

学生会学生部个人工作计划(精选10篇)

制定计划前，要分析研究工作现状，充分了解下一步工作是在什么基础上进行的，是依据什么来制定这个计划的。大家想知道怎样才能写一篇比较优质的计划吗？以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

学生会学生部个人工作计划篇一

对于目前刚成立的的学习部本身，我感觉主要有以下几个方面的计划：

3、每两周定时开一次例会，例会上主要汇报两周内的工作，交流思想，并对已完成的工作进行总结，对未来的工作进行安排。如平时有重要的事情则及时召开临时会议。例会争取轮流邀请我校各个学院中各班学习委员参加，共同讨论。

4、做好每次会议及活动的纪录工作，且以书面及电子档两种形式存放。正规学习部的各项工作，以便加强管理提高工作效率。

5、师生互动，提高同学的学习效率，引导学生自发开展活动，营造良好的学习氛围。为增强学生实践能力，定期开展社会调研。

7、强化学生自身建设，加强对学习部干部的培养和锻炼发挥其骨干作用。实时加强对低年级干事的能力培养，做好他们的思想教育工作。

转眼间到了大三的下学期了，专业性的知识加重，在加上众多的原因，无奈之下，提出退岗申请，谢谢老师对我工作的支持。

学习部是一个重要部门，我们坚决履行“为全院学生服务”的宗旨，认真完成校内部署的各项任务，且积极配合各部门开展好各项工作，努力把学习部的作用发挥到，让学习部发展得更出色。

学生部工作计划书 学生会学生部个人工作计划篇二

新的学期新的开始，为了更好的配合学生会整体的工作。保证大家能积极参加体育锻炼、增强身体素质。我部认真对以往工作及开展得活动进行了总结，并制定出新学期的活动安排和工作计划。

1、为更好建设学校的体育活动，和学生社团联合会保持密切地联系，尤其是学校篮球社、足球社、乒乓球社、排球社、羽毛球社等一些深受广大学生们喜爱的体育社团，多做经验的交流共同促进共同发展。以共同开展体育活动为载体，发挥我校体育部的主导地位。

2、举办篮球班级联赛，加强体育交流，强身健体。

3、在有能力的条件下多为同学们传播最新的体育新闻及体坛盛事，使我校同学能了解更多的体育知识，更重要的是加强同学们全民健身的体育意识，国民身体素质的提高才是振兴强国的保证。

(1) 由于体育部的任务特点，将采取比较机动的会议方式，但是我们同样设置了。

(2) 全体成员必须准时出席。无故迟到者须说明理由，例会每次须到，多次不到者除名。若有事不能来时，应提前向主席或部长请假，经同意后方可。

提高本部成员的自身素质，多给干事提供一些锻炼的机会，使他们的才能得到充分发挥，这才是一个团体长盛不衰的根

本所在。

(1) 在每次例会中，我们将尽量让干事有更多的发言权，把总结的机会留给部员，尽量让他们发表好的意见，好的观点，并且从中观察他们各方面的能力，再加以培养。

工作总结。此外，还将积极配合校体育活动。

(3) 关心部员的学习与生活，紧密与干事间的关系，促进部门成员间的交流和工作的开展。

(4) 制订完整的计划让体育部成员知道本学期活动的总的方向，同时也可以为一些同学的新创意提供新创意提供计划书写的参考。

1、校级班级篮球赛

篮球赛的宗旨在于丰富同学们的课外活动，加强各班同学之间的交流，使同学们感觉到大学生活的五彩斑斓，增进同学之间的友谊，展现我院同学的良好精神风貌，我们将会尽力贯彻“人文精神”，比赛注重的是友好，而不是竞争。

2、冬季长跑

冬季长跑是本学期工作的重头戏，这将是一个展示我们学校良好风貌的舞台，体育部在这个舞台上担任遴选这个重要角色，我们将全力以赴为此次长跑做准备。

3、校级运动会

本学期校级运动会即将展开，体育部将会以积极的工作态度投入到运动会筹划中去，积极落实每一项准备工作，做好各班协调。

学生部工作计划书 学生会学生部个人工作计划篇三

进入班级，经历了军训，大家很快融为一体，一起上课，一起自习。进入学生会后更是学会了许多东西，无论是做人还是做事。

新学期开始，体育部也已逐步进入正轨，各项部门工作也都开展起来，为体育部门工作能高效，按时完成，特制定工作计划。

本学期的重头任务应该就是四月的运动会了，在此之上我们体育部也将会开展一系列丰富校园生活的小活动。

任务要求：积极做好自己的本分工作，完成自己应尽的义务。

任务详细：

- 一、加强部门内部的思想工作。
- 二、着手准备本年度四月份的运动会，积极配合体军部。
- 三、开展各类活动，在做好充分准备的前提下顺利开展工作。
- 四、协助其他职能部门工作，完成舞会、知识竞赛等大型活动的准备、实施、收尾等后勤保障工作。

在有能力的条件下多为同学们传播最新的体育新闻及体坛盛事，使我院学生在增强体质的同时也能了解更多的体育知识，更重要的是加强同学们健身的体育意识，国民身体素质的提高才是振兴强国的保证。

祝愿今年我院体育部再创佳绩，为同学们多服务，服好务，让同学们有个健康的身体！

学生会学生部个人工作计划篇四

工作计划要怎么写?计划网小编为大家带来了工作计划范文模板大全，感谢阅读。

工作计划范文模板大全(一)

随着11月份的结束，也意味着进入下一步的实质性工作阶段，房产销售每月工作计划。回顾这一个月的工作，非常感谢公司领导和各位同事的顶力支持，使我掌握相关业务知识。基于本人是第一次接触房产销售行业，面临困难和压力较大，针对行业特点、现状，结合本人这一个多月来对“房产销售”的理解和感悟，特对12月分工作制定以下房产销售工作计划。

本工作计划包括宗旨、目标、工作开展计划和计划评估总结，日计划，等五部分。

一. 宗旨

本计划是，完成销售指标100万和达到小组增员10人。制定本计划的宗旨是确保完成指标、实现目标。

二. 目标

1. 全面、较深入地掌握我们“产品”地段优势并做到应用自如。
2. 根据自己以前所了解的和从其他途径搜索到的信息，搜集客户信息1000个。
3. 锁定有意向客户30家。
4. 力争完成销售指标

三. 工作开展计划

众所周知，现代房产销售的竞争，就是服务的竞争。服务分为售前服务、售中服务和售后服务，而我们房产销售也是一种“服务”，所以前期工作即就是售前服务更是我们工作的重中之重。正是因为如此，我的工作开展计划也是围绕“售前服务”来进行。

1. 多渠道广泛地收集客户资料，并做初步分析后录入，在持续的信息录入过程中不断地提高自己的业务知识，使自己在对房产销售特点掌握的基础上进一步的深入体会，做到在客户面前应用自如、对答如流。
2. 对有意向的客户尽可能多地提供服务(比如根据其需要及时通知房原和价格等信息)，目的让客户了解房源和价格，在此基础上，与客户进行互动沟通。
3. 在用电话与客户交流的过程中，实时掌握其心理动态，并可根据这些将客户分类。
4. 在交流的过程中，锁定有意向的客户，并保持不间断的联系沟通，在客户对我们的“产品”感兴趣或希望进一步了解的情况下，可以安排面谈。
6. 对每次面谈后的结果进行总结分析，并向上级汇报，听取领导的看法。克服困难、调整心态、继续战斗。
7. 在总结和摸索中前进。

四. 计划评估总结

在一个月后，要对该月的工作成果、计划执行情况做一次评估，总结得失，为下个月的工作开展做准备。

工作计划范文模板大全(二)

为了进一步提高自己的工作效率及工作能力，特制定以下工作计划：

一、对销售工作的认识：

二、对销售工作的提高：

1、制定工作日程表；(见附表)

7、提高自己电话营销技巧，灵活专业地与客户进行电话交流；

三、重要客户跟踪：

1、江西萍乡市公路管理局供机科林科长、养护科曾科长；

2、山西、陕西、江西、河南各省市级公路局养护科；

4、山西省大同市北郊区公路段桥工程乐；

5、河南市政管理处的姚科长；

以上是我十月份工作计划，我会严格按照计划进行每一项工作；敬请魏总对此计划不全的一面加以指点，谢谢！

学生部工作计划书 学生会学生部个人工作计划篇五

时光如梭，我的大学一年的生活已经结束了，回想在这一年生活上、工作上、学习上的点点滴滴，使我感受颇深。大一即将结束，一年里在学生会秘书部工作中，我会吸取以前的工作经验，在新学期工作的一年里，把工作做好，取长补短。所以，我制定一个工作计划，能使自己在新的`学期工作中，

做得更好。

我会认真履行秘书部的职能，认真及时的做到上传下达，左右疏通，使各部门建立良好的工作交流，方便学生会顺利进行。

由于学生会各部门分工不分家，所以，我们除了做好本职工作外，在其他部门组织活动时，给予大力配合。

培养彼此的默契程度，加强部内的合作意识，提高人际交往能力，积极配合或参加各部门组织的活动。

1) 充分积极配合部门的招新工作。

2) 掌握学生各个成员之间的联系方式，方便以后各个部门的通知。

3) 协助各部门做好招新工作，并进行本部门的招新工作，吸纳一批有细心，耐心，责任心的新生作为部门干事。为部门日常工作的开展准备充分的人力资源。

4) 学生会招新。秘书部做好信息记录。严格把关监督，自己在工作中，总结上学期工作经验，做好本学期的工作。

5) 为了让新一届的学弟学妹们，感受到大学生活的乐趣，我们将做好一切准备，为学弟学妹们准备一场精彩的迎新晚会，积极配合各部门工作，让工作进行顺利。

身为学生干事秘书部的成员之一，我会更加努力继续将以热情，踏实的工作态度坚持不懈积极工作。会在总结以往经验的基础上，积极开拓，勇于实践，为学生会进一步的发展贡献自己的力量，也希望大众传媒系的干事们加油！

学生部工作计划书 学生会学生部个人工作计划篇六

时光消逝，新学期伊始，纪检部又迎来了一个新的开始，在上学期纪检部在系领导和老师的关心和广大同学的合作支持下，顺利地完成了本职工作，也取得了广大师生的一致赞同。

本学年度开始，纪检部将在管理老师的指导和新一届主席团的组织领导下开始新的工作。作为团总支学生会的重要组成部分，纪检部将致力于加强纪律、学风和日常管理工作努力为同学提供一个稳定的学习环境，为学院管理和正常运行提供应有的保障。

随着纪检部的工作和发展，同时依照我系的实际情况，为使纪检部工作顺利开展，具体的九月份的招新，为使纪检部日后工作的更加完善。纪检部九月份将重点抓新委员的能力培养，让新委员尽快了解纪检部，同时为新委员提供尽可能打的平台，让他们施展自己的才华。

与此同时，九月份将对全系召开各班级纪检委员及班长会议，让各班级了解我们团总支学生会纪检部。了解我们的工作方式及性质。

1. 文明月优秀班级评比活动

为了促进班级建设和班级的凝聚力和向心力、努力创造积极向上、勤奋好学、团结文明的良好班风，调动班主任的班干部的工作积极性，从而提高我系各班级的美好班风。学风灯整体风貌，将计划举行与十一月份举办，时间是一个月。

2. 优秀班集体流动锦旗的活动

为了我们调动每个班级的工作积极主动性，为了使每个班级班风，学风得到一个良好的进步和改善。我们会对每个月的月评成果和平时班级纪律检查情况，对优秀班集体，发放流

动锦旗。时间是每个月，10月份开始举办，这个活动会一直延续到明年。

1. 继续深化对各班考勤检查力度，加大对晚自习的考勤，以及纪律情况的检查力度，同时加强各班级的形象和走廊吸烟的检查力度。

3. 致力于新委员的培养，使纪检部保持活力。新委员的加入使纪检部增添了新鲜血液，而新委员的培养也将成为一个重点，纪检部的工作由新的力量接管，因此，新委员的能力素质，将影响到纪检部的发展。

4. 加强内部的沟通和了解强化团队意识，纪检部因为工作需要，人员也相对较多，为了方便工作的顺利有序，纪检部将增加召开会议次数，总结经验教训，提高工作效率，相互交流提出工作上的困难和问题，找出解决方案。

学生部工作计划书 学生会学生部个人工作计划篇七

(1) 干事的培养

一直都这么认为，协会其实可以看作是另一种比较新颖的交友平台，因此我们协会一直把每一位新招的干事看作自己的朋友，在这里，没有会长的盛气凌人，也不会有部长的高高在上。我们所谓的干事培养其实就是把我们在做干事期间的所悟所感给新干事们分享分享而已，还有就是把我们博览的以书会天下友的口号唱到每个角落，和干事们一块玩一块学，一块儿感悟一块儿交流。

(2) 部门规章制度

2、例会缺席次数超过3次，直接失去优秀干事考核资格，以后在新旧换届时直接影响会长部长的竞选。

3、我们部门设有会长，四个部门——策划部，宣传部，外联部，活动部，共七个部长。这些部长各司其职，招新后，按干事们的意愿将他们分组到各个部门，干事们就由部长们带领管理，干事有什么不懂可以问部长。如果还有什么解决不了的大家就开会商议，集思广益，知道想到合适的解决的办法。

二、协会的大型活

2、元旦游园晚会。这是每年每度都有的一个活动，在元旦期间举行的较大型的活动。旨在丰富大学生的课外生活，也可以展现新颖的校园文化。

3、第二个活动是博览群书的演讲比赛。准备与演讲与口才协会合作。旨在号召大家把读书当作一种习惯，另一方面，我想，一个人光有知识是没用的，要把所学的知识传达出来，为大家所了解，那样才是真正的发挥了知识的作用了。于是我们这个活动，就是想要在丰富知识的同时注重口才的培养。新世纪的一代，我们要用自己的口才把自己推销出去。活动先定在20__年三四月份。

这个活动名叫“谁是大导演”，是计划与话剧社合作的一个活动。我们博阅给他们提供剧本，他们安排演出。

这个活动想出的初衷是想，喜欢读书的人可能也有喜欢写东西的爱好或习惯，当然，这也包括一些剧本。这样的话这个活动就是一个很好的展现自己，发掘个人潜能的平台。这个活动目前安排在20__年六七月份。

一， 宣传方式的转型

关键做到以下几点：快、新、好。

以前不是很了解关于新闻报道这一宣传方式，觉得那只是在

电视上才经常为人们采纳的宣传方式，错误的估计了它的广普性。现在才知道，它是一个不错的宣传渠道。我们社团协会在搞一些大大小小的活动时，要想扩大自己社团的知名度，就得让更多的人了解你们社团的这些活动。因此，在以后办较大活动时，要快速及时的与新闻部的相关负责人联系，让他们在第一时间就赶到我们活动现场，并如实地讲述他们新闻部那边需要的信息，耐心等候他们记录相关信息。

还有，以前我们经常用的宣传板也得派上用场，宣传板要及时摆出去，下雨天要注意不能把宣传板弄湿弄脏了，这些细节都要熟悉在心，不容含糊。

活动期间我们要留有一些有代表性的活动现场照片，活动过后可以再把照片展现出来，再度宣传一下，以此达到更好的宣传效果。

外联部的主要任务是调节社团与社团，社团与社联，社团与校外的一系列活动的正常运行。

1) 在社团策划活动时，如果自己的社团规模比较小，办一个活动的资源不够，就可以考虑与其他与自己社团性质类似的社团合作，一起办活动。此时就需要外联部与这些协会交流以达到意见上的一致。

2) 我们在举办活动时，毫无疑问需要经费，这时我们外联部的就需要与社联那边交涉，商讨有关经费的问题，从而达到意见上的一致。

3) 我们博阅是一个与书分不开的协会，这就要求我们与图书馆那边有很好的交流，像我们的图书漂流活动就是与图书馆那边合作的。这些方面的交涉也是外联部的工作范畴。

4) 当然，我们社团的活动是一天比一天办的好，当好到一定程度时，我们就可以与校外其他名校相类似的社团合作，这

样可以扩大我们社团的知名度，引来更大的一批爱好者，这样就可以慢慢一步一步实现我们最初的梦想。

总的说来，外联部，就像国际上的外交部，需要与各色人物交流，以达到意见，利益上的一致。他的任务任重而道远！

三、新学期的招新计划

一年一度的社团招新又要拉开了序幕，其实我们都明白，要想把协会社团办好，招新这一环节特别重要，我们不能忽视。这就要求我们要有比较新颖的招新点子，以吸引别人的眼球，让更多的人心甘情愿地加入我们社团或协会。

招新计划

招新时间：具体时间还得看天气情况。大体的是在新生军训期间。

招新地点：__

招新方式：帐篷设点发传单作介绍

招新人员：博阅协会全体会长部长

招新对象：全体20__届新生

招生意义：交流互补，于温雅随意中博取新知，休闲娱乐中提升思想。重整学风为己任，吸纳志同道合者，以我协会读书治学之风濡染纺大校园。

招生亮点：为吸人眼球，提高招新效率，我们计划在招新时身着古装手捧书卷招新。

学生部工作计划书 学生会学生部个人工作计划篇八

(1) 举行三人篮球赛。

时间初步定在3月底，目前已经有了为本次活动提供赞助的厂商，我部会根据以往的经验教训尽自己的全力办好此次活动，活动详情，请参见活动策划书以及相应的规程制度。通过活动融洽学习气氛，提高同学之间的团队合作精神，到时也需要各部门的鼎力相助。

(2) 配合运动会的开展

我部将尽所能地发挥本部的特质，及功用，为运动会的顺利进行出力。

体育部将有条有理地完成运动会前期准备及进行期间的学生会安排我部进行的各项工作。到时一但有任务下达，体育部会作好每项任务的策划和实施工作，努力做到每个环节有条不紊地进行。

(3) 举办“工商杯”篮球赛

由于本学期学校有运动会，故比赛时间初步定在四月十六号至五月16号之间。

“工商杯”篮球赛是学校的传统项目，同时也是我部的固有项目。因为传统因为固有，所以如何将此次活动搞得有声有色，是摆在我们部门面前的难题。本次比赛本部会吸取“新生杯”篮球赛的教训，坚持在创新上下功夫，加强对赛事前期准备的重视，注重策划环节与现有的实际相结合。希望通过本部的努力以及各部门的大力支持，稳固“工商杯”在学校以及学生心目中的地位。

(4) 五四期间的活动

条件允许的话，在五四期间拟定一些活动。活动类型如：乒乓球赛、羽毛球赛等小型联赛，活动坚持每周交替进行，具体规则详见五月上旬的策划书。通过这一系列的活动使爱好各种体育运动的同学在课余有一个很好的交流以及切磋的机会。

学生部工作计划书 学生会学生部个人工作计划篇九

一、对销售工作的认识

1. 市场分析，根据市场容量和个人能力，客观、科学的制定出销售任务。暂订年任务：销售额100万元。
2. 适时作出工作计划，制定出月计划和周计划。并定期与业务相关人员会议沟通，确保各专业负责人及时跟进。
3. 注重绩效管理，对绩效计划、绩效执行、绩效评估进行全程的关注与跟踪。
4. 目标市场定位，区分大客户与一般客户，分别对待，加强对大客户的沟通与合作，用相同的时间赢取最大的市场份额。
5. 不断学习行业新知识，新产品，为客户带来实用的资讯，更好为客户服务。并结识弱电各行业各档次的优秀产品提供商，以备工程商需要时能及时作好项目配合，并可以和同行分享行业人脉和项目信息，达到多赢。
6. 先友后单，与客户发展良好的友谊，处处为客户着想，把客户当成自己的好朋友，达到思想和情感上的交融。
7. 对客户不能有隐瞒和欺骗，答应客户的承诺要及时兑现，讲诚信不仅是经商之本，也是为人之本。
8. 努力保持和谐的同事关系，善待同事，确保各部门在项目

实施中各项职能的顺利执行。

二、销售工作具体量化任务

1. 制定出月计划和周计划、及每日的工作量。每天至少打30个电话，每周至少拜访20位客户，促使潜在客户从量变到质变。上午重点电话回访和预约客户，下午时间长可安排拜访客户。考虑北京市地广人多，交通拥堵，预约时最好选择客户在相同或接近的地点。

2. 见客户之前要多了解客户的主营业务和潜在需求，最好先了解决策人的个人爱好，准备一些有对方感兴趣的话题，并为客户提供针对性的'解决方案。

从招标网或其他渠道多搜集些项目信息供工程商投标参考，并为工程商出谋划策，配合工程商技术和商务上的项目运作。

做好每天的工作记录，以备遗忘重要事项，并标注重要未办事项。

5. 填写项目跟踪表，根据项目进度：前期设计、投标、深化设计、备货执行、验收等跟进，并完成各阶段工作。

前期设计的项目重点跟进，至少一周回访一次客户，必要时配合工程商做业主的工作，其他阶段跟踪的项目至少两周回访一次。工程商投标日期及项目进展重要日期需谨记，并及时跟进和回访。

前期设计阶段主动争取参与项目绘图和方案设计，为工程商解决本专业的设计工作。

8. 投标过程中，提前两天整理好相应的商务文件，快递或送到工程商手上，以防止有任何遗漏和错误。

9. 投标结束，及时回访客户，询问投标结果。中标后主动要求深化设计，帮工程商承担全部或部分设计工作，准备施工所需图纸(设备安装图及管线图)。

10. 争取早日与工程商签订供货合同，并收取预付款，提前安排备货，以最快的供应时间响应工程商的需求，争取早日回款。

11. 货到现场，等工程安装完设备，申请技术部安排调试人员到现场调试。

12. 提前准备验收文档，验收完成后及时收款，保证良好的资金周转率。

三、销售与生活兼顾，快乐地工作

1. 定期组织同行举办沙龙会，增进彼此友谊，更好的交流。(会议内容见附件)

客户、同行间虽然存在竞争，可也需要同行间互相学习和交流，本人也曾参加过类似的聚会，也询问过客户，都很愿意参加这样的聚会，所以本人认为不存在矛盾，而且同行间除了工作还可以享受生活，让沙龙成为生活的一部份，让工作在更快乐的环境下进行。

2. 对于老客户和固定客户，经常保持联系，在时间和条件允许时，送一些小礼物或宴请客户，当然宴请不是目的，重在沟通，可以增进彼此的感情，更好的交流。

3. 利用下班时间和周末参加一些学习班，学习营销和管理知识，不断尝试理论和实践的结合，上网查本行业的最新资讯和产品，不断提高自己的能力。以上是我这一年的销售工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，向同事探讨，共同努力克服，争取为公司做出自己最大的贡献。

2018工作计划模板【二】

当前，钢铁行业形势十分严峻，依靠科技进步推动企业可持续发展，成为钢铁企业的普遍共识。2018年，酒钢集团公司计划投入科技研发经费达到主营业务收入的1%以上，在资源利用研究、产品开发方面形成6项以上具备产业化条件的研究成果，推动企业进一步提升核心竞争力，为企业摆脱困境提供科技支撑。

今年，集团公司将以贯彻落实《关于全面提升企业技术创新能力的指导意见》为核心，发挥技术委员会策划引导和决策把关的功能，充分体现各产业特点和技术发展方向，确立了加强研发力量，改善研发条件；提高技术改进效果，逐渐形成酒钢的产品和成本优势等六项科技工作目标。

围绕各项目标的实现，2018年，在科技重大专项方面，集团公司计划安排实施科技重大专项13项；计划在资源利用、工艺技术研究等方面立项开展研究项目21项；计划开展新产品开发项目26项，计划新产品批量生产18.2万吨；计划各分子公司第一批具备立项条件的技术改进项目177项。在技术经济指标攻关方面，按照纵向比有进步、横向比有进位的原则，确定了56项主要技术经济指标攻关计划。

在实验室建设方面，计划针对表面分析、材料分析、资源研究和炼轧钢模拟试验等研究环节，增设电子探针、应力腐蚀装置等设施。在技术交流和人才培养方面，今年计划推荐甘肃省领军人才候选人5名，具备教授级高工评选资格的工程技术人员10名。在科技政策利用及科研平台建设方面，计划申报省级、市级各类科技项目30项以上，争取获得各级政府部门项目资金支持500万元以上，力争科技免税5000万元。在科技成果与专利方面，计划取得各类科技成果30项以上；计划专利申请受理量220项。

1. 2018年工作计划模板、工作计划模板

5. 2018销售工作计划范文
6. 2018工作计划结尾范文
7. 2018护士工作计划范文
8. 2018客服工作计划范文

学生部工作计划书 学生会学生部个人工作计划篇十

为了保证学生会有源源不断的新鲜血液注入，有充足高素质后备军，能更有效开展校学生的一切工作，充分发展学生的主体作用，服务学院，服务同学，服务校学生会。

1. 招新对象□20xx级新生

2. 招新人数：40~50人

3. 招新要求：

二、思想品德良好，工作积极主动，耐心、细心，责任心强，具有吃苦耐劳精神。

三、有较强的自我锻炼、自我管理意识，有不断学习进步的能力，有良好的学习成绩，有积极进取的精神风貌。

四、具有团队合作精神，能够积极向组织靠拢。

4. 招新形式：在招新时间内，在指定地点内进行面试；合格后经批准可进入校学生会工作。

5. 考官人员：

安保人员

6活动时间：9月10日

7. 活动地点：学术报告厅

面试内容：

- 1、由被面试者进行简要的自我介绍；
- 2、由所报部门、所报部门负责人考官进行提问，被面试者如实答问；
- 3、如遇才华横溢或有特殊才能者可进行现场测试；

面试阶段考官工作要求：

- 1、准时准地点进行面试
- 2、公平公正、耐心细心；
- 3、合理安排、时间适合；
- 4、在面试中要保持微笑，营造良好的面试氛围，要在关键时刻适当提问，解决在面试中的疑问，尽量挖掘人才。