

创业培训心得与体会 创业没培训心得体会 (大全5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

创业培训心得与体会篇一

创业是一条不归路，它需要创始人付出巨大的努力和智慧。在创业过程中，没有培训往往让人摸索、迷茫、困惑，但同时也蕴含了很多宝贵的心得体会。本文将从挑战、学习、创新、坚持和成功五个方面，分享我对创业没有培训的心得体会。

首先，创业没有培训的最大挑战是面临未知和不确定性。在创业初期，我们面临的是一张白纸，无法借鉴他人的经验和成功模式。每一步都是冒险和尝试，不知道是否能够成功。这就需要我们具备勇气和决心去面对和跨越这些障碍。如同经典的创业故事中的句子，“如果你不尝试，你永远不会知道。”这种迎难而上的精神，成为了我创业过程中的重要锻炼。

最后，成功并不是创业的唯一目标，成功也不是一蹴而就的。无论是创业过程中的成长，还是遇到的每一个挑战，都是我们创业经历中的宝贵财富。正如马克·扎克伯格在创建Facebook时所言：“创业不仅仅是为了赚钱，更是追求你认为有价值的东西。”在创业没有培训的过程中，我们收获了更多的是自己的成长，认清自我和社会的需要，为未来的成功打下了坚实的基础。

综上所述，创业没有培训是一段漫长的旅程，但在这段非凡的经历中，我们学到了挑战、学习、创新、坚持和成功的重要性。在这个过程中，我们经历了困惑、苦涩、付出和收获。我们也感受到了自己的成长和变化，收获到了更多的信心和智慧。创业，是一次没有培训的心灵洗礼，也是一次独特的人生体验。无论成功与否，这段经历都能够铭刻在我们的人生深处。

创业培训心得与体会篇二

2天半的创业培训结束了，非常感谢组织部和劳动局为我们付出的辛苦。这次培训我们受益匪浅，能得到一次系统的培训对我们的创业有很大的帮助。如果说有什么遗憾的话，就是时间太短了，需要学习的还有很多。

我们的创业形势已然是一片欣欣向荣，但是距真正的开花结果还有一段距离，还需要我们各位的努力奋斗。这几天的培训给我们灌输了很多理论的知识，让我们对创业又多了几分了解。但实践是检验真理的唯一标准，说的再好，关键还是怎么干！关于创业，我有几点建议。

建议各乡镇安排一名领导专门负责村官创业事项，年终考核不仅对村官进行考核，也要对乡镇、对负责领导进行考核。领导重视不重视，很大程度上决定成功与否。而且，各乡镇最好组织村官集体抱团创业，这样人力、物力、财力都能达到一定水平，可以施展开来。

今天最后一节课上，王老师提到本来准备专门有一节课用来讲解宿迁的各项创业优惠政策的，因为时间关系，没有了。可不可以把最新的各项创业优惠政策（包括创业前期的一些免费措施，提供哪些帮助，有什么奖励，还有高效农业的一些优惠政策等等）做成一个小册子下发，我们除了自己使用，还能够大力宣传，做好招商服务！

我们创业面临的最大的难题就是资金问题。家庭条件好的可以找家里支持，其他就只有贷款了，虽然说了民丰银行给了多少信贷额度，但真正到手也不是太容易。

省里面给每个乡镇都有一笔专项的扶贫资金，是只允许用在脱贫攻坚项目上的。可不可以统筹一部分用在村官创业上面，不直接给我们钱，而是搞基建，用于建厂房、圈舍等固定资产投资，我们免费或是交付一定租金使用（记得光部长开会时提到过），并且也不是就只我们使用，村里的能人大户也可以租用，这样也是增加村集体收入的一个途径。

我们不仅需要理论知识来武装头脑，更需要一些实际动手能力的专业培训。不是有返乡青年的免费创业技能培训班嘛！可不可以安排有意向工业项目的熟悉具体的工艺流程，日常管理操作；农业项目的安排学习具体的专业技术。

农村的广阔天地大有作为，但过程会有风吹雨打，当我们走过一路荆棘，收获成功时，再回首，必然昂首无悔！

创业培训心得与体会篇三

第一段：介绍SYB创业培训的背景和目标（200字）

SYB创业培训是由某创业公司主办的一项为期三个月的培训课程，旨在帮助创业者提高创业能力和背景知识。在此期间，我有幸参加了由资深创业者和专业导师组成的优秀团队的培训，获得了许多宝贵的经验和知识。

第二段：培训的内容和方式（200字）

SYB创业培训的课程安排非常丰富多彩，包括创业理论知识的讲座、创业案例分析、创新思维培养、市场调研和商业模式设计等。此外，导师还针对每个参训者的具体项目进行了人才培养和项目指导。培训通过理论和实践相结合的方式进

行，使我们能够充分学习和应用所学知识。

第三段：培训的收获和体会（400字）

在SYB创业培训中，我感受到了创业者的使命感和责任感。导师们分享了他们的成功和失败经历，让我们充分认识到创业的风险和机遇。通过实践，我深刻体会到创业需要具备坚持不懈的毅力和勤奋的努力，需要不断学习和适应市场变化。此外，与其他参训者的交流和合作也让我收获颇多，大家互相激励和帮助，形成了一个良好的学习氛围。

此外，SYB创业培训还提供了创业项目的展示、路演和投资对接等机会，为我们提供了实际操作和市场验证的平台。这些实践活动使我们能够将所学到的理论知识应用于实际项目中，更好地认识到自己的项目存在的问题和改进的方向。

第四段：对SYB创业培训的建议和期望（200字）

作为参训者，我希望SYB创业培训能在课程设置上更贴合实际需求，加强实践训练的环节，并提供更丰富的创业资源和信息。此外，与导师和其他创业者的互动、交流也是我希望得到改善的地方。我希望SYB创业培训能够继续发展和完善，为更多有创业激情和潜力的人提供支持和帮助。

第五段：总结同SYB创业培训的感受和收获（200字）

SYB创业培训让我对创业有了更深入的了解，明确了自己的创业目标和计划。它不仅给予了我丰富的理论知识，更通过实践和经验分享，培养了我的创新思维和创造力。我相信，通过SYB创业培训的助力，我将能够在创业的道路上取得更好的成果。同时，我也衷心希望SYB创业培训能够在未来继续创新和发展，为更多有创业梦想的人带来希望和机遇。

创业培训心得与体会篇四

在这次短暂的7天学习生活中，我学到了有关很多创业的专业知识，通过这次学习我更加坚定自己的创业梦想。

“syb”意思是“创办你的企业(start your business)”这门课程的内容分两个部分，共十步，步步相扣，逐渐深入，非常的好。讲师的讲解也很到位。因此在这十天我学到了不少的东西。经过这十天的学习，我们学员要写一份《创业计划书》，我在做计划书的过程中，发现创办企业有很多因素要考虑。要是没有这次培训，我真的不会考虑到这么全面，也不能衡量自己的创业构思是否可行，创业过程中具体实施步骤就更难得知了。创办企业是我的梦想，但我发现真正打算创办自己的企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手。syb培训课程帮助我整理自己创办企业的思路。经过培训后，我将能决定自己是否适合创办企业、办什么样的企业，衡量自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

培训课程就是帮助我们找到了创办企业的思路，系统的掌握了创办企业的十个步骤：创业者的自我评价；建立企业构思；估计你的市场；企业的人员组织；企业的法律形态、法律环境和你的责任；启动资金需要你的预测；制定利润计划；判断企业生存。最后我们学员写出自己的企业计划书。担任培训王老师根据学员实际情况出发，尽量用通俗的语言和贴近生活的案例，耐心的给我们讲解和电脑演示，通过各种案例和课堂的活跃氛围，我们也逐渐掌握了syb创业知识。要成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质，品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术的了解也是不可缺少的，同时家人的支持与资金是否充沛也密不可分。所以“创业=德+能+家+财”，然后，我们构思好自己的企业，并用“swot”分析法，分析我们的企业本身的竞争优势，竞争劣势，机会和威胁，从而将公司的战略与公司内部资源、外部环境有机结

合。因此，清楚确定公司的资源优势 and 缺陷，了解公司所面临的机会和挑战，对于制定公司未来的发展战略有着至关重要的意义。要初步拟定企业“4p”在创业过程中，我们还要懂得三个流：商品流、现金流、信息流，所以在生活中我们要发现有用信息，抓住有用信息，把握有用信息，最后利用信息给自己的企业带来更大的财富。

培训课程让我们思考创办什么类型的企业，企业的宗旨、定位是什么以及对这样的企业所需资金做了近一年来的资金预算、销售或服务的对象的定位。在这一讲中，授课教师对流动资金、固定资金、折旧率、净收入、毛收入等名词做了讲解，并用现场演示模拟企业的形式将这些词串起来，讲授详细的企业预算方法，讲的很明了，清晰。创业培训班接近尾声，在老师的指导下，我们对自己想创办的企业完整的做了一份企业计划书，圆满地完成了这次的创业培训。

经过7天的syb创业知识系统的学习，我们对创业有了更加专业的认识。一个好的企业的建成，绝对不是一件偶然的事。因为从创业构思、到创业计划、再到企业运作，任何的风险对于企业都是致命的，任何一个流程上的失误都会使整个企业垮台。

最后，感谢组织方给我自主创业提供了一次宝贵的学习机会，在这7天的syb创业培训中，我们接受了syb创业知识系统的学习；我相信，有梦想就要努力去实施。

“创业艰难百战多”，我知道创业很难，但我还是想创业！回忆10天的培训过程。那些身影还在我脑海中慢慢呈现。在这10天中，有欢乐，有兴奋，也有过郁闷。开心的是我们同学师生间相处愉快，也让我懂得了创业的程序，郁闷的是几次模拟创办企业成绩都不太理想。但我想，只要有心，不断加强摸索，我不会输在起跑线上的。

时间过得真快，转眼间，为期十天的紧张而又快乐的学习生

活就要结束了，几分留恋几分不舍。回响我们一起生活学习的点点滴滴，老师们幽默风趣的讲课风格，同学们之间的沟通与交流，活跃和谐的课堂气氛，真是让人回味无穷啊!syb培训班不仅让我学到了许多创业知识，也让我通过这次机会结识了好多的老师和朋友，在他们身上也学习到好多为人处事的方法，在培训的过程中，有几个比我大一届的学长和学姐，在他们身上学习到好多宝贵的学习方法，老师们也给我们这些有着创业想法的人提供了宝贵的经验，这些是我们在日常工作岗位上无法学到的，这些创业经验可以使我们在创业路上少走弯路，可以说是我们人生中的一笔难得可贵的财富!这十天来的学习生活经历，将成为我们人生中的一段美好的回忆;我们这个由30位学员组成的特殊班级，也将永远留在我们每个人的心中!

记得刚进入syb培训班时，我们就被这种独特的教学模式所吸引。“u”型的座位排列，开放式的教学方法，使我们学员之间可以尽快地相互了解融合到一起，让我们有一种被重视的感觉;每天上课，课任老师会准备奖品给我们，只要我们答对了，就会给点小奖励，充分的调集我们踊跃回答问题的积极性，增强了我们的团队精神，尤其是课后的意见反馈，更加强了学员与老师们的交流与沟通，我们可以真实地表达自己的想法，也便于老师发现问题解决问题;培训班的封闭式管理，使我们能够专心致志地学习，另外，培训班的规章制度让我们学会严以律己，自觉遵守纪律，增强了时间观念。细节决定成败，态度决定高度，我觉得良好的习惯，是我们成功路上的好帮手!为了共同的目标，为了实现自己的创业梦想，我们来自不同学院，不同的班级同学，有缘相识于syb培训班，选择了syb也就选择了成功，因为这里是成功人士的摇篮，是孕育成功的沃土!课间的创业模拟游戏，让我们体会到团队精神的重要性，我们在成功中寻找乐趣，在失败中汲取教训，一路走来，一起分享快乐，共同承担风雨;尤其是每次老师让我们模拟演讲我们的创业项目，为我们每位学员打造了一个自我表现的平台，让我们明确了自己的创业目标，为创办自

己的企业做好了充分的准备!

创办企业是我的梦想，但我发现真正打算创办自己的企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手。syb培训课程帮助我一步一步地捋理创办企业的思路。经过培训后，我将能决定自己是否适合创办企业。办什么样的企业，衡量自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、健康发展。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助创业者早做准备，起到一种很好的监控效果。

在这即将离别的时刻，往日的点点滴滴浮现在眼前，在和与大家相处的这段短暂的日子里，一种欢乐，一种关怀，一份纯真的爱，早已铭刻在我们每一位同学的心田上！在这激情燃烧的岁月，在这激动人心的时刻，让我们放飞希望，展望未来，我们激情高昂；畅想明天，我们意气风发；我们为爱而工作，我们为实现梦想而努力，我们终将到达成功的彼岸！

syb创业培训心得体会(精选5篇)syb创业培训心得体会(精选5篇)最后，我忠心地祝愿syb培训班越办越好，老师身体健康，工作开心，同时帮助更多地大学生有意创业的同学早日圆梦；说一声再见，真诚地祝愿一班的每一位同学在创业路上一帆风顺，在人生的道路上一路走好！

创业培训心得与体会篇五

今天上午两天的创业指导培训课程在我们的欢声笑语中结束了，虽然只有短短的一天半还不足两天时间，但伴随着课程的结束我们也收获了很多。创业这一词语在我们的脑海中也重新得到了诠释，它不仅仅是字面上体现出来的意思。在两天的课程中，我们经历了无领导小组讨论问题、相互自我介绍游戏、企业模拟生产、创业主意的产生、创业者必备的素质□swot分析方法的运用□siyb的作用、未来的创业者优势与劣势的分析等。而在两天的培训中影响我最深的两个培训环节是企业模拟生产与一个创业者应具备素质的讨论及相互自我介绍游戏。

首先，从企业模拟生产谈起。企业模拟生产离开不开生产、销售、策略、消费、公关等方面组成。而老师让我们模拟的企业生产特别简单，与erp相比，简单得不是一点点。虽然只有三个小组，但我们小组整体成绩还不错，获得了一个销售额第一的称号。一个好的企业离不开好的销售，我们模拟的企业虽然在销售与战略方面做得比较成功，但是有两点我们的ceo没有把控好，就是企业盈利以后对员工的工资福利与社会的公共关系处理不太合理。第一、随着一个企业的形式发展得越来越好，但是对员工的福利却越来越少，如果是真的企业在实现生活中是没有人愿意为这样的企业工作的。因为员工会觉得不值得，这样的ceo太没有远见了，只顾自己企业的利益与发展，从不考虑员工的生活质量与身心健康。第二、我们企业和其它两个小组比起来已经有足够多的剩余资金，但是对捐赠，社会的贡献方面太小了。一点儿也不像一个大企业的做法。当然我们能赢得第一，与我们企业的生产产品的质量优质，进入市场从来没有一个产品是不合格的。也都符合我们企业走中高端路线的发展策略。创新意识：我们团队有一个创新天才，不论什么时候，总是对产品的创新特别热爱与执着。总能在第一时间内研发出最新与最漂亮的产品出来。对我们企业的销售额的增加做出了强大贡献。他同时

也对产品的质量有完美的追求。团队协作能力：我们组虽然只有一个创新性人才，但其它的成员也相互配合，如果我们小组把所有的任务交给他一个人做，他是根本无法在老师限定的时间内完成这么多生产任务的。同时我们也不可能取得这么好的成绩，虽然大部份成员不会也不适合搞产品的研发与创新，但我们追求大众的目标是一致的，大家的一致意见是先想办法让企业活下来才再去谈创新与研发。如果企业不能按时交货，就会形成资源的浪费。这样的结果就是最后我们被市场所淘汰。

其次，在相互自我介绍游戏中学到的。虽然这个游戏非常简单，就是大家在玩这个游戏的时候要相互介绍，把对方介绍给其它同学，最好的效果是让第一次见他的人都能够记得他你就算是成功。在玩的过程中也不是很容易的，因为游戏的背后是对我们沟通获取对方信息能力的考验，如果你只是简单的把它当成一个游戏来玩，效果可能不会是太明显。可能受我们专业影响的原因，分成三个小组的同学在玩这个游戏的时候老师的点评是大家没有放开的玩，她说我们身为管理学专业的学生应该比其它专业的学生更放得开才对，但是从你们身上我并没有看到。第一、没有把对方的名字描述清楚，最好能让所有人都知道是怎么样拼写，这样不至于在下次之再见面的时候而叫不出名字或写错对方的名字而产生尴尬，而老师过目不忘的记名字能力更是让我们都对产生了另一翻敬意。第二、合理运用听、说、写三种方式获取对方的信息。第三、尽快习惯你当前所在的表达环境，不要受气氛的影响。第四、礼貌问题，克服自己的一些弱点，不良的表达习惯，注意自己的无意识行为，这些与你平时参加的活动是离不开的。如果是平时锻炼太少，很多时候都是因为你自己的无意识而得罪了你的观众。通过这个游戏，再一次让我们看到了我们语言表达能力的重要性与必要性。

最后，我们讨论了一个创业者必须具备的一些素质，当然并不是具备以下素质你创业就一定可以成功。只能说如果你具备以下这些素质，你比与你处于同一阶段的其它人更具有创

业优势，同时取得成功的概率要大。我们三个小组的总结如下：最基本的素质：1、有创办企业的动机2、有风险承受能力3、有坚忍不拔和处理危机的能力4、有家庭的支持5、有主动性6、有协调家庭、社会和企业的能力7、有决策的能力8、有适应企业需要的能力9、有对企业的承诺10、有谈判技巧11、有终身学习的能力与意识。个人必备的素质：1、身体素质要好(连续工作1两年不会被累倒)2、有理想3、有爱心4、执着与专一5、吃苦耐劳的精神6、社会责任感7、激情8、个人的应变能力9、团队的协作能力(毕竟创业是一个团队的事儿)10、执行力11、对新鲜事物的预知与感知能力。这就是我们三个小组加老师总结得出来的初步结论，当然一个人不可能同时都具备以上的能力，但是其中一半以上的能力是不能缺少的。

总结：借老师给我们即将毕业的大学生提出的意见来简单总结一下这篇心得吧，做为一个即将毕业的大学生，我们不应该忙于去创业，而是应该先就业，因为刚毕业的我们大多数人还不具备创业的一些基本条件，创业的结果只有两个字失败!但是我们也不可能怕失败了就不选择去创业，如果你要选择去创业，请仔细考虑清楚创业与就业之间的利弊，权衡二者给你带来的一系列经济与其它后果，如果你都能承受，那么你就可以立马下决定要不要去创业了。老师的意见是先就业，等有了了工作经验，三、五年以后再创业，最后如果发展得好就把它做为你自己的事业来发展。当然特别是身处农村80、90后有弟弟妹妹和助学贷款的孩子，你们更应该考虑清楚是否真的急于创业。最后，我也用06、07、08年曾热播于全国的一档商业选秀栏目《赢在中国》的主题曲《在路上》为结束我这的篇心得。

创业，为自我的证明;创业，为自尊的生存!