

# 研学活动感悟 地理研学活动心得体会学生 (大全5篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 经济师专业技术工作总结篇一

申报人□xxx□女，1977年12月出生，大专学历，1997年9月参加农行工作，专业工龄10年，年月获经济师资格，初级任期内考核为优秀。入行以来，先后从事出纳、储蓄、记账、联行结算等工作，现任农行xxx支行城中分理处综合柜员。根据自己从事专业工作的时间、学识水平、业务能力、工作成就，已符合申报经济师的有关条件。现将取得经济师资格证书以来的有关工作表现向上级行总结汇报。

### 一、学识水平

参加农行工作10年来，为了适应不同时期不同工作的需要，在重点学习国家各项金融法规政策和上级行制定的各种规章制度的同时，我还深入系统地学习了《货币银行学》、《证券理论与实务》、《银行公文写作》、《商业银行经营管理》、《金融计算机》、《商业银行会计学》、《工商企业会计学》等专业理论知识，为适应农行改革对员工素质的新要求，我于今年报名参加了中南财经大学金融专业的学习□xxxx1年获得国国家人事部颁发的《英语合格证》、《计算机等级合格证》，做到了学以致用，学用结合。

### 二、业务能力

（一）具有了分析问题解决问题的能力□xxxx2年我担任东湖储蓄所储蓄员，该网点当时存款出现了下滑趋势，我通过分析，找原因主要是以下两个方面：一是工作人员业务技能不熟，工作效率低；二是服务质量不高，态度不好。于是我立即向分理处领导汇报，并在储蓄所负责人带领下对症下药，白天细心办理每一笔业务，想储户之所想、急储户之所急，夜晚苦练点钞等业务技能，全力为储户提供方便快捷服务，并严格按照会计出纳制度办事，做到了钱不错、账不乱，经过大半年努力，该所存款迅速回升。

（二）具有了防范风险团结协作的业务能力。众所周知，在天门支行辖内，城中分理处是比较忙的一个点。每天每人的业务量平均就要达到一百多笔，接待的顾客一二百人。尤其是新业务种类不断出现、大额资金进出频率高、小钞和残币特别多，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真再认真，严格按上级行制定的各项规章制度来进行实际操作。一年中始终如一的要求自己，在我的努力下□xxxx年我个人没有发生一次责任事故。在我做好自己工作的同时，还用我多年来在储蓄工作中的经验来帮助其他的同志，同志们有了什么样的问题，只要问我，我都会细心的予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向其他同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。

### 三、工作成绩

xx年，本人在支行和分理处领导的关心指导下，配合营业室各位同事，认真执行营业室“以会计基础工作规范化管理为中心，以提高会计核算质量，防范金融风险为重点，扎扎实实地开展工作”的这一工作主线，经过营业室全体人员的精诚合作和自身的不懈的努力，营业室各方面的工作都有了不同程度的提高。截止xxxx7年10月20日营业室各项存款达xx亿元，比年初新增xxxx万元，创历史最高。基金保险等中间业务收

入也创历史新高。

（一）做好新业务学习和营销工作。今年，可以说是我行产品的营销年，我行新的金融产品层出不穷，我本人也抓紧时间最短的时间内领会新业务，掌握新技能，把我行的产品营销作为今年的重点，大力宣传和营销我行产品，同时协助本网点其他同志开展新业务的推销活动，努力发展中间业务，由我办理的基金业务金额近400余万元，在市行排名中名列前茅。我还在分理处的安排下对网上银行、贷记卡业务vip客户等新业务进行了深入学习。

（二）做好吸存增储工作。班上谈存款、班下跑存款，提高存款意识、指标意识。和同志们总结了“新客户以服务吸引，老客户用感情稳固”这一经验。对于我本人来讲，尽力做到了“二个服务”。一是给客户服好务，由于我是综合柜员，几乎每天都有不好处理的业务和客户与我打交道，本着“客户就是上帝”的意识，每次我都能圆满的让客户满意而归，成为了农行的忠实客户。二是给本营业室的柜员服好务，不论柜员业务、设备出现了问题，我都能主动解决，主动关心和帮助。

#### 四、工作打算

一是加强理论学习，学习新的知识，掌握新的技巧，进一步提高自身素质，提高自己的履职能力；二是转变工作作风，提高工作质量和效率，积极配合领导和同事们把工作做得更好。把自己培养成为一个业务全面的农行员工。更好地规划自己的职业生涯是我所努力的目标。

## 经济师专业技术工作总结篇二

自从事务所到现在的公司工作以来，我始终本着客观、独立的立场和实事求是的原则，始终坚持“诚信为本，操守为重”的执业理念，秉承以质量求信誉、以信誉求发展的服务

宗旨，以维护社会公众利益为根本。在严格遵守注册会计师基本准则的基础上，广开客源、大力开拓各种业务，提高效益，从业以来已做了210项审计，400项验资，9项资产评估。在做业务的过程中，我以优质、高效的服务取得客户的满意并赢得了客户的尊重，和客户保持了健康的合作关系，为我赢得了良好的口碑，同时也赢得了一定的客源。

1、全员聘用合同制。并面向社会公开招聘人才，平等竞争，择优录用，德才兼备，双向选择，全部人员包括所长实行聘用合同制。

2、以主任会计师负责制为主线的岗位责任制。事务所以业务管理为主线，形成对人员及其他方面的管理体系，实施主任会计师负责制。副主任会计师、部主任、项目经理、执业人员、一般职员等都要明确责任和义务，实行责、权、险为一体的岗位责任制。年终综合考核，胜任者留用，不胜任者调整或解聘。

3、工资与效益挂钩。现行工资标准为基本工资加效益工资，基本工资根据我市的最低生活工资标准结合技术资质，工作年限，职务等因素分为几个档次，具体标准随岗位确定。效益工资是根据个人的能力及业务量按照一定的标准来提取，这样一来个人的能力和业绩以及工作质量直接与自己的收入挂钩，从而在很大程度上促进了员工的工作热情，同时形成了员工学习的动力，这样在所里形成工作—学习—工作这样一个良性的循环局面，最终在保证了我所执业质量的基础上又提高了经济效益。我所开业以来取得的成绩则是一个证明。

4、综合福利保险制。凡在事务所工作且签订合同的员工，事务所给予养老、医疗、意外等保险。解除了职工后顾之忧，稳定了思想，增强了天源的凝聚力和感召力。营造出了一种人员能进能出，职务能高能低，工资能多能少，机构能设能撤的奖勤罚懒，优胜劣汰的动态激励氛围，不搞论资排辈，不为人情关系所困扰，一切以社会效益为目的，以素质能力

一把尺子量长短，以工作业绩一个标准论高低，能者上，庸者下为各方面的人才创造一个平等竞争，健康发展的良好环境。

审计业务质量在很大程度上取决于注册会计师的职业道德和专业技术水平，为此，在强化业务质量监管的同时，我所把职业道德和专业培训作为培训工作的核心任务。

充分认识到人才是事务所发展的生命线，我所自成立以来就本着长远的目光，面向社会公开招聘人才，平等竞争，择优录用，德才兼备，双向选择，不断的为事务所增添新鲜的血液，在壮大我所注师队伍的同时，也注重对后备人才的培养。

注册会计师作为知识密集型的行业，终生培训是行业的显著特点，后续培训教育贯穿了每一位注册会计师的整个职业生涯。对事务所日常、系统的培训从一般助理人员、项目经理到经理，及至更高层次的管理人员都至关重要，甚至可以说，员工的执业过程就是最基本的培训课堂。因此我所特别注重对员工的培训，定期、有计划的对新老员工进行培训。为了杜绝培训工作只是讲讲课、做个报告，或者变成一种可有可无的形式，为了防止事务所员工觉得培训是在浪费资源、浪费时间与精力。所长在百忙之中抽时间出来亲自给员工做思想动员，把培训工作当作一件重要事情来抓，让全所上下从思想上把对学习的认识提升到一个高度。同时挑选业务尖子来讲课，各个所长在旁边补充指导，大家有问题随时交流，整个课堂完全是开放式，成为全所互相学习、交流经验的平台。不管是有着丰富经验的注册会计师，还是一般的助理人员，大家都坐在一起以平等的姿态互相学习。事务所自成立以来已组织全所员工专业培训了3次，在事务所内部局域网发布了专业技术公告2部。

自成立伊始即打出建立“审计质量之家”的旗号，工作中既是这样说的也是这样做的。在这里每位员工都感受到充分的人情关怀与尊重，即感情方面的激励。这使所时的每一个员

工，不管他是股东与否，也不管他是注册会计师，还是一般助理人员，都能感受到领导对自己的尊重与关怀，归属感油然而生。在生活方面，所领导经常组织一些集体活动，使员工们感觉到自己是集体中的一员而并非一台单一的工作机器，让员工感动不已，铭记在心。有困难大家一起帮助，有高兴事大家一起庆祝。

古语说得好：上下同欲者，胜。各方向努力，心灵的沟通，使得所里上下一条心，紧紧团结在一起，发展力量必将所向披靡，无往不胜。当前也很注重员工专业技能的提高，鼓励大家学习，创造条件让没考过各种执业资格的员工安心学习，这样员工得到的不单是充足的学习时间，还有互相理解后的感动，使员工再投入工作时会更竭尽全力去维护事务所的利益。归根到底，是忠诚创造了忠诚，友谊缔结了友谊，信任产生了信任，尽职尽责促发了尽职尽责。

1、以诚为本。可以说诚信是会计师事务所发展的生命线。注册会计师的诚信是对社会的诚信，是对公众的诚信，注册会计师的信用是一种社会信用，而不仅仅是一种经济信用。注册会计师只有遵守职业道德准则，坚持诚信，凭借其丰富的专业知识和经验，以独立、客观、公正的身份发表意见，出具的报告才具有公信力。会计师事务所要自觉的在执业过程中树立诚信意识，提高自身的职业道德，建立起行业自律机制。

在审计工作中，“诚信”并不仅仅是两个字，“独立、客观、公证”也并不是仅仅是一个口号，她已经渗透进了人们的血液里。昨天、今天、明天，“诚信”都将是我严格遵守的座右铭。

2、现阶段，事务所的发展还有很多困难，比较集中的反映在人才流失、业务流失、资质分割等问题，但是我们要有信心。我们要看到，我国的经济总量是在不断增加的，国内市场的潜力是巨大的，事实上，我们的业务量在不断增长，而且增

长幅度较大；我们还要看到，随着政府职能转变的深入推进，包括会计师事务所在内的中介机构的工作空间，是能够不断拓展的。在新的一年里，我所将继续往开来，发扬团结协作的精神，拓展市场份额，同时要努力将天源做大做强，形成自己的品牌。只要公司发展了，稳定了，就一定能够吸引住优秀的人才。

在新的一年里，我们相信，在社会各界的大力支持及全所员工的共同努力下，我们一定会沿着一个良性的轨道健康发展，事业一定会走向繁荣。

### 经济师专业技术工作总结篇三

1、思想意识有了很大提高。初出校门就进入了工程预算部，预算工作，经常是时间紧，项目多，要求细致，思维清楚，接到预算工作，经常要加班加点，甚至常常熬通宵，很是辛苦，也有想过要退缩，也有想过要转行，可是我还是一路坚持了下来，直到现如今，有了困难，我不再退缩。工作思想上已完全独立，能力很好的处理一般的突发事件。碰到难题不再仰面叹息，学会了沉稳，和利用自己所学知识和经验分析每一栋楼在预算上的不同，工作效率也有了进一步提高。自己的能力有了很大进步，做工作不再有半途而废的想法，针对时间紧，任务中的工作，也能够顺利完成。

2、不断学习专业知识，提高专业技能。在工程上一步一个脚印的在每一个细节处留下了汗水，学习到的却是专业知识，不断的钻研，使书本上的知识结合实际，在做预算的过程中也发现了自己的很多盲点，这样自己一个台阶一个台阶在不断进步□xx年刚刚毕业就报考了西安交通大学成人教育土木工程的专升本学习，不断的丰富自己的理论知识，这时候我永远不要忘记感谢我的师傅和领导们对我的指导。

3、己所不预，勿使于人。工作的同时，我学会了做人。在同一个办公室，我们都有很多同事，同事们在一起工作免不了

碰到矛盾的时候，这时候我学会了，自我反思。同一件事要求别人做时，先想想这件事自己能不能做到，如果自己都做不到，这样肯定不能要求别人去做。对待自己周围的人，要多一份宽容，多一份笑容，那样我们的工作才更加愉快，效率才能更高。做事之前先做人，只有良好的人格，才会让别人更容易接触你，工作才能更好的协调沟通，问题才能在相互帮忙中解决，只有永远的团队，没有永远的个人。

工作两年多年以来，我从工程预算的每一个清单，定额和当地的市场价中，详细的分析工程预算的价格，务实的工作态度，使得的已接触多种结构形式的大大小小的工程预算，每一次都能够按要求出色的完成工作。

我会不断学习提高自己的综合素质，多锻炼个人品性，不断提高自己的专业技术能力，提高自己的现场管理能力，做一名技术全面的管理者。

## 经济师专业技术工作总结篇四

本人xxx于2012年3月20日毕业于xxx大学技术经济及管理专业，并于同年6月应聘于xxx建筑安装工程有限公司经营管理部。从业三年以来，我一直从事合同管理工作。依据相关文件的申报条件，本人已经符合申报中级经济师专业技术职务的标准，现申报评审中级经济师。

### 一、政治思想过硬

本人具有坚定的政治思想，坚决拥护中国共产党的领导，热爱祖国、热爱社会主义、热爱本职工作。大学时期，我积极要求进步，光荣地加入了中国共产党；研究生期间任职本专业的党支部书记。在近十年的党龄中，我一直以党员的标准严格要求自己。在工作期间，我做到团结同事、尊重领导。在实际工作中，用马列主义的立场、观点和方法分析问题和解决问题，在政治上始终同党组织保持一致，自觉践行社会



主义荣辱观，勤奋学习、奋发进取，发挥了先锋模范作用。积极主动地宣传和贯彻“三个代表”重要思想，努力学习和实践科学发展观，积极参加各种有益社会活动，并具有强烈的社会责任感。工作中言行一致，作风端正，实事求是，严于律己，勇于开展批评和自我批评。无论是下基层到项目中锻炼，还是在公司经营部工作，本人一直敬业爱岗，一丝不苟地圆满完成上级领导交待的每一项工作任务。

## 二、认真努力工作，提升业务能力

合同管理是企业命脉，首先定好位守好份，工作要清晰。还要学会进则退之、退则进之，靠智慧和勤奋把工作做好，提高工作效率。合同签订前要，合同人员对整个工程进行分析、评估、减小合同风险，使合同贯穿于整个项目管理之中，在和甲方沟通、谈判、给足甲方面子、尽量留活口，以备工程结算、收款打下基础。此外，分包合同文本要分类标准化如包工包料合同、专业分包合同、清包合同以及包清工的合同，形成分包合同文本。

此外，我还配合经营部专业主管工作，协助完成对合同变更、履约分析、合同履行过程沟通、合同管理机构、网络图、岗位责任制度等进行了补充修改，完善公司合同管理制度，形成了以合同签订审批流程、授权委托制度、印章的使用、合同的拟定为架构的合同管理体系。完善的组织架构、明晰的职责分工为公司合同工作的发展奠定了坚实的组织保障。

2013年 12月，为了防范原有大包模式给公司带来的风险应对天津市和天津石化对我公司的检查，同时更好的借鉴相关单位成熟分包模式、分包管理经验改变以往的粗放的分包管理模式，我与经营部合同主管领导一道完成针对总包项目合规合法性分包的调研工作，制定了详细的走访调研计划、调查问卷。先后走访了城建集团特种设备公司、燕化天钰分公司、天津建工工程总承包公司，采访相关人员与其详细了解了他们公司的分包经营模式，对采访内容作了详细记录。通过此

次调研我们发现了我们工作的不足和优势所在为以后的经营工作积累了宝贵的经验、为下一步的工作方向明确了目标。

2014年8月，天津石化公司实行了新合同模板。我按照领导的布置要求，及时向项目部各合同人员做好合同交底宣贯工作。针对承包合同的工期、施工范围、施工内容、质量标准、专用条款、通用条款、质保、工程预付款方式、结算方式、关注点、关键点、挖潜增效点等方面，我逐一向合同序列人员进行宣贯讲解，为做好项目经营管理工作打下基础。此外依据天津公司的最新要求，针对新开工的各个项目，我还要督促工程部、项目部明确配合事项，如：合同开工前需要具备的要件、承包合同完成签订、分包合同完成签订、开工报告完成审批、分包商完成备案等内容。

2014年我被评为公司合同系列标兵，并发表论文《基于大清包模式下合同内容改进措施研究—以天津国家石油储备基地项目为例》，其获得公司科技论文一等奖。此外，我还为公司的专业化水平的提升积极献策，近三年来先后在公司刊物或征文活动中先后发表过《简析工程资料对造价的支持作用》、《对于签证佐证依据的思考》、《施工企业安全管理控制流程设计》、《以项目结算工作为契机，推动项目承揽》、《神机妙算软件培训心得体会》等文章。

### 三、加强综合素质，考取资格证书

为了更好地适应当前的合同工作，在努力做好本职工作的同时。我十分注重参加各种培训学习，主动参加公司各级部门组织的技术培训，如管基础施工工艺培训、钢筋计算培训、安装材料讲解培训、预算培训，争做一个复合型人才。2013年6月，我取得了二级建造师（建筑专业）资格证书；同年8月，考取得了全国造价员资格证书；2014年9年，获得了项目经理安全b类证书。此外，我还参加了造价工程师执业资格考试，并通过了两门，力争2015年顺利通过。

## 四、存在的不足

经过近三年的合同管理工作，我总结出了自己在合同管理工作中需要该进的地方：（1）合同审批重点解决效率与风险的问题。（2）帮助完善项目部的合同台账。

（3）梳理各种合同包括检维修各厂、管道局、天津公司、容委等各个甲方不同合同的特点及特殊要求，并针对各自特点制定详细的工作流程图。

（4）加强分包合同的审核。

在今后的工作中，我一定更加努力学习，运用所学知识努力探索工程合同管理的基本规律，不断改进工作方法，提高工作效率，踏踏实实，任劳任怨，勤奋工作，成为一名合格的合同管理人员。

经营管理部 xxx 2015年6月15日

## 经济师专业技术工作总结篇五

\*\*\*\*\*公司 名字

### 一、思想政治方面

首先是从思想上重视，理论源于实践，又高于实践。认真学习党的十七大精神、“三个代表”重要思想，坚持四项基本原则，拥护改革开放，热爱祖国，锐意进取、顽强拼搏也立志为中国经济的蓬勃发展贡献一份微薄之力！

其次是在行动上落实。针对自己的本职工作，自觉地遵守国家的法律法规，在日常的工作和生活中起到了表率作用。为人热忱、真诚，正直，群众基础较好，集体荣誉感和集体主义精神较强。我非常拥护党的政策和方针，每天都坚持看新

闻联播，关心和学习国家时事政治，把党的政治思想和方针应用于工作中去。

第三是注重对实践的指导意义。以构建和谐社会、科学发展观为指导，坚定不移地与党中央保持一致，衷心拥护党的领导，遵守中华人民共和国宪法和法律，掌握并能够熟练运用理论知识，帮助自己在复杂多变的社会现象中，认识事物的本质。

加强学习仍将是今后工作和生活中的一项主要内容，不断加强学习，以适应社会发需要，不断的提高自己的政治理论素质，以适应社会经济发客观要求。

## 二、职业道德、工作态度、学识水平、专业能力方面

本人在工作上，以踏踏实实、任劳任怨干好本职工作为宗旨，以有所创新、有所作为为动力，在工作中严格要求自己，比较出色地完成了本职工作。

我于2003年1月16日正式参加工作，当时我经学校推荐，在四川省恒源药从事销售工作。工作伊始，我发现学校里学到的专业知识同实际工作有很大的不同和差距，为了尽快转变角色，适应工作的要求，努力学习经济和市场方面的专业知识，提高自己的岗位技能，在短短的半年内，我通过自己的努力及同事的帮助，能比较熟练地进行较复杂的销售及经济业务等日常事务工作处理，在公司统一部署下，以经济效益为中心，以公司利润最大化为目标，对外开拓市场，对内严格制定每一个相关步骤，保证质量，以市场为导向，面对市场经济越来越激烈的竞争挑战，加大资金回笼的力度，回避企业风险，创造了较好的销售业绩。

随着工作日益熟悉，发现企业人员老化，大多都使用手工管理各自工作，我充分发挥在校学习的知识和日常参加各种培训及自学的有关计算机数据信息库知识将企业档案管理、车

间计件核算、日常文件等利用电脑采用简便、合理的函数公式，数据管理方法将手工操作真正转变成了计算机科学管理，大大缩小了工作量，提高工作效率，准确性也得到了提高，受到单位领导和职工一致好评。也因此领导发现了我工作中勤奋好学，善于创新的优点把我从销售工作调到办公室管理工作。

在办公室工作中每一项工作的完成都是对责任心和工作能力的考验，如何化繁为简而又能保证万无一失，如何以最小的成本换得最高的效率，这都是我在工作中学习与注意的，工作中我努力做好为各部门服务保障工作的同时，还做好协助性工作。加强与员工相互团结，协助领导加强团队建设，打造一个业务全面，工作热情高涨的团队，和大家一起创造良好的工作氛围，提高团队的整体素质，加强团队合作精神。增加部门员工的凝聚力，使公司的发展和个人的发展相结合。处理好日常行政事务管理，做好重要活动和外出活动的安排。协助领导制定行政工作计划，起草各项行政管理规章制度，并建立人才储备库，在公司有需要的时候协助领导招聘合适的员工。加强业务知识的学习，深入了解公司业务需知，以便能更好的协助领导及各部门业务人员的工作。在进二年的工作中，我深切认识到自己知识面的不全面，作为行政办公室的工作人员，工作虽然琐碎但也有它的重要性。正所谓“天下难事始于易，天下大事始于细”。要想协调好一个团队，必须做好每一件琐碎的小事以保证业务的正常有序发展。首先要抱以一个正确的心态，踏踏实实。其次，要不断提高自己、抓住每一次让自己学习和成长的机会，在业余时间善于发现与工作有关的新事物新知识。

随着工作的深入，与经验的积累。我自觉能胜任于采购管理的工作，得领导的信任我从事了此项工作，采购管理是一项专业知识要求相当严格的工作，不光是要了解采购物品相关知识，更多的是要了解市场，要围绕控制成本，采购性价比最优等方面展开工作。在工作中我才深知自己的专业技术水平不足，为此我加强了学习，向书本学习也向同行、同事和

领导学习，在毕业专业年限到达了以后，我参加了国家执业药师的职称考试，经过两年的不懈努力我终于通过了，取得了国家执业药师职称，对药品的用途，质量要求，成本构成，市场需要等有了一定的知识。同时我意识到市场的瞬息万变、国家经济的逐步发展，光有专业技术知识是远远不足胜任此项工作，足够的经济知识不管运用在哪种工作都会是得心应手的。在此过程中我也利用我学到的知识为公司规避了几次较大的优采购风险。

由于领导的投资失误，导致了企业面临破产，对个人的锻练和发展受到严重影响，我毅然辞职。我分析国家强力推进新能源装备制造产业集群发展，工业经济迅速扩张，所以我应聘到现在的四川六合锻造股份有限公司从事财务erp物流管理。因为新工作需要财务方面的知识，利用业余参加了财政部组织的财务培训班学习，在2011年3月报名，6月参加了会计从业资格考试的考试，现如今的工作让我斗志昂扬，具有良好的职业道德和敬业精神，并具备相应的专业理论和技术能力。我继续学习着，也迫切的需要得到认可。

对工作，我有一种高度的责任感。自认为从事经济工作，任务艰巨，责任重大，应当深入贯彻科学发展观，以奋发有为的精神状态，以扎实苦干的工作作风，以卓有成效的工作方法，坚定不移的以微薄之力推动中国的经济发展。

鉴于以上专业技术工作的业绩成果，根据“绵阳市非公有制企业专业技术职称任职资格评审”的要求，我认为自己已经具备申报中级经济师专业技术职务的条件，特提出申请，敬请专家们审核。谢谢！

\*\*\*\*\*公司

## 经济师专业技术工作总结篇六

我1992年毕业于xxx学校xxx专业，为了提高业务水平、丰富

专业知识，1996年参加成人高考被四川广播电视大学发电厂及电力系统专业录取，通过努力的学习，1999年7月顺利毕业，后于2001年9月至2004年6月在四川大学函授工商管理专业。

中专毕业后就一直在xxxx工作，先后从事了变电运行、继电保护及二次回路检验、生产技术综合管理、计划统计兼职工教育等工作，2000年11月通过竞争，担任xxx办公室主任。1997年7月通过乐山电业局工程师评审委员会评审确认具备助理工程师职务任职资格。2004年11月通过全国统一考试，获得经济师专业技术资格。现将主要工作总结如下。

## 一、专业理论方面。

1. 较全面系统地掌握了与所从事专业有关的基础理论知识。如电工原理、计算机原理等与电力工作有关的基础知识，企业管理、经济学、财政学、统计学、会计学等与企业管理有关的基础理论知识。

2. 较系统地掌握了所从事专业的专业知识。如电力系统分析、供用电网络规划与设计、人力资源规划、工作分析、员工招聘、绩效考评、奖酬制度的设计、员工的培训与发展等专业知识。3. 熟悉并能正确运用与自己所从事专业有关的现行技术标准、规程、规范。如电业安全工作规程（发电厂变电所电气部分）、电业生产事故调查规程、电力系统电压和无功管理条例、继电保护检验规程、城市电力网规划与设计导则、供电系统用户供电可靠性统计办法、供电营业规则等电力工作有关的规程规范，中华人民共和国劳动法、安全生产法、民法通则、保险法、企业劳动争议处理条例及企业职工奖惩条例等与企业管理相关的政策法规。

## 二、工作能力成绩方面。

### （一）生产运行工作方面

1. 能独立进行变电所继电保护及二次回路的设计、安装调试、检验工作。在任继电保护及二次回路检验工作期间，能按技术标准完成所辖110kv变电站和35kv变电站继电保护及二次回路年度检验工作，保证了检验质量和施工工艺，继电保护正确动作率为100%，从未发生误动或拒动现象。参加了新建35kv东林变电站继电保护及二次回路的设计。

2. 按规定进行理论线损计算，每月进行分压、分区、分线线损统计与分析，编制了《xxx生产技术指标管理考核办法》和《xxx线损考核实施细则》，并适时进行修订，对照理论线损进行分析，找出存在线损的原因，提出降损的措施，并督促检查措施落实情况。按时完成供电可靠率与电压合格率的统计与分析，提出适时投切电容器、合理安排检修、业扩等工作，贯彻“应修必修，修必修好”方针，减少临修，尽力避免返修，提高了供电可靠率和电压合格率。并研电网线损率从1997年14%降至2000年的11.96%，于1997年荣获四川省电力工业局节能工作先进个人。

## （二）企业管理方面

1. 积极推进管理制度建设，从整体上提高了企业管理水平。

（1）积极推进员工培训制度建设，按照2000版iso9000标准，认真执行“员工教育培训管理程序”，根据此程序，进一步修改和完善了“员工教育管理办法”。根据员工的具体情况，制定培训计划，使员工教育培训工作有章可循，有章可依，培训结束一个月后，都会向被培训部门和员工发出一份《员工培训效果反馈表》，由被培训部门的负责人和员工根据培训的效果填出意见，及时知道培训的真实效果，从而及时调整培训的方式、方法，使培训工作迈上了一个新台阶。（2）制定了《xxx岗位绩效考核办法》，将上级的责任目标分解落实到各职能部门，并定期进行考核。对各岗位人员的综合素质和员工个人愿景进行了调查，建立了员工综合能力信息库



和需求信息库，加强了人力资源管理的信息化。2.通过岗位分析与设置，做好定岗定员工作。2000年10月，为配合做好省公司经营业绩和员工绩效考核工作，根据精干、高效的原则，开展岗位调查与分析，编制了岗位规范，定岗定员，完成了“减员增效”工作。

本人从参加工作以来，努力学习本专业的理论知识和专业技能，重视不断提高自己的业务水平，并根据日常工作的实际需要，通过业余时间以不同形式学习，努力提高自己的专业技术能力和水平。通过几年的努力，本人的专业技术和驾驭工作的能力得到了较大幅度的提高，为更好的完成各项工作任务奠定了坚实的基础。

在监理公司任职的时候为控制建筑成本提高经济效益，积极置身于建筑工程全过程控制行列中来，本人在潜心钻研专业技术知识的同时，还努力学习和研究电脑的软、硬件知识，能熟练应用广联达、殷雷、易达等工程造价软件。在评审中心工作之时，则努力学习相关法律法规和市区两级关于财政资金的有关规定，做到公平、公开、公正地为国家财政节省资金，充分发挥国有资金在财政投资中的重大作用。

## 一、思想政治方面

首先是从思想上重视，理论源于实践，又高于实践。认真学习党的十七大精神、“三个代表”重要思想，坚持四项基本原则，拥护改革开放，热爱祖国，锐意进取、顽强拼搏也立志为中国经济的蓬勃发展贡献一份微薄之力！

其次是在行动上落实。针对自己的本职工作，自觉地遵守国家的法律法规，在日常的工作和生活中起到了表率作用。为人热忱、真诚，正直，群众基础较好，集体荣誉感和集体主义精神较强。我非常拥护党的政策和方针，每天都坚持看新闻联播，关心和学习国家时事政治，把党的政治思想和方针应用于工作中去。

第三是注重对实践的指导意义。以构建和谐社会、科学发展观为指导，坚定不移地与党中央保持一致，衷心拥护党的领导，遵守中华人民共和国宪法和法律，掌握并能够熟练运用理论知识，帮助自己在复杂多变的社会现象中，认识事物的本质。

加强学习仍将是今后工作和生活中的一项重要内容，不断加强学习，以适应社会发展的需要，不断的提高自己的政治理论素质，以适应社会经济发展的客观要求。

二、职业道德、工作态度、学识水平、专业能力方面 本人在工作上，以踏踏实实、任劳任怨干好本职工作为宗旨，以有所创新、有所作为为动力，在工作中严格要求自己，比较出色地完成了本职工作。

随着工作日益熟悉，发现企业人员老化，大多都使用手工管理各自工作，我充分发挥在校学习的知识和日常参加各种培训及自学的有关计算机数据信息库知识将企业档案管理、车间计件核算、日常文件等利用电脑采用简便、合理的函数公式，数据管理方法将手工操作真正转变成了计算机科学管理，大大缩小了工作量，提高工作效率，准确性也得到了提高，受到单位领导和职工一致好评。也因此领导发现了我工作中勤奋好学，善于创新的优点把我从销售工作调到办公室管理工作。

在办公室工作中每一项工作的完成都是对责任心和工作能力的考验，如何化繁为简而又能保证万无一失，如何以最小的成本换得最高的效率，这都是我在工作中学习与注意的，工作中我努力做好为各部门服务保障工作的同时，还做好协助性工作。加强与员工相互团结，协助领导加强团队建设，打造一个业务全面，工作热情高涨的团队，和大家一起创造良好的工作氛围，提高团队的整体素质，加强团队合作精神。增加部门员工的凝聚力，使公司的发展和个人的发展相结合。处理好日常行政事务管理，做好重要活动和外出活动的安排。

协助领导制定行政工作计划，起草各项行政管理规章制度，并建立人才储备库，在公司有需要的时候协助领导招聘合适的员工。加强业务知识的学习，深入了解公司业务需求，以便能更好的协助领导及各部门业务人员的工作。在进二年的工作中，我深切认识到自己知识面的不全面，作为行政办公室的工作人员，工作虽然琐碎但也有它的重要性。正所谓“天下难事始于易，天下大事始于细”。要想协调好一个团队，必须做好每一件琐碎的小事以保证业务的正常有序发展。首先要抱以一个正确的心态，踏踏实实。其次，要不断提高自己、抓住每一次让自己学习和成长的机会，在业余时间善于发现与工作有关的新事物新知识。

随着工作的深入，与经验的积累。我自觉能胜任于采购管理的工作，得领导的信任我从事了此项工作，采购管理是一项专业知识要求相当严格的工作，不光是要了解采购物品相关知识，更多的是要了解市场，要围绕控制成本，采购性价比最优等方面展开工作。在工作中我才深知自己的专业技术水平不足，为此我加强了学习，向书本学习也向同行、同事和领导学习，在毕业专业年限到达了以后，我参加了国家执业药师的职称考试，经过两年的不懈努力我终于通过了，取得了国家执业药师职称，对药品的用途，质量要求，成本构成，市场需要等有了一定的知识。同时我意识到市场的瞬息万变、国家经济的逐步发展，光有专业技术知识是远远不足胜任此项工作，足够的经济知识不管运用在哪种工作都会是得心应手的。在此过程中我也利用我学到的知识为公司规避了几次较大的采购风险。

由于领导的投资失误，导致了企业面临破产，对个人的锻炼和发展受到严重影响，我毅然辞职。我分析国家强力推进新能源装备制造制造业集群发展，工业经济迅速扩张，所以我应聘到现在的四川六合锻造股份有限公司从事财务erp物流管理。因为新工作需要财务方面的知识，利用业余参加了财政部组织的财务培训班学习，在2011年3月报名，6月参加了会计从业资格的考试，现如今的工作让我斗志昂扬，具有良好的职

业道德和敬业精神，并具备相应的专业理论和技术能力。我继续学习着，也迫切的需要得到认可。

## 经济师专业技术工作总结篇七

我叫xxx男，xxxx岁，山西xxxx市人，大学本科，\_党员，经济师，现任中国人寿保险公司xxxx市分公司工会主席。

我于1982年雁北商校财会毕业后参加工作以来，一直从事经济工作，曾任山西省阳高县政府办公室干事、县财委副主任、县外贸局长兼县外贸集团公司总经理。1997年调中国人寿保险公司xxxx市分公司后，历任办公室调研员、浑源县公司经理、市公司工会主席。经济专业出身，本人又热爱经济，1997年全国首次经济师专业考试踊跃参加，取得了金融经济职称，并被xxxx市分公司聘任。由于具备了相应的业务水平，使其组织管理能力得到很好发挥，不仅圆满完成了组织交给的各项工作任务，而且本人或所负责的单位也多次受到上级的表彰或奖励。（见资格审查表内的部分填写）

多年来，自己始终重视不断提高政治素质、业务素质，特别是经济管理的学习。原初始学历是中专，靠自学以优异成绩先后获得山西财经学院商业经济大专文凭，山西大学行政管理本科毕业证。近年来，更是多次参加学习培训、理论研讨，其中省级以上部门组织的就有：1996年7月山西省经委企业干部任职资格培训班；1997年9月\_中央党校十五大精神培训班；1998年5月中国人寿保险公司第18期县支公司经理培训班；中国人寿保险公司山西省公司省市县三级公司经理培训班；1988年4月山西省经济学年会；1996年5月中国金融理论与实践研讨会等，1997年6月山西省经济发展促进会理事会聘为理事。

多年来，自己边工作，边学习，边实践，边总结，注意把学习思考所得结集出版，并有社科成果获奖。1999年编撰《人

身保险投保指南》，促进了当地寿险业务;20xx年结集《国寿保险实践的思考》13万字，赠送省内外同行参考，受到好评;20xx年山西人民出版社出版《改革岁月建言集》30万字，新华书店发行。《山西财贸经济》撰稿人之一，《全国优秀经济论文选》等多部文集有文章收编。《\_》、《支部建设》等报刊发表过大量论文。其中《基层寿险公司面临的主要困惑及其对策》经中国改革实践与社会经济形势社科委员会审议鉴定，被评为1999年度中国改革实践与社会经济形势社科优秀成果。

此外，1997年我还情系下岗职工，编撰《下岗职工自谋职业七十二行》一书，自费印刷3000册无偿送给xxxx市下岗再就业服务中心□xxxx市妇联、工会、浑源县妇联等单位分发部分下岗职工或做培训参考资料。不仅受到方方面面的称赞，而且不少读者、下岗职工来信来电求教商讨或表示致谢。

由于热心经济，关心宏观发展，从事基层经济管理，情系新兴的寿险事业，干一行爱一行钻一行且小有成就，山西日报、山西电视台□xxxx日报、经济周报等多家新闻部门做过报道，其中山西晚报20xx年1月19日以“谏议大夫小人物”□xxxx晚报20xx年11月18日以“位卑未敢忘忧国”为题整版作了介绍，均在社会上引起较大反响。

我以为，经济专业职务是为经济工作服务的，本人自感具备了高级经济师应有的素质要求，特申报评聘，使自己能更好地在激烈的市场竞争中为中国人寿的发展壮大尽职尽责尽力。

## 经济师专业技术工作总结篇八

xx年我参加工作□xx年，我在吉林师范学院函授学习，专业为企业管理，学历为本科□xx年，我晋升为经济师。自参加工作以来，我先后担任过小工队机械队队长、林场主任、林业局生产总调度长、林业局劳服公司总经理、林业局副局长、局

长等职务。在工作中，我能够坚定不移地贯彻执行党的路线、方针、政策，能够脚踏实地、实事求是，认真学习、钻研企业经营管理知识，按照经济规律办事，取得了一定的成绩。下面，将我的专业技术工作做以总结。

我参加工作的时间较早，在实际工作中接触到经济管理的实践也较早，使我对经济管理有了比较深刻的感性认识。从xx年进入吉林师范学院学习经济管理开始，我较为系统地学习了经济管理基础理论知识，经济管理这门学问深深地吸引了我，企业经营管理的实际也促使我更加自觉地学习经济知识，使我的经济管理理论水平有了飞跃。除了能够在书本、刊物上坚持不懈地学习经济管理基础理论知识外，我能够学习、掌握国家在森工企业生产经营管理方面的有关标准、规范、规程、规定以及有关的法律、法规、方针、政策，并把自己在经济管理方面的心得体会、实践经验撰写成论文，发表在刊物、报纸上，与同行们进行学习和交流，促进了我的理论水平的提高。同时，我能够紧密结合企业经济发展和市场经济体制逐渐完善的实际，不断学习新知识，保证知识更新的步伐能够跟上经济发展的步伐，满足实际工作的需要。

在实际工作中，我能够充分运用所学的经营管理知识，取得了明显的效果。

### （一）发展集体经济。

我担任图里河林业局劳动服务公司总经理期间，在全局率先进行了机构精简和干部人事制度改革，实行了风险抵押制、净资产风险抵押制、利润承包制、租赁制、股份合作制和国有民营等经营方式，使图里河林业局的多种经营事业有了迅猛的发展，成为支柱产业。xx年多种经营产值和收入实现2683万元，利税实现112.2万元，分别比上年增长11.4%和57%。xx年产值和收入首次突破4000万元大关，实现4019.4万元，利税实现137.8万元，又比xx年分别增长50%和23%。劳服公司被林管局评为林区发展多种经营的十面红旗之一。

## （二）加强销售工作，提高了销售效益。

我担任图里河林业局常务副局长期间，分管木材销售工作。我根据市场调查信息，调整了营销策略，强化了贮木场封闭式管理，在全林区木材单位售价比上一年降低了13元的情况下，图里河局的木材单位售价反而提高了16元。

## （三）全力以赴，开创性地工作，实现了扭亏。

xx年二月，我担任图里河林业局局长。当时的图里河林业局已严重陷入“两危”境地，职工开不出工资，企业连年亏损。截止到xx年末，企业累计亏损2716万元，成为林区有名的“大老穷”林业局。面对这种严峻的形势，我在深思熟虑之后，确定了“生产单位效益化、费用单位企业化、事业单位工厂化、支柱产业规模化”的工作新思路，即通过精干主体、减员增效、剥离辅助、放开搞活，转换经营机制，建立支柱产业，实现扭亏增盈。首先，我将每年吃管理费用320万元的行政科解体，解体后的人员组建成北辰餐具总厂，由生活服务型转变为生产经营型，由花钱单位转变为挣钱单位。餐具总厂当年建设当年见效，并给林业局上缴80万元利润。然后，我又将汽车队撤消，一年节约费用40万元。同时，对全局的八个林场和人造板总厂、雪条棒厂、木制品公司、贮木场、新达箸业公司等14个单位，通过科学测算，下达创收和上缴利润指标，并将指标层层分解，落实到队段、班组乃至人头，形成了“千斤重担大家挑，人人肩上有指标”的同舟共济局面。九六年的改革、管理各项措施收到了显著效果，遏制了经济连续下滑的势头，当年减少亏损104万元，一年开出了16个月的工资，偿还历史欠帐570万元，并自筹资金504万元，发展了复合经营，职工的人均年收入比九五年增加106元。

一九九七年是我任图里河林业局局长第二年，多年亏损的局面还没有扭转。若想达到扭亏增盈的目标，各项工作任务还十分繁重而艰巨。我从精简机构入手，先基层单位后局机

关，按照职能设置，能合并的合并，该撤消的撤消，并实行严格的定岗定员定编，实现一人多职，一职多能，精干高效，使基层单位由原来的38个减少到25个，机关科室由原来的32个减少到17个，机关工作人员由311人减少到138人，局、场两级管理人员的比例仅占全局职工总数的7.5%，精减机构后减少管理费用340万元。在盘活资产上，我将闲置的办公楼出售，将一部分油锯、拖拉机、汽车等生产设备出售或有偿转让给职工，收回资金150万元。在事业单位改革上，把医院的富余人员组织起来开展第三产业，减少医疗经费89万元；把10所中小学校合并为4所，提高了教学质量和办学效益，减少了支出；在配套改革上，调整了岗位技能工资，易岗易薪，同时，工资分配向生产一线职工倾斜，调动了职工的生产积极性；在复合经营发展方面，成立了复合经营办公室，举办了农业与农机技术培训班，讲授“农机的管理与使用”、“土地熟化技术”等知识，培训了农业生产技术人才，自筹资金102万元，购置了农机具，熟化土地52587亩，耕地面积突破10万亩，全局从事复合经营的单位由3个增加到12个，复合经营的项目有农业、酿酒、印刷、山野菜绿色食品加工、基本建设等，复合经营产值达到4300万元。

在增加收入的同时，我认真学习邯钢经验，强化了企业的各项管理，杜绝跑、冒、滴、漏，增产节约，增收节支，提高了企业的经济效益。制定了《贮木场封闭式管理实施细则》和《装车奖惩条例》，加强了贮木管理，提高服务质量，强化促销手段，加强销售队伍建设，加快清欠步伐，清欠工作实行党政一把手负责制，运用承包清欠、责任清欠、社会清欠、法律清欠等多种手段清收欠款。一年的`销售收入、清回欠款共达1.15亿元。

（四）积极推进再就业工程，保持了改革与发展的稳定局面。

我推行“精干主体、剥离辅助、减员增效、下岗分流”的企业改革，使图里河林业局共有1279名职工下岗分流，这些职工中的绝大多数得到了妥善安置。主要是由于我大力发展林



产工业和多种经营，提供了更多的就业岗位。其中，多种经营安置555人，林产工业安置312人，营林生产安置196人，木材生产安置121人，自谋职业及其他95人，在企业再就业的人数占下岗分流职工总数的92.6%。由于有效地开展了再就业工程，使企业保持了人心稳定、社会安定的局面，保证了改革与发展的正常进行。

在我的带领下，图里河林业局党政班子紧密团结，干部职工开拓进取，企业焕发出了新的生机和活力。一举扭转了连续7年亏损的局面，实现了收支平衡，受到了林管局党政领导的高度评价。

（五）扭转了图里河局连续7年亏损的局面，深化改革、强化管理经验得到林管局党委、林管局的肯定，并在大兴安岭林区推广。

总之，自xx年以来，我把自己的全副精力都用在了森工企业的生产经营、改革发展上，也取得了一些成绩。这些成绩的取得，固然与我学习、掌握了较为系统的经济理论知识，有着较为丰富的企业管理实践经验，以及我的务本求实、不断进取的工作作风是分不开的，同时也是在我领导下的林业局党政班子紧密团结，职工群众发扬艰苦奋斗、无私奉献的大兴安岭人精神的结果。在多年的工作中，我能够尊重经济规律，以人为本，发扬职工群众推进改革与经济建设事业的主力军作用，注重创新，坚持学习，努力做到理论与实践相结合，积极投身改革实践，为森工企业摆脱“两危”的困扰，为林业经济的振兴做出了一定贡献。同时，也存在着许多不足之处，在今后的工作中，我将不断地增强自身素质，提高工作水平，发挥出更多的光和热。

## **经济师专业技术工作总结篇九**

毫无保留地将我个人所掌握的经验 and 技巧告诉他如主动讲解了建筑工程小安装编制理论、水、电、暖、通施工图纸的识

别;以及如何省时省力地利用专业软件计算工程量。为员工成长搭建平台,针对咨询公司年轻人较多、经验少的特点。为公司提升核心竞争力打造软实力。

主要存在几个问题:总结一年来的工作。努力在运用的过程中提高读书水平;要锲而不舍、持之以恒,学以致用方面需要进一步加强。发扬挤劲、钻劲、韧劲,先易后难、由浅入深,循序渐进、水滴石穿的精神,提高管理和业务水平。主动联系市场开发项目不足。

1. 强化自身所学管理理论的运用,加强参谋助手作用的发挥。从项目开发信息搜集、工程资料整理,为公司生产经营、项目管理、员工查询提供更优的服务。
2. 专业知识、应用软件使用等方面进一步提高水平。
3. 要继续保持谨慎、客观,为公司决策提供实客观的依据。
4. 践行服务承诺,进一步搞好协调服务。改进服务方式,提高服务效率,加强员工培训深度、广度,促进公司整体的高效运转,为公司提升甲级咨询单位做贡献。

## 经济师专业技术工作总结篇十

我1992年毕业于xxx学校xxx专业,为了提高业务水平、丰富专业知识,1996年参加成人高考被四川广播电视大学发电厂及电力系统专业录取,通过努力的学习,1999年7月顺利毕业,后于xx年9月至xx年6月在四川大学函授工商管理专业。中专毕业后就一直在xxxx工作,先后从事了变电运行、继电保护及二次回路检验、生产技术综合管理、计划统计兼职工教育等工作□xx年11月通过竞争,担任xxx办公室主任。1997年7月通过乐山电业局工程师评审委员会评审确认具备助理工程师职务任职资格□xx年11月通过全国统一考试,获得经济师专业技术资格。现将主要工作总结如下。

## 一、专业理论方面。

1. 较全面系统在掌握了与所从事专业有关的基础理论知识。如电工原理、计算机原理等与电力工作有关的基础知识，企业管理、经济学、财政学、统计学、会计学等与企业管理有关的基础理论知识。

检验规程、城市电力网规划与设计导则、供电系统用户供电可靠性统计办法、供电营业规则等电力工作有关的规程规范，中华人民共和国劳动法、安全生产法、民法通则、保险法、企业劳动争议处理条例及企业职工奖惩条例等与企业管理相关的政策法规。

## 二、工作能力成绩方面。(一)生产运行工作方面

1. 能独立进行变电所继电保护及二次回路的设计、安装调试、检验工作。在任继电保护及二次回路检验工作期间，能按技术标准完成所辖110kv变电站和35kv变电站继电保护及二次回路年度检验工作，保证了检验质量和施工工艺，继电保护正确动作率为100%，从未发生误动或拒动现象。参加了新建35kv东林变电站继电保护及二次回路的设计。

1. 积极推进管理制度建设，从整体上提高了企业管理水平。(1)积极推进员工培训制度建设，按照xx版iso9000标准，认真执行“员工教育培训管理程序”，根据此程序，进一步修改和完善了“员工教育管理办法”。根据员工的具体情况，制定培训计划，使员工教育培训工作有章可循，有章可依，培训结束一个月后，都会向被培训部门和员工发出一份《员工培训效果反馈表》，由被培训部门的负责人和员工根据培训的效果填出意见，及时知道培训的真实效果，从而及时调整培训的方式、方法，使培训工作迈上了一个新台阶。

(2)制定了《xxx岗位绩效考核办法》，将上级的责任目标分解落实到各职能部门，并定期进行考核。对各岗位人员的综合

素质和员工个人愿景进行了调查，建立了员工综合能力信息库和需求信息库，加强了人力资源管理的信息化。

2. 通过岗位分析与设置，做好定岗定员工作[]xx年10月，为配合做好省公司经营业绩和员工绩效考核工作，根据精干、高效的原则，开展岗位调查与分析，编制了岗位规范，定岗定员，完成了“减员增效”工作。

教育和专业证书教育；鼓励管理人员自考参加全国经济师、会计师、企业法律顾问的资格考试等。对自学成才员工，按《职工教育管理制度》进行一次奖励。