

演讲工作规划(汇总5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

演讲工作规划篇一

一，对区域经理这个岗位要认知到位，只有这样才能让你目标明确地进入区域市场。

区域经理作为在营销管理的职能体系中一个非常重要的营销管理执行层，手握公司的重要市场资源，肩负着公司一方市场兴衰的重任。

二，想成为一名优秀成功的区域经理需要提高自己的各方面的综合能力

区域经理的价值是由自己的业绩还有市场来选择和评价的，想成为公顶尖的区域经理，不要想着往年的辉煌，而是思考如何不断地打破自己的纪录，只有通过能力的培养和职业道德的修行，完善自我，注重业绩的提高，来获得市场积极的评价，才能为公司创造更多的财富，成就自己职业生涯的非凡价值。

三. 有计划有步骤地做好该区域市场

1、要认清自己的区域市场，自己竞争对手的情况。之前我负责的市场毕竟无法跟整个__地区相比，各地区人口分布、消费水平、消费形态等必定存在差异，因而也必然形成不同的区域特性，还有对整个__地区的竞争对手的分布，业绩情况等必须要有详细的了解。2、了解情况之后，是制定本区域市场的营销策略。目前主要根据自身团队以及公司的情况制定

切实可行的计划，先创造局部的竞争优势，取得几个地区的市场占有率，建立稳定的大__市场。

3、俗话说：“打江山容易，守江山难”，想要守住胜利的果实，必须要发展自己的营销渠道和营销队伍，再加上运用理性营销管理的手段来全面巩固和维护区域市场。

演讲工作规划篇二

大家好！

很荣幸能够参加这次站长竞聘，我叫李虎，今年28岁□xxx党员，高中文化，现任蚌埠石油分公司xx加油站站长。自20xx年6月任xx加油站站长以来，该站的油品销量月月攀升，在20xx年销售汽柴油4750吨，这不但是我们付出艰辛努力的结果，也是市、县两级公司领导关心和支持的结果。这天，我竞聘的岗位是xx加油站站长一职。

一、具有较强的责任心

自担任xx加油站站长以来，我奉公守法，认真做事，对工作充满强烈的职责感和事业心，喜欢在干中学，在学中干，注重创新加油站管理模式，加强业务素质的提升和工作潜力的培养，经常与同事一齐交流管理经验，熟知和懂得加油站各项基础管理。所以，透过不断努力，我从一个经验不足的年轻人逐渐成长为一名有创新、有上进心的加油站站长。

工作中，我善于琢磨遇到的各种难点和问题，并总结摸索出4条工作经验：一是每一天在记事本上登记需要办理的事情，注明完成时限，做到天天翻看、对照和清理，确保按时完成任务；二是需要立刻处理的事以重点符号标明，防止因拖延而忘记处理；三是用心搜集基层一线素材，注意保存，一旦需要，立刻调出使用；四是利用一切空闲时光多看资料，多

翻阅书籍、报纸。这4条经验伴随我工作了好多年，也确保了我在“繁琐、杂乱、无章可循”的日常事务中，能够有条不紊地处理加油站各种工作。

二、拥有很强的沟通潜力

我本人性格开朗，心胸豁达，与人为善，好朋好友，不但熟悉目前xx站各种类型的客户，还喜欢抓住客户的心理与他们沟通交流，以此发展和动员他们成为xx站的忠诚客户。我在服务好新客户的同时，还能尽快将超多流失的客户重新聚拢起来。几年来，凭借个人良好的人际关系和与客户融洽的沟通协调，使一些企事业单位相继成为xx站的定点加油客户，现如今也与河南轩铭物流公司的领导达成共识，以帮忙加油站进行宣传和推广工作。一些非固定客户的大批量用油，在我的几次走访中，如今也成为xx站的定点客户。

三、注重加强自身学习

在加油站的工作实践中，我对xx站有着深厚的情感。工作中，我总是把加油站当作自我的“家”来经营，带着这份情感，我的内心总会迸发出一种渴望学习的动力。平时，我十分注重自身的理论学习，无论工作再忙再累，我都要抽出时光收听收看远程教育，定时学习办公桌上发放的消防、计量书籍、标准化管理和各种规章制度，透过微博互相交流工作经验，我对加油站的hse设备、安全、帐表单管理、规范服务、环境卫生等方面都熟记于心。熟练掌握了hse的录入和审核工作，并多次协助县公司对加油站员工进行hse录入工作培训。

一、不断发展客户，扩大油品销售。

强化员工的优质服务是管理加油站、扩大油品销售的重中之重。工作中，要学会换位思考，不仅仅站在站长的岗位上思考问题，还要站在员工的角度上思考问题。在强化员工优质

服务的同时，要做到以身作则，率先垂范。既要为员工服务好，还要用自身言行举止来影响员工。透过从员工着装、仪表、及加油站站容、站貌、服务用语等细微点滴入手，规范员工的服务动作，细分每步操作程序。让员工时刻牢记“加油八步法”操作流程。同时，还要让员工做到来站加油客户热情一点，服务周到一点。不仅仅为客户带给良好的服务环境，还要让客户感受到一种家的温馨，体会到来加油站花钱不仅仅能买到好油品，也能享受到上乘服务。到达让客户走了还想来，来了就不想走的目的，确保油品销量不断攀升。

二、强化基础管理，搞好优质服务。

工作中要做到尽心尽力、尽职尽责。一是严格落实安全工作职责制，树立“安全第一，预防为主”的意识。把安全工作放在各项工作的首位。对加油站设备做到勤检查、勤保养、勤维修，确保加油站每日安全、卫生检查不走过场，造册记录。个性是在上级公司检查、季节变更和重大节日期间，夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产制度贯彻落实状况及时上报主管部门，对加油站存在的安全隐患及时整改到位，把加油站各项应急预案分步建立。二是努力做好站内安全培训。用心组织员工学习安全知识及各种预案演练，对专项应急预案做到人人清楚，牢记于心。透过定期演练，增强员工主动学习安全知识的意识和掌握各种事故应急处理的技能，确保加油站全年安全无事故。透过带领全站员工抓经营、促销售，用自身实际行动强化基础管理，用爱心、细心做好优质服务，为员工创造一个和谐的工作场所，为客户带给一个安全舒适的消费环境。

三、严肃工作纪律，确保工作质量。

注重创新工作管理模式，每月在站内醒目位置张贴《温馨安排工作》等，以告知员工“上班期间，工装应穿戴整齐，按时交接班，值班员工加油之余杜绝在营业室玩游戏、看电视、闲聊，要在罩棚下方打扫卫生，擦拭设备等候客户，做到热

情为客户服务”等，并将工作中需要注意的安全事项写明白、写清楚。进一步加强站务公开和加油站绩效考核办法，树立节能降耗意识，使站内每位员工都成为一个小管理员，共建人人关心加油站销售、关心企业形象的氛围。要多关爱员工，把员工当作自我的亲人，把在一齐工作看成是一种缘分，透过对员工的关爱，拉近与员工的距离，激励员工用心工作。

四、上下同心协力，构建企业发展。

工作中，注重搭建市、县和加油站之间的沟通桥梁，努力做到上请下达，到达双方满意。多与员工研讨各种服务方法，如此刻xx加油站推行的“一问三多三听”的拉家常服务法。“一问”，就是问候客户像问候自我的家人那样亲切；“三多”，就是对客户多一点微笑、多用礼貌用语、多与客户细心交流；“三听”，就是专心聆听客户的需求和诚心听取客户对加油站的推荐，耐心倾听客户对服务有什么不满意。透过这一拉家常方式，真正拉近与这些客户之间的距离，从而为xx站带来不少新客户，确保销量不断提高。

以上是我竞聘站长成功后的设想和做法，如果竞聘不能成功，我无怨无悔。不管竞聘结果如何，在今后工作中，我都能一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的好员工，在本职岗位上用心施展才华，努力发挥光和热，为公司也为加油站的完美明天不断奋斗。

我的演讲完了，多谢大家！

演讲工作规划篇三

尊敬的各位领导、同志们：

你们好！

首先感谢组织上给我这样一次机会参加竞争上岗。

对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。

下面我就把自己竞争教导处主任的一些想法，向各位领导和同志们汇报一下。

对于我来说，作为一名女性，已走过了××年的人生历程，说不上年轻了。

在竞争激烈、机遇与挑战并存的今天，我本着检验、学习、提高的目的走上了今天的演讲台。

我要感谢这个时代，是时代给了我又一次机会；也要感谢在坐的各位，是你们给了我无比的勇气和信心。

××年我毕业于××幼教专业，可以说是××培养出的第一批幼儿教师之一。

××年调入××幼儿园工作。

之前，在××任教。

工作后，一直坚持学习，先后完成了中文函授的进修学习。

在××幼儿园工作的×年里，我体会到了从事这份工作的责任和光荣，也体会到了其中的艰辛和不易，更为能够在这个队伍中一天天成长起来、成熟起来而感到自豪。

俗话说“人生百年，立于幼学”，幼儿教育素来被称为“向下扎根的教育”，这句话十分生动地描绘了幼儿教育在人的终生发展中的地位。

孩子如同一棵棵嫩绿的幼苗，需要我们去呵护、去浇灌。

所以，今天我想竞争教务处主任，一是为了更好的锻炼自己，二是更好地服务于幼儿教育事业。

我作出这个选择，主要基于以下两方面的考虑。

首先，在过去的三年里，我一直从事教务处副主任工作，积累了丰富的工作经验。

其次，我有搞好服务的自觉意识，热爱幼教事业，甘愿无私奉献。

如果今天，我竞争上了这个岗位，我将更加努力做好这项工作，以优异的工作实绩，不辜负各位的厚望。

第一，摆正位置，当好助手。

在工作中尊重园长的领导，不越权，不越位；积极思考，建言献策；团结全园所有同志，共同做好幼教工作。

第二，加强学习，提高素质。

今后一定加强各方面知识的学习，向书本学，向周围的各位同事学习。

第三，与时俱进，开拓创新。

一个单位没有创新，她就不能前进。

我将在幼儿教育教学中做到有所创新、有所收获，力争始我园的幼教工作走上科学化、规范化的轨道。

各位领导，同事们，这次竞选是胜是败，我想，对我个人而言无关紧要。

最重要的是，作为我们幼儿教师，在自己的岗位上无怨无悔，

兢兢业业，用真善美，去启迪每一颗幼小的心灵才是最重要的！作为竞选者，我相信××幼儿园的明天会更加美好！

谢谢大家！

尊敬的各位领导、同事们：

上午好！

我们幼儿园拿出办公室主任岗位，让我这样的年轻人通过平等舞台，提高和锻炼自己。

我十分感谢和珍惜大家给我的这次竞聘机会！愿意虚心接受大家的考验。

我叫秦丽丽。

1982年10月出生，2015年参加工作，先后获得教育学、法律两个本科学历，现在是小学高级教师。

长期担任班主任和年级组长工作，并兼职幼儿园的档案员、信息员。

“打铁还需自身硬”，我深知办公室主任一职的‘重要性和挑战性，深知不管自身多么优秀，各位领导和同事的关心、支持是做好这一工作的唯一前提。

请允许我简单介绍我的四个基本条件：

第一，政治态度端正

我的父母都是普通工人，他们对我的要求一直都是“正直做人、勤奋做事”，他们还要求我凡事以大局为重，主动关心和帮助身边的同事。

这样的家庭教育让我在工作中受益菲浅!工作以来,我始终积极向党组织靠拢,坚决拥护幼儿园党组织的领导,始终把组织的教诲、同事们的示范,作为学习、工作的动力和标杆。

始终尊重身边的同事,明辨是非,团结他人。

第二,工作敬业奉献

我对工作的认识是“做一件事,就要做好”。

多年来,无论是日常工作还是班级教学,无论担任年级组长还是在办公室工作,我事无大小,认真对待。

对于领导和同事交办的每一件事,我用结果赢得他们的信任。

我认为,幼儿园是儿童成长的乐园,为了保证他们的快乐,我们只有更多地奉献,这就意味着需要承担各类临时的工作,需要经常加班加点,需要耐心和细心,需要一腔热情。

如果我担任办公室主任,我会加倍付出,让同事们省心;我会加倍努力,让组织上放心。

第三,不断学习进步

“知识是进步的阶梯”,多年来,我十分注重在幼教管理方面的知识积累。

05年获得“学前教育”专业大专文凭;07年获得“法律”专业本科文凭;09年利用暑假,参加市中小学教师二维动画培训班的学习,获得2015年省多媒体课件制作评比一等奖,取得育婴师和计算机操作工证书;2015年获得“教育学”专业本科文凭。

多篇论文、教案在省、市、区获奖、发表、交流。

第四，实践经验丰富

从2015年兼职档案员与信息员工作开始，我先后参与了幼儿园创“市优质幼儿园”、“绿色校园”、“省优质幼儿园”、“平安校园”等一系列创建工作的资料收集整理工作。

多次接受档案、信息、计算机等多方面专业知识的培训，对档案整理、新闻发布、办公自动化等方面知识有一定了解，在宣传、决策参谋、日常服务、沟通协调、信息传递等方面也做了一些力所能及的工作。

我知道这些只是当好办公室主任的基本经验储备，还有许多方法和技能，需要在今后的工作中历练。

办公室是教学和管理工作中，发挥后勤保障、处理日常琐事、协调各方关系的基础性部门，如能担任办公室主任，我将利用好自己的知识储备，发挥好自己的工作特长，用年轻人的蓬勃朝气，用教师的细致稳重，尽全力保证幼儿园各项工作，有条不紊开展。

我知道，竞聘办公室主任岗位，我还存在一些不足，比如工作年资较短，管理经验不够。

但我相信，这一岗位对我来说，不仅是挑战，更是激励。

如果大家信任我，让我担任办公室主任，我一定扬长避短，用踏实积极的工作，提升幼儿园教学和管理水平，做到“三心”、“四勤”。

也就是：热心、诚心、耐心；脑勤、嘴勤、手勤、腿勤。

尊敬的各位领导和老师，我已经做好准备，接受新的工作挑战，我感谢你们多年对我的关心和帮助，今天和我一起参加竞选的几位老师，都是我学习的榜样。

如论是否当选，我都感谢你们的鼓励和鞭策。

作为大浦附幼的一员，让我们一起承载光荣与梦想！

谢谢大家！

演讲工作规划篇四

我们总是特别在乎周围的人的看法，我们所做的事情都不是出自于内心的喜欢，而是为了得到别人的肯定，这种事情其实没有必要。

你越关注周围人的眼光，你内心就越会产生自卑和敏感，到最后你想做的事情会越来越不敢做。

2.

人的一生是奋斗的一生，但是有的人一生过得很伟大，有的人一生过得很琐碎。

如果我们有一个伟大的理想，有一颗善良的心，我们一定能把很多琐碎的日子堆砌起来，变成一个伟大的人生。

但是如果你每天庸庸碌碌，没有理想，从此停止进步，那未来你一辈子的日子堆积起来将永远是一堆琐碎。

3.

我一直很喜欢这种在路上的感觉，更喜欢通过行走与学生们面对面的交流。

每到一处，我会把自己对读书、奋斗乃至生命的热爱通过演讲、对话分享给年轻人，希望自己草根奋斗的经历、自己的

思考和经验能对大家有所帮助。

其实你今天经历的，并无特例，所有人都曾经历过。今天的马云、李彦宏、俞敏洪都曾是你一样的青年，站在人生路口，困惑、孤独，但是充满梦想与希望。

4.

狂妄的人也许还能抓到他生活中本来不是他的机会，但是自卑的人永远会失去本来就属于他的机会。

5.

生活永远不会完美，生活中永远会有缺憾。任何人做任何事情，不论做得多么成功，都一定会有缺憾存在。

但正是因为有遗憾，我们的生活才会有追求：达到一个目标后，下一个目标又会出现。

在不够完美的生活中，我们有得就有失。

但很多情况下，得到却通常意味着失去。

6.

金字塔如果拆开了，只不过是一堆散乱的石头；日子如果过的没有目标，就只是几段散乱的岁月。

但如果把一种努力凝聚到每一日，去实现一个梦想，散乱的日子就集成了生命的永恒。

7.

全世界最难做的一件事情就是自我提升，你有多大的气概，

你就能做多大的事情，但没有人生下来就有宏大的气概，这里面有一个不断学习的过程。

对于我来说，实际上是一个非常痛苦的过程。

8.

我相信，一个人的心变了，他的世界就会变励志，那么他的命运也就随之改变了。

9.

光有奋斗精神是不够的，还需要脚踏实地一步一步地去做。

要先分析自己的现状，分析自己现在处于什么位置，到底具备什么样的能力，这也是一种科学精神。

你给自己定了目标，你还要知道怎么样去一步一步地实现这个目标。

从某种意义上说，树立具体目标和脚踏实地地去做同等重要。

10.

生命的过程如黄河水，其中只有四分之一是泥沙，四分之三是幸福和快乐。

摇晃一下，生命中充满浑浊，但把心静下来以后，泥沙沉淀下来，才能发现你生命中的四分之三是幸福和快乐。

11.

每条河流都有一个梦想：奔向大海。

长江、黄河都奔向了大海，方式不一样。长江劈山开路，黄河迂回曲折，轨迹不一样。但都有一种水的精神。

水在奔流的过程中，如果沉淀于泥沙，就永远见不到阳光了。

12.

你自己本身就是资源，你如果不把自己当资源，你就不可能把资源聚拢过来。

你必须把自己变成一个吸铁石，你才能把周围的东西都吸过来。

演讲工作规划篇五

各位阿里人，

几天前，有朋友问我今生最相信什么，我说：“我相信相信！”。

本来应该早点和大家做一个交流，谈谈我的看法，但最近一系列的问题…呵呵，我觉得阿里人必须有这么一个经历，阿里人需要有时间接受各种各样的挑战，”男人的胸怀是由冤枉撑大的”，我觉得阿里人需要有在纷乱的外部环境中学会用自己的脑袋思考问题和判断问题的能力。选择今天和大家交流是因为快到阿里十一周年庆了，到了我们重温去年这时候提出的：阿里巴巴要促进开放、透明、分享，责任的新商业文明，为全世界一千万家中小企业提供一个生存和发展的平台，为全世界解决一个亿的就业机会，为全球十亿人提供一个消费的平台……的时候。

我想阿里人应该，必须也只有选择坚持原则、坚持理想、坚

持使命的发展之路!!

对那些相信新商业文明和支持阿里巴巴成为理想主义公司的社会各界朋友们说，我们的上帝只有一个，就是用户。我们会更加在平时的工作中完善自己的服务和功能，我们会加强倾听客户，我们会坚持以保护消费者权益，维护卖家利益为原则。我们坚信在未来的商业社会里，将没有大企业和小企业的区别，没有外资和内资的区别，没有国企和民企的区别，我们觉得只有诚信不诚信的区别，只有开放和不开放的区别，只有承担责任和不承担责任的区别…我们将全力支持那些诚信、开放和承担责任的企业。我们为我们自己工作中的不当，不成熟，不完善而道歉，我们保证将不断的努力，不断的创新…我们不追求最具影响力，我们追求对人类，对社会，对家庭和对对自己最有贡献力!

对那些辛苦创业者们，我想说今天是创业最好的时候。一切梦想的成功一定和眼泪和汗水有关，和坚持诚信努力有关!商业就不该害怕竞争，害怕竞争就不该做商业。我们害怕的是不透明的竞争，不诚信的竞争，不公平的竞争!怨天尤人的人永远会输给拥抱变化、改变自己的人!