

泰康人寿总结报告(实用5篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

泰康人寿总结报告篇一

我翘班的原因是今天下午有个面试，泰康人寿的行政文秘，本来以为还象以前，和人事主管聊聊就ok了。结果迎来的是笔试，上次测试，面试。面试完溜回来接着上班的这个想法一下就幻灭了。

偶就把现在公司行政要做的事情白活的一下，接待客户，联系酒店，负责新品上市会。后来忽然转到了一个很好的话题，我当时那个侃啊。不知道哪个问了一下，我是否愿意做培训师。靠，当然愿意了，求之不得呢，于是使劲表达了偶粉愿意的态度。把自己对培训的理念说了一番，看着他们不断的点头，偶心里那个爽啊，好像明天就可以上班做讲师一样。

一失足成千古恨啊。得意忘形了，很快就不知道自己要说什么了。有人问培训师要有营销的经验吗？我回答当然要。还阐述了原因。接着他们又问那你来做营销愿意吗？我立刻回答不愿意，与其做营销不如做客服。呜我应该说如果一线营销是培训师的实习阶段我愿意尝试。555可是当时怎么就忘了。其实我也真的不愿意去跑保险。唉，顺其自然吧，以后多多面试，就不会脑袋热了，乱讲话了。

但是，偶还是粉高兴的。第一个交卷，第一个上机测试，第一个面试，当然还包括是第一个不会用那个电脑的输入法的人吧！

泰康人寿总结报告篇二

保险行业是指将通过契约形式集中起来的资金，用以补偿被保险人的经济利益业务的行业。保险市场是买卖保险即双方签订保险合同的场所。它可以是集中的有形市场，也可以是分散的无形市场。按照保险标的的不同，保险可分为财产保险和人身保险两大类。

（一）国家经营保险组织

又称公营保险，指国家、地方政府或者其他公共团体所经营的保险机构。

（二）公司经营保险组织

属民营保险组织之一。根据责任形式，公司包括有限责任公司、股份有限公司、无限公司等形态。

（三）保险合作组织

属民营保险中非公司形式的一种，是一种由社会上需要保险保障的人或单位共同组织起来采取合作方式办理保险业务的组织。有相互保险合作社、相互保险公司、保险合作社等形式。

（四）个人经营保险形式

个人承保保险业务是通过劳合社这一组织开展的。现行《保险法》规定：保险公司的组织形式应当采取国有独资公司和股份有限公司。

二、历史发展情况简介

1949年8月，由陈云同志主持，在上海召开了有华东、华北、

华中、东北、西北5个地区的财政、金融、贸易部门领导干部参加的财经会议。创建中国人民保险公司的建议就是在这次会议上提出来的。1949年9月由中国人民银行组织的第一次全国保险工作会议在北京举行。同年10月20日，中国人民保险公司在北京成立，宣告了新中国统一的国家保险机构的诞生，中国保险史从此揭开了崭新的一页。

1951年下半年，上海和天津的28家私营保险公司（中外合资与未复业的寿险公司不在内）分别组成太平和新丰保险公司。

1956年8月，太平、新丰两家保险公司通过合并实现了全行业公私合营，标志着中国保险业的社会主义改造完成。

1958年12月，由于认为人民公社化后，保险工作的作用已经消失，财政部决定停办国内保险业务。除上海、哈尔滨、广州、天津的保险业务办理到1966年外，其余国内业务全部停办。

1978年12月十一届三中全会后，我国进入社会主义革命和社会主义建设的新历史时期。在这一重大的历史转折关头，1979年4月，_批准《中国人民银行分行行长会议纪要》，作出了“逐步恢复国内保险业务”的重大决策。同年11月，全国保险工作会议在北京召开，使我国停办20多年的国内保险业务开始复苏，进入到一个崭新的发展时期。

险公司是改革开放以来第一家总部设在上海的保险公司，也是我国第一家全国性、综合性的股份制保险公司。

1988年3月，经中国人民银行批准，由深圳蛇口工业区招商局等单位合资创办了我国第一家股份制保险公司——平安保险公司，总公司设在深圳。1992年，该公司更名为中国平安保险公司，经营区域扩大至全国，遂成为我国第三家全国性、综合性的保险公司。

2015年，共有22家新公司开业，截至2015年底，保险公司总资产亿元，比年初增加亿元。全国共有保险机构93家，其中保险集团和控股公司6家，财产险公司35家，人身险公司42家，再保险公司5家，保险资产管理公司5家。保险专业中介机构1800家，保险兼业代理机构12万家，保险营销员147万人。保险业总资产是2002年的倍，在金融体系中的地位和作用日益重要。我国保费收入2004年世界排名第11位。

三、未来发展展望

泰康人寿总结报告篇三

三个月的试用期下来，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大溶炉里慢慢消化，这就是经验。在此十分感谢公司的领导和前辈们对我的关照。

在沁园，我的主要职责是营销中心内勤，负责统计各区业务人员的工作汇报、每月费用报销的初步审核。同时，负责与各区经销商核对每月的帐务，资料 and 信息的传递。

三个月来，我更是体会到，工作时，用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。就拿每月和经销商对帐来说吧，我要用心的做出近百家经销商的帐务，专心的做好每一家经销商的帐，细心的做好各经销商的每一笔帐，耐心的与各经销商对好每一项帐目。

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛汲取各种“营养”；二是向周围的同事学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问

题的方法;三是向实践学习,把所学的知识运用于实际工作中,在实践中检验所学知识,查找不足,提高自己,防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

要做好一份工作,我认为最重要的是要有责任心,有了一份责任在身上,就会努力去完成它,并完成好,这样爱你的工作,你的工作就会喜欢你。公司常宣导大家都要做到:认真做好自己的本职工作。这就是一种无形的责任,鞭策着我,朝着这个方向努力,不断改进,不断提升。

有首歌唱得好“看成败人生豪迈,只不过是从头再来。”我对它的理解就是:如果成功了,不要骄傲,继续努力,以便取得更大的成功;如果失败了也不要气馁,总结失败教训,争取下次成功.不论怎样,在工作和生活中要始终保持积极乐观的态度,才能工作的更好,生活的更精彩。

泰康人寿总结报告篇四

今天,我和姐姐还有妈妈去了位于广州的一个养老社区——泰康人寿·粤园。我们早上八点钟出发,八点半到达妈妈的公司,一直等到九点钟才到一楼集合,准备上车出发,我一上车,就立刻找了一个座位叫上妈妈和姐姐过来一起坐,不到一会,全部人都上车了,我们也坐好了。然后向泰康人寿·粤园,进发!

我在车上睡了一觉,一觉醒来,就已经到了泰康人寿·粤园。我一进门就看到了一幅大大的壁画,上面画着一些老人,有的在放风筝,有的在散步,有的在过生日,有的在健身,有的在和家人聚会,有的在……这一幅画色彩鲜艳,上面的老人一个个栩栩如生,一个个满面春风,随后我们进入了一个叫剧场的一个地方,看了一个大概五六分钟的视频,这个视频大概讲的是:为什么要建养老社区,为什么要养老,什么叫享老。看完之后我们就开始参观。

第二个地方，我们来到了一条走廊，那里写着什么什么优雅一生。走进去以后就看到了一个叫陈东升的一个人，你们知道陈东升是谁吗？我来告诉你吧！陈东升是泰康人寿的ceo[]我们继续往前走就看到了这个泰康人寿·粤园的沙盘，分别有住的地方，娱乐的地方，还有治疗的地方。墙壁上面还有一个泰康人寿·粤园附件的一些交通情况。

继续往前走，便看到了房间的功能，比如空气净化器……

今天的泰康人寿粤园就参观到这里了，谢谢观赏！

泰康人寿总结报告篇五

一、“组训”，顾名思义，即组织训练。

二、组训的工作职责如下：

- 1、参与营业单位年度经营计划拟定，执行与检讨评估工作绩效，并指导单位建立正确的经营理念、管理技巧与作业控制。
- 2、督导营业单位经营目标的达成，协助拟定增员、选择、训练计划与活动。
- 3、达成营业区（督导区）主管所指定的各项工作任务。
- 4、参与培训部（室）、营业区（督导区）、营业单位培训课程的规划、执行与日常授课。
- 5、协调业务员、主任与经理之间的沟通与辅导面谈。
- 6、指导营业单位各项竞赛、激励活动的策划与协助执行。
- 8、协助营业单位作市场战术分析、市场开拓与监督业务员市场展业活动管理。

11、与分公司（办事处）有关部门联系、协助区（部）经理做好内部人事的沟通，加强团队精神，提高工作士气。

12、其他。