展点。在已有良好开端的基础上，完善博客的栏目设置，丰富博客的主题内容，扩大博客的教师

点击率，使“江干语文博客”成为教师教学的良师益友。

围棋职业规划篇二

本班共有44名学生，其中有男生26人，女生18人。本班基本上是独生子女，比较娇气，再加之年龄比较小，自控能力比较弱，因此需要花比较多的时间去抓纪律。重点还有一个智商低下的学生需要重点抓好安全工作。

1、确立班级体的奋斗目标

班集体的共同奋斗目标，是班集体的理想和前进的方向，班集体如果没有共同追求的奋斗目标，就会失去前进的动力。所以，一个良好的班集体应该有一个集体的奋斗目标，这个目标应是远期、中期、近期目标的结合，逐步实现目标的过程会产生梯次激励效应，形成强大的班级凝聚力。作为班级组织者的班主任应结合本班学生思想、学习、生活实际，制定出本班的奋斗目标。在实现班集体奋斗目标的过程中，要充分发挥集体每个成员的积极性，使实现目标的过程成为教育与自我教育的过程，每一集体目标的实现，都是全体成员共同努力的结果，要让他们分享集体的欢乐和幸福，从而形成集体的荣誉感和责任感。

2、培养学生良好的学习习惯，学习态度

这学期要通过各种方式，端正学生的学习动机和态度，指导他们掌握科学的学习方法和良好的学习习惯。利用水果栏，心情树等内容抓好学习方法和学习习惯。关键要抓好班级的纪律，因为纪律是成绩的保证指导本班学生的课外阅读，组织学生多讲故事，多听故事，培养他们良好的文化底蕴。经常与各门学科的任课教师进行沟通，了解学情，做好协调工作。力争做好每位学生的思想工作，使他们提高认识，不断上进。成绩、表现好的学生要经常鼓励，既要肯定成绩，也要不断督促，使他们不断取得进步。积极参加学校组织的各

项活动，使学生在活动中受到教育。

1、充分利用晨会、班会以及一切可以利用的时间对学生进行思想教育。

一年级学生由于年龄小，自控力差，纪律涣散。我要从培养学生良好习惯入手，课上进行趣味教学，尽量吸引学生的注意力，组织好学生的纪律。利用晨会课、思品课学习学校规章制度，提醒学生做好上课准备工作，并且在课后注意观察学生的行为，根据学生的表现在学生中树立榜样。在日常学习中，时刻注意调动学生的积极性，逐渐养成认真听课、认真作业、下课好好休息，讲文明、讲礼貌的好习惯。

2、积极组织学生参加集体活动，培养学生的凝聚力、集体荣誉感

班集体是培养学生个性的沃土，有了这块沃土，学生的个性才能百花争艳。集体活动，最能培养学生的凝聚力、集体荣誉感。本学期学校安排了如广播操比赛、跳绳比赛、讲故事比赛、口算比赛等，各种活动能让学生展示各方面的才能，发展个性。逐步形成健康向上、团结协作的班集体。

九月份：

1、打扫校园环境卫生

2、做好新生报到工作

3、上报中午就餐学生、乘车学生名单，并做好管理工作

4、五项竞赛开始

5、庆祝第二十个教师节

6、假日活动开始

7、班报刊出

8、爱心捐款活动

9、期初家访

十月份：

1、小型体育竞赛(一年级广播操)

2、庆祝第十七个老人节

3、班报刊出

4、建队节活动

十一月份：

1、镇运会（暨校运会）

2、各年段家长会

3、讲故事比赛(1-3)

4、校报班报刊出

十二月份：

1、一二三年级口算过关

2、迎元旦大合唱比赛

3、校报班报刊出

一月份：

1、复习迎考

2、休業式

围棋职业规划篇三

1、开学前召开家长会，加强家长与新任教师的沟通，探讨本学期的工作重点。

2、引导幼儿学习新律动与早操。

3、师生互动，积极创设《我是大班小朋友》主题环境，感受升到大班的光荣，感受祖国不断发展进步的自豪。

4、结合教师节、中秋节、国庆节，积极利用家庭教育资源，开展各类亲子庆祝活动，体验节日的快乐。激发幼儿对老师、长辈的关爱之情。

5、积极主动参加数学问题讨论，学习按物体量取物，认识10以内相邻数。

6、能用适当的语言与他人交谈，在集体交谈中有礼貌地轮流对话，态度自然大方。

7、通过家园配合等方式，使幼儿乐意做一些力所能及的事（收拾自己的玩具、衣服；检查洗手；），培养幼儿劳动意识。

8、加强良好生活习惯的培养，利用家园配合、游戏等引导幼儿正确入厕、洗手，做到进餐三净、安静入睡。

围棋职业规划篇四

我们作为保险人员，就要有足够的保险意识，不管如何对于保险业务的了解必须要尽职尽责，负起责任，担起重担，我

们业务员，不但要完成工作规定的任务号担负这位我们公司树立形象的重要责任，对于保险的销售，对于保险工作，要做到认真尽责，让我们的客户信任我们，除了了实现保险的，更要我们保险业务员自己也要做到认真尽责，有较强的保险意识，知道自己的工作责任，有了保险意识在与客户沟通的时候才能够更好的让客户信任，让客户相信。想要做到这一点需要花时间，话敬礼做好自己的工作。

二、学习保险相关内容

作为一个保险人员，对于保险业务不够了解，不能清除的给客户说出个所以然来，客户有如何愿意相信我们，如何会购买我们的保险呢，为了加强自己说服力，为了提高自己的保险工作能力，每天都会详细熟读所有的保险业务常识，不会就多看看多记，多读多多背，下得了苦功夫，才能收获的好结果，想要在岗位上做出成绩付出是要有的，当然这个付出得找时间，而不是耽误工作影响任务，工作要做到认真准确，完美的完成工作事宜，要做到按时加强工作内容，做好工作的目标不偷懒不逃避，报自己的业务水平提升上来，让自己可以做好保险业务工作。

三、配合团队工作

我们业务员都是有组有部门的，每一个组一个部门每个月，每年都有完成的业绩和目标，作为其中的一员一荣俱荣，所以为了让团队取得好成绩，为了让我们的我工作可以提高做好保险销售业务，在部门内积极贡献一份力，不会成为不能的拖累，在工作只是，按照部门人员来算，至少完成部门平均值，在完成的基础上继续提高自己的能力继续发展。当部门业绩不够及时挺身而出，做出业绩做出结果，不担心业绩高，而要担心业绩少，当其他同事能力发挥失常之时，就积极展现自己的力量敬礼去做好工作，同事需要帮助，主动请缨，给同事帮助也就是给自己更多的帮助，都是一个集体都是一个部门的集体的发展关系到我们在内的所有人，会在以

后工作中继续坚持和加油下去做好自己的任务。完成自己的工作。

四、提高自身修养

既然是一个业务员就要经常和客户沟通打交道想要在有限的时间里去的客户的认可，得到客户的同意就要靠我们自己的努力靠我们自己的完成，把任务做好，把工作完成，实现工作，对待客户的态度和心态都要诚恳友好都要表里合一才能够赢得客户的尊重和认同。最后做好工作。

围棋职业规划篇五

一、熟悉公司的规章制度和基本业务工作。作为一位新员工，本人通过对此业务的接触，使我对公司的业务有了更好地了解，但距离还差得很远。这对于业务员来讲是一大缺陷，希望公司以后有时间能定期为新员工组织学习和培训，以便于工作起来更加得心应手。

1、在第一季度，以业务学习为主，由于我们公司正值开张期间，部门的计划制定还未完成，节后还会处于一个市场低潮期，我会充分利用这段时间补充相关业务知识，认真学习公司得规章制度，与公司人员充分认识合作；通过到周边镇区工业园实地扫盘，以期找到新的盘源和了解镇区工业厂房情况；通过上网，电话，陌生人拜访多种方式联系客户，加紧联络客户感情，到以期组成一个强大的客户群体。

2、在第二季度的时候，公司已正式走上轨道，工业厂房市场会迎来一个小小的高峰期，在对业务有了一定了解熟悉得情况下，我会努力争取尽快开单，从而正式转正成为我们公司的员工。并与朱、郭两经理一起培训新加入的员工，让厂房部早日成长起来。

3、第三季度的“十一”“中秋”双节，市场会给后半年带来

一个良好的开端，。并且，随着我公司铺设数量的增加，一些规模较大的客户就可以逐步渗入进来了，为年底的厂房市场大战做好充分的准备。此时我会伙同公司其他员工竭尽全力为公司进一步发展做出努力。

4、年底的'工作是一年当中的顶峰时期，加之我们一年的厂房推界、客户推广，我相信是我们厂房部最热火朝天的时间。我们部门会充分的根据实际情况、时间特点去做好客户开发工作，并根据市场变化及时调节我部的工作思路。争取把厂房工作业绩做到最大化！

二、制订学习计划。做房地产市场中介是需要根据市场不停的变化局面，不断调整经营思路的工作，学习对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。工业知识、营销知识、部门管理等相关厂房的知识都是我要掌握的内容，知己知彼，方能百战不殆（在这方面还希望公司给与我们业务人员支持）。

三、加强自己思想建设，增强全局意识、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我最大的能力减轻领导的压力。

以上，是我对20xx年的一些设想，可能还很不成熟，希望领导指正。火车跑的快还靠车头带，我希望得到公司领导、部门领导的正确引导和帮助。展望20xx年，我会更加努力、认真负责的去对待每一个业务，也力争赢的机会去寻求更多的客户，争取更多的单，完善厂房部门的工作。相信自己会完成新的任务，能迎接新的挑战。

围棋职业规划篇六

在繁忙的工作中不知不觉又迎来了新的一年，回顾这一年的工作，对维系老客户，发展新客户，始终坚持不懈，换来客

户对我们提出的最宝贵的意见，使我的工作得以不断的改善，服务质量也在不断的提高。

对于接待团队会议，将诚信放在首位，按照团队会议的接待程序，有条不紊的完成各个环节的任务，让宾客放心，舒心，贴心。在各部门同事的配合下，本人20xx年的销售额相比去年取得了较好的成绩，在此感谢各部门的大力配合与上级领导的支持。

（单位：万）

综上所述，本人在20xx年度工作情况汇报完毕，工作当作有诸多不足之处，望领导及各位同事不吝指教，本人一定会虚心接受，努力完善自己，争取在新的一年里在各个方面以最好的成绩回报公司对我的栽培。

20xx年工作计划

2、在拥有老客户的同时还要不断的挖掘更多高质量的新的客户；

4、开发更多具有综合消费的商务会议团队，维护好并建立长期稳定的合作关系。

7熟悉酒店产品，以便更好的向客人介绍；

20xx年对自己工作要求和计划如下：

每月超额完成酒店下达的销售任务，淡季做好推广工作，开发更多的客户，以及把部门淡季推广方案普及到每个现有以及潜在客户，旺季争取与同事之间共同创造更多的100%入住率。

每月至少签回5家协议公司，同时每天至少打7个电话问候老

客户，做到事事有计划，有落实，有成果。

每天按时完成销售报告，客史跟进档案填写，客人意见及建议的收集，及时处理各种投诉以及客人的特殊要求。

做到以金钥匙服务为理念指导工作，顾客是上帝亦是朋友，在酒店着想的同时设身处地为客人出谋献策，把解决客户疑难杂症为工作的重中之重，争取获得更多的信任和忠实度，提高美誉度。

在会议以及宴会的接待方面细心谨慎，尽量减少犯错误和做到零投诉，加强会议接待方面的专业知识技能，争取获得更多客户的认可和更多的回头客。

注重部门同事之间的相互配合与探讨更好的销售技巧和渠道，争取每个月都能超额完成酒店给予部门的总体任务，相信团结的力量，相互扶持，共同进步，为酒店创造更多的利润。

全年实现最终目标即常住客户量最大化，开发和稳固至少20家稳定的常住大客户，实现真正维护为主，开发为辅，提高客户质量，从而实现酒店入住率持续稳步上升的良好势头。

随着酒店和市场不断快速发展，可以预料我们今后的工作更加繁重，要求也更高，需掌握的知识更高、更广，为此，我将更加努力学习，提高文化素质和各种工作技能，为酒店应有的贡献。

我会尽自己最大的努力，脚踏实地、奋力拼搏实现20xx年的新目标，希望康经理与各位同事不忘监督我的工作，如有不当之处，望及时给出宝贵意见，我一定会虚心接受教诲，朝着我们共同的目标不断努力。

销售部客户经理XXXXX

20xx年2月3日

围棋职业规划篇七

本学期我将教三、四、五、六年级英语，我将重点投入到养成良好的学习习惯。激发学生学习英语的兴趣，培养他们学习英语的积极态度，使他们建立初步的学习英语的自信心；培养学生一定的语感和良好的语音、语调基础，使他们形成初步运用英语进行简单日常交流和书写，为进一步学习打下基础。

一、学生情况分析

我校三年级的学生没有基础。他们思维活跃，模仿能力和记忆力较强，所以应针对不同的学生进行分层次教学，会达到预期的效果；四、五、六年级学生基本掌握一定的英语日常用语，具备一定的英语基础，因此对他们而言，英语基础知识需要继续深入的渗透，把重点放到听、说、读、写的要求上。扩大学生对西方国家了解的知识领域，充分发展学生在生活中使用英语的能力和习惯。

二、教学要求和目标

- 1、使学生获得一些英语的感性知识，激发学习英语的兴趣，培养他们英语学习的积极态度。掌握基本的英语交际用语，培养学生初步运用英语进行交际的能力。
- 2、培养学生一定的语感，打下良好的语音、语调和书写基础。
- 3、培养学生学习英语的自觉性，养成良好的学习习惯。
- 4、掌握基本英语交际用语，使他们形成初步用英语进行简单日常交流的能力。

5、遵循英语教学规律，寓思想教育于语言教学之中，促进学生良好品德的形成。适时介绍中外文化差异，尽力使学生感兴趣。培养学生创新精神和实践能力，努力为学生的终身发展奠定语言基础和思想基础，并为进一步学习打下基础。

6、在学习课本知识的同时，加强英语知识的拓展、延伸、加深。

三、教学重点

1、能按四会与三会要求掌握所学单词。

2、能按四会要求掌握所学句型。

3、能在情景中熟练的运用所学的四会句子。

4、能在图片、手势、情景等非语言的提示下，听懂清晰的话语与录音。

5、培养良好的书写习惯，能做到书写整洁、规范。

四、教学难点

低年级：养成良好的听英语、读英语，说英语的习惯，能自觉的模仿语音、语调，逐步培养语感。

高年级：掌握基本英语交际用语，培养学生对英语的观察、记忆、思维、想象和创造能力。培养学生预习的习惯，能够把不懂的词标记出来。在课堂能够认真听讲随时记笔记。

五、方法措施

1、认真备课，钻研教材，进行课堂的有效教学，提高课堂效率，做到当堂内容当堂掌握。

2、创新运用各种不同英语教学法来辅助教学，如：情景教学法、直接教学法，并开展一些有趣的活动、游戏，让学生在轻松的氛围中学习英语。

3、创设英语情景和环境，使学生们在一定的英语语言环境里习得“第二语言”。做到“生活中有英语，英语中有生活”。

4、鼓励学生大胆说英语，肯定他们的进步(尤其是英语基础不好的学生)，树立学生的信心，培养学生朗读和书写的习惯。

5、注重教材的灵活性和可操作性，以满足不同层次的学生的需求。帮助英语基础不好的学生，提升英语基础好的学生。

6、多教授歌谣或小故事等促进学生多单词和句型的记忆。充分利用教科书中的课文创设栩栩如生的情景，如打电话、购物、生日聚会、野餐、旅游、问路、看病等，为学生提供使用英语进行交流的机会。

7、鼓励学困生。我们英语老师最头痛的是学困生队伍越来越壮大，因此我们要鼓励学困生，善待学困生，纠正学困生的错误观念，让他们知道自己能行，鼓励他们去追求。在课堂上，要多用鼓励性的语言，要掌握评价的艺术，保护后进学困生的自尊心，发现他们的优点与长处，让他们尽情发挥。教师要耐心帮助他们，以自身的人格魅力去影响和感化他们，从而提高教学质量。