

最新保险诚信演讲稿(精选5篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

保险诚信演讲稿篇一

诚信，是春天的花儿，只有开过花，才会结出完美的硕果。下面就由本站小编为你分享诚信演讲稿精品，欢迎欣赏。

重振诚信的旗帜，从我们和老师开始。师生之间，犹如鱼水，理应坦诚相待，摒弃所有虚伪的笑容，可恶的谎言，而代之以真诚的问候，信任的眼神，还原那种干净宽松的氛围，摘下面具，脱去伪装，诚信，让我们受益匪浅！

扬起诚信的风帆，从我们和同学开始，真诚待人，表里如一，言而有信，让流言蜚语从此烟消云散，让钩心斗角从此无迹可寻，教室里，我们为梦想而共同奋斗，亲密合作；寝室里，我们分享集体生活的快乐，团结互助，无需处处提防，更不必寝食难安。诚信让我们心境开朗！

拾起诚信的行囊，从我们自身做起。树立远大的志向，用青春和热血浇灌梦想，为之不懈奋斗，做一个对自己言而有信的人。诚信为人，诚信处事，会让你获得更多的信任，更多的帮助，让许多难题迎刃而解。诚信，让我们懂得自尊和拥有更多朋友！

诚信为人，你会有意想不到的收获！

诚信处事，你的旅途将一片阳光灿烂！

各位老师，各位同学：

大家好！

我今天演讲的题目是《学会感恩，争做诚信学子》。英国著名作家萨克雷说过：生活是一面镜子，你对着它笑，它也对着你笑；你对着它哭，它也对着你哭。仔细想来，难道不是这样的吗？人生在世，不可能一帆风顺，种种失败，无奈，都需要我们勇敢地去面对，豁达地处理。面对生活中的挫折与失败，是一味地埋怨，从此变得消沉，萎靡不振，还是对生活满怀感恩，跌倒了再爬起来，奋发向前。我们或许无法改变生活的事实，却可以以一种感恩的心态来面对它。有这样一个故事：一次，美国前总统罗斯福家失盗，被偷去了许多东西，一位朋友闻讯后，忙写信安慰他，劝他不必太在意。罗斯福给朋友写了一封回信：“亲爱的朋友，谢谢你来信安慰我，我现在很平安，感谢上帝：因为第一，贼偷去的是我的东西，而没有伤害我的生命；第二，贼只偷去我部分东西，而不是全部；第三，最值得庆幸的是，做贼的是他，而不是我。”对任何一个人来说，失盗绝对是不幸的事，然而罗斯福却找出了感恩的三条理由。而在现实生活中，我们经常可以见到一些不停埋怨的人。

好像这个世界对他们来说，永远没有快乐的事情，高兴的事被抛在了脑后，不顺心的事却总挂在嘴边，却忘记了去感恩生活，感恩身边帮助过他的人。作为当代大学生，我们是诚信与感恩的使者，爱国守法是我们的行为标尺，明礼诚信是我们的处事法则。我们本该是本着诚信感恩，追逐奋斗的人，尽情地绽放着青春的鲜活与亮丽，可是，近年来，为什么人们向我们投来的目光中的色彩变了，变得暗了。部分学生考试作弊、恶意拖欠学费、毕业不还贷等失信行为大大降低了我们大学生的形象，也降低了社会对我们的信任度。诚信在我们的身上打了个大大的问号。据报载，某高校为了防范考试作弊，准备了两万元经费奖励“零作弊”，此举确实令人哭笑不得，考试不作弊居然成为一种受到称赞的美德，这不

仅是一所大学的悲哀，也是整个高等教育的悲哀。我们在考试前都能看到学校挂出的横幅，醒目地展示在教学楼前，“诚信考试，做文明学子”、“考出的是诚信，留下的是文明”... 西塞罗说：“没有诚信、何来尊严？”考德之于学生正是为人诚信的重要体现。

以诚信为本，积极备考，沉着应战；杜绝考试作弊现象，营造良好的考风、考纪；树立现代学子良好形象，是我们每个学子应尽责任与义务，让我们给自己和父母交上一份满意的答卷吧！此外在学生助学贷款方面，从全国及全省来看，随着高校扩招和收费制并轨后学费的攀升，潜在的特困人群基数和比例在增大，高校学生欠费现象逐年上升。20xx年国家颁布实施“绿色通道”计划，不管学生有没有钱，高校都必须先保证新生注册入学。今年，我校也继续开展“绿色通道”，为贫困大学生办理缓交学费手续等。我校从没有因为学生交不起学费而将其赶出校门。但是，学校也不是“救济所”、“无限责任公司”，巨额欠费已给高校开展工作带来许多难题。然而不可忽视的是，现在有的学生拿着学费在校外租房，购买手机、电脑、名牌服装等。有的学生虽然暂时没有偿还能力，但毕业之后有了偿还能力也不偿还贷款。有的学生家庭有支付能力，但学生还是要欠学费...有关人士指出，大学生应具备基本的诚信意识及付费上学、自己承担高等教育费用的思想，不要只靠国家、学校、家庭的支持，贫困大学生更要培养社会责任感。

社会把大学生一贯视为高素质人群，给以充分的信任和关心。但是由于考试作弊的屡禁不止，欠贷不还等现象的频频出现，使得社会对大学生的信任度大打折扣。一个在新时期成长的大学生，一个接受过高等教育的人，一个在生活最困难的时候接受国家帮助的人，居然在顺利毕业之后，把贷款一事忘得干干净净，将诚信二字践踏得粉身碎骨...好在诚信是可再生资源，我们需要一种不宣的共识去捍卫诚信，捍卫一种不容丧失的社会责任，捍卫一个文明社会的尊严！同学们，让我们行动起来吧，用感恩的心做人，用爱心做事业，守住诚信

的阵地，去创造美好的未来！我的演讲完了，谢谢大家！

追溯我们中华民族五千年的文明史，你会发现，以诚实守信为做人根本的故事比比皆是。商鞅立木取信，获得了百姓信任，从而推行了新法；季札挂剑了却徐国国君心愿，被传为千古佳话。同时，我们也看到，因失去诚信导致国破家亡的例子也可信手拈来：商纣失信，加速了国家的灭亡；吴三桂失信，留下千古骂名。早在两千多年前，孔子用毕生的精力著书立说，阐述诚信是人立身之本，是国家立业之本，是人类发展之本。至今，延绵数千年，其伟大的精神早已深入人心，代代相传，燃遍中华大地的每个角落，并作为东方文明的精髓传遍全世界。可见，诚信自古是中华民族的传统美德，是经过漫长、沉重的生活之浪淘沥而出的赤纯之金。因而，我们今天谈诚信，绝不是突发奇想。

“言必信，行必果。”。著名的海尔集团曾有过一次这样的经历：在与客户签发合同之后，由于种种原因，公司延误了发货时间，为了信守合同，公司决定采用空运，为此损失了一大笔钱，却由此赢得了信誉。总裁自豪的说：“我们之所以成功，是因为宁可失去所有的财产，也不愿失去信用。但当今社会中，为了牟取暴利，商家们给猪肉注水，用福尔马林浸泡海鲜，屡见不鲜的假烟假酒，毒大米，劣质奶粉，摧残了多少鲜活的生命！面对那些层出不穷的骗子，防不胜防的骗术，以假乱真的产品，在善良人们无奈与无助的背后，是整个社会诚实守信的体系受到了前所未有的严重冲击！

所以，以史为鉴，以今为镜，诚信是我们当代大学生的立身、修德、处事的根本。

作为未来祖国的主人，我们面对的是一个新科技、新信息、新体制不断涌现，竞争日益激烈的信息时代。要想使自己能够适应于这个时代，使我们的民族立于这个竞争的世界，就必须诚实守信。你可以没有金钱，可以没有荣誉，也可以没有健康，但你不可以没有诚信，诚信考试，诚信待人，诚信

处事，这是顺应时代的号召，是势在必行的。大学校园学校承担着对学生进行道德教育的重任，“诚信”教育也不可缺少。让学生在德育实践中发展自己的道德判断能力，从中获得道德品质上的自我完善、自我满足、自我肯定和自我的精神享受。总之，诚信教育的关键是通过学校的辐射作用，去影响更广阔的社会人群，以形成人人讲诚信的大环境。

如今，大学生的诚信问题也日益严峻。为什么？老实的人总是爱吃亏，说假话的人当道，是我们大学生的价值观发生了倾斜。而教育的恶性竞争，滋生了大学生的投机心理。社会普遍的浮躁心理，使得我们大学生学风浮躁，坐不住板凳，耐不住寂寞，静不下心。平时不努力，临时抱佛脚，作弊时有发生。诚信没有重量，却可以让人有鸿毛之轻，可以让人有泰山之重；诚信没有体积，可以让人心情灰黯，苍白，可以让人情绪高昂，愉快。

保险诚信演讲稿篇二

诚信，珍贵似宝石，绚烂如花朵，身为保险行业的一员，我们要以诚信为船，服务为桨，勇敢地朝人生的辉煌进发。以下是本站小编整理了保险诚信服务演讲稿，希望帮助到你。

“您好，太平洋寿险服务热线02号为您服务”□20xx年一次偶然的机会让我加入了太平洋寿险，带着一份对保险的好奇与憧憬，我开始了95500服务电话接线员的工作，咨询、报案、受理投诉、电话回访构成了我工作的全部。作为95500服务电话的接线员，每天熟悉的电话按键、固定的服务用语、程式化的讲解，有时还会遭遇客户的冷漠，由于要保持服务电话24小时的畅通，每当过年过节，万家灯火家人团聚之时，却只有电话机、键盘伴随着我度过。初始的兴奋与激动没了踪影，取而代之的是枯燥无味，烦闷，这样的心情一直影响着我，我不知道自己什么时候才能走出来？然而一个偶然的机

会让我明白了工作中原有的而我却到现在才懂得的味道。一次一位客户意外出险，拨打电话报案，我按照规定的程序记录好相关的内容并留下客户的联系方式，提醒他需要准备相关理赔资料，在我看来，这仅仅是举手之劳，不值一提，可那位客户却左一声“谢谢”、右一声“谢谢”，仿佛我于他有莫大的恩赐一般，客户的感谢声让我汗颜，也让我感动，其实客户需要的很简单，只要我们用心的服务。而我们需要的其实是一种状态，一种看待自己的态度，一种让单调的工作变的有滋有味的方式，一种去深深体验美好生活的境界。

我们每天面对的是不同层次，不同年龄，不同心理状态的人，为了取得他们的认可，在专业知识、服务规范、礼貌用语等各个方面严格要求自己。有时也会遇到比较偏激的客户，客户的情绪是完全有理由的，是应该得到极大的重视和尊重的，无论客户是否永远是对的，至少在客户的世界里，他的情绪与要求是真实的，只有与客户的世界同步，才有可能真正了解他的问题，找到最合适的方式与他们交流，从而为成功的投诉处理奠定基础。我们有时候会在说道歉时很不舒服，因为这似乎在承认了自己有错，其实说声“对不起”，“很抱歉”并不一定表明你或公司犯了什么错误，而是你对客户不愉快经历的遗憾与同情。即使客户提出的问题很细小，但你的态度决定了客户的态度，当客户正在关注问题的解决时，接线员体贴的表示乐于提供帮助，自然会让客户感到有保障，从而进一步消除对立情绪，取而代之的是依赖感，在接触中增进了彼此的了解与信任，许多问题就迎刃而解了。

××保险业在市场经济条件下实现了快速发展，有利的支持了地方经济建设，作为新兴的金融服务行业由具有新观念的人才集聚，有着新思路的探索，面对市场残酷的竞争，在寿险营销英雄中，他们有的历经万难创造难以想象的业绩，有的为了工作达到忘我的境地，比起他们，我的岗位又是多么的平凡和渺小，我的付出又是多么的微不足道。雄伟的长城，是由简简单单的一砖一石慢慢搭砌而成，再辉煌的人物，也是由一点一滴小事做起。我正在从事的寿险事业是在为人类

出售幸福，做保险其实就是做人，做一个别人信赖的人，懂得关心、给人理解、帮人解难的人。一家公司赢得客户信赖并迅速发展，最重要的东西是什么？答案是品质与服务。

因此，作为95500服务电话的接线员，我时刻提醒自己，我是公司的语音形象大使，对客户而言，我是公司看不到面孔的代表。与客户交流时，我始终面带微笑，虽然客户看不到，但可以通过声音来传递，“让每一次沟通真诚、亲切，让客户感觉到没有距离”，第一印象没有第二次机会去创造，而我们不仅仅代表个人留给客户的第一印象，而是公司留给客户的第一印象。“没有错误的问题，只有错误的回答”，运用说服艺术，要让客户明白，我们销售的是亲人的安全和保障，让客户在轻松愉快的气氛中了解并认可人寿保险，这才是我们的目的。

三年多来，我深深懂得了作客户服务，特别是作服务电话接线员应尽的责任及应有的品格，既然选择了保险行业，就要无怨无悔。热爱和熟悉公司的业务，精通专业知识并有广博的见解，才能自信地面对客户，有时失败与成功仅一线之隔，一线之间的是人的诚心、信心。惰性是人性共有的弱点，它能灭失理想、消磨斗志。积极的人像太阳，照到哪里、哪里亮；消极的人像月亮，初一、十五不一样。我相信，一件平凡的工作，一旦在你心中有了感觉而神圣起来，就会创造出惊人的奇迹，所以现在的我乐在其中。保险是传递真诚、是播种希望……我在传递爱，我也在这崇高的工作中升华了自己。

各位领导，各位朋友：

大家好！今天有幸与大家共同探讨“发展××保险，服务地方经济”这个话题，此时此刻我感到无比的激动和自豪。我演讲的题目是《诚信塑造保险企业新形象》。

诚信，珍贵似宝石，绚烂如花朵。它是真与真会面的信物，是诚与诚交往的使者。儿时爷爷就给我讲过关于诚信的故事，

有一位在外谋生的人，托同乡给妻子带回一封信和一包银子，同乡悄悄打开信，发现里面只有一幅画，画的是一棵树，树上有八只八哥和四只斑鸠。同乡想一幅画又不能代表银子的数量，于是便将银子偷偷拿走了一半。没想到的是那人的妻子看了信后问同乡，我丈夫托你带的一百两银子，怎么只有五十两了？原来，那幅画有着一定的寓意，八只八哥表示八八六十四，四只斑鸠表示四九三十六，二者相加正好是一百。这位同乡后悔不已，因为自己没有信守承诺，而失去了一位朋友。故事给了我们一个启示：诚信比什么都重要。作为我们保险企业来说，尤其是在xx届三中全会精神的鼓舞下，在加速发展迎接挑战的关键时刻，更应把诚信作为发展的新理念。

那么诚信到底是什么呢？

诚信就是诚实守信，是中华民族的基本道德规范之一。自古以来，诚信就被人们视为“进德修业之本”、“立人之道”和“立政之本”。当今的市场经济是信用经济，良好的社会信用是建立规范的市场经济秩序的保证。保险业则更是信用产业，恪守信用原则这一保险经营的基本要求，既是保险企业在市场经济环境下生存和发展的前提，也是有效防范风险、维护经济金融正常运行的根基，更是做大做强保险业，服务地方经济建设不可缺少的外部环境。

当前我国的保险企业面对加入wto后的挑战，采取了一系列的改革措施，在一定程度上改变了经营作风，促进了业务发展。但是，却仍因制度的不完善和管理的不到位等诸多原因而导致整体保险业缺乏诚信。保险企业作为保险市场的主体，其诚信缺失尤为突出。

销售误导严重，片面夸大产品保险责任，回避免除条款，甚至恶意骗保，造成公众对保险业缺乏信心。

业务信息批露不够，造成投保人无法了解保险企业的资产负

债、偿付能力、经营状况、发展前景，只能凭借主观印象和代理人的介绍做出判断。

“重展业，轻理赔”，更是给社会造成“投保容易，索赔难；收钱迅速，赔款拖拉”的不良印象。诚然，对于保险企业来说，追求利润最大化、操作过程中尽可能地规避风险本也无厚非，但是如果利用法制和监督机制尚不健全的机会，对客户大打“擦边球”，消费者当然不愿意总是吃哑巴亏了。

一代伟人邓小平同志曾经说过：“发展才是硬道理”。那么，今天我要说：“诚信经营才是硬本事”。只有诚信经营，我们的保险业才会兴旺发达，繁荣富强；只有诚信经营，我们才能创新保险业发展思路，开拓进取；只有诚信经营，我们才不至于被国际社会所淘汰，才能在激烈的市场竞争中站稳脚跟，立于不败之地。所以，深入开展保险企业诚信经营活动，对于做大做强保险业，服务地方经济建设具有重要的现实意义和深远的历史意义。

然而，诚信不是一句口号，也不是兴之所致一朝一夕所能达到并取得效果的。

保险企业重塑诚信需要把诚信原则贯彻到同行业竞争当中，每一个保险企业从自身做起，坚持通过正当的手段开展市场竞争，与兄弟企业一道营造诚实守信的市场环境。

当然不是。诚信经营既是力量的源泉，也是改革的动力；诚信经营既是攀登高峰的阶梯，也是驶入理想彼岸的飞船。只有诚信经营，才能保证保险企业稳健经营，持续发展；才能保证客户源稳步壮大；才能保证经济效益稳步增长；才能真正实现做大做强，为地方经济建设贡献保险的力量。

诚信经营，利国利民。让我们迎着改革的浪潮，把牢命运的缰绳，攥紧时代的流速，与时俱进，开拓创新。让我们牢记安徽保险信用体系建设动员大会上的庄严承诺：遵守法律法

规，恪守职业道德，坚持做大诚信原则，维护客户合法权益，树立行业新形象，为建设信用安徽作出贡献。我们坚信，有安徽保监局的正确领导，有各保险企业的积极努力，有我们重塑诚信的信心和决心，我们的保险事业一定会乘势而上，谋求更快更大发展。

谢谢大家！

诚信勤奋成就保险人生从事保险营销行业这么多年来，我渐渐明白，诚信是保险的灵魂，诚信营销、诚信服务也让我的事业变得精彩。曾有一位客户主动提出要投保10万元保额的保险□20xx年缴费。但我了解到客户所在企业效益不好、又有孩子需要抚养，客户可能会面临较大的经济压力。我想，做保险不是收的保费越多越好，而要看客户真正需要什么。于是，我劝他选择了5万元保额的保险。不久，这位客户下岗了，整天呆在家里打牌，原本和睦的家庭关系蒙上一层阴影。

我看在眼里急在心里，积极帮这位客户想办法，一个星期后，我帮他在长宁区一个小区找了一份物业管理的工作，上下班都很方便，客户一家顿感惊喜和感动。平时，我一直默默地尽我所能帮客户排忧解难，为他们客户孩子请家教、办转学，帮着他们介绍工作、甚至搬家。我渐渐成为客户心中值得信赖的朋友。我觉得，保险服务不在一时，而在一世，只有客户满意，我的展业路才会越走越宽敞。

有位在部队医院工作的客户，手术后出院，因买过附加个人住院医疗综合保险索取理赔。因军人的特殊性，医院不予开具原始发票，而不能进入正常理赔程序。我反复和公司沟通，最终让客户拿到了保险金。客户深有感触地表示：“有你这么敬业的业务员，我深信保险公司做出的承诺一定会得到兑现。”善待客户的真情深深打动了他们的心。

这件事很快在部队医院传开了，不少人专门找我来投保。一位女客户不到半个月就将临产，她丈夫因工作关系出差。我

很惦记着她，来到了她家。见到客户后，直觉告诉我，她应该马上进医院。我把她送到医院，医生诊断需立即生产。大约过了2个多小时，顺利产下一个女婴。医生告诉我：“送得很及时，听产妇讲你是她的保险代理人，怎么会对她这么好，真是碰到好人了。”事后，有人惊讶地问我，她在你这里买了多少保险？我平静地答道：“关键不在于她买了多少保险，而是她买了保险(虽然只有700多元)，我就要全心全意为她服务，我这样做很值得。”我自己多了一些不便，却换回了她们母女二人的平安，有什么不好呢？作为她们保险代理人，对客户不但需要诚心，更需要细心。是客户真正造就了一个全新的我，是保险事业造就一个全新的我，是销售中的经历造就了一个今天的我。诚信，就像“钻石”一样，散发着永恒的光芒，一路伴随我开创更美好的人生！

保险诚信演讲稿篇三

诚信是什么？

诚信，是一道无形的力量，自古就是我们崇尚的美德，是中华民族优良传统。千百年来，人们讲求诚信，推崇诚信。诚信之风质朴醇厚，融入我们民族的血液，成为我们衡量一切道德价值的基石。

人无信不立。诚信，是为人之本。不诚信也许可以欺骗一时，但最终会失去人们的信任，导致失败的下场。因此，我们一定要坚守诚信。

金无足赤，人无完人。人的成长中不可能没有弱点，不可能不犯错误，这并不可怕，可怕的是逃避错误。我们惟有诚实、坦然的看待自己的缺点，才能对症下药，力求让自己更完美。

让我们积极行动起来，一起做讲求诚信的小学生！让诚信像阳光洒满我们生活的每个角落，让我们的心灵开出最圣洁的

诚信之花！

我的演讲到此结束，谢谢大家！

保险诚信演讲稿篇四

君子一诺，千金难买；一言既出，驷马难追——中华民族自古以来就有重信守义、诚实不欺的优良传统。而作为现代保险业，更是一分一秒都离不开“诚信”二字。诚信是保险业生存的基础、发展的理由、创新的力量，失去了诚信，保险业寸步难行。____保险从成立的第一天起，就将诚信视作了生命，并将之渗透进公司管理的每一个岗位、每一个环节、每一个部位，使诚信之花处处盛开、时时芬芳。“____——永远为客户着想”，这不仅仅是一句口号，更是____保险的永恒追求和终极目标。

待人应以诚信为本。不虚美，不隐恶，有一是一，有二是二。宋朝丞相张知白向朝廷推荐年轻的晏殊。朝廷召晏殊来到宫殿，正逢真宗皇帝殿试，就命令晏殊参加考试。晏殊见到试题后说：“这首赋我在10天前已作过，请皇上另出别的试题。”他的诚实博得了真宗的喜爱。之后，晏殊担任了馆职。有一天，太子东宫缺官，内廷批示授晏殊担任。主事官不知道是何原因。第二天皇上对他说：“近来听说馆阁里的巨僚，没有一个不宴乐玩赏的，只有晏殊与兄弟埋头读书，如此谨慎持重，正可以担任东宫官。”晏殊接受了任命，皇上又当面向他说明任命他的原因。晏殊听了后，说：“臣下不是不喜欢宴乐和游玩，只不过是贫穷玩不起啊。臣下如有钱，也想去玩的。”皇上对他的诚实备加赞赏。宋仁宗时，他终于做了宰相。

虽然有些实话可能引起对方的不快或误会，但终究会被人理解，博得对方的信任。诚实是待人处世的绝妙法宝。虽然对人诚实，你可能付出一定代价，但日后你得到的，将远比付出的多得多。

保险是一份充满爱和阳光的事业，保险代理人是爱的传递者。经常有对保险还不了解的朋友问我，什么是保险保险能给我们带来什么这时我都会自豪的对他们说：“保险就是无私的爱！”保险是一种爱的信仰。我要让身边的每个人都明白，有保险，能够让生活变得更完美！作为爱的传递者，在这过程中，我不仅仅得到了事业上的成功，更收获了尊重和友情。更坚定了我投身人保的信念。

与武林公司共同成长，我领悟了工作与生活的真谛在于创造。严酷的生存环境历练了我们的生存智慧，激励我们迸发出无限的动力。全体上下不断的透过实践和学习，承受了许许多多的考验，拥有过鲜花和掌声，理解过批评和指责，在激烈的竞争市场上执着顽强的耕耘播种，目前在保险业内已站在众多竞争对手的前列，傲视群雄。

如果我们能把个人的理想和企业的发展相融合，那么我们将能够实现企业兴旺与个人价值的“双赢”。企兴我荣、企衰我耻、企强我富、企衰我穷，企业明天的辉煌，在于我们这天扎实的努力；在于我们每个人身上的职责感和使命感；在于我们爱岗敬业，以企业为奋斗的乐园，成长成才，建功立业。

能够放弃选取，但是不能够选取放弃。既然选取了人保，我就会全身心投入，绝不轻言放弃。因为，那是我的梦我的人保梦。谢谢大家。

保险诚信演讲稿篇五

大家好！

今天我和诚信一起走来，只愿为舞台增一点色彩，即使它并不那么鲜艳。诚信没有色彩，因为它把色彩融进了生命。生命的花蕾，有了诚信之美不再苍白，有了诚信之美娇妍如火焰，有了诚信之美，生命怒放，芳霭无边。

诚信，人生的太阳。

或烟花烂漫，或风起云涌，或霜，或雪，或恬淡，或飘摇，何时失去过太阳。或光辉夺目，或孤寂凄苦，或尊，或卑，或清高，或孤傲，无论如何不可没有诚信的光芒！从一根巨木树立的变法传奇，到风雨赴约换回的忘年情谊，从一诺千金所得的冒死相救，到数易其主却千年不改的孩童墓地，因为诚信，有了温馨，有了光辉，有了生命之壮美。

讲起诚与信，其实远不必天马行空，淡淡的故事，藏下的可能是刻骨铭心的瞬间。

那段时间我刚刚开始自己上学，同路的珊自然成了最好的伙伴。每天清晨路过我家时她便叫我同行，风雨无阻。

黄昏时的残阳把小路染得一片迷蒙，袅袅轻烟乘云而上，游丝一缕似有似无。珊走在一旁讲些新奇的故事，任我银铃般笑的无拘无束。

到了分手的地方，珊告诉我明天也许不能过来了，我便约她在路口碰头，她很愉快的答应了。

那晚的作业堆的小山般高，我被那些难题缠的焦头烂额，早把约定放在了一边。第二天照常起床、洗漱，吃过早饭依旧在窗边等候着熟悉的脚步。

一分钟过去了，没有来，两分钟过去了，还是没有来。我不免焦急起来，一看表，已经七点四十分。以往，这个时候早已在路上了。情急之下猛然想起昨天的约定，急忙提起书包冲出家门。

三步两步到了路口，不见珊的影子。

这也算是意料之中，我想，都这个时候了，她一定已经出发

了吧。我望着高坡。确定晨光里没有她的身影，我立刻转身夺路狂奔。

快些，我催促自己，快些，兴许还能赶上她。然而只几步便不由自主的停了下来。为什么？说不清楚，只是觉得不应该就这样走了。

回去！刹那间一个闪电般的想法划破了片刻的犹豫，把我自己都吓了一跳。几乎同时，另一个声音在耳畔响起：“回去？干嘛要回去？你想迟到吗？再说她都已经走了，回去也是白费功夫，还不如快些走呢！”这个声音是那样权威而无可辩驳，以至于传统的对峙局面竟无法形成，但我依然在犹豫。

朝着家的方向奔跑，忘却路人惊异的目光。珊，我会等你的，因为我要守护自己的诚信。

到那里时晨雾尚未散去，然而阳光已明艳了不少。暖洋洋的气息里，几位老人坐在路边，谈笑风生。

我不知哪来的勇气，径直上前打问珊的消息。一位老大爷只说来来往往的孩子不少，但任凭我怎么描述珊的外表，老大爷依然似懂非懂，无法判断她是否出发。

无奈，我只得又回到原处等待。时间一分一秒的过去，上学的孩子已渐渐稀少了。

珊，你不会真的走了吧？我又一次迟疑起来。而此时，终于有一个身影映入了我的眼帘。

灰白的衣装，飞舞的红带，熟悉的步履，真的是她！

“珊——”我拼命挥手，她看见了我，一路小跑冲下来。

“对不起，害你久等了。”她冲我歉意的笑笑，又冲着身后

的人儿努努嘴。

我这才把目光投向和她一起下来的小女孩儿，蛮乖巧的模样，想必跑的太急，脸蛋红扑扑的，书包搭在腿上，随着步履一摆一摆。

“没事。”说着我顺手接过女孩的书包，“快走吧，要迟到了呢。”珊也笑起来，拦着妹妹向前跑去。我跟在后面，只觉得充实而满足。蓦然间，一株明艳的色彩映眼帘，含露倚石，鲜丽丽，艳澄澄，纷纷扬扬，沸沸腾腾——诚信之花。

生命怒放，因为诚信之美。