

最新执业律师总结 执业律师工作总结(实用7篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

镇招商引资工作计划 招商引资演讲稿篇一

大家好！很荣幸今天能够在这里为大家演讲。我是黄北社区的一名工作人员，我演讲的题目是——《招商引资谋发展，我为湖滨做贡献》！

湖滨区立足区情选载体，凸显特色求实效，在全区大力实施“三大工程”（素质提升工程、创新发展工程、强基富民工程），不断创新活动形式，丰富活动内容，增强活动效果，切实使党员干部受教育、科学发展上水平、人民群众得实惠。

升华，丰富自己的知识，拓宽自己的视野，增强实际工作的原则性、科学性和预见性，从而提高了自身的综合素质。以工作大局为重，克己奉公。无论是风吹雨淋还是雪花纷飞，无论是烈日炎炎还是寒风刺骨，无论是值班还是去入户走访，我都能坚守工作岗位，努力以最高的标准、最好的质量完成工作任务。遵纪守法，严于律己，恪尽职守，多次受到领导和同事们的赞誉。

进步和成绩只能记录过去，并不能标示未来。千百年前，我们的祖先头顶蔚蓝的天空，脚踏厚实而澄黄的土地，为我们谱写了文明史册的扉页。千百年后的今天，湖滨人民期待着我们撒播文明的种子，期待着真·善·美之花的绽放，期待着经济社会的辉煌，我们要用智慧的大脑和勤劳的双手书写湖

滨新的壮丽的篇章！

“沧海横流，方显英雄本色”。文明. 诚信是一个城市最好的名片！繁荣. 腾飞是一个地方的追求！勤劳. 奉献是一代奋斗者的写照！。一个地方的文明程度提高了，城市的层次和品位提高了，就可以吸引和聚集大批的人才，使他们乐意在这里工作和生活，才能得到更多的投资者和创业者的青睐，才能促进招商引资，加快湖滨改革开放和经济建设的步伐！

态，我都要做勤奋的耕耘者，做文明诚信的燎原火种，在创业的阵阵鼓点中，点燃湖滨人民的渴望与激情！我愿挥洒我的汗水，积极投身到招商引资的大潮中，用青春和智慧，为湖滨光辉的未来涂抹最美丽的色彩！

谢谢大家！

XX

镇招商引资工作计划 招商引资演讲稿篇二

乙方：

- 1、企业名称：通化市城库信息科技有限公司
 - 2、企业规模：注册资本壹拾万元人民币
 - 3、法人代表：刘志丹
 - 4、乙方兴办企业地址位于通化市龙泉街玉南胡同78号（中兴大厦后侧，龙泉办事处二层）。
- 1、甲方负责协助乙方申请办理本项目的批准文件和工商、税务等相关证照，相关费用由乙方承担。

2、甲方为乙方提供经营场所，乙方负责供水、供电、通讯等部门将相关设施铺设到乙方办公地点，所涉费用由乙方承担。

3、乙方在使用期内，保证房屋内、外设施的完好无损，乙方投入的设置，自行拆除，归乙方所有。

4、乙方要奉公守法，照章纳税，遵守甲方的作息时间及其他工作制度。

5、其他事项。

1、乙方兴办企业须在吉林省通化市登记注册。

2、乙方须依法建设，依法经营，企业建设和生产须符合国家产业政策，并服从甲方及相关部门的管理。

3、乙方享受国家、省市相关优惠政策和《通化市政府鼓励外来投资优惠办法》。

甲方（公章）：_____ 乙方（公章）：_____

镇招商引资工作计划 招商引资演讲稿篇三

利用这个机会，关于发展总部经济讲几点意见，讲的不当的地方，请会后大家指正。

一、关于对总部经济概念和意义

叫分部经济，这些公司利用我们的政策，它有收益，我们找这些公司，我们也有收益，我们的收益是什么呢？不仅仅是税收，就是说这些公司一旦在这里来以后，他们公司将来只要扩大再生产，只要产业转移，只要企业搬迁，必然首选我们这里，他们在这里设立分公司之后，必然给我们带来人脉资源、客商资源，这里包括很多商务信息，它的意义绝不仅仅

限于给我们增加税收，绝不是这一个概念，对于总部经济大家要有全面的、科学的认识定位，不要一谈这个问题就是招税引税，不是这样，而且这项工作，不是短期行为，不是今年这样搞，只是为了完成今年任务，也不是这个概念，另外还有一层意思，我们提出这个概念，也是要求我们有招商任务的各部委办局、各镇、各招商分局，你到外边进行招商引资活动时，不能引进它到这里投资，办企业，但你完全可以把我们的优惠政策介绍给它后，引导他到这里办分公司，这要比引他到这里投资容易得多。

二、对于发展总部经济运作的主要途径

主要有以下几个方面：一是利用本地客商、现有企业。这些企业，它有供应链，有销售客户，你可以通过它找它的销售公司、供应上游企业到这里设立分部。举个例子，比如说天虹，它销售给多少若干个企业、产品，你可以把这个企业给介绍过来。前几天，我和李部长在一起讨论时，我曾经说过一个简单例子，梁集神农纺织的白总、睢城镇新正纺织的陈总，他们销售的都是浙江民营企业、大批客户，你通过他完全可以把那些客商引过来，设立分公司。同样，对它的供货商也是这样，它也能把一批供货商引过来，所以说一定要利用本地企业，这些老板它的上下游产业客户，通过他们来广泛联系，让他的供应商和销售客户到我们这里设立分公司。

镇招商引资工作计划 招商引资演讲稿篇四

一、强化责任、整合力量抓招商

经济要发展，招商引资是关键。街党工委、办事处围绕“解放思想、引项目、促工作”的思路认真开展讨论。采取“三个强化”措施，狠抓招商工作。一是强化领导，明确责任。进一步明确党政一把手负总责，分管领导负主责，招商办负具体责任，各尽其职努力搞好招商工作。二是强化工作专班。

调整充实招商工作力量。在现有招商办的基础上，街党工委、办事处街有关单位安排1—xxxx招商信息联络员，网络各方招商信息，协助街招商办开展工作。街招商办每月召开一次联系会，收集招商信息，有的放矢地开展招商工作，在全街上下形成合力招商的浓厚氛围。三是强化责任，明确任务。街党工委要求班子成员每人每年要有1—xxxx招商洽谈项目，同时对街直有关单位下达招商引资责任目标，并签订责任状，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资深入人心。

二、强化措施，改软、惠商抓招商

学习“三个代表”，实践“三个代表”，抓好招商工作，强化措施，改造软环境是前提，至关重要。街党工委办事处从邾城实际出发，实施南扩西移战略，以项目为支撑，以园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，强化工作措施，制订优惠政策，激励搞活招商工作。在工作中，一是加大力度搞好软环境的整治。党工委、办事处决定凡是不利于招商引资的文件一律更正废除，凡是不利于招商引资的环境一律整治，凡是与招商引资工作挤道的一律让路，凡是客商需要的服务，一律尽量满足。对村霸路霸、瞎扯皮、乱捉梗的行为组织派出司法人员进行严厉的打击，确保招商引资工作进行顺利。二是制定优惠政策，鼓励有志之士参与招商。

街党工委办事处研究决定在区政府奖励政策的基础上，对引资中介人按引资每10xxxx奖100xxxx的比例给予奖励。并明确规定对招商有贡献的工作人员，在政治上高看一眼，级别上高靠一级，待遇上高挂一档。把招商引资实绩与干部的考核、评先、晋级有机地结合起来。三是着力抓好“四大一高”招商发展的新举措。瞄准大财团，大专院校，大的上市公司，大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街各级干部千方百计动脑筋，千山万水找项目，千辛万苦引资金，抢抓机遇快引进，捕捉契机找引进，优化环境保引进，努力营造全方合力招商的发展态势。四是

强化工作职责，简化办事程序。开年来党工委办事处将城建、土地、经管、民政、计生等单位集中在街政务超市统一办公，服务群众，简化办事程序，初步建立了“三个一”的工作运行机制，即：一个窗口对外，一站式办公，一条龙服务，极大地改善了招商引资软环境，为招商引资工作奠定了良好的基础。

三、领导挂帅，脚踏实地，务真求实抓招商

今年来，邾城街党工委办事处按“建园区、上项目、优结构”的思路，强力推进“一主三化”建设，一改过去“守株待兔”的工作方式，挤出时间外出招商，一年来，党工委书记黄桂荣、办事处主任姚胜明先后二十余次专程赴武汉、鄂州、浙江、山西等地拜访客商，联系客户，洽谈项目1xxxx个，街道分管招商工作的副主任汪林苟率领街招商办工作人员先后赴武汉、鄂州、黄冈等地近2xxxx□联系客户1xxxx□洽谈项目1xxxx□在工作中立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人。

广泛宣传新洲，推介邾城，努力开辟招商门路。通过一年的努力工作，已落户邾城的客商有1xxxx□即：武汉卓峰建筑装饰有限公司、武汉新房建筑有限公司、武汉三鑫路桥公司、鄂州建筑公司第一、五、六公司、万通职业有限公司、帕克橡塑制品有限公司、武汉万通光电网络技术有限公司、武汉厚德生物技术有限公司、湖北星海房地产开发有限公司、武汉工贸家电公司、武汉金秋实业(集团)公司、武汉百友氨基酸有限公司、浙江仙珠胶带有限公司正在洽谈即将落户的有两家，即：武四生化科技有限责任公司□simo服装进出口公司。

跟踪洽谈联系项目有8项：

(1) 塑料橡胶厂转让；

(2) 邾城垃圾处理厂；

- (3) 铝合金特种工具制造厂；
- (4) 昌胜工贸有限公司镁合金车轮连锻厂；
- (5) 常想食品引资扩建；
- (6) 服装加工厂；
- (7) 宏达冲压件有限公司；
- (8) 万鑫制衣有限公司。

四、着眼未来，打造平台，跟踪服务抓招商

- 1、**全方规划，抓好新邾城、大邾城的招商引资工作。**把邾城新区和原邾城街有机地结合起来，搞好合并衔接的统一管理，使招商工作上新台阶。
- 2、**跟踪项目抓招商。**对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。
- 3、**进一步科学规划工业、农业园区建设，加大管理力度，完善招商硬件设施；**进一步改善软环境建设，打造邾城招商平台，为邾城的崛起、振兴而努力。

镇招商引资工作计划 招商引资演讲稿篇五

一、强化责任、整合力量抓招商

经济要发展，招商引资是关键。街党工委、办事处围绕“解放思想、引项目、促工作”的思路认真开展讨论。采取“三个强化”措施，狠抓招商工作。一是强化领导，明确责任。进一步明确党政一把手负总责，分管领导负主责，招商办负

具体责任，各尽其职努力搞好招商工作。二是强化工作专班。调整充实招商工作力量。在现有招商办的基础上，街党工委、办事处街有关单位安排1—xxxx招商信息联络员，网络各方招商信息，协助街招商办开展工作。街招商办每月召开一次联系会，收集招商信息，有的放矢地开展招商工作，在全街上下形成合力招商的浓厚氛围。三是强化责任，明确任务。街党工委要求班子成员每人每年要有1—xxxx招商洽谈项目，同时对街直有关单位下达招商引资责任目标，并签订责任状，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资深入人心。

二、强化措施，改软、惠商抓招商

学习“三个代表”，实践“三个代表”，抓好招商工作，强化措施，改造软环境是前提，至关重要。街党工委办事处从邾城实际出发，实施南扩西移战略，以项目为支撑，以园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，强化工作措施，制订优惠政策，激励搞活招商工作。

在工作中，一是加大力度搞好软环境的整治。党工委、办事处决定凡是不利于招商引资的文件一律更正废除，凡是不利于招商引资的环境一律整治，凡是与招商引资工作挤道的一律让路，凡是客商需要的服务，一律尽量满足。对村霸路霸、瞎扯皮、乱捉梗的行为组织派出司法人员进行严厉的打击，确保招商引资工作顺利进行。

二是制定优惠政策，鼓励有志之士参与招商。街党工委办事处研究决定在区政府奖励政策的基础上，对引资中介人按引资每10xxxx奖100xxxx的比例给予奖励。并明确规定对招商有贡献的工作人员，在政治上高看一眼，级别上高靠一级，待遇上高挂一档。把招商引资实绩与干部的考核、评先、晋级有机地结合起来。

三是着力抓好“四大一高”招商发展的新举措。瞄准大财团，

大专院校，大的上市公司，大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街各级干部千方百计动脑筋，千山万水找项目，千辛万苦引资金，抢抓机遇快引进，捕捉契机找引进，优化环境保引进，努力营造全方合力招商的发展态势。

四是强化工作职责，简化办事程序。开年来党工委办事处将城建、土地、经管、民政、计生等单位集中在街政务超市统一办公，服务群众，简化办事程序，初步建立了“三个一”的工作运行机制，即：一个窗口对外，一站式办公，一条龙服务，极大地改善了招商引资软环境，为招商引资工作奠定了良好的基础。

三、领导挂帅，脚踏实地，务真求实抓招商

今年来，邾城街党工委办事处按“建园区、上项目、优结构”的思路，强力推进“一主三化”建设，一改过去“守株待兔”的工作方式，挤出时间外出招商，一年来，党工委书记黄桂荣、办事处主任姚胜明先后二十余次专程赴武汉、鄂州、浙江、山西等地拜访客商，联系客户，洽谈项目1xxxx个，街道分管招商工作的副主任汪林苟率领街招商办工作人员先后赴武汉、鄂州、黄冈等地近2xxxx□联系客户1xxxx□洽谈项目1xxxx□在工作中立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人。

广泛宣传新洲，推介邾城，努力开辟招商门路。通过一年的努力工作，已落户邾城的客商有1xxxx□即：武汉卓峰建筑装饰有限公司、武汉新房建筑有限公司、武汉三鑫路桥公司、鄂州建筑公司第一、五、六公司、万通职业有限公司、帕克橡塑制品有限公司、武汉万通光电网络技术有限公司、武汉厚德生物技术有限公司、湖北星海房地产开发有限公司、武汉工贸家电公司、武汉金秋实业(集团)公司、武汉百友氨基酸有限公司、浙江仙珠胶带有限公司正在洽谈即将落户的有两家，即：武四生化科技有限责任公司□simo服装进出口公司。

跟踪洽谈联系项目有8项：

- (1) 塑料橡胶厂转让；
- (2) 邾城垃圾处理厂；
- (3) 铝合金特种工具制造厂；
- (4) 昌胜工贸有限公司镁合金车轮连锻厂；
- (5) 常想食品引资扩建；
- (6) 服装加工厂；
- (7) 宏达冲压件有限公司；
- (8) 万鑫制衣有限公司。

四、着眼未来，打造平台，跟踪服务抓招商

- 1、全方规划，抓好新邾城、大邾城的招商引资工作。把邾城新区和原邾城街有机地结合起来，搞好合并衔接的统一管理，使招商工作上新台阶。
- 2、跟踪项目抓招商。对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。
- 3、进一步科学规划工业、农业园区建设，加大管理力度，完善招商硬件设施；进一步改善软环境建设，打造邾城招商平台，为邾城的崛起、振兴而努力。

镇招商引资工作计划 招商引资演讲稿篇六

招商引资源于中国因开放政策所成立的开发区，早期主要集中在吸收制造业的外国直接投资(fdi□foreign direct investment)□

xx市市长 xxx

(20xx年8月31日)

尊敬的女士们、先生们、朋友们：

第九届xx对外经济贸易洽谈会即将召开，应xx市邀请前来参会的有来自20个国家和地区150名外商以及1300多位内宾。

在此，我代表中共xx市委、市人民政府和全市160万各族人民，向各位来宾表示热烈地欢迎和诚挚的问候！乌洽会已成功地举办了八届，在自治区党委和自治区人民政府的领导下，通过八届乌洽会的成功实践，我们向国内外客商展示了新疆和乌鲁木齐市经济建设成就，成交了一大批经济技术合作项目，扩大了和世界各国的贸易往来，提高了乌鲁木齐的知名度。

通过乌洽会这座桥梁，我们广交了朋友，增进了友谊，乌洽会已经成为新疆和乌鲁木齐对外开放的重要窗口。

今年国家实施的西部大开发战略，对西部地区是一次极为难得的发展机遇，同时也给内地尤其是沿海发达地区拓展了新的发展空间。

xx作为我国向西开放的桥头堡，已成为世人关注的焦点。

当前，商贾云集，宾客纷至踏来，大开发的序幕已经拉开。

2000年乌洽会乌鲁木齐市对外经济技术合作项目与往年相比，我们增加了环境与生态保护类项目和旅游类项目，这是根据

国家关于西部开发尤其要注意保护环境和生态，走可持续发展道路的要求提出的。

这些项目规模大、投资大，我们不仅欢迎外商直接投资，也希望利用外国政府贷款和国际金融组织的贷款，这些项目建成后将会产生良好的环境效益，进一步完善乌鲁木齐市的旅游设施，为把我市建设成为旅游城市打下良好的进础。

女士们、先生们、朋友们：我们真诚地欢迎国内外有识之士来xx□加强合作 共图发展。

2000年乌洽会是跨世纪的盛会，我们将紧紧围绕把xx市建设成为现代化国际商贸城这一奋斗目标，以西部大开发为契机，发展融合经济，强化招商引资、外引内联，做好各项工作，努力把乌鲁木齐建设得更加美好。

预祝2000年乌洽会圆满成功！现在我提议：

为我们诚挚的友谊和合作，

为各位女士、先生们的身体健康

干杯！

尊敬的林先生，

尊敬的各位领导、各位来宾、各位乡亲：

大开发投资洽谈会，在广大热心乡亲积极参与和共同努力下，顺利完成了预定的各项议程，取得了丰硕的成果。

今天晚上，林先生特备盛宴示贺。

借此机会，我代表市五套班子和120万人民，对林先生的爱乡

热忱表示由衷的敬意!对会议的圆满成功表示热烈祝贺!对各位乡亲积极献策、大力支持表示衷心的感谢!

这次会议意义重大，影响深远，备受各方高度关注。

两天来，来自五湖四海、四面八方的玉融乡亲欢聚一堂，共同为的发展谋大计、出大力、促大成。

可以说，这次盛会是推动大开发、大跨越的重要里程碑，她必将以独特的风采载入发展史册;这次盛会也是广大玉融乡亲同心创伟业、携手谱新曲的一次盛会，充分展示了广大海内外乡亲慷慨豪迈、急公好义、匡助家乡时艰的时代风范。

长期以来，广大海内外乡亲身居他乡，根植故土，为家乡的发展作出了不可磨灭的突出贡献。

我相信，只要我们戮力同心，奋发向前，我们就一定能克服任何困难，促进江阴大开发，推动大发展，不断创造出令人瞩目的业绩。

最后，让我借用林先生的美酒，

为的美好未来，

为各位领导、各位来宾、各位乡亲的身体健康、事业发达，

干杯!

尊敬的各位外商、领导和同志们:

“独在异乡为异客，每逢佳节倍思亲”。

在新春佳节即将来临之时，县委、县政府举办外地客商迎春座谈会，大家欢聚一堂，畅所欲言，回首过去，展望未来，共迎新春。

参加今天座谈会的有县委、县人大、县政府、县政协在家的'主要领导;各委办主要负责人;县直有关部门主要负责人;在漳投资的外商代表;全县十大企业厂长(经理);新闻单位记者等。

在此，我代表县委、县人大、县政府、县政协对各位外商，对参会的各位领导和同志们表示热烈欢迎！

今天的会议议程主要有四项，现在分项进行。

会议进行第一项，请副县长张应发同志讲话，大家欢迎；

会议进行第二项，请外地客商代表发言：

城关镇利美公司总经理：谢益利

襄九精细化工厂总经理：候銮

金龙泉啤酒驻南漳总代理：潘世凤

家家乐超市、上海金城超市总经理：李青富

会议进行第三项，请县十大企业厂长(经理)代表发言：

华海纸业公司董事长兼总经理：雷道东

水镜水泥公司董事长兼总经理：张传明

三七纺织公司董事长兼总经理：杨琦

会议进行第四项，请县委书记高全明同志作重要讲话，大家欢迎；

同志们，今天的座谈会议程基本结束，刚才，县委高书记作了重要讲话，高书记讲话高屋建瓴，总揽全局，催人奋进，擂响了全县新一轮招商引资的战鼓。

副县长张应发同志回顾一年来招商引资工作，安排布署了新一年目标招商引资的目标任务。

内外客商踊跃发言，各抒己见，气氛热烈，效果很好。

现在，我再强调三点意见：

一是全社会要高度重视招商引资工作，增强工作责任感，使命感。

振兴南漳经济，首先要振兴工业；振兴南漳工业，关键在招商引资。

各战线、各部门、各镇要站在用工业振兴经济，用工业振兴精神的高度，充分认识招商引资重要意义，真正把商人当客人，把业主当家人，把老板当贵客，在全县范围内形成尊商、重商、护商的良好氛围，真正使客商感到“进了南漳县，啥事都好办，人人是形象，处处是景点。

”真正使客商生产上便利、经营上获利本稿件版权属517878秘书网、生活上安逸、政治上获荣誉，推动南漳招商引资工作向纵深发展。

二是要兑现承诺，规范服务，切实解决外商存在的问题。

部门检查频繁，优惠政策难以落实；企业周边环境不佳，协调解决不到位；外商融资困难，资金周转不足等具体问题，确保外商在春节离开南漳前，有一个满意的说法，有一个好的结果。

三是加强协调，强化督办，推动招商引资工作平衡发展。

县“纠风办”要对外商反映出来的问题进行调查，对违法乱纪的人和事要一查到底，坚决处理。

县委办、政府办、招商办要对外商反映的问题，列出督办提纲，搞好重点督办，确保解决的问题落到实处。

同志们，今天的会议议程全部结束。

县委、县政府略备薄酒，请所有参会人员膳食部一楼就餐。

最后，我代表县委、县人大、县政府、县政协提前给大家拜个年，祝大家新春愉快，合家欢乐，心想事成，财源滚滚！

镇招商引资工作计划 招商引资演讲稿篇七

经济要发展，招商引资是关键。街道党工委、办事处围绕“解放思想，引项目，促工作”的思路认真开展引资工作。采取措施强化招商工作。一是成立了以街道党工委书记为组长，办事处主任、党工委副书记、办事处副主任为副组长，街办各部门负责人为成员的对外开放领导小组，并下设招商办公室，有力地强化了对招商工作的领导和指导；二是强化工作专班，调整充实招商工作力量，在现有招商工作人员基础上，街道党工委、办事处要求辖区企业安排1-2名招商信息联络员、网络各方信息，协助街道开展招商工作，街道对外开放领导小组坚持每季度一次联系会，收集招商信息，有的放矢地开展招商工作，在全街道上下形成合力招商的浓厚氛围，并及时向区投资促进委员会上报招商引资工作信息；三是细化目标，明确任务，街道党工委要求班子成员每人每年要有1-2个有效招商项目信息，同时针对区对外开放领导小组下达全年招商引资目标任务层层分解到街办各部门、辖区各村、社区及企事业单位，下达招商引资责任目标，并纳入单位和个人年度考核。增强责任，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资工作人人皆知。

抓好招商工作，强化工作措施，改善软硬投资环境是前提，至关重要，红阳街道党工委、办事处从辖区实际出发，依托

辖区大型企业地位优势，以区工业园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，严格按照区委、区政府制订的优惠政策激励搞活招商工作。一是每季度组织辖区企业、个体工商户和银行进行座谈，向企业、银行积极宣传招商政策，发放资料，强力开展以企招商工作，引进市、区外资金促进我区建设。二是瞄准大财团、大的上市公司、大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街办各级干部千方百计支脑筋，利用多种渠道找项目，引资金，抢抓机遇，努力营造全方合力招商的发展态势。三是坚持“你投资，我服务，你赚钱，我发展”的工作思路，教育机关干部，要真正转变观念，加强与企业之间的联系，增强服务意识，凡企业有困难需要解决，我们都积极主动为其服好务。解决企业在生产和经营中的困难，保证企业的正常生产和经营，充分挖掘企业潜力，引导企业进行技术改造，扩大生产规模。四是制定奖惩规定，调动招商积极性。为调动全街道招商工作积极性，街道根据区对外开放有关奖励政策，结合街办实际，制定了红阳街办招商奖惩规定。规定的制定促进了招商工作的有效开展。

为确保项目和资金的落实，街道办事处领导定期对引进项目和资金落实情况听取汇报，对每个项目和每笔资金明确跟踪人员和落实时间。对未落实的项目和资金，帮助查找问题，仔细分析原因，并对下一步工作开展提出实施意见，采取切实有效措施，加大招商引资力度，收到明显成效。

(一)工作中立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人，街道党工委、办事处领导放弃多个节假日休息时间，主动到企业登门拜访，宣传我区招商政策及优势，经过艰苦不懈的努力，目前在谈项目5个：华夏科技实业、四川雄龙实业发展有限公司、四川中鼎有限责任公司、绵阳市富祥建设有限公司、四川中杨特种玻璃有限公司。

(二)积极主动配合相关部门做好引资工作。依托辖区大型企业地位优势，街道对外工作领导小组与区投资促进委员会、

区工业园区南区管委会针对四川雄龙实业发展有限公司来我区投资建设洗涤项目，并有意依托企业进行项目投资，针对这一特点，街道对外开放领导小组工作人员积极配合相关部门开展引资工作，经多次诚意函接和协调，使得该项目达成意向性协议，共计投资8000万元。威远宏杨运输有限公司现已到位资金1000万元。

四、整合力量，重点突破，圆满完成招商引资任务

全年完成招商引资项目6个，其中新建项目 3个，续建项目3个，完成协议资金43300万元，实际引资3288万元，分别是全年招商引资目标任务的109.6%，具体招商项目及资金组成见项目资料。

五、着眼未来，打造平台，再创招商引资新篇章

红阳街道是青白江区的政治、经济、文化中心，有它独特的优势和地位，一年的招商工作虽取得了一定的成效，但离区委、区政府发展定位要求还差甚远，还需加倍努力工作，需进一步解放思想，拓展思路，不断强化招商意识，切实提高招商引资的幅射率和命中率，以促进红阳辖区的经济发展和繁荣。

(一)广泛发动群众，从多角度、多层次、多渠道，加大引项、引资。

(二)依托辖区地位优势，强力开展以企招商工作。

(三)跟踪项目抓招商，对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。

(四)按照区政府对外开放政策，制定招商引资计划，创新招商机制，促进2015年招商工作再上新台阶。