

# 2023年下周支部工作计划(优秀6篇)

在现实生活中，我们常常会面临各种变化和不确定性。计划可以帮助我们应对这些变化和不确定性，使我们能够更好地适应环境和情况的变化。通过制定计划，我们可以更加有条理地进行工作和生活，提高效率和质量。那么下面我就给大家讲一讲计划书怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 下周支部工作计划篇一

积极探索共青团组织服务青少年的有效途径和手段，竭诚为广大团员青年成长、成才服务，推进团的思想、组织、作风建设，全面活跃团的各项工作，推动我校共青团工作不断前进，力争开创学校共青团工作的新局面。

团总支将围绕学校党政工作中心开展工作，团结带领广大青年做学校精神文明建设的生力军和先锋队。进行思想政治教育，促进学习、教学、管理、建设等工作效率和质量的提高，服务于学校的建设发展；开展适合青年特点的多种文艺、娱乐、体育活动，丰富青年业余生活，倡导健康的兴趣爱好，营造良好文化氛围。为青年提供展示自我的舞台，增进青年与团组织的联系。

进一步加强团支部工作的战斗力，积极开展创造“先进团支部”、活动，加强队伍建设，进一步贯彻团中央《关于加强团发展工作的意见》和《团员发展工作的细则》，增强共青团员意识主题教育活动。在坚持标准，保证质量的前提下，加大团员发展工作的力度。同时也加强团干部及学生会队伍建设，健全共青团员长期受教育，永远跟党走长效机制。不断增强团员的政治意识、组织意识和模范意识。

利用学校现有条件，积极配合学校做好党的教育方针、政策和学校中心工作的宣传，利用学校校园广播和各班教室的黑

板报及学校的橱窗对青年团员进行教育。认真组织办好各团支部活动园地的黑板报。同时，充分利用校广播室、橱窗、等宣传渠道，搞好学校宣传工作，扩大学校影响。

1、认真完成市团委和局团委的各项工作安排。

2、加强团的组织建设

切实加强广大团员青年进行人格道德教育、理想前途教育、价值观教育、法制教育等，使他们逐步成为具有正确世界观、人生观和价值观，具有创新精神和良好心理素质的好学生。加强团干队伍建设，提高队伍的专业水平，充分调动团干部的工作热情，培养一支优秀的团干部队伍。

3、校团委将继续做好团员的培训、学习工作，团员组织关系的转接工作以及十月新团员的入团工作，进一步完善校团委的档案管理和建设工作。充分调动学生委员的积极性、创造性，使之成为团委工作的助手，成为和学生沟通的桥梁。全力抓好团员、团干的培养和考核工作，认真做好团委、学生会及各团支部的常规活动记录。积极配合学校其他部门做好相关工作。按时、安置、按量完成上级主管部门布置的各项工作。

4、弘扬和培育以爱国主义为核心的民族精神教育。

弘扬和培育民族精神是新形势下中学生思想道德建设的重要任务。团委将充分利用中华优秀传统文化年的活动契机，结合开学、新生入学教育活动，开展弘扬和培育民族精神的系列主题教育活动，通过活动进一步激发学生的爱国热情，引导学生牢记历史、不忘过去、珍爱和平、开创未来。积极组织学生参加中华古诗文诵读活动。

5、定期召开团支部会议，引导学生配合学校搞好日常管理工作。做好新学年团员统计工作和团费收缴工作，对团员进行

先进性教育活动。

6、利用重大节日，利用中秋节、重阳节，以“我的节日”为主题，古诗词朗诵比赛，以弘扬民族传统文化。加强爱国主义教育、感恩教育、理想信念教育。

7、做好升降旗工作。

九月份

1、召开团支部会议，布置本学期工作重点。

2、组织观看“开学第一课”，弘扬和培育民族精神。

3、各团支部组织召开“教师节”为主题团会，举办书法比赛。

十月份

1、团员纳新。

2、利用中秋节、重阳节到来之即，以“我的节日—中秋”为主题，古诗词朗诵比赛，以弘扬民族传统文化。

3、各团支部组织召开“重阳感恩，立志成才”为主题主题团会及系列活动。

4、以关爱留守儿童为主题，开展大型关爱活动。

十一月份

1、做好上级团委迎检工作。

2、对团员干部进行先进模范教育，学习团的章程。

3、各团支部组织召开主题团会。

十二月份

2、学期末优秀团员、团干部评选

3、开展“12.4”法制宣传日系列活动，各团支部组织召开“学法用法，争做尊法好少年”为主题团会，组织学生观看普法片。

4、“12.5”国际志愿日系列活动。

总之，面对新的一学年的到来，我们充满着希望，但我们也知道，我们前进的道路绝对不会一帆风顺，但我们将以饱满的精神状态来迎接挑战，为把我们礼士中学的团委工作推向一个更高的层次而努力。

## 下周支部工作计划篇二

为进一步加强委机关支部建设，充分发挥党支部的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用，根据党章和党内有关规定及县直工委(直工发[20xx]13号)文件的要求，结合我委实际，制定本活动计划。

三会一课制度是党支部工作的基本制度。委支部结合本委的中心工作，有针对、有重点的组织好三会一课活动，不断促进党员提高思想政治素质、转变工作作风、提升工作水平;不断推动党员队伍建设和基层党组织建设。努力为我县经济和信息化工作提供坚强的组织保证。

(一) 支部党员大会:

(二) 支部委员会:

支部委员会由支部书记主持，支部委员参加。每月召开一次，具体时间由支部书记安排提前一周通知，主要活动内容是:

研究、贯彻落实上级党组织的指示和决定;结合本支部实际研究本支部党建工作，制定工作计划，检查和总结工作情况;分析本支部党员状况，制定党员教育管理措施;讨论入党积极分子和党员发展对象的培养和考察问题，讨论预备党员转正问题;其他需要支部讨论的重要问题。

### (三) 党小组会

党小组会由党小组长主持，党小组成员参加，每月召开一次，具体时间由组长安排提前一周通知，主要活动内容是：组织党员学习党的路线、方针、政策;学习党的基本知识和基本理论;学习国家的法律、法规;学习上级党组织的决议;汇报交流党员的思想、工作、学习情况;反映党员群众的意见和建议;围绕支部近期的工作，结合实际提出贯彻措施并检查落实情况;支部安排的其他工作。

### (四) 党课：

党课由党员和入党积极分子参加。支部党课教育内容可根据每一时期党的中心工作要求和党员的思想教育实际需要确定。每半年活动一次。主要活动内容是：党的路线、方针、政策和党的基本知识、基本理论教育;马列主义、毛泽东思想、邓小平理论、三个代表重要思想、科学发展观的教育;国内外形势教育;党规、党纪教育、党风廉政教育;与时俱进，增强党员先进性的教育。

1、三会一课在内容上，结合党和国家的形势、围绕我委的中心工作，体现经信工作要求，要有鲜明的时代性、针对性和实践性。

2、三会一课必须精心组织，精心安排，注重实效。要采取灵活多样的形式和积极有效的方法，不断提高三会一课的质量。要克服和防止为开会而开会的走形式、走过场的做法。

- 3、严格三会一课考勤制度，健全三会一课记录簿，会后及时小结，使三会一课活动规范化、制度化。
- 4、三会一课活动必须单独召开，不能用业务会议或其他工作会议代替。
- 5、联系的县领导和委领导班子成员都以普通党员身份参加，每位党员要自觉参加三会一课活动，不能无故缺席，因故不能出席的必须履行请假手续。对三次以上无故不参加组织活动的党员，党支部及时提醒并给予批评教育。无故不参加组织生活，经批评教育仍无转变，属预备党员的延长预备期直至取消预备党员资格，正式党员的不能参加优秀党员评比。
- 6、委党组加强对 三会一课活动的督促、检查，发现问题及时指导解决。
- 7、党支部对因病长期休养的党员，参加三会一课活动应视具体情况而定。对参加三会一课活动确有困难的可指定专人向其传达有关文件和会议精神，听取他们的意见和要求，保持经常联系。

## 下周支部工作计划篇三

- 一、严肃团支部纪律：团支部各成员会按时参加会议，认真做好会议记录，给同学们传达好会议精神，努力完成自己分内的任务。
- 二、根据团总支的指示和学校的有关精神，开展一些班级活动，认真写出活动策划和活动总结并且积极上交。
- 三、我们还会在放假期间组织同学在校外参加一些实践活动，增加同学们实践经验，增进同学们之间的友谊，为以后走向社会打下良好基础。

四、根据团委的要求积极做好板报的宣传，及书写工作，努力做好班级文化建设，大力宣传团委和学校的精神，为同学们创造一个积极、健康、向上的学习和生活环境。

五、针对同学们在学习和生活中存在的一些心理问题，定期召开班会，专门解决同学们的心理问题，促进同学们的身心健康。

六、定期召开团支部小组会议，认真听取各成员的工作报告，对工作中存在的不足，要不断的反省和改进，进一步提高我们的工作本领，从而进一步改进我们的工作，提高我们团支部成员的思想水平和觉悟，进而更好的服务于同学。

## 下周支部工作计划篇四

一、建立酒店营销公关通讯联络网是酒店开业前的重点工作之一建立完善的客户档案，对宾客按签单重点客户，会议接待客户，有发展潜力的客户等进行分类建档，详细记录客户的.所在单位，联系人姓名，地址，给该单位的折扣等，建立与保持同政府机关团体，各企事业单位，商人知名人士，企业家等重要客户的业务联系，为了发展酒店日后的稳定客户客户群，除了日常定期和不定期对客户进行销售访问外，在年终岁末或重大节假日及客户的生日，通过电话、发送信息等平台为客户送去我们的祝福。明年开业前期在适当时期召开次大型客户联络会，以加强与客户的感情交流，听取客户对酒店开业后的建设性意见。

二、开拓创新，建立灵活的激励营销机制。开拓市场，争取客源，营销部将配合酒店整体新的营销体制，制订完善20xx年市场营销部销售任务计划及业绩考核管理实施细则，提高营销的工资待遇，激发、调动营销人员的积极性。营销代表实行工作日记志，每工作日必须完成拜访两户新客户，三户老客户，四个联络电话的二、三、四工作步骤，以月度营销任务完成情况及工作日记志综合考核营销代表。督促营销代

表，通过各种方式争取团体和散客客户，稳定老客户，发展新客户，并在拜访中及时了解收集宾客意见及建议，反馈给有关部门及总经理室。强调团队精神，将部门经理及营销代表的工薪发放与整个部门总任务相结合，强调互相合作，互相帮助，营造一个和谐、积极的工作团体。

进行特殊和有针对性服务，最大限度满足宾客的精神和物质需求。制作会务活动调查表，向客户征求意见，了解客户的需求，及时调整营销方案。

四、做好市场调查及促销活动策划经常组织部门有关人员收集，了解旅游业，宾馆，酒店及其相应行业的信息，掌握其经营管理和接待服务动向，为酒店总经理室提供全面，真实，及时的信息，以便制定营销决策和灵活的推销方案。

五、密切合作，主动协调与酒店各部门接好业务结合工作，密切配合，根据宾客的需求，主动与酒店其他部门密切联系，互相配合，充分发挥酒店整体营销活力，创造最佳效益。

加强与有关宣传新闻媒介等单位的关系，充分利多种广告形式推荐酒店，宣传酒店，努力提高酒店知名度，争取这些公众单位对酒店工作的支持和合作。

XXXX年，营销部将在酒店领导的正确领导下，努力完成全年销售任务，开拓创新，团结拼搏，创造营销部的新形象、新境界。

## 下周支部工作计划篇五

1、在英语b级、四级考试临近时，针对同学对考试形式的陌生，不了解，我们将同老师沟通组织几次模拟b级、四级考试，使得同学们对考试的流程的了解，学会把握时间，提高考试的通过率。

2、班级组织成立学习互助小组，开展晚自习，提高同学们自主学习能力，同时有利于同学们对于学习问题的交流与讨论，提高班级的学习氛围，拉动没有学习积极性的同学学习积极性，促进全体团支部成员共同努力，提高全班的学习成绩。

3、另外，我们还将根据具体情况，在学习委员和班长的策划下灵活组织一些关于学习方面的活动。

针对我班同学大都是团员，我团支部有必要也有义务将团学工作搞得丰富一些，以增强团员的爱国主义，先锋意思，服务意识和集体主义观念，使团员们在学校生活中发扬勇于奉献，吃苦耐劳的雷锋精神，争取先进模范，努力使班级内形成“人人学先进，人人争先进，人人做先进”的积极进去、奋发图强，敢为人先的班级氛围。

在古代，百善“孝”为先，孝乃我们中华传统美德。母亲节即将来临，在母亲节期间，我们班将开展以“我的母亲”的活动，让同学们认识到母爱的伟大，母爱的感人。首先，活动开始，全体团员都为各自的母亲发送一条祝福短信。因为有很多人都认为父母对子女的好是天经地义的，不懂得感恩，也许连对母亲的一声谢谢也没说过，因此要让同学们学会感恩。接下来是进行以“我的母亲”的主题演讲比赛，演讲比赛的内容要真实，不能杜撰，让同学们通过演讲的形式抒发自己母亲的好，让同学们认识到母亲对我们默默付出有多少，而且在演讲的中间回参差一些互动环节，以活跃现场的气氛，最后的整理统分时，由班级同学组织表演有关于“母亲”的小品。最后公布成绩，颁发一二等奖。

另外，我们也可根据具体情况在组织开展一些有关于团学的活动，让同学们认识到自己肩负的历史使命，树立正确的人生观，价值观。并提高各方面精神。

劳逸结合一直是我们的追求和向往，在适当的时候，我们将组织一些业余活动来丰富自己，娱乐自己，同学们对这些活

动的参与也有利于拓展自己的视野，增强自己的能力，提高自己的综合素质，更可以展示自己各方面的才华，增强班级的向心力，凝聚力，更可以锻炼团委的组织能力，可谓一举多得。

## 1. 春游崇武古城

春日，万物复苏，更是出游踏青，接近自然，感受自然的好时机，因此，班级决定在这时期出游——崇武古城。早晨7：30班级的同学在校门口集合，然后向崇武出发，到了崇武，我们班要先寻找一地做大本营，班委要轮流看管大本营的东西，然后同学便以小组分开四处参观景点，到海边戏水玩闹，直至中午12点回大本营集合，到时班级会组织开展一些小活动小游戏，同时同学们可共享食物，促进同学之间的交流，促进友谊，接下来开展沙滩排球比赛，让同学增强体质锻炼，直至下午4点，全班同学到大本营集合准备回校。这将是团支部的第一次出游，我相信会给我们班同学留下美好而惬意的回忆。

## 2、七个专业联办“爱拼才会赢”

我系大一有七个专业，但专业之间的交流较少，使得各个专业的同学了解较少，有些隔阂。希望通过七个专业联合开展一新活动——爱拼才会赢，促进专业间的交流，促进同学间的友谊。“爱拼才会赢”是以各班为单位进行以益智游戏为主比拼的互动竞赛，而且活动将在浪漫阶梯开展，同学以阶梯为坐，以画板为背景。而且每个班级的班费出些钱作为资金，购买奖品，拉动同学参与的积极性。

新学期的来临是新一面的开始，我们班团支部制定了上面一系列的计划，为这学期的工作理清头绪，我们会延续以前的成绩，创造新学期的奇迹，作为团支书，我会更加认真的完成团组织交给的各项工作，积极组织同学参加团组织活动，调动同学们的参与积极性，使同学们乐得其所，从中受益。

去年我们风风火火的走过了，今年依然会精彩多多。08报关与国际货运团支部就是一个不一般的班级，就是因为我们有不一般的热情，今天我们依然不会示弱，因为我们依然豪情万丈！

## 下周支部工作计划篇六

01日-05日：银行日记账录入及对账；做其他应收应付款表格，处理职工借款确认。（外联发与北方）

06日-24日：审核开票内容并开具运输及货代发票（北方物流）

25日-26日：审核司机的费用凭证，录入财务系统，做报销明细表格，并结账。

27日-31日：开具剩余的运输及货代发票；与网上银行系统比较，及时做好银行单据的录入。

每天处理现金的收与付，并于当日录入财务系统，做到日清日结。

每天处理办公用品的发放工作。

每天订制职工的午饭及现场加班人员的晚餐。

每星期三付款（外联发与北方），

每星期一、三、五上海银行外高桥支行、建设银行外高桥支行拿银行回单，领取备用金，并及时录入财务系统（外联发与北方）

每星期订购一次办公用品，每月做好盘存工作。

不定时的处理公司职员的名片、结汇等工作，并处理外联发工会的现金及银行的收与付工作。